

منہ خیر  
عمر ۱۹۱۷

من اعراض عن دنیا کریمی فان لک معیشۃ ضنیکا  
۱۹۱۷

# علم معیشت

اصول اکناکس یا یوٹیکل اکانمی

اردو میں سب سے پہلی جامع اور مستند کتاب

مُصَنَّف  
محمد الیاس برنی ایم اے۔ ایل ایل بی (علیگ)

پروفیسر اکناکس مئجسٹریٹ کلج علی گڑھ

بار اول

سلسلہ اشاعت انجمن ترقی اردو

باہتمام محمد مقتدی خاں شروانی

مطبع اسی ٹیویٹی ٹریڈ پریس بی۔ سی۔ سی۔  
۱۹۱۷ء

# انتساب

۱۸۰۰ء

میں علمی مشاغل کے اس شر اولین کو

بطور اظہار عقیدت و امتنان

اپنے لایق و شفیق استاد

مسٹر جے۔ ایچ۔ ٹول۔ ایم۔ اے (کینٹب)

پر پبلش محمدن کالج علی گڑھ

کے

نام نامی سے منسوب کرتا ہوں

جنکی

کارگر توجہ اور تابلانہ تعلیم نے میرے

دل میں علم لمعشت کا متقل شوق پیدا کیا

محمد الیاس برنی



ہدیہ برائے کتب خانہ اصفیہ  
صہر آباد دکن

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

المس بری  
نور انوار

## تمہید

تعلیم کے ذریعہ سے عوام میں بیداری پھیلانے بغیر قوم کا سنبھلنا ممکن نہیں اور غیر مادری زبان میں عوام کو تعلیم دینا اکارت ہے اول اس کا اہتمام دشوار دوم زبان سیکھتے سیکھتے عمر کا بہترین حصہ مل جاتا ہے اور جب علم پڑھنے کی نوبت آتی ہے تو نہ سکت باقی رہتی ہے اور نہ موقع۔ غیر مادری زبان کی وساطت سے عوام کو تعلیم دینے کی کوشش کا نتیجہ کوہ کندن و کاہ بر آوردن سے زیادہ نہیں ہو سکتا۔ چنانچہ اس وقت قوم کی ایک سب سے بڑی خدمت یہ بھی ہے کہ جنکو خدا نے زور و استعداد عطا کی ہو وہ علوم جدیدہ پر کامل دسترس حاصل کر کے اُن کا مادری زبان میں ترجمہ کر ڈالیں اور ساتھ ہی عوام کا بھی فرض ہے کہ ان کوششوں کی مناسب قدر کر کے کارگذاروں کی ہمت بڑھائیں۔ بنگالی مرہٹی ہندی حبشی محدود زبانوں کو اُن کے سرپرست علوم جدیدہ کے ترجموں سے مالا مال کرنے میں کس سرگرمی

مستند

سے مصروف ہیں اور اردو جو اپنی ہرست انگیز وسعت پذیر ی سے عام ملکی زبان بننے کی صلاحیت کا دریا فروں ثبوت دے رہی ہے اسکی ترقی کے متعلق بھی خواہاں قوم کی جو ذمہ داری ہے محتاج بیان نہیں۔ خدا کا شکر ہے کہ کچھ عرصہ سے ترقی اُردو کی ضرورت کا احساس روز بروز ہر طرف پھیل رہا ہے اور انا، اللہ تعالیٰ وہ دن بہت دور نہیں جبکہ اُردو بھی دیس میں اول درجہ کی ہونہار اور زندہ زبان شمار ہوگی۔

چونکہ تہذیب جدید کا رجحان مالی ترقیات کی طرف خاص طور سے بڑھا ہوا ہے اور علم المعیشت کا بھی مالی ترقیات سے بغایت تربیتی تعلق ہے۔ علم کی کل ترقی یافتہ ممالک میں ایک دھوم مچی ہوئی ہے۔ ہر سال صد ہائی نئی تصانیف شایع ہو رہی ہیں کثرت سے اخبار و رسائل اس کے رنگ میں ڈوبے ہوئے نظر آتے ہیں نہ صرف حکومت دیاست کی رگ و پے میں معیشت کے اصول سرایت کئے ہوئے ہیں بلکہ زندگی کے معمولی کاروبار تک میں قدم قدم پر عوام کو معاشی معلومات کی ضرورت محسوس ہونے لگی ہے خود ہندوستان میں اس علم کو دن دوئی اور رات چوگنی ہر دلعزیزی حاصل ہو رہی ہے۔ یہ عام بھجان سراسر اقتضائے وقت ہے اور خدا جانے اس میں کیا کیا قوتیں مضمر ہیں۔

ترقی اُردو کی ضرورت اور اشاعت علم المعیشت کی مصلحت پر نظر کر کے اول اول ایک مختصر سی ابتدائی کتاب لکھنے کا قصد ہوا۔ لیکن جب لکھنے کی نوبت

آئی تو محض سطحی اور ادھوری بحث پر اکتفا کرنا گوارا نہ ہو سکا اور طبیعت نے مجبور کیا کہ ایک جامع اور مستند کتاب لکھنی چاہئے جس میں کل ضروری اصول و مسائل صحت و وضاحت سے پیش ہوں اور کوئی بحث لشنہ بہنے نہ یاد دے۔ چنانچہ باوجود اختصار مد نظر رکھنے کے اکثر مباحث مبتدیوں کی ضرورت سے بڑھ کر منتیوں کی لچسپی کی حد تک پہنچ گئے لیکن اس جامعیت کے باوجود بھی کتاب مبتدیوں کے واسطے کافی سہل رہی۔ اول تو ہر بحث میں ایسی تشریح اور ترتیب اختیار کی گئی ہے کہ اگر چاہے تو مبتدی بھی تھوڑی کوشش سے عبور حاصل کر لے۔ دوم بفرصت ہدایت فہرست مضامین میں کل دشوار دشوار مقامات پر چلیپا نشان بنادیا گیا ہے اور ان کو ترک کرنے پر باقی حصہ محض ایک سہا سی ابتدائی کتاب رہ جاتا ہے اور لطف یہ ہے کہ اس میں بھی وہی سلسلہ مضامین قائم ہے۔ چنانچہ امید ہے کہ اردو داں مبتدی اور انگریزی خواں منتی ناظرین کے دونوں طبقے اسی ایک کتاب کے مطالعہ سے حسب استعداد لطف اور فائدہ اٹھا سکیں گے۔

اس کتاب میں نہ تو کسی انگریزی تصنیف سے ترجمہ کیا گیا اور نہ کسی مصنف کی خاص طور پر تقلید کی گئی ہے بلکہ مستند اور منتخب کتابیں مطالعہ کر کے اصول و خدما صفا و دج ماگدرا کے مطابق ہر بحث کو بطور خود بیان کرنے کی کوشش کی ہے۔

کتاب لکھنے میں سلاست زبان صفائی بیان اور لچسپی عنوان یہ تین پہلو

خاص طور سے مد نظر رہے ہیں۔ اکثر مثالیں ہندوستان سے لی ہیں اور حسب موقع اصولی بحث کے تحت میں ہندوستان کی معاشی حالت پر بھی جا بجا روشنی ڈالی گئی ہے۔ بالخصوص تجارت بین الاقوام، ہندوستانی تجارت خارجہ کی سرگذشت اور ہندوستان میں گرانی کے اسباب و نتائج ان تین ابواب میں بہت سے غور طلب معاملات آئے ہیں۔

اکثر مصنفین نے مضمون کو اپنے اپنے طرز پر ترتیب دیا ہے۔ چنانچہ ہم نے بھی ترتیب میں کسی خاص کتاب کی پیروی نہیں کی۔ اکثر تو ہر بحث پر مباحثہ کی روشنی پڑتی ہے لیکن کہیں کہیں مباحثہ مابعد سے بھی مدد لینے کی ضرورت آپڑی ہے۔ ہم نے ناظرین کی سہولت کے خیال سے ہر موقع پر مباحثہ متعلقہ کا حوالہ دیدیا ہے۔ اور امید ہے کہ ان کو شریک مطالعہ کرنے سے اصلی بحث کے سمجھنے میں قابل قدر مدد ملے گی۔ ہر باب اور فصل چند اجزاء میں منقسم ہے اجزاء کے نمبر شمار کے حوالہ سے کل مضمون کا خلاصہ بحث سے قبل عنوان تجزیہ پیش کر دیا گیا ہے اور ہر ہر جزو کا خلاصہ اُس کی ابتدا کے ساتھ حاشیہ پر درج ہے تاکہ مضامین کی ترتیب بالکل آئینہ ہو جاوے اور مطالعہ میں ناظرین کی رہنمائی ہو۔ اصطلاحات کا ترجمہ بیشک پیڑھی کھیر ہے۔ حتیٰ کہ اسی وقت کے خیال سے بعض لوگ کتاب لکھنے سے بچتے ہیں۔ لیکن اصطلاحات کو یوں ہونا ناٹھیک نہیں۔ علوم جدیدہ کے نفس مضمون کا بیان مقدم ہے۔ رہیں اصطلاحات تو کتاب لکھتے

وقت جو بہترین نظر آئیں اختیار کر لی جائیں۔ ان میں ضروری اصلاح اور ترمیم بعد کی تحقیق اور تنقید سے ہوتی رہیگی۔ خود انگریزی اصطلاحات اس طرح بتدریج قرار پائی ہیں۔ عمدہ اصطلاحات کی ضرورت سب کو تسلیم ہے۔ لیکن اگر اول علم کا ترجمہ پیش کر دیا جاوے تو ایسی اصطلاحوں کی تیاری میں بہت سہولت ہوگی۔ وجہ یہ ہے کہ اصطلاح تجویز کرنے کے واسطے ایک طرف تو خود علم سے عمدہ واقفیت ہونی چاہئے۔ دوم عربی فارسی میں اعلیٰ دستگاہ بھی ضروری ہے اور یہ دونوں صفات کمتر کجا پائی جاتی ہیں لیکن محض عربی فارسی کے عالموں کی کوئی کمی نہیں پس اگر نفس مضمون اردو میں ان کے پیش نظر ہو جاوے تو وہ باسانی تمام مناسب اصطلاحات مقرر کر سکتے ہیں۔ چنانچہ یہی خیال ہے جس نے اصطلاحات کی وقت کو سدراہ نہونے دیا اور موجودہ کتاب لکھنے کی جرات دلائی نفس مضمون حتی الامکان پوری صحت اور وضاحت کے ساتھ پیش کر دیا ہے اور اپنی سی کوشش کر کے موزوں اصطلاحات بھی وضع کی ہیں۔ لیکن ان میں سے بعض کا غیر صحیح یا ناموزوں ہونا عجیب نہوگا۔ ایسی اصطلاحات پر اعتراض کرنا بجا اور ضروری سہی لیکن بہتر بدل نہ ملنے تک لا حاصل بھی ضرور ہے۔ اصطلاحات کے متعلق جو خیال ہر صاف عرض کرنا گپ قابل ناظرین براہ مہربانی جب بہتر اصطلاحات تجویز فرمائیں گے تو انکو نہایت شکریہ کے ساتھ شامل کر لیا جاوے گا۔ رہے انگریزی الفاظ سو نہ تو بلا ضرورت ان کی بھر مار کی ہے۔ اور نہ خواہ مخواہ ان کی بجائے غیر مانوس عسربی

فارسی لغات ٹھونسے ہیں۔ انگریزی کے صرف مروجہ الفاظ استعمال کئے گئے ہیں جنکو عوام بھی بلا تکلف سمجھتے اور بولتے ہیں بلکہ سہولت ناظرین انگریزی اردو مرادف اصطلاحات وغیرہ مندرجہ کتاب کی ایک جامع فہرست بھی بطور ضمیمہ اول شامل کر دی گئی ہے۔

علم المعیشت افعال انسانی کا ایک خاص نقطہ نظر سے مطالعہ کرتا ہے لیکن انسان کے افعال بہت کچھ اس کے ارادہ کے تابع ہیں اور وہ کسی عام قانون کے اس درجہ پابند نہیں ہو سکتے جیسے کہ بے جان چیزوں کے افعال ہوتے ہیں یہی وجہ ہے کہ اس علم کے اصول و قوانین بیشتر تخمینی ہیں۔ اُن میں وہ تعین نظر نہیں آتا جو ہندو یا طبیعات جیسے علوم کے قوانین کو حاصل ہے۔ دیگر علوم تمدن مثلاً تاریخ اور معاشرت کا بھی یہی حال ہے جان اسٹوارٹ مل جیسے عالی دماغ منطقی و فلسفی کو شوق ہوا کہ معاشی مسائل کا بھی قطعی فیصلہ کر دے چنانچہ بزعم خود اُس نے مسئلہ تدویر کو طے کر کے اس کی تکمیل کا اعلان کر دیا۔ اسی طرح پرسنلہ اجرت فنڈ پر اُسکو اتنا ہی اعتماد تھا جتنا کہ کسی کو قانون کشش مرکزی پر اُس کی علیت کے رعب میں اگر کچھ روز عوام بھی اس علم کو تقریباً ہندسہ و طبیعات کی مانند معین خیال کرنے لگے لیکن تیس سال کے اندر اندر مل کا مغالطہ رفع ہو گیا اور غیر معروف ہمعصر نکتہ چینیوں نے بالآخر ہند مسئلہ قدر کی تنگ نظری اور مسئلہ اجرت فنڈ کی خامی مل سے منوالی۔ چنانچہ اس مغالطہ میں مل کا اعتراف اخلاقی جرئت کی قابل یا دوکار مثال مانی جاتی ہے۔ لہٰذا

بعد سے یہ خیال رد و رد قوی ہوتا گیا اور اب اس نکتہ پر خاص طور سے زور دیا جاتا ہے کہ معیشت میں متین کی بہت کم گنجائش ہے۔ اس کے اصول و قوانین حیدر چند مفروضات پر مبنی ہیں جن کے بغیر ان کا تعین دشوار تھا لیکن وہ مفروضات کمزور ہوتے ہیں معاشی مباحث صحیح طور پر سمجھنے کے لئے معمول سے زیادہ وسعت نظر و رکارہ اور تنگ نظری سے بہت سے مسائل پر کھٹکنا الصلوٰۃ کی مثل صادق آسکتی ہے۔ ہر مسئلہ میں بہت سے پہلو پیش نظر رکھنے ضروری ہیں حالانکہ ان میں سے ہر ایک کا اظہار اصل بحث میں ممکن نہیں پروفیسر مارشل کا یہ قول بہت پر معنی ہے کہ جو مسائل جب قدر معین اور قطعی نظر آئیں وہ غالباً اسی قدر نامکمل اور مغالطہ انگیز ہوں گے۔ خود اس کی مشہور تصنیف کی خصوصیت متنازعہی وسعت نظر ہے۔ موجودہ کتاب میں بھی ہر مسئلہ کے کل ضروری پہلو واضح کرنے کی کوشش کی گئی ہے خواہ مخواہ ان میں تعین نہیں دکھایا گیا۔ جہاں کل پہلو یکجا نہیں ہو سکے وہاں ماسبق اور مابعد مباحث متعلقہ کا حوالہ دیدیا گیا ہے اور اصلی بحث کے ساتھ مقامات محولہ کا مطالعہ بہت مفید ثابت ہوگا۔

مزید براں بعض مباحث اس قدر نازک اور پیچیدہ ہیں کہ اچھے اچھے راہ

گم کر بیٹھے اور بڑے بڑوں کے بیانات میں عدم مطابقت بلکہ تضاد تک کی توجہ آگئی۔ مثلاً مسئلہ سود کی بحث میں کوئی مصنف بھی پورے طور پر عہدہ برا نہیں

ہو سکا۔ یہی اشتراک کا حال ہے پھر بھی روز بروز صحیح معلومات کا اضافہ ہو ہو کر ایسی خامیوں کی مقدار گھٹ رہی ہے۔ چنانچہ پروفیسر جونس کا مقولہ ہے اور نہایت صحیح ہے کہ معاشی تحقیقات کے متعلق صرف اس قدر دعویٰ بجا ہے کہ وہ حقیقت سے روز بروز قریب تر ہوتی جاتی ہے۔ اسی طرح ایک دن پوری حقیقت منکشف ہو جاوے گی۔ تاہم اس وقت تک جو معلومات حاصل ہو چکی ہیں وہ ہمارے واسطے از حد مفید ہیں۔ اور بہترین تہیکی سستی ہیں۔ گوہم نے تمام مباحث میں پوری پوری احتیاط سے کام لیا ہے لیکن پھر بھی اگر کہیں کوئی خامی رہ گئی ہو تو تعجب نہیں علم ہونے پر اسکو رفع کرنے کی کوشش کی جاوے گی۔

ہر مناسب طریق سے کتاب کو سہل بنانے کی کوشش کی ہے۔ لیکن صحت کو کہیں بھی سہولت پر قربان نہیں کیا۔ بحث میں اکثر ضروری پہلو یکجا پیش کئے ہیں یا ان کا حوالہ دیدیا ہے اور وسعت نظر کا خاص لحاظ رکھا گیا ہے اور صاف ظاہر ہے کہ اس حالت میں کتاب اس قدر سہل نہیں ہو سکتی جس قدر کہ بصورت دیگر سہل ہونی ممکن تھی۔ اس میں شک نہیں کہ سہولت نہایت ضروری و مفید ہو و کتب کی اعلیٰ خوبی شمار ہونی چاہئے۔ لیکن وہی جو اعتدال سے تجاوز نہ کرے۔ مباحث کو ضرورت سے زیادہ سہل بنا کر پیش کرنے سے علاوہ نقص صحت کے ناظرین کی دماغی قوتوں پر ایسا ہی مضر اثر پڑتا ہے



جیسا کہ از حد زود ہضم غذا کا عادی ہو کر معدہ ضعیف ہو جاتا ہے۔ علمی مباحث میں ناظرین کے غور و خوض کے واسطے بھی کچھ گنجائش چھوڑنی ضروری ہے تاکہ دماغی قوتیں بھی تو کام میں آکر نشو و نما پائیں۔ سوچنے سمجھنے کی قابلیت پیدا ہو یہی تو تعلیم کا حقیقی منشا ہے۔ سہل الحصول معلومات سے دماغ پر کرنا بھی شاید کام آئے۔ لیکن دماغی تربیت و ترقی تو اس طرح ہرگز ممکن نہیں۔ موٹر پر بیٹھے بیٹھے ہزاروں میل کا سفر کرنا ممکن ہے اور کارآمد بھی سہی۔ لیکن ٹانگوں میں قوت دوڑنے پھرنے ہی سے آتی ہے اور جو چلنے سے معذور ہو وہ پانچ ہی کلماتا ہے خواہ سواری میں بیٹھ کر وہ سینکڑوں میل کا دھاوے بولے خواہ دنیا بھر کی معلومات سے دماغ لبریز ہو لیکن حقیقی مفہوم میں ہی شخص تعلیم یافتہ شمار ہو سکتا ہے جس میں غور و فکر اور سوچنے سمجھنے کی قابلیت ہو جو بیانات و مشاہدات سے اصول و نتائج اخذ کر سکے اور یہ قابلیت کوشش سے ہاتھ آتی ہے۔ چنانچہ اسی اصول کو مدنظر رکھ کر اگرچہ ہم نے کتاب میں بہت کچھ سہولیت پیدا کی ہے مگر نہ اس قدر کہ غور و فکر کی ضرورت ہی نہ رہے اور کل کتاب حلوئے دوہ بن جاوے جو گو خوشگوار و مرغوب سہی لیکن مضعف دماغ بھی ہے اور مطالعہ کا حقیقی منشا دماغ سے کام لے کر اسکو تقویت پہنچانا ہے۔

دہلی کالج کسی زمانہ میں تعلیم کا بڑا مرکز رہ چکا ہے۔ یہاں اچھے اچھے عالموں کا

مجمع رہتا تھا جن کی تعلیم اور فیض صحبت سے طلباء میں بھی خاص علمی مذاق پھیل رہا تھا۔ چنانچہ اسی کالج کے ایک سربراہ اور وہ طالب علم سنڈت و حرم نرائن صاحب نے جن کو سینئر اسکالر کا خطاب اور وظیفہ بھی حاصل تھا کالج کے علم دوست پرنسپل جناب بوٹرس صاحب کی فرمائش پر فرانس وے لینڈ کی کتاب ایلمینٹس آف پولیٹیکل اکانمنی کا اردو ترجمہ کیا اور اصول علم انتظام مدن اس کا نام رکھا۔ معلوم ہوتا ہے کہ اس زمانہ میں کوئی انجمن اشاعت علوم مفیدہ بہ سرپرستی دہلی کالج اردو ترجمے کرنے کرنے میں مصروف تھی۔ چنانچہ بوٹرس صاحب کے جانشین سپرنٹنڈنٹ صاحب نے جو کہ کچھ کم علم دوست نہ تھے اس کتاب کو انجمن مذکور کی طرف سے ۱۸۴۶ء میں شائع کرایا۔ یہ ایک چھوٹی سی پُرانی کتاب کا لفظی ترجمہ ہے لیکن عبارت قدیم طرز کی ثقالت سے پاک اور اپنی اشاعت کے زمانہ کے لحاظ سے نہایت قابل داد ہے۔

ایک اور مختصر تصنیف بنام رسالہ علم انتظام مدن دستیاب ہوئی لیکن اس کا سرورق گم ہے اور مصنف و سن اشاعت کا کچھ پتہ نہیں چلتا۔ قرآن سے معلوم ہوتا ہے کہ یہ رسالہ بھی ترجمہ مذکور کے تھوڑے عرصہ بعد تحریر ہوا مصنف نے اس علم کے چند اصول مختصر بطور خود عمدہ پیار میں بیان کر کے جدت و معاملہ فہمی کا اچھا ثبوت دیا ہے۔ اس کی عبارت بھی مقابلہ صاف

اور سلیس ہے۔ سرسید مرحوم کو نہ صرف خود علمی کام کرنے کا بید شوق تھا بلکہ دوسروں سے کام لینے کا بھی اُن کو عجیب ملکہ حاصل تھا اُن کے اور اُن کے ہم صحبتوں کے علمی کارنامے مدتوں یادگار رہیں گے علوم جدیدہ کا اردو ترجمہ کرنے کی غرض سے انھوں نے بھی ۱۸۶۳ء میں ایک مینٹھلیٹ سوسائٹی قائم کی۔ اور جس سرگرمی سے اس سوسائٹی نے کام شروع کیا تھا اگر وہ سرسید کے بعد بحال رہتی تو خدا جلنے اردو شاہراہ ترقی پر کہاں سے کہاں پہنچی ہوتی۔ اس سوسائٹی کے دو ممبروں یعنی بابورام کلی چودھری صاحب اور رائے شنکر داس صاحب نے جن میں سے ہر ایک بعدہ منصف سرفراز تھا، سرسید مرحوم کی خاص فرمائش پر سینئر صاحب کی کتاب پولیٹیکل اکائی کا اردو ترجمہ کیا جو کہ سوسائٹی کی طرف سے بنام رسالہ علم انتظام مدن ۱۸۶۶ء میں شائع ہوا۔ اسی دوران میں سرسید مرحوم نے پنڈت دھرم نرائن صاحب دہلوی کو مل کی کتاب ترجمہ کرنے پر آمادہ کیا اور پہلے مقالہ کا ترجمہ بعنوان اصول سیاست مدن سوسائٹی نے ۱۸۶۹ء میں شائع کر دیا۔ ان دونوں ترجموں کو لفظی اور سلیس بنانے کی پوری کوشش کی گئی ہے۔ لیکن پھر بھی ترجمہ میں اصل عبارت کی سی روانی کہاں پیدا ہو سکتی ہے اور چونکہ مل کی کتاب دقیق ہے اس کا ترجمہ بالخصوص گراں محسوس ہوتا ہے۔ بعد ازاں جناب ڈاکٹر شیخ محمد اقبال صاحب نے ایک مختصر کتاب بنام علم الاقتصاد و تصنیف فرمائی جو ۱۸۷۹ء

میں شایع ہوئی۔ ڈاکٹر صاحب موصوف اگر چاہتے تو اس علم پر بہتر سے بہتر کتاب تصنیف فرما سکتے تھے لیکن یہی ایک ابتدائی کتاب لکھنے کے بعد انھوں نے سکوت اختیار فرمالیا۔ غالباً اس زمانہ میں اردو ناظرین کا مذاق ایسی تصانیف کے وسطے موزوں بھی نہ تھا۔ لیکن اب وقت آن پہنچا ہے علوم جدیدہ کے ترجموں کی ہر طرف مانگ ہے۔ شاعری اور فلسفہ کے علاوہ یہ علم بھی ڈاکٹر صاحب موصوف کی توجہ اور دستگیری کا کچھ کم مستحق نہیں المختصر جہاں تک یہ جلا ۱۳۴۷ء سے لے کر آج تک اس علم میں تین اردو ترجمے ایک مختصر رسالہ اور ایک ابتدائی کتاب شایع ہو چکی ہے۔ اس طرح موجودہ کتاب کی اشاعت چھٹے نمبر واقع ہوتی ہے۔ لیکن بلحاظ نفس مضمون وہ اپنی پیش روں پر اس قدر فائق ہے کہ اردو زبان میں اپنی سب سے پہلی جامع اور مستند کتاب شمار ہو سکتی ہے۔

اس کتاب میں تو اکثر معاشی قوانین۔ اصول اور مسائل مختصر مختصر طور پر پیش ہو سکے تفصیل کی گنجائش کہاں تھی۔ لیکن ان میں سے بعض مباحث اس قدر وسیع ہیں کہ ان کے واسطے جداگانہ کتابیں درکار ہیں۔ چنانچہ جابجا ایسی کتابوں کی ضرورت جاتی گئی ہے۔ مثلاً سود محصول اجارہ اشتراک زر بنک اور تجارت بین الاقوام وغیرہ کی بحث جدا جدا کتابوں کی مستحق ہے۔ علاوہ ازیں اصولی معلومات حاصل ہونے کے بعد اس علم کی روشنی میں اپنے ملک

کی حالت بغور دیکھن ضروری ہے بلکہ اگر سچ پوچھو تو حصول علم کی غرض و غایت ہی یہ ہے۔ قصہ ہے کہ انتاء اللہ تعالیٰ بشرط مہلت ایک جامع کتاب **معیشۃ الہند** جلد شائع کی جائے گی جس میں کافی تحقیق اور تنقیہ کے بعد ہندوستان کے معاشی حالات نہایت صحت اور شرح و بسط کے ساتھ پیش ہوں اور ہر مہلوے سے اس کتاب کو استفادہ و لحیظ اور سہل بنایا جاوے کہ عوام شوق سے پڑھیں اور ملائحت سمجھ لیں اس کے بعد اگر ہو سکے تو اصول کے وسیع مباحث پر بھی جداگانہ کتابیں تصنیف ہوں عام ناظرین کے واسطے تو موجودہ کتاب بھی کافی سہل ہے خصوصاً نشان زدہ مقامات ترک کرنے پر باقی کتاب عام فہم رہ جاتی ہے۔ لیکن پھر بھی ایک ایسی ابتدائی کتاب لکھنے کا ارادہ ہے جس کو سچے بھی بطور قصہ کہانی شوق سے پڑھیں اور لطف اٹھائیں تاکہ بچپن ہی سے ان کو اس علم کا چسکا لگ جائے اور معاشی حالات پر غور کرنے کی عادت پڑے۔

آئندہ تصانیف کی تجاویز ایک خاص غرض سے یہاں پیش کی گئی ہیں اصل مقصد توادد کی ترقی اور علوم جدیدہ کی اشاعت ہے کسی پر کچھ انحصار نہیں جو کام جس سے بن پڑے سرانجام دے۔ مجوزہ بالا کتابیں یا ان کے علاوہ جو مفید و ضروری معلوم ہوں دیگر صاحبانِ الہ کی تیاری شروع کر دیں اس کام کو بحسن و خوبی تمام سرانجام دینے والوں کی اس وقت بھی اتنی قلت نہیں جتنی کہ بظاہر معلوم ہوتی ہے صرف توجہ درکار ہے اور امید ہے کہ وہ جلد ہر طرف

غور کرے گی۔ مستند انگریزی کتابوں کی ایک مختصر فہرست جو بطور ضمیمہ دوم اس کتاب میں شامل ہے، اس علم کے شائقین کو مطالعہ تصنیف میں مشیر کا کام دے سکتی ہے۔

سچ پوچھئے تو اس تصنیف کا باعث مکرّمی جناب مولیٰ عبدالحی صاحب سکرٹری انجمن ترقی اردو کی توجہ اور کوشش ہے۔ کتاب لکھنے کا ارادہ تو مدت سے تھا لیکن خدا معلوم یہ کام کب تک معرض التوائیں پڑا رہتا۔ مولوی صاحب موصوف کی پراثر ترغیب بے تکلف تاکید قابلانہ مشوروں اور مخلصانہ ہمت افزائی نے دل و دماغ پر کچھ ایسا قابو پایا کہ کتاب لکھنے کی دھن بندھ گئی اور جب تک وہ خستہ نہ ہوئی چین نہ پڑا۔ خود کام کرنے والوں سے کہیں زیادہ ہموار دوسروں سے کام لینے والوں کی ضرورت ہے اور خدا نے یہ دونوں خوبیاں انجمن کے موجودہ سکرٹری کو عطا کی ہیں۔ مکرم دوست کی عنایات کے شکر یہ کے اظہار سے الفاظ قاصر سی لیکن دل میں احسان مندی کے احساس کی کوئی کمی نہیں۔

اپنے مخلص دوست جناب مولوی محمد مقتدر اے خاں صاحب شروانی مینجر انسٹیٹیوٹ پریس علی گڑھ کا شکریہ ادا کرنا بھی نہایت خوشگوار فرض ہے۔ اس کتاب کے چھپنے میں جو چند ہچہ سہولتیں آپ کی توجہ اور عنایت سے حاصل ہوئیں وہ کسی دوسرے مطبع میں تیسرا آئی ممکن نہ تھیں اور ان کے

بغیر کتاب کا یوں حسب دلخواہ تیار ہونا بھی محال تھا۔ اصل مسودہ کی بدخطی اور  
پراگندگی کا لحاظ کرتے ہوئے کتابت کی صحت جیسی کچھ بھی ہمدرد جہانگیریت ہی  
اگر کچھ غلطیاں رہ گئیں تو وہ انشاء اللہ تعالیٰ طبع دوم میں رفع ہو جائیں گی۔

محمد الیاس برنی

{ محمدن کالج - علی گڑھ  
جنوری ۱۹۷۷ء

# فہرست مضامین

ضروری ہدایت جن جن مقامات پر چلیا پناہ نشان بنا ہوا ہے  
وہ بوجہ دشواری صرف نشتیوں کے مطالعہ کے واسطے موزوں اور مقصود ہیں مبتدی  
انکو ضرور ترک کر دیں ورنہ نتیجہ الجھن اور حیرانی ہو تو عجب نہیں۔

## حصہ اول

### مقدمہ

صفحہ

- |   |   |
|---|---|
| (۱) قدرت اور ضروریات کی کفالت                           | (۲) قدرت پر دسترس انسانی کی افزونی اور انسانی دست |
| (۳) ہندوستان کی بے اتفاقی و محرومی                      | (۴) اصطلاح افادہ                                  |
| (۵) اصطلاح استبدال                                      | (۶) دولت کی تعریف                                 |
| (۷) دولت کی اقسام                                       | (۸) دولت کی مختلف شکلیں                           |
| (۹) خدمت کی تشریح                                       | (۱۰) قابلیت و خدمت کا فرق                         |
| (۱۱) استبدال و استہلاک کا تعلق اور اس پر ایجادات کا اثر |   |
| (۱۲) ایک ضروری اعتراف                                   | (۱۳) معاشی جدوجہد کی تعریف                        |
| (۱۴) معاشی زندگی کی تعریف                               | (۱۵) معیشت میں تقسیم کا اثر                       |



- ✓ (۱۶) معیشت اور علوم متجانبہ — ✖ (۱۷) معیشت کے مسلمات —  
 ✖ (۱۸) معیشت کے قوانین — ✖ (۱۹) معیشت کی وسعت —  
 ✖ (۲۰) معیشت کا طریق — (۲۱) لفظ اکائی کی تحقیق —  
 (۲۲) اصطلاح معیشت کی صحت — (۲۳) معیشت کی مختصر سرگزشت —  
 (۲۴) معیشت کا حاضر و مستقبل —

## حصہ دوم

### پیدائش دولت

## باب اول

### پیدائش کا مفہوم

صفحہ ۳۵

(۲) پیدائش کی ماہیت

(۱) انسان کے کارنامے

(۴) خلاصہ

(۳) پیدائش کا منشا

## باب دوم

### عالمین پیدائش

## فصل اول

### عالمین پیدائش کی تفصیل

صفحہ ۳۹

(۳) اصل

(۲) محنت

(۱) زمین

## فصل دوم

۴۴ صفحہ

زمین

(۱) زمین کا مفہوم - (۲) زمین کے حوالے سے

(۳) کاشت کے دو طریق اور ان کے جداگانہ فوائد (۴) زر حیسری کا مفہوم

(۵) زر حیزی بڑھانے کے عام وسائل - (۶) گورنمنٹ ہند کا محکمہ زراعت -

(۷) قانون تقبیل حاصل - (۸) معاشی ترقیات کا زمین کی قدر و قیمت پر اثر

(۹) شہروں کی افرونی کا زمین کی قدر و قیمت پر اثر (۱۰) شہروں میں یارک کی ضرورت

(۱۱) ٹریم کار کا تھر کی آبادی اور زمین کی قدر و قیمت پر اثر

(۱۲) اصا و قیمت زمین کے حقدار

## فصل سوم

۴۹ صفحہ

محنت

(۱) محنت کا مفہوم - (۲) محنت کے اقسام -

(۳) محنت کے حوالے سے - (۴) کارکردگی کا مفہوم -

(۵) لوازم کارکردگی -

## فصل چہارم

۱۰۱ صفحہ

اصل

- (۱) اصل و دولت کا فرق -  
 (۲) پیدائش اصل کی شرط  
 (۳) انسدادی اصل کے اسباب -  
 (۴) اصل کے خواص  
 (۵) اصل کے اقسام

## باب سوم

صفحہ ۱۱۲

### طریق پیدائش

- (۱) اصول تقسیم عمل کی تشریح  
 (۲) تقسیم عمل کے فوائد -  
 (۳) تقسیم عمل کی مصرت  
 (۴) مشین کے فوائد  
 (۵) مشین کا اثر مزدوروں پر  
 (۶) پیدائش برہمانہ کبیر کے فوائد  
 (۷) پیدائش ریہمانہ صغیر و کبیر -  
 (۸) قوانین تکثیر اصل و استقرار اصل -  
 (۹) کفایات داخلی و خارجی  
 (۱۰) صنایع تقنی و تقیمی  
 (۱۱) تخصیر صنایع  
 (۱۲) آجر و منجر اور تخمین و محسن  
 (۱۳) کمپنیاں

## حصہ سوم تقسیم دولت باب اوّل

صفحہ ۱۳۳

دولت کے حصہ دار

## باب دوم

### لگان

- ۱، لگان کی ماہیت — ۲، قانون تقبیل حاصل کا تعلق لگان سے — ۳، اقسام لگان ۴، ییدایش لگان کے شرائط ۵، لگان مصارف ییدایش کا جرویس ہوتا ۶، لگان کیوکر مالو اسطہ مصارف ییدایش کا جرو ۷، لگان کی قیمت ییداد اور لگان کا تعلق ۸، زرعی ترقیات کا لگان براتر ۹، ملک اراضی اور کاشت ۱۰، ریمیداری لگان ۱۱، سرکاری مالگداری ۱۲، زمین کو قومی ملک بنانے کی تحویر

## باب سوم

### اجرت

### فصل اوّل

### قوانین اجرت

- ۱، اجرت کا مفہوم ۲، قوانین اجرت ۳، مسئلہ اجرت فنڈ ۴، مسئلہ معیار زندگی

(۶) مسئلہ پیدا آوری محنت

(۵) مسئلہ پیدا آوری محنت

(۷) اجرت و نگاں کا موازنہ

## فصل دوم

تشریح اجرت ----- ۸۲ صفحہ

(۲) فراق اجرت کے اسباب

(۱) اقسام اجرت -

(۴) اضافہ اجرت اور اس کے نتائج

(۳) ادائیگی و گرانہ محنت -

## فصل سوم

ترقیات مزدوران ----- ۲۱۵ صفحہ

(۴) بیمہ منہ

(۱) آگن اتحاد مزدوران

(۴) تخفیف اوقات

(۳) حفظان صحت

(۶) اسٹرائک

(۵) اضافہ اجرت

(۸) امداد ماہی

(۷) شرکت مانع -

## باب چہارم

۳۰ صفحہ

سود -

(۲) سود کی سرگذشت

(۱) محنت سود کی قدامت و وقت

(۴) مشغلہ صل

(۳) صل کا مفہوم -

- (۵) مسائل سود  
(۶) پیدا آوری  
(۷) اقسام سود  
(۸) سود کا حاضر و مستقبل  
(۹) انتظار کشی  
(۱۰) سود کا تعلق  
(۱۱) سود کا حاضر و مستقبل

## باب پنجم

### منافع

۲۶۹ صفحہ

(۲) منافع کی ماہیت

(۱) آخر کی کارگزاری

(۳) شرح منافع

## باب ششم

### \* ترکیب عالمین پیدائش

۲۸۶ صفحہ

(۱) تقسیم دولت کا خلاصہ — (۲) قانون تقلیل حاصل

(۳) قانون تقلیل و تکثیر و استقرار حاصل کا تعلق — (۴) ترکیب عالمین کا اصول

(۵) تنظیم کا ہر سہ عالمین سے تعلق — (۶) ضروری نتائج

## باب ہفتم

۳۰۳ صفحہ

\* دولت مند و افلاس اشتراک

(۲) استراک کی تشریح و تنقید

(۴) اتحادیہ اصلاح

(۱) سوشلیزم یا استراک کا مفہوم

(۳) تقسیم دولت کی موجودہ حالت

(۵) استراک سرکاری

## باب ہشتم

ٹمکس

(۱) مالیات

(۳) نقدی ٹمکس

(۵) اقسام ٹمکس

(۷) انکم ٹمکس

(۹) محصول جنگی

(۲) ٹمکس کا مفہوم

(۴) اصول ٹمکس

(۶) اشکال ٹمکس

(۸) ہاؤس ٹمکس

(۱) فیس اسٹامپ و رجسٹری داخل خارج لیسنس

۳۲۶ صفحہ

## حصہ چہارم مبادلہ دولت

## باب اول

قیمت

۳۵۹ صفحہ

- (۱) بحث مبادلگی اجمیت —  
 (۲) قانون تقلیل افادہ —  
 (۳) قانون طلب —  
 (۴) تغیر پذیری طلب —  
 (۵) بازار —  
 (۶) قدر و قیمت —  
 (۷) مسئلہ قیمت —  
 (۸) طلب مشترک و طلب مرکب —  
 (۹) رسد مشترک و رسد مرکب —

## باب دوم

مقابلہ و اجارہ ————— ۲۷ صفحہ

(۱) مقابلہ (۲) اجارہ

✱ (۳) ٹکس یا امداد کا اجارہ پرانہ

## باب سوم

زر

### فصل اوّل

مبادلہ ————— ۳۴ صفحہ

(۱) مبادلہ کی دقیقہ (۲) زر کا مفہوم

(۳) زر کے کام





## باب پنجم

مغربی تجارت خارجہ کی سرگزشت

صفحہ ۴۳

(۱) یورپ کی معاشی ترقی کی ابتدا اور اٹلی کا عروج

(۲) ایک جرمن تجارتی کمپنی کے کارنامے (۳) انگلستان کی معاشی ترقیات کے اسباب

(۴) اسپین کی عبرتناک کوئٹہ اندیشی (۵) پرتگال کا تلخ تجربہ

(۶) فلگ نیولین کے معاشی مانع اور فرانس و جرمنی کی صنعتی ترقی

(۷) امریکہ کی سبق آموز معاشی سرگزشت

## باب ششم

ہندوستان کی تجارت خارجہ کی سرگزشت

صفحہ ۶۹

(۱) ذرائع معلومات (۲) ہندوستان اور یورپ کے قدیم تجارتی تعلقات

(۳) انگریزی ایسٹ انڈیا کمپنی کا ہندوستان میں ورود اور مابعد ملی تسلط

(۴) ہندوستان کا سلطنت برطانیہ سے الحاق

(۵) ہندوستان اور انگلستان کے تجارتی تعلقات کا خلاصہ

(۶) اٹھارہویں صدی میں ہندوستان کی صنعت و حرفت

(۷) ہندوستانی صنعت و حرفت کی تباہی کی وجہ تباہی و داستان

ہندوستان میں صنعت خارجہ کی کامیابی و مستقبل

(۹) ہندوستان کا ماضی و مستقبل

## باب ہشتم

### مبادلات خارجہ

۶۱ صفحہ

(۲) توارن درآمد و برآمد اور توازن داد و ستد

(۱) داد و ستد بین الاقوام کی مدیں

(۴) ہنڈی کے نرخ کے اصول

(۳) ہنڈی کی تشریح

(۶) مطالبات خارجہ کی ادائیگی کے طریق

(۵) ہنڈی دلال

## باب ہشتم

### بنک

۳۳۲ صفحہ

(۲) چک کی تشریح

(۱) بینک کا ماضی و حاضر

(۳) بینک کا چٹھا

(۴) نوٹ - چک - ہنڈی - سرکاری قلعے اور

کارخانوں کے حصے

## باب نہم

۶۵۵ صفحہ

قدر زر و مسئلہ گرانہ

(۲) قیمت اشیاء اور قدر زر کا تعلق

(۱) زر کے کام

- (۳) انڈکس نمبر  
(۴) مسئلہ مقدار زر  
(۵) چاندی سولے کی قدر و قیمت  
(۶) رسد و طلب زر  
(۷) اضافہ مقدار زر کے نتائج  
(۸) سولے کی پیداوار

## باب دہم

ہندوستان میں گرانی کے اسباب و نتائج ..... ۸۰ صفحہ

- (۱) گرانی کی تحقیقات  
(۲) گرانی کی حالت  
(۳) گرانی کے اسباب  
(۴) رسد و طلب پیداوار  
(۵) محصول برآمد کی تجویز  
(۶) اضافہ زر  
(۷) اسباب داخلی و خارجی  
(۸) بستکوں کا اثر  
(۹) گرانی کے نتائج  
(۱۰) مسئلہ افلاس ہند

## حصہ پنجم

۲۶ صفحہ

صرف دولت

- (۱) صرف کا مفہوم  
(۲) صرف کے مباحث  
(۳) نفع المصروف  
(۴) افادہ اتم  
(۵) معیار زندگی  
(۶) مسئلہ آبادی

# ضمیمہ اول

مکمل فہرست انگریزی دائرہ و مرادف اصطلاحات وغیرہ مندرجہ کتاب

# ضمیمہ دوم

علم المعیشت کی مستند انگریزی تصانیف کی مختصر فہرست جن میں سے بعض اس کتاب کی تیاری میں بھی کام آئیں

# ضمیمہ سوم

خلاصہ مباحث پر زبان اردو و انگریزی :-

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

حَامِدًا وَصَلِّیًّا

مُحَمَّدًا

مُتَمَدِّمًا

(تجزیہ) (۱) قدرت اور ضروریات کی کھالت (۲) قدرت پر دسترس انسان کی  
کی افزودنی اور اُس کی وسعت (۳) ہندوستان کی بے التفاتی و محرومی (۴)  
اصطلاح افادہ (۵) اصطلاح استبدال (۶) دولت کی تعریف (۷) دولت  
کے اقسام (۸) دولت کی مختلف شکلیں (۹) خدمت کی تیسریج (۱۰) قابلیت  
و خدمت کا فرق (۱۱) استبدال و استملاک کا تعلق اور اس پر ایجادات کا اثر (۱۲)  
ایک ضروری احترام (۱۳) معاشی جدوجہد کی تعریف (۱۴) علم المعیشت کی  
تعریف (۱۵) معیشت پر تقسیم مباحث (۱۶) معیشت اور علوم متخاضہ (۱۷)  
معیشت کے سلمات (۱۸) معیشت کے قوانین (۱۹) معیشت کی وسعت (۲۰)  
معیشت کا طریق (۲۱) لفظ اکائی کی تحقیق (۲۲) اصطلاح معیشت کی صحت

(۲۳) معیت کی مختصر سرگدشت (۲۴) معیت کا حاضر و مستقبل۔

(۱) اللہ جل شانہ جیسے حلق اکبر اور حکیم مطلق نے کوئی حیران فصول و بیکار پیدا نہیں کی۔ گو ہم واقف ہوں، لیکن یقیناً ہر چیز سے کچھ کام مقصود ہے اور ہر کام کے لیے کوئی حیران خصوصاً کتنی چیزیں اب بھی نامعلوم ہونگی جو براہ راست یا بالواسطہ بحالت قدرتی یا مصنوعی ہمارے سامنے مفید اور کارآمد ہو سکتی ہیں۔ تحقیق اور تجربہ سے کئے دن نئی نئی چیزیں اور چیزوں کے عجیب و غریب خواص دریافت ہو رہے ہیں۔ ہیرے سے مدد بھاسحت کار بورڈم اور جواہرات سے کیس بیس قیمت ریڈیم جیسی نادر چیزیں ہاتھ آتی ہیں جن سے وہ کام لیے جاسکیں گے جو کبھی وہم و گمان سے بھی باہر تھے خصوصاً ریڈیم سے عجیب و غریب امیدیں قائم ہو رہی ہیں۔ بمقدار قلیل زبردست سی زبردست قوت محرکہ پیدا کرنا۔ صد ہا سال جام گرم رکھ سنا۔ احسام کشیف کے یا مثل آئینہ چیزیں صاف دکھا دینا تو اس کے ادنیٰ کرتے ہیں۔ اس کی بہت تھوڑی مقدار ایک دستیاب ہو سکی ہے اور ایک ایک ریبرہ دھڑیوں بلکہ منوں سوئے کے معاوضہ میں ہاتھوں ہاتھ لیا جاتا ہے۔ یہی بجلی کہ جس نے ہزار ہا سال تک بشمار جان و مال جل جل کر خاک سیاہ کرنے کے سوائے انسان کے ساتھ کوئی بھلائی نہ کی اور جو اسی وجہ سے غضبِ الہی کا مظہر بنی رہی اب کستریط طمع و کارگزاران گئی کہ ہر خدمت کی واسطہ کمر بستہ نظر آتی ہے۔ کھانا پکانا۔ پنکھا بھلنا۔ مکان روشن کرنا۔ کھیل تماشے دکھانا۔ جیسے معمولی خدمات سی لیکر ہمارے بھی جلد تمام عالم میں پھیلنا۔ گرہ ہو ایں کبھی سطح زمین پر اور کبھی سمندر کے اندر راندر بے رست و آسائش ہمارے سامنے لیے پھرنا جیسی کرامت نما کارگزاریوں تک وہ کون کام ہے جس میں انسان کُند رہو۔ یہی ناگزیر و جیسی ناگزیر اور بیش بہا چیز جو گرہ ہو ایں بقدر بچہ حصہ حاصل و بیکار بیڑی ہوئی ہے جو برہمنی جیسے ترقی یافتہ ممالک بذریعہ قوت برقی ہو اسے نکال کر شور و مار و نہایت زرخیزی فراہم کر دے حتیٰ کہ ہشیا، خورد و نوش براہ راست اس سے تیار کر رہے ہیں۔ گویا برقی کنبی سے ہوائی

حناؤں کے دروائے بھی حضرت انسان نے کھولتے شروع کر دیئے، خدا خیر کرے  
 اب بجلی کو نکال کر اور کڑک سے بھی کوئی دھمکی میں نہیں آتا۔ ہم نے ایک میٹر بھی لگا دی  
 ہے جس کے ذریعہ سے وہ جیب چاہے بلا تحلف زمین پر اتر سکے اور کسی کو کانوں کان بھی  
 خبر نہ ہو۔ ترقیات سائنس کی بدولت جو بجلی کبھی سلا پا ضرر تھی سرخیمہ فیض بن گئی۔ آگ  
 اور پانی جو ہزار ہا سال تک نہایت ادنی کاموں میں لگے رہے اب سحر و طلسم سے  
 بڑھ کر عجیب و غریب کرشمے دکھا رہے ہیں۔ ق و د ق میدان ہوں یا طوفان خیر نمند  
 برفستان ہوں یا ریگستان۔ سرفبک پہاڑوں یا گہری گہری کھائیاں۔ غرضیکہ  
 تمام روئے زمین پر گرم و تر ہو یعنی بھاپ کی طاقت شب و روز کروڑ ہا من سامان  
 اور لکھو کھانسان مثل بُو اڑاے اڑاے پھرتی ہے۔ سفر تو ایسا سہل و مختصر ہو گیا کہ  
 گویا زمین کی طنابیں کھینچ گئیں۔ سوئی سے لیکر عالیشان محلات، لابنہ لابنہ پلوں  
 ریلوں اور سرفبک جہازوں تک کو کسی چیز ہی جس کی بنانے میں وہ حصہ نہیں لیتے  
 کھانے پینے سے لیکر کوہ کنی۔ ریل کشی اور جہاز رانی تک وہ کون کام ہے جس میں وہ  
 ہمارا ہاتھ نہیں بٹاتے۔ لوہے لکڑی بلکہ مٹی کی سونے سے بیش قیمت چیزیں بنتی  
 ہیں۔ پھٹے پرانے چیتھر گودڑوں اور درختوں کی چھال پتوں سے۔ جبکی ہمارے  
 ہاں ذرہ برابر قدر نہیں۔ کروڑ ہا روپیہ قیمت کے کاغذ تیار ہوتے ہیں۔ کاغذی  
 تختوں سے امریکہ جیسے ترقی یافتہ ممالک میں نہایت مضبوط اور سیکڑا ریل کے ٹکڑے  
 بنتے ہیں جن کے سامنے لکڑی کے وزنی اور بیش خرچ ڈبے بھی بھیج دیے ہیں۔ کوئلہ کی  
 رکھ سے طرح طرح کے خوشنما رنگ نکالے جاتے ہیں۔ گلی کو چوں کی خاک سے کیسے  
 ہلکے دیر پا اور خوشنما الومینیم کے برتن بنتے ہیں۔ حتیٰ کہ فصلات حیوانی بھی جن سے ہر  
 شخص کو طبعی نفرت ہے ترقی یافتہ ممالک میں اس طور پر کام میں لائے جاتے ہیں کہ



حصہ اول

لاکھوں روپیہ منافع حاصل ہوتا ہے۔ غرضیکہ سائنس کی جدید تحقیقات اور صنعت و حرفت کی موجودہ ترقیات کا نتیجہ یہ ہے کہ انسان خدا داد نعمتوں سے روز افزوں فائدہ اٹھا رہا ہے۔ معمولی معمولی چیزیں پیش بہا اور ردی سے ردی چیزیں کم و بیش کارآمد بنتی جاتی ہیں۔ اور جو چیزیں وہم و گمان میں بھی نہیں گزرتی تھیں۔ وہ روز بروز ہماری ضرورتوں میں داخل ہو رہی ہیں۔ چنانچہ معاشی لحاظ سے تہذیب جدید کی خصوصیت متماثریہ ضرورتوں اور ان کی بھرسائی کے وسائل کا روز افزوں اضافہ قرار پایا ہے۔

(۲) لیکن موجودہ ترقیات کے بھر دوسہ پر یہ اُمید کرنا بیجا نہیں کہ ہم قدرت کے تمام خزانوں پر کبھی قابض ہو سکیں گے کیونکہ قدرت کی لاتعداد نعمتوں کے مقابلہ میں ہماری ہزار ہا سال کی تحقیق اور تجسس کا سرمایہ سمندر کے ایک قطرہ سے زیادہ قوت نہیں رکھتا۔ اس وقت نباتات میں چودہ لاکھ انواع کا توپہ لگ چکا ہے اور خدا جانے کتنی بے شمار انواع اور ہیں جو معلوم نہیں۔ مگر ہم اب تک تین سو سے زیادہ کام میں نہیں لائے۔ حیوانات کی بیشمار قسموں میں صرف تقریباً دو سو ایسی ہیں جو ہمارے کام آ رہی ہیں۔ اور جمادات پر تو ہماری دسترس اس سے بھی زیادہ محدود ہے۔ پھر ہم کیسے امیڈن ساری خدائی کے مالک بن کر سکتے ہیں۔ البتہ ترقی علوم کے ساتھ نسبتاً ہماری دسترس ضرور بڑھتی جائیگی لیکن وہ ایک خاص حد سے تجاوز نہیں کر سکتی۔

قدرت پر دسترس  
انسانی کاروباری  
اور معاشی دسترس

(۳) قدرت نے سب ملکوں میں اپنی نعمتیں یکساں تقسیم نہیں کیں سب ملکوں میں زمین و آسمان کی نعمتیں سب میں قیمتی معدنیات پائے جاتے ہیں نہ سب کی آب و ہوا اور قدرتی وسائل صنعت و حرفت کی ترقی کی واسطے یکساں موزوں۔ تھوڑی تحقیق سے ظاہر ہو گا کہ کثرت مجموعی ہندوستان کے حصہ کسی دوسرے ملک سے کم نہیں بلکہ اکثر سے بہت زیادہ پایا۔ مگر وہ اپنی خدا داد نعمتوں سے بمقابلہ دیگر مہذب ممالک کے بہت کم مستفید ہو رہا ہے۔

ہندوستان  
کی بے انتہائی  
و عروجی

نہ اس کو اپنی نعمتوں کا پورا علم نہ اُن سے مستفید ہونے کے اُس کے یاس کافی وسائل باوجود اس کے ہندوستان دُنیا کے تختے پیرسوں کا ٹکڑا اور تاج برطانیہ کا سب سے قیمتی جگمگاتا ہیرا مانا جاتا ہے۔ اسی سے قدرتی نعمتوں کی کثرت ثابت ہوتی ہے۔ کاش اگر وہ اس طرح پر لاچار نہ ہوتا۔ اور اپنی کوشش سے عطیاتِ قدرت کی قدر کر سکتا۔ تو خدا جانے ممالکِ عالم میں آج اس کا کیا رتبہ ہوتا۔ کیسے تعجب کی بات ہے کہ ایسا زرخیز ملک اور وہ شکر جیسی ضروری چیز کے واسطے جبر منی اور آسٹریا کا محتاج ہو جو گھاس پٹوں اور علفِ تاک سے شکر نکالنے ہیں۔ اعلیٰ سے اعلیٰ نیشکر ہیاں پیدا ہو سکتی ہے۔ ہزار ہا من شکر قند پیدا ہوتی ہے جو سو اے کھانے کے کسی کام نہیں آتی۔ ریاست حیدرآباد میں شریفیہ کے کیسے کیسے وسیع جنگل موجود ہیں۔ اور شریفیہ بھی کیسا گویا مصری کا کوزہ کہ اُس سے چھٹنکیوں شیرہ پینے لگو توجہ کئے کہ اس خداداد عطیہ کو سنگو اے۔ کچھ تو لوگ جنگلوں سے مفت چھکڑے بھر بھر کے فروخت کرنے کے لیے شہر لے آتے ہیں۔ اور ہر سال ہزار ہا من جنگلوں ہی میں گل کر خاک ہو جاتے ہونگے۔ یہ گنگا جمن کی چاندی جیسی سفید ریتی! اگر کوئی خدا کا بندہ اس میں لوح پیدا کر کے چینی کے برتن بنا سکے تو اسی ریتی پر چاندی سونے کے گنگا جمنی دریا بہنے لگیں۔ رنگ جیسی ضروری چیزیں ہمارا ملک جبر منی کا ایسا محتاج ہے کہ جب جنگ چھڑی تو جو بندش درآمد اُس کی قیمت دس گنی ہو گئی حالانکہ گٹم۔ ہارسنگھا۔ ہلدی۔ اودھی گاجر۔ پتنگ۔ آل بد قیمت نیل۔ اور ایسی بہت سی چیزیں موجود ہیں جسے ہر قسم کا عمدہ رنگ تیار ہو سکے۔ غرض کہ بہت سی خداداد نعمتیں جسکی ہم کو اشد ضرورت ہے، ہمارے قدموں کے نیچے پامال ہو رہی ہیں اور اُن کا کوئی پرسانِ حال نہیں۔ البتہ کچھ عرصہ پہلے ہندستان بھر میں ریاست میوڑ متعاشی معاملات میں قابلِ فخر و مبارک باد بیداری اور مستعدی کا اظہار کر رہی ہے۔ حال ہی میں وہاں ایک متعاشی کا نفرنس بھی

حداقل

قائم ہوئی ہے جس کا مقصد واحد ریاست کی صنعت و حرفت کو زندہ کرنے اور اُس کو چھڑ  
اعلیٰ ترقی دینے کی باقاعدہ کوشش کرنا ہے۔ یہ کانفرنس نہایت سرگرمی سے اپنے نصاب  
مقصد میں مصروف ہے۔ اور غرض یہ تمام ہندوستان کی واسطے قابلِ تقلید نمونہ بن جائے گی  
خلافتِ انصاف ہوگا اگر یہ تسلیم کیا جائے کہ ہندوستان کی اس بے اتفاقی اور بڑبڑ  
کا باعث ہندوستانیوں کی کاہلی اور غفلت کے علاوہ اور بھی چند زبردست غیر اختیاری  
اسباب ہیں جن سے ہم آئندہ مناسب موقع پر انشاء اللہ تعالیٰ بالتفصیل بحث  
کریں گے۔

اصطلاح و الفاظ

(۴) جب ہم کسی چیز کو مفید اور کارآمد کہتے ہیں تو اُس سے یہ مراد ہوتی ہے کہ وہ ہم کو  
آرام پہنچاتی ہے یا ہماری تکلیف رفع کرتی ہے۔ یا بالاختصار، اُس سے ہماری احتیاج  
پوری ہوتی ہے۔ یہ جاننا ضروری ہے کہ علمِ المعیشت کے لفظِ احتیاج نہایت وسیع معنوں  
میں استعمال کیا ہے۔ ہم کو اس سے بحث نہیں کہ کوئی احتیاج حقیقی ہے یا دہمی، دائمی ہے  
یا عارضی۔ قدرتی ہے یا عیسوی۔ طبعی ہے یا غیر طبعی، قومی ہے یا ضعیف، اختیاری ہے یا غیر  
اختیاری، جائز ہے یا ناجائز، بھلی ہے یا بُری احتیاج کسی قسم کی بھی ہو۔ اُس کا لحاظ کیا  
جائے گا۔ اور جو چیز اُس کو پورا کرے گی وہ مفید سمجھی جائے گی۔ مثلاً پانی پیاس بجھاتا ہے۔ آگ گرمی  
اور روشنی پہنچاتی ہے۔ پتھری دھوپ اور بارش کی تکلیف دہ بچاتی ہے۔ عمدہ لباس  
اور زیور خود نمائی کی خواہش پوری کرتے ہیں۔ پھولوں کی مہک اور باجوں کے سُریلے  
راگ دماغ کو فرحت اور دل کو سرور بخشے ہیں۔ قدیم کرم خوردہ کتابیں، زنگ آلود  
سکے، بد رنگ تصویریں، ٹوٹے پھوٹے برتن محققینِ آثارِ قدیمہ کے نزدیک بیک  
قیمتی ہوتے ہیں۔ دوا ازالہ مرض کرتی ہے۔ اور شراب صحتِ جسم پر بھی  
شرابی کو ایک خاص لذت حاصل ہوتی ہے۔ اور چونکہ مذکورہ بالا چیزیں ایک نہ ایک

احتیاج پوری کرتی ہیں، معیشت کے نزدیک یہ سب مفید ہیں۔ اور اصل چ پورا کر کے  
کی صلاحیت جو ان سب میں بائی جاتی ہے اصطلاحاً افادہ کہلاتی ہے۔ اس صفت افادہ  
کی اہمیت آگے چل کر دولت کے بیان میں ظاہر ہوگی۔

(۵) یہاں تک ہم نے چیزوں کا مفید ہونا ظاہر کیا۔ اب ہم اُن پر ایک دوسری  
خشیت سے نظر ڈالتے ہیں۔ چند چیزیں تو ایسی ہیں کہ ہم ان کا کسی دوسری چیز سے مبادلہ  
کر ہی نہیں سکتے۔ کیونکہ وہ ہمارے قبضہ اور تصرف سے باہر ہیں۔ مثلاً چاند، سورج، تیرا  
سمندر اور بعض چیزوں کے مبادلہ کو ہم فضول سمجھتے ہیں۔ کیونکہ وہ بکثرت دستیاب ہوتی  
ہیں اور کسی کی ملک خاص نہیں۔ مثلاً لب دریا یا پانی۔ خود روجنگلوں کے پھل پھول اور  
لکڑی۔ اور بہت سی چیزوں کا مبادلہ ہم کر ہی سکتے ہیں اور اب کرنا مفید اور ضروری  
بھی سمجھتے ہیں۔ مثلاً غلہ، کپڑا، گھوڑا، مکان۔ اور ہر قسم کی اشیائے منقولہ وغیرہ منقولہ لازمی  
قسم کی چیزوں سے معیشت کو خاص تعلق ہے اور ہم اُن خصوصیات کو جن کی وجہ سے  
ان کا تبادلہ مفید اور ضروری سمجھا جاتا ہے مختصراً بیان کرنا چاہتے ہیں۔ افادہ کے اصطلاحی  
معنی اور پر بیان ہو چکے ہیں۔ یہاں مبادلہ سے اُس کا تعلق بتانا ضروری ہے۔ افادہ کے  
واسطے تو مبادلہ شرط نہیں۔ مثلاً چاند۔ سورج۔ ہوا میں افادہ موجود ہے مگر ان کا مبادلہ ممکن  
نہیں۔ لیکن مبادلہ کے واسطے افادہ لازمی ہے۔ کیونکہ اگر اشیائے متبادلہ سے فریقین کی  
احتیاجیں ہی رفع نہ ہو سکیں گی تو پھر ان کے مبادلہ کی تکلیف کوئی خواہ مخواہ کیوں گوارا  
کرے گا۔ ہر شخص جانتا ہے کہ کارآمد چیزوں ہی کا لین دین ہو سکتا ہے۔ ردی اور بختی چیزوں کا  
مبادلہ کون کرتا ہے۔ اسی وجہ سے کہ اصطلاحی زبان میں یوں کہنے کے مبادلہ کے واسطے  
افادہ لازمی ہے۔

یہاں پر یہ نکتہ سمجھنا نہایت ضروری ہے کہ کسی چیز میں محض مفاد کا وجود مبادلہ کے واسطے

کافی نہیں ہو سکتا۔ بلکہ یہ بھی ضروری ہے کہ انسان کو مفاد کا علم اور چیز پر دسترس ہو مثلاً جب تک کہ مشہور دو اکٹین کے خواص معلوم نہیں ہوئے تھے۔ وہ محض تجزیاتی چیز سمجھی جاتی تھی کوئی اس کا نام بھی نہیں لیتا تھا۔ اور نہ اس وقت کوئی اس کا مبادلہ کر سکتا تھا۔ حالانکہ فی نفسہ اس میں وہ افادہ اُس وقت بھی موجود تھا جس کے دریافت ہونے پر وہ قابل مبادلہ ہو گئی۔ اسی طرح پر وہ چاندی سونا جو نہایت ہی گہری کانوں میں دبایا ہوا تھا ہمارے نزدیک ایسا ہی بیکار ہے جیسے مریخ کی خیالی دولت۔ گویا چاندی سونے میں مفاد موجود ہے مگر ہماری دسترس سے باہر ہونے کی وجہ سے وہ ہمارے نزدیک مٹی کے برابر بلکہ اس سے بھی زیادہ نکتے ہیں۔ اور ظاہر ہے کہ ان کا مبادلہ ممکن نہیں۔ پس علم و دسترس بغیر محض افادہ کی موجودگی مبادلہ کی بنا نہیں ہو سکتی۔

مبادلہ کے واسطے علاوہ افادہ کے اور دو شرطیں بھی ضروری ہیں۔ یعنی کم از کم مابین یقین کسی چیز کی مقدار معین اور تمذیک کٹی ہو۔ اور یہ دونوں شرائط خود بھی ایک دوسرے سے متعلق ہیں۔ تمذیک کٹی، تعین مقدار پر منحصر ہے۔ کسی چیز کا غیر معین مقدار میں دستیاب ہونا ظاہر کرتا ہے کہ وہ کسی خاص شخص کی ملک نہیں اور ہر کسی کو بلا تعرض دیگرے میسر ہو سکتی ہے۔ گنگا کے کنارے نہ پانی کی کمی، نہ وہ کسی کی ملک۔ جو جتنا چاہے پانی بہائے، پیئے اور گھر لچائے۔ مبادلہ کی ضرورت ہی نہیں۔ گرد و آلودہ مقامات میں خوش اعتقاد ہندو دل کھول کر گنگا جلی کی قیمت اس وجہ سے دیتے ہیں کہ وہاں گنگا تو بہتی نہیں۔ صرف اتنا ہی تھوڑا سا پانی جو بیچنے والے کے پاس ہو۔ دستیاب ہو سکتا ہے لہذا بوجہ تعین مقدار اور تمذیک کٹی گنگا جلی قابل مبادلہ ہو جاتی ہے۔ تحقیق طور پر سنا ہے کہ سیب، انار، اور انگور جیسے قیمتی میوے افغانستان میں اس قدر کثرت سے پیدا ہوتے ہیں کہ جو چاہے ہر روز بلا قیمت گرد و نوح کے درختوں سے جی بھر کر کھا سکتا ہے۔ گویا

چونکہ کثرت پیداوار کے سبب سے ان میں تعین مقدار اور تمیک کٹی کی صفت کم پائی جاتی ہے ان کا مبادلہ بھی کم ہوتا ہے۔ بڑے بڑے جنگلوں میں ٹکڑی کی کوئی قیمت نہیں لی جاتی۔ یہ ایک عام اصول ہے کہ کسی شے میں مذکورہ بالا ہر دو صفات کی کمی یا زیادتی کی نسبت سے مبادلہ کم یا زیادہ ہوتا ہے۔ اسی معاشی اصول کو ایک شاعر نے یوں بیان کیا ہے۔ ع

(اعل قیمت کو یمنتھا ہر بدخشاں چھوڑ کر)

مذکورہ بالا تیسری قسم کی چیزوں کی یہ صفت کہ اُن کا مبادلہ ممکن بھی ہو اور ضروری بھی سمجھا جائے۔ اور جس کی ماہیت کو ابھی سمجھا چکے ہیں، اصطلاحاً استبدال کہلاتی ہے۔ یہاں پر یہ نکتہ جتنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ بعض حالتوں میں مبادلہ قانوناً یا بشرط معاہدہ۔ فریقین تک محدود ہوتا ہے۔ یعنی شے مبادلہ کا کسی عام یا خاص فریق کے ہاتھ جدید مبادلہ نہیں کیا جاسکتا۔ جتنا چھ قانون انتقال جائداد میں اس کی چند مثالیں بھی موجود ہیں۔ لیکن مبادلہ کی اس پابندی سے صفت استبدال میں کوئی فرق نہیں آتا۔

دولت کو  
تعریف

(۶) دولت کا مفہوم ان چند مسئلوں میں سے ہے کہ جن پر معیشت میں بہت کچھ لکھا جا چکا ہے۔ مگر اب تک کوئی قطعی نتیجہ برآمد نہیں ہو سکا۔ بہت سی چیزیں ہیں کہ جنکے دولت شمار کرنے نہ کرنے پر اب تک اختلاف رائے موجود ہے۔ لیکن اس اصطلاح کے بہترین معنی کنیس صاحب نے بیان کیے ہیں جن کے نزدیک دولت میں وہ تمام چیزیں اور صرف وہی چیزیں شامل ہیں جن میں افادہ اور استبدال کی دونوں صفتیں موجود ہوں۔ دولت کی اس قدر مختصر مگر جامع تعریف کی تشریح افادہ اور استبدال کے مذکورہ بالا بیان سے بخوبی ظاہر ہوگی۔

صلوات  
دولت کے اقسام

(۷) دولت کی معاشی تعریف ابھی بیان کی جا چکی ہے جس سے معلوم ہو گا کہ تنہا لفظ دولت سے مراد شخصی دولت ہے۔ لیکن خود معیشت نے بہ مقتضائے ضرورت دولت کو اصطلاحی معنوں میں کچھ کچھ ترمیم بھی گوارا کی ہے۔ مثلاً انسان کے ذاتی صفات و خصائل جیسے شرافت، عزت، ہر دل عزیز اور اعتبار، جو کاروبار میں مدد دیتے ہیں، ذاتی دولت کہلاتے ہیں۔ اسی طرح پرگنگا جیسا بڑے بڑے دریا۔ اور ہمالیہ جیسے سرفربک پہاڑ۔ جو ملک کی زرخیزی، سرسبزی اور آب و ہوا پر اپنا گہرا اثر ڈالتے ہیں۔ ملک کی وہ عمدہ چیزیں جن کا کثرت پیداوار کی وجہ سے مبادلہ کم ہوتا ہے۔ مگر جو لوگوں کے کام آتی ہیں جیسے جنگلوں کی کٹڑی۔ خوشگوار موسم صحت افزا آب و ہوا، دلکش مناظر، نیم عمدہ سوسائٹی، روشن خیال حکومت وغیرہ جو معاشی ترقیات کے واسطے لازمی ہیں، قومی دولت کہلاتی ہیں۔ چنانچہ دریا، ٹیمس، انگلستان کی دولت کا ایک بیش بہا حصہ شمار کیا جاتا ہے۔ اور وہ ساتوں سمندر بھی جو بذریعہ بارش و جہاز رانی دنیا کی مالی بہبودی کے بہترین معاون ہیں بین الاقوامی دولت کہے جاتے ہیں۔ اگرچہ مذکورہ بالا تینوں آخری قسم کی دولتوں میں سوائے افادہ کے استبدال انہیں پایا جاتا مگر معیشت کو مجبوراً ان کا لحاظ کرنا پڑا۔ کیونکہ براہ راست یا بالواسطہ خاص معاشی دولت کی پیدائش میں ان سے قابل قدر بلکہ اکثر ناگزیر امداد ملتی ہے۔

(۸) دولت کی ماہیت اور اس کے اقسام بیان کرنے کے بعد اب ان چیزوں کی تفصیل کرنی باقی ہے جو دولت میں شامل ہو سکتی ہیں۔ ان کی حسب ذیل چار قسمیں ہیں:-

دولت کی مختلف  
سطحیں

(۱) مادی اشیاء خواہ منقولہ یا غیر منقولہ۔ مثلاً غلہ۔ کپڑا۔ گھوڑا۔ درخت، زمین

اور ہر قسم کی ملک جائیداد۔

(ب) مادی اشیاء کی ملکیت اور استعمال کے حقوق، مثلاً کتاب کا حق تصنیف  
آلات کا حق ایجاد۔ کاشتکار کا حق کاشت خواہ وہ از روئے قانون یا معاہدہ بلا اجازت  
زیندار ذیلی کو منتقل کیا جاسکے یا نہیں۔ نیز کسی کلب یا لائبریری کی ممبری کا حق  
کھیل و مطالعہ، اگرچہ وہ محض ذاتی اور ناقابل انتقال ہو۔

(ج) ذاتی خدمات، خواہ اُن کا نتیجہ بشکل مادی ظاہر ہو یا نہ ہو۔ مثلاً لوہا، بڑھئی  
معمار، ورزی، باورچی اور حجام کا کام یا گانا بجانا یا ورزشی کرتب اور کھیل تماشے  
جو عموماً تھیں اور سرکس وغیرہ میں دکھائے جاتے ہیں۔

(د) ذاتی خدمات کرنے کا حق مثلاً ریلوے کمپنی کا ملازمان پر۔ تھیں کل کمپنی کا  
ایکڑوں پر۔ ٹرینیں کل کچا پرو فیسروں پر۔ جب کبھی ہم ان حقوق کے ذریعہ سے  
نہ کہ براہ راست ان خدمات سے مستفید ہونا چاہتے ہیں تو اس حق کے معاوضہ میں  
حقداران یعنی مالکان کمپنی یا ٹرینیں کچا کو کچھ روپے کرایہ یا فیس کے طور پر  
ادا کرتے ہیں۔

پہلی شکل میں تو دولت کو ہر کوئی پہچانتا ہے۔ البتہ بشکل سوم اس سے روشناس  
کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے۔ جب ہم خدمات کا معاوضہ دیتے ہیں۔ خواہ نتیجہ بشکل مادی  
ظاہر ہو یا نہ ہو۔ مثلاً کھانا پکانا۔ کپڑا سینا یا پنکھا جھلانا۔ گانا سنانا، تو گویا خدمت میں  
حق اٹھانے اور تبادلہ موجود ہیں اور وہ بھی دولت کی ایک شکل ہے۔ واضح ہو کہ قرآن  
شریف سے بھی خدمات کا دولت ہونا ثابت ہے۔ ملک و جائیداد اور زر نقد کی طرح مہر  
بشکل خدمت بھی قرار پاسکتا ہے۔ چنانچہ موسیٰ علیہ السلام نے ادائیگی مہر میں اپنی بیوی  
کی کچھ سال بکریاں چرائی تھیں۔ اور بیوی کو قرآن پاک کی تعلیم دینا بھی سترہ مہر شمار



ہو سکتا ہے۔ یہ ہے دولت کر ملک اور استعمال کے حقوق، سودہ بھی افادہ و تہذیب اس کی حاصل  
موجودگی سے دولت ہیں۔

خدمت کا دولت ثابت کرنا کافی نہیں۔ اس مسئلہ کی مزید تشریح ضروری معلوم ہوتی ہے جو درج ذیل کی جاتی ہے۔

(۹) خدمت کے متعلق یہاں پر دو نکتے جتانایا جاتے ہیں جو عموماً زیادہ کارآمد نہ ہی خدمت کی تشریح  
لیکن علی الحاقاً سے دلچسپ مفید ضرور ہونگے۔ اول یہ کہ دولت خدمت پیشہ کرنے کی واسطے  
خادم بننا لازمی نہیں۔ کبھی کبھی مخدوم بننا گوارا کرنا بھی خدمت کا حکم رکھتا ہے یعنی دولت  
میں شمار ہوتا ہے کسی محبوب کے تحفہ قبول کر لینے سے عاشق کو ایسی یقینی مسرت حاصل  
ہوتی ہے کہ وہ تحفوں میں گھر بار لٹا دے تو عجب نہیں۔ اور محبوب کی قبولیت ہی اسکے  
حق میں سب سے بیش بہا دولت ہے حقیقی سخاوت میں خیرات دینے سے ایسی طمانیت  
قلب حاصل ہوتی ہے کہ مفلس کا خیرات لے لینا ہی سچی کی نظر میں بڑی خدمت ہے۔

پرورش اولاد کا بھی بیشتر یہی حال ہے۔ پیروں اور امرا کی خدمت میں جو مزید اور مسکین  
دولت لٹاتے اور جان کھاتے ہیں۔ اگر کوئی خاص غرض بھی پیش نظر نہ ہو تو تقرب  
اور خصوصیت کا فخر و امتیاز، ایسا دل آویز ہے کہ اس کے سامنے لوگ جان و مال  
کی بھی حقیقت نہیں سمجھتے۔ ایسے لوگوں کے حق میں گویا بڑوں کی خدمت ہی بیش بہا  
دولت ہے۔ چنانچہ شیخ سعدی رحمۃ اللہ علیہ فرماتے ہیں

منت منہ کہ خدمت سلطان بھی گہنی

منت شاعرانہ کہ خدمت شہنشاہ

دوسرا نکتہ قابل تشریح یہ ہے کہ کام کرنے کی طرح کام سے باز رہنا بھی خدمت کی ایک  
صورت ہے۔ اور اس کا بھی مثل دولت مبادلہ ہوتا ہے۔ چنانچہ دوسرے یہ کہ موجود جنگ

یورپ میں مختاصمین گرد و نواح کے ملکوں کو نہ صرف شرکت بلکہ غیر جانب داری کے معاوضے بھی حسب غرض پیش کر رہے ہیں۔ کھلا ہوا راز یہ کہ ہندوستان کو صدی جبرگوں کو لوٹ مار سے باز رکھنے کے لیے نہایت فیاضی سے انعام و اکرام تقسیم ہوتے رہتے ہیں۔ بعض دولت مند لوگ مشہور چور ڈاکوؤں کو لے دیکر خوش رکھتے ہیں تاکہ ان کے دست برد سے محفوظ رہیں۔ ایسے جو شخص جرم نامہ ادا کرتا ہے یا جان کے خوف سے مل ڈاکوؤں کے حوالہ کر دیتا ہے یا بیگار میں مفت کام کرتا ہے بظاہر تو اس کے مالِ مختص کا کوئی معاوضہ نہیں ملتا۔ لیکن درحقیقت سرکار کا اس کو قید کرنے ڈاکوؤں کا اس کی جان لینے اور بیگار خواہوں کا اس کی اذیت رسانی سے باز رہنا جیسی خدمات اس کو اپنی دولت کے مبادلہ میں حاصل ہوتی ہیں اور شقت قید ضرر جان و اذیت سر رہائی جیسے مفاد ان خدمتوں میں داخل ہیں۔ ایسی خدمات کو جن میں تحفظ از ضرر و گزند کے علاوہ ذرہ برابر کوئی اور مفاد نہ پایا جاوے۔ خدمتِ منفی، اور باقی کو جن میں بے شمار مفاد موجود ہیں خدمتِ مثبت کہنا ناموزوں نہوگا۔ دیگر اسباب کو ضرر رسانی سے باز رکھنے کا کام بھی، مثلاً ڈوبتے کو پانی سے نکالنا۔ جلے گھر کی آگ بجھانا مریض کو اچھا کرنا۔ ملزم کی پیروی کرنا، چور نہ لے دینا، کم و بیش خدمتِ منفی کے مشابہ ہے۔

ظاہر ہے کہ خدمتِ منفی باوجود دولت ہونے کے اپنے مبادلہ سے دولت کی مجموعی مقدار میں بجائے اضافہ تخفیف کر دیتی ہے البتہ تخفیف کی مقدار اس مقدار سے کم ہوگی جس کی تخفیف ہونے کا بحالتِ عدم مبادلہ خدمتِ منفی اندیشہ ہو گیا ان خدمات کا تمام مفاد تخفیف میں تخفیف کرنا ہے۔ اس پر بھی دولت کا جزو شمار ہوتی ہے۔ ہندی مثل سارا جاتا دیکھے تو آدھا دیجئے بانٹ سہی نکتہ کی طرف

حقیقت

اشارہ کرتی ہے۔ ایسی خدمت کی بعض صورتیں ترقی تمدن کی واسطے مفید و ضروری ہونے کی وجہ سے بکثرت لگجی ہیں۔ اور بعض بوجہ ضرورت رساں ہونے کے رسمًا، مذہبًا اور قانونًا ممنوع ہیں۔

واضح ہو کہ بیکاری اور کام سے باز رہنے میں بہت بڑا فرق ہے۔ بیکاری محض کمزوری و متعذر اور کام سے باز رہنا خدمت کی ایک شکل۔ ان دونوں میں بعینہ ہی فرق ہے جو ضعیف و قوی کے علم یا غریب و امیر کی سادہ و ضعی میں اس فرق کا بابر گویا قدرت میں مضمر ہے۔

قابلیت و خدمت  
بہ نسبت

(۱۰) اول یہ جاننا چاہیے کہ قابلیت اور خدمت دو جداگانہ چیزیں ہیں۔ خدمت کی واسطے قابلیت شرط ہے مگر قابلیت سے خدمت لازم نہیں آتی۔ مثلاً عمدہ ٹھکانے کے لیے خوش گلوئی اور بلند آوازی شرط ہے۔ عمدہ معلم یا مصنف ہونے کے لیے علمیت ضروری ہے۔ لیکن ہر خوش گلو اور بلند آواز شخص گانا نہیں جانتا۔ اور نہ ہر صاحب علم مصنف یا معلم ہوتا ہے۔ ان دونوں کا فرق جتنا اس وجہ سے ضروری ہے کہ خدمت تو دولت کی ایک قسم ہے مگر قابلیت دولت میں نہیں شمار کی جاسکتی۔ کیونکہ اگرچہ وہ خدمت کی شرط اور بنیاد ہے لیکن بذاتِ خود اس میں دولت کے صفات نہیں پائے جاتے نہ استبدال نہ افادہ۔ مثلاً کوئی شخص گو وہ اپنے فن میں کیسا ہی کامل کیوں نہ ہو۔ کوئی طبیب خواہ وہ کیسا ہی حاذق کیوں نہ ہو۔ کوئی وکیل ہر چند کہ وہ کیسا ہی قانون داں کیوں نہ ہو۔ ہم ان میں سے کسی کو بھی محض قابلیت کی وجہ سے کچھ نہیں دیتے۔ البتہ جب وہ اپنی قابلیت عمل میں لا کر ہماری خدمت کرتے ہیں۔ یعنی بیماری کا علاج کرتے ہیں۔ یا مقدمہ کی پیروی۔ تو ان خدمات کو دے دیں ہم خوشی خوشی ان کو بھر مٹھی فیس دیتے ہیں۔ محض قابلیت نہ صرف فرقی ثانی کی واسطے

حصہ اول

بلکہ خود صاحب قابلیت کے واسطے بھی خالی از افادہ ہے۔ مثلاً کسی کو اپنے عمدہ کھیت ہونے سے کیا لطف حاصل ہو سکتا ہے جب تک کہ وہ گائے نہیں۔ البتہ یہ اختیار ہے کہ وہ اوروں کو بھی سائے یا خود ہی لطف اٹھائے۔ علی ہذا نری علمیت کس کام کی ہے جب تک وہ عالم کے خیالات میں جدت، وسعت، باریک بینی اور بلند پروازی پیدا نہ کرے البتہ یہ امر اختیاری ہے کہ عالم اپنے خیالات کو لطف میں دوسروں کو بھی بذریعہ تحریر یا تقریر شریک کرے یا نہ کرے۔ چنانچہ جو علمیت ہی کام نہیں لے سکتے اُن کو چار پائے بروکتا بے چند سے تشبیہ دیجاتی ہے جس سے مذکورہ بالا معاشی اصول بخوبی ثابت ہوتا ہے۔ ایسی علمیت جس سے کام نہ لیا جائے، عالم کے واسطے اُسی قدر بیکار ہے جس قدر کہ چوپائے کی واسطے کتیا۔ وہ عالم پر محض ایک بار ہے اور کچھ نہیں۔ پس صاف ظاہر ہے کہ جو لوگ خدا داد یا اکتسابی قابلیت سے کام نہیں لیتے وہ دیدہ و دانستہ بہت بڑی دولت ہاتھ سے کھو دیتے ہیں۔

افادہ کی طرح دولت کی دوسری صفت استبدال بھی قابلیت میں مفقود ہے۔ گویا اپنے گمانے سے سامعین کو مخطوط کر سکتا ہے۔ دوسروں کو فن موسیقی بھی سکھاتا ہے مگر اپنی خوش گلوئی اور بلند آوازی کسی قیمت پر منتقل یا فروخت نہیں کر سکتا کیونکہ ایسا کرنا اُس کی قدرت سے باہر ہے۔ مقصور تصویر بنا کر بیچتا ہے اور گوروں کو اس فنِ لطیف کی تعلیم بھی دے سکتا ہے مگر اُس کی قوتِ تخیل اور ہاتھ کی صفائی ایسی چیزیں ہیں کہ بشمارِ قیمت ادا کرنے پر ہی دوسرے کے قبضہ و تصرف میں نہیں آگئیں۔ جب پروفیسر طلباء کو تعلیم دیتا ہے تو گودھی طلباء پروفیسر کے برابر بلکہ اُس سے بڑھ کر علم حاصل کر لیں، مگر کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ پروفیسر نے تعلیم

مبادلہ

علیت طلبا کو فیس کے معاوضہ میں دے دی۔ علم کو دولت لازوال اسی وجہ سے کہتے ہیں کہ وہ انسان سے جدا نہیں کیا جاسکتا۔ بعض قابلیتیں محض خدا داد ہوتی کرتی ہیں کہ وہ کسی دوسرے ذریعہ سے میسر نہیں آسکتیں۔ مثلاً فہم و ذکاوت حسن و ظرافت وغیرہ۔ اور بعض قابلیتیں ایک دوسرے سے اس طرح پیدا ہوتی ہیں جیسے چراغ سے چراغ جلتا ہے۔ مگر مبادلہ کسی کا بھی ممکن نہیں۔

پس ثابت ہوا کہ قابلیت اور خدمت معاشی حیثیت سے بالکل جداگانہ چیزیں ہیں۔ اور خدمت کی طرح قابلیت کو ہم دولت اس وجہ سے نہیں کہہ سکتے کہ نہ اس میں افادہ ہے نہ استبدال۔

(۱۱) قابلیت تمیزیک جو عموماً مادی چیزوں میں موجود اور غیر مادی میں مفقود ہوتی ہے، اصطلاحاً تملک کہلائے گی۔ گو مبادلہ میں انتقال ملک اکثر شامل ہوتا ہے مگر لازمی نہیں۔ مبادلہ بغیر انتقال بھی ممکن ہے۔ مادی اشیاء کے مبادلہ میں انتقال موجود ہوتا ہے۔ مثلاً کتاب کے بدلے میں مسلم مکان کے بدلے میں باغ۔ روپے کے بدلے میں غلہ اور کپڑا۔ مگر خدمات کے مبادلہ میں کبھی انتقال ممکن ہوتا ہے اور کبھی نہیں۔ جن خدمات کا نتیجہ بہ شکل مادی ظاہر ہوتا ہے۔ مثلاً مہمار، بڑھئی، اور لوہار کا کام، ان کے مبادلہ میں انتقال مانا جاسکتا ہے۔ گویا کہ ایسی خدمات بہ شکل نتیجہ مادی اشیاء میں مقید رہتی ہیں۔ مگر جن کا نتیجہ بہ شکل مادی ظاہر ہوتا ہے نہیں مثلاً حشیر میں گانا۔ بجانا۔ یا سرکس میں جرأت اور طاقت کے کرتب دکھانا۔ تو وہ جو وسیع الفاظ ہونے کے ناقابل تمیزیک ہیں اور اسی وجہ سے ان کے مبادلہ میں انتقال ممکن نہیں۔ اگر ایسی خدمات کا مبادلہ کسی مادی چیز سے کیا جائے تو انتقال محض بیکطرفہ ہوگا۔ اور اگر آپس میں ایک دوسرے سے لیا جائے تو کسی

استبدال  
کا تعلق اور  
اس پر اثر

جانب بھی انتقال نہیں ہو سکتا۔ مثلاً جب ہم تھیٹر دیکھنے جاتے ہیں تو ایکٹروں کی خدمات کے حصول کے مبادلہ میں ہم ٹکٹ کی قیمت ادا کرتے ہیں۔ اس حالت میں صرف یک طرفہ انتقال ہوتا ہے۔ جب ہم تھیٹر سے لوٹتے ہیں تو کمپنی کے منیجر کا بکس تو ٹکٹ کے داموں سے بھرا ہوتا ہے اور سب تماشائی خالی جیب ہاتھ ہلاتے چلے آتے ہیں۔ تو کیا کوئی یہ کہہ سکتا ہے کہ ہم روپیہ کھو آئے ہائیں۔ بلکہ جو چیز ہم نے مبادلہ میں لی وہ بوجہ سرچ الفنا ہونے کے ناقابل انتقال تھی۔ اور پیدا ہوتے ہی ناپید ہو گئی۔ اگر سوال کیا جائے کہ لوگ تھیٹر کیوں جاتے ہیں تو جواب ملے گا کہ لطف اٹھانے۔ اس سے ثابت ہوتا ہے کہ کسی ایسی چیز کا مبادلہ ضرور ہوتا ہے جس میں افادہ اور استبدال موجود ہے۔ بالفاظ دیگر جو دولت ہے مگر مذکورہ بالا وجوہ کی بنا پر چونکہ اسکا انتقال ممکن نہیں اس وجہ سے تماشائی خالی ہاتھ نظر آتے ہیں۔ اسی طرح فرض کرو کہ ایک شخص گانا اچھا جانتا ہے۔ اور دوسرا شخص بانسری بجانا۔ اور وہ باری باری اپنے کمال سے ایک دوسرے کو محفوظ کرتے ہیں۔ تو کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ ان کا یہ فعل مجبوزانہ یعنی عبث اور بیکار ہے۔ نہیں۔ بلکہ ایک دوسرے کی خدمت سے بیکہ لطف حاصل کرتا ہے۔ بالفاظ دیگر دونوں کی خدمتوں میں افادہ موجود ہے۔ اور باری باری گانا بجا کر وہ اپنی خدمات کے استبدال کا بھی ثبوت دیتے ہیں۔ پس وہ اپنی دولت کا ایسا ہی مبادلہ کرتے ہیں جیسا کہ قلم کا کتاب سے یا مکان کا باغ سے یا روپے کا غلہ اور کپڑے سے۔ فرق صرف اتنا ہے کہ بوجہ سرچ الفنا ہونے کے انکی دولت کے مبادلہ میں انتقال ملک ممکن نہیں۔

۱۱۔ یہاں یہ بتانا خالی اور لطف نہ ہو گا کہ زمانہ جدید کی ایجادات نے بعض غیر مادی خدمات میں استبدال پیدا کر دیا ہے۔ مثلاً فونو گراف نے گانے میں کہ اکثر گوتے اپنے گانے ریکارڈ کی شکل میں کمپنی کے ہاتھ فروخت کر دیتے ہیں جس سے وہ کمپنی کی مستقل ملک ہو جاتے

حصہ اول ہیں۔ یہی صفت تمام جہانی کربوں میں بائیکوپ نے پیدا کر دی ہے۔ گاتا اور زو سکو کی مشہور عالم کشی جس کے دیکھنے کو لوگوں نے صد ہا روپیہ خرچ کیا ہوگا، تمام بائیکوپ کمپنیاں دکھاتی پھرتی ہیں۔

ایک غریب

گدا گرش

منشی

منشی

منشی

منشی

منشی

منشی

منشی

منشی

منشی

۱۲۔ واضح ہو کہ دولت کی بحث میں خلاف معمول بہت زیادہ تفتیح و توضیح سے کام لیا گیا ہے۔ حتیٰ کہ عام اصول کے بعض دقیق مگر مفید دلچسپ نتائج بطور خود اخذ کر کے جد غائی کی بھی جا بجا حجرات کی گئی ہیں۔ اپنی معلومات کی پوری مدد سے ان جدید بحث کی بنیاد مستحکم اصول پر قائم کی ہے۔ عالمان معیشت کی تنقید سے آئندہ ظاہر ہو گا کہ یہ کوشش کمنا شک کامیاب ہوئی۔ لیکن یہ سب کچھ علمی مذاق کی خاطر کیا گیا ورنہ علم المعیشت میں دولت کی ابھی عام شکلوں سے بحث کی گئی ہے جو بکثرت ہر طرف نظر آتی ہیں اور جن کو ب لوگ حسب معمول پہچانتے ہیں۔ اسکی باقی شکلیں بوجہ نادر الوجود اور عملاً غیر اہم ہونے کے اکثر نظر انداز کر دی جاتی ہیں۔ یہ اعتراف اسوجہ سے اور بھی ضروری معلوم ہوا کہ اکثر مزوجہ انگریزی کتابوں میں دولت کے عام اصول بیان کرنے پر اکتفا کیا گیا ہے۔ موجودہ تشہیج ان میں تلاش کرنا بیہودہ ہوگا۔

۱۳۔ دولت کی ماہیت۔ اسکی اقسام اور اسکی مختلف اشکال واضح کرنے کے بعد ہم اصل موضوع علم معیشت سمجھانے کے لئے ایک قدم آگے بڑھتے ہیں۔ نظر غور سے دیکھا جائے تو معلوم ہو گا کہ سوائے اُن معدودے چند خاص کاموں کے جو انسان مذہبی اثر سے متاثر ہے مقابلات کرتا رہے۔ باقی جس قدر کام ہیں وہ براؤ راست یا بالواسطہ ہماری ایک دیکھنے چوڑے پائندہ احتیاج رفع کرنے میں مدد دیتے ہیں۔ یا بالفاظ دیگر ہمارے اکثر کام کسی نہ کسی مسیح پر دولت سے متعلق ہوتے ہیں۔ اور ایسے تمام کام اصطلاح میں معاشی جدوجہد کہلاتے ہیں۔

مساہدہ اور استبدال سے دولت کی ماہیت اور دولت کے ذریعے سے معاشی جدوجہد کے کسی سمجھانے کے بعد اب ہم علم المعیشت کی تعریف یوں کر کئے ہیں کہ معیشت وہ ہے

جو انسان کی تمام معاشی جدوجہد سے بحث کرتا ہے اور اس عمل تعریف کی تفصیل یہ کہ معیشت حاصل انسان کی معاشی جدوجہد سے بحث کرتا ہے اور معاشی جدوجہد سے مراد انسان کے وہ کام ہیں جو دولت سے متعلق ہوں اور دولت میں وہ تمام چیزیں شامل ہیں جن میں افادہ اور مستفاد موجود ہو۔ یعنی جن میں احتیاج پوری کرنے کی صلاحیت پائی جائے اور جن کا مبادلہ ہو۔ معیشت کی مختصر تعریف علم دولت بھی ہے۔ مگر بیان بالا سے ظاہر ہے کہ معیشت کا اصلی موضوع انسانی احتیاجات اور ان کے پورا کرنے کی جدوجہد ہے اور دولت سے جو کہ احتیاج پورا کرنے کا آلہ ہے۔ اس کا تعلق محض بالواسطہ ہے۔ اس مختصر تعریف نے معیشت کے موضوع کے متعلق زیادہ گزشتہ میں نہایت بے بنیاد غلط فہمی پیدا کر دی کہ گویا وہ دولت پرستی کی تلقین کرتا ہے۔ جبکہ بدولت اس علم کی راہ ترقی میں تعصب اور مخالفت کی ایسی رکاوٹیں کھڑی ہو گئیں کہ سال کی کوشش سے مشکل رفع ہو سکیں۔ علم المعیشت میں دولت کی تھریبا وہی حیثیت ہے جو ادویہ کی علم طب میں۔ گویا وہ موضوع سے متعلق ضرور ہے لیکن بذات خود موضوع نہیں۔

۱۵۔ یہ تو معلوم ہو گیا کہ معیشت کا موضوع کیا ہے۔ اب یہ بتانا بھی ضروری ہے معیشت معاشی جدوجہد چار صورتیں اختیار کر سکتی ہے۔ یا تو وہ پیدائش دولت سے متعلق ہوگی یا تقسیم یا مبادلہ۔ یا صرف دولت سے۔ اور ان چاروں صورتوں میں حسب ترتیب بالا ایک رشتہ تعلق بھی قائم ہے۔ اول دولت پیدا کی جاتی ہے۔ پھر جو لوگ پیدا کر نہیں سہجے ہوتے ہیں اُسے آپس میں بانٹ لیتے ہیں۔ بعدہ بمقتضائے ضرورت اپنی چیز کا دوسرے کی چیز سے مبادلہ کرتے ہیں اور بالآخر اُس کو کام میں لاتے ہیں۔ مثلاً کاشتکار اپنے ہل بیل کھا د اور بیج لگا کر کچھ مزدور اس کی مدد سے زمیندار کے کھیت میں غلہ پیدا کرتا ہے۔ جب اس تیار ہوتی ہے تو وہ کاشتکار مزدور اور زمیندار کے درمیان منافع و مزدوری اور لگان کی صورت میں تقسیم ہو جاتی ہے۔ اس میں سے ہر ایک اپنا کُل حصہ یا اُس کا ایک جزو ہوتا ہے۔



حصہ اول میں فروخت کر کے حسب ضرورت کپڑا، جو تہ اور ضروری سامان خریدتا ہے جن کو وہ اپنے گھر لاکر استعمال کرتا ہے۔ پس ہم اپنی کتاب میں انہیں چار صورتوں یعنی پیدائش، تغذیہ، مبادلہ اور صرف دولت کے تحت میں حسب ترتیب مذکورہ بالا بحث کریں گے۔

واضح ہو کہ معاشی جدوجہد کی چار صورتوں کی موجودہ ترتیب سے علمی بحث میں سہو ہوگی ورنہ حقیقت یہ ہے کہ عملاً صرف پیدائش پر مقدم ہے اور مبادلہ، تقسیم دولت پر وراثت و شہادت خود اسکی توضیح کرتے ہیں۔ یہاں صرف اشارہ ضروری سمجھا گیا۔

معتد ۱۶۔ اوپر کے بیان سے واضح ہو گا کہ معیشت انسان کی کوششوں اور کاموں کے ایک خاص پہلو سے بحث کرتا ہے۔ اسکی نظر میں تمام انسان کاروبار میں مصروف اور اپنی ضروریات زندگی حاصل کرنے میں کوشاں رہتے ہیں۔ اسی طرح بعض دیگر علوم انسانی گروہ کے افعال پر دوسرے نقطہ خیال سے نظر ڈالتے ہیں۔ مثلاً علم قانون کے نزدیک تمام لوگ اپنے اپنے حقوق کی حفاظت اور حق تلفی کے معاوضہ یا سزا کا مطالبہ کرنے میں لگے ہوئے ہیں۔ علم سیاست کے خیال میں سب آدمی سلطنت کے نظم و نسق اور حکومت کی کل چلانے میں مصروف ہیں۔ تاریخ تمدن گروہ انسان کی مختلف طرز ہائے کیو و بئس اُس کے عجیب رسم و رواج اور عادات اور روایات کا تماشا دکھاتا ہے۔ علم الاخلاق عقل یا مذہب کی کسوٹی پر افعال انسانی کا حسن و قبح جانچتا ہے۔ غرض کہ یہ کسی علم ایک ہی چیز یعنی انسانی گروہ کے افعال و مختلف نظروں سے دیکھتے اور انکے مختلف پہلوؤں سے بحث کرتے ہیں۔ اور ان کو اصطلاحاً علوم متجانسہ کہتے ہیں۔ چونکہ انسان کے تعلقات تمدن ان تمام علوم کا مشترک موضوع ہے ان کو ایک جامع علم تمدن کی جنس کا نفع سمجھنا چاہیے۔ یہ سب آپس میں اس قدر ملے جلتے ہیں کہ بھول بھلیاں معلوم ہوتے ہیں اور ان کے درمیان حد فاصل قائم کرنا محال ہے جس طرح کہ ہوا میں گرد و نواح کی چیزوں سے سردی، گرمی، ہنسی، آواز اور بوبھلیتی

ہی۔ علوم متجانہ کے اثرات بھی ہر ایک علم کی بحث میں اسی طرح پیوست نظر آتے ہیں۔ کچھ حواصل تفریق کیجاتی ہے وہ بیشتر خود اختیاری ہے۔ کسی قطعی اصول کی پابند نہیں۔ تاہم بہت مطالعہ سخت مفقذی ہے کہ علم تمدن جیسا وسیع بحث جیندم وبتن جداگانہ علوم میں تقسیم کیا جاوے چنانچہ اسی ضرورت سے تفریب باوجود ادھوری ہونے کے برقرار رکھی گئی اور تجربہ سے مفید بھی ثابت ہو ہی ہو۔ مذکورہ بالا علوم متجانہ سے معیشت کا میل جول جبکہ سمجھے کہ واسطے سال معیشت کا علم شرط اول، اس قدر گہرا اور گوناگوں ہے کہ اسکی دقیق و طویل تشریح یہاں پر قبل از وقت خیال کر کے ترک کرتے ہیں۔ آئندہ مسائل پر غور کرنے سے اس کی جھلک خود نظر آنے لگے گی۔

۱۷۔ علم المعیشت میں علوم متجانہ کا گوناگوں اثر تو اس طرح پھیلا ہوا ہے جیسے کہ مسرت ہو ایں گرمی۔ سردی۔ غمی۔ آواز اور بولیکن اسکے علاوہ معیشت نے علوم غیر متجانہ کی مسلمات معلومات سے اپنے مباحث میں حاجا بلا تکلف سنگ بیاد اور ارض اساسی کا کام لیا ہو دیگر علوم کے اصول و قوانین کو بطور مسلمات قبول کر کے ان پر معاشی مسائل کی عمارات قائم کی گئی ہیں۔ ایسے مسلمات کی بعض علمائے لمبی چوڑی فہرستیں مرتب کی ہیں جیسند خاص طور پر قابل ذکر ہیں انکے استعمال کی تفصیل اور مثالیں آئندہ مباحث میں حاجا مل سکیں گی۔ اور غور و تجسس سے انکا پتہ لگانا نہ صرف بھید و لحیپ بلکہ مسائل سلجھانیں کا آمد بھی ہوگا۔ یہاں صرف اشارہ پر اکتفا کیا جاتا ہے :-

(الف) قانون تقلیل حاصل۔ عمل پیدائش خصوصاً زراعت میں اگر اضافہ پیدا کی امید سے مصارف بڑھاتے رہیں تو ایک ایسی حد آتی ہو کہ اس سے آگے بڑھنے کا نتیجہ مصارف سے پیداوار کی نسبت میں بیش افزوں تخفیف ہوگا۔ یعنی بمقابلہ جدید مصارف کے مزید پیداوار کی مقدار نسبتاً گھٹتی چلی جاوے گی۔ مسئلہ لگان اسی قانون پر مبنی ہو۔

(ب) قانون تکثیر حاصل۔ مذکورہ بالا قانون کا بالکل برعکس ہو اور صنائع میں اسکا عمل بکثرت رائج ہو۔ اسکی تفصیل پیدائش پر پچایہ صغیر و کبیر کی بحث میں کیجاوے گی۔

(ج) قانون طلب۔ شے مطلوبہ کی مقدار مقبوضہ میں ہر جدید اضافہ کا اعادہ نہایت گھٹا جاتا ہے حتیٰ کہ اگر اضافہ برابر جاری ہو تو ایک حد پر مزید اضافہ کا اعادہ بالکل غائب ہو جاتا ہے۔

(د) قانون رسد۔ ہر شخص قلیل ترین صرف سے اپنی احتیاج پوری کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ یہ دونوں قانون علم النفس سے متعلق ہیں اور معیشت میں انکا استعمال بحث مبادلہ دولت سے ظاہر ہوگا۔

۱۸۔ واضح ہو کہ ہر علم میں قانون کا مفہوم چند اسباب سے ہمیشہ یکساں نتائج پیدا ہونے کا واقعہ ہے۔ مثلاً جب ہم کوئی چیز ہوائیں اُچھاتے ہیں تو وہ بالآخر زمین پر گرتی ہے۔ اسی واقعہ کو قانون کشش مرکز سے تعبیر کرتے ہیں جسکا مثالیہ ہے کہ زمین ہر چیز اپنی طرف کھینچتی ہے۔ لیکن اگر اڑتے ہوئے پرندہ اور غبارے اور درختوں میں لگے ہوئے پھل میز پر رکھی ہوئی کتابیں زمین پر نہیں گرتیں تو کیا اس سے قانون کی صحت پر حرف آسکتا ہے۔ نہیں۔ ان چیزوں پر قانون برابر عمل کر رہا ہے لیکن استثناء مخالف یکساں نتیجہ پیدا نہیں ہونے دیتے۔ تقریباً ہر قانون سے ایسی فراہمت ممکن ہے۔ چنانچہ قوانین کے علمدآمد میں ہمیشہ موانع کی عدم موجودگی فرض کر لیجاتی ہے۔ گویا قوانین مشروط ہوتے ہیں۔ مادی علوم میں تو ہر قانون کے لباب نتائج اور مولد کی پوری تحقیق اور تفریق ممکن ہے۔ اسی وجہ سے یہ قوانین بہت زیادہ صحیح اور محقق ہوتے ہیں۔ لیکن علوم متجانسہ کی بحث سے ظاہر ہوگا کہ علوم تمدن کے قوانین کی حالت بالکل برعکس ہے۔ مزید براں چونکہ یہ علوم گروہ انسانی کے افعال سے بحث کرتے

ہیں اور انسان دیگر مخلوق کی مانند قدرت کے ہاتھ میں کٹھ پتلی نہیں۔ بلکہ اپنے افعال حلال کا وہ بہت کچھ مختار ہے اسکی مرضی جو کسی قانون کی پابندی سے آزاد ہے۔ قوانین تمدن کے عملدرآمد میں بہت کچھ معاون یا مانع ہو سکتی ہے۔ اور لطف یہ کہ اسکی مداخلت بھی خود اختیاری ہے نتیجہ یہ کہ علوم تمدن کے قوانین اکثر تخمینی اور کم و بیش غیر متعین ہوتے ہیں۔ اور مادی علوم کے قوانین سے بدرجہا مشروط اور اس حیثیت سے معیشت کے قوانین تمام باقی سب پر فائق نظر آتے ہیں۔ مزید براں معاشی قوانین نہ صرف پابند شرائط ہیں بلکہ اکثر ایسے مفروضات پر مبنی ہیں جو بحیثیت مجموعی خلاف حقیقت نہ سہی۔ لیکن نادار الوجود اور بعید از واقعات ضرور ہیں۔ یہاں پر یہ اہم نکتہ سمجھنا ضروری ہے کہ ایسے مفروضات میں اسباب زیر بحث ہمیشہ واقعی اور حقیقی ہوتے ہیں۔ البتہ وہ بہت سے اسباب میں سے چند منتخب ہوتے ہیں اور انکے عملدرآمد کی حالتیں بھی بغرض سہولت نہایت سادہ فرض کیجاتی ہیں۔ چنانچہ اس آخر الذکر حیثیت سے یہ مفروضات بعید از واقعات کہے جاسکتے ہیں۔ ورنہ انہیں کبھی بے بنیاد اور خیالی اسباب سے ہرگز بحث نہیں کیجاتی۔ پس ان مفروضات کی بنا پر معاشی قوانین کو محض خیالی اور زنا کارہ سمجھنا بجا نہ ہوگا۔ علاوہ ازیں یہ مفروضات ناگزیر بھی ہیں جبکہ بشمار موافق اور صحیح اسباب کا تضادم ہو اور اختلاف حالات کی کوئی انتہا نہ تو تعین قوانین کا سوائے اسکے کوئی طریقہ نہیں کہ فروعات اور خصوصیات کو نظر انداز کر کے صرف چند قوی اسباب اور از حد سادہ حالات کے مفروضات پر اکتفا کیا جائے۔ ایسے مفروضات پر جو قانون مبنی ہونگے۔ وہ بشکل اول گو معاشی واقعات کی سچی تصویر نہوں لیکن بتدریج مختلف ہساب کا لحاظ کر کے ان میں ایسی ترمیم اور اصلاح ممکن ہے کہ وہ حقیقی حالات کے مطابق بنجادیں اور واقعات کی تشریح کر سکیں۔ واضح ہو کہ جو قوانین

حصہ اول اسباب کثیر پر مبنی ہوں انکے تعین کا یہی علمی طریقہ ہے اور اس کو اصطلاحاً طریق تسہیل کہتے ہیں۔ لگان کی بحث میں بھی ہم نے معاشی قوانین کی ہیئت فرضی اور طریق تسہیل کی طرف اشارہ کیا ہے۔ غور کرنے سے دیگر مسائل میں بھی یہی کیفیت نظر آئیگی۔ قوانین جانے بغیر انکے اساسی مفروضات کی مفصل بحث سراسر قبل از وقت ہوگی یہاں بیان مجمل کافی ہے۔ آئندہ بغور نحو و مفروضات اساسی کی تحقیق اور واقعات کی تطبیق کرنا طالب علم کے حق میں بے مفید کوشش ثابت ہوگی۔ بشرط وقت اشارہ سے ہم بھی مدد دیں گے۔

معیت ۱۹۔ علمائے مدتوں سے یہ بحث جاری ہے کہ معیشت آیا محض علم ہے یا فن کی ہوتی  
 مادوں کا مجموعہ اور آیا من حیث العلم وہ علم الحقیقت ہے یا علم الہدایت یا دونوں کا مرکب۔ اس بحث پر عجیب اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے۔ وجہ یہ ہے کہ جو موانع علوم متجانسہ کی تفسیق میں پیش آتے ہیں وہی بدرجہ اولیٰ یہاں پر وسعت بحث کے تعین میں سد راہ بنتے ہیں اور اس سوال کا حل بھی بجائے کسی متفق علیہ اصول کے بیشتر خود رائی پر منحصر کیا گیا ہے۔ بحث معیشت پانچ جداگانہ درجوں میں منقسم ہو سکتی ہے۔ (۱) جدوجہد معاشی کا صحیح و سالم بیان (۲) جدوجہد معاشی کی توجیہ اور معاشی قوانین کی تحقیق (۳) کسی ایک معیار کا تعین جس سے معاشی معاملات کی بھلائی بڑائی دریافت ہو سکے (۴) مذکورہ بالا معیار کے ذریعہ سے یہودی اور مرفہ الحالی کے معادن اصول منتخب کرنا (۵) اصول منتخبہ پر کاربند ہونے کے طریق و تدابیر بتانا۔ ان میں سے پہلے دو درجے محققیت کے ماتحت ہیں۔ بعد کے دو علم الہدایت سے متعلق ہیں اور پانچواں فن میں داخل ہے۔ سچ پوچھئے تو معیشت کی تینوں مذکورہ بالا حیثیتوں کا لحاظ لا بد اور ناگزیر ہے۔

علم الحقیقت بغیر تو علم الہدایت اور فن کا مطالعہ ممکن ہی نہیں اور ہر حالت میں معیشت کا حصول علم الحقیقت ہونا لازمی ہے۔ لیکن اس سے بھی انکار نہیں ہو سکتا ہے کہ محض علم الحقیقت ہی بذات خود عبث اور لا حاصل ہے۔ ہلما معاشی جدوجہد کے بیان و توجیہ اور قوانین اس کی تحقیق سے کیا فائدہ اگر بعد کو یہودی اور مرفہ الحالی کے اصول نہ قرار دئے جاویں اور نیز ان پر عمل پیرا ہونے کی تدابیر نہ نکالی جائیں۔ ان علوم اور فن کا گہرا غلطی اور باہمی انحصار سب تسلیم کرتے ہیں۔ جو کچھ بھی اختلاف رائے ہو وہ انکی ترتیب اور تسبیہ یہ ہے مدت تک یہ تینوں بلا تفریق علم المعیشت میں داخل رہی۔ لیکن ایک جدید گروہ نے جو ان تینوں کی تفریق مفید بلکہ ضروری خیال کرتا ہے فہم کار کے زیر اصول کے مطابق علم الحقیقت ہم محض علم الہدایت اور فن کو علی الترتیب فلسفہ تمدن اور مالیات کے تحت میں منتقل کر دیا۔ مثلاً مسئلہ نمکس لیجے (۱) نمکس کی ماہیت اور ادا کرنے والوں پر اسکا گونا گوں اثر و ریافت کرنا علم المعیشت کا کام ہے (۲) نمکس کے ایسے اصول قرار دینا کہ وہ نمک کے حق میں سر اسر مفید ہو سکے فلسفہ تمدن سے متعلق ہے اور (۳) نمکس کے مذکورہ بالا اصول پر کار بند ہونے کی تدبیر نکالنا مالیات کے ذمہ ہے۔ آئندہ نمکس کی بحث میں اس مثال کی تشریح دیگی۔ بیان پر مختصر بیان کر دیگی۔ واضح ہو کہ اس جدید تفریق کی چند نہایت معقول اور قابل لحاظ وجوہات پیش کی جاتی ہیں جنہیں سے ایک صفائی بیان اور سہولت مطالعہ بھی ہے۔ گویا علمی بحث میں یہ تفریق نہایت مفید ہے۔ اور علوم متجانہ کے تعلق سے صاف ظاہر ہے کہ عملی حیثیت سے بعد تفریق بھی ان تینوں کے رشتہ میں کوئی فرق نہیں آتا۔ جس طرح علماء معیشت بلا تکلف حسب ضرورت علوم متجانہ کے قوانین اور ان کے اثرات کا معاشی مباحث میں پورا لحاظ کرتے ہیں۔ اسی طرح بمقتضائے ضرورت مذکورہ بالا حیثیتیں بھی معاشی بحث میں یکجا پیش کی جاتی ہیں۔ چنانچہ حامیان تفریق نے بھی علم المعیشت

حصہ اول کسانوں میں جا بجا یہی طریق برتا ہے۔ لیکن اس سے ان پر ترک تفریق کا الہام عائد نہیں ہوتا۔ کہو کہ وہ آخری دو حیثیتوں کا لحاظ بطور علوم متجانسہ کرتے ہیں اور ان کو فہیم گروہ کی طرح حود علم المعیشت کا جز و نیلیم ہیں کرنے۔ بعض علما نے معاشی فن اور مالیات میں بھی تفریق کر کے اول کو آخر کا ماحذ قرار دیا ہے۔ لیکن یہ نکتہ کچھ زیادہ نتیجہ خیز نہیں ہے۔ نیز ظاہر ہے کہ مالیات اور فن قانون سازی میں وہی تعلق جو جسم و روح یا متین اور انجن میں گویا قانون ہی جان ڈالتا اور حرکت پیدا کرتا ہے۔ مالیات بذات خود معطل ہے۔

حاصل کلام یہ کہ علم المعیشت بذات خود نہ کفایت شعاری کی تلقین کرتا ہے نہ فضول خرچی کی ممانعت۔ نہ دو ملتہ بننے کا راز بنا نا ہے۔ مقلی دور کرنے کی مذہبہ وہ علم تحقیقت ہے اور محض معاشی جدوجہد کی تشریح و توجہ اور قوانین اساسی کی تحقیق اس کا کام ہے۔ اور ساتھ ہی اسکے فلسفہ تمدن اور مالیات کو اصول مرفہ احوالی کی تعیین اور ان پر کاربند ہونے کی تدابیر معلوم کرنے میں ناگزیر مدد دیتا ہے۔ اگر ایک ہی شخص یہ تینوں کام سرانجام دے تو اس کی تین جداگانہ حقیقتیں ہوں گی۔ یعنی جہاں وہ عالم معیشت کما لئیکا وہاں فلسفی تمدن اور مدبر مالیات بنی مانا جائیگا۔ اور محض اول الزکر حیثیت میں آخری دو کام باوجود نہایت موزوں ہونیکے اسکے حلقہ فرائض سے باہر ہیں۔ چونکہ علم تحقیقت شرط اول اور علم المداہیت و فن عرض و غایت ہیں نہ صرف عملی مہدان میں یہ تینوں دوش بدوش چلتے بلکہ عملی بحث میں بھی زانو بہ زانو بٹھتے ہیں۔ انکے قریبی تعلقات سب کو نیلیم ہیں جیسا کہ ہم کہہ چکے ہیں صرف ترتیب و تسمیہ پر اختلاف رائے ہے۔ ایک گروہ انکی تفریق بے معنی قرار دیکر تینوں کو علم المعیشت میں شامل کرتا ہے۔ دوسرا ایسی تفریق مفید بلکہ ضروری سمجھ کر ان کو علم المعیشت۔ فلسفہ تمدن اور مالیات میں تقسیم کرتا ہے اور یہی رائے اب تک زیادہ مقبول اور مستفہ بہ ہو رہی ہے۔

فیس :- علم المعیشت کی ایک تقسیم معیشت اصولی اور معیشت عملی بھی ہے۔ رقم اول میں علاوہ علم تحقیقت

کے علم المداہت بھی شامل ہو سکتا ہے۔ اور قسم دوم مالیات کا دوسرا نام ہے۔ اور اس میں سکہ حصہ اول  
بک اور حصول ٹکس جیسے علمی مسائل سے بحث کی جاتی ہے۔

۲۔ واضح ہو کہ علمی تحقیق کے دو طریق ہیں۔ منفرد فروعات سے کسی اصول و حکم کا معتد  
پنہ لگانا تفصیل سے اجمال نکالنا یا کوئی اصول تسلیم کر کے اس سے فروعات اخذ کرنا۔ اجمال کا طریق  
سے تحصیل پیدا کرنا دونوں منطق کی شاخیں ہیں۔ اصطلاحی رہاں میں اول کو استقرا اور  
دوم کو استخراج کہتے ہیں۔ معیت کی تحقیق میں یہ دونوں اس طرح ملے جلے نظر آتے  
ہیں۔ جیسے کہ دال چاول کھڑی میں۔ مدتوں علماء نے معیت کو کسی ایک طریق کا پابند  
ثابت کرنے کی فضول کوشش کی۔ تجربہ سے تحقیق کے واسطے دونوں طریق کا اجماع اس طرح ہے  
لازمی ثابت ہوا جیسے کہ تراش کیواسطے قیمتی کے دو ٹیکروں کا ملنا۔ معیت کے جن ماحات  
میں عملی حیثیت غالب ہے۔ مثلاً اضافہ اصل۔ مسئلہ آبادی۔ پیداہی۔ دولت۔ وہاں طریق اول  
موزوں اور مفید ثابت ہوتا ہے۔ اور جس مباحثہ یا اصول کا رنگ گہرا چڑھا ہوا ہے۔ مثلاً سادہ  
یا تقیم دولت۔ وہاں طریق دوم بتیر مستعمل ہے۔ لیکن یہ دونوں طریق نہ صرف اس طرح بحثیت  
محموی تحقیق معیت کے واسطے ضروری ہیں۔ بلکہ خود ہر طریق کا عمل بغیر دوسرے کی شرکت  
اور معاونت کے ناقص اور نامکمل ہوتا ہے۔ چنانچہ نتائج استقرائی علمی حیثیت سے بے سود  
ہیں جب تک استدلال استخراجی سے انکی ترجیح نہ کی جاوے۔ علیٰ ہذا نتائج استخراجی عملیہ کا مایہ  
جب تک کہ بطریق استقرا ان کی صحت واقعات سے ثابت نہ ہو جائے۔ اور لازمی شرائط  
دریافت نہوں۔ المختصر دونوں مذکورہ بالا منطقی طریق معیت کی تحقیق میں لا بد ہیں۔ البتہ  
حسب حال مسئلہ زیر بحث کبھی بطریق استقرا کا استعمال مقدم ہوتا ہے کبھی بطریق استخراج کا۔  
لیکن ہر حال میں انکا اجماع لازمی ہے۔ واضح ہو کہ طریق معیت کی بحث فی نفعہ دقیق ہے  
اور اس کے سمجھنے کے واسطے معاشی اصول و مسائل کا علم شرط مقدم ہے۔ بہاں صرف



حصہ اول مختصر اور سلیس بیان کافی اور مناسب معلوم ہوتا ہے۔

۲۱۔ مذکورہ بالا بحث مباحثوں کا ذمہ دار خاص طور پر لفظ اکامنی ہے۔ جو اس علم کے معروف نام پولیٹیکل اکامنی میں داخل ہے۔ اس لفظ کی سرگزشت نہایت دلچسپ ہے جس کو ہم یہاں مختصراً بیان کئے بغیر نہیں رہ سکتے۔ یہ ایک یونانی لفظ ہے۔ اسکے لغوی معنی ہیں گھربار کا انتظام یعنی ضروریات خانہ داری کی بہم رسانی اور آمدنی اور خرچ کا حساب اصطلاحاً اس کو تدبیر مندرل سے تعبیر کرتے ہیں۔ یورپ میں انقلابِ فرانس سے قبل حکومت لوگوں کے معاشی معاملات میں اسی طرح مداخلت کرتی تھی جیسے کوئی استبداد پسند بڑا بوڑھا اپنے گھر کے کاموں میں۔ بلکہ اس سے بھی بڑھ کر۔ مثلاً ایسے قانون وضع کئے گئے تھے کہ کوئی مزدور ایک قصبہ سے دوسرے قصبہ میں جا کر بغیر اجازت خاص محنت مزدوری نہیں کر سکتا تھا۔ کوئی پیشہ ور اپنا کاروبار بے اجازت جاری نہیں کر سکتا تھا۔ قیمتی دھاتوں کی برآمد قطعاً منع تھی اور ایسے ہی بہت سے قانون جاری تھے جنہوں نے معاشی جدوجہد کو طے طح کی ناقابل برداشت بندشوں سے جکڑ دیا تھا۔ اور نا تو فقیت معیشت کی وجہ سے یہ طرز عمل مکی بہودی اور مرفہ الحالی کا معاون سمجھا جاتا تھا۔ چونکہ انتظام خانہ داری اور معاشی معاملات کی سرکاری نگرانی میں ایک مشابہت پائی جاتی ہے۔ لہذا محض اکامنی یا تدبیر مندرل سے مشابہت اور نیز فرق ظاہر کرنے کے لئے اس علم کا نام اکامنی پر اسم صفت یعنی لفظ پولیٹیکل اضافہ کر کے پولیٹیکل اکامنی یا تدبیر مندرل قرار دیا۔ اور چونکہ طلبِ شفقت ایسے کاموں کی لازمی خصوصیت ہے۔ لفظ اکامنی سے کفایت شعاری کا خیال بتدریج پہچست ہو کر بالآخر ایسا حاوی ہوا کہ لوگ اصل معنی یعنی انتظام خانہ داری۔ یا معاشی جدوجہد کی نگرانی بھلا بیٹھے اور مدت تک اچھے اچھے اس معاملہ میں مبتلا رہے کہ یہ علم کفایت شعاری، دولت پرستی اور حد درجہ کی خود مختاری

سکھاتا ہے۔ چنانچہ اکثر پاک طینت علمائے اس علم پر بہت زہر اُگلا ہے اور دل کھول کر حصہ اول سے صلواتیں سنائی ہیں۔ مگر دراصل نادانیت اور غلط فہمی کی وجہ سے وہ بھی حق بجانب اور اس لئے قابل معافی ہیں۔

چونکہ لفظ پولیٹیکل اکاؤنٹی سے مناسبت کا اندیشہ باقی رہتا ہوا اس لئے اب یہ علم زیادہ تر اکٹھا کس کے میدان سے ماوراء نام سے موسوم کیا جاتا ہے۔

۲۲۔ اس علم کے اصلی موضوع اور اسکی وسعت کے متعلق جو جو غلط فہمیاں پیدا اصطلاح ہو چکی ہیں انکی جھلک اگلے اُردو ناموں میں بھی نظر آتی ہے۔ چنانچہ علم ثروت، اصول معیشت، دولت، اصول توئنگری اور ملکی کھایت شعاری وغیرہ جیسے مختلف خطابات اسکو دئے کی صحت جا چکے ہیں۔ اور لفظ اقتصاد کو تو اخبار اور رسالوں نے اس قدر رواج دے دیا ہے کہ اس پر اُنکی اُٹھانے سے لوگ چونکتے ہیں۔ لیکن اس علم کے مباحث کی ماہیت اور وسعت سے واقف ہو جانے کے بعد جو بہترین نام نظر آتا ہے وہ علم المعیشت ہے۔

۲۳۔ یہ تو ہم بتا چکے ہیں کہ کسی زمانہ میں حکومت معاشی معاملات میں بہ کثرت معیشت جاویدجا مداخلت کیا کرتی تھی اس طرز عمل کو اصطلاحاً طریق استبداد اور اسکے حامیوں کی محصور کو مستبدین کہتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ اس زمانہ میں معیشت بحیثیت فن سرکاری سرگرت معاشی پالیسی سے متعلق تھا اور بس۔ لیکن انقلابِ فرانس کے بعد فرانس میں حکما کا ایک زبردست گروہ متوکلین نام پیدا ہوا جس نے سرکاری مداخلت کی بڑے زور سے مخالفت کی۔ اس کو بید مضر ترقی و بہبود ثابت کیا۔ اور اصول غیر مداخلت کی اس شد و مد سے منادی کی کہ گھر گھر چرچا ہو کہ بہت جلد ہر دلعزیز ہو گیا اور بالآخر حکومت کو بھی عام رائے کے مطابق اپنی پالیسی تبدیل کرنی پڑی روز بروز معاشی معاملات قانونی بندشوں سے آزاد ہونے لگے۔ چنانچہ جب آدم سمٹھ

حصہ اول نے اس اصول کی انگلستان میں اشاعت کی تو قانون غلہ جو درآمد کنندہ کو روکتا تھا اور مدتوں تک نہایت ضروری و مفید خیال کجا جاتا تھا منسوخ کر دیا گیا۔ اور درآمد و برآمد غلہ میں پوری آزادی مل گئی۔ اصول غیر مداخلت کے اثر سے۔ سرکاری نگرانی گھٹتے گھٹتے تقریباً بالکل مفقود ہو گئی معاشی معاملات کو قانون کے پنجے سے رہائی ملی اور اسی عرصہ میں معیشت نے بھی محض سرکار کی معاشی پالیسی کی بحث سے آگے بڑھ کر علمی میدان میں قدم رکھا۔ کچھ توانساں با بطع نگرانی کا محتاج ہے۔ اور کچھ کلوں کی ایجادات نے ملک کی معاشی حالت میں ایسا انقلاب عظیم پیدا کر دیا۔ اور اس انقلاب کی ہم مناسب موقع پر کافی تشریح کرینگے کہ سرکاری نگرانی کی ضرورت پھر بشدت محسوس ہونے لگی۔ غیر مداخلت کا طرز عمل بالکل تو متروک نہیں ہوا۔ لیکن اس میں مناسب ترمیمات ضرور کر دی گئیں اور بمقتضائے ضرورت سرکار نے پھر معاشی معاملات کی نگرانی کے واسطے قوانین پاس کرنے شروع کر دیئے۔ چنانچہ قانون بینک قانون فیکٹری وغیرہ اسی تبدیلی کا نتیجہ ہیں مگر یہ بات یاد رکھنے کے قابل ہو کہ حکومت کی گزشتہ اور موجودہ مداخلت نگرانی میں بہت بڑا فرق ہے۔ اُس زمانہ میں مداخلت عام طرز عمل تھا اور بوجہ معاشی ناواقفیت کے اس کے کثرت استعمال سے بہت سی صورتوں میں مداخلت غیر ضروری اور مضر ہوتی تھی۔ برخلاف اسکے آجکل غیر مداخلت عام طرز عمل ہے۔ اور اگر بمقتضائے ضرورت کبھی نگرانی کی بھی جاتی ہے تو بوجہ واقفیت معیشت و ضروری اور مفید ہوتی ہے۔ یہ جدید پالیسی طریق استبداد و غیر مداخلت کا ایک معتدل مرکب سمجھنا چاہیئے۔ جسکو سرکاری نگرانی کہنا موزوں ہوگا۔ اس تیسرے دور میں معیشت کے علم و فن میں استیاز پیدا ہو کہ دونوں جدا ہو گئے۔

اس بحث سے بظاہر معلوم ہو گا کہ تاریخی لحاظ سے معیشت اول بشکل فن نمودار ہو لیکن حوالہ  
 ترقی کرتے کرتے اُس نے ایک علم کی تان حاصل کر لی اور بالآخر اس میں علم فن  
 کی دو جدا گانہ حیثیتیں پیدا ہو گئیں۔ یہاں ایک یہ دلچسپ سوال پیدا ہوتا ہے کہ  
 علم سے فن پیدا ہونا چاہیے نہ کہ فن سے علم۔ لیکن یہ بحث بعینہ اسی ہے جیسے کہ  
 ”داندھاپلے پیدا ہوا یا مرغی“۔ واقعہ یہ ہے کہ اول انسان تجربہ اپنی احتیاج پوری  
 کرنے کی تدابیر نکالتا ہی۔ اور کامیاب ہونے پر وہی تدابیر علم و فن کی بنیاد  
 ڈالتی ہیں۔ کچھ عرصہ تک علم و فن ایسے ملے جلے رہتے ہیں جیسے دودھ میں گھی سیک  
 ترقی کے ساتھ ساتھ ان میں جدائی شروع ہونے لگتی ہے۔ اور بالآخر علم و فن سے  
 بالکل ممیز اور ممتاز ہو جاتا ہے۔ چنانچہ فن طب اور علم الابدان۔ نجوم اور سہت کے  
 تاریخی رشتہ سے بھی یہی ثابت ہوتا ہے۔ غرض کہ معیشت میں بھی ترقی ہوتے ہوتے  
 فن سے جدا گانہ ایک علم حقیقت کی شان پیدا ہو گئی ہے۔ اور من حیث اہل علم  
 گروہ انسان کے افعال کا ایک خاص نقطہ نظر سے مطالعہ کرنا اُس کا مقصد اعلیٰ قرار پایا  
 ۲۴۔ ترقی تہذیب کے ساتھ ساتھ ہماری زندگی میں روز افزوں پیچیدگیاں  
 پیدا ہو رہی ہیں جنکو سمجھانے کے لئے ناخن علم ناگزیر ہے۔ زندگی کے متعدد شعبوں  
 میں سے صرف ایک معاشی جدوجہد ہی پر ذرا غور کیا جائے کہ اب اس کا حلقہ اثر  
 شہروں، صوبوں، بلکہ ملکوں سے نکل کر تمام عالم پر محیط ہو گیا ہے زمانہ جدید کی ایجادات  
 تار، بطبع، ریل، جہاز اور طرے طرے کی کلوں نے تمام دنیا کو کیسے کیسے قوی تعلقات  
 اور مضبوط رشتوں سے جکڑ دیا ہے۔ کبھی ہماری ضروریات انگلیوں پر گنی جاسکتی  
 تھیں اور ان کو پورا کرنے کے وسائل کیسے سادھے اور مختصر تھے۔ ہر قصہ  
 و شہر اپنے اپنے باشندوں کی ضروریات کا بیشتر کفیل ہوتا تھا اور رسد ضروریات کے

حصہ اول واسطے اپنے ملک سے باہر کوئی نظر بھی نہیں ڈالتا تھا۔ مگر آج مہذب اور متمول طبقہ کا تو ذکر ہی کیا ہے، دنیا کا وہ کون سا ملک ہے جہاں کی کوئی نہ کوئی چیز انکے محل یا کوٹھی کے سامان میں داخل نہیں۔ آپ اب غریب اور جاہل گنوا کے چھوٹے میں بھی کم از کم روس یا برہما کا مٹی کا تیل، امریکہ یا جرمنی کی لٹین جاپان یا آسٹریا، ناروے یا سویڈن کی دیاسلانی کا بکس اور انگلستان کا کپڑا ضرور موجود پائیں گے۔ ابتدائی تعلیم کے ساتھ ساتھ سویٹزرلینڈ کی سستی گھڑیوں، امریکہ کے سگریٹ، انگلستان کے قلم، چاقو اور چھتریوں کا رواج بھی گاؤں کے اسکول جانے والے بچوں میں بکثرت پھیلتا جاتا ہے۔ اس سے ہم کو یہ بتانا مقصود ہے کہ ایک طرف تو ہماری ضروریات میں اضافہ ہو رہا ہے اور دوسری طرف اُن کے پورا کرنے کے وسائل وسیع ہو رہی ہیں۔ اور یہ تہذیب کی ترقی اور آبادی کی فراوانی کا مقتضایہ ہے۔ جس کی توضیح ہم آئندہ مناسب موقع پر کریں گے۔ یہاں صرف یہ کہدینا کافی ہے کہ اس عالمگیر رجحان کو روکنا نہ ممکن ہے نہ مفید۔ البتہ اس کو چند اصول کا پابند بنانا ضروری ہے۔ جس کی تفصیل تجارت بین الاقوام کے تذکرہ میں کی جائے گی۔ دُنیا کا کوئی مہذب ملک ایسا نہیں جو اپنی تمام ضروریات کو خود پورا کر سکے اور دوسرے ممالک کا کم و بیش دست نگر نہ ہو۔ کسی ملک میں اشیائے صنعتی کی درآمد ہے جیسے ہندوستان میں اور کسی میں پیداوار خام کی مانگ ہے جیسے انگلستان میں۔ لیکن دنیا کے تمام ممالک اپنی ضروریات کے رفع کرنے میں کم و بیش اسی طرح محتاج ہیں۔ جس طرح کسی چھوٹے سے گاؤں میں ایک پیشہ ور دوسرے کا محتاج ہوتا تھا۔ رسد ضرورت کے وسائل نہ صرف وسیع ہو گئے ہیں بلکہ ان کی حالت میں بھی انقلابِ عظیم پیدا

ہو گیا ہے۔ ذرا جلا ہے کے کر گھے کا مانیسٹر یا بسبی کی ملوں ہوچی کی دوکان کا حصہ دل  
 . رتھمین یا کانیور کی فیکٹریوں اور لوہار کی بھٹی کا لیسٹس باٹاٹا ورکس کے  
 کارخانوں سے مقابلہ تو کرو۔ کوئی بھی سبب ہی؟ حالانکہ ان کے کام اب بھی  
 یکساں ہیں۔ مزید براں سب سے زیادہ قابلِ توجہ بات یہ ہے کہ بہت سے ایسے  
 سے مسائل پیدا ہو گئے ہیں جو عام ملکی اور قومی بہودی اور مرفہ الحالی کے  
 سنگ میا دیں اور جن کا حل کرنا علم اور تجربہ کی مدد کے بغیر محال ہے۔ سکہ ٹوٹ  
 مک مل اور بکڑی ریل نمیں معدنیات و جنگلات تعلیم صحت ٹیکس  
 تجارت درآمد و برآمد اور عام مرفہ الحالی وہ چند جدید اور اہم مسائل ہیں جنکو  
 حل کرنے میں آج دنیا کے بہترین دماغ براہِ راست یا بالواسطہ مصروف ہیں  
 اور یہی وہ مسائل ہیں جو تمام مہذب سلطنتوں کی داخلی و خارجی پالیسی کے  
 رُوح رواں بنے ہوئے ہیں۔ واقعات شاید ہیں کہ عرصہ سے معاشی اغراض جنگ  
 کے محرک ہو کر تے ہیں۔ اور معاشی تسلط اکثر ملک گیری کا پیش خیمہ ہوتا ہے  
 قدیم و جدید طریق ملک گیری کے متعلق مولوی ذکار احمد صاحب مرحوم کا لطیفہ  
 بھی یاد رکھنے کے قابل ہے کہ پہلے تو قاعدہ تھا آگے لٹھیا پیچھے گھٹا۔ لیکن آج کل  
 اس کے برعکس آگے گھٹیا اور پیچھے لٹھیا پر غلدرآمد ہو رہا ہے۔ ہندوستان فارس  
 مصر مراکش سب اسی ملک راز کا زبانِ حال سے اعلان کر رہے ہیں اور  
 ٹرکی کی سچپا رگی اور جاپان کی خود داری سے معاشی تسلط اور آزادی  
 کا کیسا افسوس ناک فرق ظاہر ہوتا ہے۔ پس جبکہ انسانی زندگی کا معاشی  
 شعبہ اس قدر پیچیدہ اور وسیع ہو گیا ہے اور اس کا اثر ہماری بہود پر اس قدر  
 مادی ہے تو علم المعیشت کا جاننا ہم پر لازم ہے۔ تاکہ ہم زندگی کے جدید

ناہموار سچیدہ اور طویل راستوں سے آسانی گزر کر منزل مقصود تک پہنچ سکیں۔ اور میرا تو عقیدہ یہ ہے کہ ہندوستان کے مُردہ جسم میں علمِ ایشیت ہی ایک دن نئی روح پھونکے گا اور مسیحائی کا سہرا اسی کے سر بندھے گا۔



حصہ دوم  
ماہ اول

# حصہ دوم

## پیدائش دولت

### باب اول

### پیدائش کا مفہوم

تجزیہ۔ اس کے کارنامے (۲) پیدائش کی ماہیت (۳) پیدائش کا منشا (۴) خلاصہ

(۱) انسان کے کارناموں پر تو ذرا نظر ڈالئے کہ اس نے پہاڑ کاٹے۔ سمندر پائے۔ اس رگستان روندے۔ برفستان کھوندے۔ جنگل میں منگل منائے۔ سمندر سے موتی کے کار روئے۔ زمین کے دفینے کھولے۔ کرۂ ارض کی طنائیں کھینچیں۔ وقت میں قیامت نامے کی وسعت پیدا کی۔ اور آگ پانی کے عمل سے تمام دنیا کو مسخر کر ڈالا۔ چیزیں اتنی بنائیں کہ ان کا حد نہ حساب۔ اور ہر ایک ایسی انوکھی کہ دیکھ کر عقل دنگ رہ جائے اور ابھی نخوت ہو کر بیٹھنے کا نام نہیں لیتا۔ بلکہ جس قدر اس کی استطاعت بڑھتی ہے۔ ہوس بھی زیادہ ہوتی ہے۔ اگر سیل و نہار ہیں تو خدا جانے یہ سیلاب ترقی دنیا کو بہا کر کدھر لیجائے اور کیا انجام دکھائے۔ غرض کہ تمام عالمگیر طلاطم اور اور انقلابات کے باعث یہی چھوٹے سے حضرت انسان ہیں کہ جو جاست۔ جہت طاقت۔ تیز رفتاری۔ دُور بینی۔ اور دیگر صفات جہانی میں حیوانوں سے کہیں



پھسڈی۔ اپنی بقا اور پرورش کے واسطے بیرونی امداد کے سب سے زیادہ محتاج  
لیکن خدا نے ان کو عقل کا ایسا اسم اعظم عطا کیا ہے اور چھوٹے چھوٹے دو ہاتھ  
ایسے زبردست آئے دیئے ہیں کہ ساری دنیا قدموں سے لگی پڑی ہے۔

(۲) جس انسان نے تمام عالم کو تہ و بالا کر دیا ہو اس کی قدرت کا کیا ٹھکانا ہوگا  
اور کون چنیر پیدا کرنے پر وہ قادر نہ ہوگا۔ لیکن یہ خیال سراسر غلط ہے۔ اگر سچ  
پوچھو تو اس کو پیدائش میں برائے نام بھی دخل نہیں وہ نہ ایک ذرہ پیدا کر سکتا  
ہے نہ ناپید۔ یہ قدرت تو اس خالق اکبر نے اپنے ہی ہاتھ میں رکھی ہے کہ جس نے  
ایک لفظ کُن سے سارا جہان موجود کیا اور اک اشارہ سے معدوم کر دے گا۔  
انسان البتہ خدا کی بنائی چیزوں سے بچوں کی طرح کھیل خوب رہا ہے۔ دنیا گویا  
اک سیڑی ہے کہ جس میں رنگ برنگ شیشے ہلانے جلانے سے اپنی ترتیب  
بدل بدل کر نت نئے پل پھول اور عجیب و غریب نقش و نگار دکھاتے ہیں۔  
نادان انسان اتراتا ہے کہ وہی تماشہ گر ہے۔ چنانچہ انسان کی تمام کارگزاریوں کا  
لب لباب یہ ہے کہ یا تو وہ موجودہ چیزوں کا صرف مقام بدل دیتا ہے۔ مثلاً  
موتی اور معدنیات نکالنا۔ یا موجودہ اشیاء کے اجزا کو نئی ترکیب دیدیتا ہے۔  
مثلاً لکڑی۔ لوہا۔ بید اور وارنش سے کُسی بنانا۔ اور یا عالمین قدرت کی  
وساطت کئی سے صورت بھی بدل دیتا ہے۔ مثلاً زراعت۔ کسان کا کام صرف  
اتنا ہے کہ بوقت مُعین اور بطریق مخصوص زمین۔ کھاد۔ تخم اور پانی یکجا کر دے۔  
پودے اُگنا۔ پھول کھلانا۔ پھل لگانا اور ان کو پکانا۔ یہ سب کام عالمین قدرت  
مثل گرمی۔ سردی۔ ہوا اور روشنی کے متعلق ہیں۔ غیب کسان کو قوتہ برابر  
دخل نہیں۔ وہ تو کھیتی بو کر بزبان حال قدرت سے کہدیتا ہے۔ مصرع

سپر دم ہو مایہ خویش را۔ کبھی ابر رحمت۔ اور موسم موافق کی دعائیں مانگتا ہے  
 کبھی آفات سماوی سے پناہ چاہتا ہے۔ اکثر کھیت سے گونیں بھر بھر غلہ اٹھاتا  
 ہے اور کبھی ساری لاگت خاک میں ملا کر دست حسرت ملتا رہ جاتا ہے۔ عمل پیدائش  
 میں کسان کی بے بسی بھی کس قدر قابل رحم اور عبرت آموز ہے۔ حالانکہ پیدائش  
 کاسب سے اہم صیغہ اسی کے متعلق ہے۔ اور یہ جو ایک دانہ غلہ سے بہت سے  
 دانے نکلتے ہیں اور چھوٹے سے تخم سے اونچے اونچے دیر پا اور بار آور  
 درخت پیدا ہوتے ہیں۔ ماننا ہے کہ عالمین قدرت ان کو مہور میں لاتے ہیں  
 لیکن کیا وہ ان کو نیت سے ہست کرتے ہیں؟ ان کی تخلیق پر قادر ہوتے  
 ہیں۔ ہرگز نہیں۔ یہ قدرت تو صرف خدا کو حاصل ہے۔ بلکہ حسب قوانین قدرت  
 صرف مادہ کی صورت بدل کر نمودار کر دیتے ہیں۔ یہ پھل پھول سے لدے  
 پھندے پودے اور درخت کیا ہیں۔ مادہ کے بشمار اجزا عالمین قدرت کی  
 مدد سے بطریق نامعلوم ہزار ہا رنگ و روپ بدل کر پودہ زمین سے نکلتے  
 ہیں کہ گویا آسمان سے اترے ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ پیدائش سے مراد تخلیق  
 نہیں بلکہ چند خاص قسم کی تبدیلیاں ہیں۔ جو اوپر بیان کی جا چکی ہیں۔

(۳) اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ پیدائش کی غرض وغایت کیا ہے۔ اس کا جواب پیدائش  
 ہے۔ ابد ایسا از دیاد افادہ کا۔ مقدمہ میں بیان ہو چکا ہے کہ ہر سینہ میں کامٹان  
 کم و بیش افادہ ضرور موجود ہے۔ لیکن ہم یا تو اس سے سراسر بیخبر ہیں۔ یا باوجود  
 واقفیت بوجہ عدم دسترسی اس سے مستفید نہیں ہو سکتے یا اگر ہوں بھی تو کمتر  
 ہر ایک چیز سے پورا پورا افادہ حاصل کرنا اور موجودہ محرومی کے سبب  
 رفع کرنا پیدائش کی اصلی غرض اور منشا ہوتی ہے۔ صرف چند سال

ہمنے گلی کو چوں کی خاک سے المونیم کے برتن بنانے سیکھنے ہیں۔ موتیوں اور  
 قیمتی دھاتوں کی قدر و قیمت سے تو واقف تھے مگر سمندر اور کانوں کی تہ  
 ان کا نکالنا بچہ مشکل تھا۔ جو سن آج ریشم کو بھی مامد کر رہا ہے۔ مدتوں ہم اُس  
 سے صرف رشتی ڈور بٹاکے۔ اور ظاہر ہے کہ افادہ پہلے ہی سے ہر چیز کی  
 ذات میں مضمر ہوتا ہی۔ کچھ پیدائش اس کو عدم سے وجود میں نہیں لاتی۔ لہٰذا  
 انسان کا قابو اور دسترس افادہ پر ضرور بڑا دیتی ہے اور بس۔

علامہ (نہم) بالفاظ مختصر علم الحیثیت میں پیدائش سے یا تو نقل مقام۔ تبدل  
 ترکیب۔ اور تغیر صورت مراد ہوتی ہے۔ یا ان افعال میں سے کسی  
 دو یا تینوں کا اجماع۔ پیدائش کا مثلاً ابد ایسا از دیاد اخاد کا  
 ہوتا ہی۔ چیزیں اور اس میں خواص پیدا کرنا اللہ ہی کے قبضہ قدرت میں ہے  
 محض جوڑ توڑ اور اُلٹ پھیر کی نام نہاد قدرت سے جب حضرت انسان نے  
 یہ گل کھلا رکھے ہیں۔ تو اختیار یانے پر کیا کچھ نہ کر گزرتے۔

اس جبر پر تو ذوق بشر کا یہ حال ہے  
 کیا مانگے کیا کرے جو خدا اختیار دے

# باب دوم

## عالمین پیدائش

### فصل اول

#### ۱۔ عالمین پیدائش کی تفصیل

تخریہ - (۱) زمین (۲) محبت (۳) اصل  
(۴) اصل کی سرگزشت (۵) اصل کی کارگزاری (۶) خلاصہ

(۱) پیدائش کا مفہوم تو بیان ہو چکا۔ اب دیکھیں کہ کون خاص خاص وسائل زمین پیدائش کے واسطے لابد ہیں۔ کن عالمین کی کارگزاری پر پیدائش کا دار مدار ہے۔ اور انہیں ہر ایک اپنے اپنے طور پر کمانتک اس کام میں حصہ لے رہا ہے۔ سب سے اول تو زمین ہے کہ وہ ہر ایک چیز کی مبادا اور منبع ہے۔ اگر زمین نہ تو خلقت کہاں رہی اور نباتات و جمادات کہاں سے آویں۔ کیا ہو ایر دنیا بسے اور ہتھیا ضروریات من و سلوئی کی طح آسان سے اُتریں۔ غرض کہ اگر زمین نہ تو کچھ بھی نہ ہو۔ دنیا اسی کے وجود سے وابستہ ہے۔ پس عالمین پیدائش میں اس پر کس کو سبقت حاصل ہو سکتی ہے۔ نہ صرف لابد اور ناگزیر ہے۔ بلکہ جتنی ضروریات زندگی ہیں شاید ہی کوئی ایسی ہو کہ اس کی

حصہ دوم باب دوم پیدائش میں زمین مدد نہ دیتی ہو۔ ہماری خوراک۔ ہمارا لباس۔ ہمارے مکانات اور موجودہ زمانہ کے لاتعداد تعیشیات۔ اگر ان کی اصلیت پر غور کرو اور ان کی ابتدا کا تسلسلہ لگاؤ تو وہ یقیناً زمین پر ہی ختم ہوگا۔

محنت (۲) زمین مواد ضرور مہیا کر دیتی ہے۔ لیکن اس کو دولت بنانا انسان کا کام ہی۔ زمین کی پیداوار بغیر انسان کی محنت کے دولت نہیں بن سکتی۔ جیسا کہ مقدمہ میں واضح کیا جا چکا ہے۔ کہ اگر سونے کے پہاڑ اور جواہرات کے انبار ہوں۔ لیکن انسان کے ہاتھ نہ آسکیں تو یقیناً مٹی اور کنکر سے بھی زیادہ نکلے ہیں۔ کوئی ان کو دولت نہیں شمار کر سکتا۔ ورنہ یہ بیشمار جگہ گاتے تارے جنہیں خدا جانے کیسے کیسے عجائبات بھرے پڑے ہیں سب ہی ہماری دولت ہیں اور شاید ہی کوئی چیز اعلاٰ دولت سے خارج ہو سکے۔ لیکن اس بات سے کوئی بھی ایک لمحہ کے واسطے متفق نہیں ہو سکتا۔ دولت کے واسطے افادہ اور استبدال لازمی ہیں اور مقدمہ کی مفصل بحث سے ظاہر ہوگا کہ انکے واسطے انسانی دسترس لازمی ہے۔ جو چیز انسان کے کام نہ آ سکے اس کے افادہ کے کیا معنی اور جو چیز انسان کی دسترس سے باہر ہو اس میں استبدال کیونکر ممکن ہے۔ وہی خود رو جنگل جنہیں وحشی قومیں نہایت قابل رحم افلاس کی زندگی بسر کرتی ہیں۔ جب مذہب قوموں کے ہاتھ آجاتے ہیں تو محنت کے ذریعہ سے اتنی پیداوار اگلے ہیں کہ دنیا مال مال ہو جاتی ہے۔ کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ ہمیشہ دولت وہ جنگل دونوں حالت میں یکساں ہے۔ اگر فرق ہی اور یقیناً زمین آسمان کا فرق ہے۔ تو اس کا باعث کیا۔ یہی محنت۔ ورنہ وہی جنگل۔ اسی کی پیداوار۔ نہ جنگل بدلا۔ نہ پیداوار آسمان سے برسی۔ البتہ جب سے

محنت کا دخل ہوا۔ اس جنگل کو کچھ ایسا پارس پتھر چھو کہ سونا ہی سونا ہو گیا۔ پس صاف ظاہر ہو کہ دولت کی پیدائش کے واسطے زمین اور محنت دونوں لاد ہیں۔ اور یہ طے کرنا کہ ان میں سے کون زیادہ ضروری ہے اور کون کم۔ بعینہ ایسا سوال ہے کہ اولاد کی پیدائش میں زیادہ حصہ کس کا ہوتا ہے۔ ماں کا یا باپ کا بھاپ زیادہ تر پانی سے پیدا ہوتی ہے یا آگ سے۔ قینچی کا اور پر والا پھلر کپڑا کترتا ہے یا نیچے والا۔ اور ان سوالات کا صحیح جواب صرف ایک ہے کہ دونوں یکساں لاد اور ناگزیر ہیں۔ اور بس

(۳) اک لطیفہ سنئے کہ زمین اور محنت کے عقد سے ایک بچہ پیدا ہوا۔ جو ایسا اہل بلند اقبال نکلا کہ آج چار دانگ عالم میں اس کا ڈمکان بج رہا ہے۔ امیر غیب سب کے دست نگر ہیں۔ جدھر گزرتا ہے خلقت نہال ہو جاتی ہے۔ پیدائش کے میدان میں وہ کمال دکھا رہا ہے کہ والدین بھی اس کے توسل کے طالب نظر آتے ہیں۔ اسکی دستگیری سے ان میں بچہ چستی و طاقت آتی ہے۔ اسکے قریب سے انکی بہت کچھ قدر و پرستش کی جاتی ہے۔ اگر ساتھ چھوٹ جاوے تو کس پر سہی میں والدین کو ہاتھ پیر ہلانا بھی دو بھر ہو جاتا ہے۔ محض اشتیاق بڑھانے کی نرض سے تعارف میں نام ظاہر نہیں کیا۔ صاحب موصوف دراصل حضرت اصل ہیں۔ دُور اندیش مغربی قوموں نے بید خاطر و مدارات کر کے ان کو اپنی طرف اس قدر مائل کر لیا ہے کہ اب وہ زیادہ تر انھی کے پاس مقیم رہتے ہیں اور اپنے کمالات سے ان کو فیض پہنچا پہنچا کر دُنیا کی باقی اقوام سے بدرجہا معزز اور ممتاز بنا رہے ہیں۔ صاحب موصوف کی ولادت۔ اور پرورش کا عقوڑا سال بیان کر کے ہم انکی کارگزار یوں کی ضروری تشریح کریں گے۔

حصہ دوم  
ماہ دوم  
ہل کی  
مرگرت

(۴) کسی زمانہ میں انسان خود رو درختوں کے پھلوں سے اینا میٹ پالتا اور پتوں سے اپنا جسم ڈھانکتا ہوگا۔ زمین اور محنت کی ملاقات کا یہ سب سے پہلا موقع ہوگا۔ اول اول وہ صرف ہاتھ سے کام لیتا ہوگا۔ بلند درختوں کے پھل اور پتے توڑنے میں دقت پیش آتی ہوگی۔ بالآخر فرصت کے وقت فراغت سے بیٹھ کر تدبیر سوچتے سوچتے اس نے کسی سیدھی لائی اور ہلکی لکڑی کے سر پر چھوٹی سی بالشت بھر لکڑی گھاس سے ترچھی باندھ کر ڈنکی بنالی ہوگی کہ جس درخت سے چاہے پھل گر لے۔ یہی ڈنکی غالباً اصل کی ابتدا ہوگی۔ جب پھل توڑنے میں آسانی ہو گئی۔ تو اسکے پاس فرصت کا وقت زیادہ بھل آیا۔ اور اس نے جال۔ تیرکمان۔ اور سخت پتھروں کے دھار دار آلے بنا کر چھوٹے موٹے چرندوں پرندوں کا شکار شروع کر دیا۔ ان ایجادات کا بھی اصل میں اضافہ ہوا۔ اب روز غذا تلاش کرنے کی ضرورت نہیں رہی ہوگی۔ ایک دن شکار اور پھل جمع کر کے کسی دن کام چلاتا ہوگا۔ فرصت کے دنوں میں لاکھ تدبیریں کر کے اس نے رفتہ رفتہ چند تربیت پذیر وحشی جانوروں۔ مثلاً لگائے بھینس۔ گھوڑے۔ بکری کو پکڑ کر پالتو بنایا ہوگا۔ انکا دودھ پیتا اور گوشت کھاتا ہوگا۔ ان پر سوار ہو کر جنگل جنگل گھومتا ہوگا اور انکی کھال کا لباس بناتا ہوگا۔ بالآخر خانہ بدوشی سے تنگ آ کر کوئی اچھا سا سرسبز اور زرخیز قطعہ پا کر وہیں رہ پڑا ہوگا۔ ہل بنا، گھوڑے۔ بیل کی مدد سے زمین جوت کھیتی شروع کر دی۔ رہتے رہتے۔ پیداوار رکھنے اور بیل ڈھور باندھنے کے لئے کچھ کتے چھوڑے بنائے۔ گویا کسان نے گاؤں بنا کر شروع کیا۔ پالتو جانور اور آلات کاشتکاری بھی اصل میں داخل ہوئے۔ کھانا۔ لباس۔ مکان۔ بیل۔ ڈھور۔

کھیتی کار سامان۔ اب ضروریات اس قدر بڑھ گئیں کہ ان کامیاء کرنا ایک آدمی کے قابو سے باہر ہو گیا۔ لہذا تقسیم عمل کے زیر اصول پر کار بند ہوا پڑا۔ کسان گھسیاری۔ چوڑا بڑھئی۔ لوہار۔ حجام اور موچی غرض کہ چند فرقے پیدا ہو گئے اور معاشی ترقی آجکل کے پس ماندہ گاؤں کی حالت تک آ پہنچی۔ ہر پیشہ کے آلات اور اوزار۔ اہل میں اضافہ ہوئے۔ کسان کا اہل ہل۔ بیل۔ لوہار کا ہتھوڑا اور دھونکنی۔ بڑھئی کا آ رہ۔ بولہ۔ جولاہے کا چرخہ اور کرگہ۔ گھسیارے کا جالی کھڑپا۔ اور حجام کا استرہ قینچی اور موچی کی راپنی سوتاری۔ وہی اہل جو اول شکل ڈنکی نمودار ہوا ہو گا اب کتنی مختلف شکلیں اختیار کرتا جاتا ہے۔ لیکن کام سب کا ایک ہی۔ دولت کی پیدائش میں ہاتھ بٹانا۔ اور ایک ہی ماں باپ کی اولاد ہیں۔ زمین اور محنت ہی نے ملکر اور فرصت کا وقت نخل کر سکو پیدا کیا۔ اب خدا کی رحمت دیکھئے کہ اہل کی نسل پھیلی سے زیادہ بڑھی۔ اور سرٹک بیل سے زیادہ پھیلی۔ آج نہ اسکی قوموں کا شمار۔ نہ اس کے تصرف سے کوئی پیشہ آزاد۔ درزی کی سوئی۔ اور حجام کے استرے سے یورپ کے بے انتہا قیمتی انجنوں مشینوں اور آلات تک اہل ہی کا خاندان پھیلا ہوا ہے۔ مثل آدمیوں کے اتنا فرق ضرور ہے کہ انہیں سے کوئی قوی ہی کوئی ضعیف۔ کوئی معزز۔ کوئی حقیر۔ لیکن ہیں سب ایک ہی نسل سے اور ہر ایک اہل کے لقب کا پورا پورا مستحق ہے۔ یہ تو اہل کی خاندانی ہرگز نشست تھی۔ اب اسکی کار گذاریوں پر نظر ڈالنی چاہیے۔

(۵) اگر مغرب و مشرق کی معاشی حالت کا موازنہ کیا جائے تو زمین و آسمان کا فرق نظر آتا ہے۔ ایک جوان رعنا ہی تو دوسرا پیر فوتوت۔ ایک دریائے مواج ہے کار گذار تو دوسرا چٹمہ تنک آب۔ ایک مالامال ہی تو دوسرا خستہ حال۔ آخر اس قدر فرق



کیوجہ: ایشیا کی زمین بحیثیت مجموعی یورپ کی زمین سے زیادہ زرخیز۔ یہاں کی آب و ہوا  
 پیداوار زرعی کی واسطے زیادہ موزوں۔ یہاں کے باشندے کم خرچ اور پیشہ محنتی  
 اور جفاکش۔ اور اس پر نتیجہ یہ کہ ایشیا یورپ کا محتاج۔ دستنگر۔ خوشہ چین۔ اس لئے  
 کارزار صرف یہی اصل ہے۔ ایشیا کے پاس دو عامل زمین اور محنت بدرجہ اولیٰ موجود  
 مگر ایک اصل کے ہونے سے بے بس اور لاچار۔ یورپ کی معاملہ فہم دور اندیش اور  
 باریک بین قوموں نے اصل کی قوت کا صحیح اندازہ کر کے اپنی تمام تر توجہ اس کے  
 غور و پرداخت اور ترقی پر صرف کر کے آج وہ اقتدار پایا ہے کہ گھر بیٹھے دنیا کی دولت  
 پر حکومت کرتے ہیں۔ اور خلقت پر احسان دھرتے ہیں۔ لکڑی۔ لوہا۔ کوئلہ۔ پانی۔  
 زمین۔ سواری اور کارکنوں کی بڑی جماعت سب ہندوستانی لیکن ریل کے منافع  
 کا مالک انگلستان۔ اور اس پر بھی ہم شاد و فرحان۔ مشکور و ممنون۔ ریل کی تعریف  
 میں رطب اللسان۔ اور کچھ سچا بھی نہیں۔ کیونکہ یہاں کا اصل تو معلوم۔ اگر انگریزی  
 اصل سے بھی ریلیں بنتیں تو جو کچھ تھوڑا بہت آرام اور فائدہ پہنچ رہا ہے۔ جس کی ہم  
 مناسب موقع پر نشر و شیعہ کریں گے۔ ہندوستان اس سے بھی محروم رہتا۔ معاشی جدوجہد  
 ہم میں ایک عام اصول سا قرار پا گیا ہے کہ پیداوار خام ایشیا کی اور مصنوعات یورپ  
 کے۔ حاصل کلام یہ ہے کہ اگر ہندوستان کی تجارتی اور صنعتی پس ماندگی کی اصلی وجہ  
 دریافت کرو گے تو وہ نہ زمین کی کمی ہوگی۔ نہ محنت کی قلت۔ بلکہ کار آمد اور  
 کافی اصل کی احتیاج ہوگی جس نے کمرہٴ تلوڑی۔ اور دل کو ہتھیرا اُٹنگوں کا  
 مدفن بنا رکھا ہے۔ آنکہ شیراں راکنہ درو بہ مضر ہے۔ احتیاج است احتیاج است احتیاج  
 اور پھر احتیاج بھی کسی۔ اصل جیسی لازمی چیز کی۔ معاذ اللہ۔ کیسی نامور قومیں آج  
 اسی احتیاج کی بدولت مغلس ہیں ماندہ۔ اور نیم مندب۔ کے خطابات پارہی ہیں۔

(۶) اصل کی احتیاج خود ہندوستان کہانتک اور کیونکر پوری کر سکتا ہے۔ اور  
 اصل کی قلت کا وہ کس حد تک خود ذمہ دار ہے۔ یہ بحث ہم آئندہ مناسب موقع پر  
 کریں گے۔ یہاں حالات بیان کرنے سے یہ جملہ نام مقصود تھا کہ عمل پیدائش دولت میں  
 میں ہر سہ عالمین کا کیا حصہ ہے۔ اور مقابلہ ہر ایک کا کیا رتبہ ہے۔ معلوم ہوا کہ  
 پیدائش دولت کی واسطے زمین لا بد محنت شرط لازمی اور اہل سب سے زیادہ  
 کارگر آلہ ہے۔ اور یہی تینوں مل جل کر دنیا میں دولت پیدا کر رہے ہیں۔ اب ہم  
 ان کے حالات سے جداگانہ مفصل بحث کریں گے۔

# فصل دوم

## زمین

تجربہ (۱) زمین کا مفہوم (۲) زمین کے خواص (۳) کاشت کے دو طریق اور  
انکے جداگانہ فوائد (۴) زرعی کا مفہوم (۵) زرعی بڑھانے کے عام وسائل  
(۶) گورنمنٹ ہند کا حکمہ زرعت (۷) قانون نقل حاصل (۸) معاشی ترقیات کا  
زمین کی قدر و قیمت یارات (۹) تہوں کی افرونی کا زمین کی قدر و قیمت یارات  
(۱۰) تہوں میں یارک کی ضرورت (۱۱) ٹیکم کا ستہ کی آبادی اور زمین کی  
قدر و قیمت یارات (۱۲) اصائد قیمت زمین کے حقدار۔

زمین (۱) علم المعیشت میں لفظ زمین سے عموماً تو یہی زمین مراد ہوتی ہے مگر اصطلاحاً اس میں  
کچھ دیگر عالمیں قدرت مثل پانی ہوا۔ گرمی۔ روشنی کے جو وجود خلقت اور پیدائش  
دولت کے واسطے لازمی ہیں شامل کر لئے جاتے ہیں۔ مثلاً دریا کھیتی باڑی کو شاداب  
کرتے ہیں۔ کشتیوں میں مال ڈھونے ہیں۔ پن چکیاں چلاتے ہیں سمندر جہاز تیراتے  
ہیں۔ آبشار بجلی پیدا کرتے ہیں۔ ہوا بھی علاوہ مشروط زندگی ہونے کے۔ بادیاں سے  
کشتی کھیتی ہے۔ پگھا گھا کر مشینیں چلاتی ہے۔ ہندوستانی کسان کا غلہ برساتی ہے  
گرمی اور روشنی کی ضرورت بھی انظر من الشمس ہے۔ پس ایسی چیزوں کو عالمین پیدا  
میں شامل نہ کرنا کس طرح ممکن ہے۔ اور ہر ایک کو جداگانہ شمار کرنا بھی نامناسب طبعاً  
معلوم ہوتی ہے۔ ان کو محنت تو کہہ نہیں سکتے کیونکہ وہ انسان کے کام سے مخصوص ہے

اٹل بھی نہیں کہہ سکتے کیونکہ وہ محنت اور زمین کے اتفاق عمل سے پیدا ہوا ہے۔ اور  
 انسان کی مرضی کا مطیع ہوتا ہے۔ اور ان چیزوں کو پیدا کرنا تو درکنار قابو میں لانا بھی  
 محال ہے۔ جب آندھی چلتی ہے۔ طوفان آتا ہے۔ گرمی پڑتی ہے۔ تو انسان کو فوراً اپنی  
 بے بسی محسوس ہونے لگتی ہے۔ اور سوائے دعا کے اس سے کچھ نہیں بن پڑتا۔ البتہ  
 لفظ زمین میں ان کو اصطلاحاً شامل کرنا کچھ مضائقہ نہیں معلوم ہوتا کیونکہ اول تو یہ  
 سب زمین سے قریب تر متعلق ہیں اور طریق عمل میں بھی زمین سے بہت کچھ مشابہت  
 ان سب کے اعمال براہ رست قدرت کے اٹل قوانین کے تابع ہیں اور محنت و عمل  
 کی مانند ان پر انسان کو تصرف حاصل نہیں۔ بعض مصنفین نے زمین کی بجائے لفظ  
 قدرت ان معنوں میں استعمال کیا ہے۔ اور بلحاظ جامعیت یہ اصطلاح زمین سے  
 بہتر ہے۔ مگر چونکہ ان تمام عالمین قدرت میں سب سے زیادہ کثیر اور اہم کام زمین کا  
 ہوتا ہے۔ اور اسی وجہ سے زمین عالمین پیدائش میں جداگانہ شمار کی جاتی ہے۔ ایک  
 نیا لفظ داخل کرنے کے بجائے۔ زمین ہی میں ان چیزوں کو شمار کر کے۔ اصطلاحی  
 معنی مع وجوہات واضح کر دینا زیادہ قرین اصول معلوم ہوتا ہے۔ اور اب زمین کے  
 مذکورہ بالا اصطلاحی معنی علم المعیشت میں بالعموم تسلیم کئے جا چکے ہیں۔

(۲) ہم عالمین پیدائش کے بیان میں بتا چکے ہیں کہ زمین و خلقت میں کے  
 اور پیدائش دولت کی واسطے لا بد ہے۔ اب یہاں چند دیگر خواص اور ان کے خواص  
 معاشی اثرات واضح کرنا چاہتے ہیں۔

(ب) زمین کی دوسری قابل توجہ خصوصیت تعین مقدار ہے۔ خدا نے جتنا  
 لڑہ ارض بنانا چاہا بنا دیا۔ کچھ سمندروں سے ڈھک دیا۔ کچھ پہاڑوں سے گھیر دیا  
 کچھ ناقابل آبادی برفستان اور ریگستان بنا دیا۔ اور باقی ہموار میدانوں میں دریا بہا

حصہ دوم  
مابہ دوم  
بار آور درخت اُگائے اور موسم خوشگوار بنائے تاکہ انسان وہاں بود و باش اختیار کر سکے۔ یہ تو ممکن ہے کہ کوئی سمندر ساحل سے ہٹ کر زمین چھوڑ دے۔ جنگل میں اور پہاڑوں پر آدمی جا بیس۔ امریکہ کی طرح اب بھی کسی نامعلوم براعظم کا پتہ لگ جائے۔ لیکن یہ سب کچھ اسی ایک زمین کے اجزا کا تغیر و تبدل ہو گا۔ خود زمین کی سمت میں ایک انچ اضافہ ممکن نہیں۔ عام قاعدہ ہے کہ جس چیز کی مانگ بڑھتی ہے۔ اسکی پیداوار بھی بڑھائی جاتی ہے۔ جب سے رُوئی ولایت جانے لگی۔ ہندوستان میں اسکی کاشت بہت وسیع ہو گئی اور مصر میں بھی یہی حال ہے۔ جب سے افیون چین جاتی شروع ہوئی۔ اسکی کاشت بھی بہت رواج پا گئی۔ یہی حال مصنوعات کا ہے۔ گھڑیاں۔ ہیکل۔ اسٹیل ٹرنک۔ گلی گلی مارے مارے پھرتے ہیں۔ مگر زمین کا معاملہ بالکل برعکس ہے۔ اسکی ضرورت اول تولید۔ دوسرے بوجہ ترقی آبادی۔ روز افزوں اور اس پر لطف یہ کہ مقدار معین۔ اس کا اضافہ ناممکن۔ نتیجہ ظاہر ہے کہ زمین روز بروز نایاب اور بیش قیمت ہوتی جاتی ہے۔

(ج) زمین کی تیسری خصوصیت یہ ہے کہ وہ غیر منقولہ ہے۔ عام قاعدہ ہے کہ جہاں مانگ زیادہ ہوتی ہے اور قیمت اچھی اٹھتی ہے۔ وہیں چیز لیجا کر فروخت کرتے ہیں۔ چنانچہ تمام تجارت داخلہ اور خارجہ اسی اصول کی تشریح ہے۔ اگر اصول یہ تھا تو جو چیز جہاں پیدا ہوتی ہے وہیں بکتی۔ حلقہ تجارت ہر ایک بستی تک محدود ہوتا حالانکہ آجکل گوشت۔ پھل اور ترکاریاں جیسی جلد خراب ہو جانے والی چیزیں بھی ہزار ہا میل جا کر فروخت ہوتی ہیں۔ انگلستان کو گوشت اور مچھلی زیادہ میسر ملیا جیتا لڑتا ہے۔ صد ہا سن پھل اور میوے مثل آم و سیب ہندوستان سے جاتے ہیں اور دریائے چنر وں مثل غلہ اور معدنیات کی دور رسی کا تو ذکر کیا ہے۔ لیکن زمین اٹل ہے۔

گاؤں والے زیادہ قیمت کی ہوس میں غلہ اور ترکاریاں تو شہر لاکر بیچتے ہیں۔ اگر ممکن ہوتا تو صد ہائیگہ ناکارہ بنجر زمین اٹھا کر شہر نہ لے آتے اور ہیشمار دولت رولتے۔ گاؤں میں زمین کی کمی نہیں۔ اور گنجان شہروں میں سجدنا یاب ہوتی ہے۔ لیکن جو قطعہ زمین ہمارے ہے۔ اپنی جگہ سے ہٹ نہیں سکتا۔ نتیجہ یہ ہے کہ اب تک قصبات میں عموماً زمین روپیہ گز ملتی ہے اور ہندوستان ہی کے بعض شہروں میں چار سو روپیہ گز تک فروخت ہو چکی ہے۔ ایک دو آنہ روپیہ کے نفع پر ہندوستان کا غلہ اور روئی ولایت پہنچتی ہے۔ لیکن صد ہا روپیہ گز کے منافع پر قرب و جوار سے زمین نہیں لائی جاسکتی۔ تیسری خصوصیت غیر منفویت بھی زمین کی قدر و قیمت بڑھاتی ہے۔

(د) چوتھی خصوصیت تعین پیداوار ہے۔ ملکوت سے زیادہ پیدائش ضرورتاً

ناگزیر مثل خوراک و لباس کی واسطے زمین درکار ہے۔ غلہ۔ پھل اور ترکاریاں جو انسان و حیوان کی غذا ہیں زمین سے پیدا ہوتی ہیں۔ ایندھن اور عمارت کی لکڑی اس سے آگتی ہے۔ لباس کے اکثر اشیاء زمین سے ملتی ہیں۔ اور لطف یہ کہ زمین کی قوت پیدائش محدود رکھی گئی ہے۔ ایک قطعہ زمین مقدار معین سے زیادہ غلہ یا ترکاری پیدا نہیں کر سکتا ہر ایک کسان اسکی تصدیق کرے گا۔ قانون ثقلیل حاصل کے تحت میں اس خصوصیت کی مزید تشریح کریں گے۔ لیکن اسکا اثر زمین کی قدر و قیمت پر جو پڑتا ہے ظاہر ہے۔

(س) پابندی وقت۔ زمین کے عمل پیدائش پر وقت کی پابندی بھی لازمی

ہے۔ کہ ہر چیز اپنے ہی فصل و موسم میں پیدا ہو سکے۔ مثلاً جوار۔ باجرا۔ اور مکا فصل بھجڑ میں۔ گیہوں۔ جو اور چنا فصل برہم میں۔ اس کے خلاف ممکن نہیں۔ علاوہ ازیں ہر چیز کی پیدائش کے واسطے جتنا وقت درکار ہے وہ بھی معین ہے۔ اس میں کمی بیشی کی گنجائش نہیں فصل خریف دو مہینے میں تیار ہوتی ہے۔ برہم چھ مہینے میں۔ نیشکر۔ تباکو

آلو اور کپاس نو نو مینے میں۔ انسان وقت ہی وقت محنت کے اور اصل سے شب و روز  
کام لیکر پیداوار بڑھا سکتا ہے۔ مگر زمین پر اس کا کچھ بس نہیں چلتا۔ وہ تو قدرت کے پروگرام  
کی پابند ہے۔ اگر سامن کے جدید اختراقات سے پیدائش زمین کے اوقات میں کچھ رد و بدل  
ہوتا بھی ہے تو اتنا قلیل کہ قابل لحاظ نہیں ہو سکتا۔

(س) علاوہ مذکورہ بالا ایک سے ایک سخت پابندیوں کے۔ جیسا کہ ہم اوپر  
بتا چکے ہیں خود عمل پیدائش میں انسان کا حصہ نقل مقام و تبدیل ترکیب ختم ہو جاتا  
ہے۔ کھیت جو تناکس کا کام ہے۔ لیکن کھیت پر دان چڑھانا عالمین قدرت کے ہتھ  
ہے۔ کسان لاچار محض ہے۔ پس بلحاظ عمل پیدائش بھی زمین انسان کے تصرف سے  
بہت کچھ آزاد ہے۔ حالانکہ اسکی پیداوار سب سے زیادہ ضروری ہے۔

حاصل کلام یہ ہے کہ زمین پر قدرت نے عجیب و غریب پابندیاں عائد کر کے انسان  
کے اختیار اور قابو سے اسکو بالکل باہر کر دیا ہے۔ اول تو اس کو لابد قرار دیا۔ پھر اسکی  
ضرورت روز افزوں بنا کر اسکی مقدار مجد و کردی۔ اسکو غیر منقولہ بنایا۔ اسکی قوت  
پیدائش کو محدود کیا۔ اس پر پابندی وقت کی سخت قید لگائی اور عمل پیدائش کا  
بیشتر حصہ عالمین قدرت کی تصرف میں دیکر انسان کو بے بس اور لاچار کر دیا۔ ان  
خصوصیات کی اصلی مصلحت تو خدا جانے۔ لیکن ایک بتن نتیجہ جو ان سے پیدا ہوتا ہے  
یہ ہے کہ زمین کی قدر و قیمت دن دوئی رات چو گنی ہوتی چلی جاتی ہے۔ اور علم معیشت  
میں ایک اہم ترین حل طلب مسئلہ یہ پیش ہو رہا ہے کہ اس اضافہ قیمت کا حقدار کون ہے  
مالک زمین یا گورنمنٹ۔ اور اگر دونوں تو کس اصول کے مطابق کس نسبت سے یہ  
اضافہ انہیں تقسیم ہونا چاہیئے۔ اضافہ قیمت زمین کا مسئلہ بہت غور طلب ہے اور اس  
سے جزو اجزاء حسب موقع بحث کرنا زیادہ سوزوں ہوگا۔

(۳) یوں تو زمین سکونت اور کال کئی کے کام بھی آتی ہے۔ لیکن اس کا سب سے حصہ دوم بڑا حصہ زراعت میں مصروف نظر آتا ہے۔ کاشت کی دو قسمیں ہیں۔ کاشت عمیق و کاشت وسیع۔ ایک قطعہ زمین خوب جوتے۔ بہت سا کھاد ڈالے۔ جتنا تخم بویا جائے بونے۔ اچھی طرح پر پانی دے اور کافی محنت و اہل اس پر صرف کر کے بیشترین مقدار پیداوار حاصل کرے۔ اسکو کاشت عمیق کہتے ہیں۔ اس کے برعکس اگر کھیت کو کچھ یونہی جوت کر اور تھوڑا سا کھاد ڈال کر کمترین مصارف سے کچھ پیداوار حاصل کرے تو اس کو کاشت وسیع کہتے ہیں۔ کاشت عمیق میں نسبت مصارف تو زیادہ ہوتی ہے۔ لیکن پیداوار بہت زیادہ ہوتی ہے۔ اور کاشت وسیع میں اس کے برعکس مقدار پیداوار کم ہوتی ہے مگر نسبت مصارف بہت موافق ہوتی ہے۔ مثلاً اگر دس بیگہ زمین سے بھر تین روپیہ من پچاس من غلہ پیدا ہو اور پندرہ بیگہ زمین سے بھر دو روپیہ من کل تیس من پیدا ہو تو پہلی کاشت عمیق اور دوسری وسیع کہلائے گی یہاں یہ ذہن نشین کرنا ضروری ہے کہ جب پیداوار زمین کی زیادہ مانگ ہو اور قیمت اچھی اٹھتی ہو تو کاشت عمیق سے زیادہ منافع حاصل ہوتا ہے اور بصورت دیگر کاشت وسیع زیادہ مفید ثابت ہوتی ہے۔ مثلاً اگر مذکورہ بالا کھیتوں کی پیداوار پانچ روپیہ من کے نرخ سے فروخت ہو تو پہلے کھیت سے بجا ب دو روپیہ من کل سو روپیہ منافع ہوگا اور دوسرے کھیت سے بجا ب تین روپیہ من صرف نوے روپیہ من لیکن اگر قیمت گھٹ کر صرف چار روپیہ من رہ جائے تو منافع حسب ترتیب پچاس روپیہ اور ساٹھ روپیہ ہوگا۔ اور قیمت بہت ہی گر جائے مثلاً دو روپیہ من تو حسب ترتیب پچاس روپیہ گھٹنا اور پندرہ روپیہ منافع ہوگا۔ غرض کہ زیادتی قیمت کاشت عمیق کی نسبت زیادہ اور کمی قیمت کاشت وسیع کی ان دونوں نتائج کو چھوڑا جائے حسب ترتیب قیمت کے



حصہ دوم  
باب دوم  
اثر موافق و مخالف سے تعبیر کریں گے اور دونوں کا مشترکہ نام صرف اثر قیمت ہو گا۔ چنانچہ  
تاخواندہ کسان بھی تجربہ کی مدد سے اسی اصول پر کاربند ہوتا ہے۔ شہر و قصبات کے  
گرد و نواح میں عموماً کاشت عمیق ہوتی ہے اور دور افتادہ گاؤں میں کاشت وسیع  
طریق عمل اس اثر کا یہ ہے کہ اگر ہر دو قسم کی کاشت کے اوسط مصارف میں فرق  
کم ہو گا مثلاً تین روپیہ اور دو روپیہ من اور اوسط پیداوار میں فرق زیادہ ہو گا مثلاً  
پانچ من اور دو من بیگہ تو اثر موافق بہت قوی ظاہر ہو گا۔ اس کے برعکس اگر اوسط مصارف  
میں فرق زیادہ ہو مثلاً ۴ روپیہ اور دو روپیہ من اور اوسط پیداوار میں کم مثلاً پانچ من  
اور تین من بیگہ تو اثر موافق تضعیف ہو گا یا اثر مخالف حسب حالت صعیف یا قوی  
منو دار ہو گا۔ کسی مقام میں دونوں قسم کی کاشت کے اعداد مصارف و پیداوار  
دریافت ہونے پر یہ بتایا جاسکتا ہے کہ کونسی کاشت کس حد تک مفید تر ہو گی۔

علاوہ اثر قیمت کے طریق کاشت ایک اور قوی اثر کے بھی تابع ہے۔ ہر ایک  
کسان کو پیداوار کا کچھ حصہ زمیندار یا سرکار کو دینا پڑتا ہے۔ لگان کی تین شکلیں  
ہو سکتی ہیں۔ خواہ وہ بشرح منافع ہو۔ یا پیداوار کلی یا وسعت زمین مثلاً پچاس  
فیصدی منافع۔ یا ۲۰ فیصدی پیداوار یا دو روپیہ بیگہ۔ مذکورہ بالا دو کھیتوں کی  
مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ بشرح منافع کا کوئی اثر۔ اثر قیمت کے عملدہ آہر  
نہیں پڑیگا۔ بشرح ۵۰ فیصدی مثال بالا میں بعد ادائیگی لگان منافع ۵۰ اور ۴۰  
روپیہ حسب ترتیب رہ جاویگا۔ گویا حسب سابق کاشت عمیق ہی زیادہ نفع ہو گی  
اور اسی طرح پر حالت کی قیمت۔ بعد ادائیگی لگان بھی کاشت وسیع مفید رہے گی  
لیکن لگان بشرح پیداوار کے اثر کا عمل درآمد ذرا پیچیدہ ہے۔ یہ اثر قیمت کے اثر  
موافق کے مخالف اور قیمت کے اثر مخالف کے موافق کام کرتا ہے۔ گویا کاشت عمیق کا

منانی اور کاشت وسیع کا معاون ہے۔ اگر لگان بشرح پیداوار کا اثر قیمت کے اثر مخالف حصہ دوم سے ملا دیا جاوے تو دونوں یکساں اثر ملکر بہت قوی ہو جاتے ہیں۔ لیکن اگر قیمت کے اثر موافق سے مقابلہ آپڑے تو جو اثر قوی تر اور غالب ہوگا۔ کاشت کا طریقہ اسکے مطابق ہوگا۔ لگان بشرح وسعت کا اثر بھی بعینہ لگان بشرح پیداوار کا سا ہے پس معلوم ہوا کہ کاشت کے دو طریق ہیں۔ اور قیمت پیداوار و لگان کے مختلف اثرات کے تابع ہیں قانون تقبیل حاصل در لگان کی بحث میں وضوح ہوگا کہ منافع زراعت کو حاصل رکھنے کے

۴۔ زرخیزی زمین کی کوئی مقررہ صفت نہیں۔ بلکہ اس سے زمین کی کمی زرخیزی مراد ہو سکتی ہیں۔ اول تو زرخیزی طریق کاشت سے متعلق ہے۔ کاشت عمیق میں وہ زمین زرخیز کہلاتی ہے جو بلا لحاظ نسبت مصارف بڑی مقدار پیدا کرے مثلاً کسی کھیت میں ۴ یا ۵ من بگیہ غلہ پیدا ہو۔ صرف مصارف پیدائش خواہ زیادہ مثلاً ۴ یا ۵ روپیہ من تک ہوں اسکے برعکس کاشت وسیع میں زرخیز زمین سے مراد یہ ہے کہ بلا لحاظ مقدار پیداوار۔ مصارف کا اوسط کمتر ہو۔ مثلاً کسی کھیت میں صرف دو یا تین روپیہ من کے صرف سے غلہ پیدا ہو۔ اوسط پیداوار خواہ ایک یا دو من فی بگیہ ہو۔ تجربہ سے معلوم ہوا کہ بعض زمینیں تو ان میں سے صرف کسی ایک طریق کاشت میں زرخیز ثابت ہوتی ہے اور بعض دونوں حالتوں میں زمین کی زرخیزی فصل سے بھی متعلق ہوتی ہے۔ بعض زمینیں نیشکر کی کاشت کی واسطے خاص طور پر موزوں ہوتی ہیں اور بعض تباکو۔ کپاس۔ سن یا ایسی ہی کسی خاص چیز کی واسطے اگر فصل موزوں کے علاوہ کوئی دوسری چیز کاشت کی جاوے گی تو نتیجہ حسب دلخواہ نہوگا۔ گویا ایک ہی قطعہ زمین بعض فصل کے لحاظ سے زرخیز ہے اور بعض کے لحاظ سے نہیں پنجاب میں گہیوں عمرہ پیدا ہوتا ہے۔ برار کی رودی نرم اور لا بنے ریشہ کی ہوتی ہے۔

مشرقی بنگال کاسن جو جوٹ کلاتا ہی۔ تمام دنیا میں مشہور ہے۔ اسی طرح پر پھل مثلاً آم  
انار سیب۔ ناشپاتی وغیرہ کے واسطے بھی خاص خاص مقام مشہور ہیں۔ کبھی بلا لحاظ  
مقدار پیداوار یا اوسط مصارف۔ یا موزونی فصل۔ محض پیداوار کی قیمت بہت  
بڑھ جاتے سے زمین زر خیز شمار ہونے لگتی ہے۔ پس معلوم ہوا کہ زر خیزی صفت اضافی  
ہی۔ اور وہ کبھی طریق کاشت کبھی نوعیت فصل اور کبھی اضافہ قیمت سے متعلق  
ہوتی ہے۔

۵۔ زر خیزی کی نوعیت سمجھانے کے بعد اب ہم مختصراً وہ وسائل بتانا چاہتے  
ہیں جو زر خیزی پیدا کرنے اور بڑھانے کی واسطے عموماً اختیار کئے جاتے ہیں اور تجربہ  
سے مفید ثابت ہوئے ہیں۔

عمدہ زمین کی ایک خاص صفت یہ ہے کہ وہ نہ اتنی سخت ہو کہ نازک پودے جڑ  
نہ پکڑ سکیں۔ اور پانی جذب ہونے کے بجائے سطح پر بہتا ہوا گزر جائے۔ اور نہ اتنی نرم  
اور بیدم ہو کہ جڑ مضبوط نہ جسے۔ پودے گر گر پڑیں۔ اور نہ پانی رُکے۔ سب رس رس  
کے نکل جائے۔ بلکہ وہ اتنی تو نرم ہو کہ نازک جڑیں اس میں جکڑ سکیں مگر اتنی سخت بھی  
ہو کہ جڑوں کی گرفت اس قدر مضبوط ہو کہ وہ پودے سنبھال سکیں۔ پانی جو زمین سے  
پودے کو غذا پہنچاتا ہے۔ کھیت میں آسانی پھیل سکے لیکن پودے کی غذا ہمارا باہر  
نہ لچا سکے۔ ورنہ یا تو پودے نہیں جمینگے یا بعد خشک ہو کر رہ جائیں گے۔ کھیت جوتے کا  
اصلی مقصد ہی صفت پیدا کرنا ہوتا ہے کہ سخت سطح اور ڈیلے ٹوٹ کر حسب ضرورت نرم  
ہو جائیں۔ یہ بتیلی زمینیں بھی نئی مٹی اہل سے ملا کر سخت کر لیا جاسکتی ہیں۔

زمین کی دوسری ضروری صفت یہ ہے کہ اس میں وہ تمام اجزاء جو پودے کی غذا  
ہیں پوری مقدار میں موجود ہوں۔ ظاہر ہے کہ اگر ایسے اجزاء کی مقدار کم ہوگی یا ایک

جزو بھی غائب ہو گا تو پودوں کی نشوونما پر مضر اثر پڑے گا اور پیداوار علاوہ مقدار حصہ دوم میں کم ہونے کے ادنیٰ قسم کی ہوگی۔ کھاد کے ذریعہ سے زمین میں پودوں کی غذا بڑھانی جاتی ہے۔ ہندوستان میں تو نادان کسان تھوڑے بہت تجربہ کے بھروسہ پر جیسا کھاد بیتر آتا ہے کوڑی سے اٹھا کر کھیت میں ڈال دیتا ہے۔ مگر یورپ والوں نے اس میں بھی بہت تحقیق سے کام لیا ہے۔ اول ہر قسم کے پودوں کی غذا کے اجزاء دریافت کئے مثلاً آلو کے پودے کی نشوونما کن چیزوں سے ہوتی ہے اور نسبتاً وہ کن کن مقدار میں دیا ہے۔ غرض کہ بہت سے مروجہ پودوں کی خوراک کے اجزاء اور انکی ترکیب سامنے اور شہادت کی مدد سے دریافت کر لی گئی ہے۔ اور کیمیائی طریق سے یہ بھی معلوم ہو سکتا ہے کہ زمین میں کیا کیا اجزاء کس مقدار میں موجود ہیں۔ چنانچہ جرمنی وغیرہ جیسے ترقی یافتہ ممالک میں کسان اپنے کھیت کی تھوڑی سی سیٹھی کسی کھاد کے کارخانے میں بھیج دیتا ہے اور جو چیز بونی مقصود ہوتی ہے اس سے اطلاع دیتا ہے۔ کارخانے میں زمین کی موجودہ اجزاء اور پودے کی غذا کو پیش نظر رکھ کر کوئی مناسب کھاد اسی طرح پر تجویز کیا جاتا ہے جیسے کہ ہمارے ہاں مریض یا کمزور کیواسطے ڈاکٹر دوا یا غذا تجویز کرتے ہیں۔ کارخانہ میں ہر قسم کا کھاد بھی تیار ہوتا ہے اور فرمایش آنے پر با احتیاط کمسوں میں بند کر کے روٹ کر دیا جاتا ہے۔ چنانچہ دواسازی کے ساتھ کھاد سازی بھی یورپ میں ایک فن ہو گیا ہے۔ اور اسکے باقاعدہ کارخانے قائم ہیں۔ کبھی کبھی دو مختلف الخواص میٹوں کے ملانے سے بھی کھاد کا نتیجہ حاصل ہوتا ہے۔ مثلاً اگر دو زمینوں میں سے ہر ایک میں اٹنی اجزاء کی بہت کثرت ہو چکی ہو دوسری میں قلت ہے۔ تو انکی میٹیں ملانے سے زمین زرخیز بن جائیگی۔ چنانچہ چونا۔ کھریا۔ چکنی میٹ۔ کوئلہ کا چوراز میں ملانے سے اکثر درختی پھل پھول جاتی ہے۔ خیال کیا جاتا ہے کہ آئندہ مختلف الخواص میٹیں ملا کر

طریقہ کھا دے بھی زیادہ مرجع ہوگا۔

حصہ دوم  
باب دوم

معلوم ہوا کہ انسان زمین کی زرخیزی بڑھا کر اور نیز نگہداشت کر کے نباتات کو بیش بہا مدد پہنچا سکتا ہے۔ لیکن اسکے مدارج مختلف ہیں۔ نازک پیل۔ پودے۔ بحالت کس مہر سی اپنا وجود بھی بھل کر قائم رکھ سکتے ہیں۔ مگر انسانی امداد سے حیرت انگیز ترقی کر دکھاتے ہیں۔ چنانچہ نباتی باغات اور نمائش گاہوں میں اتنے خوش رنگ لذیذ اور بڑے بڑے پھل پھول اور ترکاریاں دیکھنے میں آتی ہیں کہ انکی شناخت میں دھوکا ہوتا ہے۔ غلے۔ ایکہ۔ کپاس اور دیگر ضروری چیزوں کے پودے بھی انسان کی مدد کے خوشگوار ہیں۔ یہ چیزیں خود رو بھی پائی گئی ہیں مگر اس قدر ادنیٰ قسم کی کہ انکو اپنے مژدہ ہجمنوں سے کوئی نسبت ہی نہیں۔ منتقل چراگاہیں بھی بقدر نگہداشت انسانی توجہ کی مستحق ہیں۔ مگر جنگلات کی درخت انسانی امداد سے بالکل مستغنی ہیں۔ وہاں بقاء اصل کا قانون جاری ہے اور ہر ایک درخت و پود اپنا خود نگہاں ہے۔ اور اگر انسان چاہے بھی تو بھلا جنگل کے اُن بلند اور گنجان درختوں کی نشوونما میں کیا قابل لحاظ اضافہ کر سکتا ہے کہ جنگلی زوردار جڑیں پتھر چیر کر پانی کے سوت سے طراوت اور ارد گرد کی صد ہا گز وسیع زمین سے خوراک وصول کرتی ہیں۔

گورنٹ ہند کا کہنا ہے کہ ہندوستان خاص طور پر زرعی ملک ہے۔ تقریباً ۷۰ فیصدی کی معاش باہر سے آتی ہے۔ یا بالواسطہ ذراعت پر منحصر ہے۔ اور ملک کی سب سے بڑی آمدنی کا ذریعہ بھی زرعت ہی ہے۔ چند سال سے زرعت کی اہمیت پر نظر کر کے گورنٹ نے اسکی ترقی کیوٹے خاص اہتمام شروع کیا ہے۔ مثلاً وہیں گورنٹ نے صوبہ بنگال میں بمقام پوسا ایک نہایت مکمل اور متم باستان زرعی کالج قائم کرنا تجویز کیا۔ تاکہ نہایت اعلیٰ پیمانہ پر مسلم نباتات کی باقاعدہ تعلیم دیجاوے اور سائنس کی جدید تحقیقات کی مدد سے ہندوستانی

زراعت میں نئی روح چھونکی جاوے۔ چنانچہ تقریباً بائیس لاکھ روپیہ کی لاگت سے یہ حصہ دوم کالج تیار ہو چکا ہے۔ اسکی کارگزاری دیکھنے کا اشتیاق ہی ششہ میں گورنمنٹ کی جانب سے زرعی ترقیات پر بیس لاکھ روپیہ سالانہ خرچ کرنا منظور ہوا۔ ماہرین زراعت و نباتات کا ایک زرعی بورڈ بنا کہ وہ محکمہ زراعت کے کاروبار کا اہتمام اور نگرانی کرے۔ اوبہ مفید تجاویز و وقتاً فوقتاً گورنمنٹ ہند میں پیش کر کے تکمیل کی اجازت حاصل کرتا ہے مرکزی کالج پوساکے علاوہ ہر صوبہ میں جداگانہ زرعی کالج قائم کئے گئے ہیں چنانچہ ہمارے صوبہ کا کالج کانپور میں جاری ہے۔ کالجوں کے علاوہ ہر صوبہ کے متعدد ضلع میں سرکاری زرعی مرکز قائم کئے جا رہے ہیں۔ سرکاری ملازمین کے اہتمام اور نگرانی میں صد ہا بیگہ زمین پر ہر قسم کی فصل بوبو کر تجزیہ سے بہترین پیداوار کے اسباب دریافت کئے جاتے ہیں۔ جب قابل اطمینان طور پر تحقیق ہو جاتے ہیں تو بذریعہ تحسیر عام لوگوں کی اطلاع کیواسطے شہرت کئے جاتے ہیں۔ اور مزید بُرائ سرکاری ملازم کاٹو گانوں منادی کرتے پھرتے ہیں اور کاشتکاروں کو ترغیب دیتے ہیں کہ انکی ہدایات پر کاربند ہو کر زراعت سے پورا پورا فائدہ اٹھائیں۔ جدید طرز کے آلات کٹاوری بھی تجربتاً استعمال کئے جاتے ہیں اور جو سب سے زیادہ کارآمد ثابت ہوتے ہیں انکو رواج دینے کی کوشش کی جاتی ہے۔ کسانوں کو تجربہ کے لئے عاریتاً مفت دیتے ہیں۔ نہایت کم شیج سے کرایہ پر دیتے ہیں۔ مناسب شرائط پر اُدھار فروخت کرتے ہیں اور برائے نام منافع پر نقد بھیجے ہیں چنانچہ علیگڑھ میں بھی کالج سے تھوڑے فاصلہ پر ایک سرکاری زرعی مرکز قائم ہے جو اپنے مفید معلومات اور مشوروں سے گردنوں کے کسانوں کو مدد دینے میں بہت کوشاں نظر آتا ہے۔ بحالت ضرورت سرکاری خزانے سے کسانوں کو روپیہ بھی بطور قرض تقسیم ہوتا ہے تاکہ وہ ساہوکاروں کے

حصہ دوم  
باب دوم

میں گرفتار نہوں۔ قانون کے ذریعہ سے کسان کو زمیندار کی گرفت سے بھی بہت کچھ آزاد کر دیا ہے۔ نرضکہ ہر ممکن طریقہ سے گورنمنٹ زراعت کی ترقی کے واسطے ٹوشاں نظر آتی ہے۔ لیکن اسی سلسلہ میں آگے چلکر سلا مالگنداری بھی قابل غور ہے۔

مساو

تفصیل

چسل

۱۔ زراعت کے متعلق زمین کی ایک عجیب خاصیت تجربہ سے معلوم ہوئی ہے۔ جس کا نام قانون ثقلیل حامل ہے۔ یہ قانون ترقی زراعت پر ایک لازمی حد تک ایم لڑتا ہے۔ اور سدا رگان کے اصول بھی اسی قانون سے اخذ کئے گئے ہیں۔ لہذا اس کی ضروری تشریح یہاں پر محل معلوم ہوتی ہے۔ یہ بتایا جا چکا ہے کہ قدرت نے ہر زمین کی قوت پیدائش معین اور محدود کر دی ہے۔ فن زراعت کے اصول کے مطابق جوت کر۔ کھا دڑال کر۔ ہم زمین کی قوت پیدائش میں اضافہ ضرور کر سکتے ہیں اور کرتے ہیں مگر اسکی بھی ایک حد ہے۔ یہ تو ہو سکتا ہے کہ زمین کی پیداوار ہم ڈیوڑھی۔ دو گنی یا سہ گنی کر لیں۔ مگر اسکو دس بیس یا پچاس گنی حسب دلخواہ بڑھانا ممکن نہیں۔ اگر ممکن ہوتا تو ہر ایک کسان جھوٹا سا کھیت لیکر جتنی چاہے پیداوار حاصل کر لیا کرتا۔ اس کو بڑے بڑے کھیت جوتے بونے اور انکی بیکہشت کرنے کی زحمت اٹھانی نہ پڑتی۔ اور نہ پھر زراعت کیواسطے زمین کی استفادہ مانگ ہوتی۔ اکثر دیکھا جاتا ہے کہ جو قطععات صد ہا برس سے کس مہر سی کی حالت میں ویران پڑے ہوئے تھے۔ رفتہ رفتہ زیر کاشت آرہے ہیں۔ اگر زمین کی قوت پیدائش لا محدود ہوتی تو موجودہ کھیت کافی ہوتے اور غیر مزروع زمینوں پر کاشت پھیلانے کی ضرورت کیا تھی لیکن حاقہ یہ ہے کہ ہر ایک زمین خواہ کسی زر خیز کیوں نہ ہو۔ اور خواہ فن زراعت کا کل کمال اس پر صرف کر دیا جائے۔ صرف ایک خاص حد کاشت کی حاصل ہو سکتی ہے اگر اس حد سے تجاوز کر کے اضافہ پیداوار کی ہوس میں

زیادہ محنت اور محال صرف کیا جاوے تو یقیناً وہ سب اکارت جاوے گا۔ اگر کسی کسان سے حصہ دوم سوال کیا جاوے کہ وہ اپنے کھیت کو بجائے دو مرتبہ جو تکے چار مرتبہ نہائے۔ اور سب مرتبہ پانی دینے اور ایک من تخم ہونے کے میں مرتبہ جوت کر چالیس مرتبہ نرا کر سو مرتبہ پانی دیکر اور دس من پنچ بوکر دس گنی پیداوار محال کیوں نہیں کرتا۔ تو وہ صاف جواب دے گا کہ زمین میں اتنی پیداوار کی گنجائش نہیں۔ ایسا کرنے سے ساری لاگت خاک میں بجاوے گی۔ جو پیدا ہوتا وہ بھی نہو سکیگا۔ دس گنی پیداوار کے واسطے ایسے ایسے دس کھیتوں کی ضرورت ہے۔

یہ تو بخوبی ذہن نشین ہو گیا کہ زمین کی قوت پیدائش محدود ہے۔ اب اس خاصیت کے عمل کا حال سنئے۔ بغرض سہولت بیان ہم کھیت کو جوتنے۔ ہونے۔ نہانے۔ اور پانی لگانے کو جدا گانہ جرعوں سے تغیر کرینگے اور ہر جرعہ کی لاگت فرض کرو دس روپیہ قرار دینگے۔ اگر کھیت ایک مرتبہ جوتا گیا تو گویا ایک جرعہ صرف ہوا۔ اسی طرح ہونے۔ نہانے وغیرہ کے متعلق ہر فعل ایک جرعہ کھلا دیگا۔ فرض کرو کہ کسی مناسب ترکیب سے کسان نے ایک کھیت پر دس جرعے صرف کئے۔ یا بالفاظ دیگر سو روپیہ لاگت لگائی اور تیس من غلہ پیدا ہوا اوسط ۳ من فی جرعہ پڑا۔ تجربتاً اسی کھیت پر بارہ جرعے صرف کئے اور پیداوار ۳۷ من ہو گئی۔ گویا دو جدید جرعوں کا ماحصل ۳۷ من ۱۴ من فی جرعہ ہوا۔ اضافہ کی امید پر سہ بارہ پندرہ جرعے صرف کئے اور پیداوار پچاس من ہوئی۔ آخری تین جرعوں کا اوسط چار من فی جرعہ پڑا۔ اب تو کسان کو چپکا لگ گیا اور چوتھی مرتبہ اُس نے سولہ جرعے صرف کئے۔ مگر قدرت نے فوراً ہاتھ کھینچ لیا۔ اور اس مرتبہ پیداوار صرف ۵۲ من ہوئی۔ یعنی سولہویں جرعہ کا ماحصل صرف دو من ہوا معلوم ہوا کہ پندرہویں جرعہ پر قوت پیدائش کمال پہنچ گئی۔ اور سولہویں جرعے



حصہ دوم  
باب دوم  
سے اخلاط شروع ہوا۔ پس اصطلاحاً کہیں گے کہ نیندرھویں جرمد تک تو قانون تکثیر حاصل جاری رہا۔ مگر سوٹھویں جرمد سے قانون تقلیل حاصل کا عمل شروع ہوا۔ زراعت میں قانون تکثیر حاصل کچھ زیادہ قابل توجہ اس وجہ سے نہیں کہ اسکا اثر کمتر طور میں آتا ہے اور محض عارضی ہوتا ہے۔ البتہ مصنوعات میں اسکا اثر بہت اہم ہوتا ہے اور مناسب جگہ ہم اسکی تشریح کریں گے۔ یہاں ہم کو صرف قانون تقلیل حاصل سے بحث کرنا مقصود ہے کیونکہ اسکا اثر زراعت پر ہر حالت میں یقینی اور دائمی ہوتا ہے اور اسکا سلسلہ لگان اور قیمت زمین سے بہت قریبی تعلق ہے۔

اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ قانون تقلیل حاصل جاری ہونے کے بعد بھی کسان جرعوں میں اضافہ کریں گے یا نہیں اور اگر کریں گے تو کتنا تک۔ اسکا جواب قیمت پیداوار پر منحصر ہے عام اصول یہ ہے کہ خواہ قانون تقلیل حاصل جاری ہو یا نہ ہو کسان اپنے جرعوں اس وقت تک برابر اضافہ کئے جاویں گے جب تک کہ ہر جدید جرم کی پیداوار کی قیمت جرم کی لاگت سے زیادہ ہو حتیٰ کہ کسی جدید جرم کی پیداوار کی قیمت اسکی لاگت کے برابر آجائے۔ تو کسان اضافہ فوراً بند کر دیں گے اور یہ آخری جرم اصطلاحاً جرم ختم نامہ اور اسکی پیداوار حاصل ختم نامہ کہلا دیگی۔ کاشت کی اس حالت کو اتمام کاشت سے تعبیر کرنے میں صاف ظاہر ہے کہ جرم ختم نامہ کسی خاص حد پر قائم نہیں ہوتا۔ بلکہ پیداوار کی قیمت بڑھتے گھٹنے پر حسب ترتیب یہ بھی آگے بڑھتا اور پیچھے ہٹتا رہتا ہے۔ اضافہ قیمت کے زور پر کبھی قانون تقلیل حاصل کی حد سے بہت آگے بڑھ جاتا ہے۔ اور کئی قیمت کے باعث کبھی اس کی حد سے پیچھے چلا جاتا ہے۔ چنانچہ ترقی یافتہ اور آباد ممالک میں اس قانون کا اثر بہت قوی اور وسیع پایا جا رہا ہے اور پس ماندہ غیر آباد ممالک میں اس عمل کی نوبت تک نہیں آتی۔ آخر میں ہم پھر یہ جیلا نا ضروری سمجھتے ہیں کہ قانون

تقبل حاصل کا تعلق مقدار پیداوار سے ہو نہ کہ قیمت پیداوار سے جب کسی جرے کی حدود پیداوار اپنے سابق جرے کی پیداوار سے مقدار میں گھٹ گئی۔ قانون کا عمل شروع ہوا اب دوم قیمت پیداوار سے قانون کو کچھ سروکار نہیں۔ البتہ جرے ختم تمام و کمال قیمت کے تابع ہوتا ہے۔ قیمت کی بیشی کی جرے ختم کو قانون تقیل حاصل کی حد سے فٹ بال کی مانند کبھی اس طرف پھینک دیتی ہے کبھی اُس طرف۔

چونکہ جرے ختم کی لاگت حاصل ختم کی برابر ہوتی ہے۔ لہذا کسی کھیت میں جتنے جرے صرف ہوں اتنی مرتبہ حاصل ختم پیداوار کلی سے منہا کرنے کے بعد جو کچھ باقی رہیگا وہ ماحصل زاید کہلاویگا۔ یہ کبھی کسان کا خالص حصہ ہوتا ہے اور کبھی زمیندار کاشتکار میں باہم تقسیم ہو جاتا ہے۔ گورنمنٹ بھی اسکی مستقل شریک بنی ہوئی اگر کسی کھیت میں دس جرے صرف ہوں اور پیداوار کی مقدار کلی بارہ من ہے اور حاصل ختم کی مقدار ایک من تو گویا دس من مصارف کاشت ہوئے۔ اور باقی دس من ماحصل زاید کہلائیں گے۔ اور یہی ماحصل زاید یہ ترمیمات خاص جنگی تفریح مناسب موقع پر کیجاویگی معاشی لگان کہلاتا ہے۔

۸۔ ہر شخص جانتا ہے کہ زمین کی قیمت روز بروز بڑھ رہی ہے۔ آخر اسکی معاشی وجہ کیا ہے۔ مستقل اسباب تو خواص زمین کے تحت میں وضع ہو چکے۔ چند اسباب جو ترقیات ترقیات جدید کا نتیجہ ہیں۔ بیان کئے جاتے ہیں۔ جو قطعاً شہر اور قصبات سے بہت کا زمین کی دور و قریب تھے اور بوجہ فاصلہ و قلت ذرائع آمد و رفت انکی پیداوار منڈی تک لانا قدر قیمت نہایت دشوار اور صرف طلب تھا۔ وہ بیکار پڑے ہوئے تھے نہ کوئی انکو جو تستا پوتا تھا نہ انکی کچھ قیمت اٹھ سکتی تھی کس پُرسی کی حالت میں لاوارثی پڑی ہوئی تھی۔ مگر جب سے ہندوستان میں ریل کے قدم آئے اور اسکا جال تمام ملک پر

بچیل گیا۔ دُور اُفتادہ زمینوں کے دن پھر سے اور جس ویران میدان میں اسکا گذر ہوا حصہ دوم  
بشرط صلاحیت تختہ عُدن بن گیا۔ اذکار رختہ زمینوں سے دولت اُبل پڑی۔ باب دوم

اب تک کھیتوں کی آبپاشی کا دار و مدار بارش یا کنوؤں کے پانی پر تھا۔ بمقابلہ چاہا  
زمینوں کے بارانی کی قیمت بہت کم تھی۔ بارش کا کیا بھروسہ ہو نہ ہو لہذا ایسی زمینوں  
کی پیداوار بھی اتفاقی تھی۔ لیکن جب سے شمالی ہندوستان میں بڑے بڑے دریاؤں سے  
نہریں۔ تائے۔ نکالکر اور دکن کے پہاڑوں میں گھرے ہوئے سیلوں وسیع قدیم تالابوں  
سے کام لیکر تمام ملک پر پانی کا جال پورا گیا۔ آبپاشی بہت کچھ بارش اور کنوؤں سے  
مستغنی ہو گئی ہے۔ اور جہاں چھوٹی سی نالی بھی گزر گئی ہے۔ غیر چاہی زمینوں کی قیمت چاہی  
سے بھی بڑھ گئی ہے۔ غرض کہ ریلوں اور نہروں کی بدولت ملک کا بہت سا ناکارہ حصہ قابل  
کاشت بن کر بہت کچھ قیمتی ہو گیا۔

جنگلات کی پیداوار سے بھی روز افزوں منافع حاصل ہو رہا ہے  
اور اُمید کی جاتی ہے کہ کچھ عرصہ میں جنگلات گورنمنٹ ہند کا نہایت متقل اور  
کشیر آمدنی کا ذریعہ بن جائیں گے علم معدنیات کی ترقی کے ساتھ ساتھ کان کنی  
کا حلقہ بھی وسیع ہو رہا ہے۔ میسور اور حیدرآباد میں سونا نکلتا ہے۔ لوہا اور کوئلہ

بنگال کے اکثر حصوں میں بکثرت پایا جاتا ہے۔ مٹی کے تیل کے ذخیرہ بھی  
دریافت ہوئے ہیں اور اُمید کی جاتی ہے کہ جتو کرنے پر ہندوستان میں بہت سی  
نامعلوم معدنیات سے بیشمار منافع حاصل ہو گا۔ غرض کہ مزرعہ زمین  
جنگلات و معدنیات سب روز بروز پیش بہا ہو رہی ہیں سکتی زمینوں سے ہم  
شہروں کی تحت میں جداگانہ بحث کریں گے۔

۹ کسی زمانہ میں زیادہ تر لوگ دیہات اور چھوٹے چھوٹے قصبات میں رہتے تھے۔ حصہ دوم  
ذریعہ آمدورفت کم اور وقت طلب تھے۔ بالعموم لوگ اپنے وطن یا اسکے گرد و نواح میں عمر  
بسر کر دیتے تھے۔ جہاں بادشاہ۔ اُمراء۔ اور حکام کا قیام رہا وہاں البتہ شہر آباد ہو گئے۔ شہروں کی  
لیکن جب سے ایجادات جدیدہ نے فیکٹریوں۔ بلوں۔ عظیم الشان کارخانوں کی بنیاد ڈالی اور ریل کا  
اور ریل نے آمدورفت کو ایک کھیل بنا دیا۔ ڈاک اور تار نے ناواقفیت کا پردہ اٹھا دیا۔  
تب سے بڑی بڑی تجارت گاہوں اور صنعت و حرفت کے مرکزوں کی بنیاد قائم ہوئی۔ وقتیتاً  
چنانچہ یورپ اور امریکہ کے بڑے بڑے شہروں کے باقی اکثر معاشی اسباب بنے۔ لندن بڑا  
عظمیٰ کا دارالسلطنت سی۔ لیکن اسکی عظمت کے حقیقی اسباب اسکے معاشی خصوصیات میں  
مضمحل ہیں۔ خود ہندوستان کے نامور شہر کلکتہ۔ بمبئی۔ مدراس۔ ناگپور۔ دہلی۔ لاہور۔ تجارت  
اور صنعت و حرفت کی وجہ سے اس قدر پروانچ اور آباد ہیں۔ ورنہ محض بحیثیت دارالسلطنت  
ان کو موجودہ عروج ہرگز میسر نہوتا۔ آبادی اب اس قدر وسیع انتقال پذیر ہو گئی ہے کہ  
دنیا کا شاید ہی کوئی مذہب ملک ہوگا جہاں کے کم از کم دو چار باشندے بڑے شہروں  
میں مصروف کار و بار نہ پائے جائیں۔ خود ہندوستانی جیسے گھر گھسنے لوگ چین  
جاپان۔ افریقہ اور امریکہ تک تلاش معاش میں چکر لگا رہے ہیں۔ نتیجہ یہ  
ہے کہ معاشی ترقیات کے ساتھ شہروں کی وسعت اور تعداد بھی بڑھتی  
جا رہی ہے۔

اگر ایک منارے پر چڑھ کر کسی شہر کا منظر دیکھو تو بوجہ گنجانی آبادی وہ بھڑوں کا  
چٹانظر آئیگا۔ سوال پیدا ہوتا ہے کہ جب شہر کے گرد و نواح میں زمین خالی پڑی ہے۔ تو  
پھر لوگ شہر کے اندر تنگ و تاریک مکانات میں رہنے پر کیوں جان دیتے ہیں۔ شہر سے باہر  
ہو ادار مکان بنا کر آرام سے کیوں نہیں رہتے۔ شہری لوگ کچھ دیوانے تو ہوتے نہیں۔

ضرور کوئی زبردست مصلحت ہوگی کہ وہ شہر کی کوٹھڑی کو سیرون شہر کی کوٹھی پر ترجیح دیتے ہیں۔ بازاروں۔ کارخانوں۔ دفاتروں۔ عدالتوں۔ کالجوں۔ اور ریلوے اسٹیشن کے قرب و جوار میں شہر کے کرایہ مکانات بہت زیادہ ہوتی ہیں اور باوجود زیادتی کے آگے لوگ ایسے ہی مکانات کے متلاشی نظر آتے ہیں۔ اسکی وجہ بتانا دشوار نہیں۔ لوگ اپنی کاروبار کی جگہ سے فریب رہنا چاہتے ہیں۔ اور کفایت وقت و سہولت آمد و رفت کو زیادتی کرایہ پر ترجیح دیتے ہیں۔ شاہی زمانہ کے محلات جنگی تعمیر میں لاکھوں روپیہ صرف ہوا ہوگا دہلی کے اندرونی محلوں میں سن سان اور غیر آباد پڑے ہوئے ہیں۔ کوئی اگر برائے نام ہی کرایہ دے تو مکان کی صفائی۔ روشنی۔ آبادی غنیمت سمجھی جاتی ہے۔ اور ریلوے اسٹیشن کے قریب سراؤں کی کوٹھڑیاں اور ہوٹلوں کے معمولی مکانات صد ہا روپیہ ماہوار کرایہ کم رہے ہیں۔ یہی حال بازاروں کا ہے۔ جو بازار کسی غیر آباد حصہ میں بموقع بنا ہے کہ وہاں کوئی بھولا بچھڑا خریدار آنکھے تو آنکھے ورنہ ساری خرید و فروخت پڑوس کے غریب لوگوں تک محدود ہے۔ وہاں وسیع دکانیں نہایت قلیل لڑا یہ پر چلتی ہیں۔ یہاں کے دوکاندار محض بوجہ محبوبی تھوڑی سی خوردہ فروشی کو بیکاری سے غنیمت سمجھتے ہیں۔ لیکن جو بازار عام گزرگاہ شہر کے آباد حصہ میں واقع ہوگا جہاں خریداروں کا دن بھر ہجوم رہتا ہوگا۔ چھوٹی سے چھوٹی دکان بھی دس گز کرایہ پر اٹھتی ہوگی۔ اور اس پر بھی لوگ متلاشی پھرتے ہونگے۔ دوکاندار اپنی تجارت کے فروغ پر ایسا ایسا پچاس گنا کرایہ بھی تو قربان کر سکتے ہیں۔ چنانچہ دہلی میں چاندنی چوک اور کشمیری بازار کی دوکانوں کا جو کرایہ ہے۔ دوسرے بازار و منیں اس کا نصف بھی نہیں۔ پس معلوم ہوا کہ شہر کی گنجانی اور تنگی بیوجہ نہیں ہوتی۔ بلکہ زبردست معاشی اسباب کا نتیجہ ہوتی ہے۔

اوپر کے بیان سے صاف ظاہر ہے کہ شہر کی زمین کی قدر و قیمت کا باعث چائے  
 وقوع ہے۔ موقع کی اہمیت کا اندازہ ذیل کی دو مثالوں سے بشیر واضح ہوگا۔ درپہلے میں  
 ساحل کے قریب قریب نہایت کشادہ بہوار اور صاف سرک کی میل تک چلی گئی ہے۔  
 اس کو بیچ لائن کہتے ہیں۔ بلحاظ خوبصورتی مناظر ساحل میپس کے بعد دنیا بھر میں وہ  
 دوسرے درجے کی خیال کجیاتی ہے۔ شہر کے حکام۔ معززین تاجر۔ عالم۔ صد باور پین  
 عورتیں اور بچے شام کے وقت چل قدمی کے لئے جمع ہوتے ہیں عجیب سماں ہوتا ہے۔  
 چھوٹے چھوٹے بچے سمندر کی ریتی پر خوب دوڑ لگاتے اور لوٹتے ہیں۔ مگر ریتی ایسی صاف  
 نہ کی مجال کپڑا میللا ہو۔ جہاں ذرا جھٹکا۔ کپڑا صاف۔ قریب ہی منتائے نظر تک  
 سمندر لہریں مارتا ہے اور غروب آفتاب کا منظر کچھ عجیب بارعب اور شاندار ہوتا ہے  
 سرک پر بند بجاتا ہے۔ جگہ جگہ بیچیں پڑی ہیں۔ کہیں دوستوں کی ٹولی خراہاں خراہاں  
 چلی جا رہی ہے۔ کہیں لوگ کھڑے باتیں کر رہے ہیں۔ بعض لوگ کسی کے انتظار میں  
 یا دم لینے کو بیٹھے ہوئے ہیں۔ اور تمام مجمع نہایت صاف و پاکیزہ۔ پانچ بجے شام سے  
 آٹھ بجے رات تک یہی سماں بندھا رہتا ہے۔ خصوصاً چاند کی بارہویں سے سولہویں  
 شب تک جبکہ سمندر میں جوار بھاٹا زور شور پر ہوتا ہے۔ آدمی آدمی رات تک لوگ  
 قدرت کے اس شاندار تماشے میں محو رہتے ہیں۔ سرک کے کنارے۔ پرنس ارکاٹ کی کچھ  
 خاندانی عمارتیں ہیں جنہیں آجکل سرکاری دفاتر قائم ہیں تحقیق طور پر یہ سنا ہے کہ بنیاں کے  
 قرب و جوار میں چار سو روپیہ گز تک زمین فروخت ہونے کی نوبت آگئی۔ بالآخر پراپیٹی  
 خرید و فروخت بند کر کے گورنمنٹ نے وہ کل قطعہ اپنے قبضہ میں لے لیا اور اب وہ  
 سرکاری بلاک تصور ہوتا ہے۔ امریکہ کے مشہور شہر نیویارک میں جہاں سنا ہے بوجہ  
 کثرت آمد و رفت صدر اسٹیشن سے شب و روز ہر چوتھے منٹ پر ایک ٹرین گزرتی ہے

حصہ دوم  
 مال اسٹریٹ اور براڈ وے۔ بازاروں کی قرب وجوار میں بارہ ہزار روپیہ اور لین  
 کے مشہور بازار لمبارڈ اسٹریٹ میں تقریباً ۱۰ ہزار روپیہ مروجہ گز کی شرح سے میں  
 فروخت ہو چکی ہے۔ چھوٹے سے چھوٹے مکان کی واسطے کچھ نہیں تو دو سو گز زمین تو ہو۔ اور اسکی  
 قیمت کیا ہوئی۔ چوبیس بلکہ چونتیس لاکھ روپیہ گویا وہاں کے جھوٹے یہاں کے  
 محلات سے بدرجہا قیمتی ہوتے ہیں۔ کیا وہاں کی زمین سونے کی ہے۔ زمین تو ہمارے  
 ہاں کی روپیہ گز والی قصباتی زمین سے کسی طرح پرستہ ہوگی۔ جو کچھ قیمت ہے وہ قیمت  
 موقع ہے۔ حاصل کلام یہ ہے کہ شہر کی زمینوں کی قیمت میں قیمت زمین اور قیمت موقع  
 دو جداگانہ چیزیں شامل ہوتی ہیں۔ اور قیمت موقع میں اضافہ کی بجائے گنجائش ہے۔  
 موقع کا اثر تو مزروع زمینوں کی قیمت پر بھی پڑتا ہے۔ چنانچہ قصبات کے قرب جوا  
 کے کھیت دیہات کے کھیت سے زیادہ قیمتی خیال کئے جاتے ہیں مگر مکنی زمین کے  
 مقابلہ میں مزروع زمین کی قیمت موقع کی کچھ حقیقت نہیں ہو سکتی۔ اور اسی وجہ سے  
 صرف شہر کی زمینوں کے ساتھ قیمت موقع کا ذکر کیا جاتا ہے۔

شہروں میں  
 ۱۰۔ گنجانی آبادی اور افزونی قیمت زمین کا اثر شہر کی ساخت پر یہ پڑتا ہے  
 پارک کی  
 نہ گلی کو چے تنگ اور عمارتیں کئی کئی منزل بلند بنائی جاتی ہیں۔ امریکہ میں سات ست  
 ضرورت  
 منزل تک عمارت اٹھ چکی ہے۔ روشنی اور پاک و صاف ہوا جو زندگی کے واسطے لازمی  
 ہیں۔ کافی میٹر نہیں آتیں۔ باشندوں کی صحت کو مضرت پہنچتی ہے۔ کچھ دنوں سے طریق  
 بہت مروج ہو چلا ہے کہ ہر شہر میں ایک یا زیادہ وسیع پارک بنائے جاتے ہیں۔ جہاں  
 دن بھر کے تھکے ماندے لوگ شام کو آکر دل بہلاتے ہیں۔ سیرہ سے آٹھیں ٹھنڈی کر  
 ہیں۔ پاک و صاف ہوا کا لطف اٹھاتے ہیں۔ اکثر جگہ ہفتہ میں ایک یا دو روز بیٹھتی  
 بچتا ہے۔ گھنٹہ دو گھنٹہ کی تفریح سے دن بھر کے کام کاج کا تھکان اُتار کے تازہ دم مکان

جاتے ہیں۔ یورپ میں تو شہر شہر پارکوں کی کثرت ہے۔ لیکن اب ہندوستان کے بڑے شہروں میں بھی انکی ضرورت محسوس ہو چکی ہے۔ کلکتہ۔ بمبئی۔ مدراس۔ بنگلور جیسے مقامات میں جہاں انگریزی آبادی کی کثرت ہے۔ مدت سے کئی کئی پارک موجود ہیں۔ ال آباد میں ایک پارک تیار ہو چکا ہے۔ اور دوسرا زیرِ تجویز ہے۔ لکھنؤ کا مختصر سا این آباد پارک بھی بہت پُر فضا ہے۔ اب اسکی توسیع کی جا رہی ہے۔ جس قدر شہروں کی آبادی زیادہ گنجان ہوگی۔ پارک ٹی ضرورت بڑھیں گی۔ عرف عام میں پارک شہر کے پھیپھڑے کہلاتے ہیں اور آبادی کی صحت کی واسطے وہ اسی قدر ناگزیر ہیں جس قدر کہ جسم انسان کے واسطے پھیپھڑے۔

۱۱۔ ہم یہ بتانا ضروری سمجھتے ہیں کہ ٹریٹنگ کا شہر کی حالت پر بہت مفید اثر پڑ رہا ہے۔ ٹریٹنگ کا موٹر تو قیمتی بہت۔ بائیکل کی قیمت بھی معمولی لوگوں پر گراں۔ اور شہر کی تنگ گلیوں کی سڑکوں اور بھیر دار سڑکوں پر اس کا چلانا خطرناک۔ گھوڑا گاڑی کا کرایہ زیادہ اور ہمیشہ قیمت آبادی اور پرلینا دشوار۔ لیکن ٹریٹنگ کا حب قاعدہ ہر چوتھے چھٹے یا دسویں منٹ اپنے رہتے رہیں کی سے گزرنے کا یقینی۔ کرایہ نہایت واجبہ۔ تیز رفتار حسبِ دلخواہ۔ اور پھر کافی مطیع۔ سڑکوں کی قیمت بڑھانے کے قریب ذرا ہاتھ کا اشارہ کیا کہ کھٹ سے رُک گئی۔ اطمینان سے چڑھے کہ چلے دی منزل مقصود پر حسبِ ہدایت چلانے والے نے بلا منت روک دی۔ اور چند پیسے دیکر چشم زوں میں میلوں دور۔ کارخانے۔ دفتر۔ کلج۔ عدالت۔ دوکان۔ جہاں ضرورت ہوئی پہنچے۔ نتیجہ یہ ہے کہ اب لوگ کاروباری جگہ کی قرب کے اس قدر خواہشمند نہیں جتنا کہ قبلِ رواج ٹریٹنگ تھے۔ اب بجائے زیادہ گنجان ہونے کے شہر کی آبادی گرد و نواح میں پھیلنے لگی ہے۔ بیرون شہر کی زمینوں میں صرف فاصلہ کا نقص تھا سو وہ ٹریٹنگ نے رفع کر دیا۔ ورنہ بحیثیت آب و ہوا تو یقیناً شہر کی زمینوں سے بدتر جہاں بہتر ہیں۔ پھر کیا وجہ کہ لوگ وہاں بشوق آباد نہوں۔ جس طرح پر نالیوں سے کسی



حصہ دوم  
 مالاب کا پانی بنا ہے۔ ٹیم سے شہر کی آبادی ہر چار طرف پھیل رہی ہے۔ مضاف شہر کی زمینوں کی قیمت بڑھ رہی ہے اور اندرون شہر زمینوں کی قیمت کی رفتار ترقی سست پڑ گئی۔ شہر کی گنجائی اور قیمت زمین کے بھی اضافہ کا تشویش ناک مسئلہ ٹیم کا نئے حسبِ نوا حل کر دیا اور رطا ہر ہے کہ اس کا رواج دوسری سواریوں سے شہر کے حق میں بہت زیادہ مفید ثابت ہوا۔

اضافہ قیمت ۱۲۔ چونکہ اضافہ قیمت زمین کے ابواب قدرتی خصوصیات اور معاشی ترقیات رہیں گے ہیں۔ اور مالک کی ذاتی کوشش کو اس میں بہت ہی کم دخل ہے۔ یہ سوال پیدا ہوا ہے حصار کہ اضافہ قیمت زمین کا حقدار کئی کیوں سمجھا جائے۔ اگر کل نہیں تو اضافہ کا ایک معقول حصہ ضرور گورنمنٹ کو ملنا چاہیے۔ تاکہ تمام ملک کی ترقی اور بہبودی پر صرف کیا جاسکے۔ اسی اصول پر زمینداروں سے مالکداری اور مکانداروں سے ہاؤس ٹیکس وصول کیا جاتا ہے۔ تفہیم اضافہ کی بحث ہم آئندہ تفصیل کریں گے۔ اب زمین کا بیان ختم کرتے ہیں۔

حصہ دوم  
باب دوم

# فصل سوم

## محنت

تجزیہ۔ (۱) محنت کا مفہوم (۲) محنت کے اقسام (۳) محنت کے خوب  
(۴) کارکردگی کا مفہوم (۵) لوازم کارکردگی۔

۱۔ محنت کے اصطلاحی معنوں میں قدیم علماء معیشت کی کوثر نظری اس قدر جذب محنت کا ہو گئی ہے کہ باوجود تحقیق نقص ایک اکثر مصنفین پرانی لکیر کے فقیر بنے ہوئے ہیں اور مصہوم محنت کی وہی قدیم تنگ تعریف دہرائے جاتے ہیں۔ چنانچہ مارشل تک نے نہ معلوم کون دولت کی تعریف میں محنت تقلید پر اکتفا کیا مگر ساتھ ہی اتنا ضرور کیا کہ مروجہ تعریف کی نقص خامی کی پوری توضیح کر دی اور کم از کم دوسروں کو اصلاح اور ترمیم کی جرات دلائی۔ آج سے پچاس برس پہلے تک بت سے مسائل ناواقفیت اور غلط فہمیوں کے تحتہ مشق بنے ہوئے تھے۔ چنانچہ آدم اسمتہ کے زمانہ تک دولت میں صرف مادی چیزیں شامل تھیں اور قیمتی وحاشیہ مثل سونا، چاندی بوجہ دیر پا ہونے کے بالخصوص اعلیٰ قسم کی دولت مانی جاتی تھیں۔ دولت کے اسی مفہوم کے مطابق محنت سے صرف وہی کام جسمانی یا دماغی مراد تھے جنکے معاوضہ میں کچھ مادی آمدنی ہو سکے۔ اس میں شک نہیں کہ اب تک محنت کی عام شکل ہی ہے اور آئندہ بھی رہے گی۔ لیکن دولت کے جدید معنی جنکو ہم مقدمہ میں واضح کر چکے ہیں مد نظر رکھتے ہوئے محنت کا مفہوم وسیع تر بنانے کی اشد ضرورت محسوس ہوتی ہے۔ یعنی محنت میں وہ کام بھی شمار کرنے چاہئیں جن کے بدلے

مادی آمدنی کے بجائے کوئی حظ۔ لطف، مسرت۔ جیسے افادہ والی دولت حاصل ہو۔ ہمنے مانا کہ اس آخری قسم کی محنت کا حلقہ عمل تنگ اور مختصر ہے اور ہونا چاہیئے ورنہ نظام عالم منقلب ہو جاتا۔ لیکن اصولاً محنت کے معنوں میں صرف قسم اول کے کاموں کو شامل اور قسم دوم کو خارج کرنے کی کوئی وجہ نظر نہیں آتی۔ ملازم تنخواہ کے لالچ سے خدمت کرتا ہے لیکن ماں باپ کو اولاد کے پالنے اور عاشق کو محبوب کی ناز برداری میں جو لطف آتا ہے وہ اس دولت کا افادہ ہے جو بشکل مخدومیت بمعاضہ محنت ہیئت حاصل ہوتی ہے۔ ورنہ ماں باپ یا عاشق کیا لایعقل ہیں کہ بیکار اپنی جان کھپاتے اور دولت لٹاتے ہیں۔ پھر ملازم کے کام کو محنت شمار کرنا اور والدین و عاشق کی جانفشانی نظر انداز کرنا سراسر بیجا اور خلاف اصول معلوم ہوتا ہے کھیل کود اور ورزشیں بھی جنگی معاوضہ میں قدرت، تفریح، صحت و قوت عطا کرتی ہیں فی نفسہ محنت ہیں اور مروجہ محنت سے اس قدر قریبی تعلق رکھتی ہیں کہ انکا لحاظ کرنا لازمی ہے بیکار پڑا رہنا اس قدر تکلیف دہ ہوتا ہے کہ وہ بشکل قید تنہائی ایک سخت سزا سمجھ کر لیا ہے۔ اگر محض جی بیلانے کی غرض سے بیکار آدمی کہیں آئے جاوے تو یہ فہل گو بظاہر بے سود نظر آتا ہے۔ مگر حقیقت وہ ایک تکلیف سے نجات دیکر دل کو آرام پہنچاتا ہے اور محنت میں شمار کرنے کے قابل ہے۔ اگر کوئی سوال کرے کہ جو لوگ مفت بیگار میں ہزار تا خوشی کام کرتے ہیں ان کو تو کوئی بھی معاوضہ نہیں ملتا۔ یعنی نہ مزدوری نہ لطف۔ انکا کام محنت کیسے کہلا سکتا ہے۔ لیکن یہ سلی دھوکا ہے۔ بیگار نہ کرنے پر جو سزا کی تکلیف پہنچتی اس سے نجات کام کا معاوضہ ہے۔ اور بیگاری بھی محنت کرتے ہیں۔ دوسرا سوال پیدا ہوتا ہے کہ جب محنت کا مفہوم اس قدر وسیع ہے تو آخر وہ کون کام ہیں جو محنت نہیں جواب صاف ہے۔ جن کاموں کا معاوضہ نہ ملے وہ محنت نہیں

مثلاً رستہ بھٹکانا۔ چیز گم کرنا۔ بات بھولنا۔ حادثات سے مجروح یا صانع ہونا۔

حصہ دوم

ماسدوم

یہاں یہ اعتراف کرنا ضروری ہے کہ جس طرح متقدمین تفریط پر اڑے تھے ہم بھی اڑاؤ پر بڑھے ہیں۔ تاکہ دونوں ابتدا دیکھنے سے ناظرین میں وسعت نظر پیدا ہو اور وہ عقل سلیم سے کام لیکر خیر الامور واسطہ کے اصول پر خود طے کر سکیں کہ محنت کا مفہوم کیا ہے اور کس قسم کے کام اس میں شمار ہونے چاہئیں۔ عام قاعدہ ہے کہ جو علوم انسان کے افعال ارادی سے متعلق ہیں انکے اصول وقوانین کم و بیش تخمینی اور مذہب ہوتے ہیں۔ انہیں بھلا علم ہندسہ یا طبیعیات کے اصول وقوانین کا ساتھ کام اور یقین کہاں۔ یہ دشواری علم المعیشت میں بوجوہات معلومہ خاص طور پر پیش آتی ہے۔ تحقیق جدید جس قدر وسعت مفہوم کی معقنی تھی وہ ہم نے بیان کر دی اور محنتی وغیر محنتی کاموں میں جہاں تک ممکن تھا مفضل قائم کر دی لیکن قطعی طور پر ان دونوں قسم کے کاموں کی کوئی جدا گانہ قدرست نہیں بنائی جاسکتی۔ اکثر کام تو محنت ہوتے ہیں۔ بعض کے متعلق کوئی رائے قائم کرنا دشوار ہے اور معدودے چند محنت سے خارج کئے جاسکتے ہیں۔

جو کچھ بیان ہوا یہ سب مفہوم محنت کی ایک علمی بحث تھی۔ عملاً اسکی اہمیت کچھ زیادہ نہیں۔ معیشت میں ہم کو بیشتر ایسی ہی محنت کے اصول و نتائج سے سروکار ہوتا ہے جس کو عام طور پر سب محنت سمجھتے ہیں۔ یعنی وہ کام جس کا کچھ مادی معاوضہ ہاتھ آوے والدین عشاق اور شوقین لوگوں کے مشاغل سے ہم کو معدودے چند مفید مطلب باتیں تحقیق ہوتی ہیں اور وہ اپنی اپنی جگہ بیان کیجاوینگی۔ یہاں وہ اصلی بحث سے متعلق نہیں ہیں محض علمی مذاق کے لحاظ سے مفہوم دولت میں انکا ذکر بھی کرنا ضروری معلوم ہوا۔

پس بالفاظ مختصر محنت سے وہ تمام جسمانی اور دماغی کام مراد ہیں جو بغرض حصول معاوضہ کے ہاویں۔ اکثر یہ معاوضہ شکل مادی اور کمتر شکل خط و لطف وغیرہ مطلوب

حصہ دوم باب دوم ہوتا ہے۔ ہمارے نزدیک محنت کو معاشی جدوجہد سے تعبیر کرنا نہایت مختصر جامع اور صحیح تعریف ہوگی معاشی جدوجہد کی تشریح مقدمہ میں موجود ہے۔

محنت کے اقسام ۲۔ مدت سے محنت کی دو قسمیں چلی آتی ہیں۔ بار آور اور بے ثمر۔ بے ثمر بے تفریق بھی محنت قدیم ناواقفیت اور تنگ نظری کی یادگار ہے۔ وہ محنت ہی کیا جو بے ثمر ہو۔ اس سے گویا اجتماع ضدین لازم آتا ہے۔ مگر چونکہ یہ بحث تاریخی حیثیت سے بہت دلچسپ ہے اور رتی خیالات کا تمام سلسلہ اس سے پیش نظر ہو جاتا ہے۔ ہم اس کالب باب بیان کرنا مناسب سمجھتے ہیں۔

سترھویں صدی میں حکمائے مستبدین کا زمانہ علم الحیثت کا دور اول خیال لیا جاتا ہے ان حکما کے نزدیک صرف سونا۔ چاندی ٹھیک دولت تھی اور جس محنت کا ٹکھا وضہ براہ راست چاندی۔ سونا ملتا تھا وہ تو بار آور تھی اور باقی بے ثمر۔

انقلاب فرانس کے زمانہ میں جب حکمائے متوکلین کا گروہ نمودار ہوا تو اسے معاوضہ میں زروسم کی شرط تو اڑادی لیکن صرف زراعت کو محنت بار آور اور باقی کو بے ثمر قرار دیدیا اور وجہ تفریق یہ قائم کی کہ تمام پیداوار کا مخزن و منبع زمین ہے۔ باقی تمام پیشے اسی زمین کی پیداوار میں تغیر و تبدل کرتے رہتے ہیں اپنی ذات پیداوار میں کوئی اضافہ نہیں کرتے۔

دولت کی تعریف اور پیدائش دولت کے مفہوم سے صاف ظاہر ہے کہ صنعت کی مدد بغیر زمین کی کوئی پیداوار دولت نہیں کھلا سکتی۔ اسکی کافی تشریح کی جا چکی ہے پس جب پیدائش دولت کی واسطے صنعت شرط لازمی ہیں تو وہ محنت بے ثمر نہیں ہو سکتی صنعت بھی مثل زراعت محنت بار آور ہے۔

بار برداری کسی زمانہ میں محنت بے ثمرانی جاتی تھی۔ کیونکہ کسی چیز کو ایک جگہ

سے دوسری جگہ لیجانے میں کوئی نئی چیز پیدا نہیں ہوتی۔ وہی کی وہی چیز باقی رہتی ہے۔ پھر بار برداری کیونکر محنت بار آور ہو سکتی ہے۔ لیکن مفہوم پیدائش کی بحث میں ثابت ہو چکا ہے کہ پیدائش کی ایک حالت محض نقل مقام ہوتی ہے۔ کانکنی اور بار برداری میں کیا فرق ہے۔ صرف یہی نہ کہ ایک معدنیات کو غار سے سطح زمین پر لاتی ہے۔ گویا حرکت عمودی ہوتی ہے اور دوسری ایک جگہ سے دوسری جگہ چیزیں پہنچاتی ہے گویا حرکت افقی ہوتی ہے صرف حرکات کو سمت میں فرق ہے۔ در نہ نتیجہ دونوں کام کا ایک ہی ہے۔ یعنی ایک ایسے مقام سے جہاں چیز ناکارہ پڑی ہے یعنی صفت دولت سے مبرا ہے۔ ایسی دوسری جگہ لیجا نا جہاں وہ کارآمد ہو کر دولت بن جاوے۔ دونوں کاموں کے محض بذریعہ نقل مقام دولت پیدا ہوتی ہے۔ پھر کیا وجہ کہ کانکنی تو محنت بار آور ہواؤں بار برداری نہ ہوا اگر زمین کی پیداوار زمین ہی پر چھوڑ دی جائے اور مصنوعات کا خرابی میں انبار ہوتی رہیں اور منڈی تک نہ لانی جاویں تو وہ کسی طرح پر دولت نہیں شمار ہو سکتیں نقل مقام انکے دولت بننے کی شرط لازمی ہے اور خصوصاً اس زمانہ میں تو بار برداری پیدائش دولت میں سجدہ و دیگر بدرجہ اولیٰ محنت با اثر کھلانے کی متحت ہے کسی زمانہ میں تجارت اور بار برداری دونوں کام ایک ہی شخص کے متعلق تھے۔ تاجر اپنی ذاتی اہتمام اور نگرانی سے مال شہر بہ شہر پھرتے تھے۔ مگر معاشی ترقیات کی بدولت اب یہ دونوں کام جدا ہو گئے۔ تاجر اپنی دوکان سے مال روانہ کرتے ہیں اور دوکان پر وصول کرتے ہیں۔ بار برداری کا کام اب ریلوے کمپنی نے اپنے ذمہ لے لیا ہے۔ بار برداری تجارت سے اس قدر وابستہ ہے جیسے چولی سے دامن۔ ناخن سے گوشت بار برداری کا باعث اور غرض تجارت نہیں تو اور کیا ہے پس جب بار برداری محنت بار آور قرار دی جائے گی تو اس کی وجہ سے تجارت اس سے بڑھ کر محنت بار آور سمجھی جائے گی

حصہ دوم باب دوم  
زراعت - صنعت بار برداری اور تجارت۔ درحقیقت ایک ہی عمل پیدائش کے لازمی حصے ہیں اور ہر ایک بطور خود محنت بار آور ہے۔

لیکن اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ کیا خدمات عامہ بھی محنت بار آور ہو سکتی ہیں مثلاً جج جو فیصلے لکھتا ہے ڈاکٹر شگاف دیتا ہے طبیب دوا تجویز کرتا ہے۔ پروفیسر لٹکے پڑھاتا ہے اڈیٹر اخبار۔ رسالے چھاپتا ہے مصنف کتابیں لکھتا ہے ان کاموں سے کیا دولت پیدا ہوتی ہے اس کے دو جواب ہیں۔ اول تو مقدمہ سے ان خدمات کا دولت ہونا ثابت ہو۔ لہذا محنت بار آور ہیں۔ کیونکہ افادہ اور استبدال کے ہوتے ہوئے بے ثمر ہونے سے اجتماع - ضدین لازم آتا ہے۔ دوسرا جواب یہ ہے کہ تقسیم عمل کے اصول پر کام کی بیشمار قسمیں تو پیدا ہو گئیں لیکن وہ ایک دوسرے سے یوں منسلک ہیں کہ کسی ایک کا بھی باقی سے جدا کرنا محال ہے۔ اگر انسان تمام چیزوں کی باہمی تعلق پر غور کرے تو وہ ہر ایک کو باقی تمام کا جزو لابد پائیگا۔ تحقیق ہوا ہے کہ جو روٹی ہم کھاتے ہیں اس کی تیاری سے براہ راست اور بالواسطہ تین سو بیٹھے متعلق ہیں۔ حتیٰ کہ ادیب و شعرا اور تمام علوم کے حکما جو ملک میں پاکیزہ خیالات - عمدہ جذبات اور بیداری پیدا کرتے ہیں۔ طرح طرح کے مفید معلومات پہناتے ہیں وہ بھی روٹی کی اہتمام میں کم و بیش شریک ہیں۔ فرق ہے تو بس اتنا کہ کسی کا تعلق قریبی ہے اور کسی کا بعید۔ کسی کا ظاہر کسی کا پوشیدہ۔ مگر سلسلہ تعلق میں سب بیج کے دانوں کی طرح پرے ہوئے ہیں۔ جدا ایک بھی نہیں۔

تفصیل بالا سے واضح ہوا کہ تمام قسم کی محنت بار آور ہے۔ اگر کوئی کام بے ثمر ہے تو وہ محنت ہی کہاں رہا۔ پس محنت بار آور اور بے ثمر کی تفریق سراسر بے معنی ہے لیکن کسی زمانہ میں جبکہ پیدائش کا مفہوم نہایت دھندلا تھا محنت کی یہ تفریق بہت اہم خیال کجانی تھی یہ خیال کرتا بیجا ہو گا کہ مذکورہ بالا خامیوں سے متقدمین کی طبیعت پر الزام آتا ہے۔

کوئی علم دنیا میں مکمل نہیں اُرتا بلکہ صد ہا سال کی مسلسل کوشش سے بتدریج ترقی پاتا ہے۔  
 اور خواہ کسی درجہ پر پہنچ جاوے لیکن جو متقدمین کسی علم کی بنا ڈالتے ہیں اور جہالت کی  
 ابتدائی تاریکی سے نکال کر دنیا سے متعارف کرتے ہیں انکا فخر کسی دوسرے کو کب نصیب  
 ہو سکتا ہے۔ جن علماء کی تنگ نظری کا ہمنے ذکر کیا ہے۔ انھوں نے اپنی قابلیت تحقیق سے اس  
 علم میں بیش بہا معلومات کا اضافہ کر کے اگر سچ پوچھو تو دنیا پر احسان کیا ہے۔ انکے علمی  
 خیالات میں آجکل خامیاں نظر آتی ہیں آئندہ چلکر موجودہ خیالات میں اس سے بڑھ کر  
 نقص نکالے جائیں گے۔ یہ تو ترقی علم کا لازمی نتیجہ ہے۔ اس سے کسی کی قابلیت پر حرف  
 نہیں آتا۔ اور اسی اصول کی روشنی میں ہماری نکتہ چینی پر نظر ڈالنی چاہیے۔

محنت کی ایک تقسیم اور بھی کی گئی ہے۔ محنت با مہارت و بے مہارت دونوں  
 قسموں کے کچھ خواص مقرر نہیں۔ صرف تنافق ضرور ہے کہ جس کام کے یکھنے میں کچھ وقت  
 اور ذہانت و رکار ہو وہ با مہارت کہلاتا ہے۔ اور جو بلا غور جلد آجائے وہ بے مہارت  
 لیکن ان دو قسموں کے درمیان کوئی بین اور متقل حد فاصل قائم نہیں ہو سکتی۔ علمی اخلاقی  
 اور معاشی پس ماندگی اور ترقی کے مطابق انکے حلقوں میں کام داخل یا خارج ہوتے رہتے  
 ہیں چنانچہ گاؤں کی محنت با مہارت قصبہ میں بے مہارت اور قصبہ کی با مہارت شہر میں  
 بے مہارت شمار کی جاتی ہے۔ درزی کی محنت لو۔ گاؤں میں معمولی کرتے پا جامہ قصبہ میں  
 اچکن۔ انگرکھا۔ اور شہروں میں فیشن ایل کوٹ۔ پینٹ۔ محنت با مہارت سمجھے جاتے ہیں  
 اس طرح پر گاؤں میں ہل چرخہ۔ قصبہ میں صندوق۔ چوکی۔ اور شہروں میں خوشنما۔ میز  
 کرسی۔ برہنہ کی محنت با مہارت ماتی جاتی ہیں۔ عام شناخت تو وہی ایک ہے۔ سیدھا  
 سادہ آسان کام بے مہارت اور دقیق و دشوار با مہارت۔ البتہ ترقی کے ساتھ آسانی  
 اور دشواری کے معیار بدل جاتے ہیں۔ اور اسی کے مطابق کام داخل یا خارج ہوتے رہتے ہیں۔



محنت کا مفہوم اور اس کے اقسام بیان ہو چکے۔ اب ہم ضروری خواص بتانا چاہتے ہیں۔  
 ۳۔ جب کوئی شخص مکان تعمیر کرتا ہے۔ باغ لگاتا ہے۔ باغی۔ گھوڑے جیسے جانوروں  
 کے سدھانے میں روپیہ صرف کرتا ہے۔ یا کوئی قیمتی مٹین خریدتا ہے۔ تو وہ جس چیز پر روپیہ  
 صرف کرتا ہے اس کا پورا مالک ہوتا ہے اور اس کے استعمال یا فروخت سے اپنی لاگت وصول  
 کر سکتا ہے۔ لیکن جو روپیہ انسان کی تعلیم اور تربیت پر صرف کیا جاتا ہے اسکی حالت بالکل  
 جدا لگانہ ہے۔ ماں باپ محض فطری محبت کے جوش میں اولاد کی پرورش اور تعلیم و تربیت  
 پر ہزار ہا روپیہ لٹا دیتے ہیں۔ لیکن ان کو اپنے مصارف کی واپسی کا کوئی اطمینان نہیں  
 ہو سکتا۔ اگر اولاد اہل ہو تو شاید اپنی کمائی سے بوڑھے والدین کی خدمت کرے ورنہ  
 والدین تمام عمر کی کمائی اور محنت سے ہاتھ دھو کر بیٹھ رہتے ہیں۔ خصوصاً جب سے رسم  
 غلامی بند ہوئی اور شخصی آزادی نے زور پکڑا۔ ہر کوئی خود مختار بن بیٹھا۔ کسی کی ملک مونا  
 تو دور کنار اب انسان سوائے قانون کے کسی کا مطیع نہیں رہا۔ جب یہ حالت ہے تو غیر دنگو  
 کیا پڑی ہے کہ کسی کی تعلیم و تربیت پر روپیہ صرف کریں۔ چنانچہ حیوانات۔ نباتات۔ مکانات  
 آلات اور دیگر مادی سامان کی اصلاح و ترقی میں روپیہ جس قدر بیدفع صرف کیا جاتا  
 ہے۔ تعلیم و تربیت کے خجے میں اسی قدر بخل برتا جاتا ہے۔ وجہ یہ ہے کہ مصارف اول الذکر  
 کی بنا منفعت طلبی ہے۔ اور آخر الذکر کی محبت انسانی ہمدردی اور ان دو جذبات کی تو  
 اور وسعت عمل میں زمین آسمان کا فرق ہے۔ محبت اور ہمدردی جیسے پاک جذبات تو کمتر  
 دلوں میں بستے ہیں۔ مگر منفعت طلبی جیسی قوی خواہش کی کسی دل میں کمی نہیں۔ پس جن  
 مصارف میں منفعت طلبی داخل ہو انکی کثرت ہے۔ اور جو محض ہمدردی پر مبنی انکی قلت  
 جو روپیہ غیروں کی تعلیم پر صرف کیا جاوے اسکی واپسی میں قانون سے مدد مل سکتی  
 ہے مگر وہ مدد بھی پوری کارگر نہیں ہوتی۔ فرض کیجئے کہ کوئی شخص دوسرے کے مال

کر کے اسکی واپسی میں تباہی کرے تو اس سے روپیہ وصول کرنا بہت دشوار ہے۔ البتہ یہ حصہ دوم  
 حیران و پریشان کیا جاسکتا ہے۔ تعلیمی وظائف کی واپسی زیادہ تریک نیٹی اور خوش مناسکی باب دوم  
 پر منحصر ہے۔ نہ کہ جبراً و قانونی کارروائی پر۔ اگر وظائف جائیداد کی ضمانت پر سے جائیں  
 تو جائیداد ہوتے ہوئے وظیفہ کی حاجت کیا۔ وظیفہ کی غرض تو نادار اور ذہین طلبہ کی امداد  
 ہے۔ جائیداد کی ضمانت سے گویا وظیفہ کی اصلی غرض فوت ہوتی ہے۔ اور اگر ضامن طلبہ کے  
 جاویں تو وظیفہ چاہنے والے جیسے لوگوں کو ضامن میسر آنا معلوم۔ غرض کہ وظیفہ عاریتاً محض امتحان  
 پر دیا جاتا ہے یا مفت بطور ہمدردی۔ مثل دیگر مصارف۔ وظیفہ دیہی کمی کاروبار حثیث  
 اختیار نہیں کر سکتی۔ اگر کسی ہمتول تاجر سے دریافت کیا جائے کہ جب وہ لاکھوں روپیہ  
 کارخانوں کی تعمیر اور مشینوں کی خرید میں صرف کرتا ہے۔ تو تعلیم میں جو تمام ترقیوں کا منبع ہے۔  
 وہ کچھ روپیہ کیوں نہیں لگاتا۔ غالباً جواب دیگا کہ اس سے ممکن کیا فائدہ۔ اگر تفسیر دلائیے کہ  
 پڑھ لکھ کر جب لوگ کمائیں گے مہتمم راروپیہ واپس کر دیں گے تو اس کی ہرگز تفسی نہوگی۔ اور اگر  
 سمجھائیے کہ قوم ترقی کرے گی اور تعلیم پھیلنا بہت ثواب کا کام ہے۔ تو جواب دیگا کہ ثواب کے کام  
 میں پچاس۔ سو روپیہ سے ہم بھی شریک ہو سکتے ہیں۔ ہزاروں کی رقم خیرات کرنا ہماری  
 حیثیت نہیں۔ اور تعلیم دلانے سے بھی جو زیادہ ثواب کے کام ہیں۔ ہجو کوں کو کھانا کھلانا  
 اپاہجوں کی مدد کرنا۔ اول وہ کام کرنے ضروری ہیں۔ البتہ کچھ بچا تو تعلیم میں بھی دیں گے  
 جو لوگ تعلیمی وظائف کی واسطے چندہ فراہم کرتے ہیں۔ قدم قدم پر یہ جواب ان کے سننے میں  
 آتے ہیں۔

اس میں شک نہیں کہ لوگوں میں بیداری پیدا ہو چلی ہے۔ ہمدردی کا حلقہ اشرفیہ ہوتا  
 جاتا ہے۔ تعلیم کی ضرورت اور عام ملکی بہبودی کے فوائد محسوس ہونے لگے۔ چنانچہ نادار و یتیم  
 طلبہ کو وظیفہ دینے والی انجمنیں جگہ جگہ قائم ہو رہی ہیں۔ گورنمنٹ بھی بحیثیت مربی اپنے

حصہ دوم  
باب دوم  
خزانے سے وظیفے دیتی ہے۔ لیکن اگر شہنشاہ سے کنوئیں بھر سکیں تو ان وسائل سے تعلیمی ضرورتیں بھی پوری ہو جائیں گی۔ ہندوستان کا تو ذکر کیا ہے۔ انگلستان جیسے بیدار اور شرقی یافتہ ملک میں جہاں گورنمنٹ اور قوم کی جانب سے بیشمار روپیہ عوام کی تعلیم پر صرف کیا جاتا ہے۔ نادار طلبہ کو تعلیم میں خاص دقتیں پیش آتی ہیں۔ اور وہاں بھی زیادہ تر والدین ہی تعلیمی مصارف کا تحمل ہونا پڑتا ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ جب تک انسان انسان ہے اور ذاتی منفعت کا شوق محبت و بہرہ رومی کے جذبات پر غالب ہے۔ ممکن نہیں کہ تعلیم و تربیت پر روپیہ ایسی بے تکلفی سے خرچ کیا جائے جیسا کہ پرورش حیوانات و باغات اور تعمیر عمارات و خرید آلات پر۔ اور وجہ صرف وہی ہے جو بیان کی گئی کہ انسان آزاد ہے اور اپنے فعل کا مختار۔ وہ اپنی محنت بمعاضہ اجرت فروخت کر دیتا ہے۔ مگر خود اپنی ملک رہتا ہے۔ مین کی طرح وہ محنت خریدنے والے کے ہاتھ خود نہیں پک جاتا۔ اور نہ اس کی محنت پر خریدار کو مین کے کام کی طرح پورا اقتدار ہے۔ پس جب مزدور اس قدر آزاد اور مختار ٹھہرتا تو اس کی تعلیم و تربیت میں منفعت کی غرض سے روپیہ لگانا بعینہ ایسا ہے کہ کوئی کسان جس کو زمیندار حسب شرائط پٹہ بلا معاضدہ ہر وقت بیدار مل کر سکے۔ اپنے کھیت کی درستی میں لاگت لگا دے۔

مذکورہ بالا خصوصیت کا نتیجہ یہ ہے کہ انسان کی تعلیم و تربیت میں محنت و دقت پیش آرہی ہے۔ اس کا زیادہ تر دار و مدار والدین کی کوشش پر ہے۔ سو بہت سے بچے کم عمری میں والدین کے ظل عاطفت سے محروم ہو جاتے ہیں۔ بہت سے والدین اس قدر نادار ہوتے ہیں کہ تعلیم تو درکنار اولاد کا روٹی کپڑا ہی بارگراں ہوتا ہے۔ بہت سے والدین اس قدر بیمہر اور دولت پرست ہوتے ہیں کہ وہ بچوں کی تعلیم و تربیت پر کافی روئے صرف کرنا گوارا نہیں کرتے۔ بہت سے اس قدر کم عقل اور ناعاقبت اندیش ہوتے

ہیں کہ محبت میں اندھے ہو کر اولاد کو بیجا صرف سے ناکارہ اور بد اطوار بنا دیتے ہیں اور  
جو تھوڑے باقی بچے وہ البتہ دنیا کے حالات سے باخبر۔ اولاد کے سچے ہی خواہ۔ اور  
روپیہ کے صحیح مصرف سے واقف ہوتے ہیں۔ اپنی اولاد کو خاص اہتمام سے تعلیم دلا کر اس  
قابل بنا دیتے ہیں کہ وہ دنیا میں عزت و ناموری کی زندگی بسر کر سکیں۔

براہر والدین کی یہ حالت لاچارى و بے اعتدالی۔ اور عوام کی وہ بے تعلقی اور  
عدم توجہی۔ اور اس کا صحیح نتیجہ تعلیم و تربیت کی قلت و خامی۔ کیا معلوم کئے ذہین۔ طبعا  
اور ہونا رہے جو قوم ملک بلکہ دنیا کے سرمایہ ناز و افتخار بن سکتے تھے۔ حالات نامساعد کا  
کاشکار ہو کر اور اپنی زندگی گمنامی و تلخ کامی میں کاٹ کر۔ خداداد قوتوں اور صلاحیتوں  
کا بیش بہا خزانہ دل و دماغ میں سے زمین کے نامعلوم تنگ و تاریک غاروں میں پڑے  
سوتے ہیں۔ سبحان اللہ۔ میرا نہیں مرحوم نے اس نامرادی کو کیا خوب بیان فرمایا ہے۔  
کچھ بھول تو دکھلا کے بہار اپنی ہیں جاتے کچھ سوکھ کے کانٹوں کی طرح ہیں نظر آتے  
کچھ گل ہیں کہ پھولے نہیں جاے میں ملتے غنچے بہت ایسے ہیں کہ کھلنے نہیں پاتے  
(ب) تعلیم و تربیت پر روپیہ صرف کرنے میں ایک اور بھی امر ملحوظ ہوتا ہے۔ اعلیٰ  
قابلیت حاصل کرنے کی واسطے بہت سا وقت اور صرف درکار ہے۔ پھر اگر کوشش میں کمی پہنچا  
یا استعداد ناقص ہو یا حالات نامساعد پیش آجائیں تو وقت اور صرف سب اکارت  
جاتا ہے۔ چنانچہ اس وجہ سے بہت سوں کی توہمت ہی نہیں بندھتی۔ اور کوشش کرنے  
والوں میں بھی صرف تھوڑے تو منزل مقصود تک پہنچتے ہیں اور باقی سب تھک کر  
منزل بمنزل پڑاؤ ڈال دیتے ہیں۔ اس پر طرہ یہ کہ اگر خوش قسمتی سے کوئی بصد کوشش  
بہت سا بیش بہا وقت اور مقدار کثیر صرف کر کے کمال حاصل کرتا ہے اور کسی کام کے  
عقلمندی بننا ہی تو اس کی زندگی بھر ایک لمحہ اعتبار نہیں خواہ سالہا سال قابلیت سے

صدمہ فیض پہنچائے۔ فائدہ اٹھائے۔ خواہ اس کو اچھوتا اپنے ساتھ قبر میں لیجائے۔  
 پھول تو دو دن بہارِ جانفزا دکھلا گئے حسرت اُن غنچوں پہ ہر چوہن کھلے مڑجائے  
 گویا انسانی تعلیم و تربیت مثل ایک لب دریا کاشت کے ہے کہ جس کے طغیانی سے تباہ  
 ہو جائیگا اندیشہ ہر لمحہ لگا رہتا ہو۔

(ج) محنت کی تیسری خصوصیت یہ ہے کہ وہ مزدور سے جدا نہیں کیجا سکتی جہاں محنت  
 درکار رہتی ہے مزدور کا اپنی ذات سے وہاں موجود ہونا لازمی ہے۔ برخلاف اسکے  
 دیگر عاملین پیدائش یعنی زمین و اصل اکثر اپنے مالک سے جدا رہتے ہیں۔ زمیندار کی زمینیں  
 بہت سے گاؤں میں مصروف کاشت رہتی ہیں۔ اور زمین تو غیر منقولہ ہے۔ اصل کو دیکھنے  
 کہ وہ مالک سے جدا رہ کر ہر جگہ کام کر سکتا ہے۔ اُن یورپینوں کا کروڑ ہا روپیہ قیمتی اصل  
 ہندوستان میں لگا ہوا ہے جنہوں نے سوائی نقشہ کے ہندوستان کی صورت بھی نہیں دیکھی۔ یہاں یہ  
 جتنا ضروری ہے کہ محنت مزدور سے جدا نہیں ہو سکتی۔ لیکن محنت کے اثرات بہت دور تک پھیل  
 سکتے ہیں۔ مثلاً وزیر ہند۔ انڈیا آفس لندن سے اور والسے دہلی یا ٹکریٹھے بیٹھے اپنے محنت کا اثر  
 تمام ہندوستان پر پھیلاتے رہتے ہیں۔ اخبارات اور ٹیلی فون انکی تحریر اور تقریر کو  
 ملک کے ہر گوشہ تک پہنچا سکتے ہیں۔ مگر خاص محنت انکی ذات سے وابستہ ہے۔ جسم سے  
 سایہ جدا ہو سکتا ہے۔ مگر مزدور سے محنت جدا نہیں ہوتی۔ اس خصوصیت کا اثر محنت کی  
 مقامی نقل و حرکت پر بہت بڑا ہے۔ کبھی گھر کی محبت کبھی آمد و رفت کی دقت۔ کبھی نئے  
 مالک کی آب و ہوا کی نا موافقت کبھی زبان و معاشرت کی نا واقفیت کبھی خرید و محنت  
 یعنی آج کی محنت گیری و تند مزاجی۔ کبھی خود پیشہ کی نا طوئیں گوارا۔ اور اسی قسم کی بہت  
 مزاحمتیں نقل و محنت میں پیش آتی ہیں اور مزدور وطن چھوڑ کر دکاندارانہ مقامات میں  
 اپنی آخرت حاصل کرنے سے محروم رہ جاتا ہے۔

حاصل کلام یہ ہے کہ محنت نہ تو مانند زمین قطعاً غیر منقولہ ہے اور نہ اصل کی مانند حدود سرحد الاثقال۔ منقولہ ضرور ہے مگر مزدور کے ساتھ ساتھ۔ اور برخلاف زمین و اصل کے مزدور کی ذات سے جدا نہیں کیجا سکتی۔ اور یہ خصوصیت محنت کی نقل و حرکت کی سخت مزاحمت کرتی ہے۔

(د) زراعت حسب قوانین قدرت پیدا ہوتی ہے۔ مین بھی ایک معمول پر چلتی ہے مگر محنت کی حالت جداگانہ ہے۔ اس میں مزدور کی مرضی کو بھی دخل ہے۔ مزدور اگر چاہے تو باوجود تاکید و نگرانی کام ست کرے۔ بگاڑ دے۔ اور چاہے تو بحالت آزادی کام جلد سے جلد اور عمدہ سے عمدہ کر دکھا دے۔ مزدور کو سرزنش اور جرمانہ کے ذریعہ سے قابو میں لانے کی کوشش کیجاتی ہے۔ ترقی اور انعام کے لالچ سے کام کی ترغیب دیجاتی ہے۔ لیکن فی نفسہ مرضی کا عمل محنت سے جدا نہیں کیا جاسکتا۔ گندم از گندم برودید جوڑ سگر مشین ایک سی بنجیہ کرتی ہے۔ لیکن وہی درزی ایک ہی کپڑے کا عمدہ سے عمدہ اور خراب سے خراب لباس تراش سکتا ہے۔ گویا محنت مزدور کی مرضی کے تابع ہے چنانچہ منقولہ ہے۔ کہ مزدور خوش دل کنکار بیش۔

(س) محنت پر بھی قدرت نے وقت کی پابندی کی طبع پر لازم کر دی ہے۔ اول تو طوالت عمر کا حال ستے۔ یورپ کی مردم شماری کے تازہ ترین اعداد سے واضح ہوتا ہے کہ ایک چارم بچے چھ سال کی عمر تک ضائع ہو جاتے ہیں۔ ان کو شامل کر کے ۶ برس کی عمر تک مرئیوں کی تعداد نصف کے قریب ہوتی ہے۔ ایک تہائی ۵۴ اور ۶ سال کے درمیان عمر پاتے ہیں اور ۶ سال سے تجاوز کرنے والوں کا اوسط صرف ایک فیصد ہے۔ پڑتا ہی سبب دکھنا چاہیے کہ اس مختصر عمر کا کتنا حصہ محنت میں صرف ہوتا ہے۔ ابتدائی محنت سب سے زیادہ کمزور کی نظر آتی ہے۔ اس کے بعد تیز ہو جاتی ہے۔ مگر آخر کار

حصہ دوم باب دوم  
موتروں ہو۔ کوشش کافی کیجائے۔ دیگر حالات بھی مساعد ہوں تو آجکل کم از کم بیس سال۔ اور زیادہ سے زیادہ تیس سال کی عمر تک تکمیل تعلیم و تحصیل فن سے فارغ ہو کر انسان کام کے قابل بنتا ہے۔ مرد و رکھ تو ہے نہیں کہ رات دن چلے اور تھکنے کا نام نہ لے۔ کھانا۔ پینا۔ سونا۔ سیر۔ تفریح۔ اسکی قیام صحت کے واسطے لازمی ہیں۔ اگر قانون قدرت کی خلاف ورزی کریگا۔ جلد سزا پاوے گا اور پچھتاوے گا۔ تجربہ سے ثابت ہوا ہے کہ بالعموم صحت کو مضرت پہنچائے بغیر انسان آٹھ گھنٹے روزانہ سے زیادہ محنت نہیں کر سکتا۔ علیٰ ہذا مزدور متواتر ہر روز تمام سال کام نہیں کر سکتا۔ ہفتہ وار یکروزہ تعطیل اور متفرق تعطیلات کا مجموعہ تین ماہ اور بعض محلوں مثلاً تعلیمات میں چار مہینہ سے بھی زیادہ ہوتا ہے۔ علالت اور اتفاقی ضروریات کی رخصتوں کا اوسط بھی سال میں ایک مہینہ سے کم نہیں پڑتا۔ مذکورہ بالا حساب سے کل وقت جو جزا جزا محنت میں صرف ہوتا ہے سال میں ڈھائی ماہ کی تعداد سے زیادہ نہیں ہوتا بلکہ بعض پیشوں میں اس سے بھی کم۔ میں پچیس سال کی عمر میں لوگوں نے کام شروع کیا۔ پچاس سال کے بعد سے ضعف پیری کے ہاتھوں جلد ناکارہ بن کر بحالت ملازمت مستحق پنشن قرار پا گئے۔ ورنہ اندوختہ پر بیکاری کی زندگی بسر کرنے لگے۔

غرضکہ اوقات کی مذکورہ بالا پابندی نے محنت کی مقدار بہت گھٹادی۔ اور معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ صرف محنت کی بیشمار راہیں پیدا ہو گئیں۔ مگر یا نیم محنت ضرورت سے زیادہ پائی جاتی ہے۔ اور بیکار مزدور مثلاً ناشی روزگار نظر آتے ہیں۔ بیکاری کا مسئلہ ہر ملک میں باعث تشویش بنا ہوا ہے۔ اجرت اور رتی آبادی کے تحت میں ہم بھی اس سے مزید بحث کریں گے۔

ہم۔ سخت محنت خواہ جہانی یا دماغی بلا اگر اہ و تھکان دیر تک برداشت کر لیں

میں سمجھ بوجھ۔ معاملہ فہمی اور ہوشیاری دکھانا۔ غرضکہ طاقت جیتی۔ استقلال۔ تندہی۔ مصدوم  
 اور ہوشیاری جیسے صفات جو ہمہ فردور کا امتیاز ہوتی ہیں۔ مجموعۂ کارکردگی  
 کہلاتی ہیں۔ مہارت اور کارکردگی دو جدا گانہ چیزیں ہیں۔ جو قابلیت کسی ایک  
 کام سے مخصوص ہو مثلاً جراحی۔ مصوری۔ انجینیری۔ یا درزی کی فیشن ایبل  
 تراش مہارت کہلاتی ہے۔ مگر جو صفات ہر ایک کام کی عمدگی کے واسطے عموماً لازمی  
 ہیں۔ وہ کارکردگی میں شامل ہیں۔

کارکردگی کا کسی قوم کی عام جہانی و دماغی صحت اور اخلاقی و معاشرتی  
 حالت سے نہایت قریبی تعلق ہے۔ کارکردگی محنت کی جان اور قومی ترقی کی  
 سبب بنیاد ہے۔ چنانچہ جاپان کا موجودہ عروج اسی کارکردگی کی تازہ ترین تفسیر  
 ہے۔ اسکی سی آزادی اور خود مختاری آج دنیا میں کتنے ملکوں کو میسر ہے۔ دہری  
 معاشی حالت۔ ہندوستان میں جو مصنوعات خارجہ کی سب سے بڑی منڈی ہے۔  
 وہ جرمنی کا جانشین ہوتا ہے۔ کچھ نہیں تو۔ باقی صدی مصنوعات ہندوستان میں  
 جرمنی سے آتے تھے۔ اور اگر آج کسی دوکاندار سے دریافت کیجئے کہ فلاں چیز  
 موجود ہے تو اکثر جواب ملتا ہے کہ جرمنی سے تو آمد بند ہو گئی۔ البتہ جاپان سے  
 ابھی آئی ہے۔ لیکن بعینہ جرمنی کی سی اور قیمت اس سے بھی کم۔ ہمارا باتیں سننے  
 والا اور کام چور ہندوستان جس نے سودیشی کی منادی سے آسمان سر پہ اٹھایا  
 تھا۔ آج موقع ملنے پر اپنا گھربار کیوں نہیں سنبھالتا۔ کیوں نہیں مردہ صنعت و فہرست  
 میں جان ڈالتا۔ کل تک جرمنی کا محتاج تھا۔ کل کو جاپان کا دستنگدہ و جاویگا  
 ہم نہیں کہتے کہ وہ فعوذ بائند کن فیکون کر دکھائے۔ مگر یہ اصرار بیجا نہو گا کہ وہ ہاتھ  
 پیر ملے۔ پیداوار خام پر نظر ڈالے اور موجودہ علم و آلات سے جو چیزیں تیار



ہمدوم کر سکے۔ زیادہ نہیں تو تھوڑی تیار کرے۔ مہبان وطن اور حامیان قوم کے امتحان  
 بادوم کے واسطے خدا نے ہندوستان کو یہ موقع دیا ہے تاکہ خلوس و نمائش دلسوزی  
 و خود غرضی۔ نیک نیتی و فتنہ انگیزی۔ کینے اور کرنے میں پورا پورا فرق ظاہر  
 ہو جاوے۔ معاشی حالت کی اصلاح اور ترقی کا اس سے بہتر موقع دوبارہ  
 ملنا دشوار ہے۔ جبکہ قومی تر مقابلوں سے میدان خالی ہے۔ اگر سُدیشی کے رواج  
 میں دل توڑ کر کوشش کی جاوے تو ممکن ہو کہ بیکاری و افلاس کا تسطہ ہندوستان  
 سے اٹھ جاوے۔ خدا نہ کرے کہ اغیار طعن دیں ۷

بہت شور سنتے تھے پہلو میں دل کا جو جیرا تو اک قطرہ خون نکلا  
 معتمد بنفسم ۹ اب ہم یہ دیکھنا چاہتے ہیں کہ کیا حالات خاص طور پر کارکردگی کی ترقی  
 کارکردگی کیواسطے موزوں اور مساعد ہیں۔

(۱) سب سے مقدم آب و ہوا اور موسم کا اثر ہے۔ انتہا درجہ کی گرم اور سرد  
 آب و ہوا اور موسموں کا جلد جلد تبدیل ہونا۔ کارکردگی پر مضر اثر ڈالتا ہے۔  
 منطقہ حارہ میں سخت محنت خصوصاً جسمانی زیادہ دیر تک برداشت نہیں کی جاسکتی  
 اور محنت کی وہاں ضرورت بھی کم ہے۔ بوجہ کثرت نباتات زمین کی پیداوار سے  
 بلا مشقت غذا حاصل ہو جاتی ہے۔ گرمی میں اتنا کپڑا کافی کہ بدن ڈھک جاوے  
 گھنے درختوں کے ٹھنڈے سایہ سے زیادہ آرام کہاں مل سکتا ہے۔ مختصر چیز بہت  
 رکھنے کو ایک جھوٹا کافی۔ گرم اور خشک ممالک کی زندگی بھی نہایت سادہ ہوتی  
 ہے۔ بوجہ قلت پیداوار۔ وہاں کی ضروریات بھی مایحتاج زندگی سے آگے کم بڑھ  
 سکتی ہیں۔ چنانچہ منطقہ حارہ کی معاشی زندگی ہمیشہ سے ایسی ہی چلی آتی ہے  
 اور غالباً کبھی قابل لحاظ تغیر واقع نہ ہو سکے گا۔ اسی طرح پر منطقہ بارودہ میں بوجہ

شدت سردی و کثرت برف۔ نہ زمین سے پیداوار ہوتی ہے۔ نہ باشندوں کو محنت کا حصہ دوم  
 موقع ملتا ہے۔ ہفتوں جھونپڑوں میں بند رہ کر خدا جانے جانوروں کے گوشت پر  
 کیونکر زندگی بسر کرتے ہیں۔ یہ کیسے ممکن ہے کہ رگستان اور برفتان۔ کبھی زراعت۔  
 صنعت و حرفت۔ تجارت اور دیگر معاشی ترقیات کے مرکز بن سکیں۔ موسم جلد بد  
 تبدیل ہونا کارکردگی کیوں سب سے مصرعہ۔ ہندوستان میں تین موسم ہوتے ہیں۔ کبھی  
 ترٹاتے کی گرمی۔ کبھی کڑا کے کا جاڑا۔ اور کبھی موسلا دھار بارش۔ طبیعت ایک موسم  
 کی عادی نہیں ہونے پاتی کہ دوسرے کی پیروی عائد ہو جاتی ہے۔ اور دوسرے  
 کی طرف متوجہ ہوئی کہ تیسرا موسم آپہنچا۔ غرض کہ تمام سال اسی رد و بدل میں ختم ہوتا  
 ہے۔ طبیعت کو کبھی سکون اور یک رنگی میسر نہیں آتی۔ نتیجہ کمزوری اور اضمحلال ہوتا ہے۔  
 چنانچہ علاوہ دیگر اسباب کے تغیرات موسم بھی ہندوستانیوں کی آرام طلبی کا باعث  
 خیال کئے جاتے ہیں۔ یہ تو عام تجربہ ہے کہ تبدیلی موسم کے زمانہ میں کم از کم ہفتہ عشر  
 طبیعت کند اور کسکتہ ضرور رہتی ہے۔ اور بارش و سرما کے وسطی زمانہ میں بوجہ گرمی  
 و رطوبت ملیر یا اور مہینہ اکثر مقامات میں بلاناغہ ہر سال پھیلتا ہے۔ چونکہ طبیعت  
 پورے طور پر عادی نہیں ہوتی۔ ہر موسم کی شدت سے مغلوب ہو جاتی ہے۔ جون  
 جولائی میں ہاتھ سے پنکھا اور گلاس نہیں چھوٹتا۔ ہر شخص کسی تاریک کوٹھری میں  
 دن بھر خاموش پڑا رہنا پسند کرتا ہے۔ صبح کی ٹھنڈ ٹھنڈ میں سب ضروری کام کر لے  
 جاتے ہیں۔ یا غروب آفتاب کے قریب لوگ باگ گھر سے نکلتے ہیں۔ دوپہر کو شہر بھر  
 میں ہوا کا عالم ہوتا ہے۔ بارش میں سوائے زراعت کے کھلے میدان کے اکثر کاروبار  
 بند ہو جاتے ہیں۔ آب و ہوا کی خرابی محنت سے مانع ہوتی ہے۔ البتہ جاڑے کے چار  
 مہینے کام کاج کے واسطے نہایت موزوں ہیں۔ اسی موسم میں عدالتیں۔ دفتر۔ اسکول

حصہ دوم  
باب دوم

کالج - فیکٹریاں - کارخانے - منڈیاں اور بازار آباد اور مصروف کار نظر آتے ہیں۔ اس کے برعکس منطقہ معتدل خصوصاً شمالی حصہ کے ممالک میں خوشگوار آب و ہوا اور بکریاں موسم بدن کو چست اور طبیعت کو قوی و بشاش رکھتے ہیں۔ نہ پینے آئے۔ نہ بدن ٹھہرے۔ بہت دیر تک محنت کا تھکان محسوس نہیں ہوتا۔ موسمی تغیرات نہ طبیعت پر آگندہ کریں۔ نہ محنت میں مایوس ہوں۔ سال بھر کا روبرو ایک رفتار پر چلتا ہے پیداوار زمین کی نہ اس قدر کثرت کہ آدمی قناعت کر بیٹھے۔ نہ اس قدر قلت کہ لاپرواہ بن بیٹھے۔ بلکہ اس کی مقدار ایسی مناسب ہوتی ہے کہ عمل پیداوار میں محنت اور صل کو بھی حصہ لینے کا کافی موقع مل جاتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ منطقہ معتدل کارکردگی کی نشوونما اور معاشی ترقیات کے واسطے اہلغایت موزوں ہے۔ منطقہ حارہ کمتر منطقہ بارودہ سب سے کم۔ چنانچہ واقعات اس اصول پر بالاتفاق شاہد ہیں۔

(ب) آب و ہوا اور موسم کا اثر کم و بیش تمام ضروریات زندگی پر پڑتا ہے۔ سب سے اول خوراک کو لیجئے کہ وہ زمین سے پیدا ہوتی ہے۔ اور جیسا کہ بیان کیا جا چکا ہے پیداوار زمین کی نوعیت بشیر آب و ہوا اور موسم سے وابستہ ہے۔ ہندوستان کا آم افغانستان میں نہیں پھلتا اور نہ کاشمیر کا سیب دکن میں۔ برار کی عمدہ روئی ہندوستان بھر میں کہیں نہیں ہوتی۔ جوٹ کی کاشت مشرقی بنگال تک محدود ہے۔ کھجور گجستان کی نعمت ہے۔ اور ایسا ہی حال تمام نباتات کا ہے۔ ہماری خوراک نباتات سے مرکب ہے اور نباتات کے خواص مختلف۔ بعض میں مادہ نشوونما بہت زیادہ۔ بعض میں متوسط اور بعض میں بہت کم۔ اسی طرح پر بعض مفید اور معاون صحت ہیں اور بعض مضر اور مخرب افغانستان میں میوہ جات کی وہ کثرت کہ کھائے بن نہیں پڑتا۔ اور قریب ہی راجپوتانہ میں جو اربا جرحہ نعمت علمی سمجھا جاتا ہے۔ اودھان دونوں غلہ کا فرق باشندوں کی حالت

جسمانی سے صاف ظاہر ہے۔ مدراس اور بنگال کی غذا عام طور پر چاول مچھلی ہے۔ یہ دونوں پانی کی مقدار بڑھا کر خون کو رقیق اور اس کی حرارت کو کم کر دیتے ہیں لیکن چونکہ گندھک کا جزو غالب ہر دماغ کو خاص طور پر تقویت پہنچاتے ہیں چنانچہ بنگالی نہایت ذہین و طباع دیکھنے میں بھی جسم مگر جسمانی محنت سے کمتر ماوس ہوتے ہیں۔ برعکس اسکے پنجاب کی خوراک گیہوں اور گوشت، دونوں چیزیں خون میں فولاد ذرات پیدا کر کے حرارت بڑھاتی ہیں۔ جسم کو قوی کرتی ہیں۔ چنانچہ پنجابی لوگ نہیں تو کچھ ایسے نہیں، مگر اکھڑ غصیل۔ جفاکش خاص طور پر ہوتے ہیں۔ ترخی اور منشیات کی کثرت سے دکن میں اکثر لوگ ضعیف و ناکارہ ہو جاتے ہیں۔ عرب دیکھنے میں کیسے دبے پتلے مگر چونکہ اُن کی غذا ہوا گرم خشک ہوتی ہے۔ اُن کے پٹھے فولاد جیسے مضبوط اور دل شیر جیسے قوی ہوتے ہیں۔ اسکے برعکس سرد تر چیزوں کی کثرت تھا سے مینوں کے جسم خیم کے مانند پھول کر کس قدر بے قابو ہو جاتے ہیں۔ غرض کہ صحت و قوت کا دار و مدار خاص طور سے خوراک پر ہے اور خوراک مقامی آب و ہوا اور موسم سے مخصوص ہوتی ہے۔ پس آب و ہوا کا ردگی پر بذریعہ خوراک بھی بہت قوی اثر ڈالتی ہے۔ اور کسی ملک میں عمدہ نباتات کی کثرت خدا کی بہت بڑی نعمت ہے۔

اس لحاظ سے ہندوستان خاص طور پر خوش قسمت نظر آتا ہے۔ معدودہ چیزیں عمدہ نباتات ایسے ہیں جو کم و بیش یہاں پیدا نہ ہوتے ہوں۔ آم۔ امرود۔ اور خربزہ جیسے لاجواب پھل اس قدر کثرت پیدا ہوتے ہیں کہ ہندوستان بھر میں شاید ہی کوئی شخص ان سے محروم رہتا ہو۔ واقعہ یہ کہ جو پھل اور میوے فصل کے زمانہ میں یہاں کے غراب بھی جی بھر کر کھا لیتے ہیں۔ اُن کے چکھنے کی تناد دوسرے ملکوں کے اچھے اچھوں کو مدتوں بھیچن رکھتی ہے۔ ہندوستان کے آموں کی تعریف میں ہم سے ایک تازہ ویلا

حصہ دوم  
ماہ دوم  
پروفیسر نے نہایت صاف گوئی سے اعتراف کیا کہ آرم تو ولایت میں بھی شیشوں میں بند دیکھے تھے اور اُن کے ذائقے کا دل میں اشتیاق بھی بہت تھا مگر کبھی حریسنے کا موقع نہ ملا خیال کیا جاتا ہے کہ تمام دنیا کی کاشتکاروں میں ہندوستانی کسان بہترین غذا کھاتا ہے اُس کے دودھ دہی جو چنے کی روٹی اور مکا باجرے کے مالیدہ کے سامنے دنیا کی ساری نعمتیں ہیچ ہیں۔ اور درحقیقت اگر معاہدے میں قوت باضمہ کافی ہو تو یہ چیزیں قیمتی حلوٰں سے کہیں بڑھکر مقوی بدن ہیں۔ یورپ میں اکثر کاشتکاروں کی مروجہ غذا اُبے ہوئے آلو اور پیاز ہے۔ جس کو نمک چمچ ملا کر وہ بہت رغبت سے کھاتے ہیں۔

ریل اور جہازوں نے ہر ایک پیداوار تمام دنیا پر پھیلا دی ہے۔ گوشت حبیب ہلہ مٹرنے والی چیز کو طح طح کے مصالحہ لگا کر اور پھل جیسی گلنے والی چیز کو شہد و شرب میں ڈال کر ہزاروں میل لیجاتے ہیں اور مہینوں رکھ کر کھاتے ہیں۔ علم نباتات کے زو سے غیر ملکوں کی چیزیں بھی بوسکتے ہیں۔ چنانچہ ولایت میں گرم ملکوں کے پھل اور ترکاریاں شیشے کے مکانات میں عارضی گرمی کی مدد سے پیدا کر لیتے ہیں۔ مگر ان ترکیبوں سے قدرتی پیداوار کی سی کثرت کہاں ہو سکتی ہے۔ صرف اُمرا اور دولت مند اپنا اشتیاق پورا کر لیتے ہیں۔ عوام کو تو خواب و خیال میں بھی وہ چیزیں میسر نہیں آتیں۔

(ج) خوراک کے بعد لباس اور مکان قابل غور ہیں۔ سرد ممالک میں ان کی خاص طور پر ضرورت ہوتی ہے۔ اگر کافی میسر نہ آسکیں تو بیماری کا اندیشہ قوی ہو جاتا ہے۔ گرم ملک میں کپڑہ صرف بقدر ستر پوشی درکار ہوتا ہے۔ اگر گھنے درختوں کی کثرت ہو تو اُن کے سائے میں جنت کا لطف آتا ہے ورنہ دھوپ سے بچنے کیلئے جھونپڑے کافی ہیں۔ اُن کو سرد ملک والوں کے برابر محفوظ اور مضبوط مکان کی ضرورت نہیں۔ لیکن اگر موسم معتدل ہو تو لباس مکان اس قدر لا بُد نہیں کہ اگر میسر نہ آسکیں تو جان پر آبنے اور صحت تباہ ہو جائے۔ جب بارش

نہیں ہوتی اور سردی نہیں پڑتی تو بہت سے محتاج اور مفلس ہمارے قصبوں اور شہروں  
 کی سڑکوں کے کنارے اور دوسرے شالوں مسافروں کے پختہ چوتروں پر خواب را  
 کا وہ لطف اٹھاتے ہیں جو امر کو نرم بستروں پر خواب میں بھی میسر نہیں آسکتا۔ اُن کو  
 نہ بچھونے کی ضرورت نہ اوڑھنے کی وہی ایک کپڑا جو جسم ڈھانکے ہوئے ہے ہر حال  
 میں کافی۔ غیب کوک بھی مکان اور لباس میں زیادہ صرف کرنے پر مجبور نہیں ہوتی  
 کرتا اور لٹپی، وہ بھی اونی نہیں بلکہ سستے گاڑے مارکیں کی۔ ہمارے مزدوروں کا  
 ضروری لباس اور ایک چھوٹا سا چھتر کا کچا مکان اُس کی آرام گاہ ہے۔ جو تہ وہ صرف  
 بیاہ شادی یا عید تیوہار کو ہنستا ہے۔ مگر چونکہ محض تکلف ہی راستہ بھر ہاتھ میں لٹکا کر  
 لیچتا ہے اور صرف منزل مقصود کے قریب اُس کو زیر باری کی تکلیف دینا گوارا  
 کرتا ہے۔ سرد ملکوں کی حالت اس سے مختلف ہے۔ وہاں پر غر باجن کا کوئی ٹھکانا  
 نہیں اپنی بھیک میں سے کم از کم ایک پیسہ بچا لیتے ہیں۔ تاکہ کرایہ دیکر کسی مینی بیڈ  
 میں رات بسر کر سکیں۔ ورنہ شدت سردی سے ٹھٹھ کر مر جانا یقینی ہے۔ اب ان مینی  
 بیڈوں کی کیفیت سنئے یہ عموماً زمین دوز کو ٹھریاں یا تہ خانے ہوتے ہیں جن میں  
 نلوی صبی کوئی گھانس بچی ہوتی ہے۔ اکثر میں بخوف سردی ہوا کی آمد و رفت کے  
 واسطے کافی دریچے بھی نہیں ہوتے۔ شام کو صد ہا غریب ہر ایک مینی بیڈ میں کچا کچ  
 بھر جاتے ہیں۔ بوڑھے، بچے، جوان، مرد اور عورت کی کوئی تفریق نہیں ہوتی سب  
 اُسی گھاس پر پال کے آموں کی طرح ایک دوسرے سے اڑ کر سو رہتے ہیں۔ اور صبح  
 کو پھر منتشر ہو جاتے ہیں۔ خیال کرو کہ ہمارے ملک کے غریب کی رات بمقابلہ ان کے کس قدر  
 راحت سے گزرتی ہے اور اس فرق کا باعث آب و ہوا اور موسم نہیں تو کیا ہے۔  
 مزدور کا حال سنئے کہ تمام جسم کو گرم اونی لباس سے ڈھانکا اُس کے واسطے لازمی ہے

نہ صرف جوتا بلکہ ادنیٰ موز سے بھی سردی سے محفوظ رہنے کے واسطے ضروری ہیں۔  
 مگر اس قدر سخت ہونا چاہیے کہ برف باری کا مقابلہ کر سکے اور سرد ہوا کو  
 پورے طور پر روکے۔ نوزک لباس و مکان جنکا صحت سے قویٰ تعلق ہے آب و ہوا  
 اور موسمی حالت کے مطابق ہوتے ہیں۔ کہیں وہ لایہ ہوتے ہیں اور کہیں راجت کا  
 سامان خیال کئے جاتے ہیں۔ کہیں اُن پر کمائی کا معقول حصہ صرف کرنا پڑتا  
 ہے اور کہیں بہت کم۔ لیکن ہر ملک کی ضروریات کے مطابق کافی مکان و لباس  
 ملنا کارکردگی کے واسطے ضروری ہے۔ اگر کمی ہوگی تو صحت کمزور، نشو و نما ادھوری  
 اور کارکردگی ادنیٰ درجے کی ہو جائے گی۔

(د) اُسنگ آزادی اور سیاحت بھی کارکردگی کے لئے اہم موزوں و مفوق  
 ہیں۔ اُسنگ تو تمام ترقی کا منبع ہے۔ آزادی کام کو آسان اور خوشگوار بنا دیتی  
 ہے۔ علم انفس سے ثابت ہے کہ آدمی جو کام شوق سے کرتا ہے اُس میں تکان بہت  
 کم ہوتا ہے۔ چنانچہ تفریح کھیل کود اور مزدوری کے کاموں کا طبیعت پر مختلف  
 اثر ہوتا ہے۔ واقعہ ہے کہ بطور چہل قدمی چار میل جانا اتنا گراں نہیں گزرتا جتنا  
 کہ کسی ضروری کام سے دو میل جانا۔ غلام جو کوڑے کے ڈر سے کام کرے اور  
 آزاد مزدور جو کمائی کے شوق میں جان کھپاتا ہے ان کی کارکردگی میں زمین  
 آسمان کا فرق ہوگا۔ یہی سیاحت۔ اس سے اول تو معلومات میں اضافہ، خیالات  
 میں وسعت اور حوصلہ میں بندی پیدا ہوتی ہے، ہر قسم کے حالات آنکھ سے دیکھ کر  
 انسان بُرائی بھلائی اور اُن کے اسباب سمجھنے لگتا ہے چنانچہ سفر تعلیم کا لازمی جز  
 مانا جاتا ہے۔ انسان کتنا ہی کتابی علم حاصل کرے جب تک سفر کے تجربوں اور  
 مشاہدات سے اپنے علم کی تصدیق اور اصلاح نہیں کرے گا اُس کی تعلیم ناقص

رہیگی اور وہ تالاب کے مینڈھک سے کچھ زیادہ بہتر ہوگا۔

حصہ دوم  
باب دوم

دوسرے ایک عجیب بات یہ ہے کہ وطن میں انسان کی ہمیشہ نسبت کم قدر کیجاتی ہے ہندی مثل ہے ”گھر کا جوگی جو گنا اور آن گاؤں کا سادھ“ اسی مضمون کی ضرب لیں تقریباً دنیا کی ہر زبان میں موجود ہیں جس سے صاف ظاہر ہے کہ یہ انسان کا عام تجربہ ہے اور کسی ملک و قوم کی خصوصیت نہیں۔ احباب واعزہ یرقابلیت و کمال کا اثر اور رعب اتنا نہیں پڑسکتا جتنا کہ اغیار اور ناواقف لوگوں پر۔ چنانچہ بالعموم بڑے بوڑھے ترقی یافتہ نوجوانوں کو جتا یا کرتے ہیں کہ اب پڑھ لکھ کر قابل بن گئے تو اوروں کے لئے ہماری نظر میں تو وہی ہو جو بچے سے تھے۔ متارے بھولے پن اور نا سبھی کی باتیں سب یاد ہیں۔ دوست احباب کو بھی ترقی و امتیاز کا اثر ناگوار معلوم ہوتا ہے اور وہ بھی کسی کا قدیم سطح سے بلند ہونا کم از کم اپنے مقابلے میں ناپسند کرتے ہیں مان و جوت سے قابل آدمی اپنے وطن میں زیادہ نہیں ابھر سکتا اور غیر جگہ ترقی کرتے کرتے کہیں سے کہیں پہنچ جاتا ہے۔ وکیل طبیب جیسے پیشہ ورجن کو حُرطن اور رعب کی ضرورت ہوتی ہے ہمیشہ وطن سے دور جا کر کامیاب ہوتے ہیں۔ چنانچہ ہر شہر اور قصبے کے معزز پیشہ ور جماعتوں میں سربراہ اور وہ لوگ اکثر باہر والے ہوتے ہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ اگر وطن میں بھی اُن کو یہی ترقی و امتیاز نصیب ہو سکتا تو احباب واعزہ کو چھوڑ کر دُور کیوں جاتے۔ سفر کے متعلق عربی کی مثل ہے ”المسافر وسیلہ الطغر و فہو نہ المسقر“ ان نقلات زمانہ سے سفر نے طغر کے تو صدائے راستے نکال لئے، مگر اب وہ سقر نہیں رہا اور قیام سے بدرجہا پُر لطف و راحت رساں بن گیا۔

ہندوستان میں صد ہا برس فرقہ بندی اور مذہبی رسم و رواج نے انگلیں اسد رچ پامال کیں کہ انکے سر چپے اٹ گئے۔ معاشی آزادی سلب کرتے کرتے۔ انکی خواہش خیا



حصہ دوم  
باب دوم  
دسے محو کر دیئے۔ ہر ایک کا پیشہ اور اس کی ترقی کا معیار مسلمانوں کے واسطے مقرر کر دیا کہ اس سے سرسبز و تاج و زکسی طرح ممکن نہ تھا۔ رہا سفر۔ آج تک پابند مذہب ہندوؤں کو سفر میں سید و قیس پہن آتی ہیں البتہ جو لوگ مذہب کو پس پشت ڈال چکے ہیں انکا ذکر نہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ بہت کچھ خداداد استعداد و ذہانت قدیم استبدادی نظام سے ضائع ہوتی رہی۔ البتہ کچھ دنوں سے جو جدید اثرات نے پُرانی بندشیں توڑ ڈالیں۔ تو ادنیٰ طبقوں میں کچھ جان پڑنے لگی ہے۔ ان کو اپنے انسانی حقوق یاد آنے لگے۔ ان کو اپنی استعداد کا پتہ لگتا جاتا ہے۔ آزادی کی ہوا سے ان کے دلیں بھی ترقی کی پھیر سی آگئی۔ ادنیٰ طبقوں کی بیداری نہ صرف خود ان کو فائدہ پہنچائیگی بلکہ اعلیٰ طبقوں کی غیرت و حمیت پر بھی جو بھی ہو گئی ہو۔ تازیانہ لگا کر خواب خرگوش سے بیدار کر گئی اور سب کو شاہراہ ترقی پر بھیلے گی۔

(درا) عام معاشرتی اور اخلاقی حالت کا بھی کارکردگی پر نہایت اہم اثر پڑتا ہے۔ صحبت کا اثر مشہور ہے۔ خرپڑہ کو دیکھ کر خرپڑہ رنگ بیکڑتا ہے۔ اور پھر بچوں کی طبیعت موم جیسی نرم ہوتی ہے۔ جس سانچہ میں چاہو بڑھا دو۔ پس جس فرقہ کا طرز معاشرت ہمت افزا اور جہد پرور ہے وہ لوگ بالعموم بلند خیال عالی حوصلہ اور مرفہ الحال ہوتے ہیں۔ چنانچہ تجارتی مرکزوں کے مصروف کار اور پس ماندہ قصبوں کے کاہلی پسند باشندوں کی حالت کے موازنہ سے معاشرت کا اثر بخوبی واضح ہوتا ہے۔ ہندوستان کے سکون پسند نووارد کو انگلستان کی ہلچل سب سے زیادہ حیرت معلوم ہوتی ہے۔ جسے دیکھو چوٹی اور شہد کی مکھی کی مانند اپنے کام میں پوری تندی اور توجہ سے مصروف ہے۔ لمحہ لمحہ جان سے زیادہ عزیز ہے۔ ہفتہ میں ایک روز اتوار کا آرام کے واسطے مخصوص اور اس روز کاروبار قانوناً ممنوع ورنہ کام

شوق میں لوگ صحت قربان کر گزرتے۔ ہندوستان میں اس گرجوئی کا عشرِ عشر حصہ دوم بھی نظر نہیں آتا اور نوواردیور و پین کو بیاں کی سہل انکاری افسردہ دلی اور باس دوم وقت کی ناقدری کچھ کم عجیب نہیں معلوم ہوتی۔ اور کس کو انکار ہو سکتا ہے کہ شہر شہر اور قصبہ قصبہ ہبودی کی آسنگ اور کاروبار کا شوق پیدا کرنا۔ ہندوستان کی ترقی کا پہلا قدم ہے۔

اخلاق و عادات کا اثر بھی صحت و تندرستی پر نہایت قوی اور دیر پا پڑتا ہے آجکل بدقسمتی سے بہت سے نوجوانوں کی پس ماندگی۔ خستہ حالی۔ اور دائم المریضی کا باعث خود ان کی غلط کاریاں۔ بے اعتدالیاں اور اخلاقی کمزوریاں ہوتی ہیں۔ نہ معلوم بعض لوگوں کی یہ شکایت کہاں تک درست ہے کہ مشرقی اقوام کو مغلوب اور پس پا کرنے کی غرض سے ترقی یافتہ قومیں قصداً اخلاقی کمزوری کا خوفناک آلہ اپنے مفید مطلب استعمال کر رہی ہیں۔ اور خصوصاً بادہ نوشی و آوارگی کا رواج۔ جو تو مو دیمک کی مانند تہوتا کر دیتی ہیں۔ جونک کی مانند خون چوس لیتی ہیں۔ سیاسی پالیسی کا جزو بنا ہوا ہے۔ لیکن اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ یہ عادات ملعونہ شعلہ کی طرح ہمارے ملک میں ہر چار طرف پھیل رہی ہیں۔ اکثر مشہروں کی حالت اخلاقی لحاظ سے تشویش ناک ہو چلی ہے۔ اسکول اور کالجوں کی حالت ابھی تک تو غنیمت ہے مگر اثراتِ بڑاں بھی راستہ پیدا کر رہے ہیں۔ اور اگر جلد مداخلت و حفاظت کا کافی اہتمام نہیں کیا گیا تو اندیشہ ہے کہ قوم کا بہترین حصہ جسکی ذات سے ملک کی بیشمار اُمیدیں وابستہ ہیں۔ ان موزی اثرات کا شکار ہو کر ہمیشہ کے واسطے ہندوستان کی قسمت کا فیصلہ کر دے گا۔ لہذا ابھی خواہاں ملک کا اولین فرض ہے کہ اس آتش جہان سوز کو جلد بجھائیں۔ لوگوں میں نہ صرف اپنی تحریر و تقریر بلکہ اپنے طرزِ عمل اور

حصہ دوم  
باب دوم  
ذاتی مثال سے اعتدال پسندی۔ پاکبازی۔ بلند خیالی اور جہد پسندی کی مستقل عادتیں پیدا کر کے ان کو شاہ راہ ترقی پر لا ڈالیں۔ اگر اخلاق کی نگہداشت نہیں کی گئی تو عاداتِ خبیثہ جن کا طوفان ہر طرف بڑھ رہا ہے دیکھتے دیکھتے اس بہتج ملک کو رنگِ خوردہ لوہے کی مانند از کار رفتہ کر دیں گی۔

بد اطواری کی ابتدا ہمیشہ نادانی و اشتیاق سے ہوتی ہے۔ ہندی کو مسرت کی تو کچھ خبر نہیں ہوتی۔ دوسروں کی مثال یا ترغیب سے تقلید کا شوق پیدا ہوتا ہے اور چند قدم بڑھتے ہی ایسی دلدل میں جا پھنستا ہے کہ صحیح سالم نکلنا محال ہو جاتا ہے بچے سے زیادہ والدین پر اعتماد کرتے ہیں۔ انہی کی بات وہ سب سے زیادہ مانگتے ہیں۔ اگر والدین اس معاملہ میں مردہ جہر سکوت توڑ ڈالیں۔ اور سب سے اول خود عاقلانہ طریقے سے بچوں کو تمام ضروری باتوں سے آگاہ کر کے انکے اچھے بُرے نتائج بخوبی ذہن نشین کر دیں۔ تو ممکن نہیں کہ جس طرح بچے کی نرم طبیعت اور باتوں سے متاثر ہوتی ہے۔ اس سے نہو۔ اور اس اثر کا رنگ افعال و عادات پر نہ پڑھے۔ یہ عام خیال صحیح نہیں کہ اس قسم کی آگہی سے بچے بگڑ جاویں گے۔ موزوں وقت پر سنی قبل رسائی اثرات بد اگر مناسب طور سے صحیح واقفیت بچوں کے ذہن نشین کر دی جائے تو مجنونگی کا اس سے زیادہ کارگر کوئی طریق نہیں۔ چنانچہ ایک ماہر تربیت والدین کی موجودہ خامشی اور بے التفاتی کو سر اسر خلاف عقل و مصلحت قرار دیکر مذکورہ بالا طرز عمل کی بہت تاکید کی ہے اور ہم بھی اس رائے سے پورا اتفاق رکھتے ہیں۔

چوکا سے بے فضول من بر آید مراد روے سخن گفتن نہ شاید  
وگر بینم کہ نابینا و جاہ مست اگر خاموش بنشینم گناہ مست

(ص) اس زمانہ میں ہر قسم کے کام اور پیشوں کے واسطے تعلیم کس قدر ضروری

ہے اور ہوتی جاتی ہے۔ ہر ایک سمجھ را آدمی خود اندازہ کر سکتا ہے۔ مولانا حالی مرحوم نے علم کی ضرورت کا فوٹو اپنی مشہور نظم میں کس خوبی سے کھینچا ہے۔

حصہ دوم  
باب دوم

گیا دورہ حکومت کا بس اب حکمت کی ہر باری جہاں میں چار سو علم و عمل کی ہے عکس داری  
جنہیں دنیا میں رہنا ہر رہے معلوم یہ انکو کہ ہیں اب جہاں دنیا دانی کے معنی دولت و خواہی  
ضرورت علم و دانش کی ہر ہر فن اور صنعت میں نہ چل سکتی ہر اب بے علم تجارتی نہ سماری  
جہاں علم تجارت میں نہ ماہر ہوں گے سوداگر تجارت کی ہنوں کی تاقیامت گرم بازاری  
نہ آئیگی پسند ان نوکروں کی خدمت طاعت جنہیں پائینگے آقا زیور تعلیم سے عاری  
اگر چاہینگے کرنی آدمی گھوڑوں کی سائسی تو دنیا ہوگا ان کو امتحان علم بطاری  
نہ مستثنیٰ بکا دل علم سے ہیں اب نہ باورچی ہولے مدرسوں سے مطبوں تک فلسفہ جاری  
یقین جانو کہ آئندہ ملیگی درس گاہوں میں گراٹا پیسے کو چاہئے ہوگی پسنداری  
کوئی پتہ نہیں اب معتبر بے تربیت ہرگز نہ فسادی۔ نہ جراحی۔ نہ کٹائی نہ عطاری

جہاں تک دیکھے تعلیم کی فرمانروائی ہے

جو سچ پوچھو تو نیچے علم ہے اوپر خدائی ہے

گئے وہ دن کہ تھا علم و ہنر انساں کا اک زیور ہوئی ہر زندگی خود منحصر اب علم و دانش پر  
کوئی بے علم روئی سیر ہو کر کھانہ نہیں سکتا نہ زر گر اور نہ آہنگر نہ بازیگر نہ سوداگر  
مهندس چاہیے مزدور اب اور راج اقلیدس بس اب دنیا میں بے علموں کا ہر وہی یاد ر  
گئے وہ دن کہ تھے محدود کام انسان کے سارے برابر تھابے کا گھونسلہ اور آدمی کا گھر  
یہ دورہ ہے ہی آدم کی روز افزوں ترقی کا جو آج اک کام ہے اعلیٰ توکل ہر اس سے اعلیٰ تر  
کوئی دن میں خسارہ سبب بڑھ کر اسکو سمجھینگے کہ دو دن آدمی ٹھہرا ہر یاں ایک حالت پر  
نہ تھا غیر از ترقی فرق کچھ انسان و حیوان میں دیا ہر امتیاز انسان کو یہ تعلیم نے آکر

حصہ دوم  
باب دوم

زمانہ نام ہے میرا تو میں سب کو دکھا دوں گا

کہ جو تعلیم سے بھاگینگے نام انکا سٹا دوں گا

اب غور کیجئے کہ موجودہ طریق تعلیم کس تک ہمارے درد کی دوا اور ہماری ضروریات کی کفیل ہے۔ پانچ سالہ کوششوں کے پھل کروڑ ہا روپیہ تعلیمی مصارف کے ما حاصل ترقی کے زندہ آثار۔ سرمایہ ناز و افتخار۔ ہمارے تعلیم یافتہ نوجوانوں کے کمالات پر خور و فریاد۔ ایک انبوہ کثیر سرگردان و حرام نصیب سائلوں اور اُمیدواروں کا ایک جم غفیر سیاسی گذار و فرماں بردار محرموں کا۔ ایک روز افزوں گروہ نزاع پرورد و جدال پسند و کیلوں کا۔ دو فرقے آزاد کش و بیابک اور مصلحت اندیش و کم حواہ مقرر و نکی۔ اور سب سے چھوٹی جماعت خود دار و متانت شعار کار گزار و نکی جو صنعت و حرفت زراعت و تجارت کو ترقی دیکر صحیح اصول کے مطابق ملک کی بہبودی اور مزہ بخالی کے وسائل پیدا کرنے میں مصروف ہیں۔ مطالبات جیسے چاہو اعلیٰ۔ ہمت جتنی چاہو پست قول بغایت فصیح و بلیغ۔ عمل نہایت بدستور و بے ترتیب۔ نہ خیالات میں تمکنت نہ جدوجہد میں استقلال۔ جذبات میرج الاشغال۔ ارادات۔ سرچ الازوال۔ اکثر منصوبے کرمی کا اُبال۔ بقول حضرت اکبرؒ

ضعف مشرق نے تو رکھا پاؤ نکو چھکڑا دیا مغربی فقروں نے لیکن منہ کو ابجن کر دیا ہمارے جیسی بے اصول و نامکمل طریق تعلیم سے اور کیا نتائج برآمد ہو سکتے ہیں جسم کے تمام اعضا کو معطل کر کے دماغ مجسم بننے کی کوشش کا نتیجہ، اضمحلال، مرض اور موت کے سوا کیا ہو سکتا ہے۔ کامل صحت اور تندرستی کے واسطے تمام اعضا کا قوی ہونا لازمی ہے۔ اسی طرح قومی عروج بھی اخلاقی۔ معاشرتی اور بالخصوص معاشی حالت کے عہدگی بغیر محض دماغی ترقی پر قائم نہیں ہو سکتا۔ افراد کیا ہیں۔ جسم قوم کے بیشمار اعضا اور ہر

عضو کا کام جداگانہ مخصوص ہے۔ اگر کسی عضو کو معطل کیا جاوے یا کار مخصوص کے بجائے اس سے دوسرا کام لینے کی کوشش کیجاوے تو ممکن نہیں کہ جسم قوم کی صحت و قوت کو مضرت نہ پہنچے۔ کیسے ممکن ہے کہ تمام لوگ ادیب۔ زبان دان۔ مؤرخ۔ فلسفی۔ مهندس۔ طبیعی۔ یا عالم الہیات بنجاویں اور اگر ایسا ہو بھی تو اس کا نتیجہ نظام عالم کی دہمی برہمی نہیں تو اور کیا۔ بہت سے بد قسمت نوجوان اپنا قیمتی وقت اور بہت سا روپیہ مروجہ تعلیم میں ضائع کر کے۔ ناکام و نامراد رہ جاتے ہیں۔ لیکن انہیں بہت سے صنعت و حرفت کے واسطے ایسی موزوں طبیعت اور اس قدر وافر استعداد رکھتے ہیں کہ اگر ان کو ٹیکنیکل تعلیم (صنعتی تعلیم) میرا سکتی تو بہت بڑی کامیابی اور نام و نمود حاصل کرتے۔ اور بجائے بار کے سہارا اور بجائے مار کے سرمایہ افتخار بنجاتے ان لوگوں کی خدا داد قابلیتوں کا خون اور انکی بربادی کا گناہ۔ ہمارے قہص طریق تعلیم کی گردن پر نہیں تو اور کس پر ہے۔ کون انکار کر سکتا ہے کہ یورپ کا عروج و اقتدار۔ ادنیٰ مزدوروں۔ صناعتوں۔ پستہ وروں اور تاجروں کی کارگزاری کا نتیجہ ہے۔ یہی وہ طبقے ہیں جو بجا طور سے قومی ریڑھ کی ہڈی کہلاتے ہیں۔ حکومت اور سوسائٹی میں انکار و زافروں رسوخ و احترام۔ انکی اہمیت کا بین ثبوت ہے لیکن ہمارے طریق تعلیم میں انکی ضروریات کو خدا جانے کیوں اس قدر نظر انداز کیا گیا ہے کہ لبرل تعلیم (غیر صنعتی تعلیم) تو بھلی بری میسر آجی جاتی ہے لیکن ٹیکنیکل تعلیم جید نایاب ہے ہم لبرل تعلیم کو غیر ضروری اور غیر مفید نہیں سمجھتے۔ لیکن قومی تعلیم کو اس پر ختم کرنا۔ سخت مملکت خیال کرتے ہیں۔ لہذا جب تک کافی اہتمام نہ ہو جائے۔ ہم کو تمام تر کوشش اور روپیہ ٹیکنیکل تعلیم کے بہم رسانی اور ترویج پر صرف کرنا لازمی ہے۔ تاکہ قومی ترقی کے تمام شعبوں میں ضروری نسبت قائم ہو جاوے۔ اور کوئی ایک بھی کمزوری

حصہ دوم  
باب دوم

حصہ دوم  
باب دوم  
اس کی باقی تمام قوتوں کو بیکار نہ کر سکے۔ جس طرح کہ مضبوط زنجیر کے تمام حلقے فرداً فرداً مضبوط ہونے لازمی ہیں۔ قومی قوت کے واسطے بھی ادنیٰ سے لیکر اعلیٰ تک تمام فرقوں کا حسب ضرورت خوشحال اور اپنے کاروبار میں ہوشیار ہونا ضروری ہے۔ پس صاف ظاہر ہے کہ نام نہاد مروجہ لبرل تعلیم سے مکمل تعلیم کی ہمارے ملک کو کہیں زیادہ ضرورت ہے۔ اور اسکے اہتمام میں کوشش کرنا ہر ایک خیر خواہ قوم کا فرض ہے۔

ہندوستان میں جیسی کچھ مفید تعلیم مروج ہے۔ ظاہر ہے اور اس پر طرہ یہ کہ وہ بھی روز بروز گراں اور کمیاب ہو رہی ہے۔ فیس میں اضافہ نصاب تعلیم میں ہر سال تبدیلی۔ ہر جماعت میں طلباء کی تعداد مقرر۔ معلموں میں ضروری قابلیت کی قلت۔ تعلیم میں عدم توجہی۔ امتحانات میں سخت گیری۔ بنگلہ نا کامیابی۔ اخراج۔ ملازمت سے انکار۔ عمر۔ دولت۔ محنت سب برباد۔ خستہ حالی و تنگ کامی حاصل خود یورپ میں تعلیم خائفانہوں سے پھیلی۔ جا پانیوں نے بھی۔ جھوٹوں۔ برآمدوں اور سرسراہ دکانوں میں تعلیم حاصل کی۔ مگر ہماری تعلیم کے واسطے عالیشان عمارت۔ بیش بہا سامان اور امیرانہ ٹھکانے لادہ ہیں حضرت اکبر نے ہماری بیش قیمت تعلیم کا کیا نقشہ کھینچا؟  
قومی ترقی کی راہ ہاں پاری      بیٹھی ہے پہنے جوڑا ہجاری  
نومن تیل کی فکر ہے طاری      چندہ کی تحصیل ہے جاری

ہم کو کالجوں سے زیادہ پرائمری مدارس کی ضرورت ہے۔ تاکہ عوام حرف شناس اور شد بد ہو کر اپنے سیدھے سادے کام بطریق احسن سرانجام دیکیں۔ اور اعلیٰ تعلیم کے واسطے بھی میدان وسیع ہو جائے۔ زیادہ مصارف کی ضرورت نہیں۔ صرف کوشش اور اہتمام درکار ہے۔ مقامی امداد سے ایسے مدارس باسانی چل سکتے ہیں۔

مسٹر گوکھے مرحوم کو جنھوں نے عائشی اور دلا دیز باتوں سے بچکر اپنی تمام عمر مفید حصہ دوم  
 بابت دوم تجا و بزرگی تکمیل میں سرف کی پرامری تعلیم کا خیال پیدا ہوا تو انھوں نے پرائمری  
 ایجوکیشن بل کا ایک نہایت قابلانہ مسودہ امپریل کونسل میں پیش کیا۔ اور گوان کا  
 بل رد ہوا اور ہونا تعجب نہیں لیکن اگر زندگی وفا کرتی تو مرحوم کی کوشش کا  
 کوئی نہ کوئی مفید نتیجہ ضرور نکلتا۔ اور یہ نتیجہ کیا کم ہے کہ عام لوگوں کو پرامری تعلیم  
 کی ضرورت اور اس کی اہتمام کا طریقہ مرحوم کی تحریروں اور تقریروں سے ذہن نشین  
 ہو گیا۔ اور نیز بعض بیدار مغز یستوں مثل بڑودہ دیور میں پرامری تعلیم کا  
 رولج خاص اہتمام سے شروع کر دیا گیا۔ اور انشاء اللہ تعالیٰ اسکے نتائج بھی جن  
 سے خوشامدی یا خود غرض لوگ منکر ہیں۔ چند ہی روز میں ظاہر ہو جاوینگے۔  
 کاش ہمارے لیڈر جو محض سیاسی قیل و قال کو اپنا درد نامے ہوئے  
 ہیں دھواں دھار تقریریں اور فلک رس چیز جن کے دلوں کو محو کئے ہوئے ہیں  
 اس نکتہ پر غور کریں کہ عالیشان عمارت کے واسطے مضبوط بنیاد اور بار آور و زخمت کے  
 واسطے ذرخیز زمین لازمی ہے۔ سیاسی آزادی حریت کے نعرے لگانے سے نہیں ملتی  
 بلکہ علمی ترقی۔ اخلاقی جرات ارادی قوت اور معاشی استحکام شرائط اولیٰ ہیں۔ اور  
 بحالت پابندی و محکومی اکو پورا کرنا ہی نوجوان مردوں کا کام ہے۔ گرا گم نظریوں  
 سے فوری جذبات جس قدر جی چاہے ابھارئے۔ اُجرت تحسین نقد وصول کیجئے۔ مگر علمی  
 کوشش کی تالیف و محنت برداشت کئے بغیر محض باتوں سے تعلیم نہیں بھلتی۔ اخلاق  
 درست نہیں ہوتے۔ زراعت۔ صنعت و حرفت اور تجارت ترقی نہیں کرنی۔ جو لوگ  
 نام و نمود کے بجائے ملی ہیو دی کے خواہاں ہیں۔ ان میدانوں میں کمر باندھنا چاہیے  
 اور قوم ننگ پاکی و شگیری کریں۔ اسوقت قدر نہو۔ مگر بس آئندہ نسلیں یقیناً انکی



شکر گزار اور احسان مند ہونگی۔ اور حقیقی محبت ان وطن کی مختصر فہرست میں ان کا نام آب زر سے لکھا جاویگا۔ تالاب کے کنارے خواہ کتنے اُونچے اور مضبوط ہوں پانی کی سطح بند کئے جاؤ۔ ایک نہ ایک دن پانی بالآخر اُبل پڑے گا اور اپنا راستہ آپ بنا لیگا۔ کام کرنے کا صرف ایک ہی طریقہ ہے۔ ہر شخص مناسب اور موزوں کام اپنے اپنے ذمہ لے کر خموشی اور تندہی سے مصروف ہو جائے۔ چنانچہ سمجھدار فرقہ نگار کچھ دنوں سے یہی طرز عمل نظر آتا ہے۔ خدا دوسروں کو بھی توفیق دے۔

حصہ دوم  
باب دوم

## فصل ہپام صل

تجزیہ (۱) اصل دولت کا فوق (۲) پیدا بیت اصل کی سطرط

(۳) اردنی اصل کے اسباب (۴) اصل کے جو اس (۵) اصل کے تمام

۱۔ اصل کی پیدایش اور کارگزاری کا مختصر حال عالمان پیدایش کے بحث میں اصل دولت بیان کیا جا چکا ہے۔ لیکن تھوڈی سی مزید تشریح یہاں بھی ضروری معلوم ہوتی ہے۔ کاسرق بلحاظ ماہیت اصل و دولت میں کوئی فرق نہیں۔ دونوں ایک ہی چیز ہیں۔ لیکن بلحاظ طریق استعمال ان میں بہت بڑا فرق پیدا ہو جاتا ہے۔ جب کسی چیز کو ہم عامل پیدایش بنائیں۔ یعنی اسکو اس طرح پر کام میں لائیں۔ کہ اس سے مزید دولت پیدا ہو۔ تو وہ اصل کھلاتی ہے۔ اور اگر اسی چیز کو ہم حاصل پیدایش مانیں اور اس طرح پر صرف کریں کہ بجائے مزید دولت پیدا ہونے کے اس سے ہماری کوئی احتیاج پوری ہو تو وہ دولت کھلانگی۔ مثلاً رہنے کا مکان دولت ہی۔ لیکن اگر اس میں کوئی کارخانہ چلا یا جاوے یا وہ کرایہ پر دیدیا جاوے تو اصل بنجاوے گا۔ اسی طرح کرایہ پر چلنے والی گاڑی اصل شمار ہوتی ہے اور سیر و تفریح کی گاڑی دولت۔

لیکن نہ صرف دولت کے وسعت مفہوم کی وجہ سے اصل کا تعین دشوار ہی بلکہ یہ سوال بھی کہ مزید دولت کی پیدائش میں علاوہ زمین و محنت کون چیزیں معاون ہیں۔ فی حقیقت اس قدر مبہم ہے کہ اسکا کوئی قطعی جواب ناممکن ہے۔ چنانچہ ایک گروہ

تو یہ تفریط کی کہ صرف آلات۔ پیداوار خام۔ اور زرق و برق کو جو اجرت میں صرف ہو۔  
 اصل قرار دیا۔ کیونکہ پیدائش سے انہی نین چیزوں کا نہایت قریبی تعلق ہے۔ دوسرا  
 گروہ اذراط پر اس قدر جھکا کہ اس نے دولت اور اصل کو متراوت قرار دے دیا۔  
 کیونکہ انسان جس قدر چیزیں برتنے ہے وہ برشتہ قریب یا بعید پیدائش دولت میں  
 مدد ضرور دیتی ہیں۔ مثلاً خوراک۔ لباس۔ مکان اور دیگر ضروریات قیام صحت  
 و قوت کے واسطے لازمی ہیں اور صحت و قوت۔ محنت کی واسطے لابد۔ لہذا مذکورہ بالا  
 چیزیں بھی بالواسطہ پیدائش دولت میں مدد دے کر اصل میں شامل ہیں۔ لیکن  
 تیسرے اعتدال پسند گروہ نے افراط و تفریط دونوں کو ترک کر کے یہ فیصلہ کیا کہ  
 اصل کے معنی کو صرف ان چیزوں تک محدود کرنا جن کا پیدائش سے قریب ترین تعلق  
 ہے۔ یا اس قدر وسعت دینا کہ تمام دولت داخل ہو جاوے۔ دونوں غلط اصول  
 ہیں۔ گو اصل کا مفہوم اس قدر متحقق اور متعین نہیں ہو سکتا کہ اصل اور غیر اصل دولت  
 کی کوئی مکمل مہرست تیار ہو سکے لیکن جو چیز کہ عرف عام کے مطابق پیدائش دولت  
 میں شریک مانی جاویں ان کو اصل اور باقی کو دولت شمار کرنے کا اصول ہماری  
 عملی ضروریات کے واسطے کافی ہدایت کن ہے۔

اصل و دولت میں ایک فرق یہ بھی قرار دیا گیا ہے کہ اگر کسی چیز کے استعمال  
 سے کچھ آمدنی ہو تو وہ اصل ہے ورنہ دولت۔ لیکن آمدنی کے معنی میں وہی عزم  
 تعین کے وقت پیش آتی ہے۔ اگر آمدنی صرف مادی معاوضہ تک محدود کیجاتی ہے  
 تو اصل کا مفہوم نہایت تنگ ہو جاتا ہے۔ اگر ہر قسم کا معاوضہ شامل کرتے ہیں تو پھر اصل  
 دولت میں کوئی فرق نہیں رہتا۔ اس حالت میں بھی بہتر یہ طریق ہے کہ آمدنی سے  
 مراد وہ کل معاوضے لینے چاہئیں جو عرف عام کے مطابق آمدنی کہلا سکیں اور جن

چیزوں کے استعمال سے ایسی آمدنی حاصل ہو وہ اصل ہیں باقی دولت۔ اصل دولت حصہ دوم  
 بے فرق کی بحث بھی اسی دفع کی مثال ہے کہ معلوم انسان کے افعال ارادی سے  
 بحث کرنے ہیں ان کے اصول کبھی پورے طور پر مقرر اور متعین نہیں ہو سکتے۔ کم و بیش  
 عامی ضرور باقی رہتی ہے۔ اور اخلاقی معاشرتی اور معاشی مسائل پر جو اس قدر  
 اختلاف رائے کی کثرت ہے۔ اس کا باعث یہی عدم تعین ہے۔

گو کوئی قطعی معنی تحقیق نہ ہو سکے لیکن اتنا ضرور معلوم ہو گیا اور ہماری ضرورت کے  
 واسطے اتنی معلومات کافی ہے کہ اصل و دولت میں صرف اتنا فرق ہے کہ ایک عامل  
 پیدائش مانا جاتا ہے اور مزید دولت پیدا کرتا ہے۔ دوسرا حاصل پیدائش ہوتا ہے  
 اور ہماری تمسبات پوری کرتا ہے۔ ایک ہی چیز مختلف اوقات میں حسب طریق تہل  
 اصل و دولت دونوں ہو سکتی ہے۔

۲۔ عالمین پیدائش کے بیان میں یہ توضیح ہو چکا کہ اصل زمین و محنت کے اتفاق پیدائش  
 عمل کا نتیجہ ہے۔ گویا ان سے پیدا ہوتا ہے۔ لیکن اگر جس قدر دولت پیدا ہو۔ کل صرف اصل کی  
 کو دیکھائے تو کچھ نہ بچے گا اور باوجود اتفاق عمل زمین و محنت اصل پیدا نہ ہو سکے گا  
 اس کی مثال بعینہ یہ ہے کہ بچہ انڈے سے اور انڈا جوڑہ کے اتفاق عمل سے پیدا ہوتا  
 ہے۔ پس اگر انڈا کھالیا جلائے تو باوجود جوڑہ کے اتفاق عمل کے بچہ پیدا نہ ہو سکے گا  
 گویا جو انڈا کھالیا جاوے وہ محض دولت ہو اور جس کو سے کر بچہ نکالا جاوے وہ  
 اصل ہے۔ پس ظاہر ہو کہ پس اندازی بغیر اصل کا پیدا ہونا ممکن نہیں۔ اور یہ ایسا صریح  
 واقعہ ہے کہ کوئی اس سے ناواقف نہیں۔ آمدنی بچا بچا کر لوگ جائیداد خریدنے ہیں۔  
 کارخانے چلاتے ہیں۔ تجارت کرتے ہیں۔ اگر کل کمائی ضروریات میں صرف کر دیکھائے  
 اور کچھ پس انداز نہ ہو تو یہ ایک چیز بھی میسر نہیں آ سکتی۔ میں ثابت ہوا کہ زمین و محنت کا

حصد دوم  
ماب دوم  
اتفاق عمل اہل کا بنج اور پس اندازی پیدائش اہل کی شرط لازمی ہے۔

افردی  
۳۔ اہل کی ماہیت اور پیدائش کا حال بیان کرنے کے بعد یہ بتانا ضروری  
اہل کے  
ہے کہ افزونی اہل کے واسطے حالات مساعد کیا ہیں۔ بالفاظ دیگر اہل کیونکر کسی  
اسار ملک میں بڑھتا ہے۔

(۱) پس انداز کی مقدار آمد و خرچ کے باہمی نسبت سے متعلق ہوتی ہے محض آمد کی  
زیادتی۔ یا خرچ کی کمی سے جداگانہ کچھ نتیجہ پیدا نہیں ہوتا۔ جس شخص کی آمد و خرچ حسب  
ترتیب ایک ہزار اور نو سو روپیہ ہو۔ وہ صرف سو روپیہ بچا سکتا ہے۔ حالانکہ پانسو روپیہ  
آمدنی والا تین سو روپیہ کے خرچ سے۔ اپنے سے دو گنے آمدنی والے سے دو گنا پس انداز  
کرتا ہے۔ آمد و خرچ کے موافق و ناموافق نسبت ہندو اور مسلمانوں کی معاشی حالت کا عام  
مشرق ہے۔ محض بچت کے لالچ سے ضروریات جائز کو بھی نظر انداز کر کے دولت اندوزی  
زندگی کا مقصد قرار دینا ہرگز پسندیدہ اور قرین عقل نہیں ایسی کفایت شعاری نہ صرف  
عقلاً و اخلاقاً مذموم ہے بلکہ کارکردگی گھٹا کر معاشی لحاظ سے بھی سخت مضر ہے اور بالآخر  
خود افزائش اہل میں مروج ہوتی ہے تخفیف مصارف کسی حالت میں قیام و ترقی کا رکن  
کی مانند نہ ہونی چاہیے ورنہ خود مطلب فوت ہونا یقینی ہے لیکن تمام دولت کو محض  
عشرت پرستی پر لٹانا اس سے کہیں زیادہ معیوب اور قابل اعتراض ہے۔ اعتدال  
ہر حالت میں بہتر ہے۔ مسلمانوں کو اپنے اہراجات کا اعتبار ضروری معلوم ہوتا ہے  
اس معاشی شعبہ کی مناسب اصلاح اور ترمیم سے وہ بڑے بڑے کام تکمال سکے ہیں  
ہر قوم کی معاشرت کا معیار کچھ مقرر ہوتا ہے۔ اگر کوئی معیار سے بالاتر چڑھے تو  
امتیاز و وقعت پاتا ہے۔ لیکن اگر اس سے نیچے گرے تو سبکی اور حقیر کی نظر سے دیکھا

جاتا ہے بھجوری افلاس اس ذلت کو گوارا کیا جاتا ہے۔ یا مصلحان قوم جن کے اسی حصہ دم خیالات رواج کے اثر سے بالاتر ہیں۔ عمدہ مثال قائم کرنے کی غرض سے باوجود ہزار استطاعت مروجہ معیار سے نیچے اُتر آتے ہیں۔ مگر عوام میں اتنی اخلاقی جرأت کہاں کہ وہ نام نہاد ذلت برداشت کر سکیں۔ جب تک دم میں دم ہوتا ہے۔ تباہی حد تک رسم و رواج کا ساتھ دیتے ہیں۔ چنانچہ بہت سے متوسط الحال شریف مسلمانوں خستہ حالی کا باعث شادی غمی کی رسومات ہوتی ہیں۔

ہر بیدار طبقہ میں اصلاح رسوم کی خاص کوشش جاری ہے۔ ہندوؤں کی شادی بیاہ میں نہج آتش بازی اور پھلوری پر ہزاروں روپیہ صرف ہوتا تھا۔ مگر چند رو سے یہ رسم بالکل بند ہو گئی۔ اور چونکہ متمول اور سربراہان و گروں سے ابتدا ہوئی عوام کو تقلید میں کوئی پس و پیش نہوا۔ اسی طرح پردکن کی بوہرہ قوم میں نہایت پیش پنج رسوم جاری تھیں۔ لیکن ممبئی کے ملک التجار اور مشہور کر وٹ پتی مسر آدم جی پیر بھائی مرحوم نے اپنی خاندانی تقریبات میں ان تمام رسومات کو ترک کر کے غربا کے واسطے ایسی آسانیاں پیدا کر دیں کہ جہاں ہزار روپیہ کفایت نہیں کرتا تھا وہاں اب صرف چند روپے سے کام چلتا ہے۔ اصلاح رسوم سے مرحوم نے جو اپنی قوم کو فائدہ پہنچا اس کا تخمینہ کر دو روپیہ سے بھی کرنا مشکل ہے۔

قصہ مختصر افزونی اصل کی پہلی شرط یہ ہے کہ جہاں تک ہو سکے مقدار پیداوار بڑھائی جاوے اور مصارف حد مناسب کے اندر رکھی جائیں۔ افزائش پیداوار کے وسائل تو بکثرت اس کتاب میں موقع بہ موقع مذکور ہیں اور تنقید مصارف کی ترکیب درستی معاشرت اور اصلاح رسومات ہو۔

(ج) اضافہ اصل کی دوسری شرط اسن و غنہ ظنی ہے۔ پس انداز کر خواہے کو

حصہ دوم یہ اطمینان ہونا ضروری ہے کہ اسکا اندوختہ اس سے باجبر نہیں چھینا جاوے گا۔ وہ اسکا مالک رہیگا اور حسب دلخواہ اس سے کام لے سکیگا۔ بدامی کے زمانہ میں ہر ایک کا عمل درآمد ہی ہوتا ہے اور ہوا چاہیے کہ ہرچہ داری بخورامروز غم فردا محوڑا۔ عکس اسکے جن ملکوں میں اس واماں کا تسلط ہے وہاں مستقبل بعد کے واسطے بھی اہتمام نظر رہتا ہے۔ اسی طرح پر سپاہی اور ملایح جنگا پیشہ ہی جانباری ہے فضو محزحی کیواسطے ضرب لٹل ہیں۔ اور جو لوگ غیر مخدوس کاموں میں مصروف ہیں بالعموم کچھ پس انداز ضرور کرتے رہتے ہیں۔ یہ واقعہ فطرت انسانی پر سی ہے۔ اور ہر جگہ اسکی مثال موجود۔ چنانچہ انگلستان میں موجودہ کثرت اصل کا بڑا باعث یہ بھی ہے کہ وہاں صد ہاں سے اندرون ملک کوئی لڑائی نہیں ہوئی۔ اور چونکہ بہت قدیم زمانہ سے کم پیش آئینی حکومت چلی آتی ہے لوگوں کا اندوختہ شاہی دست برو سے بھی محفوظ رہا۔ سرمایہ چھیننے کا خدشہ لوگوں کے دل سے قطعاً محو ہو گیا۔ اور اطمینان کی بدولت اصل میں دن دو گنا رات چو گنا اضافہ ہونے لگا۔ حتیٰ کہ آج انگلستان کا اصل دنیا پر محیط نظر آتا ہے۔

انسان بالطبع امتیاز کا شایق ہے۔ اور ہر ملک و قوم میں وسائل امتیاز مختلف پائے جاتے ہیں کہیں جرات۔ بہادری اور جہانی طاقت کا دور دورہ ہے۔ مثلاً عرب رٹکی اور افغانستان یا روس ہلکینڈ اور پنجاب میں۔ میں علم کا جھنڈا اٹھاتا ہے۔ جیسے جرمنی۔ فرانس۔ امریکہ اور انگلستان ٹینگال میں اور کہیں دولت کا سکہ رواں ہے جیسے یورپ۔ امریکہ۔ بمبئی۔ یمن حیث القوم یہودیوں۔ ہارڈ واٹریوں اور بوزہروں میں۔ لیکن بالعموم ترقی و استحکام امن و امان کا خاصہ ہے کہ امتیاز اول الذکر کے مقابلہ میں آخر الذکر کا اثر قوی کرتا ہے۔ یورپ و امریکہ میں تو تجارت کے اقلتہ کا ذکر کیا ہے۔ خود ہندوستان

اس طبقہ کا رسوخ ہر طرف بکثرت پھیل رہا ہے۔ اہل قلم و اہل علم جو اب تک تجارت کو بینوں کا حصہ دوم سمجھتے تھے۔ اب اسکے روز افزوں اقتدار سے چونک کر حیران و ششدر نظر آتے ہیں۔ بینو سہلی سے لیکر امپریل کونسل تک تمام نیابتی انجمنوں میں قومی جلسوں اور کانفرنسوں میں ملکی بیہودی کے تمام منصوبوں اور تجاویز میں۔ عام اور سرکاری حلقوں میں غرض کہ ہر طرف دولت کا رسوخ پیش پیش اور غالب نظر آتا ہے۔ ایسے حالات بھی جو امن و امان کے آفرین ہیں اضافہ اصل کے بیکر معاون ہیں۔

(ج) اصل سے کام لینے اور فائدہ اٹھانے میں جو آسانیاں پیدا ہو رہی ہیں انکا اثر بھی اضافہ اصل پر قابل لحاظ پڑ رہا ہے۔ گو دھینہ بھی اڑے وقت کام آتا ہے اور اسکی یہی صفت پس اندازی کے واسطے کافی سفارش ہے۔ لیکن اگر اندوختہ سے کچھ فائدہ بھی حاصل ہو سکے تو کیا اچھا ہو۔ مصعچہ خوش بود کہ براید بیک کر شتمہ دوکار۔ اس زمانہ میں ہر شخص کا رخاںوں اور تجارت کے بکھیروں میں پڑے بغیر بذر بے شراکت اصل بچے اندوختہ سے بلا دقت و اندیشہ کافی نفع اٹھا سکتا ہے۔ چنانچہ ریلوں۔ بنکوں اور کمپنیوں کے حصے خرید کر۔ اندوختہ سے فائدہ اٹھانے کا عام رولج ہو چلا ہے۔ غریب مزدوری پیشہ لوگ بھی چند روپے سیونگ بنک میں جمع کر کے نہ صرف اندوختہ کی نگہداشت سے بیکار ہو جاتے ہیں۔ بلکہ بموجب قواعد کچھ سود کا نفع بھی پاتے ہیں۔ سیونگ بنکوں کی روز افزوں ترقی سے ثابت ہے کہ پس اندازی کی عادت غریبوں اور مزدوروں میں بھی پیدا ہو رہی ہے۔

(د) انسانوں کے فطری خواص کو بھی افزونی اصل میں بہت بڑا دخل ہے۔ انکی

کی طاقت قوت تخیل اور قوت ارادی پر منحصر ہے۔ نہ صرف مستقبل قریب بلکہ بعید کی احتیاجات کا پورا پورا اندازہ کرنا اور انکی بہر سانی کے واسطے موجودہ احتیاجات میں ترمیم کر کے پس انداز کرنا یہ دو قوتیں سب میں یکساں نہیں پائی جاتیں۔ بعض لوگ جو



حصہ دوم کو تہ ہیں کھلانے ہیں مستقبل کو صاف طور پر دیکھنے سے فطرتاً معذور ہوتے ہیں۔ حاضر کے باب دوم سوا ان کو کچھ نظر نہیں آتا۔ بعض لوگ دُور ہیں تو ہوتے ہیں لیکن انکی قوت ارادی سقہ قوی نہیں ہوتی کہ موعودہ اعتیاجات کی جو بوجہ قرب زیادہ دلکش ہوتی ہیں اصلاح کر کے کچھ بچا سکیں۔ اس کمزوری کے اسباب اخلاقی لحاظ سے اچھے بُرے دونوں قسم کے ہو سکتے ہیں۔ مثلاً تن پروری۔ عیش پرستی۔ یا سخاوت و فہامی۔ لیکن معاشی طور پر افزائش اصل میں اس سے رکاوٹ ضرور پیدا ہوتی ہے۔ ایسے ہی دُور بین مگر کمزور قوت ارادی والوں پر غالب مرحوم کا شعر صادق آتا ہے ۷

نفت کی پیتے تھے مے پر جانچتے تھے ہم کہ ہاں رنگ لائیگی ہماری خاقہ مستی ایک دن پس اندازی کی مذکورہ بالا طاقت کے محرک ذاتی اغراض اس قدر نہیں ہو سکتے جتنا کہ اولاد کی محبت یا ترقی یافتہ ممالک میں قوم پرستی معاشی دنیا میں جن لوگوں نے جھنڈو گاڑے ہیں اور جنکا آج ڈنکا بج رہا ہے انہوں نے ملک اور قوم کی ترقی و اقتدار کی خاطر یہ سب کچھ کار گذار یاں دکھائی ہیں۔ محض اپنی زندگی کے واسطے وہ اس قدر جہد و ہرگز برداشت نہیں کرتے۔ ہر کوئی صاحب اولاد اپنے دل سے دریافت کر سکتا ہے کہ پس انداز کرنے کی بڑی غرض اولاد کی مستقبل بہبودی ہوتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ قوت متخیلہ اور قوت ارادی طاقت پس اندازی کے دست و پا اور دوسروں کی محبت وغیرہ طبیعت کی زبردست محرک ہوتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ معاشرتی اور معاشی حالات ان خواہ کو قوی اور ضعیف کر دیتے ہیں۔ لیکن بایں ہمہ انکا جداگانہ اثر قابل لحاظ ہوتا ہے۔

حاصل کلام یہ ہے کہ پیدائش اصل کے واسطے زمین و محنت کا اتفاق عمل لابد اور پس اندازی شرط لازمی ہے۔ پس اندازی کی مقدار آمد و خرچ کی ماہی نسبت۔ ملکی امن و امان۔ حصول منفعت کے آسانی اور فطری خواص سے کم و بیش متعلق ہے۔

۴ (۱) یوں تو ہر چیز حتیٰ کہ کرہ ارض کی بھی ایک حد ہے۔ لیکن اصل کی مقدار اس حصہ دوم  
معنی میں محدود اور معین نہیں کہلائی جاسکتی جس معنی میں زمین کہلاتی ہے کہ اسکی مقدار  
بڑھ ہی نہ سکے۔ اصل میں اضافہ کی بہت گنجائش ہے۔ چنانچہ واقعہ ہے کہ اصل کی مقدار اس کے  
بہ نسبت سابق صد ہا گنتی ہو گئی ہے اور برابر بڑھ رہی ہے۔

(ب) زمین کی قوت پیدائش قدرت نے معین کر دی ہے۔ محض بھی ایک حد تک  
قوانین قدرت کی پابند ہے۔ کچھ عرصہ میں ٹھک کر انسان کام چھوڑنے پر مجبور ہو جاتا ہے  
لیکن اصل سے زیادہ آزاد ہے اور اسکی قوت پیدائش بھی دوسرے عالموں سے زیادہ  
ہے۔ اصل سے شب و روز سالہا سال بلا روک عمل پیدائش جاری رکھا جاسکتا ہے۔  
حتیٰ کہ وہ فرسودہ ہو کر بیکار ہو جاوے۔ سو یہ عجب نہیں۔ خور۔ نیا فانی ہے۔

(ج) زمین تو قطعاً غیر منقولہ جبکہ وجہ سے اسکی قدر و قیمت میں حسب موقع زمین  
آسمان کا فرق پیدا ہو جاتا ہے۔ محض منقولہ مگر مزدور کی ذلت لاپفک۔ نتیجہ بشرح  
مزدوری میں اختلاف۔ لیکن اصل پانی کی مانند سیال۔ جہاں ضرورت ہوئی کھٹے  
جا پہنچا۔ بشرح سود میں کوئی قابل لحاظ فرق ممکن نہیں۔ یہ جو کمپنیوں اور بنکوں کی شرح  
سود میں تین فیصدی سے لیکر عموماً دس بارہ فیصدی تک اختلاف پایا جاتا ہے۔  
محض سطحی دھوکا ہے۔ اسکی اصلیت تقسیم دولت کے بیان میں واضح کیجا ویگی۔

۵۔ علما معیشت نے یوں تو کئی اصول پر اصل کی مختلف قسمیں قرار دی ہیں  
لیکن ان سب میں اصل کی تقسیم خاص طور پر قابل توجہ ہے۔ اصل نے دو قسم قرار دیں۔  
اصل دائرہ اصل قائم۔ جو اصل عمل پیدائش میں اول ہی مرتبہ اپنا کام پورا کرے  
وہ اصل دائرہ کہلاتا ہے۔ مثلاً پیداوار خام۔ تیل۔ کوئلہ۔ اور اجرت جو مصنوعات کے  
بنانے میں صرف ہو۔ اور جو اصل عمل پیدائش میں حصہ تک اپنا کام سر انجام دیتا ہے

حصہ دوم وہ اصل قائم کھلاتا ہے مثلاً انجن مشین - آلات - اور عمارت کارخانہ - جو ایک مرتبہ ہوتا ہے باب دوم ہونے پر عرصہ تک مصنوعات کی پیدائش میں مدد دیتے رہتے ہیں -

اصل دائرہ قائم کی تفریق میں ایک خاص اہمیت مضمر ہے - جسکو ہم مختصراً واضح کئے دیتے ہیں - فرض کرو جوتہ کی دو فیکٹریاں ہیں - ایک میں نسبتاً اصل دائرہ کی مقدار بہت زیادہ ہے - دوسرے میں اصل قائم کی - اب اگر جوتہ کی تجارت سرد ہو کر مقدار منافع بہت گھٹا ہو تو فیکٹری اول الذکر اس سرد بازاری کی تحمل نہوسکے گی اور غالباً کاروبار بند کرنے پر مجبور ہوگی - لیکن فیکٹری آخر الذکر ان حالات نامساعد میں بھی کام جاری رکھ سکے گی اور ایسا کرنا بالکل غیر مفید بھی نہوگا - وجہ غور کرنے سے سمجھ میں آسکتی ہے - اصل دائرہ تو جلد جلد گہرے سے خراج کرنا پڑتا ہے - اور جب نقصان کا اندیشہ صریح ہو - تو بھلا کون اپنا روپیہ خطرہ میں ڈالے گا - لیکن اصل قائم میں ایک مرتبہ روپیہ لگتا ہے اور مدتوں وہ اصل کام دیتا ہے - جب ایسا اصل موجود ہو تو اسکو بیکار ڈالنے سے کیا فائدہ - اگر تھوڑے مصالحتہ یعنی اصل دائرہ پر بھی کچھ منافع ملتا رہے - تو اصل قائم کا منافع نظر انداز کر کے - کاروبار جاری رکھنا بہتر ہوگا - مثل مشہور ہے - بیکاری سے بیگار بھلی - علاوہ ازیں ایسے زمانہ میں جبکہ دوسری مقابل فیکٹریاں بنیں ہوں - کاروبار سے حیثیت اور ساکھ بڑھنے کی امید ہو سکتی ہے اور اسی دوران میں جبکہ میدان خالی ہو عہدہ تجارتی تعلقات پیدا کرنے کا اچھا موقع ملتا ہے - اگر دونوں فیکٹریوں کی اصل دائرہ قائم کی مقدار حسب ترتیب دس ہزار دو چار ہزار دو چار ہزار دس ہزار ہے - کم سے کم قابل لحاظ شرح منافع ۲ فیصدی ہو تو دونوں فیکٹریاں کم از کم اصل دائرہ پر شرح مذکور حسب ترتیب دو سو روپیہ - اور اسی روپیہ منافع تک - بحالت مجبوری کام جاری رکھ سکتی ہیں - گویا بمقابلہ فیکٹری اول فیکٹری دوم کمتر مقدار منافع پر کام کرنے کی قوت رکھتی ہے - لیکن ظاہر ہے کہ دوسری بھی عرصہ دراز

ان ناموافق شرائط پر کام نہیں چلا سکتی۔ البتہ دو چار مہینے کی عارضی کساو بازی حصہ دوم  
 جس استقلال سے وہ برداشت کر سکتی ہے۔ اول الذکر فیکٹری نہیں کر سکتی۔ ماب دوم  
 اصل کی مذکورہ بالا تقسیم سے معاشی مباحث میں اور بھی جا بجا کام لیا گیا ہو  
 جس کی حسب موقع ہم آئندہ تشریح کریں گے۔

---

# باب سوم

## طریق پیدائش

تجزیہ (۱) اصول تقسیم عمل کی تشریح (۲) تقسیم عمل کے فوائد (۳) تقسیم عمل کی مصرت (۴) متیں کا رواج (۵) متیں کے فوائد (۶) متیں کا تہ مزدوروں پر (۷) پیدائش برسیانہ صغیر و کبیر (۸) پیدائش برسیانہ کبیر کے فوائد (۹) کھایات داخلی و خارجی (۱۰) قوانین تکثیر حاصل دستقار حاصل (۱۱) تحقیق مصالح (۱۲) صنایع نصیبی و نصیبی (۱۳) کسپیاں (۱۴) آجسہ و سحر اور تخمین و محسن۔

اصول تقسیم عمل کوئی جدید تحقیق نہیں۔ ہزار ہا سال سے انسان کا اس پر عملدرآمد چلا آتا ہے۔ وحشی قوموں میں بھی اس کا برابر رواج ہے۔ البتہ اتنا فرق ہے کہ تہذیب و ترقی کی بدولت اس اصول کا دائرہ عمل نہایت وسیع ہوتا جاتا ہے اس اصول کا اثر اول اول پیشوں پر پڑا جبکہ کھیتی کرنا۔ کپڑا بنانا۔ جوتہ سینا۔ اور ایسے ہی لاکھ کام مختلف لوگوں نے جداگانہ اپنے اپنے ذمہ لے لئے اور کسان۔ جولاہے۔ موچی جیسے قدیم فرقوں کی بنا پڑی۔ جوں جوں انسان ترقی کرتا گیا۔ تقسیم عمل کا رواج بھی پھیلتا گیا۔ پیشوں کی تفریق کے بعد ہر پیشہ کے کام میں تقسیم شروع ہوئی۔ اور اس طرح ہر کام سے کام نکلنے لگا جیسے کہ پیاز کی گھنٹی میں پرت کے نیچے پرت نکلتے ہیں۔ کام کی اتنی مختصر اور ہتیار میں ہو گئیں گویا کہ عمل پیدائش کا عالیشان پہاڑ کھٹے کھٹے محض سنگدنیوں کا انبار بن گیا۔

کپڑا یا جو تسینا جیسا سادہ کام دس - دس - بارہ - بارہ حصوں میں تقسیم کیا گیا ہے - حصہ دوم کام کا ہر جزو - مقررہ لوگوں کے سپرد ہوتا ہے اور سوائے جزو مخصوص کے وہ کسی دوسرے کام کو ہاتھ نہیں لگاتے -

کسی ایک چیز پر اپنی تمام تر توجہ اور محنت صرف کرنا تاکہ کمال حاصل ہو اصول تخصیص کہلاتا ہے - اور اس طریقے سے کمال حاصل کرنے والے اپنے کام کے ماہر کہلاتے ہیں - اور ہر ایک ماہر کی رائے اور مشورہ اس کے کام کے متعلق مستند اور قابل ترنجیع مانا جاتا ہے - اصول تخصیص کا علم تو اور قوموں کو بھی مدت سے تھا - چنانچہ یک درگم و محکم گیر اور اسی مضمون کی ہدایات دوسری زبانوں میں بھی موجود ہیں مگر کبھی اس اصول پر اس قدر اہتمام سے عملدرآمد نہیں کیا گیا جیسا کہ کچھ عرصہ سے یورپ اور امریکہ میں ہو رہا ہے ہمارے ملک کے ہونا ر دل و دماغ سے بھی بحر العلوم و عقل کل ہونے کا ضبط جلد رفع ہونا چاہیے مصحح ہر کسے راہر کار سے ساختہ - اپنی خداداد استعداد اور قوت و تبحر صحیح اندازہ کر کے ہر شخص کو موزوں اور مناسب کام منتخب کر کے اس میں کمال حاصل کرنا چاہیے - تاکہ کوشش کا کوئی خاص نتیجہ نکلے - یہ کیا کہ موزوں اور ناموزوں سب کاموں میں دخل دنیا اور باہمہ در دوسری ادھورے رہ جانا - وکالت - ڈاکٹری انجینیری جیسے اعلیٰ مخصوص کاموں میں تورائے زنی کی جرأت کم ہوتی ہے - کیونکہ فوراً قلعی کھل جانے کا اندیشہ ہی - لیکن آج کل بالعموم تعلیم یافتہ نوجوان اور خصوصاً لیسٹر صاحبان - علاوہ سیاسیات دینیات - تعلیمات - اور معیشت کے بھی اپنی آپ کو پیدایشی عالم اور ماہر سمجھتے ہیں - اور نہایت دلیری و بے دردی سے قوم کو اپنی نادانی کا تذقیقہ کرنا کہ پریشان و خستہ حال کرتے رہتے ہیں - حالانکہ انہیں سے ہر ایک شعبہ بذات خود

حصہ دوم اس قدر وسیع اور تحقیق طلب ہو کہ اگر کسی ایک میں بھی انسان کا محض دستگاہ حاصل کر لے تو اس کی کامیابی قابل آفریں ہے۔ اور وہ اپنے ہی مخصوص معلقہ میں کوشش کر کے قوم کو پیش بہا فائدہ پہنچا سکتا ہے۔ یہی طریقہ ہے جس پر تمام مہذب اور بیدار قومیں کام کر رہی ہیں۔ کاش ہمارے ملک کو بھی اصول تخصیص سے فائدہ اٹھانے کی توفیق نصیب ہو۔

نقشہ عمل (۱) اعلیٰ پیدائش کے اعلیٰ تنظیم کی خصوصیت یہ ہے کہ ہر شخص سے پورا پورا کام کے فوائد اور صرف وہی کام لیا جاوے جس کے واسطے وہ موزوں ہے۔ کسی کام کے کل حصے یکساں نہیں ہوتے۔ بلکہ بعض نسبتاً دشوار اور بعض آسان ہوتے ہیں۔ اگر ایسا کل کام کمزور آدمی لیا جاوے تو یقیناً خراب ہو جاوے گا۔ اور اگر قوی آدمی سے کرایا جاوے تو آسان حصوں کے کرنے میں اس کا وقت ضائع ہو گا۔ اسلئے بہترین طریقہ یہ ہے کہ ہر کام کے دشوار اور آسان حصے جدا جدا کر دیئے جاویں۔ اور ہر مزدور کے مناسب حال کام اسکے سپرد کیا جائے۔ چنانچہ اس طریق سے جو پیشے اب تک محض مردوں سے مخصوص تھے عورتیں اور بچے بھی اب ان میں ہاتھ بٹانے لگے ہیں۔ اور نتیجہ یہ ہے کہ کام بھی عمدہ ہوتا ہے۔ اور محنت بھی ضائع نہیں ہوتی۔ علاوہ انہیں جو کام بحیثیت مجموعی نہایت قوی اور پیچیدہ معلوم ہوتا ہے۔ اور جسے کرنے کے واسطے بہت سمجھ درکار ہوتی ہے۔ جب چھوٹے چھوٹے حصوں میں تقسیم کر دیا جاتا ہے تو ہر حصہ جداگانہ اس قدر سہل ہو جاتا ہے کہ معمولی سمجھ کا آدمی بھی بلا تکلف اس کو کر سکتا ہے۔ غرض کہ تقسیم عمل کا اول نتیجہ یہ ہے کہ کام آسان ہو کر کفایت کے ساتھ عمدہ طور پر سرانجام پا سکتا ہو۔

(د) یہاں یہ نکتہ ظاہر کرنا بھی غالباً بے محل نہ ہو گا کہ تقسیم عمل آج اور مزدور دونوں کے واسطے حسب ترتیب بلحاظ کفایت مصارف و اضافہ اجرت مفید ہے۔

مثلاً کسی گھر میں ایک مرد، چار لڑکے، دو عورتیں اور تین لڑکیاں ہیں۔ اگر گرد و نواح مصدوم باب سوم میں صرف طاق طلب کام مناسب تو عالمادوں آدمیوں کے کنبے کا گزرا ایک مرد کی کمائی پر ہو گا کیونکہ بموجب حالت مصروفہ سہل کام لڑکے، عورتوں اور لڑکیوں کے کر نیکے قابل نایاب ہوں۔ اور آجرواہ کتنی زیادہ اجرت دے بسراوقات فراغت سے نہو سکے گی۔ لیکن اگر وہی دشوار کام بہت سے حصوں میں تقسیم کر کے بعض کام عورتوں اور بچوں کے قابل آسان نکال لئے جاویں تو گھر کے اکثر لوگ کام سے لگجاویں۔ اور اگر مرد کی شرح اجرت بہ نسبت سابق کم کر دیجاوے اور عورتوں بچوں کو مرد سے بھی کمتر اجرت دیجاوے تو کام بھی مقدار اور عمدگی میں پہلے سے کم نہو گا۔ آخر کو کل اجرت کم صرف کرنا پڑے گا اور ساتھ ہی اسکے مزدور کے گھر کی مجموعی آمدنی بہت سابق کہیں زیادہ ہو جاوے گی۔ مصحح چہ خوش بود کہ برآید بیک کہ مستعد و کار البتہ اس نتیجہ کے واسطے یہ شرط لازمی ہے کہ کام کی مقدار اس قدر ہو کہ سب لوگ پورے طور پر مصروف رکھے جاسکیں۔ اگر کام کی مقدار قلیل ہے نو ایک آدمی کا کام چند سے لینا سراسر فضول ہے۔

(ج) تجربہ شاہد ہے کہ مشق سے کمال حاصل ہوتا ہے۔ اول اول جب ہم گھوڑے یا مائیکل پر چڑھتے ہیں تو کس قدر خوف معلوم ہوتا ہے اور گر گر پڑنا لازمی سا ہوتا ہے لیکن اسی مشق کی بدولت سرکسوں میں لوگ گھوڑوں اور مائیکلوں پر وہ کرتب کھاتے ہیں کہ کرامات معلوم ہوتے ہیں۔ اسی مشق کی بدولت درزی کیسے موزوں اوٹھیک کپڑے تراشتا ہے۔ اور مصور کیسی تصویر بناتا ہے کہ جان ڈالنی باقی رہ جاتی ہے۔ دماغی کاموں کا بھی یہی حال ہے۔ اول اول وکیل و طبیب کو بہت غور و خوض اور ورق گردانی کی ضرورت ہوتی ہے لیکن کچھ تجربہ کے بعد دماغ استعد مشاق ہو جاتا ہے



حسدوم کہ تشخیص مرض یا مشورہ قانونی میں بہت کم اہتمام کی ضرورت محسوس ہوتی ہے۔ پس ماسوم جب مدت تک آدمی ایک ہی چھوٹے سے کام کو بیشمار مرتبہ دہراتا رہیگا تو اسکو حوالہ حاصل ہوگا ظاہر ہے۔ چنانچہ ادنیٰ اور اعلیٰ کارخانوں کا عام فرق تقسیم عمل کی قلت و کثرت ہوتی ہے۔ عام دوکانوں پر عموماً ایک ہی درزی کپڑے تراشتا اور سیتا ہی لیکن اسکو سٹے اینڈ مارڈیا باڈیم پائل جیسے اعلیٰ سلائی کے کارخانوں میں لباس کے مختلف چیزیں بلکہ ایک ہی چیز کے مختلف اجزاء تک تراشنے والے اور سینے والے جدا جدا ہوتے ہیں۔ بالعموم ایک کپڑے کی تیاری میں کچھ نہیں تو پانچ سات کاریں لگانا ہوتا ہے۔ اور نتیجہ ظاہر ہے۔

(د) جب کوئی شخص متواتر ایک ہی کام دہراتا رہتا ہے۔ تو بصورت دیگر جو وقت کام بدلنے میں ضائع ہوتا وہ بچ رہتا ہے۔ اور کام کی مجموعی مقدار بڑھ جاتی ہے۔ خصوصاً بڑے بڑے کاموں میں اس وقت کی کفایت کا اثر بہت نمایاں ہوتا ہے۔

تقسیم عمل کے فوائد کا کچھ اندازہ ذیل کی مثال سے ہو سکیگا۔ آڈم اسمتہ اپنے زمانہ کے آپن سازی کے کارخانہ کا چشم دید حال لکھتا ہے کہ جو آپن بلا مشق ایک ہی دن بھر میں بمشکل تیار ہو سکتی ہے تقسیم عمل کی بدولت حیرت انگیز سہولت اور سرعت سے بنائی جاتی ہیں۔ انکے بنانے کا طریق یہ ہے کہ ایک شخص تار کھینچتا ہے۔ دوسرا اسکو سیدھا کرتا ہے تیسرا چھوٹے چھوٹے ٹکڑے کاٹتا ہے۔ چوتھا نوک لگاتا ہے۔ پانچواں ٹوپی بٹھانے کو دوسرا سراسر آموزوں کرتا ہے۔ تین چار مسلسل ترکیبوں سے ٹوپی تیار ہوتی ہے ٹوپی مانا۔ آپن نکھارنا۔ اور انکو کاغذ میں ترتیب سے لگانا۔ جدا جدا کام ہیں۔ گویا کہ آپن سازی کا طریقہ تقریباً اٹھارہ کاموں میں تقسیم کر دیا گیا ہے جس کارخانہ کا آڈم اسمتہ نے حال لکھا ہے وہ نہایت ادنیٰ درجے کا تھا۔ لیکن تقسیم عمل کے

دوسے دس آدمی دن بھر میں تقریباً اڑتالیس ہزار آپٹین بنا ڈالتے تھے۔ تحقیق سے معلوم ہوا ہے کہ تخمیناً چالیس پتے گھڑی سازی سے اور ستوا سے زیادہ کپڑے کی تیاری سے متعلق ہیں۔

لیکن ہم پہلے بھی جانتے ہیں کہ تقیم عمل مفید ہونے کے واسطے شرط لازمی یہ ہے کہ کام کی اس قدر کثرت ہو کہ سب لوگ برابر مصروف رہ سکیں۔ جس قدر کام کی قلت ہوگی یہ طریق غیر مفید اور ناقابل عمل ثابت ہوگا۔

۳۔ نفیم عمل میں جو سب سے بڑا نقص نکالاجاتا ہے وہ یہ ہے کہ مزدور کی وضعیت اور مہارت نہایت مختصر اور محدود ہو جاتی ہے۔ اور فی نفسہ یہ ایک ناپسندیدہ حالت ہے۔ اس کے دو جواب ہیں۔ اول تو مہارت میں جو کمال پیدا ہو رہا ہے اور جو محض بصورت تخصیص ممکن ہے۔ اس نقص کی مضرت سے متعلقہ کمپنیاں زیادہ مفید ثابت ہوا ہے۔ علاوہ ازیں تخصیص سے یہ مراد ہرگز نہیں کہ انسان اپنے کام کے علاوہ دنیا کی تمام باتوں سے بیخبر ہو جاوے۔ بلکہ اس کا صحیح مفہوم یہ ہے کہ سب باتیں کچھ کچھ۔ اور چند باتیں پوری پوری جانے۔ خصوصاً علمی تخصیص کا یہی طریق ہے کہ بہت سے علوم سے ابتدا کر کے بڑھتے بڑھتے ایک علم پر آ رہے۔ اور اسی میں کمال حاصل کرے۔ چونکہ تمام علوم میں باہمی رشتہ اور تعلق ہے۔ جو شخص ایک ہی علم سے ابتدا کر کے ایک ہی پر اکتفا کرے گا۔ وہ نہ صرف کم علم بلکہ اپنے علم میں بھی ادھورا رہ جائیگا۔ اگر کوئی شخص سوائے طب یا قانون کے کچھ نہ پڑھے اور دنیا کے حالات سے باخبر نہ ہو تو وہ نیم حکم خطہ جاویم وکیل خطہ جان و مال و آبرو سے بھی بدتر ہوگا۔ لہذا تخصیص سے قلت وضعیت لازم نہیں آتی۔ رہی مزدوروں کی حالت کہ ان کا حلقہ مہارت تنگ ہو جاتا ہے اور وہ اپنے کاروبار میں دوسروں کے بشیر محتاج ہو جاتے ہیں۔ جو کام آسان اور سیدھے

۱۔ سادہ ہوں آپ تو یہ اعتراض عام نہیں ہو سکتا۔ اور جو کام دشوار و مہارت طلب ہیں وہ اکثر مشینیں سے متعلق ہوتے ہیں۔ اور ایسے کاموں میں بوجہ تنگی مہارت فرد کو جو مضرت کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ اس کے دفعیہ کا بھی قابل اطمینان طریقہ کاں لیا گیا ہے۔ جب کا مفصل حال مشین کی بحث میں بیان کیا جاوے گا۔

۲۔ میں اور آدمی کے کام میں سب سے بڑا فرق یہ ہے کہ مشین ایک ہی کام کو ایک طریق پر دہرائی رہتی ہے۔ لیکن انسان کے کام میں اس کی مرضی کو بھی دخل ہے اور وہ جب چاہے کام میں تغیر تبدیل کر دیتا ہے۔ پس جب تقسیم عمل سے کام کے بہت سے ٹکڑے کر دیئے جاتے ہیں تو اب بے ٹکڑے جنکو صرف دہرائنا کافی ہے مشین کے پھر کر دیئے جاتے ہیں۔ اور جن ٹکڑوں میں حسب ضرورت تغیر و تبدیل کرنا پڑتا ہے وہ انسان اپنے ذمہ رکھ لیتا ہے۔ مثلاً سنگر مشین یکساں انجنیہ کرتی چلی جاتی ہے۔ لیکن کیڑے کو اس طرح پر گھوماتے رہنا کہ تمام حوڑوں پر بختہ ہو جاوے ہاتھ کا کام ہے یا ریلوے انجن کا کام صرف دوڑنا ہے۔ لیکن رفتار کی کمی بیشی اور روکنا چلانا ڈرائیور کے متعلق ہے۔ پس معلوم ہوا کہ تقسیم عمل اور استعمال مشین میں بہت قریبی تعلق ہے۔ شاہدہ سے ظاہر ہو گا کہ مصنوعات اور وسائل آمد و رفت میں مشین بھی مستعمل اور کار آمد ہے۔ اور اس کے برعکس تعمیرات میں کمتر اور زراعت میں بہت ہی کم رائج ہوئی ہے۔ وجہ یہ ہے کہ ان کاموں میں اول تو تقسیم عمل کی گنجائش زیادہ نہیں۔ اور علاوہ ازیں ایسے کام کے ٹکڑے کہ جنکی محض تکرار درکار ہو۔ اور جنکو مشین کر سکے۔ معدودے چند نکالے جاسکتے ہیں۔ چنانچہ یہ دونوں کام اب تک بیشتر انسان کے ہاتھ پر منحصر ہیں۔ حالانکہ مصنوعات میں بہت سی چیزیں ہیں جنکی سخت میں انسان شاید برائے نام ہاتھ لگاتا ہو۔ اور آمد و رفت پر تو ریل، جہاز، ٹریم کا

اور موٹر نے یورایور قبضہ کر لیا ہے۔

۵۔ جو کام ہزار ہا آدمی ملکر نہیں کر سکتے تھے مشین دو چار آدمیوں کے سہارے کر دکھاتی ہے۔ انجنوں کی طاقت کا تخمینہ گھوڑے کی طاقت کے حساب سے کیا جاتا ہے۔ ہر آدمی اور ایک گھوڑے کی طاقت چھ قوی آدمیوں کی طاقت کے برابر مانی جاتی ہے۔ اب اندازہ کرنا چاہیے کہ دس، پندرہ، بلکہ ہس ہزار گھوڑوں کی طاقت کے انجن جو جہد جہانے والوں کی مدد سے ہر طرف کام کر رہے ہیں۔ کس قدر میٹار آدمیوں کی قائم مقامی کرتے ہیں۔ ایک ریل ہی کو دیکھو کہ کس تیز رفتاری سے کتنا وزن ایک انجن اور دو تین چلائے والے ہزار ہا میل بلانکان لے پھرتے ہیں کیا بلا انجن کے ایسا کرنا ممکن ہو سکتا تھا؟ چنانچہ مشین نے انسان کا اقتدار اور تصرف قدرت پر اس قدر بڑھا دیا ہے کہ وہ بہت کم باتوں کو محال سمجھتا ہے۔

(ب) مشین اس قدر نازک کام کرتی ہے جو انسان کے وہم و گمان میں بھی گزرنا مشکل ہے۔ ایک اچھے کو دس ہزار مساوی حصوں میں تقسیم کرنا مشین کا اک ادنیٰ کرشمہ ہے۔

(ج) مشین صرف سخت سے سخت اور نازک سے نازک کام کرتی ہے۔ بلکہ جو کام کرتی ہے جلد سے جلد کرتی ہے۔ چنانچہ اسکی بیشمار مثالیں ہماری آنکھوں کے سامنے موجود ہیں تقیم عمل کے بیان میں ایک قدیم آپین سازی کے کارخانہ کا حال آدمیت سے نقل کر چکے ہیں۔ جس میں بتایا گیا ہے کہ دس آدمی ۸ ہزار پن روز بنالیتے تھے اب مشین کی مدد سے ایک ہزار آدمی فی ہفتہ ۲۵ پن تیار کرتے ہیں۔ فی پونڈ چار سے زیادہ پن بنتے ہیں۔ لہذا روزانہ اوسط فی کس تیس ہزار پن ہوتا ہے۔ حالانکہ بلا تقیم عمل ہفتہ سے دن بھر میں ایک پن بھی مشکل تیار ہو سکے گا۔

(د) جو کام دستی محنت کے ملازمین خاص خاص لوگوں کا حصہ مانا جاتا تھا اور حصہ دوم  
 برسوں کی کوشش سے آتا تھا اب معمولی عورتیں اور بچے چند مہینوں کی مشق سے  
 کرنے لگتے ہیں سنگر مشین چلانا کبدا دشوار ہے۔ اور اسکی سلامتی کے سامنے بڑے  
 بڑے کاریگروں کی دستی سلامتی پہنچ ہے۔ اس سہولت اور وسعت کام کے فوائد  
 آج اور مزدور دونوں کے حق میں تقسیم عمل کے فوائد میں واضح ہو چکے ہیں۔

(س) مشین کے ذریعہ سے اس قدر یکساں چیزیں تیار ہو سکتی ہیں کہ انہیں  
 سے کسی دو میں تفریق کرنا محال ہے۔ اس سے ابک تو تجارت کو بہت فروغ ہوتا ہے  
 صرف ایک نمونہ دیکھ کر اسی قسم کی ہزار چیزوں کی فرمائش بلا تکلف دیکھتے ہیں کوئی  
 ہم کو اطمینان دے کہ مشین کی بنی چیزیں سب یکساں ہوتی ہیں۔ دوسرے خود مشین  
 کے رولز میں اس سے پیدا مدد ملتی ہے۔ مثلاً اگر کوئی یزر خراب ہو جاوے تو  
 تو اس نمبر کا بعینہ ویسا یا پرزہ کا رخانے سے منگا کر مشین درست کی جا سکتی ہے۔  
 اسکی مرمت میں کوئی درد سر نہیں اٹھانا پڑتا ہے۔

(س) تقسیم عمل پر جو اعتراض کیا جاتا ہے کہ وہ حلقہ مہارت کو تنگ کر کے  
 مزدور کو دوسروں کا محتاج بنا دیتا ہے اسکے دو جواب دیئے جا چکے ہیں۔ پیدر سادہ  
 آسان کام تو اس اعتراض سے بری ہیں۔ رہے دشوار اور مہارت طلب کام  
 وہ آجکل مشین سے زیادہ تر متعلق ہیں اور اب مختلف مشینوں کی ساخت میں بہت  
 مشابہت پیدا کرنے کی کوشش کی جا رہی ہے۔ کہ جو شخص گھڑی سازی کی مشین جانتا  
 ہے وہ تھوڑی سی مشق سے بلا دقت بندوق اور سینی کی مشین بنانے کے کارخانہ  
 میں مشین چلا سکتا ہے۔ اور باوجود تخصیص کام بدلنے میں دقت نہیں ہوتی یہ بہتہ  
 جو مہارت محض ہاتھ کے کام سے متعلق ہو اس پر یہ اعتراض بظاہر سجا معلوم ہوتا ہے

لیکن تجربہ ہٹ ہر کہ کسی چیز کی تجارت کے فروغ اور تسرل کا اثر بنانے والوں پر دو ٹوک حصہ دوم حالتوں میں کیساں پڑتا ہے۔ خواہ وہ کل چیز خود بناوے یا ایک جزو۔ پس تنگی ماسوم مہارت سے مصرت کا اندیشہ زیادہ تر وہی ہے۔ عملاً کچھ اہمیت نہیں رکھتا۔ مشین کے مذکورہ بالا فوائد کے متعلق یہاں پر یہ جتنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ کام کی کثرت شرط لازمی ہے۔

۶۔ آیا مشین کا رواج بحیثیت مجموعی ادنیٰ مزدوری پیشہ لوگوں کے حق میں مضر میں کا تر ہے یا مفید۔ اس پر بہت کچھ بحث ہو چکی ہے۔ جن کا حاصل ہم بیان کئے دیتے ہیں۔ مرد و دیہ (۱) پہلی شکایت یہ ہے کہ مشین کام سہل بنا کر شرح اجرت مت گھٹا دیتی ہے جواب دیا جاتا ہے کہ مشین مصارف پیدایش میں تخفیف کر کے شرح قیمت بھی کم کر دیتی ہے۔ لہذا جو نقصان مزدور کو شکل تخفیف اجرت پہنچتا ہے۔ اسکی تلافی ضروریات کی افزائی سے ہو جاتی ہے۔ یعنی آمدنی کے ساتھ خرچ بھی گھٹ جاتا ہے اور بالکل کوئی نقصان نہیں پہنچتا۔ جواب ابواب ہر کہ جو قیمتی سامان اور تعینات اکثر مشین سے تیار ہوتے ہیں اور جنکی قیمت میں نمایاں کمی ہو جاتی ہے۔ وہ مزدوروں کی ضروریات سے بالا تر ہیں۔ اور بالعموم مشین کی بنی چیزیں اس کی ضروریات کا اس قدر جزو قلیل ہوتی ہیں کہ انکی قیمت کی بہت۔ کمی اجرت کا معاوضہ نہیں ہو سکتی۔ البتہ اگر تخفیف اجرت کے ساتھ ساتھ مزدور کی تمام ضروریات کی قیمت بھی نسبتاً گھٹ جاوے تو بیشک نقصان نہوگا۔ لیکن یہ ممکن نہیں۔ کیونکہ مشین کا عمل وسائل آمدورفت اور مصنوعات میں بشیر پایا جاتا ہے اور زراعت و عمارت کہ جن سے مزدوروں کی ضروریات کا خاص تعلق ہے۔ مشین کے حلقہ عمل سے باہر ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ مشین سے خوشحال لوگوں کو شکل افزائی؟ مصنوعات فائدہ پہنچتا ہے اور مزدوروں کی اجرت کی تخفیف سے نقصان۔ یہاں ہم

یہ سامانہ دوسری سمجھتے ہیں کہ مٹین نے عورتوں اور بچوں کے واسطے بھی طرط کے سے کام پیدا کر دیئے ہیں اور اگر شرح اجرت گھٹ بھی جاوے۔ گھر کی جمہوری آمدنی نسبت سابق زیادہ ہوگی۔ کم نہیں۔ اور مزدوری پیشہ لوگ خوشحال رہیں گے۔

(ب) دوسری شکایت یہ ہے کہ مٹین بہت سا کام ٹھوڑے وقت میں کر کے بہت کچھ مزدوروں کو بیکار کر دیتی ہے۔ جواب یہ کیا ہے کہ مٹین مصنوعات کی قیمت گھٹانے کی تجارت اس قدر بڑھا دیتی ہے کہ پہلے سے زیادہ مزدور کام سے لگ جاتے ہیں۔ آج کروڑ ہا لوگ کتابیں رسالے اور اخبار چھاپنے میں مصروف ہیں۔ چھاپہ کی ایجاد سے پہلے جہلا کتنے خوشنویس کتابیں لکھتے ہوں گے۔ پس ثابت ہوا کہ مٹین بجائے کام ضبط کرنے کے مزدوروں کے واسطے کام بڑھاتی ہے اس جواب پر بھی یہ شکایت باقی رہتی ہے کہ رواج مٹین کا اثر تو فوراً مزدوروں پر پڑتا ہے اور ہزار ہا بیکار ہو جاتے ہیں۔ لیکن فہمیت کی تخفیف سے پیداوار میں اضافہ ہونے کے لئے وقت درکار ہوتا ہے گویا باپ دادا کی بیکاری کی مصیبت کا پھل بیٹیوں یوتوں کو ملتا ہے۔ یہ شکایت بجا بھی سہی۔ لیکن اکثر حسب ضرورت عام مستقبل بہبودی پر موجودہ ذاتی منفعت کو قربانی کرنی پڑتی ہے۔ جو سپاہی وطن کی حفاظت اور ملکی فتوحات میں مارے جاتے ہیں انکی آئندہ نسلیں آزادی اور حکمرانی کا لطف اٹھاتی ہیں۔ مٹینوں کی فوری مصرت اور مستقبل فوائد کو اس روشنی میں دیکھنا بجا نہ ہوگا۔

دوسری شکایت کا ایک جواب یہ بھی دیا جاتا ہے کہ مٹین اگر کچھ مزدور بیکار ہو جاتے ہیں تو بوجہ تخفیف مصارف کچھ اصل بھی ضرورت سے زائد بچ رہتا ہے۔ اور چونکہ محنت اور اصل میں کشش مقناطیسی ہے، بیکار مزدوروں کے واسطے نئے نئے کارخانے جاری ہو جاتے ہیں۔ لیکن یہ اعتراض وارد ہوتا ہے کہ اصل تو نہایت وسیع الانتقال گویا پانی کی

مانند سیال ہے۔ ہر جگہ پنچ جانا ہے۔ مگر محنت جو مزدور کی ذات سے لایفک ہے۔ اصل حصہ دوم کے ہمراہ ہر جگہ نہیں جاسکتی۔ نہ معلوم زاید اصل کہاں کام سے لگا یا جاوے۔ مثلاً اگر ولایت کا اصل ہندوستان میں کام کرے تو اس سے ولایت کے بیکار مزدور کو کیا فائدہ پنچ سکتا ہے۔ بیکاری کا مسئلہ ہر ملک میں کم و بیش تشویش پیدا کر رہا ہے۔ ہر جگہ بیکار مزدوروں کے جھوٹے بڑے گروہ موجود ہیں۔ ان کو کام سے لگانے کی بہت تدبیریں نکالی جاتی ہیں۔ بہترین دماغ اس مسئلہ کے حل کرنے میں مصروف ہیں۔ مگر مستقل طور پر بیکاری نیست و نابود کرنے کی کوئی سبیل نظر نہیں آتی۔ باکاری بیکاری بھی نظام عالم کے لازمی جزو معلوم ہوتے ہیں۔

۷۔ اگر کسی شہر میں سو موچی جدا گانہ کام کر کے بانسو جوڑہ جوڑہ ماہوار بنائیں اور یہ ہیں کسی ایک فیکٹری میں بھی پانسو جوڑہ ماہوار تیار ہوں۔ تو گو مقدار پیداوار برابر ہے مگر برعکس طریقہ پیدائش میں بہت نیچے خیز فرق موجود ہے۔ ایسوجہ سے اول کو پیدائش برہمیانہ صغیر و دوم کو پیدائش برہمیانہ کبیر کہتے ہیں۔ فرق یہ ہے کہ بحالت اول محنت اور اصل بہت سے چھوٹے چھوٹے حصوں میں منتشر ہوتے ہیں اور بحالت دوم محنت و اصل کی معقول مقدار یکجا فراہم ہو کر عمل پیدائش میں مصروف ہوتی ہے جس زمانہ میں صرف چند آلات اور اوزار سے کام لیا جاتا تھا۔ لوگ جدا جدا یا دو چار ملکر کام کرنے لگے۔ مگر جب سے ایجاد کی بدولت بڑے بڑے طاقتور انجن اور قیمتی مشینیں رائج ہوئیں ہزار ہا لوگ مل جل کر یکجا کام کرنے لگے چنانچہ آجکل کی ملیں فیکٹریاں کمپنیاں اور کارخانجات پیدائش برہمیانہ کبیر کی عمدہ مثالیں ہیں۔

۸ (۱) بہت سے کام اس قدر عظیم الشان اور اہتمام طلب ہیں کہ سوائے پیدائش برہمیانہ کبیر کے۔ اور کسی طبع سرانجام میں پاسکتے۔ مثلاً انجن۔ مشین۔ آہنی پل ریل اور کبر کے وائڈ



حصہ دوم  
باسم  
جہاز سازی کے کارخانے۔ ریلوے اور ٹریم کمپنیاں۔ نمبریں کاٹنا اور کان کنی۔

(ب) تقسیم عمل اور استعمال مشین کے متعدد فوائد کم و بیش صرف پیدائش سرمایہ  
کبیر میں حاصل ہو سکتے ہیں۔ کیونکہ کام کی کثرت حصول فوائد کی لازمی شرط ہے۔

(ح) کفایت محنت۔ اگر دس چھوٹے چھوٹے کارخانے ملا کر ایک بڑا کارخانہ  
بنا دیا جاوے۔ تو دس کلروں کی بجائے غالباً دو ہی ہوشیار کلرک تمام حساب کتاب

پہلے سے بہتر حالت میں رکھ سکیں گے۔ اور صرف ایک قابل منیجر بہ نسبت سابق کہیں عمدہ

انتظام کر دے گا۔ اس فائدہ کی بہترین مثال ڈاکٹرنہ ہے کہ صرف چند ڈاکٹرنے شہر بھر کے

خطوط تقسیم کر دیتے ہیں۔ اور بوجہ کفایت محنت صرف ایک یا دو پیسہ میں دوا سے دوا

خط جاسکتا ہے۔ اگر دو کانات یا کارخانوں کی مانند کسی کئی ڈاکٹرنے لوگ ایک ہی

شہر میں بطور خود جدا گانہ قائم کریں۔ تو مصارف بہت زیادہ اور کام کی حالت غالباً

اچتر ہوگی۔ علاوہ ازیں مزدور اور کاریگر بھی بڑے بڑے کارخانوں میں کام کرنا بھلا

چھوٹے کارخانوں کے زیادہ پسند کرتے ہیں۔ لہذا پیدائش سرمایہ کبیر میں اچھی سے اچھی

محنت میسر آسکتی۔

(د) کفایت مشین۔ دو۔ دو ہزار گھوڑوں کی طاقت والے پانچ انجنوں کی دس ہزار

گھوڑے کی طاقت والا ایک انجن زیادہ اور بہتر کام کر سکتا ہے۔ اور لطف یہ کہ کوئی بھی

کم خرچ ہوتا ہے۔ جگہ بھی کم گھرتی ہے۔ چلانے والوں کی تعداد بھی کم ہوتی ہے۔ اور دیگر

ہر قسم کے مصارف انجن میں کفایت رہتی ہے۔ علاوہ ازیں بوجہ متقل کثرت کار بڑے

کارخانے نہایت اعلیٰ اور بیش بہا مشین لگا کر پورا پورا فائدہ اٹھا سکتے ہیں۔ اس کے

برعکس چھوٹے کارخانے معمولی مشین پر قناعت کرتے ہیں۔

(ر) کفایت جگہ صنعت و تجارت کے گنجان مرکروں میں جہاں زمین بہت قیمتی

اور کرایہ بہت گراں ہوتا ہے۔ جگہ کی کفایت ایک بڑی کفایت مانی جاتی ہے۔ دس گنا  
 بڑا کارخانہ بنانے کے واسطے دس گنی زمین اور عمارت درکار نہیں ہوتی۔ کیونکہ  
 انجن گھر، مشین گھر، دفاتر، اور گوداموں میں اتنی جگہ نہیں گھرتی جتنی کہ دس گنی  
 چھوٹی ایسی دس دس عمارتوں میں۔

(س) کفایت اصل۔ سو گنا زیادہ کاروبار چلانے کے لئے۔ زیادہ سزیاؤ  
 میں بچیں گنا اصل کافی ہوتا ہے۔ وجہ یہ ہے کہ اگر سال بھر میں چھوٹے کارخانے  
 دو مرتبہ مال تیار کرتے ہیں تو بڑے کارخانے اسکا ہر مرتبہ دو گنا مال سال میں دس  
 تیار کر ڈالتے ہیں اور خریدار بھی خوشی خوشی نیا اور تازہ مال بڑے کارخانے سے  
 بکثرت خریدتے ہیں۔ جب کسی چیز کا ایک سا پنچہ تیار ہو جاتا ہے۔ یا کسی کتاب کی کاپی  
 پریس میں کمپوز ہو جاتی ہے۔ تو اُن سے ہزار ہا بلکہ لاکھوں دیسی ہی چیزیں اور  
 کتابیں تیار ہو سکتی ہیں۔ اسی کام کے لئے بہت سے جداگانہ ساپے یا کاپیاں کمپوز  
 کرانا۔ مزید محنت اصل کو ضائع کرنا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ اگر کسی کتاب کی کم کاپیاں  
 چھپوائی جائیں تو شرح مصارف زیادہ اور جتنی زیادہ کاپیاں چھپیں شرح مصارف  
 کمتر ہوگی۔ اسی طرح برقی طاقت اور روشنی جتنی زیادہ مقدار میں تیار ہوگی  
 ارزاں پڑے گی۔ کفایت اصل۔ اضافہ پیداوار میں خاص طور پر تخفیف مصارف  
 کا باعث ہوتی ہے۔

(ص) اکثر مذکورہ بالا فوائد سے مصارف میں تخفیف ہوتی ہے۔ علاوہ ازیں کفایت  
 چونکہ بڑے کارخانے پیداوار خام وغیرہ زیادہ مقدار میں خریدتے ہیں۔ ان کو عمدہ مصارف  
 سے عمدہ چیزیں توک فروشی کے کمتر نرخ سے ملتی ہے۔ اور ریل کے کرایہ کو بار بار دہائی  
 کے مصارف میں بھی معقول کفایت ہو جاتی ہے۔ یہ فوائد چھوٹے کارخانوں کو

حصہ دوم  
ماہ سوم

کستریہ آتی ہیں۔

(ط) ہر کارخانہ دار کی کوشش اصل پر زیادہ سے زیادہ شرح منافع فیصدی سالانہ حاصل کرنی ہوتی ہے۔ بڑے کارخانے میں چونکہ زیادہ مقدار میں مال جلد جلد تیار ہوتا ہے۔ خریداری بڑھانے کی غرض سے فی چیز شرح منافع کم رکھنے پر بھی سال بھر میں مجموعی منافع کی شرح نہایت اچھی پڑتی ہے۔ اور چونکہ ہر قسم کا تازہ مال ایسے کارخانوں سے مل سکتا ہے۔ لوگ دُور دُور تک مال منگاتے پڑے اور یہ تمام اسباب ملکا اور حلقہ کی مانند گھوم گھوم کر کارخانہ دار اور خسریدار۔ دونوں کو مشکل از دیا و منافع و تخفیف قیمت فائدہ پہنچاتے ہیں۔

مثلاً اگر ایک کارخانے میں پچاس ہزار کے اصل سے دو۔ دو ہزار چیزیں سال میں چھ مرتبہ کل بارہ ہزار ایک روپیہ فی چیز کے صرف سے تیار ہو کر پھر فی چیز کے حساب سے کمبتی ہیں۔ تو شرح منافع ۶ روپیہ فیصدی سالانہ ہوگا۔ لیکن اگر دوسرا کارخانہ صرف دس ہزار کے اصل سے وہی چیز بنادے تو بوجوہات مذکورہ بالا صرف ایک روپیہ سے یقیناً زائد یعنی تخمیناً کم از کم پھر بڑے گا۔ اور چیزوں کی تعداد کا سالانہ اوسط بھی نسبتاً کم یعنی زیادہ سے زیادہ دو ہزار رہیگا۔ اس حالت میں چھ فیصدی منافع حاصل کرنے کی غرض سے نرخ پھر سے بڑھا کر پھر بلکہ اس سے بھی زیادہ کرنا پڑیگا۔ یا اگر بڑے کارخانہ کے مقابلہ میں پھر کے نرخ سے چیزیں فروخت کرنی پڑیں۔ تو چھوٹے کارخانہ کو زیادہ سے زیادہ پانچ روپیہ فیصدی منافع مل سیکے گا یعنی بڑے کارخانہ سے ایک روپیہ فیصدی کم۔ حالانکہ نرخ وہی ایک ہی۔ اس فرق کا باعث کفایت مصارف اور کثرت فروخت نہیں تو اور کیا ہے۔

(ع) اس زمانہ میں جدت بہت بڑی طاقت ہے۔ محض تجربوں پر بڑے

دسگری

کارخانے جتنی رقم صرف کر دیتے ہیں وہ چھوٹے کارخانوں کی سرمایہ سے بھی زیادہ ہونی ہے۔ اور انکے تجربے کا میاب بنکر دنیا کے رواج اور فیشن میں داخل ہو جاتے ہیں تو معقول منافع و نیز مصارف تجارت بہت خریداروں سے بہولت وصول ہو جاتی ہیں چنانچہ نت نئی چیزیں بنا بنا کر نئی نئی ضروریات پیدا کرنا اور لوگوں کو نئے نئے شوق دلانا۔ آجکل اعلیٰ کارخانوں کا سب سے متم بالشان کام اور امتیازی نشان بنا ہوا ہے۔

(د) اس زمانہ میں تجارتی ترقی کا ایک سب سے بڑا راز اشتہار بھی ہے۔ چنانچہ اشتہار سنگر اور لیٹن جیسے مالگیر کاروبار والے کارخانے۔ لاکھوں روپیہ ہر سال صرف اشتہار میں صرف کر دیتے ہیں۔ کوئی ریلوے اسٹیشن۔ ہوٹل۔ نمائش گاہ اور اخبار ایسا نہیں کہ انکے اشتہار سے خالی ہو۔ علاوہ ازیں انکے سفری ایجنٹ دنیا بھر میں ذاتی کوشش سے خریدار بڑھاتے پھرتے ہیں۔ اور کل مصارف اشتہار علاوہ منافع باسانی خریداروں کی بڑی جماعت وصول ہو جاتے ہیں اور کاروبار کو دن دو گنا رات چو گنا عروج ہوتا چلا جاتا ہے۔

۹۔ اوپر کے بیان سے ظاہر ہوا کہ بڑے کارخانوں کو چھوٹے کارخانوں سے کفایات پیدائش میں بہت زیادہ آسانیاں حاصل ہیں جنکی وجہ سے وہ مال عمدہ اور سستا دہلی د تیار کر کے حسب دلخواہ منافع اٹھاتے ہیں۔ ایسی کل آسانیاں کفایات داخلی کہلاتی ہیں۔ لیکن کچھ آسانیاں ایسی بھی ہیں جو ترقی عام کا نتیجہ ہیں اور چھوٹے بڑے کارخانوں کو یکساں میسر ہیں۔ مثلاً ریل و جہاز کی آسانیاں پیداوار خام اور شینونکی ارزانی۔ پیدائش کی نئی نئی آسان ترکیبیں جو علمی تحقیقات کا نتیجہ ہوتی ہیں۔ انکو کفایات خارجی کہتے ہیں۔ پر میں اور تعلیم کی مدد سے کفایات خارجی۔ کفایات داخلی

حصہ دوم پر غالب ہوتی جاتی ہیں۔

۱۰۔ تقسیم عمل اور استعمال مشین کی نام بحث سے بخوبی واضح ہے کہ مصنوعات کی مقدار جس قدر بڑھتی ہے۔ مصارف کی نسبت گھٹتی جاتی ہے۔ یعنی چیزیں سستی سہاوار ہوتی ہیں۔ یا سابق مصارف کی وہی مقدار بشیر چیزیں پیدا کر سکتی ہے۔ اس حالت کو اصطلاحاً قانون تکثیر حاصل کہتے ہیں۔ پیداوار جس قدر بڑھتا ہے کم ہوتی ہے۔ اس قانون کا اثر قوی ہوگا۔ چنانچہ ریل۔ جہاز۔ کپڑے کی ملیں۔ جوہر کی فیکٹریاں۔ اور دیگر تعینات کے کارخانے۔ سب اس قانون کے خاص طور پر تابع ہوتے ہیں۔

یہ بتایا جا چکا ہے کہ زمین کی پیداوار قانون تقبیل حاصل کی تابع ہے پس پیداوار خام میں قانون تقبیل حاصل کا اثر اور صنعت میں قانون تکثیر حاصل کا اثر۔ مضمر ہوتا ہے اگر دونوں مساوی ہوں تو مجموعی اثر مصنوعات میں شکل قانون استقرار حاصل نمودار ہوتا ہے۔ یعنی مصارف کی نسبت ہمیشہ کم ہوتی ہے۔ پیشی پیداوار سے بڑھتی گھٹتی نہیں۔ اور اگر کوئی اثر غالب رہا تو مصنوعات بقدر غلبہ اسی کے قانون کی اطاعت کریں گی۔ عمل پیداوار کے یہ تینوں قانون یعنی تقبیل حاصل تکثیر حاصل و استقرار حاصل۔ اکثر مسائل خصوصاً ٹیکس کی بحث میں بہت اہمیت رکھتے ہیں۔ جسکی موقع ہونے ہم تشریح کریں گے۔

۱۱۔ کچھ صنعتیں بعض مقامات سے اس قدر مخصوص پائی جاتی ہیں کہ کسی دوسری جگہ ان کو رواج دینے کی کوشش اکثر لا حاصل ثابت ہوتی ہے۔ تحصیل صنایع کو اسباب کئی ہیں۔ آب و ہوا کی موافقت۔ پیداوار خام کی ارزانی۔ خریداری کی کثرت سرکاری سرپرستی اور کبھی محض اتفاق بھی۔ کشمیری شال دنیا بھر میں مشہور ہے۔ اگر کشمیری جلیں دوسری جگہ پائی جائیں یا اودن بھی کشمیر سے بیکر دوسری جگہ شال بنی جاویں۔ تو

تحریرت نہایت ہوا کہ کتیری جیسی عمدہ شال تیار نہیں ہو سکتی۔ کیونکہ کتیری کی آب ہوا  
 اُن کے ریشے کی نرمی۔ لہجائی اور منبوطی کے واسطے سجد موزوں ہے۔ علی ہذا لکھنا شائر  
 اور مانچسٹر جو انگلستان بھر میں کپڑے کی صنعت کے مرکز ہیں وہاں کی آب و ہوا میں  
 ایک خاص نئی بانی جاتی ہے۔ جو تاگے کو نرم اور مضبوط بنا دیتی ہے۔ ترجیائی کی آب ہوا  
 عمدہ تباکو کی کاست اور سگرٹ کی ساخت دونوں کے واسطے موزوں ہے۔ بریلی کے  
 گرد و نواح میں جنگل ہے۔ جہاں پر فرنیچر کے قابل لکڑی بکثرت دستیاب ہوتی ہے  
 لوہے کے کارخانے بالعموم لوہے یا کوئلہ کی کانوں کے قرب وجوار میں قائم کئے جاتے  
 ہیں۔ بنارس میں ہر سال لاکھوں ہندو جاتری جمع ہوتے ہیں۔ اور تانبے کے برتن  
 بکثرت فروخت ہوتے ہیں۔ دہلی اور لکھنؤ جو تین بادشاہ ہوں۔ نوابوں اور امراء  
 کا مسکن رہ چکے ہیں۔ آج تک وہاں سونے چاندی کے زیورات نہایت عمدہ تیار ہوتے  
 ہیں۔ اگرہ بھی کسی زمانہ میں شاہان مغلیہ کا دارالسلطنت تھا۔ بے پھر میں اب تک مہاراجہ  
 رہتا ہے۔ گرد و نواح میں پتھر کی کانیں بھی موجود ہیں۔ یہاں کے عالیشان محلات مثلاً  
 عالم ہیں اور سنگ مرمر کا کام لاجواب مانا جاتا ہے۔ فصیح مختصر تصویر صنائع کار و اجہر ملک  
 میں پایا جاتا ہے اور اسکے کچھ نہ کچھ اسباب بھی ضرور ہوتے ہیں۔ تصویر صنائع بھی گویا ایک  
 قسم کی تخصیص اور مقامی تقسیم عمل کی صورت ہے۔ اور وہی نتائج بھی اس سے پیدا  
 ہوتے ہیں۔

تخصیص صنائع بھی تقسیم عمل کی مانند معاون کمال و مہارت ہے۔ آب و ہوا میں  
 ایک خاص کاروباری اثر پیدا ہو جاتا ہے۔ ایک کو مصروف و کامیاب دیکھ کر دوسرے  
 کے دل میں کام کا شوق پیدا ہوتا ہے۔ ضروری معلومات۔ آلات اور پیداوار خام  
 آسانی سے آتے ہیں۔ بڑے بڑے مہر کار یگر اور عمدہ مزدور سب آکر ایسی جگہ جمع

حصہ دوم ہو جانے ہیں اور حسبِ دلخواہ محنت تہا ہو جاتی ہے۔ مفاہد کے جوش ہاں ابک دوسرے ماسوم پر فوقیت حاصل کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ اور ان سب باتوں کا نتیجہ مقامی خوشحالی اور صنعت کی ترقی ہوتی ہے۔

صانع ۱۲۔ مقامی صنعت کے تعلق سے اور بھی چند ایسی صنعتیں پیدا ہو جاتی ہیں جو اس خاص صنعت کو مختلف طور پر مدد دیتی ہیں۔ ایسی صنعتوں کو اصطلاحاً صنائعِ تضمینی کہتے ہیں۔ مثلاً کانپور میں جو تہ صنعت خاص ہے۔ چمڑہ دھونے اور رنگنے کے مصالحے تیار کرنا۔ جوتوں کے فرمے اور تسمے بنانا۔ جوتہ رکھنے کے کاغذی ڈبے اور جوتہ باہر بھیجنے کے واسطے لکڑی کی پیٹیاں تیار کرنا سب صنائعِ تضمینی کہلاؤ نیگے اسطرح پر جہاں مٹی کا تیل زکالنا صنعت خاص ہے۔ کسترا اور لکڑی کی پیٹیاں جنہیں کستربند ہو کر آتے ہیں۔ صنائعِ تضمینی میں داخل ہیں۔ کاغذ۔ روشنائی۔ جلد سازی پریس کی صنعت خاص سے بطور صنائعِ تضمینی متعلق ہیں۔

اگر خاص مقامی صنعت طاقت طلب ہو کہ سولے مردوں کے عورتیں اور بچے شریک بنوسکیں۔ مثلاً کانکنی۔ تو اس حالت میں شرحِ اجرت بھی زیادہ ہوتی ہے اور مزدوروں کی خاندانی آمدنی کم۔ وجہ تقیمِ عمل میں سمجھائی جا چکی ہے پس اس ناگوار حالت کو رفع کرنے کی یہ سبیل نکالی ہے کہ خاص اہتمام کچھ ایسی صنعتیں قائم کی جاتی ہیں کہ جنہیں بوڑھے۔ بچے اور عورتیں شریک ہو کر۔ خاندانی آمدنی بڑھا سکیں چنانچہ ولایت میں لوہے کے کارخانوں اور کان کنی کے قرب و جوار میں آسان صنعتیں مثلاً اون صاف کرنا اور رنگنا۔ موزے جڑاب بننا۔ کشیدہ کارٹھنا۔ اکثر عروج پائی جاتی ہیں ان کو اصطلاحاً صنائعِ تضمینی کہتے ہیں۔ بعض صورتوں میں صنعتِ تضمینی و تضمینی ایک ہی ہوتی ہے۔

۱۳۔ جب تجربہ سے پیدائش برہمیانہ کبیر کے بیش با فوائد تحقیق ہو گئے تو بڑے بڑے حصہ دوم کارخانوں، ملوں اور فیکٹریوں کی بنا پڑی جن کو ہم بغرض سہولت بیان کمپنی کینے کمپنی سے مراد محنت اور اصل کی مقدار کثیر و بکافراہم کر کے عمل پیدائش جاری کرنا ہے کمپیاں بعض دو نمند محض اپنے ذاتی سرمایہ سے کمپنی قائم کرتے ہیں۔ لیکن آجکل اکثر کمپنیاں مشترکہ سرمایہ سے چلتی ہیں۔ ہر طبقہ کے لوگ حسب حیثیت و مرضی اشکل خریداری حصص جن کی کچھ قیمت مثلاً سو روپیہ فی حصہ مقرر ہوتی ہے۔ کمپنی کے سرمایہ میں اپنا روپیہ شامل کر کے کاروبار کے نفع نقصان میں بحیثیت حصہ دار شریک ہو جاتے ہیں۔ ایک قانون کی رو سے اب کمپنیاں محدود (لیٹیڈ) ہو سکتی ہیں کہ نقصان کا اثر حصہ کی مقدار تک محدود رہے۔ حصہ دار کی ذات اور دوسری ملک مجاہد اد پر نہیں پڑ سکتا۔ حصہ دار کو ایک مختصر انتظامی کمیٹی کی نگرانی میں اکثر تنخواہ دار منیجر کے اہتمام سے کمپنی کا رو بار کرتی ہے۔ گورنمنٹ نے اسے قانون نافذ کر دیئے ہیں کہ حصوں اور منافع کے روپیہ میں کوئی تغلب نہ کر سکے۔ سرکاری انپکٹر وقتاً فوقتاً کارخانوں کا معائنہ کرتے ہیں۔ اور سرکاری سند یافتہ محاسبوں سے ہر سال حساب و کتاب جانچ پڑتال کر اگر مفصل رپورٹ شائع کرنا قانوناً لازمی ہے۔

۱۴۔ جو شخص ذاتی یا مستعار سرمایہ سے کمپنی قائم کرے وہ آجر کہلاتا ہے۔ کمپنی آجر و میجر کے مہتمم کو مینیجر کہتے ہیں اور وہ اکثر تنخواہ دار ہوتا ہے۔ میجر کے فرامین بہت ذمہ دار کی ہوتے ہیں۔ اسکی حیثیت بعینہ کپتان جہاز کی سی ہے۔ نہ صرف تمام مزدوروں و خمن۔ کام کی نگرانی کرنا اس کا فرض ہے بلکہ وہ تمام دنیا پر نظر دوڑاتا ہے کہ بہترین پیداوار خام سب ارباں کہاں ملتی ہے۔ کہاں کہاں مصنوعات کی خرید زیادہ ہے۔ دوسرے کارخانوں کے مقابلہ میں خریدار اپنے طرف راغب کرنے کے لئے کیا کیا وسائل مفید



حصہ دوم اور کارگر ثابت ہوں گے۔ بالفاظ مختصر کاروبار کے فروغ کی عمدہ سبیلیں بخانا اور  
 ماہ بوم مان پر عملدرآمد کرانا منہج کار فرض ہر اور یہ کوئی آسان کام نہیں۔ اس کے واسطے بچہ  
 توجہ، تندہی، دُور اندیشی، درست معلومات اور زمانہ شناسی درکار ہے۔  
 کچھ لوگ کہنی قائم کرنے کے بجائے دوسروں کی کہنیوں سے ٹھیکہ پر کام کرتے  
 ہیں۔ اور قیمت خرید و فروخت کے فرق سے منافع اٹھاتے ہیں یہ لوگ اگر دُور بین ہوں  
 اور مستقبل کا صحیح اندازہ کر سکیں تو ایسے کاروبار سے بہت منافع اٹھا لیتے ہیں۔ چونکہ یہ  
 کاروبار محض مستقبل کے تخمینہ سے متعلق ہوتا ہے اس کو تخمین اور کرنے والے کو محض کہتے ہیں۔  
 بعض محض تو بغضب ڈھاتے ہیں کہ یا تو کل روپیہ فرض لیکر یا محض بہت تھوڑے ذاتی  
 سرمایہ سے محض تخمینہ کے بھروسہ پر لاکھوں روپیہ کا کاروبار چلاتے ہیں۔ ایسے لوگ  
 عموماً بچہ ذہین سمجھدار باخبر اور وقت شناس ہوتے ہیں۔ تخمینہ میں شاذ و نادر غلطی کرتے  
 ہیں۔ مگر جب کرتے ہیں تو بری طرح قرض خواہ یا فریق ثانی کو تباہ کر دیتے ہیں۔ چونکہ ہتھام کا  
 در و سر کم اٹھانا پڑتا ہے۔ تخمین کا بورپ میں بہت رواج ہو چلا ہے۔

حصہ سوم  
ماہ اول

# حصہ سوم

## تقسیم دولت

### باب اول

## دولت کے حصے دار

زمین - محنت اور اصل - یہی تینوں مل جل کر دولت پیدا کرتے ہیں۔ لیکن ان عاملین پیداہن کو بچا کرنا اپنی ذمہ داری اور نگرانی میں اُن سے کام لینا اور ان کے اتفاقِ عمل سے پیداوار دولت حاصل کرنا، گو ایک قسم کی محنت سہی لیکن فی نفسہ اس قدر اہم اور مخصوص شے ہے کہ بغرض امتیاز اس کو تنظیم کہتے ہیں۔ پیداہن دولت کے واسطے ملک میں قیام امن و امان بھی لازم ہے۔ اور یہ دشوار کام ہر گورنمنٹ نے اپنے ذمہ لے لیا ہے۔ پس بحیثیت مجموعی دولت کی پیداہن میں زمین - محنت - اصل - تنظیم اور گورنمنٹ پانچ عامل شریک ہوتے ہیں اور پیداوار میں ان کے جداگانہ حصے علی الترتیب - لگان - اجرت - سود - منافع اور ٹیکس کہلاتے ہیں۔ اب اگر شخص جدا جدا ان تمام عاملوں کا ایک ہوتا تو اپنی کل پیداوار کا بھی بلا شرکتِ غیر سے حقدار بنتا۔ ایسی صورت میں پیداوار کو مذکورہ بالا عاملوں کے حصوں میں جداگانہ ناموں سے تقسیم کرنا بھی فضول ہوتا۔ لیکن حقیقت حال اس کے برعکس ہے۔ زمیندار بہت کم اپنی زمین سے خود کام لیتا ہے۔ بلکہ اکثر

اپنے کھیت مکان و دوکان لگان اور کرایہ پر دوسروں کو اٹھا دیتا ہے۔ علیٰ ہذا حصہ سوم  
 مزدور اکثر اجرت پر دوسروں کے کھیت اور کارخانوں میں کام کرتا ہے۔ اہل میں اس کا  
 کوئی حصہ نہیں ہوتا۔ اصل داروں کا ایک طبقہ گروہ ہے۔ جو آلات اور سامان  
 ضروری مہیا کرتے ہیں اور محنت میں کوئی حصہ نہیں لیتے۔ یہ لوگ کارخانوں اور کھیتی  
 کے حصہ دار بھی کہلاتے ہیں۔ ایک مختصر مگر با اثر جماعت جبروں کی پیدا ہو چلی ہے  
 جن کا خاص کام تنظیم عاملین ہے۔ جو اصل بھی اکثر دوسروں سے لیکر لگاتے ہیں اور سوائے  
 نگرانی اور اہتمام کے کسی محنت میں ہاتھ نہیں لگاتے۔ رہا اسن دامن۔ سوا کے قیام  
 کے واسطے گورنمنٹ فوج۔ پولیس اور عدالت جیسے بیش خراج متعدد محکمے قائم کر رکھے  
 ہیں پس جبکہ تمام عاملین پیدائش ہر شخص کے جدا گانہ ملک نہیں بن سکتے اور انہیں سے  
 ہر ایک مختلف گروہ کے ہاتھ میں ہے تو پیداوار دولت کو بھی لازماً جدا حصوں میں  
 تقسیم کرنا پڑا۔ تاکہ ہر مالک اپنا حصہ لے سکے۔ چنانچہ زمیندار لگان وصول کرتا ہے۔  
 مزدور اجرت پاتا ہے۔ اہل دار سود لیتا ہے۔ آخر منافع اٹھاتا ہے۔ اور گورنمنٹ ٹیکس  
 لگاتی ہے۔ کس اصول کے مطابق یہ مختلف حصے تقسیم ہوتے ہیں اور ہونے چاہئیں؟ یہ  
 ایک نہایت اہم پیچیدہ اور معرکہ آرا مسئلہ ہے۔ اس پر نہایت قابلیت سے بہت کچھ  
 لکھا جا چکا ہے اور لکھا جا رہا ہے۔ ہم بھی اس حصہ میں اسی بحث کا ایک سادہ خاکہ  
 پیش کرنے کی کوشش کریں گے۔

یہاں پر یہ واضح کر دینا بے محل نہوگا کہ لگان اجرت، سود اور منافع اصطلاحی  
 معنوں میں ایک دوسرے سے بالکل جدا اور متمیز ہیں۔ لیکن عرف عام میں یہ اکثر مخلوط  
 بھی کر دئے جاتے ہیں۔ مثلاً اجرت سے مراد پیداوار کا صرف وہ حصہ ہے جو محنت کا  
 حاصل ہو۔ لیکن اجرت عرفی میں اکثر مزدور کے اہل کا سود بھی شامل ہوتا ہے۔ لہذا

بڑھئی یا درزی کو جو اجرت دیجاتی ہے وہ نہ صرف اسکی محنت کا معاوضہ ہوتا ہے حصہ سوم  
بلکہ بشکل آلات جو اصل وہ کام میں لگاتا ہے اسکا سود بھی جزو اس میں داخل ہوتا ہے  
ہر علی ہذا لگان یعنی زمین کے حاصل زائد میں کاشتکار کے ہل بیل چرس جیسے  
اور زمیندار کے کنواں وغیرہ جیسے اصل کا سود بھی شمار کر لیا جاتا ہے۔ ساہوکار کے  
سود میں لین دین چلانے کی محنت کی اجرت اور دیگر مصارف کا معاوضہ بھی شریک  
ہوتا ہے۔ منافع میں بھی اجرت تنظیم کے علاوہ آجر کے ذاتی اصل کا سود اور مطالبات  
خطر داخل ہوتے ہیں۔ اختصار بیان اور سہولت حساب کی غرض سے اگر زبان عرفی  
میں یہ جداگانہ حصے حسب ضرورت مخلوط کر دیئے جائیں تو کچھ مضائقہ نہیں۔ لیکن انکی  
حقیقی مفہوم اور اختلاط کی ماہیت سے واقف ہونا ضروری ہے۔

---

## باب دوم

## لگان

تجزیہ (۱) لگان کی ماہیت (۲) خالوں قلیل حاصل کا تعلق لگان سے ہے  
(۳) مبادین لگان کے شرائط (۴) اقسام لگان (۵) لگان مصداق  
مبادین کا حرد نہیں ہوتا (۶) لگان کیونکر بالواسطہ مصارف میں پیش کا حرد  
میں سکتی ہے (۷) قیمت پیداوار اور لگان کا تعلق (۸) زرعی ترقیات کا لگان  
پر اثر (۹) ملک اراضی اور کاشت (۱۰) زمینداری لگان (۱۱) سرکاری  
مالگداری (۱۲) زمین کو قومی ملک بنانے کی تجویز۔

لگان کی ماہیت  
۱۔ لگان کا مسئلہ ملکی بہبودی اور مفداحالی کے لحاظ سے جس قدر اہم اور قابل توجہ  
ہو اس قدر پیچیدہ اور بحث طلب اسباب گونا گوں اور پیچ در پیچ اثرات ناقابل تفریق  
اور تخمینہ اصول و تشریح طلب فروعات کثیر و گنجان۔ ترک تفصیل سے مسئلہ سمجھنا  
آسان۔ لیکن تنگی نظر سے مغالطہ میں پھنسنا اغلب ہم صحت معلومات کو سہل فہمی پر  
ترجیح دیتے ہیں۔ چنانچہ ماہیت سمجھنے کے واسطے جس قدر تفصیل لابد معلوم ہوئی بلا حائل  
اختیار کی گئی ہو اور ساتھ ہی اسکے غیر ضروری پیچیدگیاں ترک بھی کر دی گئیں تاکہ مسئلہ  
شد پریشان خواب من از کثرت تعبیر یا کا مصداق نہ بن جائے۔ مگر باوجودیکہ صفائی  
اور سلاست کی پیچیدگوش کی گئی اس مسئلہ کا مطالعہ پھر بھی خاص توجہ کا محتاج ہوگا۔  
عرف عام میں لگان سے پیداوار زمین کا وہ حصہ مراد ہے جو کاشتکار زمیندار

یا سرکار کو بموجب رواج یا معاہدہ دیتا ہے۔ لیکن معاشی لگان ایک بالکل مختلف چیز حصہ سوم  
ہو جو قوانین قدرت کے عمل درآمد سے پیدا ہوتا ہے۔ اول ایک مثال دیکر ہم اسکی ماہیت  
بیان کریں گے۔

فرض کرو کہ دس ہزار من گیہوں کسی منڈی میں برائے فروخت آویں۔ ظاہر ہے  
کہ یہ مقدار بہت سے مختلف احوالات کھیتوں کی پیداوار کا مجموعہ ہے۔ اب تقریباً کھیت  
کے مصارف پیدائش کی نسبت مختلف اور جداگانہ ہوں گی۔ مثلاً دو اور تین روپیہ کے  
درمیان اسکے بیشمار ادراج ہو سکتے ہیں۔ قلیل فرقوں کو نظر انداز کر کے ان کھیتوں  
کے چند بڑے بڑے طبقے بنائے جاسکتے ہیں کہ جنکے نسبت مصارف میں نمایاں فرق  
پایا جائے۔ مثلاً تین درجہ مقرر کئے جائیں۔ اعلیٰ اوسط ادنیٰ جنکے مصارف کی نسبت  
علیٰ الترتیب دو روپیہ ڈیہائی روپیہ اور تین روپیہ من ہو۔ لیکن باوجود فرق مصارف منڈی میں  
گیہوں کا نرخ یکساں ہوگا۔ اور اگر مانگا اس قدر زیادہ ہو کہ ادنیٰ  
کھیتوں کے گیہوں خریدے بغیر نہیں رہا جاسکتا تو نرخ تین روپیہ من سے کسی لحاظ  
میں کم نہ ہوگا۔ ادنیٰ کھیت کا کاشتکار اگر حاصل زائد بھی نہ پاسکے تو ایسی حالت  
میں کم از کم مصارف پیدائش تو ضرور پیداوار کی قیمت وصول کر سکے گا۔ اعلیٰ  
و اوسط کھیتوں کے کاشتکار تین روپیہ من کے نرخ سے علیٰ الترتیب ایک روپیہ اور  
آٹھ آنے من نفع اٹھاویں گے۔ اور یہی حاصل زائد جو فرق مصارف کی موافقت سے  
پیدا ہوتا ہے۔ معاشی اصطلاح میں لگان کہلاتا ہے۔

یہاں پر نرخ کے متعلق دو نکتے واضح کرنے ضروری معلوم ہوتے ہیں۔ بحث بالا  
سے تعین نرخ کا یہ اصول تحقیق ہو گیا کہ جس قدر مقدار مطلوب ہوتی ہے اسکا نرخ بیشترین  
مصارف پیدائش کی نسبت سے کم نہیں ہو سکتا۔ ہمیشہ برابر یا کچھ زیادہ ہوگا۔ مساوی

حصہ سوم باب دوم  
نرخ کا مفروضہ جو بظاہر خلاف واقعات معلوم ہوتا ہے تشریح طلب ہے۔ ایک ہی منس کے چند حصوں کا نرخ بلحاظ خوبی مختلف ہوتا ہے۔ اور درحقیقت کل مقدار ایک نرخ سے فروخت نہیں ہوتی۔ لیکن اگر متوسط خوبی کی پیداوار کا نرخ معیار قرار دیکر اعلیٰ خوبی والی نرخ کا اضافہ تخفیف مصارف شمار کریں اور ادنیٰ خوبی والی کے نرخ کی کمی از زیادہ مصارف سمجھیں تو باوجود فرق خوبی و اختلاف نرخ مساوات نرخ کا نتیجہ حاصل ہوگا اور لگان کی بحث میں اس مفروضہ سے یہی مراد ہے۔

صاف ظاہر ہے کہ بوجہ افزونی آبادی و معاشی ترقیات پیداوار زمین کی طلب جس قدر زیادہ ہوگی ادنیٰ زمینوں پر کاشت پھلتی جاوے گی۔ جیسا کہ پہل خود ہندوستان میں ہو رہا ہے۔ اور ساتھ ہی ساتھ اعلیٰ و اوسط زمینوں کے لگان میں بھی اضافہ ہوگا۔ اس کے برعکس اگر کسی وجہ سے طلب میں کمی آجائے تو ادنیٰ کھیتوں کی کاشت رفتہ رفتہ ترک ہو کر باقی کھیتوں کے لگان میں بھی تخفیف ہو جاوے گی۔ پس ثابت ہوا کہ مصارف پیدائش کا فرق جسکے اسباب ہم ابھی واضح کریں گے اور جو طلب کی کمی بیشی سے گھٹتا بڑھتا ہے لگان کا باعث ہے۔ لگان خود پانے والے کی کوشش سے پیدا نہیں ہو سکتا۔ بلکہ وہ اکثر غیر اختیاری اسباب کا نتیجہ ہوتا ہے۔ صرف لے لینا پانے والے کا کام ہے۔ لگان کی پیدائش میں اسکو زیادہ دخل نہیں۔

اب ہم مصارف پیدائش کی تفصیل کرتے ہیں جس سے انکے فرق کی وجہ خود ظاہر ہو جاوے گی معمولاً خج کی جو مدت مصارف میں شمار کی جاتی ہیں۔ درحقیقت ان سے کہیں زیادہ مدت مصارف میں شامل ہیں۔ گو روزمرہ کے حسابات میں بغرض سہولت وہ نظر انداز کر دیجاویں۔ لیکن علمی بحث میں ہمیشیت جزد مصارف ان سب کا پورا لحاظ لازمی ہے۔ چنانچہ تخم اور کھاد کی قیمت۔ جتنائی۔ نرائی۔ آبپاشی۔ رکھوال۔ کٹائی۔ اور سپہ اوراکو

قابل فروخت بنائیکے کل کاموں کی لاگت کھیتی کے مویشیوں کا بچہ۔ ہل۔ بیل۔ اور دیگر حصہ سوم  
 سامان زراعت میں کاشتکار کا جو اصل لگا ہوا اور کنویں، پختہ برہے جیسے مستقل ترقیاتی  
 اراضی جن میں زمیندار کا اصل صرف ہوا ہے۔ اس سب کا سود۔ یہ اصل فائدہ دوران  
 استعمال میں جس رفتار سے فساد ہو اور زائل ہو رہا ہے اسی کے مطابق مطالبات  
 فرسودگی کی ایسی شرح سالانہ کہ بیکار ہونے تک کل اصل کی قیمت وصول ہو سکے  
 خود کاشتکار اور اسکے خاندان کی محنت کی اجرت۔ نیز پیداوار کو منڈی تک لانے  
 اور فروخت کرنے کا بچہ۔ یہ سب کچھ مصارف پیدائش میں شامل ہے۔ اتنے لحاظ سے  
 چند کھیتوں کا بھی مساوی احوال ہونا محال ہے۔ اول تو قدرتا زمینوں کی زرخیزی  
 میں فرق۔ اسکے علاوہ کھیت تمام ملک میں منتشر کوئی منڈی کے بالکل قریب۔ کوئی  
 بیسوں کو س دور۔ بعض ریل اور پختہ ٹرکوں کے ارد گرد بعض دُور از راہ قطعات  
 میں واقع۔ آبپاشی کہیں نہایت بیش بچ اور کہیں بیدارزاں۔ زرعی ضروریات کی  
 قیمت جگہ جگہ مختلف یہی حال زرعی مزدوروں کی اجرت کا قدرتا زرخیز اور مابقی  
 کھیتوں میں بہ نسبت دیگر کھیتوں کے اصل اور اسکے سود کی مقدار کم۔ اور سب پر پڑا  
 یہ کہ سب کاشتکار بھی بکساں ہو شیار اور محنتی نہیں۔ ان تمام اختلافات کا نتیجہ یہ ہے  
 کہ بالکل چند کھیتوں کے مصارف پیدائش کی نسبت برابر ہونگے ورنہ عموماً ہر کھیت کی  
 جداگانہ اور مختلف ہوتے ہیں۔ اور جیسا کہ مثال بالا سے ظاہر ہے۔ انھی مصارف کے  
 باہمی فرق سے لگان پیدا ہوتا ہے۔

کہا گیا ہے کہ لگان زمین کے قدرتی اور مستقل خواص سے پیدا ہوتا ہے۔ اس قول  
 کی ایک شرح تو خواص زمین کی وہ تفصیل ہے جو اس سے قبل پیدائش دولت کے  
 حصے میں بیان کی جا چکی ہے۔ لیکن علاوہ انہیں اس قول سے ایک اور نکتہ بتانا بھی



مقصود یہی ہے کہ ہم یہاں وضاحت کرتے ہیں۔ فرف مصارف کے جو اسباب بیان۔  
 حصہ سوم  
 کئے گئے ان میں سے اکثر مثلاً زر خیزی۔ شریح اجرت۔ مرغ ضروریات۔ موقوف ارضی۔  
 محنت اور اصل کے زور سے بہت کچھ درست اور بہتر ہو سکتے ہیں۔ نیز یہ ممکن ہے کہ  
 مزید پیداوار جو ان کی درستی اور بہتری سے حاصل ہو وہ اس محنت اور اصل کے  
 اجرت و سود کی برابر ہو۔ یا کم رہے۔ یا کچھ بڑھ کر لگان میں اضافہ کرے۔ لیکن کمی  
 مصارف کے چند اسباب ایسے بھی ہیں جو انسان کے اختیار اور قابو سے باہر ہیں مثلاً  
 اور اصل کا ان پر کوئی زور نہیں چلتا۔ عاملین قدرت گرمی۔ بارش۔ روشنی اور ہوا  
 زراعت میں زمین محنت اور اصل کے دوش بدوش کام کرتے ہیں۔ اور پیداوار کی  
 خوبی اور مقدار پر نہایت گہرا اثر ڈالتے ہیں۔ اس کو مجموعاً قدرتی زر خیزی سے  
 تعبیر کر سکتے ہیں۔ قدرت نے یہ عاملین مفت عطا کئے ہیں۔ ان کی پیدائش اور ترقی  
 میں محنت اور اصل کا کچھ بس نہیں چلتا ہی۔ انکی موافقت سے مصارف کی نسبت بہت  
 گھٹ سکتی ہے۔ ایسی تخفیف مصارف سے جو حاصل زائد پیدا ہو وہ ہر حالت میں حاصل  
 لگان ہو گا حتیٰ کہ بعض علماء تو معاشی لگان کی مقدار صرف اسی تک محدود کرتے ہیں  
 جو حاصل زائد دیگر حالات کی موافقت سے پیدا ہوتا ہے۔ گو بظاہر لگان معلوم  
 لیکن کل یا اسکا کوئی جزو در پردہ اس محنت اور اصل کی اجرت اور سود ہو سکتا  
 ہے جو حالات کو موافق بنانے کی غرض سے صرف کیا گیا ہو۔ گویا آخر قسم کے حاصل  
 زائد کی ماہیت کم و بیش غیر متحقق ہوتی ہے۔ اور اسکا لگان ہونا تو نا برابر ممکن ہے۔  
 اسی سلسلہ میں یہ نکتہ سمجھ لینے کے قابل ہے کہ اگر کسی زمین کی قیمت میں لگان  
 معاوضہ بھی شامل ہو تو ایسی زمین کے خریدار کے حق میں لگان بھی اس اصل کا سود  
 بنجاویگا جو اس کے معاوضہ میں قیمتاً دیا گیا۔ اس کے برعکس جو حاصل زائد دوسرے

ت اور اصل سے پیدا ہو۔ مثلاً جدید ریلوے لائن لگنا۔ نہر جاری ہونا یا پانی  
 میں منڈی قائم ہونا۔ تو وہ بلاشبہ لگان شمار ہوگا۔ گویا کبھی خود لگان  
 نہ ہو اور کبھی وہ حاصل زائد بھی ہو اصل و محنت کا آفریدہ ہو لگان ہو سکے  
 یہ ماننا پڑتا ہے کہ مصارف پیدائش کا نہ تو کوئی اس قدر مفصل حساب رکھنا  
 رکھ سکتا ہے۔ خاص خاص مصارف مثلاً اجرت مزدوران۔ خرچ آبپاشی  
 لھا و وغیرہ کا کاشتکار صرف تخمینہ کر لیتا ہے۔ صحیح مقدار ان کی جی نہیں جانتا  
 جس سے کمیست مناشی لگان کی ٹھیک مقدار معلوم کرنا نایب دشوار امر  
 ہے۔ مگر تمام حالات متعلقہ بغور مطالعہ کر کے صرف لگان کے پیدا ہونے  
 کے گھٹنے پونے کا اندازہ کیا جاسکتا ہے۔ مصارف پیدائش سے خالص  
 لگان محال ہے۔ البتہ اسکی پیدائش اور کمی بیشی کے عام اصول تجویزی تخمینوں  
 علمی اغراض کے واسطے ان کو جاننا کافی ہے۔

استانوں تقییل حاصل کو جو پیداوار زمین پر حاصل طور سے معلوم کیا جاتا ہے  
 تشریح خواص زمین کے بیان میں کیجا چکی ہے مسئلہ لگان کا ہر ایک  
 ہوگا۔ اگر یہ قانون ہر کمیست کاشت کی حد معین نہ کرتا تو اعلیٰ درجہ کے  
 فی درجہ کے کھیت نہ بوئے جاتے اور موجودہ طریق سے لگان حاصل  
 سے یہ خیال کرنا کہ پیدائش لگان کے واسطے ادنیٰ زمینوں کی کاشت  
 ہوگا۔ بلکہ بغرض محال اگر تمام کھیتوں کی زرخیزی دیگر حالات  
 کی نسبت سب یکساں ہوں۔ تو بھی اس قانون کے عمل سے لگان  
 یہ مثلاً محنت اور اصل کے پہلے جرعہ کی پیداوار کے مصارف  
 سے کی ۱/۲ روپیہ من اور تیسرے کی تین روپیہ من ہو

تیسرے ترقی کی پیداوار کی قیمت سے کم از کم مصارف پیدائش پورے نئو شکار  
تیسرا چرکہ نہیں لگا سکتا۔ پس اگر بوجہ اضافہ طلب تیسرے کی پیداوار بھی ناگزیر ہوگا  
توزیع تین روپیہ من سے کم ہوگا۔ اور ایسی حالت میں بھی کیاں کھیتوں کے کاشتکاروں  
کو جبراً اول دوم کی پیداوار پر ایک روپیہ اور آٹھ آنے میں لگان حاصل ہو سکیگا  
اور یہ جس اسی قانون کا آفریدہ ہوگا۔

لیکن صاف ظاہر ہے کہ لگان مصارف پیدائش کے فرق سے پیدا ہوتا ہے۔ یہ  
فرق قانون تغلیل حاصل پر مبنی ہے۔ خواہ مختلف زرخیزی اور مختلف حالات کھیتوں  
سے متعلق ہو یا کیاں حیثیت کے کھیتوں سے۔ اضافہ طلب سے اس فرق کا اثر  
قوت کرتا ہے۔ اگر کیاں اور لامحدود زمین برائے کاشت میسر آئے کہ قانون  
تغلیل حاصل کے عمل کی نوبت ہی نہ آئے۔ یا پیداوار زمین قانون استحصا  
کی بنا پر ہو تاکہ ہر جبراً کے مصارف کیاں ہوں۔ یا طلب اس قدر کمزور ہو  
کھیتوں کی قیمت یا بیش خراج جوعوں کے استعمال کی ضرورت پیش نہ آئے تو  
تیسرا چرکہ میں سے کسی میں بھی لگان پیدا ہوتا ممکن نہیں۔

پیدائش لگان کی بحث میں ہم نے چند خاص حالتیں فرض کی ہیں جب  
کے تیسرا چرکہ ہوگا۔ سب سے اول تو کل پیداوار زر بحث کا ایک ہی  
ہوگا۔ دوسرے خرید و فروخت میں کامل آزادی اور مقابلہ تیسرے  
طلب کی قوت میں برابری۔ اول کی دو شرطوں کا اہم ترین نتیجہ مساوی  
خارج سے خراج کا بیشترین مصارف کے برابر ہونا یقینی ہو جاتا ہے۔ اگر  
میں میں فروخت ہو یا بوجہ میں ماندگی خراج بجائے مقابلہ کے  
خرجات کا تاج ہو، یا طلب زر سے قیمت ہو تو لگان

کچھ اثر نہیں پڑ سکتا۔ بلکہ اسکے برعکس یہ خود نرخ کا آفریدہ ہوتا ہے۔ نرخ کی کمی بیشی سے حصہ سوم  
 یہ بھی گھٹتا بڑھتا ہے۔ اپنی طرف سے نرخ میں کوئی تبدیلی نہیں کر سکتا۔ بالفاظ مختصر  
 لگان اضافہ نرخ کا نتیجہ ہوتا ہے نہ کہ باعث۔ چنانچہ اگر زمیندار یا سرکار لگان (مبشریکہ)  
 معاشی لگان کی برابر یا اس سے کم ہو، لینا چھوڑ بھی دے تو کل لگان کا شکار  
 کی حیب میں جانے لگے گا۔ اور نرخ پیداوار میں ترک مطالبہ لگان سے کوئی تخفیف نہ ملے گی  
 لگان جزو مصارف بنونے کے قول سے اسی واقعہ کا اظہار مقصود ہے۔

۶۔ جبکہ تمام کھیتوں میں ایک ہی چیز کاشت کی جائے تو لگان نہ مصارف پیدا نہیں لگان کیلئے  
 کا جزو ہوتا ہے نہ اضافہ قیمت کا باعث۔ لیکن جبکہ مختلف چیزیں کاشت ہوتی ہوں بالواسطہ  
 تو ایک پیداوار کا لگان دوسری پیداوار کے صرف میں بالواسطہ شامل ہو سکتا ہے مصارف  
 کسان تو وہی فصل بوئے گا جس سے بیشترین لگان ملنے کی امید ہو۔ اور جب تک کم از کم  
 اسی قدر لگان کی امید دوسری فصل سے نہ ہو۔ وہ فصل اول کے بجائے فصل دوم جزو ہوسکتا  
 نہ ہوئیگا۔ مثلاً کسی کھیت میں آلو کی کاشت سے پچاس روپیہ لگان حاصل ہو۔ آلو بونے سے  
 وقت کسان کو یقین ہوگا کہ اس سے زیادہ لگان بلکہ اس قدر بھی کسی دوسری فصل سے  
 نہیں مل سکتا۔ اور اگر واقعہ بھی یہی ہو تو یہ کاشتکار بجائے آلو کے گیہوں اسی وقت بونیگا  
 جبکہ جدید فصل سے بھی کم از کم پچاس روپیہ لگان مل سکے بلکہ کسی قدر زیادہ۔ فرض کرو  
 کہ گیہوں کی طلب بڑھے۔ ادنیٰ کھیتوں کی پیداوار بھی ملکر رسد ناکافی رہی آلو کے  
 کھیت میں گیہوں کے مصارف پیداوار میں ادنیٰ کھیتوں کے مصارف سے کم نہوں۔ اس صورت  
 میں آلو کا کل لگان گیہوں کے مصارف پیداوار کا جزو بنے گا اور اضافہ نرخ کا باعث  
 ہوگا۔ آلو کا لگان گیہوں کا نرخ بعینہ اس طرح چڑھائیگا جیسو کہ نہری جہال پانی کی سطح بلند  
 کرتی ہے۔ مثلاً ادنیٰ کھیتوں کے مانند آلو کے کھیت میں بھی گیہوں کے مصارف تین روپیہ

حصہ سوم  
باب دوم

من ہوں اور مقدار پیداوار سلومن۔ اب اگر یہ مقدار بوجہ قلت رسد ناگزیر ہو تو کٹانٹگان  
آلو کا پچاس روپیہ لگان گئیوں کے مصارف میں شمار کر کے تین روپیہ آٹھ آنہ من کے  
نخ سے گئیوں فروخت کریگا۔ صاف ظاہر ہے کہ آٹھ آنہ نمین محض آلو کی لگان کی بدولت  
نخ میں اضافہ ہوگا۔ نیز اگر آلو کے کھیت میں مصارف ادنیٰ کھیتوں سے زیادہ یا کم  
ہوں مثلاً ۳ روپیہ ۴ من یا دو روپیہ بارہ آنہ من تو نخ علی الترتیب تین روپیہ  
بارہ آنہ من اور تین روپیہ چار آنہ من قرار پائیگا۔ لیکن آلو کا لگان ہر حالت میں مل  
مصارف رکھ کر اضافہ قیمت کا باعث ہوگا۔ اس صورت میں ادنیٰ کھیتوں کو بھی حاصل  
زائد ملیگا جسکو لگان قلت کما زیادہ موزوں ہوگا۔

یہاں یہ واضح کر دینا غیر ضروری نہوگا کہ اگر آلو کے کھیت میں گیہوں کے مصارف ادنیٰ کھیتوں کے مصارف سے اس قدر کم ہوں کہ آلو کا لگان شامل ہو کر آخال ذکر مصارف کی برابر ہیں تو گویا کسان کے نزدیک آلو یا گیہوں ہونا دونوں یکساں ہے۔ ہر ہر کھیت میں ایک ہی لگان ملیگا اور اگر اس سے کم ہوں تو گویا کاشتکار کو گیہوں کی کاشت سے مقابلہ آلو کے زیادہ لگان حاصل ہوگا۔ اور ان دو صورتوں میں سے کسی میں بھی آلو کا لگان۔ جو مصارف نہوگا۔ گویا آلو کا لگان گیہوں کے مصارف میں اسی وقت شامل ہو کر اضافہ نرخ کا باعث ہو سکتا ہے جبکہ یہ مجموعی مصارف گیہوں کے ادنیٰ زمینوں کے مصارف سے زیادہ ہوں اور بوجہ قلت رسید گیہوں۔ آلو کے کھیت میں پیدا ہوئے گیہوں بھی طلب پوری کرنے کی واسطے ناگزیر ہوں۔

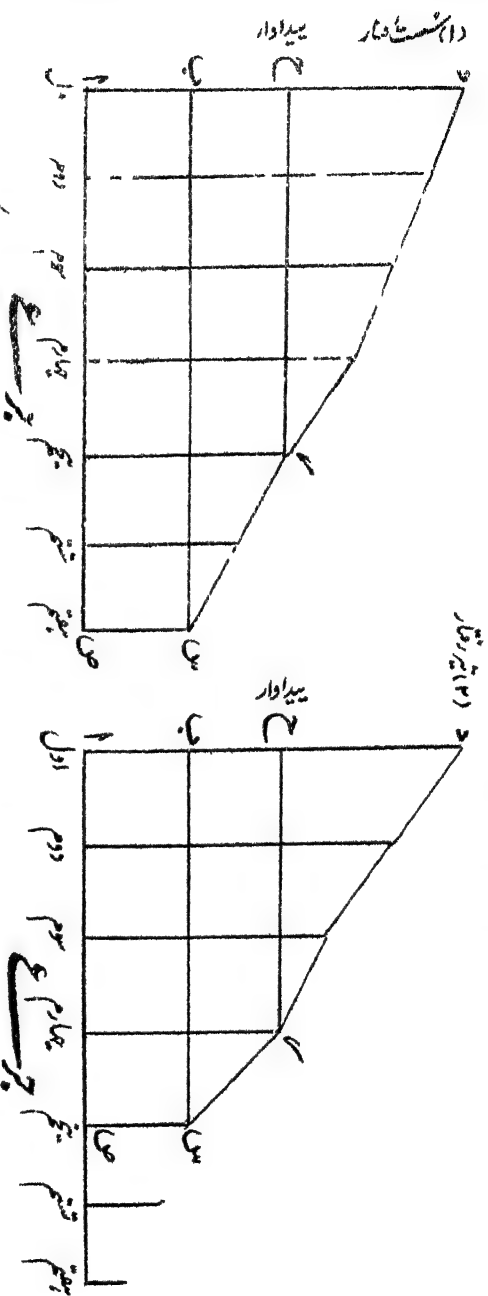
۷۔ جب کسی زرعی پیداوار کی قیمت بڑھتی ہے تو نہ صرف ادنیٰ کھیتوں پر شکت پھیلنے لگتی ہے بلکہ اعلیٰ کھیتوں کی کاشت بھی زیادہ دقیق ہوتی جاتی ہے۔ اور پیداوار کی بیشتر مقدار قانون تغلیل حاصل کے تحت میں پیدا ہوتی ہے۔ لیکن ہر کھیت میں اس

قانون کے عمل کی رفتار یکساں نہیں۔ جہاں سست ہوتی ہے نسبت مصارف میں بتدریج  
 اضافہ ہوتا ہے۔ جہاں تیز ہوگی چند ہی جرعوں کے مصارف کی نسبت ہنسبرعت  
 نمایاں فرق پیدا ہو جائے گا۔ اب ہم یکساں اور مختلف زر خیزی کی زمینوں کے  
 لگان پر عمل قانون تعقیل حاصل کی سست اور تیز رفتار کے لحاظ سے اضافہ قیمت  
 کا اثر بذریعہ اشکال واضح کریں گے۔ کیونکہ محض الفاظ سے یہ مسئلہ ایسی اچھی طرح پر  
 ذہن نشین نہیں ہو سکتا۔ اس کے سمجھنے میں اشکال پیدا مفید ثابت ہوئی ہیں۔

# حالت اول - در تیزی یکساں - محسوس قانون تعقیل محسوس کی روش مختلف

۱۲۸

نگان



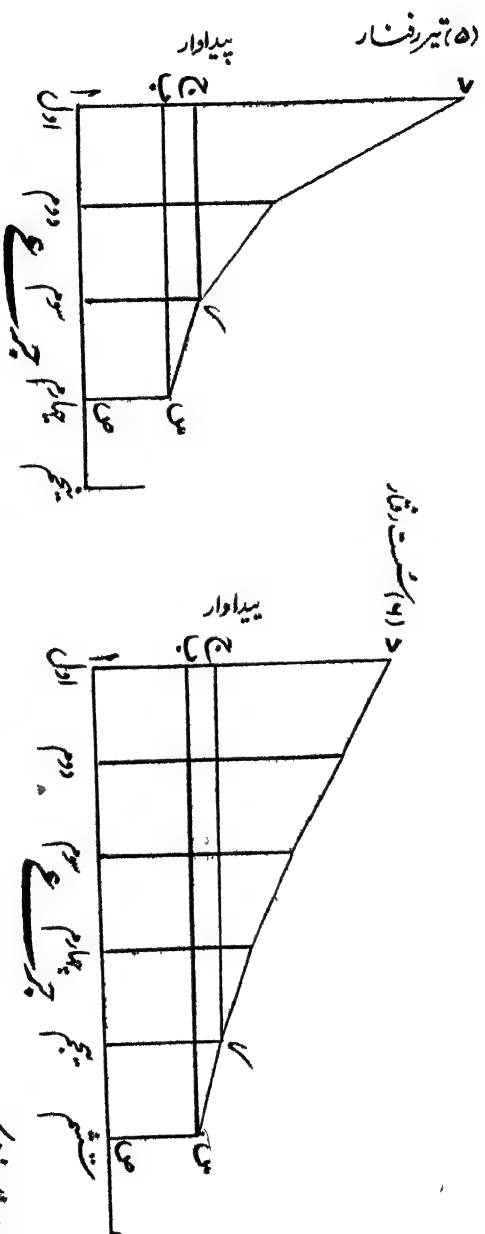
شکل اول میں ہر جودہ پیداوار تیزی یکساں گھٹتی ہوئی تیزی انحصار نسبتاً آہستہ آہستہ بڑھتے ہیں اور دقیق کا ست بڑھانے کی زیادہ گنجائش ہے۔ اسے برکت شکل دوم میں جدید جودوں کی پیداوار میں سرعت گھٹتی ہوئی اور نسبت صاف جلد اس قدر بڑھاتی ہو کر کا ست دقیق پانچویں جودہ پر ختم کرنی پڑتی ہے جبکہ پیداوار کا شروع اس قدر بڑھتا ہے کہ مقدار ۱۱ ج کے اب ہر جودہ کے صاف پورے کرنے کے تو نگان میں مقدار ج سے اس اضافہ ہو کر مجموعی مقدار پانچویں ج کے برابر ہے جب تک ہر جودہ کی مثال سے ظاہر ہو کر شکل اول میں اضافہ نگان ج سے اس کی مقدار نسبتاً شکل دوم کی مقدار نسبت زیادہ ہو کر نتیجہ نکلا کہ اضافہ نرخ سے قانون تعقیل محسوس کے عمل کی تیزی اور نسبت نتائج کے مطابق علی الترتیب نگان میں اضافہ کم دیتیں ہو گا۔





## حالت سوم۔ درجہ زیری مختلف۔ عمل قانون میں تغیر حاصل کی رفتار مختلف

۱۵۰



عمل میں کی زمین شکل ششم کی زمین سے زیادہ زیری ہے۔ لیکن ساتھ ہی اسکے زمین اول میں قانون تغیر حاصل کا عمل نہایت تیز ہے اور زمین دوم میں سست۔ نتیجہ یہ ہے کہ نرخ بڑھنے سے رفتار عمل قانون کی قوت کی بدولت کمتر درجہ زیر زمین کے ممکن ہیں مثلاً ہر شے درجہ زیر زمین کے زیادہ اضافہ ہوگا۔

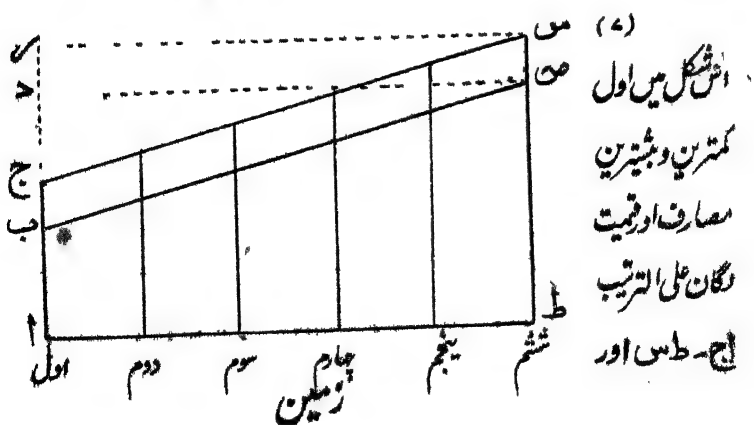
حالت چہارم۔ زرخیزی یکساں عمل قانون تقلیل حاصل کی رستاریکیاں۔  
 ۱ ظاہر ہے کہ اضافہ نرخ سے ایسی یکساں زمینوں کے لگان میں مقابلتاً کوئی فرق پیدا  
 نہوگا۔ ایک ہی نسبت سے لگان میں اضافہ ہوگا۔

مذکورہ بالا نتائج سے ایک اعلیٰ ہدایت واضح ہوتی ہے۔ وہ یہ کہ اگر اضافہ نرخ کی سید  
 ہو تو کمتر زرخیزی زمینوں کو جیسے عمل قانون تقلیل حاصل کی رفتار بھی مست ہو۔ بہ قیمت  
 حیثیت موجودہ خریدنا۔ آئندہ اضافہ نرخ پر بہت کچھ منفعت کا باعث ہوگا۔ کیونکہ ایسے  
 کھیتوں میں اضافہ لگان کی نسبت سب سے زیادہ موافق ہوگی۔ چنانچہ واقع میں اعلیٰ کھیتوں کی  
 قیمت نسبتاً اس قدر نہیں بڑھ رہی ہے جس قدر کہ اوسط اور ادنیٰ کھیتوں کی۔

مختلف اور یکساں زرخیزی زمینوں کے لگان پر بلحاظ رفتار عمل قانون تقلیل حاصل  
 اضافہ نرخ کا اثر بالتفصیل بیان ہو چکا۔ اب صرف یہ دکھانا باقی ہے کہ کس طرح پر اضافہ  
 نرخ سے لگان میں دوگونہ اضافہ ہوتا ہے۔ کیونکہ بوجہ اضافہ نرخ بہ نسبت سابق کمتر مقدار  
 پیداوار مصارف پیدائش پورا کر سکتی ہے۔ اول تو مقدار لگان میں اضافہ ہوگا۔ اسکے  
 علاوہ اضافہ شدہ مقدار لگان کی قیمت بھی اسی نسبت بڑھ جائیگی۔ مثلاً کسی کھیت میں  
 ۲۰ روپیہ کی لاگت سے ۶ من غلہ پیدا ہو۔ اب اگر نرخ ۴ روپیہ من قرار پائے تو لگان کی  
 مقدار ایک من قیمتی ۴ روپیہ ہوگی۔ اور اگر کسی وجہ سے قیمت ۵ روپیہ من ہو جائے تو  
 نہ صرف لگان کی مقدار ایک من سے دو من ہو جائیگی بلکہ قیمت بھی بجائے ۴ روپیہ  
 من کے حساب سے ۸ روپیہ ہونے کے ۵ روپیہ من کے حساب سے ۱۰ روپیہ ہوگی۔ پس صفا  
 ظاہر ہے کہ اضافہ نرخ سے لگان میں دوگونہ اضافہ ہوتا ہے۔ اول مقدار میں دوم اس کی  
 قیمت میں لب یہ سمجھنا دشوار نہ ہوگا کہ اگر نرخ گھٹ جائے تو لگان میں اسی طرح پر دوگونہ  
 تخفیف ہوگی۔ اول مقدار میں۔ دوسرے اس کی قیمت میں۔

۸۔ زرعی ترقیات کی دو قسمیں ہو سکتی ہیں۔ ایک وہ کہ صرف مصارف پیداوار میں تخفیف کریں۔ اور مقدار ہر الگ کچھ اثر ہو۔ مثلاً جدید ریلوے لائن یا پختہ سڑک کا اجرا قرب و جوار میں نئی منڈی کا قیام۔ دوسرے وہ کہ زمین کی زرخیزی بڑھا کر ہر جہہ اور ہر کمیت کی قوت پیدائش میں اضافہ کریں۔ گویا تخفیف مصارف کے ساتھ مقدار پیداوار میں بھی اضافہ ہو۔ مثلاً کھاد۔ آبپاشی۔ زرعی محنت کی ارزانی۔ جدید آلات کار و لاج اور طریق کاشت کی ترقی۔ اب ہم دونوں قسم کی ترقیوں کے نتائج سے جداگانہ بحث کرتے ہیں۔

(۱) ترقی قسم اول۔ مقدار پیداوار قائم۔ مصارف میں تخفیف۔ اس ترقی سے اگر صرف اعلیٰ زمینیں مستفید ہوں اور ادنیٰ زمینیں بالکل محروم رہیں۔ تو نرخ میں کوئی تخفیف نہ ہو سکے گی۔ صرف اعلیٰ زمینوں کا لگان اور بڑھ جائیگا۔ اسکے برعکس اگر یہ ترقی صرف ادنیٰ کھیتوں تک محدود ہو تو نرخ ضرور گھے گا اور اعلیٰ کھیتوں کے لگان میں دوگونیہ تخفیف ہوگی لیکن اگر اعلیٰ ادنیٰ سب زمینیں یکساں مستفید ہوں یعنی سب کے مصارف میں مقدار معین برابر تخفیف ہو تو نرخ گھے گا۔ مقدار لگان میں اضافہ ہوگا۔ لگان کی قیمت میں کوئی تبدیلی نہوگی۔ یہ پیچیدہ نتیجہ شکل ذیل سے آسانی سمجھ میں آسکے گا۔



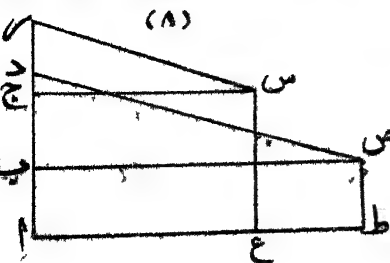
جس سے سب سے زریعی ترقیات کی بدولت مصارف میں بقدر ص من برابر تخفیف حاصل ہو کر ہر سہ مذکورہ بالا مدین ملی الترتیب ابط ص اور ب د ص ہو گئیں۔ اصول ہاں دوم اقلیدس کی رو سے ح ص اور ب د ص دونوں مثلث برابر ہیں۔ گویا قیمت لگان میں اس تبدیلی سے کہ فی فرق نہیں آیا۔ لیکن چونکہ نرخ میں تخفیف ہو گئی ظاہر ہو کہ نسبت سابق لگان کی مقدار بڑھ گئی ہوگی۔ واضح ہو کہ اعلیٰ ادنیٰ تمام کھیتوں کو جنکی پیداوار زیر بحث ہو۔ ایک قطعہ ارضی تصور کر کے ہر ایک کے مصارف بترتیب اضافہ اس شکل میں دکھا کر تخفیف مصارف کا اثر لگان کی مجموعی مقدار اور قیمت پر دکھایا گیا ہے۔ زمینوں کے جداگانہ لگان میں جو تبدیلیاں واقع ہوگی وہ اس قدر گوناگوں ہو سکتی ہیں کہ ان کے متعلق کوئی عام اصول قرار نہیں دیا جاسکتا۔

(ب) ترقی قسم دوم۔ پیداوار میں اضافہ نسبت مصارف میں تخفیف۔ ظاہر ہو کہ بوجہ اضافہ پیداوار۔ نرخ میں تخفیف ہوگی۔ فرض کر دو کہ صرف اعلیٰ زمینوں پر ان ترقیات کا عمل درآمد ممکن ہو۔ اب اگر تخفیف مصارف۔ کمی نرخ سے زیادہ رہے اور باوجود کمی نرخ اعلیٰ زمینوں کی لگان میں تخفیف مصارف کی بدولت اضافہ ہو سکے تو یہ ترقیات اعلیٰ زمینوں میں پیدا کی جائیں گی اور بقدر اضافہ پیداوار۔ ادنیٰ زمینوں کی کاشت رفتہ رفتہ ترک ہو جاوے گی۔ نتیجہ یہ کہ نرخ گھٹ جائیگا۔ اور لگان میں بھی اضافہ نہ ہو سکے گا۔ اس کے برعکس اگر کمی نرخ تخفیف مصارف پر غالب ہو اور نرخ کی کمی نہ باوجود تخفیف مصارف لگان گھٹنے کا اندیشہ ہو۔ تو اعلیٰ زمینیں ان ترقیات سے محروم رکھی جائیں گی اور باوجود امکان یہ ترقیاں وجود میں نہ آسکیں گی۔ ادنیٰ زمینوں کی کاشت حساباً جاری رہے گی اور نرخ بھی قائم رہے گا۔

دوسرے فرق میں کہ دو کہ صرف ادنیٰ زمینوں تک یہ ترقیاں محدود ہوں۔ تو ان کے

پیدا کرنے سے ادنیٰ زمینوں کو کچھ نہ کچھ ضرور فائدہ ہوگا۔ غالباً نرخ میں بقدر تخفیف مصارف جلد کمی ہو سکے گی اور کم از کم کچھ عرصہ تک مزید جھل ملنا ممکن ہوگا۔ ایسی حالت میں اعلیٰ زمینیں بے بس اور لاچار ہوں گی اور ادنیٰ زمینوں کی ترقیات کا نتیجہ بذریعہ کمی نرخ۔ اعلیٰ زمینوں کے لگان کی وہی دوگونہ تخفیف ہوگی۔ لیکن اگر کل اعلیٰ ادنیٰ زمینیں ان ترقیات سے یکساں مستفید ہو سکیں۔ یعنی سب کی پیداوار میں برابر بقدر زمین اضافہ ہو سکے۔ تو بوجہ اضافہ پیداوار نرخ میں کمی ہو کر۔ اکثر ادنیٰ زمینوں کی کاشت اور آخری جرعوں کا استعمال ترک ہو جائیگا اور لگان میں وہی دوگونہ تخفیف ہوگی۔ یہ نتیجہ بھی شکل ذیل سے صاف ظاہر ہوگا۔

اس شکل میں ایک ہی معین جرعہ کی بیشترین اور کمترین پیداوار اعلیٰ اور ادنیٰ زمینوں سے علی الترتیب ۱۰ اور ۵ ص ط ہے۔ اسے ط تک کل زمینیں کاشت ہوتی ہیں۔ مقدار ۱۰ ص ط مصارف کاشت ادا کرتی ہے اور جب ۵ ص ط جھل لگان ہے۔ اب ترقیات کی بدولت ہر جرعہ کی پیداوار بقدر ۵ ص برابر بڑھ جائے اور پیداوار کی مقدار ۱۰ ص ع۔ مقدار ۱۰ ص ط کے برابر ہو تو صرف ۱۰ ص ع تک زمینیں کاشت ہوں گی اور ۵ ص ط تک کی کاشت بتدریج ترک ہو جائیگی۔ مقدار ۱۰ ص ع مصارف پورے کریں گی اور مقدار ۱۰ ص ط لگان نیگی۔ جو کہ سابق مقدار لگان ۵ ص سے مقابلہ بہت کم ہے۔ گویا ترقیات کی بدولت نرخ میں کمی ہوگی۔ ادنیٰ اہیتوں کی کاشت اور آخری جرعوں کا استعمال ترک ہوگا۔ اور لگانیں دوگونہ تخفیف ہو جائیں گی۔



اس شکل میں بھی پہلے شکل نہ ہو کل زمینوں کو ایک قطعہ اراضی تصور کر کے ترقیات کا اثر لگان کی مجموعی مقدار اور قیمت پر ظاہر کیا ہے۔ ہر زمین کی جداگانہ

تبدیلیوں کے متعلق بوجہ کثرت اختلافات کوئی عام اصول قرار نہیں دیا جاسکتا۔  
 واضح ہو کہ ترقیات کا لگان پر جو اثر پڑتا ہے۔ اس کا ہر حال میں صحیح صحیح پتہ لگانا  
 محال ہے۔ ہم نے صرف چند نہایت عام اصول قرار دینے کی کوشش کی ہے۔ لیکن تغیر حالات  
 سے ان اصول کے عمل درآمد میں سیدر و بدل ممکن ہے۔ یہ جماعی لازمی ہے کہ مذکورہ بالا  
 نتائج چند ایسے مفروضات پر مبنی ہیں کہ جو ہمیشہ واقعات کے مطابق نہیں ہو سکتے۔ وقت  
 اور پیچیدگی سے بچنے کے لئے ہم نے کل نتائج میں طلب کو معین اور غیر متبدل فرض کیا  
 ہے۔ حالانکہ طلب میں برابر کمی بیشی ہوتی ہے اور اس تبدیلی سے نتائج کی صحت پر بہت  
 کچھ موافق اور مخالف اثر پڑ سکتا ہے۔ اسی طرح حسب ضرورت بعض نتائج میں پیداوار کے  
 اضافہ اور مصارف کی تخفیف کو بھی یکساں بعد از معین فرض کیا ہے۔ حالانکہ اکثر یہ تبدیلیاں  
 ہرزین میں بعد از مختلف ہوتی ہیں۔ یہ اعتراض بجا ہو گا کہ خلاف واقعات حالات ضرب  
 کر کے نتائج مرتب کرنے سے واقعات سمجھنے میں کیا مدد مل سکتی ہے۔ تحقیق کا یہ بھی ایک مسئلہ  
 علمی طریق ہے جس کو طریق تفہیم کہتے ہیں۔ پیچیدہ مسائل کے سمجھانے میں اس سے سیدر و بدل  
 ملتی ہے۔ چند عام مفروضات متعلقہ کو خواہ ایک حد تک بعید از واقع ہی کیوں نہوں  
 سیدھے سادھے اصول قرار دیکر۔ بتدریج واقعات کے اثر کا کاغذ کر کے ان عام نتائج  
 میں رد و بدل کرنے سے بالآخر نتائج واقعات کے مطابق بنائے جاتے ہیں اور اس کے  
 علاوہ کسی دوسرے طریق سے بعض پیچیدہ مسائل کا حل کرنا اگر محال نہیں تو بدرجہا دشوار  
 ضرور ہو گا۔ مسئلہ لگان کے مختلف پہلوؤں پر اس وقت تک جو کچھ کہا گیا اس سے صاف ظاہر  
 ہے کہ اس بحث کا تعلق سال بہ سال جیسے مختصر دوران وقت کے بجائے سالہا سال کے  
 وسیع زمانہ سے ہوتا ہے۔ تمام اسباب و نتائج متعدد سال کے عرصہ پر مبنی ہیں۔ سالانہ عارضی  
 تبدیلیاں اس بحث میں ناقابل کاغذ سمجھی جاتی ہیں۔

حصہ سوم  
 باب دوم  
 ملک اور ملک  
 اور کاشت

۹۔ اکثر متبہ مالک میں زمینداروں کا ایک ممتاز گروہ پایا جاتا ہے۔ بیشتر زرعی زمینیں انکی ملک ہوتی ہیں۔ لیکن خود کاشت کرنے کے بجائے وہ اکثر پیداوار کے مقررہ حصے یا رقبہ زمین کی فصلانہ ادائیگی کے نام پر زمینداروں کو قانوناً لگان کہتے ہیں۔ دوسرے لوگوں کو قوت زمینداروں کے واسطے ایسی زمینیں رکاشت کرنے کی اجازت دیدیتے ہیں۔ چنانچہ ہندوستان میں بھی یہی طریقہ کثرت رائج ہے۔ ملک اور کاشت کی موجودہ علیحدگی سے رراعت کی ترقی میں ہی رکاوٹیں پیش آرہی ہیں حکومت کرنے میں قانون بہت سرگرمی سے مصروف نظر آتا ہے۔ چونکہ کاشتکار کا تعلق زمین سے محض چند روزہ ہونا ہے اور اضافہ لگان کا بھی اندیشہ نگاہ ہے۔ وہ کھیت کی درستی اور کاشت کی ترقی میں ایسی دل توڑ کوشش نہیں کرتا جیسی کہ خود مالک ہونے کی حالت میں کرتا۔ اور سچ پوچھو تو اسکا اسکا محض اقتضائے فطرت ہے۔ سلق کے عارضی ہونیکا خیال اور محصل کے ایک جزو سے بھی محروم ہونے کا اندیشہ خود قدرتا کوشش کے منافی ہے۔ قانون ان موانعات کا زور توڑنے کی بہت کوشش کر رہا ہے۔ زمیندار کو خود اسکی ذاتی نفع کے دباؤ سے زیادہ زیادہ عرصہ کے واسطے کاشتکار کو حق کاشت دینے کی ہر جہ مجبوری ترجیح دیتا ہے۔ اضافہ لگان پر طح طح سے حدود اور زمین قائم کرتا ہے۔ اور بید غلی کیوقت کاشتکار کو زمیندار سے ان تمام ترقیات کا معاوضہ دلاتا ہے جو کاشتکار نے اپنے صرف سے کھیت میں پیدا کی ہوں۔ بعض صورتوں میں کاشتکار کو تقریباً نیم ملک کی حد تک حقوق دیدیے جاتے ہیں ان پر لگان بڑھانا نہایت دشوار اور ان کو بید غل کرنا شاذ و نادر ممکن ہوتا ہے۔ اور بعض بید غلی سے قطعاً متشنے کر دیئے جاتے ہیں۔ ان حقوق کے پیدا ہونے کی شرائط جو قانون نے مقرر کی ہیں وہ بھی زیادہ سخت ہیں۔ ایسے خاص حقوق ولے کاشتکار موروٹی اور اقامتی عام غیر دخیل کار کہلاتے ہیں۔ غرض کہ قانون نے کاشتکار کو اضافہ لگان۔ بید غلی اور معاوضہ ترقیات کے

بحاظ سے زمیندار کے جبر و تشدد کے مقابلہ میں بہت معقول اماں دی ہے۔ اور غرض ہندو حصہ سوم  
 یہی ہے کہ کاشتکار ترقی زراعت میں دل سے کوشش کرے اور اپنی کوشش کا پھل حاصل کرے۔  
 زمیندار کو کاشتکار اور خود کاشت زمیندار دو طریق مزاج میں۔ اول بہت عام ہے لیکن دوم درہما  
 ستر ہے۔ ملک اور کاشت کی جدائی جس قدر ترقی زراعت کے منافی ہے ان کی یکجائی  
 اسی قدر معاون ہے۔ چنانچہ قانون کا خاص منشا طریق اول کو حتی الوسع طریق دوم کے  
 مشابہ بنانا قرار پایا ہے۔ علماء معیشت کا ایک گروہ سرکار کو کاشتکار کا طریق تجویز  
 کرتا ہے۔ گویا عوام یا گورنمنٹ کو زمیندار کا جانشین بنانا چاہتا ہے اس جدید طریق پر بہت  
 کچھ اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے۔ حامی اسکو طریق دوم پر قابل ترجیح بتاتے ہیں جبکہ  
 خلاف انصاف اور ناقابل عمل ثابت کرتے ہیں۔ ہم بھی اسکی خامیوں اور نقائص سے  
 اسی فصل کے آخر میں مختصراً بحث کریں گے۔

۱۰۔ زمیندار کاشتکار سے جو لگان لیتا ہے۔ اسکا ایک جزو تو اس اصل کا سود زمیندار  
 ہوتا ہے جو زمیندار نے اس زمین کے خریدنے اور اس کی ترتیبات میں لگایا ہو۔ جو کچھ لگان  
 باقی رہے وہ کاشتکار کو حق کاشت دینے کا معاوضہ سمجھنا چاہیے۔ اسکی مقدار کا جو رواج  
 یا قانون یا معاہدہ کے مطابق قرار پاتی ہے۔ معاشی لگان کے مساوی ہونا ضروری نہیں  
 اگر کم ہے تو کاشتکار کا فائدہ ہے۔ اگر برابر ہے تو نہ فائدہ نہ نقصان اور اگر زیادہ ہے  
 تو کاشتکار کا مقدار زائد یا تو اپنے ذاتی محنت اور اصل کے اجرت و سود میں سے ورنہ  
 بے سرطیکہ طلب رسدیر غالب ہو۔ اسکو دخل مصارف کر کے اور نرخ بڑھا کر جدید پھل  
 زائد سے ادا کر دیا۔ گویا زمینداری لگان کا معاشی لگان سے زائد حصہ یا تو غیر بہ کاشتکار  
 کی ذاتی اُحرت اور سود کاٹ کر اس کو ہمیشہ کے واسطے حتمی حال یا چند روز میں تباہ  
 کر دیا۔ یا محالیت علیہ طلب دخل مصارف ہو کر نرخ چڑھا دیا اور خریداروں کی



حصہ سوم عوام کی جیب سے ادا ہوگا۔ لیکن زائد حصہ اکثر کاشتکار اور خریدار دونوں ملکر ادا کرتے ہیں۔ جبکہ نتیجہ نہ صرف زرعی پیداوار کی گرانی بلکہ کاشتکار کی تباہ حالی بھی ہوتا ہے۔ ہندوستان میں ایسے حالات ابھی نایاب نہیں ہیں۔ لیکن کم ضرور ہو رہے ہیں۔

زمین کی رسد اور طلب کا زمینداری لگان پر خاص اثر پایا جاتا ہے۔ تو آباد ملکوں میں جہاں زمین بکثرت دستیاب ہو سکتی ہے۔ زمینداری لگان اصل کے سود سے بہت کم بڑھ سکتا ہے۔ اسکے برعکس قدیم ممالک میں جہاں آبادی گھنی ہے۔ زمین کی قلت ہواؤ عام ذریعہ معاش زراعت ہے۔ زمینداری لگان معاشی لگان سے بھی بڑھ کر یا تو کاشتکار کو زیر بار کرتا ہے یا پیداوار کے خریدار کو بالفاظ دیگر کاشتکار کی آمدنی گھٹاتا ہے یا نرخ پیداوار چڑھا دیتا ہے۔ چنانچہ ہندوستان اور آئرلینڈ کے بعض حصوں میں یہ نوبت آچکی ہے۔ قانون حتی الامکان زمینداری لگان کو حد اعتدال سے آگے بڑھنے سے روکتا ہے۔

یہ مسئلہ بھی قابل توجہ ہے کہ آیا لگان پیداوار کا کوئی مقررہ حصہ ہونا چاہیے مثلاً تہائی۔ چوتھائی یا کوئی مقدار معین ہو۔ مثلاً دس یا پندرہ من یا کوئی رقم مثلاً چالیس یا پچاس روپیہ لگان قسم اول سب سے بہتر ہے کیونکہ زمیندار مقدار کی کمی بیشی میں حصہ رسد شریک رہتا ہے۔ شکل دوم گو مقدار لگان معین ہے لیکن کم از کم نرخ کی کمی بیشی میں زمیندار کی شرکت قائم رہتی ہے۔ لیکن بحالت سوم زمیندار کو نہ مقدار پیداوار سے متعلق نہ نرخ سے کچھ سروکار۔ ہر حالت میں وہ اپنی مقررہ رقم کا طالب ہوتا ہے لیکن جبکہ بوجہ قلت یا بیش یا واپس داریاں کی واقع ہو تو قانون بنجیال انصاف زمیندار کو وصولی لگان کچھ عرصہ تک ملتوی کرنے یا لگان کا مناسب حصہ معاف کرنے پر مجبور کرتا ہے۔

۱۱۔ گورنمنٹ پیداوار زمین کا جو حصہ خود لینی ہے۔ مالگداری کہلاتا ہے۔ ایک حد تک حصہ سوم  
یہ خیال صحیح ہے کہ جبکہ سرکاری حصہ زمینداری لگان کا ایک جزو ہو۔ جیسا کہ ہندستان  
کے بعض صوبوں میں نصف پایا جاتا ہے۔ تو مالگداری سے صرف زمیندار کی آمدنی سرکاری  
گھٹ جاتی ہے۔ کاشتکار پر کوئی اثر نہیں پڑتا۔ خواہ کل لگان زمیندار کی جیب میں  
رہے۔ یا گورنمنٹ اس میں حصہ بانٹے۔ کاشتکار کو اس سے کچھ سروکار نہیں۔ لیکن اس سے  
بھی انکار نہیں ہو سکتا کہ گورنمنٹ کی حصہ طلبی سے زمیندار کو لگان ٹرہانے کی غریب  
پیدا ہو سکتی ہے۔ اور اپنی سابق مقدار لگان برقرار رکھنے کے لئے وہ تاحدا مکان مالگداری  
کا بار کاشتکار پر ڈالنے کی کوشش کرے تو عجب نہیں۔ مگر اسی دورانہ دیشی سے  
بذریعہ قوانین اضافہ لگان پر ایسی شرائط عائد کر دی گئی ہیں کہ زمیندار کو مالگداری کا  
کوئی جزو کاشتکار پر منتقل کرنے کا بہت کم موقع مل سکتا ہے اور جہاں زمیندار موجود  
نہیں اور سرکار مالگداری براہ راست کاشتکار سے وصول کرے۔ جیسا کہ دکن میں ہوتا  
ہے تو سرکار کی حیثیت زمیندار کی ہو جاتی ہے اور مالگداری کا مضر اور غیر مضر اثر حسب  
حالات لگان کا سایہ پڑتا ہے۔ اگر حقیقتاً مالگداری معاشی لگان کے اندر اندر ہے۔ تب تو  
کچھ مضائقہ نہیں۔ صرف زمیندار یا کاشتکار کے حاصل زائد میں سے حصہ نکل جائیگا  
لیکن اگر اس حد سے آگے بڑھ کر زمیندار کے سود۔ یا کاشتکار کی اجرت و سود میں سے  
بھی حصہ بانٹے تو اسکے دو نتیجے ممکن ہیں۔ زرعی ترقیات میں رکاوٹ۔ زراعت میں  
تنزل اور پیداوار میں کمی ہونا تو بہر صورت یقینی ہے۔ اب اگر تخفیف رسد پیداوار کی  
قیمت میں معقول اضافہ ہو سکا تو مالگداری کا بار بقدر اضافہ قیمت خریداروں یعنی عام  
پر جا پڑیگا۔ کچھ زمیندار اور کاشتکار کے سود اور اجرت سے وصول ہوگا۔ اور باقی بڑے  
لگان والے کھیتوں کے غریب کاشتکاروں کی زراعت روک کر اور ان کو تباہ حال

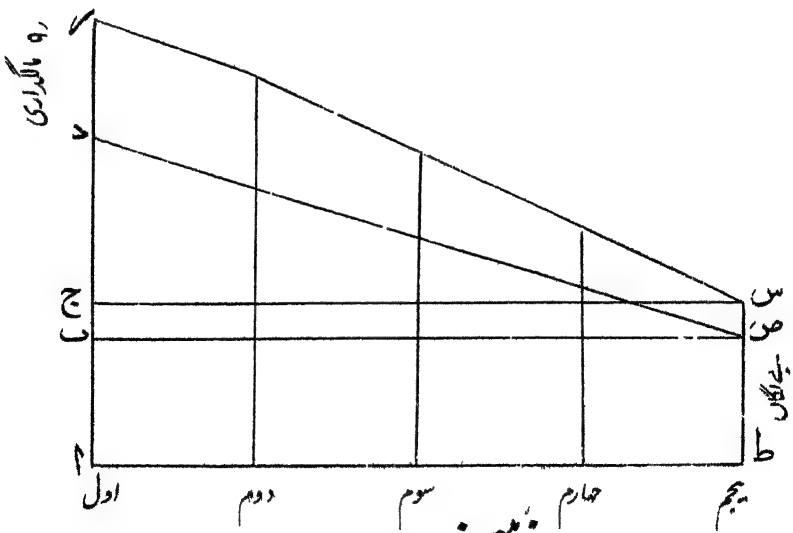
حصہ سوم  
بار دوم

نبا کر خود بھی غارت ہو جائیگا۔ لیکن اگر خدا نخواستہ قیمت میں اضافہ نہ ہو سکا۔ تو زراعت بند ہونے سے کاشتکار برباد ہو جائیں گے اور سرکار کے ہاتھ بھی کچھ نہ آئیگا۔ حسبِ عزت ہی ہنوگی تو مالگذاری کہاں سے آوگی۔ پس صاف ظاہر ہے کہ تعین مقدار مالگذاری میں بیجا اعتدال اور احتیاط کی ضرورت ہے۔ بزعم خود سرکاری آمدنی بڑھانے کے خیال سے بے بس زمیندار اور بے زبان کاشتکار پر مالگذاری از حد بڑھا دینا عریضی مار کر ایک دم سونے کے انڈے نکالنے کی احمقانہ حرکت سے زیادہ وقت نہیں کستا شمالی ہندوستان میں تو مالگذاری ترقی زراعت میں کمتر ہاج نظر آتی ہے۔ لیکن مسٹر جسٹس رانا ڈے۔ آرنہیل مسٹر گولھلے اور مسٹر رومیٹ چندر دت جیسے معاملہ فہم و باخبر لوگ جنھوں نے ہندوستان کے معاشی حالات کا مطالعہ اپنی زندگی کا ایک مقصد قرار دیدیا تھا۔ اور جنکو اہل الرائے سمجھے جانیگا پورا حق حاصل ہر شکی میں کہ خصوصاً دکن میں مالگذاری حد مناسب بجا و زر کے کم و بیش وہی افسوسناک نتائج پیدا کر رہی ہے۔ جنکا اوپر ذکر کیا جا چکا ہے۔ اور شمالی ہندوستان میں بھی آئندہ اضافہ احتیاط طلب ہے۔ نہ معلوم گورنمنٹ ہندوستانیوں کے ایسے بے لوث اور قابلانہ مشوروں سے مستفید ہونا کتنا تک پسند کرتی ہے۔ لیکن معاشی قوانین بدلنا بھی گورنمنٹ کے قبضہ قدرت سے باہر ہے۔

اگر بلا لحاظ حاصل زائد تمام زمینوں پر بشرح معین مثلاً کل پیداوار کی ایک چوتھائی مالگذاری قائم کی جائے۔ تو اسکا کاشت اور نرخ یرکبا اثر ہوگا۔ پیدایش لگان کی بخت میں بہتے حید اسے ادنیٰ اکیسویں کی کاشت یا استثنائی جرعوں کا استعمال دس کیا ہے کہ جنکے مصارف پیدایش پیداوار کی قیمت کے برابر ہیں اور جن پر کچھ لگان نہیں ملتا۔ ان کو اصطلاحاً زمین بے لگان یا جرعہ بے لگان کہتے ہیں

اب اگرے لگان زمین یا جرعوں کی پیداوار مجموعی پیداوار کا جزو فیل ہو اور سخت ناگزیر حصہ سوم ہو۔ تو ایسی زمینوں کی کاشت اور جرعوں کا استعمال ترک ہو کر مقدار پیداوار میں نصف سی کی ہو کر رخ میں تھوڑا سا اضافہ ہونا ممکن ہو۔ لیکن مالگداری کا بیشتر حصہ معاشی لگان سے وصول ہوگا۔ اور بحیثیت مجموعی کاشت اور نرخ پر کوئی قابل لحاظ اثر نہیں پڑیگا۔ صرف زمیندار یا کاشتکار کی آمدنی جو اتنا کل معاشی لگان پارہے تھے۔ گھٹ جائے گی۔

اسکے برعکس اگر بے لگان زمین اور جرعوں کی پیداوار مجموعی مقدار کا جزو عظم ہو اور قطعاً ناگزیر ہو۔ تو کاشت بحالت موجودہ جاری رہیگی۔ مالگداری مصارف میں شامل ہو کر اسی قدر نرخ بڑھا دیگی۔ ہر زمین کے لگان کی قیمت وہی رہیگی۔ البتہ مقدار میں تخفیف ہو جائیگی۔ چنانچہ شکل نمبر ۹ سے یہ نتیجہ بخوبی واضح ہوگا۔



قبل مالگداری نرخ ۱ ح ہو اور مقدار لگان ج سر میں بعد قیام مالگداری شرح یک

چھام پیداوار نرخ بھی اسی شرح سے بڑھ کر اب ہو جاتا ہے۔ لگان کی مفدا رکھٹ کر  
ب حصہ رہ جاوے گی۔ لیکن بوجہ اضافہ نرخ۔ قیمت سابق برقرار رہے گی۔ اس شکل میں  
مختلف زر خیزی کی زمینوں کا اوسط پیداوار فی جرعہ دکھایا گیا ہے اور بغرض اس  
فرض کیا گیا ہے کہ تمام زمینوں میں صرف ایک ہی جرعہ استعمال ہوتا ہے۔

یا فرض کرو کہ اعلیٰ اوسط ادرادنی تین زمینیں ہیں جن سے علی الترتیب ۱۵  
۱۲ اور ۸ من غلہ پیدا ہوتا ہے اور نسبت مصارف ۴-۵ اور ۶ روپیہ من ہے۔ اس  
حالت میں اعلیٰ ادراد وسط زمین کو ۵ من اور ۲ من لگان قیمتی ۳۰ و ۱۲ روپیہ حاصل  
ہوگا۔ اب فرض کرو کہ تینوں زمینوں پر بشرح ایک چوتھائی پیداوار مالگداری  
قائم کر دیجائے اور ادنیٰ زمین کی پیداوار بھی سخت ناگزیر ہو۔ چونکہ ادنیٰ زمین چھام  
مفروضہ کے مطابق بے لگان ہے اس کے باقی ۶ من کی قیمت سابق ۸ من کے لازماً  
برابر ہو جائیگی اور نرخ بجائے ۶ روپیہ من کے ۸ روپیہ من قرار پائیگا۔ چونکہ کل  
کی  $\frac{1}{4}$  مالگداری باقی  $\frac{3}{4}$  کے ایک تہائی یعنی  $\frac{1}{4}$  کے برابر ہے۔ قیمت بھی اسی نسبت  
۶ روپیہ کے  $\frac{1}{4}$  کی برابر بمقدار ۲ روپیہ بڑھ کر ۸ روپیہ ہو جاتی ہے۔ گویا مالگداری  
اور اضافہ نرخ کی نسبت یکساں ہوتی ہے۔ قیام مالگداری کے بعد اعلیٰ اور اوسط زمین کا لگان  
علی الترتیب { مصارف (۱۵ x ۴) - (۱۲ x ۱۱) } قیمت ۱۱ و ۱۲ روپیہ اور  
{ مصارف (۱۲ x ۵) - (۸ x ۶) } قیمت ۶ و ۱۲ روپیہ رہے لیکن بوجہ اضافہ نرخ  
مقدار بجائے ۵ من اور ۲ من کے صرف ۲  $\frac{1}{4}$  اور ۱  $\frac{1}{4}$  رہ جائیگی۔ ان دو مثالوں  
پر غور کرنے سے مذکورہ بالا نتائج صاف ظاہر ہو سکتے ہیں۔

لیکن تجربہ سے ثابت ہوا کہ اضافہ نرخ میں دیر بھی لگتی ہے اور اسکی نسبت  
مالگداری کی نسبت کم رہتی ہے۔ جس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ کاشت میں کچھ کمی ہوتی ہے۔

حصہ سوم

ماہ نام

رہیں کو

قومی ملک

سارے

کی تعمیر

کچھ نرخ میں اضافہ ہوتا ہے۔ اور کچھ زمیندار یا کاشتکار کی آمدنی گھٹ جاتی ہے ان سب سے  
 تبدیلیوں کی باہمی نسبت حالات خاصہ پر منحصر ہوتی ہے۔  
 ۱۰، لگان ہیں جو رور افزوں اضافہ ہو رہا ہے وہ زمین کی قدرتی خواص اور ایسی عام معیاری  
 تر قیاسات کا نتیجہ ہے جس میں زمیندار کی ذاتی کوشش کو کچھ دخل نہیں زمین کی ترقی  
 میں زمیندار اگر کچھ محنت اور اصل صرف کرتا ہے تو اس کا معاوضہ شکل اجرت و سود لگان سے  
 جدا لگان نہ شمار ہوتا ہے۔ زمیندار کے حق میں لگان کو محض خوش قسمتی اور حسن اتفاق کا نتیجہ  
 کہنا غلط واقعہ ہوگا۔ یہی حال زمینوں کی قیمت کا ہے کہ مالک کے ہاتھ پر ملائے  
 بغیر دن دو فی اور رات چو گنی ترقی ہو رہی ہے۔ اضافہ قیمت بھی اسباب لگان کا  
 آفریدہ ہے۔ حاصل کلام یہ کہ لگان اور قیمت زمین قدرت بیشمار غیر متعلق لوگوں کی کوشش  
 سے بہرہ مندی لگتی ہیں اور ہر اضافہ پر صرف قبضہ کرنا زمیندار کا کام ہے۔ شہر نکا گو  
 میں ایک افتادہ زمین جو سنہ ۱۸۷۳ء میں محض مفت ایک آنہ فی مربع گز سے بھی کم قیمت  
 پر خریدی گئی چونسٹھ برس کے عرصہ میں حسن اتفاق کی بدولت شہر کی توسیع سے  
 ان کا موقع ایک ایسے آباد اور کاری چوک کے کنارے آ پڑا کہ سنہ ۱۸۹۳ء میں  
 وہی زمین تین ہزار روپیہ گز سے بھی زیادہ قیمت پر فروخت ہوئی۔ غضب ہے کہ سنہ ۱۸۹۵ء  
 میں لندن کے مشہور عالم بازار مبارڈ اسٹریٹ کے پہلو میں ایک قطعہ راضی سترہ  
 ہزار روپیہ فی گز سے کچھ ہی کم قیمت پر فروخت ہوا۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ  
 جب عام ملکی اور معاشی ترقیات جو بیشمار لوگوں کی محنت اور اصل کی کوشش کا  
 نتیجہ ہیں لگان اور قیمت یوں بے حد و حساب بڑھائیں تو ان احصائوں کی مالک  
 بھی منجانب ملک گورنمنٹ کیوں نہ بنے۔ مالک زمین اپنی محنت اور اصل کا معاوضہ  
 شوق سے لے لیکن حاصل زائد کے لامحدود اضافوں سے اس کو کیا تعلق

عوام کی کوشش اور صرف سے وہ پیدا ہوتا ہے اور عوام کی نمائندہ گورنمنٹ اس کی جائز مقدار ہے۔

اضافہ حاصل زیادہ گورنمنٹ کے قبضہ کرنے کی چند ترکیبیں پیش کی جاتی ہیں۔ ایک تو یہ کہ گورنمنٹ کل زمین مالکوں سے خود خرید لے لیکن اول تو اس کے واسطے کافی رقم مہیا ہونی دشوار۔ دوسرے بحیثیت ملک سرکار لال تعداد قطعات کا انتظام بہت طوالت طلبا و بیش خرچ ہوگا۔ زیادہ آسان ترکیب یہ ہے کہ سرکار مالگزاروں اور اور ہاؤس ٹیکس اس قدر بڑھائے کہ مالک زمین کو اس کے اصل اور محنت کا خرید زمین اور اس کی ترقیات میں صرف ہوائی ہو پورا یورامعاوضہ ملے کہ باقی کل اضافہ داخل خزانہ ہو۔ اس صورت میں گورنمنٹ بہت کچھ در دوسرے بچے گی اور مقصد اصلی بھی حاصل ہو جائے گا۔ چنانچہ اکثر مہذب ممالک میں یہی طریق رواج پا رہا ہے۔

لیکن واضح ہو کہ طریق آخر الذکر میں بھی چند خطرات قصص میں اول زمیندار کے اصل و محنت کا معاوضہ مافی اضافہ سے جدا کرنا دشوار اور اندیشہ ہے کہ سرکاری ملازموں کا اندازہ اکثر خلاف واقعہ اور زمیندار کے حق میں مضر ہوگا۔ یہ طرز عمل نہ صرف انصاف کے خلاف ہے بلکہ زرعی ترقیات اور اضافہ کاشت یا بالفاظ دیگر ملکی مرفہ بحالی کے سخت منافی ہوگا۔ دوسرے جبکہ گورنمنٹ اضافہ لگان و قیمت زمین کی مالک بنتی ہے تو عام ملکی حالات کی تبدیلی سے زمیندار کے معاوضہ میں جو کمی پیدا ہو اس کی تلافی کرنی بھی گورنمنٹ پر فرض ہونی چاہئے ورنہ نفع ہتھانا اور نقصانات کا بار غریب زمیندار پر ڈالنا تو وہی مثل ہوگی کہ میٹھا میٹھا ہپ اور کڑوا کڑوا ہتھو۔ اور ہم نہیں کہہ سکتے کہ گورنمنٹ اپنی گھر سے ایسے نقصانات کی تلافی کرنے پر کہاں تک مادہ ہوگی۔ تیسرا اعتراض بھی معقول ہے کہ کل لگان یا اضافہ قیمت پر گورنمنٹ کا

قبضہ ہو جانے سے زمین کی قیمت بیک وقت گھٹ جائے گی اور جن لوگوں نے موجودہ بڑی ٹی  
 شرح سے زمین خریدی ہے یا تو ان کو جدید تخفیف قیمت کا معاوضہ ملنا چاہیے یا زمین لگان سے  
 اس کل رقم کا سود خارج کرنا چاہئے جو اس نے قیمتاً ادا کیا ہو۔ ورنہ کسی عام شرح سے  
 اپنا مال گذاری یا ٹیکس قائم کرنا سلسلہ سہیجا اور ظلم ہوگا۔

طاہرہ کی طرح دوم کے رواج میں بھی کس قدر حسیط لازمی ہے اور اس کا لحاظ رکھنے  
 کی سرکاری ملازموں سے توقع کرنا خلاف تجربہ اور مشاہدہ ہے۔ بد احتیاطی جس کا منکر  
 کے موافق ازمیندار کے مخالف ہونا تقریباً یقینی ہوتا ہے نہ صرف لوگوں کے حق  
 میں ظلم بلکہ عام بہبودی اور مرافہ احمالی کے واسطے سخت مضر ہوگی۔

گویا سب سے بہتر یہ ہے کہ جدید نظام میں کوئی بڑا روبا بدل نہ کیا جائے۔ اضافہ  
 لگان ہاؤس ٹیکس میں نہ صرف بلحاظ انصاف بلکہ نجیال بہودی عامہ اعتدال ملوث  
 ہے۔ ملکی ترقی روک کر سرکاری آمدنی بڑھانا گویا مرضی مار کر سوتے کے انڈے لینے  
 کی ہوس کرنا ہے۔ البتہ ایسے موجودہ طریق ملک کو روکا جائے جو میں اب تک کسی کی  
 ملک نہوں سرکاران پر قبضہ کر لے اور ان کے لگان اور قیمت کی بلا شرکت غیر مالک

جینا پنجہ ہی اصول پر جنگلات سرکاری ملک قرار دیے جا رہے ہیں۔ عام حالات کو  
 پیش نظر رکھتے ہوئے ملک زمین کے معاملہ میں صرف گزشتہ اصلوہ وائیدہ را احتیاط  
 کا اصول قابل عمل اور بے ضرر نظر آتا ہے زمین کے نجی ملک کا موجودہ طریق ناقص ہے  
 لیکن اس قدر ہیلا ہوا ہے اور مستحکم پڑ چکا ہے کہ اس کے استیصال کی کوشش  
 اور بھی زیادہ مضرت پہنچے گا خوف ہے۔ البتہ ایک حد تک تبدیلی اصلاح ممکن ہے



# باب سوم

## اجرت

### فصل اول

### قوانین اجرت

(۱) تجزیہ اجرت کا مفہوم (۲) قوانین اجرت (۳) مسئلہ اجرت فنڈ (۴) مسئلہ بیمار یا محتاج زندگی (۵) مسئلہ پیدا آوری محنت (۶) مسئلہ پیدا آوری ٹھمنہ (۷) اجرت و لکڑی کا بار نہ (۸) لوگوں تو ہر قسم کی محنت کا معاوضہ اجرت ہے۔ لیکن معیشت جس اجرت سے بیشتر کرتا ہے وہ محنت کی ایک خاص حالت سے متعلق ہے۔ ہم اصل داروں اور آجروں کی نوعیت مختصراً دولت کے حصہ داروں کے تحت میں بیان کر چکے ہیں۔ جب سے ان دو طبقوں نے زور پکڑا۔ مزدور و کمنا بھی ایک گروہ کی شکل پیدا ہو گیا اور محنت بھی مثل دیگر اشیاء باقاعدہ خرید و فروخت ہونے لگی۔ محنت فروخت مزدور نہ خریدا۔ آج اور قیمت اجرت کہلاتی ہے۔ اس سے قبل نہ تو تجارت محنت کا بازار اس قدر گرم تھا اور نہ اجرت مثل قیمت معاشی قوانین کی اس قدر پابند ہو سکتی تھی۔ اکثر صنعت اور پیشہ ور اپنے ہی اصل سے بطور خود چیزیں تیار کرتے تھے۔ پیداوار کی قیمت میں سود اور اجرت دونوں شامل تھے۔ لیکن بوجہ ملک واحد ہونے کے۔ ان کی تفریق غیر ضروری تھی۔ محنت کی خرید و فروخت خانگی خدمات مثلاً باؤ چیکری سائیسی خدمت نگاری یا چند مغز پیشوں مثلاً معلمی طبابت تک محدود تھی۔ شرعاً اجرت بیشتر رسم و رواج کی پابند تھی اور تعین شرح پر معاشی قوانین کا اثر آج کل کے

مقابلہ میں عشر عشر بھی نہ تھا گوناگوں ترقیات کی بدولت تجارت محنت نے وہ فوج  
 پایا ہے کہ تمام ملک اس کی منڈی بنا ہوا ہے۔ ہر ملک کا گروہ کثیر اس کا روبا میں لگا  
 ہوا نظر آتا ہے اور خواص محنت کی وجہ سے جن کی تشریح اوپر کی جا چکی ہے مزدور اور  
 اجرت ہر ترقی یافتہ ملک میں نہایت دشوار اور نتیجہ خیز معاشی مسائل خیال کیے  
 جاتے ہیں۔ اجرت کو اکثر مزدور کا حصہ پیداوار یا حصہ قیمت پیداوار کہتے ہیں  
 لیکن واقعہ یہ ہے کہ اجرت پیداوار کی تیاری اور فروخت کے قبل محنت شروع  
 ہوتے ہیں آجری شکل زرا داکرنے لگتا ہے۔ مزدور کو نہ تو پیداوار مال بعد میں سے  
 حصہ ملتا ہے۔ نہ فروخت پیداوار تک انتظار کرنا پڑتا ہے۔ کام شروع ہوتے ہی آجرا حاصل  
 مستقبل کی امید پر اپنی گروہ سے اجرت روزانہ مفتہ داریا مالانہ پیشگی ادا کرنا شروع  
 کر دیتا ہے۔ لیکن اجرت کی مذکورہ بالا تعریف ایک معنی میں صحیح ہے کیونکہ اجرت کا موجودہ  
 پیداوار اور حاصل مستقبل کی مقدار سے اور جب زرا دائیگی کا رواج ہوا ہے قیمت سے  
 بھی قریبی تعلق ہے۔ انہی تعلقات کی تحقیق و تشریح معیشت کا منشا ہے۔

تواین

اجرت

(۲) بظاہر تو شرح اجرت باہمی رضامندی اور معاہدہ سے قرار پاتی ہے۔ لیکن خود  
 رضامندی اور معاہدہ گوناگوں معاشی حالات سے سید اثر قبول کرتے ہیں حتیٰ کہ  
 تعین اجرت کے اسباب معاشی تواین کے تابع ثابت کیے جاتے ہیں۔ رہا اجرت پر  
 رسم و رول کا اثر۔ سو وہ بھی سیاسی اور معاشی ترقیات سے بسرعت زائل ہو جاتا ہے  
 اول اول شرح اجرت کو قانون طلب رسد سے سمجھا گیا۔ اگر دو آجرا ایک مزدور  
 کو بلاویں تو اجرت بڑھے گی۔ اور اگر دو مزدور ایک آجرا کی طرف دوڑیں تو اجرت گھٹے گی  
 یہ مسئلہ بالکل درست ہے لیکن یقیناً سطحی ہے اور علمی صحت و صیانت سے معزا۔ یہ صرف  
 ایک واقعہ کا بیان ہے۔ کمی بیشی اجرت کے اسباب و حدود کا اس سے کچھ بچہ نہیں

چلتا۔ تاہم اس قانون کا اجرت کے اساسی قوانین سے قریبی تعلق ہے۔ جن کی توضیح  
 آئندہ مرقع اجرت کے تحت میں کرنیگے اول قوانین اجرت مع تنقید درج ذیل کرتے ہیں  
 (۱۳) اوائل بیسویں صدی میں انگلستان کے مزدوروں کی مالی حالت مقابلہ دیگر ممالک  
 یورپ سے بدتر تھی اور ساتھ ہی اس کے وہاں اصل کی مقدار بھی سب ملکوں سے  
 بہت زیادہ موجود تھی۔ لہذا اس زمانہ کے علما معیشت نے مقدار اصل اور شرح اجرت  
 کے درمیان براہ راست ایک قریبی تعلق قرار دیا جس کو ہر کوئی تسلیم کرتا ہے۔ چنانچہ پیدائش  
 دولت کے بیان میں یہ رستہ واضح کیا جا چکا ہے۔ اصل محنت بغیر مردہ ہے اور محنت اصل  
 بغیر اپنا بیج۔ مزدور کو اصل نہ صرف اشکال آلات مشین پیداوار خام درکار ہے بلکہ بطور  
 مایحتاج زندگی مثلاً خوراک لباس بھی ناگزیر ہے۔ تاکہ دوران عمل پیدائش میں موزونہ اور  
 تندرست ہے لیکن بہت کم اصل مزدوروں کی ذاتی ملک ہوتا ہے۔ بحالت موجودہ آجر  
 اصل داروں سے اصل معاوضہ سود مستعار لیکر کارخانہ جاری کرتے ہیں جن میں مزدور  
 اصل قائم سے کام کرتے اور اصل قسم دائر بطور اجرت پاتے ہیں بہر حال اصل محنت  
 کا ناگزیر معاون ہے اور اس کا اضافہ مزدوروں کے حق میں بھی مفید ہے۔ چنانچہ کمی  
 و بیشی اصل کا نتیجہ مشرق و مغرب کے مزدوروں کی مالی حالت سے بخوبی روشن ہے۔  
 لیکن گزشتہ صدی کے علما معیشت نے محنت و اصل کے مذکورہ رستہ پر اکتفا نہ کر کے  
 اس میں مبالغہ سے کام لیا اور صحت کی کوشش میں حقیقت سے تجاوز کر گئے۔ انہوں  
 نے اصل دائر کی مقدار جو ادائیگی اجرت میں صرف کیا جاتا ہے معین تصور کر کے شرح اجرت  
 کو تعداد مزدوران اور مقدار اصل دائر کی باہمی نسبت پر منحصر قرار دیا۔ مثلاً اگر کسی ملک  
 میں اصل دائر کی مقدار ایک کروڑ روپیہ ہو اور مزدور کی تعداد ایک لاکھ تو ہر مزدور کی  
 اوسط آمدنی سو روپیہ سال ہوگی۔

حدید تحقیقات سے چند عقول اعتراض کیا بنا پر مسئلہ غیر معتبر قرار پا چکا ہے۔ اول تو اصل دائرہ حصہ سوم  
 کی کوئی ایسی مقدار معین فرض کرنا جس کی ادائیگی لشکر اجرت لازمی ہو مختص بے بنیاد ہے  
 آج ہمیشہ اپنی ذاتی غرض سے جو متعدد اسباب کے تابع ہوگی اجرت میں کمی بیشی کرنا کہ  
 کسی مقدار معین کی لازمی تقسیم کی مجبوری سے اجرت میں تبدیلی نہیں کرتا۔ دوسرے  
 خود اس مسئلہ کی سلاست ایک سطحی دھوکا ہے غور کرنے سے اس کا لب لباب یہ نکلتا ہے  
 کہ اجرت کی مجموعی مقدار تعدد مزدوران سے تقسیم کر کے اوسط شرح اجرت دریافت  
 کی جاتی ہے۔ ایک معنی یہ بھی پیدا ہوتے ہیں کہ کثرت اصل اضافہ اجرت کا باعث ہوتا ہے  
 لیکن یہ دونوں باتیں اس قدر صریح ہیں کہ ابھکا بیان تحصیل حاصل ہے۔ لہذا اس  
 مسئلہ سے اجرت کی کوئی علمی توضیح نہیں ہوتی۔ باینہما اس سے محنت واصل کے باہمی  
 تعلق پر توجہ ضرور منقطع ہوتی ہے۔

موجودہ ایجادات نے اصل میں لشکر مشین جو کچھ اضافہ کیا ہے اور جس کی بدولت  
 عمل پیدائش میں اصل محنت کے حصے گہٹتے بڑھتے ہیں۔ اس سے پیدائش دولت کے  
 تحت میں مفصل بحث کی جا چکی ہے۔ اس موقع پر مذکورہ بالا بحث کی طرف رجوع  
 کرنا خالی از منفعت نہوگا۔

بہر حال اضافہ اصل کا خواہ وہ کسی شکل میں ہو۔ نتیجہ قریب یا بعید از دید طلب  
 اور پیشی شہج اجرت ہوتا ہے لہذا مسئلہ اجرت فنڈ سے محنت کے پہلو طلب پر خاص  
 طور سے روشنی پڑتی ہے۔ محنت کا پہلو سے مد جو اس مسئلہ میں سراسر نظر انداز کیا گیا ہے  
 ایک دوسرے مسئلہ سے واضح ہوگا جس کو ہم درج ذیل کرتے ہیں اور ان دونوں  
 کی روشنی میں محنت کے ہر دو پہلو طلب رسد کا مطالعہ کرنے سے اجرت کے متعلق  
 ایک قریب حقیقت مسئلہ ترتیب ہو سکتا ہے۔

حصہ سوم  
 باب سوم  
 مسئلہ  
 معیار  
 مایحتاج  
 ردگی

(۴) جیسا کہ اوپر بیان کیا جا چکا ہے بڑے بڑے کارخانے مل اور فیکٹری جاری ہونے کا نتیجہ یہ ہے کہ مزدور بھی اپنی محنت کو اجرت کے ہاتھ میں دیکر لاشیا بکثرت فروخت کرے لگے قیمت محنت اجرت کہلائی۔ عام قاعدہ ہے کہ کسی چیز کی قیمت اس کے مصارف پیدا کرنے سے کم نہیں ہو سکتی کسی قدر زیادہ یا کم از کم برابر ضرور ہوگی۔ ایسا کون احمق ہوگا جو نقصان اٹھانے کے لیے کوئی چیز بنانے کی زحمت گوارا کرے گا۔ اگر کسی چیز سے قیمت مصارف پیدا کرنے سے گھٹ جائے تو جلد سے جلد ایسی چیز کی پیداوار ترک کر دی جائے گی پس قیمت کا مصارف پیدا کرنے کے کم از کم مساوی ہونا ہر چیز کی پیداوار کے واسطے شرط لازمی ہے۔ اس اہم مسئلہ سے مبادلہ دولت کے بیان میں مفصل بحث کریں گے۔ یہاں اس کا سیدھا سا دھما مفہوم سمجھ لینا کافی ہے۔ فرض کرو کہ انجن سے برقی طاقت بنائی جاتی ہے اب جو کوئلہ انجن چلانے میں جلتا ہے اس کی قیمت اور نیز مطالبات فرسودہ گی ایسی شرح سے کہ انجن کہنے اور بیکار ہونے تک اس کی کل قیمت وصول ہو جائے جس سے نیا انجن خرید لیا جاسکے یہ دونوں مدیں برقی طاقت کے مصارف پیدا کرنے میں شامل ہیں۔ علاوہ ازیں زمین کا لگان انجن تعمیرات فیکٹری میں جو لاگت لگی ہے اس کا سود اور ملازمین کی تنخواہ بھی جزو مصارف ہیں۔ لیکن اس موقع پر اول الذکر دو مدوں کا لحاظ کرنا کافی ہے باقی نظر انداز کی جاتی ہیں۔ مزدور اور محنت کا تعلق بھی بعینہ ایسے انجن اور برقی طاقت کا سا ہے گویا مزدور کی مایحتاج زندگی اور پرورش اولاد کے مصارف جو اس کے جانشین ہوں گے مصارف پیدا کرنے میں شامل ہیں اور اگر اجرت کسی وجہ سے ان کی مجموعی مقدار سے گھٹ جائے تو افلاس غریب مزدور کی زندگی کو ناقابل برداشت بنا کر اس کو جلد تباہ کر دے گا۔ اور اس تباہی کا اثر آئندہ نسلیوں پر پھیل کر کثرت مرض ضعف

پست جیالی اور نا کارگی جیسی ماقابل اصلاح اجرتی کا باعث ہوگا اور عام مزدور کی  
 حصہ سوم کے سرچشمے مسدود کر دیگا کسی چیز کا بنانا یا نہ بنانا اختیاری ہو بصورت اندیشہ نقصان  
 ماحم پیدا نش ترک کیجا سکتی ہو لیکن غریب مزدور کو محنت سے کوئی مغرب نہیں آؤں تو اس کے  
 پاس اتنا سرمایہ نہیں کہ بیکار بیٹھ کر کہا سکے۔ دوسرے ترک محنت خود اس کے حق میں  
 سراسر نقصان ہو۔ چنانچہ مزدور کی ان کمزوریوں سے خواص محنت کے تحت میں ہم  
 مفصل بحث کر چکے ہیں۔ پس تخفیف اجرت کے لحاظ سے غریب مزدور کی حالت  
 نہایت قابل رحم ہو اور اکثر اس پر نہ پائے رفتن نہ جائے ماندن کی مثل صادق  
 آتی ہو لیکن جیسا کہ اشارہ کیا جا چکا ہو اسے تخفیف اجرت نہ صرف مزدور کے  
 حق میں تباہ کن ہو بلکہ ملکی بہبودی اور مرفہ الحالی کو بھی ناقابل تلافی مضرت  
 پہنچاتی ہو۔ یہ تو ظاہر ہو چکا کہ اجرت کا مزدور اور اس کے عائدان کی مایحتاج  
 زندگی کے واسطے کافی ہونا کس قدر ضروری اور مفید ہو۔ اب سال یہ پیدا ہوتا ہو  
 کہ آیا مایحتاج زندگی کا کوئی معیار معین ہو یا اس میں کمی بیشی ممکن ہو۔ اور اگر ہو تو  
 اسی تبدیلی تخفیف و اضافہ اجرت کی پیشرو ہو۔ یا پس آئینہ۔

اٹھارویں صدی کے آخری نصف دوران میں جب حکماء و مکملین نے اس  
 مسئلہ کی بنا ڈالی تو اس وقت فرائس کے مزدور ونگی مالی حالت نہایت خستہ تھی  
 اور جو کچھ اجرت ملتی تھی وہ اشد مایحتاج زندگی کے واسطے مشکل کفایت کرتی تھی  
 وقتی حالات سے متاثر ہو کر انہوں نے قرار دیا کہ مایحتاج زندگی ناگزیر ضروریات  
 تک محدود ہو اور اجرت اس سے آگے نہیں بڑھ سکتی۔ اول تو پہلے ہی سے بیکار  
 اور متلاشی روزگار مزدوروں کی ایک بڑی جماعت موجود ہو دوسرے آبادی  
 اصل اور کاروبار سے کہیں زیادہ جلد بڑھ رہی ہو۔ نتیجہ یہ ہے کہ اجرت ناگزیر

مضمون

ماہنامہ

ضروریات کی حد سے سرموٹیں بڑھ سکتی۔ البتہ گھٹنے کا اندیشہ اکثر دامگیر رہتا ہے۔  
چنانچہ پس ماندہ ممالک میں اب تک مزدوروں کا یہی حال ہے۔ گنی بوٹی یا شوریا  
وہی کنواں کہو دتا وہ ہی پانی پینا۔ اگر چار دن کام نہ ملے تو اندوختہ کا صفایا  
ہو جاتا ہے۔ ایسی حالت میں مایحتاج زندگی ضرور اشد ضروریات تک نہ دیکھ  
اور اجرت مایحتاج تک۔

لیکن ترقی یافتہ ممالک کے مزدوروں کی مالی حالت دیکھ کر یقین ہوتا ہے  
کہ مایحتاج زندگی کا کوئی ایسا معیار معین نہیں کہ اس میں رد و بدل نہ ہو سکے بلکہ ناگزیر  
ضروریات سے لیکر رسمی ضروریات حتیٰ کہ کم خرچ ملک غیرت اس میں تسال پائی جاتی  
ہیں گویا مایحتاج کا معیار کسی ملک کی معاشی ترقی یا پس ماندگی کے  
مطابق بلند اور پست ہوتا ہے۔ چنانچہ امریکن مزدور اچھا خاصا خوش خوراک خوش  
پوشاک ہے اور اس کے مکان میں علاوہ ضروری سامان کے۔ آرائش و تفسن طبع  
کی بھی معمولی چیزیں از قسم تصاویر و باجہ موجود ہیں تو عجیب نہیں شنبہ کی رات کو وہ  
کپڑے تماشے دیکھنے کا بھی لطف اٹھاتا رہتا، البتہ اس میں ایک عیب ضرور پیدا  
ہو گیا کہ وہ فضو خرچ ہے اور اڑے وقت کے خیال سے کافی پس انداز نہیں  
کرتا۔ لیکن مزدوروں کی انجمن اتحاد نے ضمانت فنڈ قائم کر کے جس کا ہم آئندہ  
مفصل حال لکھیں گے یہ خرابی بھی ایک بڑی حد تک رفع کر دی۔ یورپ کے  
مزدوروں کی بھی کم و بیش یہی حالت ہے۔ لیکن ایشیا میں معاملہ بالکل برعکس نظر آتا  
ہے یعنی مزدور کی زندگی سب سے سادی اور کم خرچ ہے اور اس کی شرح  
اجرت بھی بہت کم ہے۔ ہندوستانی مزدور کی حالت اس سے بہتر ہے۔ لیکن  
یورپین مزدور کے مقابلہ میں پھر بھی اونچی ہے نہ اس کو زندگی کا اس قدر لطفت

لطفت میسر نہ اس کے یاس زیادہ اندوختہ۔ یہ تو تحقیق ہو چکا کہ مزدور و کالمینا حصہ سوم  
 مایحتاج زندگی ہر ملک میں جدا ہوتا ہے۔ ترقی یافتہ ممالک میں بلند اور پس ماندہ میں  
 پست اب یہ سوال ہوتا ہے کہ آیا اضافہ اجرت بلندی معیار کا باعث ہوتا ہے  
 یا نتیجہ بحیثیت عمل کس کو کس پر تقدم حاصل ہے۔

گو تعجب ہوتا ہے لیکن علما و معیشت کے ایک گروہ کا قول ہے کہ معیار مایحتاج  
 سے اجرت قرار پاتی ہے۔ گویا کہ معیار بلند کرنے سے اجرت میں اضافہ ہوتا ہے۔  
 لیکن اگر ایسا ممکن ہوتا تو غریب مزدور کے دن پھر جاتے۔ جب چاہتائی نئی  
 ضروریات اختیار کر کے اجرت میں اضافہ کرالیتا۔ اور حسب وخواہ زندگی کا  
 لطف اٹھاتا۔ سید ہا سادہ کھانا موٹے چوٹے کپڑے اور چوٹے چوٹے جھونپڑ و قلیعیت کرنیکی  
 اس کو کون خوشی یا مجبوری ہوتی۔ ہم نہیں کہتے کہ اس طریق سے وہ اجرت میں لا انتہا اضافہ  
 کرا سکتا لیکن کم از کم موجودہ تنگدستی کو وہ ضرور رفع کر دیتا اور اپنے کو ایسا بے بس اور  
 لاجار نہ پاتا کہ دوسروں کی ہمدردی اور حمایت کا محتاج ہوتا۔

واضح ہو کہ اگر محنت کی رسد محدود ہو اور طلب غالب۔ بالفاظ دیگر اگر مزدور کی  
 تعداد معین ہو اور ان کی بہت جگہ مانگ ہو گویا کہ کوئی مزدور بیکار نہ تو ایسی حالت میں  
 مزدور چہا کر کے اجرت میں مناسب اضافہ کرا سکتے ہیں جتنا چہ محنت باہارت کی اجرت  
 میں اس تدبیر سے مزدوروں کے موافق تبدیلی ہوتی رہتی ہے۔ لیکن محنت بے مہارت  
 کی حالت اس کے بالکل برعکس ہے بیکار مزدوروں کی جماعت موجودہ شرح اجرت  
 قبول کر کے کوشش اضافہ سے مزاحم ہوتی ہے اور مزدور و نکا گردہ اعظم اسی دستواری  
 سے اضافہ اجرت میں لاپارہے لیکن دباؤ ڈالے بغیر اضافہ ان کی اجرت میں کبھی تبدیلی  
 برابر ہو رہا ہے اور ساتھ ساتھ معیار مایحتاج بلند ہوتا جاتا ہے۔ مگر اس تبدیلی کے اسباب کچھ



اوپر جن کی ہم ذیل میں تشریح کرتے ہیں۔

مضمون

ماتسم

مسند

پیدا

آوری

محنت

۱۵) جیسا کہ عالمین پیدا نش کی بحث میں واضح کیا جا چکا ہے۔ محنت کیا ہے۔ دولت پیدا کرنے کا ایک آلہ۔ اس کا افادہ کیا ہے پیدا آوری معلوم ہے کہ زمین کی قیمت زرخیری اور پن کی قیمت طاقت محرکہ کے مطابق ہوتی ہے اور یہ دونوں معیار قیمت افادہ پیدا آوری کی محض مختلف شکلیں ہیں۔ پس اگر محنت کی قیمت بھی یعنی اجرت مقدار پیدا آوری پر منحصر ہو تو کیا عجب ہے۔ چنانچہ خود واقعات اس صول کے شاہد ہیں۔ جس مردور کی محنت میں پیدا آوری خواہ شکل عہدگی یا مقدار کام خواہ شکل ہر دور یا دہ یائی جاتی ہے اس کو اجرت بھی زیادہ دی جاتی ہے اجرت اور پیدا آوری کا تعلق اس قدر پید ہے کہ اس سے کوئی انکار نہیں کر سکتا۔ لیکن صول پیدا آوری سے صرف اجرت کی کمی بیشی کا ایک اساسی سبب صح ہوتا ہے۔ ذیل میں ہم بعض منزع اجرت کے قوانین دریافت کرنے کی کوشش کریں گے۔

پیداوار

مصنوع

۱۶) یوں تو پیدا نش دولت کے واسطے ہر سہ عالمین زمین، محنت اور اصل کی شراکت لازمی ہے لیکن فرق یہ ہے کہ زراعت میں زمین کا حصہ غالب ہوتا ہے اور صنعت و حرفت میں اصل کی کارگزاری حاصل طور سے قابل لحاظ ہوتی ہے محنت دونوں صورتوں میں یکساں نہوری ہے اوپر بجا خصوصاً لگان کی بحث میں زراعت پر قانون تقبیل حاصل کا قوی اثر ظاہر کر چکے ہیں یعنی یہ کہ کاشت میں چند ابتدائی جرعوں کے استعمال کے بعد کوئی ایک جرعہ ایسا پلایا جاتا ہے کہ اس کا اور اس کے مابعد جرعوں کا حاصل متبادلہ مابقی جرعوں کے حاصل سے کم ہوتا چلا جاتا ہے۔ ظاہر ہے کہ ان جرعوں میں محنت اور اصل دونوں شامل ہوتے ہیں۔ لیکن اگر قطعہ زمین کی طرح مقدار اصل بھی جو استعمال ہو مقرر کر لی جائے اور حاصل محنت کے جرعوں میں اضافہ کیا جائے تو بھی اس قانون کا عمل درآمد ہو گا مثلاً دن ابیکہ

رین میں سو روپیہ کی لاگت سے کاشت کی جائے خود کاشتکار اور اس کے دواڑے کے مل جلکر  
 کہیت پر کام کریں۔ اور ۵۰ من غلہ پیدا ہو۔ اب اگر ایک مزدور لگایا جائے تو پیداوار ۱۰۰ من  
 ہو جائے۔ دو مزدور ٹھانے سے ۶۶ من اور تین بڑھانے سے ۷۰ من ہوگی۔ ایسی حالت  
 میں مزدور اول کی محنت کی پیداوار ۱۰۰ من دوم کی ۶۶ من اور سوم کی ۴۰ من شمار  
 ہوگی اب اگر مزدور سوم بقدر ۴۰ من اجرت طلب کرے تو کاشتکار کو کچھ بچت ہوگی اور  
 غالباً وہ اس کو رکھے یہ رضامند نہ ہوگا اس لیے جب کہ مزدور سوم کو بوجہ تہمتی محنت کے  
 بغیر کوئی چارہ ہی نہیں اور بوجہ کثرت مزدوران نہ یا بندی قانون تشکیل حاصل اس سے  
 زیادہ اپنی محنت سے پیدا ہی نہیں کر سکتا تو مجبوری اس کو کچھ کم چار من اجرت پر رخصت  
 کرنی ہوگی۔ لیکن لطف یہ ہے کہ کاشتکار اول اور دوم مزدور کو بھی اس سے زیادہ اجرت  
 دینا گوارا نہ کریگا اور ان کو بھی قبول کرنی پڑے گی کیونکہ بحالت مفروضہ ان کو دوسری  
 جگہ ۴۰ من سے زیادہ اجرت نہیں مل سکتی اگر ایسا ممکن ہوتا تو مزدور سوم جی ۴۰ من پر کیوں  
 رضامند ہوتا۔ اگر مزدور اول یہ کہیت چھوڑ کر دوسری جگہ کام تلاش کرے تو اس کی  
 حیثیت مزدور سوم کی سی ہوگی۔ اور نئی جگہ غالباً وہی لئے اجرت قبول کرنی پڑے گی  
 کاشتکار زیر بحث کا مزدور اول کے ملے جانے سے کوئی نقصان نہ ہوگا کیونکہ ایسا قی  
 دونوں مزدوروں کی محنت کا پیداوار ۱۰۰ من اور ۶۶ من ہو جانے سے ۴۰ من شرح  
 اجرت کے حساب سے وہی ۸۰ من بچت ہوگی جو پہلے ہوتی۔ اگر موجودہ مزدور دوم نے اپنی  
 پیداوار محنت کے اضافہ کی نایر اجرت میں بھی اضافہ چاہا تو متلاشی روزگار مزدوروں  
 میں سے کوئی نہ کوئی اگر مزدور سوم کی جگہ لے لیگا اور اضافہ اجرت پر بوجہات  
 مذکورہ صدر پر وہی بندش قائم ہو جائے گی۔ جو مزدور اول کے جانے سے قبل پیش  
 آئی تھی۔ بلکہ اگر کوئی گردش کا مارا جو تھا مزدور کہیت مذکورہ صدر پر آسکے

مضمون  
نامعلوم

اور قانونِ تقبیلِ حاصل کی بدولت شرحِ اجرت ۴ من سے بھی گھٹانے تو مجبب نہیں۔  
مذکورہ مالائیسرے بلوچستے مزدور اور اس کی محنت کی پیداوار کو مزدور ختم اور پیداوار  
مختتم کہنا ناموزوں نہوگا۔ ادھر کی بحث سے واضح ہوا کہ اجرت قانونِ تقبیلِ حاصل  
کے اثر سے پیداوار ختم کے مساوی ہوتی ہے اور مزدوروں کی کثرت سے اس کی مقدار  
میں کمی ہوتی ہے۔

زراعت کی مثال میں ہم نے اوپر جو کچھ بیان کیا۔ بعینہ وہی حال صنعت و حرفت کا  
عملِ پیدائش میں ہاں زمین کا حصہ بڑھا ہوا ہے۔ یہاں اصل کا۔ اس فرق سے قانون  
تقبیلِ حاصل کے عملہ رآمد میں کوئی تغیر نہیں ہوتا مثالِ بالائیں اگر کہیت کے بجائے  
کارخانہ اور زراعت کے بجائے صنعت اور ۴ من کے بجائے چار شے لکھد بجائیں تو  
اس کی صحت میں کوئی فرق نہیں آئے گا۔ یہاں یہ مغالطہ پیدا ہوتا ہے کہ اس سے قبل  
صنعت و حرفت قانونِ تیکثر حاصل کی ماتحت بتائی جا چکی ہے یہاں قانونِ تقبیل  
حاصل کے تابع کہی جاتی ہے۔ گویا اجتماعِ ضدین لازم آتا ہے۔ لیکن یہ ایک سطحی دھوکا ہے  
قانونِ تقبیلِ حاصل کی ماتحتی سے مراد یہ ہے کہ قطعاً راضی کی طرح کوئی مقدار اصل بھی لا محدود  
محنت کی تحمل نہیں ہو سکتی یعنی یہ ممکن نہیں کہ اگر دس ہزار اصل سے ۵۰ مزدور کام  
کر کے ایک مقدار پیدا کریں تو اسی اصل سے سو مزدور کام کر کے دو گنی مقدار پیدا  
کر سکیں گے۔ غالباً ڈیوڑھی کرنی بھی دشوار ہوگی اور یہ عمل قانونِ تقبیل کا نتیجہ نہیں تو  
اور کیا ہے۔ اب غور کیجئے کہ صنعت و حرفت قانونِ تیکثر حاصل کے زیرِ عمل کیوں کہلاتی ہے  
اس سے مراد یہ ہے کہ بمقابلہ زراعت کے صنعت میں متعامل مشین اور پیداوار پر ہمانہ  
کی سید گجائش ہے جس کا نتیجہ نسبتاً تخفیفِ مصارفِ پیدائش ہے اور یہی قانونِ تیکثر حاصل  
کا منشا ہے کا اور مستند پر کیا منحصر ہے۔ بعض بعض حالتوں میں زراعت پر بھی اس

قانون کا ایک حکم اثر نمایاں ہوتا رہتا ہے پس وضع ہوا کہ قانون تکثیر حاصل کا زمین حصہ دوم محنت و اصل کی مقدار سے تعلق ہو جو ملکہ کام کریں اور قانون تقبیل حاصل عمل پیدا لین میں زمین محنت اصل کے باہمی نسبت تعلق ہو بالفاظ دیگر اگر عاملین نی بڑی بڑی مقدار یکجا کام کر سکیں تو قانون تکثیر حاصل کا عمل ظہور پذیر ہوگا اور اگر عاملین میں سے کسی کی مقدار نسبت مناسب ہے تجاوز کرے گی تو اس کی پیداوار قانون تقبیل حاصل کی تابع ہوگی۔

حاصل کلام یہ کہ راعت و صنعت دونوں یکساں قانون تقبیل حاصل کے تابع ہیں محنت کے جرعوں کی پیداوار ایک خاص حد کے بعد نسبتاً گھٹنے لگتی ہے اجرت ہمیشہ محنت کی پیداوار ختم کی مساوی ہوتی ہے اور کثرت مزدوران سے اس کی مقدار گھٹتی یقینی ہے۔

اول تو اجرت پیداوار ختم کے برابر قرار پائی کثرت مزدوران سے اس کی مقدار گھٹتی اس پر طرہ یہ کہ مزدوروں کی لاجاری - ہمیدستی - جہالت - پست ہمتی - رسم و رواج کی یا بندی اور آجروں کے غلبہ و تسلط کی بدولت یہ کمترین معاوضہ بھی پورا پورا مشکل ہوتا ہے جیسا کہ آگے چلکر واضح ہوگا - محنت کا - حاصل زیادہ مشکل مانع آجر کی جیب میں جاتا ہے آجر اگر محنت کی پیداوار میں سے ایک مناسب حصہ بطور کمیشن لے بھی تو کچھ مضائقہ نہیں لیکن جب کہ وہ مزدوروں کے کمترین حصہ میں سے بھی کچھ غصب کرے تو یہ ظلم ہے - یا تو مزدور پائمال ہو جائیں گے یا تنگ آکر و، اسٹرائک شروع کر دیں گے - دونوں صورتوں میں عام ملکی مرفہ الحالی کو مضرت پہنچا یقینی ہے۔

واضح ہو کہ مزدور ختم آجر کا بہت بڑا محسن ہے اضافہ حاصل زائد کے لحاظ سے اس کی حالت بعینہ نہر کی جہاں کی چوٹی جیسی ہے - جو سطح آب بلند کرتی ہے یہاں

مردورقینا ہی آگے بڑھینگا مابقی مزدور کو بشکل تخفیف احرت نقصان پہنچائے گا اور آجر کو بشکل اضافہ حاصل راہد نفع۔ لیکن اگر پیچھے ہٹے تو نتیجہ بالکل برعکس ہوگا کسی کاروبار میں مقابلہ دسویں مزدور مختتم کے یا نچوال مزدوروں کے حق میں مفید اور آجر کے حق میں مضر ہو۔ دسویں کی حالت اس کے برعکس ہو اور مزدور مختتم کا قرب بعد بھی گویا قانون طلب رسد کی محنت اور اجرت کے متعلق ایک گونہ تشریح ہو یہ خیال کرنا صحیح ہوگا کہ مزدور مختتم سے لازماً وہی مزدور مراد ہو تو لحاظ ترتیب یا وقت سب سے آخر میں شریک کار ہے۔ بلکہ مزدور س کے اسی گروہ میں حوا ایک ہی وقت کام شروع کرے مزدور مختتم کی موجودگی ممکن ہے درحقیقت مزدور مختتم سے مراد کام کرنے والی ایسی جماعت کا کوئی فرد ہو کہ جس میں اگر کوئی جدید مزدور شامل کرے تو مرید حاصل اس کی اجرت سے کم ہو۔ اول تو جب مزدوروں کی ایک جماعت ملکر کوئی کام کرے تو ہر ایک کے کام کی جدا گانہ مقدار دریافت کرنا اکثر محال ہوتا ہے دوسرے یہ بھی فرصت کیا جاتا ہے کہ مزدور مختتم کار کردگی میں باقی دوسروں کے برابر ہو یا اس کی محنت کا جدا گانہ حاصل جس کا دریافت کرنا دشوار ہو دوسروں سے کم ہونا ضروری نہیں۔

اس کے شریک جماعت ہونے سے جو حاصل میں اضافہ ہوتا ہے اور جو سب مابقی اعضاؤں سے کم مقدار ہوتا ہے درحقیقت کل جماعت کی مجموعی محنت سے پیدا ہوتا ہے نہ اس کی جدا گانہ محنت سے اور اس کے سب سے کم مقدار ہونے کا باعث مزدور مختتم کی کارکردگی کا نقص نہیں بلکہ قانون تقبیل حاصل ہے۔ یہ تو عام تجربہ ہے کہ کسی کام میں تعداد متناسب زیادہ مزدوروں کی شرکت نہ صرف مالی نقصان بلکہ خرابی کام کا باعث ہوتی ہے۔ اور مزدور مختتم کی کل بحث ہی واقعہ کی تشریح ہے اور کچھ نہیں۔

پس ثابت ہوا کہ اجرت کا محنت کی پیدا آوری سے نامی تعلق ہے کہ وہ پیداوار حصہ ہم  
مختتم کے برابر ہوتی ہے۔ اب ہم کو یہ دکھانا باقی ہے کہ خود یہ معیار کس قدر غیر معین ہے اور کتنے  
میتھار سبابوں کی کمی بیشی کا باعث ہو سکتے ہیں ایک سادہ مثال کو حور راعت و صنعت  
دونوں سے مشابہ ہے۔ کسی شخص کے یہاں دودھ بہن کا کارخانہ جاری ہے گائے ہیں  
کی نگرانی کے واسطے دس گھوڑی لو کر رہیں اگر گیارہواں گھوڑی ملازم رکھا جائے  
تو گلہ میں دس گالیوں کا اضافہ ہو سکے گا گویا موجودہ تینوں سے ان کے دودھ کا بہن  
نکل سکے گا اور ان کے رہنے کے واسطے موجودہ گلہ میں سے گنجائش نکال سکے گی۔  
کسی طرح پر کارخانہ میں توسیع کی ضرورت ہوگی۔ اب اگر اس گیارہویں گھوڑی کی  
اجرت جدید دس گاؤں کی آمدنی سے کم ہوگی تو کارخانہ دار اس کو ضرور ملازم رکھے لیکن  
اول اس کا کام محنت مختتم ہوگا واضح ہو کہ محنت مختتم کے ما حاصل کی کمی بیشی گھوڑیوں کی  
تعداد پر منحصر ہے۔ خود تعداد تو امین رسد و طلب کے تابع ہے۔ ایک طرف تو موجودہ نسل کا  
وہ طبقہ ہے جس سے گھوڑی جیسا ہو سکیں دوسری جانب دودھ بہن کا صرف اور ایسے کارخانوں  
کی تعداد۔ گویا دودھ بہن کی حالت طلب رسد اور یہ حالت خود بیشمار اثرات کے  
تابع ہے علاوہ ازیں چارہ کی قلت و کثرت کا بھی محنت مختتم سے قریبی تعلق ہے اور چارہ  
کی پیداوار زرعی حالت سے متعلق ہے جو خود بیشمار اسباب کے زیر اثر ہے مرید براں  
گائے ہیں جن کی رسد جس کا در او مدار چارہ کی مقدار اور چراگاہوں اور گھوڑیوں  
کی تعداد پر ہے اور ان کی طلب جو چمڑہ۔ گوشت۔ دودھ۔ بہن اور زرعی کام کی طلب  
پر منحصر ہے۔ محنت مختتم پر گہرا اثر ڈالتی ہے حصہ مختصر محنت مختتم کا تعین بیشمار بیج دریغ  
اسباب پر منحصر ہوتا ہے۔ ہم کو یہ ماننا کافی ہے کہ کسی کام میں یکساں کارکردگی والے  
مزدوروں کی شرح اجرت محنت مختتم کے حاصل کے برابر ہوتی ہے۔ گویا پیداوار

مضموم  
ماہنامہ

مختتم شرح اجرت کا معیار ہے۔

احرت کے متعلق اس وقت تک جو چار مسئلے میان کئے گئے اُن میں سے ہر ایک جدا گانہ کل حقیقت کا صرف ایک جزو واضح کرتا ہے۔ ہر ایک بذات خود نامکمل ہے لیکن مکمل تشریح اجرت کے واسطے ان سب کا اجماع لازمی ہے۔ اگر ہر بڑے چند قسموں سے کوئی چیز لٹکائی جائے تو وزن مہیا نہیں ہر ایک قسمہ باقی قسموں کو مدد دیتا ہے اور سب کی مجموعی قوت سے اُن کی یکساں لمبائی قرار پاتی ہے اب اگر کسی قسمہ کی لمبائی بگٹائی بڑھائی جائے یا اس کی قوت میں کمی بیشی پیدا کی جائے تو یقیناً باقی قسموں کی لمبائی میں بھی فرق پیدا ہوگا اور لٹکنے والی چیز کی سطح بھی ضرور اونچی نیچی ہو جائے گی۔ بعینہ ہی حال مذکورہ بالا مسائل کے تعلق کا ہے۔ مسئلہ اجرت محنت کی طلب پر مسئلہ معیار مایحتاج زندگی محنت کی رسد پر اور مسائل پیدا آوری محنت و پیدا اور مختتم تین شرح اجرت پر روشنی ڈالکر مسئلہ اجرت کی کامل توضیح کرتے ہیں۔ اور آپس میں بھی ایک دوسرے سے اثر پذیر ہوتے ہیں۔ گویا یہ کل مسائل اجرت پیدا کرنے والے مشین کے پرے ہیں اور ظاہر ہے کہ مشین چلتے کیوں سٹے ہر ایک پرزہ اتنا ہی ضروری ہے جتنا کہ کوئی دوسرا ان تمام مسائل کو کسی ایک جامع مسئلہ کے سانچے میں ڈھانسنے کی کوشش کامیاب ہونی محال نظر آتی ہے ہر ایک کو جدا گانہ ذہن نشین کر کے انکا باہمی تعلق سمجھ لینے سے بھی وہی مطلب حاصل ہوتا ہے اور یہ طریق سہل بھی ہے۔

(۷) اوپر واضح ہو چکا ہے کہ لگان مصارف پیدائش کا کوئی جزو نہیں ہوتا۔ اس کے

برعکس اجرت مصارف میں شامل ہوتی ہے۔ اسباب فرق حسینہ یل ہیں۔

(۸) محنت و زمین پیدائش کے واسطے لا بد ہیں۔

احرت

لگان کا

موازنہ

- د) محنت مزدور کی ذات سے وابستہ ہے۔ زمین کے واسطے زمیندار لازمی نہیں۔  
 (ج) اجرت کے بغیر مزدور کام نہیں کرتا بالفاظ دیگر محنت میسر نہیں آسکتی لیکن لگان کے  
 بغیر زمین دستیاب ہو سکتی ہے اور راعت میں کام آتی ہے۔  
 (د) اجرت بیداشتِ دولت کا باعث بھی ہے۔ مگر لگان صرف نتیجہ ہی باعث ہیں۔  
 (س) اگر اجرت ضبط کر لی جائے تو مزدور کام چھوڑ دیں محنت غائب ہو جائے لیکن  
 اگر بذریعہ کیس کل معاشی لگان چھپ لیا جائے تو بھی زراعت جاری رہے گی اور زمین  
 کی کوئی قلت ہوگی۔



# فصل دوم

## تشریح اجرت

تخریہ (۱) اقسام اجرت (۲) فرق اجرت کے اسباب (۳) اررانی و گرانی نخت (۴) اضافہ اجرت اور ان کے نتائج۔

(۱) میندھول پر اجرت کی کئی قسمیں قرار دی گئی ہیں۔ اول اجرت متعارف اور اجرت صحیحہ کو لیجئے بالعموم مزدور کو اجرت لشکر زر نقد ادا کیجاتی ہے مثلاً کچھ آئے رو یا چند روپیہ ماہوار۔ لیکن فی لقمہ بھر زر نقد کیا ہے سونے چاندی اور تانبے جیسی دھاتوں کے ٹکڑے کہ جن کو مزدور کہا پی سکے نہ پہن اڑ سکے۔ دو لقمہ لوگ ختمی زیورات اور سامان کے شائق ہوں ان دھاتوں کے ٹکڑوں سے کچھ کام لے سکے ہیں۔ لیکن غریب مزدوروں کے نزدیک جن کی ضروریات زندگی سادہ اور مختصر ہیں یہ ٹکڑے ذات خود مٹی کے برابر نکمے ہیں تو اس لیے محنت کرتے ہیں کہ کھانے کو روٹی پہننے کو کپڑا اور رہنے کو مکان ملے۔ ان کے علاوہ اگر کچھ اور سامان راحت میسر آ سکے تو بہا ورنہ مضائقہ نہیں براہِ راست نہ زر نقد سے مزدور کی احتیاج پوری ہو نہ مرد کو اس سے سروکار جیسا کہ ہم آگے چلکر تقسیم دولت کی تحت کرینگے زر نقد نہایت سہولت افزا آلہ مبادلہ ہے۔ ذات خود مزدور کی ضروریات سے خارج ہوں لیکن بحیثیت آلہ مبادلہ وہ مزدور کو حصول ضروریات میں تیس بہاؤ دیتا ہے اور اسی وجہ سے مزدور بھی بلا محنت اس کو بطور اجرت قبول کر لیتا ہے۔ جب خورد و نوش اور لباس مکان کا سامان مزدور کا مقصود پھیرا اور اسی کو حاصل کرنے کی غرض سے وہ محنت کرتا ہے

تو اس کی اجرت کا صحیح معیار۔ اس سامان کی وہ مقدار ہو جو وہ اجرت کے زر نقد سے خرید سکے۔ زر نقد کی مقدار فی نفسہ اس کے نزدیک ناقابلِ لحاظ ہو۔ اجرت حصہ م بیعار ضروریات، اجرت صحیحہ اور بیعار زر نقد۔ اجرت متعارف کہلاتی ہو۔ مردور مایم کی کل ضروریات کو شے واحد مثلاً گہوں تصور کر کے فرض کر دو کہ کسی زمانہ میں اجرت متعارف دس روپیہ ماہوار ہو اور اجرت صحیحہ ۵ من گہوں اب اگر اجرت متعارف ۱۰ سے بڑھ کر ۱۶ روپیہ ہو جائے۔ لیکن بوجہ گرانے نرخ اجرت صحیحہ ۵ من سے گھٹ کر ۴ من رہ جائے تو اجرت متعارف میں نصف سے زیادہ اضافہ کے باوجود اجرت صحیحہ میں مقدار ۱۶ تخفیف ہو جائے گی۔ اس کے برعکس اگر اجرت متعارف صرف ۴ روپیہ ہو۔ لیکن بوجہ ارزانی نرخ اجرت صحیحہ ۵ من گہوں ہو جائے تو باوجود کمی اجرت متعارف۔ اجرت صحیحہ میں کمی ہو جائے گی۔ گویا بلحاظ اصدافہ و تخفیف ان دونوں قسم کی اجرتوں میں کوئی تعلق معین نہیں۔ ان کی تبدیلی میں موافقت اور مخالفت دونوں ممکن ہیں۔ اور جیسا کہ ہم کہہ چکے ہیں مردور کو تو مقدار گہوں سے غرض ہے نہ کہ نقد اور روپیہ سے لہذا اجرت صحیحہ کا اسکی حالت پر مفید و مضر اثر پڑتا ہے نہ کہ اجرت متعارف کا۔ چونکہ اجرت کا تعین ادائیگی لشکر زر نقد بید آسان ہے اجرت متعارف کا رواج ہو گیا ورنہ مزدور کو صرف اجرت صحیحہ سے سروکار ہے اور جب کہ زر نقد کا استعمال اس قدر رائج نہ تھا اور نیز ابھی پس ماندہ دیہات میں اجرت لشکر ادا کیجاتی ہے ان دونوں قسم کی اجرتوں کے فرق بخوبی واضح ہو گا کہ مزدور کی طرفہ الحالی اجرت صحیحہ کے اضافہ سے وابستہ ہے یہ اضافہ دو طرح پر ظہور پذیر ہو سکتا ہے۔ اگر نرخ ضروریات معین ہو تو اجرت متعارف کے بڑھنے سے اور اگر اجرت متعارف متعین ہو تو نرخ ضروریات گھٹنے سے

حصہ سوم  
باب سیم

اور اگر اضافہ اجرت متعارف کے ساتھ نرخ ضروریات میں تخفیف بھی ہو تو پھر کیا کہنا۔ گویا اجرت صحیحہ میں دو گونہ اضافہ ہو جائے گا۔ لیکن حالت بالکل اس کے برعکس ہے۔ ایک طرف تو اجرت متعارف بڑھ رہی ہے۔ دوسری طرف ضروریات گراں ہوتی جاتی ہیں گویا دو متضاد قوتیں اجرت صحیحہ پر عمل کر رہی ہیں۔ اب اگر اضافہ اجرت متعارف کا اثر گراں ضروریات پر غالب آگے تو اجرت صحیحہ میں ہی نسبت سے اضافہ ہو جائے گا اور اگر اتر اٹھا پڑا تو نتیجہ بھی برعکس ہوگا۔ گویا باوجود اضافہ اجرت لمحہ گراں ضروریات متعارف اجرت صحیحہ میں تخفیف ہو جائے گی۔ یہی آخری حالت ہے جو ہندوستان کے مزدور اور ملازمت پیشہ لوگوں میں پہیلی ہوئی ہے۔ اگر آمدنی کو روپیہ سے شمار کرتے ہیں تو بہ نسبت سابق معقول اضافہ معلوم ہوتا ہے۔ لیکن جب ضروریات کے معیار سے تخمینہ کرتے ہیں تو معاملہ اکثر برعکس نظر آتا ہے اور اس معیار کی وہ کسی بھولی توجہ کر رہے ہیں کہ چودہویں صدی میں دنیا سے خیر و برکت اٹھ گئی بلبلیک میں مایا کا سوت کھل گیا گہر گہر پڑے بوٹے سناکی ہیں کہ خدا جانے روپیہ کے کیا پزیر کئے۔ آتا معلوم ہوتا ہے جاتا نظر نہیں آتا۔ کوئی کتنا ہی کمائے اس زمانہ میں پورا نہیں پڑتا۔ اس میں شک نہیں کہ ضروریات کا اضافہ بھی خاندانی مصارف کی زیادتی کا باعث ہو سکتا ہے۔ لیکن ہندوستان کی مزدوری اور ملازمت پیشہ لوگوں میں یہ ادبار نیز گرانی مایہ تنہاج زندگی کی بدولت پیدا ہوا ہے۔ ہندوستانی مزدور کی مالی حالت اہ اس کے اسباب سے مفصل بحث کرنا ایک جداگانہ کتاب معیشت الہند میں زیادہ موزوں ہوگا یہاں محمل اشارہ کافی ہے۔

وضع ہو کہ ازالہ مرض سے انسداد مرض بہتر ہے۔ اجرت صحیحہ بڑھانے یا بالفاظ دیگر مزدور کی مالی حالت قوی کرنے کا طریق بہ نسبت اجرت متعارف بڑھانے کے نرخ ضروریات

گھٹانا بدرجہا زیادہ کارگر ہوگا۔ اس سے امکان نہیں ہو سکتا کہ امر زونی آبادی اور قانونِ تقییل حاصل کے قوی اثرات گراتی کے معاون اور ارزانی کی راہیں سخت مزاحم بنے ہوئے ہیں لیکن پھر بھی ترقی کارکردگی اور عجیب و غریب ایجادات کی مدد سے ان اثرات کا زور بہت کچھ ٹوڑا جا رہا ہے اور مصوعات میں اکثر قانونِ تکثیر کا اثر نظر آتا ہے۔ محنت کی پیدا آوری میں جتنا اضافہ ہوگا یعنی ان کی ایک مقدار معین سے جتنی زیادہ پیداوار حاصل ہوگی یا پیداوار کی معین مقدار حاصل کرنے کے واسطے جتنی کم محنت درکار ہوگی ضروریاتِ جانِ محنت سے پیدا ہوں گی ارزیاں ہو جائیں گی۔ چنانچہ کارکردگی کی ترقی اور کلوں کی ایجاد کا منشا یہی محنت کی پیدا آوری کا اضافہ ہوتا ہے اور یہی وجہ سے ان کے عمل کا اثر ارزانی ضروریات پر بہت موافق پڑتا ہے۔ یہ خیال نکلنا چاہئے کہ ارزانی ضروریات اگر مزدوروں کے حق میں مفید ہے تو ضروریات کے پیدا کر والوں کی حق میں بالکل تخفیف آمدنی مضر ہوگی۔ اول تو خود ہر ایک پیدا کرتے والے کو بہت سی ضرورتیں درکار ہیں اور اگر اس کی پیدا کی ہوئی ضرورت کی ارزانی سے اس کو کوئی نقصان پہنچے گا تو باقی دوسری ضروریات کی ارزانی جو اس کو درکار ہیں اس نقصان کی بالکل تخفیف مصارف پوری تلافی کر دے گی علاوہ ازیں ارزانی کی بدولت خود اس کی پیدا کی ہوئی ضرورت کی طلبت ہوگی اور پیداوار بڑھنے کیسے کے فوائد یا قانونِ تکثیر حاصل کے اثرات کی بدولت مصارف پیداوار میں ارزانی کی مطابق کم و بیش تخفیف ہو سکے گی۔ اور مزید یہاں شرحِ منافع فی سہ یوچہ ارزانی گھٹ بھی جائے تو منافع کی مقدار کی وجہ اضافہ۔ خرید اشیاء بڑھ جاتا عجیب نہیں اور ظاہر ہے کہ ہر شخص کو منافع کی مقدار کھلی سے

مطلب یہ ہے کہ شرح منافع فی سہ سے اس سے ثبات ہوا کہ ارزانی ضروریات  
سب کے حق میں مفید ہے اور غالباً کسی کے حق میں بھی مفید نہیں۔ اور تو کم کو  
خوشحال اور دولت مند بنانے کا کارگر و لای محنت ہے کی پیداواری بڑھاکر ضروریات  
کو ازاں کرنا ہے اور پس۔

اگر تین دو قسمیں متعارف اور صحیح بلحاظ معیار ادائیگی بیان کی جا چکی ہیں بلحاظ معیار  
تین شرح بھی اجرت کی تین قسمیں پائی جاتی ہیں۔ سبکہ اجرت کا حساب مطابق اس مقدار  
وقت کے ہو جو محنت میں صرف کی جائے تو یہ اجرت مختص بالزمان کہلاتی ہے۔ مثلاً  
میس و سپہ ماہوار یا چار آنہ روزوار جبکہ اجرت مطابق مقدار کام قرار پائے تو اس کو اجرت  
مختص بالعمل کہتے ہیں مثلاً کھراڑا نوائی ۲ آنہ گز یا اناج پسوانی عمدن یا کتاب لکھوانی  
صہ حزو۔ اجرت خواہ مختص بالزمان ہو یا مختص بالعمل اس کی مقدار کارکردگی کے مطابق  
اکثر مزدوروں کے حق میں جدا ہوگی۔ معمولی بڑھئی آٹھ آنہ اور کارگر بارہ آنہ روزیاتی ہے چل  
اجرت مختص بالعمل کا ہے جو جتنا کام کرے گی اتنی اجرت یا کئے گا۔ ایک ہی شرح سے  
بعض روزدلوں اور محنتی کا تب عہ روز کماتے ہیں اور بعض مشکل آٹھ آنہ جو مقدار اجرت  
بلحاظ کارکردگی دریافت کرتے ہیں اس کو اجرت مختص بہ کارکردگی کہتے ہیں۔

واضح ہو کہ بندش رسم و رواج سے مزدوروں کی رہائی کا بالفاظ دیگر ان کے آزادانہ  
مقابلے کا نتیجہ اجرت مختص بالزمان نیز مختص بالعمل میں فرق اور اجرت مختص بہ کارکردگی  
میں یکسانیت پیدا ہونا ہے۔ مقابلہ کے دباؤ سے ہر مزدور کی اجرت اس کی کارکردگی  
کے مطابق بچائے گی اسی وجہ سے اجرت مختص بالزمان اور مختص بالعمل میں فرق نمایاں  
ہو گا وغیرہ مساوی کارکردگی والے مزدور نہ اجرت مختص بالزمان برابر یا سبکیں گے نہ اجرت

مختص بالعل ہر ایک کی اجرت کا۔ کر دگی کے مطابق ہوگی اور مساوات کا کر دگی کے ساتھ ہی مساوات اجرت خواہ مختص بالزماں یا مختص بالمل ممکن ہے ابذا جبکہ جاتا ہے کہ مزدوروں کے آزادانہ مقابلہ کا نتیجہ مساوات اجرت ہے تو وہاں پر اجرت مختص بہ کار کر دگی مراد ہوتی ہے۔

وضیح ہو کہ محنت جس قدر زیادہ نقل پذیر ہوگی اور کام جس قدر غیر تخصیص طلب ہوگا اتنا ہی آزادانہ مقابلہ کا مذکورہ بالا نتیجہ بیشتر واضح ہوگا۔

اجرت مختص بہ کار کر دگی کے متعلق ایک مغالطہ جس کا پیدا ہونا ممکن ہے جتنا ضروری معلوم ہوتا ہے مسئلہ پیدا آوری ختم کے تحت میں بیان کیا گیا ہے کہ مزدوروں کی کسی جماعت کی شرح اجرت مزدور ختم کی پیدا آوری محنت کے جو سب سے کم ہوتی ہے۔ برابر ہوگی۔ لیکن جیسا کہ پہلے بھی اوضح کیا جا چکا ہے ایسی جماعت کے کل مزدوروں کی کار کر دگی یکساں ہوتی چاہے نہ کہ کم ہویش۔ اور محنت ختم کی پیدا آوری کی کمی کا باعث عمل قانون تقلیل حاصل ہے۔ نہ کہ مزدور ختم کی کار کر دگی کا نقص۔

اور یہاں پر آزادانہ مقابلہ کا اثر جو ہر مزدور کی اجرت اس کی کار کر دگی کے مطابق بنادینا ظاہر کیا گیا ہے۔ تو ایسے مزدوروں کی کار کر دی میں بجائے یکسانیت کے فرق فرض کیا جاتا ہے۔ گو ان دونوں بحثوں کا علی الترتیب نتیجہ یہ ہے کہ یکساں کار کر دگی والے مزدوروں کی شرح اجرت میں مطابق کمی بیشی کار کر دگی تخفیف و اضافہ ہوتا ہے جو جتنا کام کرتا ہے اتنی اجرت پاتا ہے۔

حکم ان دونوں مسئلوں میں بظاہر تضاد نظر آنے کا اندیشہ ہو سکتا تھا۔ احتیاطاً مزید تشریح کر دی گئی۔

(۲) شرح اجرت میں بیشمار فرق پائے جاتے ہیں۔ غریب قلی دن بھر بوجہ و ہموکر بمشکل فرق اجرت حساب

کنبد کی گذر کے لائق ستام تک کماتا ہے اور ایک مشہور گویا گھنٹہ بھر کا کردہ روپیہ پالیتا ہے۔  
 ۲۔ سرکاری ملازمین یا کارخانجات کے مزدوروں کی فہرست تنخواہ یا اجرت اٹھا کر  
 دیکھو تو چند روپیہ سے لیکر ہزاروں روپیہ تک ہمارے ادراج نظر آئیں گے طاہرہ کی کہ یہ ہستار  
 دیر پا اور بڑے بڑے فرق محض اتفاقات کا نتیجہ نہیں ہو سکتے اجرت صحیحہ کے تخمینہ میں جن  
 جن باتوں کا لحاظ لازمی ہے اولیٰ مختلف فیصل کرینگے بعدہ فرق اجرت کے اسباب تحقیق کرنا چاہیے ہیں  
 تخمینہ اجرت صحیحہ میں امور ذیل لازمی طور سے توجہ طلب ہیں۔

(۱) زر نقد کی قوت مبادلہ میں کمی بیشی۔ بالفاظ دیگر ضروریات کی گرانی و ارزانی  
 ماوجود کہ ریاضوں نے اکثر چیزوں کی قیمت ہر جگہ کم و بیش مساوی کر دی ہے۔ تاہم واقعات  
 شہاد ہیں کہ خورد و نوش کی معمولی چیزیں جن کی مزدور کو ضرورت ہے۔ شہروں میں  
 بہ نسبت دیہات و قصبات کے زیادہ گراں ملتی ہیں۔ ایندھن۔ گھاس۔ چارہ جن کی  
 مفصلات میں کوئی کمی نہیں۔ شہروں میں غلہ کی مانند تول کر فروخت ہوتے  
 ہیں۔ اور مکانات کے کرایہ میں تو زمین و آسمان کا فرق نظر آتا ہے حاصل  
 کلام یہ کہ جو ضروریات شہروں میں ایک روپیہ سے یوری ہوتی ہیں ان  
 کے واسطے مفصلات میں آٹھ آنے بلکہ اس سے بھی کم کافی ہیں  
 اور اسی وجہ سے دیہات کے مزدور کو اجرت میں زر نقد کم پاویں  
 لیکن بلحاظ حصول ضروریات وہ شہر والوں سے بہتر نہیں تو بدتر بھی  
 نہ ہونگے چنانچہ شہر والوں کی آمدنی کی زیادتی اکثر سطحی دھوکا ہوتی ہے۔ ان کو قصبات کے  
 کم آمدنی والوں سے زیادہ اہم سمجھیں ہوتا۔ شہروں میں جو چیزیں بمقابلہ قصبات کے  
 ارزاں ملتی ہیں وہ اکثر تعیضات سے متعلق ہیں دولت مند ان سے لطف اٹھا سکتے  
 غریب مزدور کی حیثیت سے وہ بالائز ہیں۔ جہاں تک مایحتاج زندگی کا تعلق ہے۔

مفصلات کی بود و ماں بتقابلہ شہروں کے بہت کم خرچ ہوتی ہے۔

حصہ سوم

(ب) طریق ادائیگی اجرت۔ بالعموم تو مزدور کو صرف اجرت متعارف دی جاتی ہے۔ لیکن بعض پیشہ وروں کو اجرت کا ایک جزو بشکل ضروریات بھی ملتا ہے۔ یعنی انکی کچھ اجرت متعارف ہوتی ہے اور کچھ صحیحہ۔ مثلاً سائیس کو علاوہ ماہواری تنخواہ کے رہنے کے واسطے مکان۔ جلانے کے واسطے بجلی کچی گھاس اور امراء کے ہاں پہنے کے واسطے وردی بھی ملتی ہے۔ باورچی کو بھی علاوہ تنخواہ۔ خوراک و مکان ملتا ہے ریلوے ملازمین کو کرایہ معاف ہے۔ کہیں کہیں بڑے کارخانوں کے مزدور ونگو مکانات ملا کر ایہ یا کم کرایہ دے جاتے ہیں۔ انکو ضروریات تنہو ک فروشی کے کمتر نرخ سے ہیا کی جاتی ہیں۔ اور نیر پیداوار خام کے بعض ناقص حصے جو کارخانہ کے نزدیک ازکار رفتہ ہوتے ہیں مزدوروں کو مل جاتے ہیں جن سے وہ تھوڑا بہت کام ضرور نکال لیتے ہیں۔ غریب مزدور موسم سرما میں خصوصاً رات کے وقت روٹی اونٹنے کے کارخانوں میں نہایت شوق سے کام کرتے ہیں کیونکہ علاوہ اجرت کے انکو سردی کی تکلیف سے بھی سحت مل جاتی ہے۔ یہ تمام ضروریات حومر ونگو حاصل ہوتی ہیں اجرت صحیحہ کا جزو ہیں۔ اور اجرت کلی کے تخمینہ میں انکا لحاظ ضرور کیا جاتا ہے۔ یہاں یہ نکتہ متادینا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ مزدور کو جو ضروریات ہیا کی جاتی ہیں ان کی قدر و قیمت کا تخمینہ مزدور کے نقطہ خیال سے کرنا چاہئے۔ کہ آجر کے۔ فرض کرو کہ کوئی امیر۔ اپنی تنزک و نشان کے خیال سے اپنے ملازمین کو زرق برق قیمتی لباس پہنائے یا اپنے پاس اس کو کسی ایسی جگہ رکھے جہاں کرایہ مکانات و صرف خوراک بہت زیادہ ہو۔ تو ایسے لباس کی قیمت یا خرچ خوراک و کرایہ مکان کا حصہ رسد جزو اس کی اجرت میں شمار کرنا صحیح نہوگا۔ ظاہر ہے کہ مزدور



اگر آجر کا مطیع ہوتا تو نہ ایسا لباس پہنتا۔ نہ ایسی جگہ آکر رہتا مذکورہ بالا مصارف کی مقتضی آجر کی ضروریات میں نہ کہ مزدور کی۔ لہذا آجر کی ایسی ضروریات مہیا کرتے ہیں خواہ کچھ ہی صرف ہو مزدور کی اجرت میں اُن کے مصارف کا صرف اس قدر حصہ شمار کرنا چاہئے جو خود مزدور کی ضروریات کے واسطے بحالت خود مختاری مزدور کو درکار ہو نا۔ اسی طرح اگر مزدور کو ایسی میز پر ملے جو آجر کے نزدیک مخفی کمی اور نا کارہ ہوا ایک مزدور کا اس سے کوئی کام مکمل سکے تو یہ چیز نہ ملنے کی حالت میں ایسی ضرورت پر مزدور کو جو کچھ صرف کرنا پڑتا وہ اس چیز کے تعلق سے مزدور کی اجرت میں شمار کرنا چاہئے حاصل کلام یہ کہ کوئی حیر جو مزدور کو دیجاتی ہے آجر کے نزدیک بیش قیمت ہو یا نا کارہ اس کی قیمت وہ رقم قرار دیسی چاہئے جو مزدور کو خیر ملے کی حالت میں۔ ضرورت متعلقہ حاصل کرنے کے لیے صرف کرنی پڑتی۔

(ح) خود مزدور کو یا اس کے خاندان کو مزید اجرت حاصل کرنے کا موقع۔ بعض پیشے ہیں کہ ان میں علاوہ تنخواہ کے مزید آمدنی حاصل کرنے کے موقع بھی پیدا ہو سکتے ہیں اسکول کے مدرس کے طور پر طلباء کو پڑھا کر تنخواہ ملازمت کے برابر بلکہ اس سے زیادہ روپیہ کمالیتے ہیں بعض طبیب بڑا کمر کسی عزیز یا دوست کا دوا خانہ جاری کر اگر اپنے مرضوں کو وہاں سے دوا خریدواتے ہیں اور منافع میں خود بھی شریک رہتے ہیں۔ اسی طرح ہوشیار درری کپڑا بھی خود ہی فروخت کرتے ہیں۔ اور دوسری جگہ سے خریدے ہوئے کپڑے کے مقابلہ میں اپنے ہاں کے کپڑے کو جلد تر اور زیادہ عمدگی سے تیار کر کے گاہکوں کو اپنی دوکان سے کپڑا خریدنے پر ایک حد تک مجبور کرتے ہیں۔ علاوہ اجرت سلمانی۔ کپڑے کی تجارت سے بھی منافع اٹھاتے ہیں۔ بڑے بڑے کارخانوں اور دفاتروں کی ملازمت

میں اپنے عزیز و اقربا کے واسطے صوتیں پیدا کرتی آسان ہوتی ہیں اور بعض محکموں  
مثلاً ریلوے میں تو کسی ملازم کی سرشتہ داری ۱ زرے قاعدہ امیدوار کے حقوق میں  
داخل پر حصول ملازمت میں اکثر مسلمانوں کو اپنی تعلقات کی کمزوری کی وجہ سے  
بمقابلہ دیگر قابو یافتہ فرقوں کے ناکامی یا کم از کم دقت پیش آتی ہے۔ اگر کسی خاندان کے  
اکثر افراد ملازم ہوں اور فرداً فرداً تنخواہ کم ہو تو خاندان کی مجموعی آمدنی کسی ایسے  
خاندان سے زیادہ ہونی ممکن بلکہ اغلب ہے کہ جہاں صرف ایک تنص بڑی تنخواہ  
پاتا ہے اور باقی سب بیکار ہوں اور چونکہ مالی حالت کل خاندان کی مجموعی آمدنی اور  
مصارف کی نسبت سے متعلق ہے لہذا اقربا و اعزاء کے واسطے ملازمتیں پیدا کر سکتے  
کی قدرت۔ اجرت صحیحہ کا اس وجہ سے ایک جزو ہے کہ اس سے خاندانی آمدنی بڑھنے  
کی ضرورت حاصل ہوتی ہے۔ ہر سمجھہ دار مزدور ایسے کارخانہ میں جہاں صرف اسکی  
محنت درکار ہو۔ ۸۔ آٹہ روز پر کام کر کے مقابلہ میں۔ دوسرے کارخانہ میں ۶۔ آٹہ روز  
پر کام کرنا پسند کریگا جہاں اس کے نیچے بھی سہس کام کر کے ۳۔ روز کمایں۔ جیسا بچہ  
باوجود کمی شرح اجرت مزدور اس جگہ رہتا پسند کرتے ہیں جہاں خاندان کے اکثر  
افراد کام پاسکیں۔ گویا مزدور کے نزدیک خاندان کی مجموعی آمدنی قابل لحاظ ہے  
کہ شرح اجرت اور یہی بات قریب عقل بھی ہے خاندانی آمدنی کی اہمیت ضائع نہیں  
تو فیصلہ کی سخت میں بھی واضح کی جا چکی ہے۔

کسی پیشے میں خود ملازم کو جو مزید آمدنی حاصل ہو سکتی ہے مثلاً اسکول کے مدرس  
کو نج کی تعلیم سے فیس ملتی ہے تو اس کو ہٹا کر اجرت تقصیمی کہتے ہیں خاندان  
کی مجموعی کمائی کو بھی اجرت خاندانی سے تعبیر کرتے ہیں۔  
ان دونوں قسم کی اجرتوں کا اجرت صحیحہ سے جو قریبی تعلق ہے ہم ابھی ظاہر

حصہ سوم  
باب دوم  
کر چکے ہیں۔

(د) سلسلہ ملازمت کا قیام۔ بعض پیشے تو باروں میں بیکسوں جلتے ہیں جیسے دھونی جھام سے اور باورچی کا کام لیکن بعض خاص موسموں یا حالات میں فروغ پاتے ہیں اور باقی وقت بیکاری میں بسر کرتے ہیں مثلاً درزی اور معمار بارش کے موسم میں پاتھ پر پاتھ دھڑے بیٹھے رہتے ہیں لیکن موسم سرما آتے ہی انکار و زنگا رچک اٹھتا ہے تجارتی مرکزوں میں غلہ ڈھونے والے مزدور جن کو بلہ دار کہتے ہیں فصل ربیع و خریف کے موقع پر اتنا زیادہ کمالیتے ہیں کہ برسات میں گھر بیٹھ کر کہاتے ہیں ہندوستان میں ہندو اور نیر مسلمانوں کے بیاہ شادی کے موسم کچھ مقرر سے ہیں ان دنوں تو باورچی اور باجہ بجانے والوں کو سائیاں سنبھالنا دشوار ہو جاتا ہے۔ لیکن باقی دنوں میں وہ اتفاقی تقریبات کا نہایت بچینی سے انتظار کرتے رہتے ہیں جب آب ہو انگریزی تو طبیب اور ڈاکٹروں کو دم لینے تک کی مہلت نہیں ملتی اور ہر وقت ممتی گرم رہتی ہے لیکن اچھے موسم میں وہ بھی باطنیان مطب میں بیٹھے دوستوں کی گپ یا تاش و شطرنج کا لطف اٹھاتے رہتے ہیں۔ اگر کوئی مریض آگیا تو نسخہ لکھ دیا ورنہ اکثر مبارک دن دوستوں کی لطف صحبت ہی سے دلشاد رہتے ہیں۔

ظاہر ہے کہ روزگار چلنے کے زمانہ میں ایسے غیر مستقل ملازمت والے اتنا زیادہ کماتے کی کوشش کرینگے کہ بیکاری کا زمانہ بسر کرنے کے لیے کافی پس انداز کر سکیں لہذا اگرچہ ایسے پیشہ وروں کی شرح اجرت زیادہ معلوم ہو لیکن درحقیقت باکاری و بیکاری کا زمانہ شمار کرنے سے ان کی اجرت کا اوسط بہت گھٹ کر معمولی شرح پر آ جاتا ہے۔

یہاں یہ نکتہ قابل توجہ ہے کہ اگر بیکاری کا زمانہ سخت محنت اور جفاکشی کے بعد

بیش لے تو اس سے صحت و تندرستی کو بیکار بنیچتا ہے اور مالی آمدنی رک جانے سے جو کچھ نقصان ہوتا ہے اس کی بہت کچھ تلافی راحت اور تقویت صحت سے ہو جاتی ہے مثلاً کامیاب بیرسٹر کو کس قدر دماغ سوزی کرنی پڑتی ہے۔ عدالت کی تعطیل کلاں اس کی تندرستی کے حق میں اس قدر مفید ہے کہ کاروبار رک جانے سے اس کو حقیقتاً کوئی نقصان نہیں پہنچتا اس بیکاری کے زمانے میں ماسوع کاروبار کا دماغی اور جسمانی مکان رب ہو کر بعد تعطیل بیرسٹر تازہ دم کام شروع کرنے کے قابل ہو جاتا ہے جو صحت و راحت ایسی بیکاری میں حاصل ہوتی ہے وہ بھی اجرت صحیحہ کا جزو سمجھنی چاہئے اس کے برعکس اگر کاروبار کی کساد بازاری سے بیکاری مسلط ہو جائے تو ایسی حالت میں بجائے آرام و تقویت کے پریشانی کی تکلیف سے صحت کو مضرت پہنچتی ہے۔ گویا ایسی بیکاری سے اجرت صحیحہ کے اوسط میں تخفیف ہو جاتی ہے۔

بیکاری کی مذکورہ بالا فرق کی بدولت بلا تنخواہ خستی ملازم اور بیکار آدمی کی حالت میں کتنا فرق نظر آتا ہے۔ ایک کے نزدیک بیکاری ضروری ہے اور دوسرے کے حق میں بال جان۔

(س) پیشہ کا صحت و طاقت پر اثر۔

اکثر کام تو ایسے ہیں کہ مزدور ان کو عرصہ دراز تک سرانجام دے سکتا ہے لیکن بعض کاموں کا مزدور کی صحت پر اس قدر مضرت پڑتا ہے کہ اس کو جلد نا کارہ بنا دیتا ہے تحقیق سے ثابت ہوا کہ تعداد اموات کا پیشہ کی نوعیت سے بہت کچھ تعلق ہے۔ پارلیوں میں تعداد اموات سب سے کم پائی جاتی ہے۔ ان کی تعداد موت متوقع کر کے نسبتاً تعداد اموات کا تشکاروں میں صرف ۱۱۴ قانون پیشہ لوگوں میں ۱۵۲ شراب بنانے والوں میں ۲۴۵ شراب فروشوں میں ۲۴۴۔ کہاروں میں ۳۱۴ اور کان کھودنے والوں

حصہ  
نام

میں ۳۳ سال انگلستان میں تنہا گئی۔ چنانچہ بیکیپنیاں بھی اس واقعہ کا لحاظ کر کے ایسے لوگوں کی زندگی کا بیمہ کرنے سے انکار کر دیتی ہیں جو از حد خطرناک اور مضر صحت پیشوں میں مصروف ہوں یا وجود تمام احتیاطوں کے کان کنی خطرناک اور مضرت رساں ہو اور خصوصاً پارہ کی کان میں کام کرنے والے مزدوروں کی صحت کو ایک ہی سال میں اس قدر تباہ ہو جاتی ہے کہ ان کو زندگی کے باقی دن کاٹنے دو بہرہ ہو جائے ہیں۔ اتنا ہے کہ دکن میں جہاں پارہ نکلتا ہے مزدوروں سے کم ویش دھوکہ لایچ اور جبر سے کام لینا پڑتا ہے۔ ظاہر ہے کہ ایسے خطرناک اور مخرب صحت کام لینے کے لیے مزدوروں کو اعلیٰ شرح اجرت کا لایچ دینا لازمی ہے۔ اضافہ آمدنی کے لایچ بغیر کون خطرہ اور علالت اپنے ذمہ لینا گوارا کر سکتا ہے اور جہاں مضرت کا اندیشہ اتنا قوی ہو کہ لایچ کی کشش بھی مزدور مہیا نہ کر سکے نہ مجبوراً دھوکہ یا جبر سے بھی کام لینا عجب نہ ہوگا۔ اگرچہ قانون کی تیر شعائیں ہر جگہ امن و عافیت کی روشنی پیدا رہی ہیں۔ پھر بھی خدا جانتے ظلم و تشدد کی تاریکی ابھی کہاں کہاں چھائی ہوئی ہوگی۔ ایسے معدودے چند از حد مضر صحت پیشوں کے علاوہ معمولی پیشوں میں بھی کام کا صحت پر کم ویش مضر اثر پڑتا ہے اور شرح اجرت میں بھی اکثر اسی کے مطابق کمی بیشی ہوتی ہے۔

جو مزدور ایک پر امن کام میں ۴ روز کماتا ہے۔ خطرناک کام میں دس بارہ آٹھ روز کم کر سکے تو عجیب نہیں ہے اور جو "ولسٹن برائے کارٹکے" قائل ہیں وہ جان پر کھیل کر آمدنی بڑھاتے ہیں

(دس) مصارف پیشہ۔ عام مقولہ ہے کہ وکالت کا پیشہ۔ نمائش غلبہ ہے۔ وکیل کو کامیابی کے واسطے ظاہری ٹھانڈے رکھنا لازمی ہے۔ مکان شاندار اور آراستہ ہو

گھوڑا گاڑی بجی تھتی اور نفیس ہو۔ عمدہ لباس سے ذاتی وجاہت بھی بڑھی چڑھی رہی۔ عام حصّہ م  
تعلقات وسیع ہوں حکام اور رؤسا سے ربط ضبط بڑھا ہوا ہو تب کہیں کالت نور م  
یکڑ سکتی ہے۔ ورنہ محض سادگی کی وجہ سے لوگ اس قدر عقیدہ ہو جاتے ہیں کہ بعض  
قابل مقابل و کیلوں کے جو ہر کھلے نہیں پاتے۔ اوریوں کوئی لعل گوڈ میں چمک اُٹھے  
تو وہ مستثنیٰ سمجھنا چاہئے یوں تو ہر پیشے میں ذاتی وجاہت اور طریق بود باش کا  
اثر پڑتا ہے لیکن وکالت میں وہ بہت نمایاں نظر آتا ہے۔ طبابت کا بھی کم و بیش یہی حال ہے  
اسی طرح پر حدالقی عہدوں کے مقابلہ میں انتظامی عہدہ میں خرچ ہے۔ ڈپٹی کلکٹر و نوکو  
مقامی روسا اور معززین سے میل ملاپ رکھنے کے لیے طریق بود باش بھی اعلیٰ اختیار  
کرنا پڑتا ہے اور کھانے کھلانے میں بھی انکا صرف ہونا رہتا ہے۔ اس کے برعکس اگر  
منصف چاہے تو بیکہ سادہ زندگی بسر کرے اور اس کے کام میں کوئی خلل واقع نہ ہو  
اس سے معلوم ہوا کہ بعض مصارف محض پیشہ کی محبوری سے انسان کو برداشت  
کرنے پڑتے ہیں ورنہ اس کی کوئی ضرورت اُن سے حاصل نہیں ہوتی اگر وہ اس پیشے  
میں شریک نہ ہوتے تو ایسے مصارف کبھی گوارا نہ کرتا۔ محض موکلوں یا مریضوں کی  
یا طالب علموں کی ضرورت سے وکیل۔ طبیب یا معلم۔ معقول کرایہ پر عمدہ موقع  
کے وسیع مکانات لیتے ہیں۔ ورنہ اگر وہ کسی دفتر میں ملازم ہوتے تو شاید اس سے  
ایک جو تختائی کرایہ کے مکان کو ہی کے برابر اپنے واسطے آرام دہ پاتے۔ یا فرض کو  
کہ کوئی شخص اپنے ملازم کو مجبور کرے کہ وہ معمول سے زیادہ صاف ستھرے  
کپڑے پہنے۔ تو ایسے کل مصارف جو مزدور کو محض پیتے کی خاطر برداشت کرنے پڑتے  
اور جو شریک پیشہ ہونے کی صورت میں وہ گوارا نہ کرتا۔ اس کی اجرت سے منہا کرنے  
ضروری ہیں۔ جو کچھ باقی بچے وہی اس کی اجرت ہے۔

اس کی اجرت کو قبل و بعد مہنائی مصارف پیشہ علی الترتیب اجرت خام و اجرت خالص کہنا ناموزوں ہوگا۔

(ص)، مناسبت شوق و مذاق = اکثر اشخاص کو کسی نہ کسی چیز کا خاص شوق اور مذاق ہوتا ہے۔ کوئی لذیذ کھانہ کا شوقین ہے تو کوئی نفیس لباس کا۔ کسی کو گانے بجانے کی ذہن ہے تو کوئی سیر و شکار پر مٹا ہوا ہے۔ کوئی روبیہ کا خواہاں ہے تو کوئی حضرت کا طالب اور کسی کو حکومت اقتدار سے زیادہ کوئی چیز بھی مرغوب نہیں اور بعض طبیعتوں کے خواص اس قدر قوی ہوتے ہیں کہ وہ افعال و اعمال پر حاوی ہو جاتے ہیں گنوارو کہاوت ہے چار سے دو ہی کرے۔ یہ نام دروغہ دہرے، حکومت پسند طبیعتیں مالی آمدنی کی پروا کم کرتی ہیں۔ ڈبئی کلکٹر جیسے انتظامی عہدوں سے ایسے مصارف وابستہ ہیں کہ آمدنی خالص بعد دیگر مساوی تنخواہ والے عہدوں سے کم ہے۔ اور ہر ایک شخص رسوت ہی نہیں لیتا۔ اس عہدہ کے واسطے جو اس قدر سخت کوشش اور مقابلہ ہوتا ہے اس کا حقیقی باعث وہ تعزز و اقتدار ہے جو اس سے وابستہ خیال کیا جاتا ہے فوج کی تنخواہ نسبتاً دوسرے محکموں سے کم ہے لیکن سپاہی متش لوگ اسی جانبازی کی ملازمت پر جاں دیتے ہیں۔ سیاحت پسند لوگ ریلوے کی ملازمت سے بہتر سمجھتے ہیں۔ شکاریوں کو جنگلات کی نوکری پسند ہے۔ سیر و تفریح کے شائق ایسے مقامات میں رہ کر کام کرنا چاہتے ہیں جہاں آبی ہو اعمدہ ہو اور دلکش قدرتی مناظر کی کثرت ہو چنانچہ ہمارے ایک دوست جنکو دوسری جگہ زیادہ تنخواہ مل رہی تھی کمتر تنخواہ پر گھر سے صد ہائی میل خوشی خوشی کاغذ پر چلے گئے وہاں کی ملازمت کی اصل کشش یہی سیر و تفریح کا شوق تھا۔ واضح ہو کہ عام طور پر تو لوگ جہاں موقع پاتے ہیں ملازمت کر لیتے ہیں لیکن بعض

طبیعتوں پر توفیق اور مذاق کا اس قدر غلبہ ہوتا ہے کہ انتخابِ ملازمت میں ان کا حصہ سوم خاص لحاظ کرنا پڑتا ہے اور ان کی خاطر مالی منفعت کی تخفیف تک گوارا کیجاتی ہے، باب سوم ایسے لوگوں کی اجرت صحیحہ میں علاوہ اجرت متعارف کے، وہ لطف و مسرت بھی شمار کرنا چاہئے جو شوق پورا ہونے سے حاصل ہوا اور جس کا تخمینہ رزقہ کی وہ مقدار ہے جو شخص مذکور اس کی خاطر چھوڑنے پر رضا مند ہو سکے۔

گویا شوق پورا کرنے کی حالت میں خود محنت مزدور کے حق میں دولت بنکر اجرت صحیحہ کا جزو ہو جاتی ہے۔ اس واقعہ کو بعنوان تشریح خدمت مقدمہ میں وضع کر چکے ہیں یہاں یہ جتنا بھی ضروری ہے کہ جو کام مذاق کے خلاف ہوا و طبیعت کو گراں گزرے اس کی اجرت صحیحہ سے وہ بے لطفی اور تکلیف منہا کرنی چاہئے جو ایسے کام کرنے سے محسوس ہوا اور جو محنت کے مکان سے بالکل جدا گانہ اور مختلف ہے۔ اور جس کا تخمینہ بھی وہ رزقہ ہے جو اس سے بچنے کے لیے مزدور چھوڑنے پر آمادہ ہو سکے۔ گویا کوئی کام جس حد تک مزدور کے مذاق کے خلاف ہوگا اس کے حق میں دولت منفی بنکر اجرت صحیحہ میں تخفیف کر دیگا۔ گویا بحالت مساوات اجرت متعارف بے مذاق کام کرنے والے کی اجرت صحیحہ سے حسب مذاق کام کرنے والے کی اجرت زیادہ اور خلافت مذاق کام کرنے والے کی کمتر ہوگی۔ پس مزدور اول کی اجرت صحیحہ مزدور سوم سے بدرجہ اولیٰ زیادہ ہوئی

مثلاً اگر کوئی شخص مجبوری سے یا اتفاق سے یا شوق سے کاٹھیر یا شملہ رکھ کر کام کرے تو ان تینوں حالتوں میں بمقابلہ یکدیگر علی الترتیب اجرت صحیحہ زیادہ ہوگی جب تکمیل شوق بھی اجرت صحیحہ کا جزو نہیں آتا اگر علمی مذاق کے لوگ مالی منفعت کی جستجو ترک کر کے، مناسب ضروریات پر اکتفا کریں اور مشغلہ تعلیم و تہذیب



حصہ سوم  
ماہنامہ

میں شاد و فرحان رہیں تو کیا عجب ہے۔ جیسا پچہ حقیقی شاعر۔ ادیب۔ فلاسفر جیسے قوی علمی مذاق والوں نے ہمیشہ ماڈی دولت کو ناقابل التفات سمجھا ہے۔

یہاں یہ جتنا ناخالی از لطف نہوگا کہ افراد کی طرح قوم اور فرقوں کے شوق و مذاق بھی کم و بیش جدا گانہ اور مخصوص ہوتے ہیں مثلاً۔ یہاں۔ سکھ راجپوت اور مرہٹے اب تک فوجی خدمت کے متعلق ہیں۔ انتخاب ملازمت میں مسلمان بالعموم حکومت اور اختیار کا زیادہ لحاظ کرتے ہیں۔ اور اہل ہندو مقدار تنخواہ پر نظر رکھتے ہیں۔ پارسیوں کو دفتر کا کام بہت پسند ہے۔ بنگالی دماغی محنت کے بڑے مرد ہیں۔ راجپوتانہ کے مارواڑی لین دین کے کام میں بے اعتدالی اور بدنامی کی حد تک مصروف اور باہر ہیں۔ اور کاٹھیاوار گجھ کے بوہرے مہین تجارت میں ایسے لگن رہتے ہیں جیسے پانی میں مچھلی۔

اجرت صحیحہ کے تخمینہ میں جن باتوں کا لحاظ لازمی ہے۔ ان کی تفصیل بیان کر چکے کے بعد اب ہم اس کے فرق کے اسباب دریافت کرنا چاہتے ہیں اجرت کی اضافہ و تحفیف کے اسباب اور حدود۔ قوانین اجرت کی بحث میں واضح کیے جا چکے ہیں لیکن غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ مذکورہ بالا قوانین کا مجموعی عمل بالکل قانون طلب رسد نمودار ہوتا ہے۔ بالفاظ دیگر مزدوروں کی موجودہ اور مطلوبہ تعداد کی باہمی نسبت سے ان قوانین کے مطابق اجرت میں کمی بیشی پیدا ہوتی ہے۔ قانون طلب رسد کا اجرت کے اساسی قوانین سے تعلق جتنا ہے کے بعد اب ہم اس کا اجرت پر اثر و دریافت کرنا چاہتے ہیں۔

عام تجربہ ہے کہ اگر ایک چیز کے دو خریدار ہوں تو قیمت بڑھے گی اور اگر ایک کے خریدار کو ایسی دو چیزیں بیٹس کی جائیں تو قیمت گھٹ جائے گی۔

گویا قیمت میں اضافہ اور تخفیف علی الترتیب سداور طلب کی کمزوری یا الفاظ دیگر طلب رسد کے غلبہ سے پیدا ہوتی ہے۔ یہی حال اجرت کا ہے۔ اگر ایک مزدور کو دو آجر بلائیں تو اجرت بڑھے گی۔ اور اگر ایک آجر کی طرف دو مزدور وڑیں تو اجرت میں تخفیف ہونا یقینی ہے۔ گویا قیمت کی طرح اجرت بھی بلحاظ کمی بیشی قانون طلب رسد کے زیر عمل ہے۔ چیزیں نانیکے واسطے محنت ناگزیر ہے۔ لہذا کسی چیز کی طلب میں کمی بیشی ہونے سے۔ اس محنت کی طلب میں بھی کمی بیشی لازمی آتی ہے تو چیز مذکور کے بنانے میں صرف ہو مثلاً گہری سگریٹ یا موٹر کار و لاج جس قدر گہرے بڑھے گا۔ اسی قدر کم زیادہ ان کے بنانے والے درکار ہوں گے۔ گویا چیزوں کی طلب سے محنت متعلقہ کی طلب کی حقیقت وابستہ ہے اور بیان کر چکے ہیں اب ہم سداور محنت کے اسباب دریافت کرنا چاہتے ہیں اور یہ دونوں پہلو پیش نظر ہونیکے بعد قانون طلب رسد کا اجرت پر عملدرآمد بخوبی ذہن نشین ہو سکے گا۔ واضح ہو کہ جس طرح نھر کی جھالیں پانی کے بڑے بڑے تختے جابجا روکے رکھتی ہیں اور صرف سطح کا پانی ان پر گزر گزر کر آگے بڑھتا رہتا ہے بمعینہ محنت کی آزادانہ رسد میں بھی چند زبردست بندشیں سداور ہو کر ترقی پذیر محنت کی مقدار گھٹاتی جلی جاتی ہیں اگر یہ بندشیں نہ تھیں سطح آب ہر جگہ برابر ہوتی پانی جہرڈ ہلاؤ پاتا ہوتا ہوتا لگتا۔

مزدوروں کی طبقوں میں اعلیٰ ادنیٰ کا کوئی امتیاز نہ ہوتا۔ رسد محنت فوراً طلب کی پیروی کرتی لیکن جبکہ متعدد بندشیں آزادانہ حرکت میں مزارحہ ہوں تو پانی میں لیست بلند تختے اور مزدوروں میں اعلیٰ ادنیٰ طبقے پیدا ہو جانے لازمی ہیں۔ اور پانی کا بہاؤ اور محنت کی رسد بیشتر رندشوں کی حالت پر منحصر ہو جاتی ہے۔ چند قابل لحاظ رکاوٹیں جو رسد محنت میں مزارحہ ہوتی ہیں حسب ذیل ہیں۔

(۱) قدرتی مناسبت و استعداد۔ کہتے ہیں کہ شاعر ماں کے پیٹ سے پیدا ہوتا ہے

تعلیم سے نہیں بننا۔ گویا متعدد شاعری خدا داد ہوتی ہے اکتسابی نہیں ہو سکتی۔ یہی حال کم و بیش مصوری اور موسیقی کا ہے۔ ان فنون لطیفہ میں ہر کوئی محنت اور کوشش کے زور سے کمال حاصل نہیں کر سکتا۔ خیال ہے کہ عمدہ تراش اور اعلیٰ اجراحی کے کبوا سطر بھی بعض ہاتھ قدرتا موزوں ہوتے ہیں جو نیچے پیدا ہوتے ہیں ان میں صرف بعض نہایت توانا تندرست ہوتے ہیں اور بعض ارحد کی و تیر فہم اور باقی دونوں لحاظ سے اوسط اور ادنیٰ درجہ میں شمار ہوتے ہیں گویا مناسبت اور استعداد کی تقسیم غیر سادی ہے خود قدرت نے جس کی رسد پر حدود قائم کر کے مزدوروں کے جدا جدا طبقے پیدا کر دیئے۔ جس کام کے واسطے خدا داد استعداد کی ضرورت ہے اس کے کرنے والوں کی رسد قدرت کے ہاتھ میں ہے الہ آباد کی مشہور نمائش میں مس گوہر سرکاری اہتمام سے مشکل ایک گھنٹہ روز گاتی ہوگی۔ کئی ہزار روپیہ کے ٹکٹ روز فروخت ہوتے تھے جس میں سے صرف ایک ہزار مس گوہر بطور فیس لے لیتی تھی اگر مس گوہر جیسی گانے والوں کی کثرت ہوتی تو ایسی آمدنی ناممکن تھی۔ ملکہ روس نے جب ایک مشہور گانے والے سے شکایت کی کہ وہ روس کے سپہ سالار اعظم کی ماہانہ تنخواہ سے بھی زیادہ روزانہ فیس وصول کرتا ہے تو اس نے کیا معقول جواب دیا کہ پھر آپ اپنے سپہ سالار اعظم ہی سے گانا کیوں نہیں گوا لیتی ہیں میری کیا ضرورت ہے اگر محض کوشش سے مصوری میں کمال پیدا کرنا ممکن ہوتا تو مافی و بہزاد کا نام دنیا میں یوں غیر فانی نہ ہو سکتا۔ ایک ایک تصویر کی ہزار ہا روپیہ قیمت کیوں دیکھائی ہے دستی تصاویر فوٹو کی طرح کیوں ارزاں نہیں لگتیں۔ اکثر کلوں کی ایجاد نے جسمانی طاقت کی ضرورت گھٹا دی۔ تاہم بعض کاموں میں اب تک جسمانی طاقت خاص طور سے درکار ہے اور ایسے طاقتور مزدوروں کی قلت کی وجہ سے شرح اجرت بھی معمول سے زیادہ ہے۔ لوہا صاف

کرنے اور ڈھانسنے کا رخاؤں میں بعض اُن بڑے مزدور نہایت طاقت طلب کام کر کے  
تین سو روپیہ ماہوار تک کماتے ہیں علمی کاموں میں خداداد دماغی قوت کا فرق ہر طرف  
منایاں ہے۔ قانونی دنیا کے آسمان پر مسٹر محمود مرحوم کا نام مثل آفتاب کیوں روشن ہو  
ڈاکٹر راش بہاری گھوسٹ سرجن بھی نہیں صرف کیل ہائیگورٹ ہو کر ہزار روپیہ پیش کیوں کر  
کماتے ہیں غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ اکثر قلتِ سید محنت جو اضافہ شرحِ اجرت کا  
باعث ہوتی ہے قدرت کی آفریدہ ہے۔

(ب) صرف وہ وقت اکتسابِ قابلیت۔ قدرت نے انسان میں جو متعدد ودیعت  
کی ہے اس کی حالت اس سونے کی سی ہے جو مٹی میں ملاکان میں پڑا ہو۔ کان سے  
کہو کہ نہ کالنا مٹی سے صاف کرنا سونے سے کام لینے کی مقدم ترطیں ہیں بعینہ خدا  
نے انسان کو جو متعدد عطا کی ہے اس کا پتہ لگانا اور تعلیم و تربیت کے ذریعہ سے اسکو  
صلاح اور ترقی دیکر کمال پیدا کرنا قابلیت کے واسطے لازمی ہیں۔ خواص محنت کی  
بحث میں ہم بالتفصیل واضح کر چکے ہیں کہ کیونکر تعلیمی مصارف اور تربیت کی قیمتیں  
اکثر ہونہار مگر مرغیب بچوں کو ان ترقیات سے محروم کر دیتی ہیں جن کی استعداد انکی  
ذات میں موجود ہوتی ہے۔ بہت نہیں لیکن پھر بھی چند نیوٹن تیسکشیئر نیولین  
بمارک اور گلیڈسٹون یورپ میں ضرور پیدا ہوئے ہوں گے۔ لیکن ان میں سے ایک  
ایکے سوائے باقی سب نامساعد حالات کے شکار ہو گئے۔ اس موقع پر خواص محنت  
کا بیان پڑھنے کی سفارش کیے بغیر نہیں رہ سکتے۔ گویا سہ محنت پر ایک حد تک تو  
خود قدرت نے غیر مساوی تقسیم استعداد سے قائم کر دی۔ دوسری حد استعداد کو وقت  
بنانے کے مصارف اور وقتوں سے پیدا ہو گئی۔

(ج) مذکورہ بالا غیر اختیاری بنیدشوں کے علاوہ۔ کچھ رکاوٹیں مذہب

حصہ سوم

ماہ سوم

رسم و رواج اور قانون نے بھی رسد محنت میں پیدا کر رکھی ہیں مثلاً مسلمان شراب کے کام سے جدا رہتے ہیں ہندو گوشت اور جڑے کے کاروبار میں بہت کم ہاتھ لگاتے ہیں۔ مسلمان تو بلا تکلف ہندوؤں کی بنائی چیزیں کھاتے ہیں مگر اکثر ہندو سو اے اپنے ہم مذہب اور خصوصاً برہمن کے اور کسی کی بنائی حتیٰ کہ چھوٹی ہوئی کھانے پینے کی چیز کو پاس تک نہیں آنے دیتے۔ اسی وجہ سے مسلمان حلوائیوں کی دکانیں بہت کم سہ سہر ہو سکتی ہیں۔ لوہار، بڑھئی، معمار، درزی وغیرہ جیسے پیشے رہا ادا نے خیال کیے جاتے ہیں اگر یہ اب ان پیشوں کی اجرت معقول ہوگئی ہو اور برابر بڑھ رہی ہو لیکن اب تک رسم و رواج کے اثر سے نادار تہذیب قلیل ملازمت حتیٰ کہ فاقہ کشی کو پیشے اختیار کرنے پر ترجیح دیتے ہیں غریب شریف دس روپیہ کی معلیٰ میں روپیہ کی درزی گری سے ہزار درجہ غنیمت سمجھے گا۔ انہی سخت کا نتیجہ یہ کہ بیکار شریفوں پر افلاس کی مصیبت چھائی ہوئی ہو۔ اور پیشہ ور لوگ جن کو ذیل خیال کیا جاتا ہے روز بروز خوشحال اور مالدار بنتے جاتے ہیں۔ شریفوں کو خاندانی محلات کی مرمت کی بھی توفیق نہیں اور پیشہ ور نئے نئے مکانات تیار کر رہے ہیں۔ شریف آبائی جائداد گرورہتے پرتے ہیں۔ پیشہ وروں میں جائداد کا شوق نہیں رہا۔ اگر کچھ دنوں رسم و رواج پیشے اختیار کرنے میں یوں ہی مزاحم رہی تو ان دونوں طبقوں کی مالی حالت میں بالکل کا یا پلٹ ہو جائے گی۔ بمقابلہ ہماری قوموں کے مسلمانوں میں پیشے خاص طور سے شرافت کے منافی خیال کیے جاتے ہیں۔ اس کی وجہ شاید گزشتہ حکومت کا خمار ہو۔ ورنہ اسلام ہی وہ مذہب ہے جس نے ذات کے فرق مٹائے اور پیشہ ورں کا رتبہ بڑھا کر ہر ایک کو بلا تکلف پیشہ اختیار کرنے کی ترغیب دی۔ اسلامی تاریخ کے سب سے درخشاں حصے میں مسلمانوں کی آزادی

آزادی پسند گیری ہی خاص طور نمایاں نظر آتی ہے۔ لیکن کیسے تعجب اور افسوس کی بات ہے کہ خود فرقہ مند ہمسایہ قوم تو ہمارے آراء و اصول اختیار کر کے شاہ راہ ترقی پر چلنے لگے اور ہم اس کے پابند کن ہول لینے اور برعائد کر کے بید و ست یا، افلاس و بیکاری کے حال میں بیٹھے رہیں۔ یتیم کی عزت اور دلت کا اسلامی معیار اکل حلال کا ملنا نہ ملتا ہے۔ اس معیار کو مد نظر رکھتے ہوئے مشکل کوئی ایسا بیسہ ہوگا جس کو تھوڑا بہت عمائد و اکابر اسلام نے اختیار نہ کیا ہو۔ جب تک ہم اپنے قدیم مسلک کی طرف پھر عود نہ کریں، ہماری مالی اور لہذا ہر قسم کی اصلاح و ترقی محال ہے۔

قانون نے رسد محنت پر ایک طرف نمایاں حد قائم کی ہے۔ یعنی فوج میں سوا سکھ، پٹھان، راجپوت اور مرہٹہ جیسی جنگجو قوموں کے اور کوئی ہندوستانی فرقہ بھرتی نہیں کیا جاسکتا۔ اس کے علاوہ بعض محکموں کی ملازمت کے واسطے عمر کی بھی شرط لازمی ہے۔ چونکہ جدید کارخانوں میں جہاں ہزار ہا مرد و بیکجا کام کرتے ہیں بحالت عدم نگرانی مزدوروں کی صحت و اخلاق خراب ہونے حتیٰ کہ جان ضائع ہونے کا اندیشہ ہو سکتا ہے لہذا ایک فلکٹری ایکٹ پاس کر کے کارخانوں کی رسد محنت پر قانونی حدود عائد کر دی گئیں۔ ۹ سال سے کم عمر بچے داخل نہیں ہو سکتے اور ۱۴ سال تک عمر والے ۶ گھنٹہ روز سے زیادہ اور رات کے وقت کام نہیں کر سکتے۔ عورتیں بھی صرف روئی اوٹنے کے کارخانوں میں رات کے وقت کام کر سکتی ہیں۔ کوئی مزدور ۱۲ گھنٹہ روزانہ سے زیادہ کام نہیں کر سکتا۔ ہر ترقی یافتہ ملک میں فلکٹری مزدوروں کی خاص نگرانی کیجاتی ہے۔ ورنہ آجروں کی چیرہ دستی اور مزدوروں کی ہوس کا یقینی نتیجہ تباہی ہوگا۔

علاوہ مذکورہ مال آمدہی رسوم اور قانونی حدود کے خود انسانی طبیعت اور عادات بھی۔  
 رسد محنت میں پانچ ہوتی ہیں حراحی کا کام گھناؤنا مانا جاتا ہے چنانچہ ہمارے لغت نویس  
 یسند طیب اس سے ہمیشہ دست کس رہے اور یہ فہم اکثر حجاموں کے ہاتھوں میں جھوٹ  
 دیا گیا واقعہ ہے کہ بعض لوگ تو عمل جراحی دیکھتے تھک کی تاب نہیں لاسکتے حتیٰ کہ  
 بیہوش ہو جاتے ہیں سنا ہے کہ ڈاکٹری مدرسوں میں جو طالب علم داخل ہوتے ہیں  
 اُن میں سے تھینا دس فیصدی حید ماہ میں اس وجہ سے علیحدہ ہو جاتے ہیں کہ  
 چیز بھاڑ کے کام سے اُن کی طبیعت از حد متعمر ہے بعض لوگ اس قدر احتیاط  
 پسند ہوتے ہیں کہ وہ کمتر اجرت پر قناعت کر کے حرّات طلب اور خطرناک کاموں کو  
 ہاتھ نہیں لگاتے بعض کام گندے بھی ہیں اور اس قدر آسان کہ ادنیٰ ترین  
 مزدور حن کی تعداد ہمیشہ کثیر ہوتی ہو لکھو کر سکتے ہیں ایسی محنت کی رسد ہمیشہ افزا ہوتی ہے اور  
 شرحِ اجرت بھی ادنیٰ چنانچہ حلال خور اور حاکر و بھائی طبقہ میں شامل ہیں  
 (۳) ارزانی محنت کا مسئلہ جس قدر عملی لحاظ سے اہم اور قابلِ تحقیق ہے۔ اتنا ہی  
 اصولی حیثیت سے دقیق اور پیچیدہ ہے۔ عام طور پر تو ارزانی سے مقدارِ اجرت کی  
 کمی مراد لیجاتی ہے یعنی ۴ آنہ روز والے مزدور کی محنت ۸ آنہ اجرت والے سے  
 ارزاں مانی جاتی ہے۔ لیکن درحقیقت محنت کی ارزانی کوئی نکتہ مقدارِ اجرت سے  
 کوئی بھی تعلق نہیں۔ پھر کہا جاتا ہے کہ ارزانی نسبتِ پیداوار محنت اور اجرت کی  
 موافقت سے متعلق ہے مثلاً اگر ایک مزدور ۴ آنہ روزانہ اجرت پر ۱۲ آنہ کام  
 کام کرے اور دوسرا آٹھ آنہ پر چھ کام کرے تو پہلے کی پیداوار محنت اور اجرت کی  
 نسبت متبادلہ دوسرے کے زیادہ موافق ہے۔ لہذا پہلے کی محنت دوسرے  
 سے لازماً ارزاں ہے۔ بظاہر تو یہ اصول بالکل درست نظر آتا ہے۔ لیکن

حصہ سوم

ماہنامہ

ارزانی و  
گرانی محنت

بعض حالتوں میں یہ غلط بھی ثابت ہو سکتا ہے۔ جیسے واقعہ ہے کہ امریکہ میں مقابلہ اکثر ترقی یافتہ ممالک کے باوجود یکہ نہ صرف مقدار اجرت سب سے زیادہ بلکہ نسبت پیداوار اجرت بھی کمتر ملتی ہے۔ تاہم وہاں کی محنت سب سے ازاں جہاں کی جاتی ہے۔ اس معیار کا حل ارزانی کے بغیر پیر مضموم میں مضموم ہے۔ مادہ ہوگا کہ بلحاظ کاشت وسیع و دقیق رزخیری زمین کے دو مضموم ہیں کیے گئے تھے۔ بحالت اول اس سے پیداوار اور مصارف کاشت کی موافقت ملتی ہے اور بحالت دوم مقدار پیداوار کی بستی۔ یعنی ارزانی اجرت کا مضموم بھی دو معنی ہے۔ بلحاظ دانگی مضموم رزخیری زمین اور ارزانی محنت میں کامل مستابہت پائی جاتی ہے۔ چنانچہ رزخیری کی مذکورہ بالا بحث کا ارزانی کی مدد جہاں دلیل توضیح سے مقابلہ کرنا نہ ضرر مفید بلکہ باعث بخشی ہوگا۔

رضن کرو کہ چار مزدور ۴۰۰ ۸۰۰ ۱۰ اور ۱۰ آہ اجرت لیکر ۱۲-۱۵-۲۰ اور ۲۴ آہ قیمتی حیریں روز تیار کریں۔ اب اگر اگر کو ایک ہیبہ میں ۴۵ ہزار روپیہ کا سامان تیار کرنا مقصود ہو تو اس کام کے واسطے قسم اول کے مزدور ۲ دوم کے ۱۶۰۰-۱۷۰۰ سوم ۱۲ اور چہارم کے ۱۰۰ اور کارہوں کے۔ طابہ کہ ترقی یافتہ ممالک کے تجارتی و صنعتی مرکروں میں لگان زمین بہت اعلیٰ ہے اور کارخانوں میں نہایت پیش بہا کلوں سے کام لیا جاتا ہے۔ فرض کرو کہ سو سو مزدوروں کی ٹولی کے واسطے ۱۵۰ روپیہ ماہوار تنخواہ کے نگراں ۱۰۰ روپیہ ماہوار کرایہ کا قطعہ اسی اور پچاس ہزار کا اصل قائم شکل مشین تجارت درکار ہو جس کی ترحر سود ۵۰ فیصدی اور مطالبات فرسودگی (جن کی مفصل تشریح آئندہ کریں گے) ۴ فیصدی سالانہ ہو تو مختلف قسم کے مزدوروں سے کام لیے میں مجموعی مصارف پیدائش علاوہ قیمت پیداوار خام سب ذیل ہوں گے۔



مردو قسم اول (۲۰) دوم (۱۶) سوم (۱۲۰۰) چہارم (۱۰۰۰)

اجرت	۱۵۰۰	۱۸۰۰	۱۸۰۰	۱۸۰۰
تنخواہ نگران لگان میں	۱۵	۴	۳۰۰	۲۵۰
سہ ماہی و مہلتا باغ و کھیتی	۵۰۰	۶	۳۵۰	۳۵۰
	۲۵۰۰	۲۸۰۰	۲۵۵۰۰	۵۰۰

نشمہ اول و چہارم بر مقرر کرنے سے واضح ہو گا کہ ایسے ماندہ ممالک میں جہاں بیش بہا  
اس سے کام نہ لیا جائے اور لگان زمین بھی اسی ہو۔ بالفاظ دیگر مقدار سود و لگان  
پیدا نش مصارف کا حرق و قلیل ہو از انائی محنت پیداوار و اجرت کی نسبت کی  
مواظقت پر مخصوص لیکن زراعتی ممالک میں جہاں سود و لگان مصارف پیدا نش  
کے قابل لحاظ اجزا ہوں از انائی محنت خاص طور سے مقدار پیداوار کی بیشی سے  
مستقل ہے۔ اگرچہ نسبت پیداوار و اجرت مقابلہ کتبہ موافق ہو لیکن اگر کمی و بیشی  
حد مناسبت سے تجاوز کر جائے گی تو باوجود بیشی پیداوار ایسی محنت ادا نہ ہو سکیگی  
چنانچہ اگر قسم چہارم مردور بجائے ۱۰/۱۲ آنہ اجرت لیکر ۲۲ آنہ قیمتی چیز تیار کریں  
تو ان سے کام لینے میں مصارف پیدا نش ۵۰/۲۸ بڑھ کر ان کی محنت قسم  
اول سے بھی گراں ہو جائے گی دوسرے اور تیسرے تخمینے سے صاف ظاہر ہے  
کہ ہر حالت میں اجرت محض بال عمل کی یکساں تشریح سے حوزہ دور اجرت  
مختص بالزماں جس قدر زیادہ مقدار میں حاصل کر سکے گا۔ اس کی محنت بھی  
اُسی قدر ازراں بڑھے گی۔ اول تینوں تخمینوں کے مطالعہ سے تیسرا قابل توجہ  
نتیجہ یہ نکلتا ہے کہ اگر مقدار و پیداوار و محنت میں زیادہ فرق ہو جیسا کہ اول و سوم میں  
تو باوجود کمتر مواظقت نسبت پیداوار و اجرت از انائی محنت بیشی پیداوار کی پھر ہوگی۔

اور اگر مقدار پیداوار میں فرق کم ہو جیسا کہ اول دوم میں تو یا وہ پیشی پیداوار ارزان فی  
 موافقت نسبت پیداوار و اجرت کے تابع ہوگی۔ گویا فرق مقدار پیداوار کی کمی بیشی کے  
 مطابق ارزائی اجرت اعلیٰ الترتیب موافقت نسبت پیداوار و اجرت اور پیشی مقدار  
 مسعر ہوگی۔ حاصل کلام یہ کہ کورہ بالا تیوں میں جو نکات یہ کہ پس ماندہ ممالک میں شرح اجرت  
 مختص بالعمیل اس قدر انی ہوگی محنت ارزاں ہوگی یکساں پس ماندہ اور ترقی یافتہ  
 ممالک میں مزدور اجرت مستحق بالعمیل کی مساوی بشرح سے جس قدر زیادہ اجرت مختص  
 مالزماں حاصل کر سکے گا اس کی محنت اُسی قدر ارزاں ہوگی۔ اور خاص ترقی یافتہ  
 ممالک میں اس مزدور کی محنت ہی ارزاں ہو سکتی زیادہ اجرت مختص مالزماں حاصل کرے  
 اگرچہ حد مناسب تک شرح اجرت مختص بالعمیل بمقابلہ دیگر ممالک ناموافق بھی ہو چنانچہ یہی  
 آسری حالت امریکہ میں پائی جاتی ہے وہاں پر مزدور بمقابلہ دوسرے ملکوں کے رماؤ  
 کما تا ہے اور اجرت مختص بالعمیل کی شرح بھی بمقابلہ اعلیٰ ہے لیکن پھر وہاں کی محنت سب سے  
 ارزاں اس لیے سے پائی جاتی کہ معاشی ترقیات کی بدولت وہاں پر مصارف پیدائش  
 میں سود اور لگان کا جزو بہت غالب ہے اور اس غلبہ کا نتیجہ ہم مدرجہ بالا تخمینہ میں بھی  
 واضح کر چکے ہیں۔

چنانچہ امریکن علما سمیت کا مقولہ کہ سب اعلیٰ اجرت اعلیٰ محنت سے ارزاں ہو  
 ظاہر ایک چیتاں معلوم ہوتا ہے لیکن مذکورہ بالا بحث سے اس قول کی صداقت اہمیت  
 ظاہر ہے۔ علاوہ ازیں معاشی ترقیات اور ملکوں کی ایجادات کا مزدور کی مالی حالت  
 پر کمزور مفید اثر پڑ سکتا ہے اور کس حالت میں اضافہ اجرت آجروں کے حق میں  
 برابر مفید ہو سکتا ہے۔ ان اہم مسئلوں کی بھی یہاں تسفی بخش توضیح ہو گئی۔

(۴۷) جو معاملات شمار و اعداد میں ظہور پذیر ہو سکیں۔ مثلاً آبادی اموات و اصلاحات  
 اسکے متنا

حصہ سوم  
ماہنامہ

پیدائش۔ امراض۔ تجارت۔ درآمد و برآمدان کے اعداد سے صحیح نتائج اخذ کرنا معاشی اصول کی صحت جاننا۔ اُن کی ترمیم و تائید کرنا بجد و شوار کام ہر جمعیت میں ایک جداگانہ فن اعداد و شمار کیا جاتا ہے یہاں پر اس فن کی تفصیلی بحث محلِ نہوگی اس کے واسطے ایک جداگانہ کتاب رکار ہے مگر اتنا جانتا کافی ہے کہ اس کام سے چند در چند شرائط متعلق ہیں جن میں سے اکثر کی پابندی اگر محال نہیں تو سید و شوار ضرور ہے۔ اہی دقت طلب شرائط کی بدولت یہ مقولہ صحیح ہے کہ اعداد سے ہر قسم کے حتیٰ کہ متضاد نتائج اخذ کیے جاتے ہیں جب تک شرائط لازمی کی تکمیل نہ ہو۔ اعداد کی حالت بالکل موم کی سی ہے جس سانچے میں چاہو ڈھال دو۔ چنانچہ اعداد وہی ایک ہیں لیکن دو گروہ لینے لینے طور پر ہندوستان میں افلاس و دولت مندی کا اضافہ ثابت کرتے ہیں۔ فرق اجرت ہی کو لیجئے۔ طبقہ طبقہ کے مزدور و فکی تعداد اور اُن کے کاروباری وقت کا سالانہ تخمینہ کر کے اُن کی اجرت متعارف کا جداگانہ واسطہ نکالنا بعدہ زر نقد کی قوت مبادلہ اور ہر طبقہ کی ضروریات کا علیحدہ اندازہ کر کے اجرت صحیحہ کا تہ لگانا یہ سب تحقیق زمانہ ماہی و حال کے اوقات میں متعلق کر کے دونوں نتائج کے مقابلہ سے اضافہ و تخفیف اجرت کا دریافت کرنا کیا کچھ آسان کام ہے؟ علاوہ احتیاط کس قدر وسعت معلومات درکار ہے اور جب ضرورت صحیح و مکمل اعداد کا ملنا آج جیسی ترقی یافتہ زمانہ میں بھی کس قدر دشوار ہے چونکہ پیش رفتہ اعداد سے بلا تامل نتائج نکال کر ان کی صحت پر اعتماد کرنے سے عجیب و غریب بنیا مفالط پیدا ہونے ممکن ہیں، بطور تنبیہ عددی نتائج کی احتیاط طلبی اور متعالطہ انگیزی کی طرف اشارہ ضروری سمجھا گیا

کسی ملک کے مزدور و فکی مجموعی کمائی تعداد و دوران سے تقسیم کر کے جو

اوسط اجرت فی مزدور نکالا جاتا ہے اس سے نہ تو مزدوروں کی مالی حالت پر کچھ روشنی پڑتی ہے نہ اضافہ و تخفیف تشریح اجرت کا ہی پتہ چلتا ہے فرض کرو کہ ایک ہزار مزدوروں کے درگروہ میں اول گروہ میں ۵۰۰ کی اجرت ۱۲ روپیہ ماہانہ ۴ کی ۲۵ روپیہ اور ۱۰ کی ۲۰ روپیہ ماہانہ ہے۔ دوسرے گروہ میں ۵۰۰ کی ۸ روپیہ ۴۰۰ کی ۱۵ اور ۱۰۰ کی ۱۰ روپیہ ماہوار ہے۔ ظاہر ہے کہ بحیثیت مجموعی اول گروہ کی مالی حالت دوم سے بہت بہتر ہے۔ تاہم دونوں گروہ کا اوسط اجرت ہی ۲۰ روپیہ مزدور ہے اور اگر گروہ دوم میں آخری سٹو کی اجرت ۱۱۰ روپیہ ہو جائے تو اوسط اور بھی زیادہ گویا ۱۲ روپیہ فی مزدور ہو جائے۔ حالانکہ مالی حالت اب بھی گروہ اول ہی کی برتر رہے گی۔ اسی طرح فرض کرو کہ ۱۲ روپیہ والے مزدوروں میں سے ۳۰۰ ۲۵ والوں میں اور ۲۵ والوں میں سے ۳۰ ۴۰ والوں میں۔ آئیں الفاظ دیگر ۲۰۰ کی اجرت ۱۲ ۴۰۰ کی ۲۵ اور ۴۰ کی ۴۰ ہو جائے تو اوسط اجرت بڑھ کر بجائے ۲۰ کے ۲۸ ۱/۲ روپیہ ہو جائیگا حالانکہ شرح اجرت میں کوئی فرق پیدا نہیں ہوا۔ مرید براں اگر شرح اجرت ۱۰ فیصدی گننا دیکھائے تو بھی اوسط ۲۵ ۱/۲ فی مزدور قائم رہے گا۔ گویا اجرت میں ۱۰ فیصدی تخفیف کے ساتھ ساتھ اوسط میں ۲۵ فیصدی اضافہ ہو گیا۔ اس کے برعکس اگر ۲۵ روپیہ والے مزدوروں میں سے ۳۰ ۱۲ روپیہ والوں میں ہیں تو اوسط صرف ۱۶ روپیہ رہ جائے گا۔ حالانکہ شرح اجرت بھی برقرار رہے بلکہ اگر اجرت میں ۱۰ فیصدی اضافہ کر دیا جائے تو بھی اوسط تقریباً ۱۸ روپیہ پڑے گا گویا باوجود ۱۰ فیصدی اضافہ اجرت اوسط میں ۱۰ فیصدی تخفیف نظر آئے گی ان سادہ مثالوں سے واضح ہوا کہ جب ٹیکس پوری تفصیل پیش نظر نہ ہو محض اوسط

مردوروں کی مالی حالت اور تبدیلی شرح اجرت کا صحیح علم ہونا محال ہے۔  
 اوسط اور تبدیلی شرح اجرت کی بے تعلقی سے ایک قابل لحاظ نکتہ واضح ہوتا ہے  
 کہ اضافہ شرح اجرت کی دو صورتیں ہیں۔ ایک انفرادی۔ جیسا کہ مثال بالا میں  
 ۲ روپیہ والے مزدور کا ۲۵ روپیہ والوں میں یا ۲۵ والوں کا ۲ روپیہ والوں میں آ ملتا۔  
 چنانچہ ادنیٰ سے اعلیٰ طبقہ میں ترقی کرنے والے مزدور کا تعلق ہے۔ اجرت کے  
 اضافہ میں کوئی شک نہیں لیکن یہ اضافہ صرف ان کی ذات تک محدود ہے۔ فی نفسہ  
 شرح اجرت میں کوئی فرق پیدا نہیں ہوتا۔ طبقہ ادنیٰ کے پس ماندہ اور طبقہ اعلیٰ  
 کے سابق مزدوروں کو اس سے کوئی نفع نہیں پہنچتا۔ اضافہ اجرت کی دوسری  
 صورت طبقہ وار ہوتی ہے گویا مزدوروں کے کل گروہ کی اجرت میں کچھ فیصدی  
 اضافہ ہو جاتا ہے۔ اور کل مزدور یکساں مستفید ہوتے ہیں۔ مثال مذکورہ بالا میں  
 جبکہ ۱۲ روپیہ والوں میں سے ۳۰۰ مزدور ۲۵ روپیہ والوں میں اور ۲۵ والوں میں  
 ۳۰۰، ۴۰ روپیہ والوں میں آئیں تو اضافہ اجرت انفرادی ہو گا۔ لیکن اگر ۱۲  
 روپیہ والے ۵۰ مزدوروں کی اجرت ۲ روپیہ اور ۲۵ والے ۴۰ کی اجرت  
 ۳۰ روپیہ اور ۴۰ والے ۱۰ کی اجرت ۶۵ روپیہ ہو جائے تو اضافہ اجرت طبقہ  
 وار کہلائے گا۔ اور دونوں صورتوں میں اوسط اجرت یکساں ۲۰ روپیہ سے بڑھ سکے  
 گا ۲۸ روپیہ ہو جاتا ہے۔ ظاہر ہے کہ انفرادی اضافہ کے مقابلہ میں طبقہ وار اضافہ کا  
 اثر مزدوروں اور بزرگ ملک کی مالی حالت پر زیادہ وسیع اور گہرا پڑے گا۔ چنانچہ  
 اضافہ شرح اجرت سے بالعموم طبقہ وار اضافہ مقصود ہوتا ہے اور ہی مفہوم میں پہنچنے  
 اوسط اور تبدیلی اجرت کی بے تعلقی اور برونسج کی ہے۔

اضافہ اجرت کی بلحاظ وسعت دو صورتیں۔ اور اس کا عام مفہوم بیان

کرنیکے بعد اب ہم اس کا فیض یا منہ دوروں کی حالت پر اندر دکھانا چاہتے ہیں بعض ضرورتیں <sup>صدمہ</sup> قیامِ زندگی کے واسطے ناگزیر ہیں مثلاً کھانا، پینا، لباس مکان، بعض عمدہ کارکردگی کیواسطے <sup>باب سوم</sup> لازمی ہیں مثلاً مقوی جسم، غذا، آرام، وہ لباس، آسائش اور امکانِ صحت پرور آب ہوا راحت گیری کی ہمت خود داتا کا احساس ترقی کی امنگا اور یہ سامان مقدارِ اجرت کی کمی بیشی میں منحصر ہو، قسمتی سے از حدیشتی کی بدولت کہیں کہیں مزدوروں کی ضروریات اُن بیجا تعیشات کی وہ داخل ہو گئی ہیں جو اخلاقِ صحت اور کارکردگی کے حق میں کم و بیش مضر ہیں یہ حالت بیشتر یورپ اور امریکہ جیسے ترقی یافتہ ممالک میں نظر آتی ہے، لیکن وہاں بھی تمام مزدوروں کی ضروریات قسم دوم تک محدود ہیں۔ مقابلہ صرف چند کو زندگی لیاں میسر ہو سکتی ہیں۔ ایسا کا غریب مزدور کم و بیش ضروریات قسم اول پر قانع پایا جاتا ہے۔ لیکن مزدور کے حق میں اجرت کی تفریط افراط سے بھی زیادہ مضر ہے اور ضروریات قسم دوم کی بہم رسانی نہ صرف مزدور بلکہ کل ملک کے حق میں بے مفید ہے واضح ہو کہ ایسی ضروریات ہیں بہت کچھ اضافہ اور ترقی کی گنجائش ہے۔ مزدور کی ضروریات قسم دوم تک محدود کرنے سے یہ غلط نتیجہ نہیں نکالنا چاہیے کہ اضافہ اجرت پر کوئی حد بندی مقصود ہے۔ بلکہ یہ جتنا مد نظر ہے کہ مذہبی معاشرتی اور تعلیمی اثرات اور بچہ متاثر قانونی پابندی سے مزدور کو بد مذاقی اور بری عادات سے روکا جائے تاکہ وہ ضروریات قسم سوم کی طرف کم مائل ہو اور اپنی زندگی ضروریات قسم اول و دوم پر قائم کر کے خود بھی جائز لطف اٹھائے اور ملک کی مرفہ احوالی میں بھی اضافہ کرے۔ چونکہ ہر ملک میں جماعت کثیر مزدور پیشہ ہوتی ہے، لہذا مزدوروں کی ترمیم و اصلاح گویا کل آبادی سے متعلق ہے۔

اگر مزدور صرف محدود چند ضروریات قسم اول کا عادی اور ابھی پر قانع

حصہ سوم

ماہ سوم

تو اضافہ اجرت کا نتیجہ تخفیف محنت ہو گا۔ مثلاً اگر ہم آٹھ روز اجرت اُس کی کل ضروریات کے واسطے کافی ہیں اور ضروریات بڑھانے کا اس کو شوق نہ ہو تو اجرت ۸ آنہ روز ہو جانے کی حالت میں وہ غالباً ہفتہ میں دو تین روز کام کرنا چھوڑ دے گا۔ بلا ضرورت وہ کام کیوں کرنے لگا۔ چنانچہ ہمارے ملک کے اکثر کاریگر درزی بیونار بڑبھئی جو تھوڑی سی محنت سے ضرورت کے لائق کما لیتے ہیں بدشوق اور کام چور ہونے میں مشہور عالم ہیں وہ دکان پر بہت کم نظر کرتے ہیں اور اُن سے کام نہوانے کے لیے پہرہ بٹھانا لازمی ہے گرم ممالک کے باشندے جن کی ضروریات مقابلہ مختصر ہیں اور باسانی مہیا ہو سکتی ہیں۔ کام سے کمتر مانوس پائے جاتے ہیں اور مٹی اجرت سے وہ اکثر کمی محنت کا فائدہ اٹھاتے ہیں۔ اس کے برعکس اگر مزدور کو ضروریات قسم دوم کا چسکا لگ جائے۔ اور یہی ضروریات کا میدان نہایت وسیع ہے تو اضافہ اجرت کے ساتھ ساتھ اس کو کام سے بھی زیادہ محبت ہوگی۔ اس کی کارکردگی ترقی کرے گی۔ گویا ہم سانی ضروریات کا شوق۔ اضافہ اجرت۔ تکثیر محنت اور ترقی کارکردگی میں باہم سبب و نتیجہ کا دو گونہ رشتہ قائم کر کے مزدور کا طرزِ رہائش اعلیٰ اور اس کی زندگی پر لطف بنا دیگا۔ چنانچہ یورپ اور امریکہ کے صنایع جس قدر اپنے کام میں ماہر ہوں گے اور اُن کی اجرت اعلیٰ ہوگی اتنی ہی وہ اپنے کام میں توجہ و محنت کریں گے۔ تاکہ زندگی کے نئے نئے لطف جو اُن کے پیش نظر ہیں اٹھا سکیں۔ قسم دوم کی ضروریات شائقِ مزدور کو محنت کے میدان میں ہی طبعِ دوڑاتی ہیں جیسے کہ پیاسے کو دور افتادہ سرچشمہ درمیانی فاصلہ طے کرنے پر آمادہ کرتا ہے۔ اور منزلِ مقصود جس قدر قریب ہوتی جاتی ہے۔ آتشِ شوق تیز تر گردے کے مطابق جھلپندی بھی بڑھتی ہے۔ حتیٰ کہ فائز المرام ہونے پر بجائے کسل و کمال کے طاقت و چستی میں

اور ترقی ہو جاتی ہے ان ضروریات میں گویا دو چند خوبی ہے نہ صرف محنت کا شوق بڑھتا ہے، حصہ سوم  
ملکہ کارکردگی بھی ترقی کرتی ہے اور چونکہ انکا سلسلہ نہایت طولانی ہے۔ مزدور کو اسی طرح مایہ نام  
نظارہ ترقی پر بہت دوہنچا سکتی ہیں۔ چنانچہ مزدور کو ضروریات قسم اول پر اکتفا  
نہ کرنے دیں سروریات قسم سوم سے بچانے اور قسم دوم کا از حد شوق پیدا کرنے کا  
امریکہ میں خاص اہتمام پایا جاتا ہے جس کا نتیجہ ہے کہ شرح اجرت اعلیٰ مزدور خوشحال  
محنت ارزاں اور ملک دولت مند میں سب سے پیش پیش ہے۔

عام مشاہدہ ہے کہ پس ماندہ اور افلاس زدہ طبقوں میں مقابلہ ترقی یافتہ اور خوشحالا لوگوں کے۔ اولاد کی ترقی ہے۔ دیگر اسباب کچھ بھی ہوں لیکن ایک معاشی وجہ یہ بھی ترقی قیاس ہے کہ ان کی ضروریات زندگی اتنی مختصر اور کم خرچ ہوتی ہیں کہ باوجود بے مائیگی کثرت اولاد کچھ بائیں ہوتی۔ اس کے برعکس اعلیٰ طبقوں میں ضروریات اس قدر کثیر اور بیش خراج ہو گئی ہیں کہ ہر عاقبت اندیش آدمی تعداد اولاد کا سکہ اپنے حق میں قابل توجہ خیال کرنے لگتا ہے۔ چنانچہ علاوہ دیگر وجوہات کے مصارف خاندان کے متعل نہ ہو سکے کا خوف بھی ترقی یافتہ ممالک میں بہت سے لوگوں کو شادی سے روکتا ہے خود ہندوستان پر نظر کیجئے کہ جوں جوں مصارف زندگی بڑھ رہے ہیں، بیادلوں میں بھی تاخیر زیادہ ہو رہی ہے۔ اول بسراوقات کی صورت پیدا کرنا لازمی سمجھا جاتا ہے بقول شاعر بے پاس ساس بھی نہیں ملنے کی آہ موقوف شادیاں بھی ہیں اب امتحان پر اؤگھلائی لحاظ سے ذیل قابل تفرین ہے لیکن واقعہ ہے کہ باوجود شادی مصنوعی طریق سے پیدائش کی حد بندی کر کے اچھے چھے لوگ ایک دو بچوں سے زیادہ اولاد پسند نہیں کرتے اور اس لیے کہ بطریق حسن پرورش پاسکیں تعین تعداد خود اولاد کے حق میں بھی مفید خیال کرتے ہیں پیدائش اولاد کے اس نمایاں فرق کا ایک اہم نتیجہ یہ ہے کہ انکا



حصہ سوم  
باب سوم

طلقوں کی اجرت بڑھنے سے اُن کی کارکردگی تو بڑھتی نہیں لیکن اولاد میں جلد اسقدر اضافہ ہو جاتا ہے کہ رسد محنت کی زیادتی سے اجرت کے بھر قدیم سطح پر گریڑنے کا اندیشہ دامگیر رہتا ہے اس کے برعکس اعلیٰ طبقوں میں سستی اجرت سے کارکردگی میں معقول ترقی ہوتی ہے اور مقابلہ اولاد میں اضافہ بہت کم جس سے اجرت کا اضافہ مستقل اور دیرپا ہونے کی امید کی جاسکتی ہے

ترقی کارکردگی اور اضافہ تعداد مرد دوران کا جو اجرت پر اثر پڑتا ہے اس کی مزید توضیح خالی از منفعت نہوگی ارزانی محنت کی بحث میں ثابت کیا جا چکا ہے کہ اگر کارکردگی والے مزدوروں کی بڑی جماعت سے کام لینے کے مقابلہ میں اعلیٰ کارکردگی والے مزدوروں کے مختصر گروہ سے کام لینا آجر کے حق میں زیادہ مفید ہے۔ اگرچہ حالت دوم اجرت مختص لہل کی شرح اعلیٰ تر بھی ہو۔ گویا اعلیٰ کارکردگی والے مزدور کو ادنیٰ کے مقابلہ میں اجرت مختص بالعدل نسبتاً زیادہ ملتی بھی ممکن ہے علاوہ ازیں فرض کرو کہ دس مزدوروں کی جماعت میں گیا ہو جس کا اضافہ ہو۔ ظاہر ہو کہ محنت مختتم کی مقدار پیداوار گھٹ کر شرح اجرت میں تخفیف ضرور کرے گی جیسا کہ قوانین اجرت کی بحث میں محنت مختتم کے عنوان سے یہ مسئلہ بخوبی واضح کیا جا چکا ہے فرض کرو کہ اجرت میں بقدر بلیم کمی ہو۔ اب اگر ان ہی دس مزدوروں کی کارکردگی بڑھ کر انکو اہم مزدوروں کے کام کرنے کے قابل بنائے تو باوجود مذکورہ بالا کمی شرح اجرت میں تخمیناً اضافہ ہوگا کیونکہ ان میں سے ہر ایک بمقابلہ سابق اجرت کے بلیم ہوگا یعنی اہل حاصل کر سکے گا پس ثابت ہوا کہ ترقی کارکردگی آجر اور مزدور بالفاظ دیگر کل ملک کے حق میں بھر مفید ہے۔ یہی وجہ ہے کہ شرح اجرت کے متعلق جو آجر و مزدوروں میں کمی جھگڑا ہوتا ہے تو بے غرض علوم و انیز گورنمنٹ اکثر مزدوروں کی ہمدرد اور طرفدار پائی جاتی ہے

# فصل سوم

## ترقیات مزدوران

تجزیہ (۱)، انجمن اتحاد مزدور (۲)، بیمہ فڈ (۳)، خطاں صحت (۴)، تحفیت اوقات

(۵)، اصافہ اجرت (۶)، ہسٹرایک (۷)، شرکت مدافع (۸)، شرکت

یورپ اور امریکہ میں اکثر پیشوں کے مزدوروں نے ما قاعدہ اپنی اپنی اتحادی کھینیں قائم کر رکھی ہیں جن میں ہمیشہ مرد و جو جو مقررہ ماہانہ چندہ دیکر شریک ہوتے ہیں اور اتفاق عمل زور سے کل ممبروں کی ہپیوڈی اور ترقی کی ہر مناسب طریق سے کوشش کرتے ہیں۔ ان انجمنوں کی ہر دلعزیزی اہمیت اور تقویت روز بروز بڑھ رہی ہے ہر سمجھدار مزدور ان کی ممبری اپنے حق میں ضروری اور مفید خیال کرنے لگا ہے۔

جرمنی اور انگلستان میں اتحادی مزدوروں کی تعداد ۲۵ اور ۳۴ لاکھ ہے لیکن بلجیئم میں ایسے مزدور ڈنمارک اور سویڈن میں سب سے زیادہ ہیں ترقی یافتہ ممالک کے مزدوروں کی کھینیں بجا ناط کارگزاری و حسن انتظام ہمارے ملک کی تعلیم یافتہ اور اعلیٰ طبقوں کی انجمنوں سے بدرجہا افضل نظر آتی ہیں۔ ان کی بار آور کوششوں سے ترقی یافتہ قوموں کے افراد کی ارادی قوت اور عملی قابلیت

کا کچھ اندازہ ہوتا ہے مزدوروں کی اتحادی انجمنوں کے ہتھم اور نگراں نہایت قابل اور کار گزار لوگ ہوتے ہیں جن میں سے بعض کو ممبری پارلیمنٹ تک کا اعزاز حاصل ہوتا ہے۔ اتفاق کی طاقت سے کس کو انکار ہو سکتا ہے اور جب ایسی طاقت نہایت باخبر معاملہ فہم اور خیر اندیش سرگرموں کے ہاتھ میں آجائے

تو اس سے کیا فائدہ حاصل نہیں ہو سکتا زیادہ عرصہ نہیں گزرا کہ مزدور کسی شمار قطار میں نہ تھے۔ اور ہوتے کیسے؟ غریب، بے علم، بیمار و بیمار، دو تہمتہ اور قابو یافتہ آجروں کی ایک محضر جماعت کے ہاتھ میں کم و بیش کٹھ پتلی بنے ہوئے تھے۔ اول تو خود انکا افلاس، کثرت اور انتشار اُن کی سب سے بڑی کمزوری کا باعث تھے۔ علاوہ ازیں ملکی قانون سازی میں اُنکا برائے نام ہی دخل نہ تھا۔ خود غرض اور کوئٹہ اندیش آجرب حسبِ خواہ اپنے موافق قانون پاس کر گئے اپنے اقتدار سے بے بس مزدوروں کے خلاف ناجائز فائدہ اٹھاتے رہتے تھے جتنی کہ انگلستان میں سترہ اسی تک ہسٹریک میں مزدوروں کی کسی جماعت کا اپنے مطالبات پورا کرانے کی غرض سے بالائے اتفاق کام جھوڑ دینا قانوناً بڑا جرم تھا اور سترہ اسی تک مزدوروں کو اتحادی انجمنیں باضابطہ قائم کرنے کا حق حاصل نہ تھا۔ لیکن مزدوروں کے دن پھرنے کا زمانہ آن پہنچا تھا اور اُن کی ترقی انقضا وقت تھا۔ معاشی ترقی اور سیاسی آزادی نے مزدوروں کی اہمیت اور اُن کے حقوق پر روشنی ڈالی۔ توسیع تعلیم اور اضافہ ہجرت سے خود مزدوروں میں بیداری اور خودداری کا احساس پیدا ہو چلا۔ کچھ روز تو آجروں نے انقلاب کی روک تھام کی۔ لیکن کب تک بالآخر مزدوروں نے کروٹ بدلی اور تجدیدِ رج قابو یافتہ آجروں کے تسلط سے آزاد ہونے لگے حتیٰ کہ آج ان اتحادی انجمنوں کی بدولت مزدور آجروں کے بالمقابل مثلِ ہم ملہ اپنے فرائض و حقوق با آزادی طے کرتے نظر آتے ہیں۔ جب تک بہت سے غریب مزدور چند و تہمتہ آجروں سے جدا جدا اپنا معاملہ طے کرتے رہے وہ اپنے حقوق کی نگہداشت سے تقریباً بالکل معذور رہے اور اکثر آجرب کی پیش کردہ اچرت قبول کیے بغیر انکو کوئی چارہ نہ تھا۔ اس لیے لمبی کا خاص یا عٹ مندرجہ ذیل حالات تھے۔

(۱) آجر تو معدوم ہے چند تھے اور مزدوروں کی از حد کثرت تھی۔ آخر کم و بیش متحد رہ سکتے تھے لیکن مزدوروں میں برے نام اتفاق بھی وہم و گمان سے باہر تھا۔ نتیجہ یہ کہ آجر کو مزدور ملنے میں کوئی دقت نہیں آتی تھی بلکہ مزدور کو آخر ملنا دشوار تھا۔ ایسی حالت میں مزدور کو آجر سے اجرت کے متعلق رد و قدح کرنے کی کیا جرات ہو سکتی تھی۔

(ب) دولت مند آجر تو مزدور نہ ملنے کا انتظار برداشت کر سکتا تھا۔ لیکن غریب مزدور میں بیکار رہنے کی سکت کہاں۔ اگر مزدور کام نہ لگے تو فاقہ کی نوبت آجاوے لہذا آجر میں مالی اجرت دیتے اور مزدور بخوف بیکاری اس کو غنیمت سمجھتے تھے۔

(ج) جاہل مزدور کاروباری حالات سے بالکل ناواقف اور بخیر تھے۔ اگر افسانہ منافع کی توان کو کانوں کان بھی خبر نہ ہونے دیتے تھے لیکن تخفیف کا باران کی اجرت پر ڈالنے کے واسطے ہر وقت تیار رہتے تھے

مزدوروں کی اتحادی انجمنوں کے قیام سے مذکورہ احوالات میں کاپاپٹ ہو گئی

(۱) مزدوروں میں باہمی اتفاق و اتحاد پیدا ہو گیا جس کی بدولت خواہ ستر اظہار مزدور ملنے کا موقع آجر کے ہاتھ سے نکل گیا۔

(ب) مشترکہ اندوختہ سے فنڈ قائم کیا گیا۔ تاکہ بحالت بیکاری مزدوروں کی مالی امداد کی جائے گویا اب مزدور آجر پر دباؤ ڈالنے کے لیے بلا خوف فاقہ محنت ترک کر سکتے ہیں۔

(ج) انجمنوں کے تعلیم یافتہ اور باخبر منتظمین کاروباری حالات پیش نظر رکھتے ہوئے مزدوروں کے حقوق کی پوری نگہداشت کرتے ہیں۔

جن جن طریق سے اتحادی انجمنیں مزدور کی پیروی کے واسطے کوشش کر رہی ہیں۔

اُن کی ہم ذیل میں تفصیل کرتے ہیں۔

(۲) اول تو اکثر مزدوروں کی وہی شل ہوتی ہے کہ وہی کنواں کہو نہ اوہی یا نی بنیا۔ اگر کہیں کام آگیا تو روزی ورنہ روزہ۔ ان غریبوں کے پاس اندوختہ کہاں جو اڑے وقت کام لکے اور جو اجرت کچھ زیادہ بھی ہوتی تو یہ پس انداز کرنا کم جانتے ہیں ہر چہ داری بخور امر و زعم فردا بخور انکا اصول زندگی نظر آتا ہے۔ چنانچہ امریکہ میں بھی جہاں مقدار اجرت سب ملکوں سے زیادہ ہے مزدور اکثر خالی جیب ہوتا ہے۔ دن بھر میں جو کچھ کماتا ہے، شام تک اڑا دیتا ہے ایک لمحات سے تو یہ بیت خرچی مفید ہے کہ مزدور چپوٹی کی مانند کام سے لگا رہتا ہے بحالت اندوختہ بیکاری کا شوق پیدا ہوتا ممکن تھا۔ لیکن بحالت حوادث زندگی اور ناموافق زمانہ ایسے مزدوروں کی حالت نہایت ابتر اور قابل رحم ہو جاتی ہے۔ لہذا انجنیوں نے یہ طریق نکالا کہ ہر ممبر مزدور سے ماہانہ چندہ لیکر ایک مشترکہ فنڈ جاری کر دیا جس میں سے ہر ممبر کو جائز مشکلات میں بشرح مبین ثالی امداد دی جاتی ہے۔ گویا مزدور کو اندوختہ کے کل فوائد بھی بدرجہ اولیٰ حاصل ہو گئے اور شوق بیکاری کا اندیشہ بھی رفع ہو گیا۔ انجن گویا مزدوروں کے اندوختہ کی امین ہے اور فنڈ انکا مشترکہ سرمایہ جس کو جس قدر ضرورت پیش آئے یہ پابندی تو اجد فنڈ سے لے سکتا ہے۔ سلسلہ ۱۹۰۰ء میں انگلستان کی سوسربر آورده اتحادی انجنیوں نے جن کی سالانہ آمدنی ۳۱۲۵۰۰۰۰ روپیہ تھی اپنے ممبروں کی حسب ذیل مالی امداد کی

(۱) خرچ کفن و دفن ۱۵۶۲۵۰۰

(ب) وظیفہ پیہ پی ۳۱۲۵۰۰۰

(ج) وظیفہ علالت ۳۱۲۵۰۰۰

(د) تملانی حوادث شملہ آتشزدگی اعضا ۲۱۸۷۵۰۰

(د) اطمینان دیکاری غیر اختیار

۵۰۰

حصہ سوم

میران ۱۵۰۰۰

باب سوم

صفا

صحت

(۳۱) تجارتی اور صنعتی مرکزوں کی آسے ہوا اول تو یونہی بوجہ گنجانی آبادی و بلندی عمارت  
 خراب ہوتی ہے۔ اس پر طرہ یہ کہ کارخانوں میں مزدور و کلبا سجد از دام ہوتا ہے۔ انہوں  
 سے بھائی ہواں بکلتا رہتا ہے بعض پیداوار خام مثلاً روئی سن کے بٹیمار بارک  
 ماریکے تے ہواں بکثرت بلجائے ہیں۔ چمڑے اور کاغذ کے کارخانوں میں بعض  
 کام خاص طور پر عیظ ہوتے ہیں۔ لوہے اور شیشہ کے کارخانوں میں جلنے کا  
 خوف بہت دامنگیر رہتا ہے۔ حد بندی ہونے کی حالت میں کلوں میں نہیں کر جاتے  
 ہونے کا اندیشہ رہتا ہے۔ کارخانہ کے اندر یا اس کے محاذات میں کوٹے کچرے  
 آئے ہوا خراب ہونے کا خطرہ ہو سکتا ہے۔ کان کنی میں تحفظ خان اور صحت کیواسطے  
 اور بھی زیادہ اہتمام اور خاص احتیاط درکار ہے یہی حالت میں مزدوروں کی حفاظت  
 صحت پر مبنی توجہ صرف کچلے کم کی جانیجہ اول تو خود گورنمنٹ نے فیکٹری ایکٹ  
 کے دربیہ سے کارخانوں پر بہت کچھ ایسی نگرانی قائم کر دی ہے۔ دوسرے اتحادی  
 انجمنیں بھی برابر دیکھ بھال رکھتی ہیں اور جہاں کہیں صلاح کی ضرورت نظر آتی ہے  
 خواہ گورنمنٹ کو توجہ دلا کر یا اپنے اصرار و ہٹلرکتے آج کو ملت پورا کرنے پر مجبور کرتی ہیں جس  
 (۳۲) کار برائے زمین است۔ نہ کہ زمین برائے کار۔ محنت میں افراط و تفریط دونوں نقصان  
 یکساں مضر اور قابل احتراز ہیں۔ آدمی کو محنت ایسی اعتدال پر قائم رکھنی چاہئے  
 کہ اس کو کل خاطر ضروریات حاصل ہو سکیں نہ تنگ دستی کا ہیر بنے اور نہ دولت کمائی  
 کل۔ ان دونوں حالتوں میں زندگی کا مقصد فوت ہو جاتا ہے بیشہ کے علاوہ  
 اسائن سیر تفریح کبھی کی سرپرستی محنت اور دوست احباب کی یر لطف ملاقات۔ ملکی

حصہ دوم  
نایم

اور قومی معاملات ضروری کی شرکت جیسے اور کام بھی حسب حال مردوں کی توجہ کے طالب۔  
میں علاوہ ازیں خود قدرت نے مقدار محنت پر حد لگا دی ہے۔ کچھ دیر کام کرنے کے بعد  
آدمی تھکنے لگتا ہے حتیٰ کہ مکان اسکو بالکل معذور کر کے آرام لینے پر مجبور کر دیتی ہے۔  
اگر مرد کچھ عرصہ تک ہدایت قدرت کی حلاف ورزی کرے تو صحت کو صدمہ پہنچنے  
کے علاوہ اس کی کارکردگی میں بھی تخفیف ہو جاتی یقینی ہے۔ گوارا متل ہے رات بھر  
پسینا اور چینی میں اٹھانا جو لوگ اس قدر حد سے زیادہ محنت کرتے ہیں ایسے قدر ان کی  
محنت کے نتائج بقدر کم تر پیدا ہوتے ہیں۔ چنانچہ واقعہ ہے کہ بعض طالب علموں کے میل ہو جانے  
کی وجہ سے زیادہ مطالعہ ہوتا ہے خود مانع کو کند بلکہ معطل کر دیتا ہے۔ اور جب راحہ  
محنت صحت کا کردار کی کہیں میں مختصر ثابت ہوئی تو اس سے اجرت میں تخفیف ہوتی  
بھی ظاہر ہو گیا کثرت سے خود محنت کی غرض و نیت فوت ہو جاتی ہے۔

لہذا اول تو فرصت فی نفس بہت ضروری اور مفید ہے اگر تخفیف اوقات سے اجرت میں  
نا قابل برداشت کمی نہ ہو تو اس کو ضرور حاصل کرنا چاہئے علاوہ ازیں اس کا کارکردگی  
پر جو مفید اثر پڑے گا وہ ایک حد تک ضرور اجرت کو گھٹنے سے روکے گا اور تخفیف اوقات  
سے اجرت میں اتنی کمی ہوگی جتنا کہ اندیشہ ہے۔ اور اگر سطح کا گودگی بہت اعلیٰ ہو اور بہت  
مکمل کلوٹ کا استعمال وسیع پیمانہ پر جاری ہو تو باوجود تخفیف اوقات دوسرے مزدوروں سے  
زیادہ اجرت حاصل کرتی ممکن ہے چنانچہ واقعہ ہے کہ امریکہ اور انگلستان میں اوقات کا یہ  
حصہ مختصر ہیں لیکن بوجہ بات مذکورہ بالا یہاں کے مزدور کو تقریباً سب سے زیادہ اجرت  
ملتی ہے اور ملک کی پیداواری بھی دوسرے ملکوں سے بڑھی ہوئی ہے۔

بحث بالا سے واضح ہوا کہ تخفیف اوقات کی گنجائش اور اس کا اجرت پر اثر چند  
دیگر حالات پر منحصر ہے جن کو مختصر آمعاشی ترقی سے فقیر کر سکتے ہیں۔

سکتا ہے اگر وہ تیرے مزدور کو اجرت دینے سے رہا۔ نقصان اٹھا کر وہ چند ماہ بھی کما لے گا۔  
 جاری ہیں کہ سکتا ہے لہذا تخفیف اوقات کے ساتھ قدیم اجرت کا بھی مطالبہ کرنا جائز  
 میں بجا ہوگا۔ اگر تیری کارکردگی کی بدولت محنت کی قدیم پیداوار بحال ہے تو  
 آخر کو قدیم اجرت دینے میں غالباً کوئی عذر ہوگا اور ہونا چاہئے اور اگر پیداوار میں  
 کمی آگئی تو آخر اجرت میں تخفیف کرنے پر مجبور ہوگا لیکن اوضح ہو کہ اگر اجرت کی مقدار  
 منافع غیر معمولی طور پر زیادہ ہو تو آخری صورت میں بھی قدیم اجرت ملنی ممکن ہے۔ گویا  
 اجرت اپنے منافع کا ایک حصہ مزدور کو بانٹ دینا بمقابلہ ان کو جدا کرنے کے گوارا کرے گا  
 اور گو مقدار اجرت وہی برقرار رہے لیکن تخفیف اوقات کی بدولت شرح اجرت میں اضافہ  
 ہو جائیگا۔ تخفیف اوقات کا ایک مشابہ کار مزدور کو کام سے لگنا بھی قرار دیا جاتا  
 گویا یہ فرض کر لیا جاتا ہے کہ پیداوار محنت میں کمی آجائے گی۔ پس اگر سوائے چند قابل  
 ہشتا حالتوں کے مقدار اجرت بھی کچھ کم ہو جائے تو کیا حجب ہے لیکن باوجود تقییس  
 مقدار شرح اجرت وہی برقرار رہے گی۔ حاصل کلام یہ کہ چند درجہ معقول وجوہات سے  
 اکثر تخفیف اوقات ضروری اور مفید معلوم ہوتی ہے۔ شرح اجرت میں تخفیف ہونے  
 کی تو کوئی وجہ نہیں۔ البتہ اگر مقدار اجرت حسب سالیق برقرار رہے تو کیا کہنا ورنہ قابل  
 برداشت کمی کا بھی مضائقہ نہیں۔

اوقات کار کا تعین آجرا و مزدور کی یا ہی رضامندی پر نہیں چھوڑا جاسکتا۔ اگر  
 تو ہی میں قائدہ ہے کہ مزدور جہاں تک ممکن ہو زیادہ دیر تک کام کرے۔ کیونکہ جس قدر  
 زیادہ مال تیار ہوگا۔ عمارت اور گل جیسے اصل مستقر پر زیادہ سود حاصل ہوگا۔ یہاں مزدور  
 سواؤل تو وہ اتنا مال اندیش نہیں کہ اجرت کے لالچ پر غالب آسکے۔ دوسرا اس کا  
 بس کیا چل سکتا ہے۔ کارخانوں میں کام کرنے کی شرط یہ ہے کہ مزدور ٹھیک وقت پر



حصہ سوم

باب نم

سیٹی سٹی ہی آئے اور بیٹی منکر جائے ہر ایک کا کام باقی بیشمار مزدوروں کے کام سے اس قدر وابستہ ہے کہ وہ ہنہا صبیضی کام شروع اور ترک نہیں کر سکتا ایسی حالت میں اوقات کا از حد طویل ہونا کیا تعجب ہے۔ چنانچہ اس معاملہ کی اہمیت دیکھ کر اول تو خود گورنمنٹ نے بدریعہ قانون اوقات کی انتہا معین کر دی علاوہ اریں اتحادی انجمنیں بھی حسب ضرورت تحیف کا مطالبہ کرتی رہتی ہیں ہندوستان میں اوقات کار ۱۲ گھنٹہ انگلستان میں ۹ گھنٹہ اور امریکہ میں صرف ۸ گھنٹہ ہیں۔ ۸ گھنٹہ محنت ۸ گھنٹہ خواب اور ۸ گھنٹہ فرصت بہترین تقسیم اوقات قرار دی جاتی ہے۔ واضح ہو کہ میں یہاں اصل مستقر کی بیکاری سے آجروں کو نقصان پہنچنے کا بھی کوئی اندیشہ نہیں اب وہ بجائے مزدوروں ایک گروہ کے دو سے یکے بعد دیگرے کام لیکر مقابلہ سابق اور بھی زیادہ دیر تک روزانہ کاروبار جاری رکھ سکتے ہیں اور اضافہ پیداوار کے ذریعہ سے اصل مستقر

نشرج اعلیٰ سود حاصل کر سکتا ہے۔

اصافہ

اجرت

ادھکا میاب اور سرسبز کارخانوں کے مزدوریہ دیکھ کر کہ آج بہت زیادہ منافع پارہا ہے اور ان کی اجرت نسبتاً کم ہے ہر ایک کی دیکھی اور دباؤ سے اضافہ اجرت کا مطالبہ کرتے رہتے ہیں۔ اب اگر آج کے کارخانہ میں کوئی اشد ضروری کام ہو رہا ہو جس کو وہ ترک یا ملتوی نہ کر سکے اور بوجہ غلبہ انجمن اتحاد یا تحیص طلبی محنت جدید مزدوریہ نہ لگیں تو وہ بے پس اور لاچار ہو کر اضافہ اجرت بشہر طیکہ اس کے حق میں سر اسہ تباہ کن اور ناقابل برداشت نہو گوارا کرے گا لیکن مزدور دنگی فوری کامیابی کی پہلے بڑی بات نہیں تحقیق طلب بات تو یہ ہے کہ ایسے اضافہ کے بعد اور دیر پا نتائج کیا ہونگے وہ حسب حال تین ہو سکتے ہیں۔ اول اگر آج در حقیقت معمول سے زیادہ منافع پارہا تھا، اگرچہ آج کل آزادانہ مقابلہ کے زمانہ میں ایسا ہونا نہایت نادر وجود

حالات میں مکمل ہر جن کی اجارہ کے عنوان سے ہم آئندہ فشریح کریں گے۔ تو وہ کاروبار  
 بند کرنے پر منافع کا ایک حصہ بشکل اضافہ اجرت مزدور و ملکو بانٹ دینا گوارا کریگا  
 اضافہ اجرت کی یہ سب سے زیادہ قابل ٹھہنان صورت ہے لیکن اتنی ہی مایاب بھی ہے۔ بیکل  
 تمام آجر ہر طرط لطر دوڑاتے رہتے ہیں اور اگر کسی کو معمول سے زیادہ منافع ملتے  
 دیکھتے ہیں تو خود بھی اس میں حصہ جمانے کی فکر کرتے ہیں۔ اور بالآخر مقابلہ کے اثر  
 سے آخرالہ کر آجر کا منافع بھی معمولی سطح پر اتر آتا ہے۔ اب سوال ہوتا ہے کہ اگر آجر  
 معمولی منافع یا رہا ہے تو اضافہ اجرت کا کیا حشر ہوگا۔ اول آجر اپنی چیزوں کی  
 قیمت بڑھانے کی کوشش کریگا تاکہ اضافہ قیمت سے اضافہ اجرت کی تلافی ہو سکے  
 لیکن ایسا ہونا بھی حاص حالتوں میں ممکن ہے جن کی بعنوان طلب بالواسطہ ہم آئندہ  
 تفصیل کریں گے۔ فرض کرو کہ قیمت بڑھ جائے تو گویا اضافہ اجرت چیزوں کے خریدوں  
 کی جیب سے ادا ہوگا لیکن اگر نہ آجر کا منافع غیر معمولی طور پر اعلیٰ ہو نہ اضافہ قیمت ممکن  
 تو آجر موجودہ کام میں طے ہو سکے ختم کر اگر غالباً آئندہ جلد سے جلد کارخانہ بند کر کے  
 کوئی اور کاروبار جاری کر دیگا چونکہ پیش مقدار اصل مستقر۔ کلوں اور عمارت میں ہنپا  
 ہوا ہے ممکن ہے کہ موجودہ کاروبار بند کرنے میں اس کو کچھ دقت لگے۔ لیکن اگر حالات  
 ایسے ہی نامساعد رہے تو جلد سے جلد ختم ضرور کر دیگا۔ اور اگر موجودہ کلوں میں تھوڑی  
 تھوڑی تبدیلی کرنے سے دوسرا کام لیا جانا ممکن ہو ایسا کہ اکثر ہوتا ہے تو موجودہ کام ترک کرنے  
 میں اس کو اور بھی کم دیر لگے گی۔ علاوہ ازیں اور لوگ جو یہی کام جاری کرنے کا قصد کر رہے  
 تھے حالات دیکھ کر اپنی رائے بدل دیں گے۔ اور کوئی دوسرا کام شروع کریں گے اس  
 طے پر تبدیلیج کاروبار زیر بحث گھٹتا چلا جائے گا اور اس چند روزہ اضافہ اجرت کا  
 نتیجہ مزدوروں کی تباہی ہوگا۔ اگر کاروبار کی تباہی سے قبل مزدور رنگ بدلتا دیکھ کر

حصہ سوم  
نام  
اضافہ کا مطالبہ ترک بھی کر دیں دُعا آحروں کے دل میں جو اندیشہ اور دُشنت یا ہوجی ہوگی وہ بدقت اور بدیر رافع ہو سکے گی اور مردوز کو کاروبار کے زوال سے کم دیش نقصان ضرور اٹھانا پڑے گا۔

بحث بالاسے یہ نتیجہ نکلتا معلوم ہوتا ہے کہ مزدوروں کی طرف اضافہ اجرت کا مطالبہ اکثر سچا اور ناکامیاب ہوتا ہے اور اس سے خود ان کو مقابلہ نفع کے نقصان پہنچنے کا اندیشہ زیادہ قویٰ یہاں نہ کہتے سمجھنا ضروری ہے کہ بحث مال میں صرف کسی ایک خاص شعبہ صنعت و حرفت میں اضافہ اجرت فرض کیا گیا ہے اور اسی حالت میں اضافہ اجرت کے بیشک ہی نتائج ہوں گے جو بیان کئے گئے۔ لیکن جیسا کہ رولج پڑھ رہا ہے اگر ہر مشینہ و حرفہ والے اضافہ کا مطالبہ شروع کر دیں تو قوانین اجرت کے تحت میں مذکور االصدر پیداوار محتم کی بحث اور آئندہ منافع خالص کی تشریح سے یہ سمجھنا دشوار ہوگا کہ ابھی تک منافع خالص ہی میں اسے کم دیش اجرت کا اضافہ ممکن بھی ہے اور قرین انصاف و صحت بھی۔ نیز واضح ہو کہ معمول شرح اور مقدار شرح دو جداگانہ چیزیں ہیں معمول سے مراد شرح کی مساوات ہے اور مقدار سے مراد شرح کی بلندی و پستی۔ پس جب ہر صنعت و حرفت میں اضافہ اجرت کا یکساں مطالبہ ہوگا تو بحالت مقابلہ شرح منافع اب بھی معمولی رہے گی۔ صرف مقدار میں ہوا تخفیف ہو جائے گی اور منافع میں ایک حد تک ابھی ایسی تخفیف کی گنجائش ضرور موجود ہے بالفاظ مختصر اگر مزدور آجر کے منافع میں سے کچھ حصہ مانگیں تو بحالت موجودہ بیجا ہیں اور اگر مطالبہ میں سب متفق ہو سکیں تو کامیابی زیادہ دشوار نہیں۔ چنانچہ واقعات شاہد ہیں کہ جب سے بشکل ستر ایک مطالبہ اضافہ کا رواج پہلا شرح اجرت تدریج پڑ رہی ہے ستر ایک کا مسئلہ فی حصہ اس قدر توجہ طلب ہے کہ ہم اس سے ذیل میں جداگانہ بحث کرتے ہیں

حصہ سوم

ماہ سوم

ہسٹریک

(۶) ایسا کہ بیان کیا جا چکا ہے اسٹریک سے مراد مزدوروں کی کسی جماعت کا آمر پر دباؤ ڈالنے اور اپنے مطالبات پورے کرانے کی غرض سے بالاتفاق کام ترک کرنا ہے جسے اتحادی انجمنوں نے مزدوروں میں اتفاق و یکسوئی اور متحدہ کر دیا ہے۔ ہسٹریک میں بھی اثر پڑا گیا جب کسی کارخانہ کے مزدور کام چھوڑ بیٹھیں تو ان کے جاسٹین ملنے بہت دستاویز ہوتے ہیں جتنی کہ جو مزدور اتحادی انجمن کے ممبر بھی نہ ہوں وہ بھی اپنے ہم میٹوں کے اتلاقی دباؤ اور ناراضی کے خوف سے ایسے کارخانہ میں کام کر رہی جبرنت کم کرتے ہیں۔ اور اگر ایسے موقع پر فائدہ اٹھاتے ہیں تو بعد کو جلد ہی باقی ہمیشہ ان کی حالت طح طح سے ناقابل برداشت حد تک ناخوشگوار بنا کر آئندہ کے واسطے عبرت دلادیتے ہیں۔ مزدور موقع دیکھ کر اکثر ایسے وقت پر ہسٹریک کر رہے ہیں کہ آجر کا بہت زیادہ نقصان ہو۔ تاکہ دباؤ خوب پڑے اور آجر کو مزدوروں کے مطالبات پورے کرنے کے سوائے کوئی چارہ نہ ہو۔ لیکن واضح ہو کہ کاروباری دنیا میں ہسٹریک کی حالت بعینہ اس تھر کی سی ہے جو تالاب میں کہیں گر کر پانی کی کل سطح پر قطار در قطار لہریں پہلائے۔ یوں تو تمام میٹے کم و بیش ایک دوسرے سے متعلق ہیں لیکن بعض کا باخصوص دوسروں سے نہایت قریبی تعلق پایا جاتا ہے مثلاً کوئلہ یا مٹی کا تیل نکالتے والے۔ یا ریلوے اور جہاز و غیر کام کرنے والے اگر ہسٹریک کر دیں تو ناممکن ہے کہ کوئی کاروبار اور کوئی پیشہ کم و بیش اس سے متاثر نہ ہو۔ اسے اسٹریک سے علاوہ آجر کے عوام کو بھی کسی نہ کسی پہلو سے نقصان اور تکلیف پہنچتی ہے۔ لیکن بعض نے یہ بھی ثابت کرنے کی کوشش کی ہے کہ خود مزدور کو ہسٹریک سے جس قدر مالی نقصان پہنچتا ہے بحالت اضافہ اجرت بھی اس کی تلافی ہوتی ہے دستاویز ہے اور مزید نفع کا تو ذکر ہی کیا ہے۔ اس واقعہ کی یوں تشریح کی جاتی ہے

حصہ دوم  
ساتم

گو ایسا کمتر ممکن ہے لیکن فرض کرو کہ مزدور برابر کام سے لگا رہتا ہے اور اس کے کام کا اوسط ۵ ہفتہ فی سال ہے گویا ایک ہفتہ سال کے ۱۲ یا ۲۰ فیصدی کے برابر ہے اور علیٰ ہذا ایک ہفتہ کی اجرت بھی کل سالانہ مقدار اجرت کی ۲ فیصدی ہے یا اب اگر ۴ فیصدی اضافہ اجرت کا اسٹرائک ہو ہفتہ جاری رہے تو صاف ظاہر ہے کہ دوران اسٹرائک میں مزدوروں کا بقدر ۴ فیصدی سالانہ اجرت نقصان ہو چکے گا اور ۴ فیصدی زیادہ جدید شرح اجرت سے بھی کہیں سال بھر میں اس نقصان کی تلافی ہو سکے گی اسی طرح اگر ۸ فیصدی اضافہ اجرت کا اسٹرائک ایک ماہ جاری ہے تو ایک سال تک مزدوروں کو اضافہ سے کوئی نفع حاصل نہ ہو سکے گا اور اغلب یہ کہ مزدوروں کی کثرت اور مقابلہ کی بدولت شرح اجرت جلد گزر کر سابق سطح پر آ رہے گی اور اضافہ بطور دفع وقتی چند روزہ ثابت ہو گا گویا اسٹرائک حسب لحاظ کامیاب بھی ہو جائے تب بھی مزدوروں کو بمقابلہ نفع کے نقصان پہنچنے کا اندیشہ قوی ہے اور اگر اسٹرائک کی کثیر الوقوع تا کامیابیاں اور کاروبار کے دوسرے شعبوں کا نقصان بھی پیش نظر رکھا جائے تو بحیثیت مجموعی مزدوروں اور عوام کو اسٹرائک سے سولے مالی نقصان کے کچھ نفع حاصل نہیں ہوتا۔ واضح ہو کہ اس بحث میں بھی یہ فرض کیا گیا ہے کہ مزدوروں کی ایک مختصر سی جماعت کسی خاص شعبہ میں اسٹرائک کرتی ہے اسی حالت میں تو بیشک اضافہ محض چند روزہ ہو گا۔ لیکن جب کہ ہر شعبہ کے مزدور اضافہ کا مطالبہ کریں تو شرح اجرت کا سابق سطح تک دوبارہ اترنا دشوار ہو گا اور اضافہ اجرت ضرور دیر پا بلکہ مستقل ہو گا۔ اور چونکہ عام بیداری اور اتحادی انجمنوں کی بدولت مزدوروں کے تقریباً کل طبقوں میں مطالبہ اضافہ کا خیال پیدا ہو رہا ہے نتیجہ آخر الذکر زیادہ قریں حقیقت ہے۔

گوا اکثر حالتوں میں آجروں کے موجودہ منافع میں تخفیف کر کے اور بعض سورتوں حصہ سوم  
میں قیمت مصنوعات زیادہ کر کے اجرت بڑھانے کی گنجائش معلوم ہوتی ہے لیکن اس کی مابین  
بھی ایک حد ہے یہ کیسے ممکن ہے کہ مرد و سہرا ایک کر کے حسب دلخواہ اضافہ کرتے رہیں  
اگر مطالبات حد مناسبہ سے تجاوز کریں تو نتیجہ یقیناً کاروبار کی تباہی اور آخر مردوں کی  
برمادی ہوگا اگر مردوروں سے کبھی ایسی غلطی سرزد ہوگی تو تجربہ جلد اس کی اصلاح اور  
آئندہ کے واسطے تنبیہ کر دیگا۔ رہا نقصان و تکلیف جو عوام کو اس سہرا تک سے پہنچتی ہے  
اس کے بیجا ہونے میں کلام نہیں لیکن آجروں میں سے جو فریق برسر حق ہے  
وہ بری الذمہ ہے اور اس کا الزام فریق ثانی کے سر رہنا چاہئے جو گویا سہرا ایک کا  
اصلی باعث ہے۔ گو بعض کا خیال اس کے برعکس ہے لیکن انسانی فطرت قدیم تجربہ اور سیر  
موجودہ حالات پر نظر کرتے ہوئے غیر اغلب معلوم ہوتا ہے کہ سہرا ایک کے دباؤ بغیر  
بھی آجروں کی اجرت میں اتنا اضافہ گوارا کرتے جتنا کہ مردوروں نے لڑجھک کر کرایا  
اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ شرح اجرت معاشی قوانین کے تابع ہے۔ لیکن مردوں  
کی کثرت۔ تہیدستی۔ کم علمی۔ قدیم رسم و رواج۔ آجروں کا اقتدار جیسے مخالف حالات  
ان کے آزادانہ عمل درآمد سے مانع ہوتے رہتے ہیں۔ قدیم زمانہ میں اور پس ماندہ  
ممالک میں اب تک یہی رورعایت اور مروت کا رواج پایا جاتا ہے۔ لیکن ترقی یافتہ  
ممالک میں جائز سے جائز حقوق کے حصول کے واسطے پرورد مطالبہ شرط ہے حتیٰ  
کہ اکثر مطالبہ کی قوت اور کمزوری کے مطابق حق کا جواز و عدم جواز قرار دیا جاتا  
ہے۔ پھر بھی اکثر سہرا ایک عوام کے حق میں بحد نقصان اور تکلیف کا باعث ہوتا ہے  
اور جب تک حصول مطالبات کی دوسری کل تدابیر بیکار ثابت نہ ہو چکیں۔ دوزخ کو  
یہ خوفناک آلہ استعمال نہ کرنا چاہئے۔ مزدوروں کے اعتدال اور آجروں کی فراہمی

حصہ سوم  
باب نم  
شرکت  
منافع

سے اسٹرا ایک کے بہت کچھ رک سکتے ہیں۔ اگر اجرت میں اضافہ کرنا منظور ہو تو بجائے اسٹرا ایک کے یہ معاملہ مزدوروں کے نمائندوں اور آجر کے روبرو پیش ہو کر باہمی نجات کے تصفیہ سے طے ہوتا ہر اردر جہت ہوگا۔ اور اب یہی طریق رواج پارہا ہے (۴) بطریق موجودہ آجر اور مزدوروں کے مفاد میں مخالفت نظر آتی ہے منافع اور اجرت میں سے کسی ایک کی مبنی دوسرے کی کمی کا باعث معلوم ہوتی ہے لیکن آپس کے سبب شبہات اور جھگڑے مٹ جاویں۔ اگر جس طرح اجرت کی شرح معین ہے۔ آجر بھی اپنے منافع کی مناسب شرح مقرر کر لیں اور اجرت و منافع ہتھا کرنے کے بعد اگر کچھ باقی نیچے تو آجر و مزدور اس کو آپس میں بانٹ لیں۔ پھر مزدور کو آجر سے کوئی شکایت بھی نہ رہے۔ کاروبار کی کامیابی کے واسطے مزدور دل لگا کر کوشش کریں اور آجر و مزدور کو برابر نفع پہنچے جتنا کچھ بعض معاملہ فہم اور خوشحال کارخانے شرکت منافع کا طریق جاری کر کے نمایاں کامیابی اور سرسبزی حاصل کر رہے ہیں اور امید ہے کہ شرکت منافع کے رواج سے اسٹرا ایک کا وبال دفع ہو جائے گا اور کاروبار زیادہ ترقی کرے گا اور مزدور بھی زیادہ خوشحال ہو جائیں گے۔ اعتراض کیا جاتا ہے کہ شرکت نقصان بھی شرکت منافع کا لازمی جزو ہونا چاہیے اور اگر منافع کی شرح معین میں کمی پڑے تو وہ کمی نہ صرف آجر بلکہ مزدور و نیکو بھی حصہ رسد برداشت کرتی چاہیے ورنہ مزدوروں کی وہی مثل ہوگی کہ میٹھا میٹھا ہب ہب اور کرڈا کرڈا اسٹو۔ لیکن مزدوروں کو تو اجرت منافع حاصل ہونے سے قبل ہی مل چکتی ہے۔ پھر شرکت نقصان کیونکر ممکن ہے واضح ہو کہ اول تو منافع میں سہاں بساں بڑے تغیرات خلاف واقعہ ہیں دوسرے صاف ظاہر ہے کہ اگر منافع میں تغیرات کی پیدا ہو جائے تو اجرت پر بھی ضرر و ناواقف

اثریڑے گا۔ اور نقصان کا بار مزدور کو بھی خواہ مخواہ برداشت کرنا ہوگا

(۸) اگر ایسا ممکن ہو تا کہ خود مزدور کل سہل کے بھی مالک ہوتے اور خود مہتمم یعنی اپنے اجرت  
 آپ ہوتے تو منافع اور اجرت میں کوئی تفریق ہوتی۔ مزدور بلا شرکت غیرے اپنی محنت کا  
 کل سہل مانتے۔ لیکن اول تو غریب مزدوروں کے پاس اس قدر سہل کہاں کہ خود کارخانے  
 قائم کریں۔ دوسرے تجربہ سے ثابت ہوا کہ اُن کو اپنے طبقہ سے موجودہ اجرت جیسے قابل نگران  
 اور مہتمم ملنے دشوار ہیں۔ ان ہی دونوں قوتوں کی وجہ سے اس طریق شرکت نے اب تک  
 بہت کم رواج پایا ہے اور جہاں تجربہ کیا گیا حسبِ خواہ کامیابی نہ ہو سکی۔ پھر بھی گزشتہ  
 بیس سال میں فرانس، امریکہ اور انگلستان کے مزدور چھوٹے چھوٹے پیمانہ پر شرکت  
 سے کام کر کے اچھا خاصہ نفع اٹھا رہے ہیں۔ لیکن اگر کاروبار ہمیشہ شرکت کے اصول پر  
 چلایا جائے تو ہمیں توسیع کی گنجائش کم اور اگر ترقی کی طرف قدم بڑھایا جائے تو شرکت  
 کے راستہ پر چلنا دشوار ہو گا چنانچہ واقعہ یہ کہ حقیقی شرکتی کاروبار تو بالعموم چھوٹے چھوٹے  
 پیمانوں پر جاری ہیں۔ اور جو نام نہاد شرکتی کارخانے نمایاں ترقی پا رہے ہیں اُن  
 میں معدومے چند مزدور سہل قرض لیکر آجرت نجاتے ہیں اور باقی سب محض اجرت پر کام  
 کرتے ہیں۔ اور مزدوروں سے ایسی روشن خیالی اور فراخ دلی کی امید کرنا کہاں تک  
 بجائے کہ جب سخت محنت اور کوشش کر کے اپنے کاروبار کو وہ شاہراہ ترقی پر پہنچ  
 لائیں تو شرکت کے اصول پر بنے ہزار مزدوروں کو اس میں شریک کر لیں۔ گویا خود چوڑیں  
 بوئیں اور تیار فصل میں سے اُن کو برابر کا حصہ بانٹ دیں۔



# باب چہام

سود

حصہ دوم

باب چہام

تجزیہ (۱) محبت سود کی قدامت و دفت (۲) سود کی سرگزشت (۳) اصل کا مقدمہ  
(۴) شغل اصل (۵) مسائل سود (۶) انتظار کشی (۷) پیداواری (۸) ترجیح سود  
(۹) اقسام سود (۱۰) زرو سود کا تعلق (۱۱) سود کا حاضر و مستقبل۔

(۱) علم المعیشت میں کوئی دوسرا محبت اس قدر قدیم، دقیق و پیچیدہ اور معرکت آرا نہیں جتنا کہ سود۔ اکثر معاشی مسائل نے تو گزشتہ دو تین صدی میں جنم لیا۔ لیکن سود کے تحت مباحثہ کا اُس قدیم ترین زمانہ تک پہنچتا ہے جس کا جدید تحقیقات سے ہم کو کافی تاریخی حال معلوم ہو سکا ہے۔ مصر، یونان، روم اور ہندوستان جیسے قدیم تہذیب الے ممالک میں عہد عیسوی سے بھی مدتوں پہلے سود کے متعلق قواعد و قوانین جاری تھے۔ دید، توریت، انجیل اور قرآن جیسی مشہور مذہبی کتابوں میں سود کے متعلق ناکیدی احکام موجود ہیں۔ افلاطون، ارسطو جیسے قدیم حکما کی تصانیف میں بھی تحقیق سود کی جھلک صاف نظر آتی ہے۔ سود کا تاریخی حال ہم ابھی بیان کرینگے جس سے واضح ہوگا کہ معاشرت اقتصادے وقت مقبولیت سود نے اس کی مخالفت پر یورپ میں کیونکر غلبہ پایا۔ مذہبی رو و دھرم سے آزاد ہو کر مسئلہ سود جسے علمی تحقیقات کے تحت میں آیا، علما، معیشت کی سب سے بڑی اور قابل ترین جماعت پر دماغ سوزی کر رہی ہے۔ حتیٰ کہ بعض تو اس کے مطالعہ اور تحقیق کی واسطے اپنی پیش ہلاندگی وقت کر چکے ہیں۔ لیکن منزل مقصود تک پہنچنا ابھی کسی کو بھی نصیب نہیں ہوا۔ سود کی

باب چہارم  
حصہ سوم

معاشرتی مضرت اور معاشی ضرورت پر تو بہت کچھ بجا اور درست لکھا جا چکا ہے۔ لیکن اسکی ماہیت ابھی تک قابل اطمینان اور تحقیقی بخش طور پر کوئی بھی واضح نہیں کر سکا۔ سود کیا ہے۔ کس طرح پیدا ہو کر کس اصول کے مطابق تقسیم ہوتا ہے۔ یہ سوالات سود کی علمی بحث میں جہدِ راہم ہیں اتنے ہی دشوار بھی ہیں۔ یوں تو جزوً اُجزوً بہت کچھ صحیح معلومات بہم ہو چکی ہے۔ لیکن اب تک کوئی دماغ ایسا حاوی نہیں ہوا کہ منتشر اور متفرق اجزا کو اس طرح پر ترکیب دے سکا کہ ان سے ایک باقاعدہ اور مکمل مسئلہ مرتب ہو جاتا۔ منجبت سی متفرق تحقیقات کے اکثر تو صحیح مگر ادھوری ہو اور بعض کم و بیش غلط و غیر متعلق اس کی جدِ اگانہ تفصیل سے حیرانی افزا اطوال کا اندیشہ ہے۔ علاوہ ازیں اس جیسی کتاب میں ایسی تفصیل بجا معلوم ہوتی ہے۔ لہذا ہم سود کے کل مروجہ مسائل زیادہ رد و قدح بغیر مختصر اسیان کرنے اور صرف بدھی خامیاں جتانے پر اکتفا کرینگے۔ مفصل اور دقیق بحث مباحثہ کیواسطے ایک جدِ اگانہ کتاب زیادہ سوزوں ہوگی۔

اکثر ناواقف اور دو خان ناظرین کے سامنے سود حیا و شواہد بحث میں کر ڈیں جن دقتوں کا سامنا لایہ ہو وہ محتاج تشبیح نہیں۔ کتاب کے اسی حصے میں ہم کو خاص طور سے مطالعہ اور غور و خوض کی ضرورت پیش آئی۔ مستند انگریزی کتابوں سے مقابلہ کرنے پر اندازہ ہو سکے گا کہ اس بحث کو سلجھانے میں کس حد تک کامیابی ہوئی۔

سود کی سرگرت

(۲) سود نے جس آہستگی اور ثابت قدمی سے مقبولیت حاصل کی وہ اس امر کی بدیہی مثال ہے کہ اتقنائے وقت کے مقابل سخت سخت مخالفت کو بالآخر پس یا ہونا ہی پڑتا ہے۔ یورپ میں سود مدتوں مذہباً حرام اور قانوناً ممنوع رہا۔ اور اب ہونا کچھ عجب و بیجا بھی نہ تھا۔ جس زمانہ کا ہم ذکر کر رہے ہیں اس میں صرف ایک خاص قسم کا لین دین مروج تھا۔ دو تلمندوں کا ایک مختصر گروہ تھا جن کے پاس زر نقد کے بڑے بڑے ذخیرے بیکار پڑے تھے۔ معاشی پس ماندگی کی وجہ سے اس زمانہ میں ایسے فاضل

ماہیہام  
حصہ سوم

اندوختوں سے بطور اصل عمل پیدائش میں بددیہی لئے کا بہت کم موقع حاصل تھا ایسے  
زر نقد کا اگر کوئی مصرف تھا تو بس یہ کہ غریب آفت زدہ اور حاجتمندوں - یا ناصحت  
انڈس غتر پرستوں کو سود پر قرض دیا جانا - بہ صورت ایسے قرضوں جو بطور دولت اقصیا  
رفع کیجاتی تھیں عملی پیدائش دولت میں بطور اصل ان سے کوئی کام نہیں لیا جاسکتا تھا - گویا قرض  
دہندے اور قرض گیروں کے ہاتھوں میں زر قرض محض دولت تھا جو اقصیا جات رفع کرتے  
کام آتا تھا - وہ کسی جانب بھی اصل شمار نہیں ہو سکتا تھا کیونکہ اس میں ہر دو جاب  
صفت پیدا آوری مفقود تھی - چنانچہ ارسطو کا مقولہ کہ زر نقد بچے نہیں دیتا - اسی  
غیر پیدا آوری پر زور دیتا ہے - ایسے قرض پر جو سود دیا جاتا تھا وہ دراصل غریب ضیاء  
کے گائے پسینے کی کمیائی ہوتی تھی - زر قرض سے نہ اصل کا کام لیا جاتا تھا نہ رقم  
سود اس کی پیداوار ہوتی تھی - ایسے غیر پیدا آوری قرضوں کا نتیجہ یہ ہوا کہ حینہ  
دولتمندوں سے جن کے پاس فاضل دولت کا کوئی اور مصرف نہ تھا - بشمار غریب  
لوگ بحالت مجبوری و ناچاری تھوڑا سا قرض لے کر جس کو وہ جلد ہی محتاج زندگی میں ضرر  
کرتے ہیں - ہمیشہ کیوں اسطے ان کے بچے میں گرفتار ہو جاتے تھے - قرض ادا کرنے کا  
تو ذکر کیا ہے - سود ہی ادا کرتے کرتے عمر گزر جاتی تھی - دولت مند - غریبوں کی چھوٹی  
چھوٹی کمائیوں کے شریک غالب بن کر جنک کی مانند ان کا خون چونتے بہتے تھے  
حتیٰ کہ بعض ممالک میں تو جو لوگ قرض ادا نہیں کر سکتے تھے وہ از روئے قانون  
قرض دہندوں کے غلام قرار دیئے جاتے تھے - بنی نوع انسان کی تباہی کا سود  
سے زیادہ خوفناک آلہ اور کیا ہو سکتا تھا - ایسی صورت میں اگر وہ قطعاً حرام و  
ممنوع تھا تو عجب کیا ہے - البتہ ایسا نہ تو بہت زیادہ عجیب ہوتا - لیکن تاریخ شاہد  
ہے کہ باوجود ہزاروں بندشوں کے سود کار و لاج برابر جاری رہا - البتہ مذہبی عقو  
د اور قانونی سزا سے بچنے کے لیے اُس کی شکل سو سو طرح سے بدلتی رہی -

ماہ چارم حصہ سوم حاجتمندوں کو قرض لیے بغیر تو چارہ نہ تھا۔ اور بلا سود قرض دینے والے فیاض نایاب تھے۔ اور سود لینا حرام تھا۔ بالآخر مجبوراً یہودیوں کو مخالفت سود سے قانوناً مشتتہ کر دیا گیا تاکہ قرض بھی میسر آ سکے اور عیسائی سود خوری کے گناہ سے بچے رہیں۔ لیکن اپنے مقابل یہودیوں کو سود دیتے دیکھ کر بھلا عیسائی کیوں رکنے والے تھے انھوں نے بھی قرض داروں سے بالکل تحفہ تحائف سود وصول کرنا شروع کر دیا۔ از روئے قانون بجاالت رمن بالقضہ۔ شے مرہونہ کی آمدنی ادا کی قرض میں شمار ہونی چاہیے تھی لیکن تو نانا مالک کسی چیز کا حق استعمال یا پیداوار دوسرے کو منتقل کر سکتا تھا۔ پس قرض دار بھی شے مرہونہ کی آمدنی قرض دہندہ کو مہرہ کر کے بلا وقت نوئی راک ٹوک سود ادا کر دیتے تھے۔ نونقہ نہ تیرہ اُدھار کی ضرب المثل فطرت انسانی کے ایک نہایت نتیجہ خیر خاصہ کا پتہ دیتی ہے۔ جس کا معاشی اثر سود کی بحث میں خاص طور پر قابل لحاظ ہے۔ چنانچہ اُس زمانہ میں بھی جب کہ سود ممنوع تھا بمقابلہ نقد کے اُدھار قیمت زیادہ طلب کرنی جائز مانی جاتی تھی۔ اس اصول کو بھی توڑ مروڑ کر حصول سود کا ایک طریق ایجاد کر لیا گیا۔ کوئی حذر فرضی طور پر قرض کیے ہاتھ اُدھار فروخت کی جاتی تھی اور قرض دہندہ پھر اس کو ختمہ نقد قیمت پر خرید لیتا تھا۔ اس طرح ہر جو قرض بالمثل قیمت نقد دیا جاتا تھا وہ مع سود بالمثل قیمت اُدھار وصول ہو جاتا تھا۔ علاوہ ازیں مذہبی عقوبت اور قانونی گرفت سے بچ کر سود لینے کا وہ بھی چند عجیب و غریب طویل و پیچیدہ طریق ایجاد کر لیے گئے تھے۔ مگر سود خوری نہ رکنی تھی نہ رکی۔

قرض کی دو قسمیں قرار دی گئی تھیں ایک تو ایسی چیزوں کا قرض کہ جو دوران استعمال میں ضائع نہوں اور کچھ عرصہ بعد فی نفسہ واپس کیجاویں گویا دیر پا چیزیں جو مدت تک کام آتی رہیں جو ایک شخص کی ملک قائم رہ کر دوسرے کے استعمال میں آسکیں۔ اور جبکہ استعمال

حصہ سوم  
ماہ چہارم

ان کی ذات سے جداگانہ شمار ہو کر فروخت کیا جاسکے مثلاً مکان گھوڑا یا گاڑی ایسے چیزوں کا کرایہ جس میں مطالبات فرسودگی اور معاوضہ استعمال شامل ہیں دینا جائز تھا۔ دوسرے ایسی چیزوں کا قرض کہ جو دوران استعمال میں خود تو ضائع ہو جائیں اور انکی بچتیں چیزیں واپس کیجاویں بالفاظ دیگر جو خود ضائع ہوئے بغیر کام نہ دیکھیں اور جو استعمال ہونے میں ضائع ہو کر احاطہ ملک سے خارج ہو جائیں جن کا استعمال ان کی ذات سے لاینفک ہونے کی وجہ سے جداگانہ فروخت نہ ہو سکے۔ مثلاً پھل پھول یا شیرینی زعفران بھی قسم دوم میں شمار ہونے کے قابل مانا جاتا تھا۔ وجہ یہ تھی کہ اس وقت تک وہ بطور دولت صرف رفع احتیاجات میں کام آتا تھا۔ گویا اس کے استعمال سے مراد اس کو بہر سانی ضروریات میں خرچ کر ڈالنا تھا۔ اصل کے طور پر شکل آلات و پیداوار خام اس سے پیدائش دولت میں کوئی ایسا کام نہیں لیا جاتا تھا کہ باوجود استعمال وہ باقی و قائم رہتا اور اس کی ذات سے اس کا استعمال جداگانہ شمار ہو سکتا آخر الذکر قسم کی چیزوں کے قرض میں صرف ان کے مساوی بچتیں چیزیں لیا جاسکتی تھیں اسی وجہ سے زعفران کے قرض کا سود بھی جائز نہ تھا قرض کی مذکورہ بالا تقسیم سے بھی ضابطہ طور پر ثابت ہوتا ہے کہ اس وقت تک لوگ اپنی احتیاجات رفع کرنے کی غرض سے قرض لیا کرتے تھے۔ زرمستار سے کاروبار چلا کر پیدائش دولت میں مدد لینے کا طریق اب تک غیر مروج تھا جبکہ قرض کا روپیہ صرف بچا غیر پیدا آور تھا۔ اور اکثر غریب و محتاج تہمند لوگوں کے ہاتھ میں جاتا تھا تو دولت مندوں کا ان سے سود طلب کرنا کیوں نہ ظلم و جبر نظر آتا۔ اور کیوں ایسی آمدنی ناجائز قرار نہ دی جاتی۔

لیکن اس واقعہ کو نظر انداز کرنا بھی دشوار تھا کہ بعض قرض مارے جاتے تھے اور قرض دہندہ کو کچھ وصول نہ ہوتا تھا۔ ایسی حالت میں جبکہ نفع کی کوئی صورت نہ ہو اور نقصان کا اندیشہ موجود ہو۔ بھلا کون قرض دینے پر رضامند ہو سکتا تھا۔ اسناد

زیر ہن پر تو سود ناجائز رہا۔ لیکن جو قرض محض ذاتی اعتبار پر دیا جاتا تھا اور جسکی فصلیابی حصہ سوم میں کچھ بھی دقت نظر آتی تھی اس پر بطور مطالبات خطر کچھ سود لیا جاسکتا تھا۔ مابہام

اس وقت تک سود بہر صورت غیر واجب اور سخت مضر خیال کیا جاتا تھا بعض خاص حالتوں میں جو دیرپہ سود خوری کی اجازت بھی تھی تو گویا وہ فطرت انسانی کی ناقابل اصلاح کمزوریوں کی ناپسندیدہ رعایت تھی۔ سود فی نفسہ کبھی بجا نہیں سمجھا گیا۔ یہاں سود کا دور اول ختم ہوتا ہے۔

یورپ میں قرون وسطی کے ساتھ ساتھ سود کے دور ثانی کی ابتدا ہوئی مذہبی رد و قبح کے حلقہ سے نکل کر مسئلہ سود علمی تحقیقات کے میدان میں داخل ہوا۔ اور معاشی انقلاب کی بدولت رفتہ رفتہ سود علانیہ بجا اور درست مانا جانے لگا۔ اس سے قبل تو قرض باعوم رفع احتیاجات کے واسطے محض بطور دولت استعمال ہوتا تھا۔ لیکن جب عام بیداری اور ایجادات کی بدولت صنعت و حرفت نے فروغ پایا اور تجارت کا عروج شروع ہوا۔ تو حوصلہ مند کارگزاروں نے بیکار اندھختہ قرض لے لیکر کاروبار جاری کر دئے اور حاصل زائد میں سے کچھ قرض دہندوں کو مبدا سود ادا کیا اور باقی بطور منافع خود سنگوایا جب زیر مستعار سے بطور اصل کام لیا جانا شروع ہوا تو اس کی پیدا آوری سب پر بخوبی روشن ہو گئی کہ سود ادا کرنے پر بھی قرضدار کو منافع پہنچے لگا۔ لہذا کسی کاروبار میں صرف زینت سے شریک ہو کر منافع میں حصہ بانٹنا جائز قرار پایا اور موجودہ انجمن شرکت کی بتا پڑی واضح ہو کہ اول اول ایسے حصہ دار لازماً نفع نقصان۔ دونوں میں یکساں شریک تھے۔ لیکن ایک عجیب ترکیب سے حدود مذہب و قانون کے اندم ہی اندم کہ شرکت نقصان سے انھوں نے بریت حاصل کر لی۔ وہ اس طرح پر کہ زینت قرض دیکر کاروبار کے نفع نقصان میں شریک بنانا تو علانیہ جائز تھا۔ اب طریق ضمانت کے مطابق جس کاروبار میں کچھ بہتر پہلا ہوا ہے۔ اول تو انھوں نے تخمیناً کمتر منافع قبول کرنے کے معاوضہ میں اپنے زینت کی

حصہ سوم  
باب چہلم

جو مستعار دیا تھا ضمانت کرائی گویا اس کے ضائع ہونے کا اندیشہ جاتا رہا۔ دوسرے  
اسی طریق سے کہتے مستقل منافع کی بھی ضمانت کرائی۔ گویا آپس میں تین جداگانہ معاہدوں کی  
مدد سے قرض پر شرح سود بھی مقرر کر لی جاتی تھی اور قرض وہندہ کو شکر تہ نقصان سے  
بھی نجات حاصل ہو جاتی تھی اس ترکیب کو معاہدہ ملائہ سے تعبیر کرنا ناموزوں نہ ہوگا۔  
جبکہ بیکار اندوختوں میں خاصیت پیدا آوری نمایاں ہو گئی اور کاروبار میں صرف نقد  
سے شریک ہو کر نفع اٹھانے کی صورت نکل آئی تو ایک حالت میں قدیم طرز کے غیر پیداوار  
قرضوں پر بھی سود جائز قرار پا گیا۔ فی نفسہ ایسے قرضوں پر سود لینا تو اب تک حرام و ممنوع  
تھا لیکن اگر قرضہ اوقات معینہ پر قرض ادا نہ کرے تو دوران تاخیر میں قرض بروقت  
ادا نہ ہونے سے قرض وہندہ کو جو نقصان پہنچے یا جس منافع سے محروم ہونا پڑے  
وہ قرضہ اگر کو بطور ہرجانہ ادا کرنا لازم تھا۔ کہنے کو تو یہ ہرجانہ بدل منافع یا تلافی نقصان  
تھا لیکن اس نے باسانی سود کا ڈھنگ اختیار کر لیا۔ ترکیب یہ تھی کہ قرض برائے نام ہوتا  
مختصر زمانے مثلاً ایک دو ہفتہ یا مہینے کی واسطے دیا جاتا تھا۔ لیکن اصل منشا چند سال ہوتے  
تھے اور عدم ادائیگی قرض کے بہانہ سے اصول بدل منافع یا تلافی نقصان کے مطابق  
بلا روک ٹوک ہرقسم کے قرضوں پر سود لیا جانا شروع ہوا۔ کچھ روز تو یہ قاعدہ رہا کہ چونکہ  
منافع یا نقصان کا پہلے سے صحیح اندازہ نہیں ہو سکتا۔ لہذا بحالت تاخیر صرف ادائیگی قرض  
کے وقت ہرجانہ قرار پاسکتا تھا۔ لیکن چند ہی روز میں ایسے ہرجانہ کا پہلے ہی سے تعین  
کر لینا بھی جائز قرار پا گیا اور اب سود کے راستے میں کوئی قابل لحاظ رکاوٹ باقی نہیں  
رہی۔ ہندی پر جو بڑے کاٹا جاتا تھا اور جو سود قرضوں پر بننے لگتے تھے محنت کاروبار کا  
معاوضہ یا بدل منافع و تلافی نقصان شمار ہو کر جائز قرار پا گیا۔ جو لوگ بینک میں روپیہ  
داخل کرتے تھے ان کو بھی اصول ہرجانہ کی مطابق زرواغل شدہ پر کچھ سود دیا جانے لگا  
المختصر سولہویں صدی کے آخر تک سود نے اچھی طرح پر قدم جمائے اور عدم جواز سود

مذہبی وقانونی احکام بالکل بیجان ہو کر محض معاشی پس ماندگی کے یادگار رہ گئے۔  
 عدم جواز کی قید سے تو کسی نہ کسی طرح سود تقریباً بالکل رہا ہو گیا۔ لیکن شرح سود کا تعین  
 قانون نے پھر بھی اپنے ہی ہاتھ میں کتنا ضروری سمجھتے ہیں شرح کی دو غرض تھیں اول یہ کہ  
 عدالتوں کو سود کے مقدمات فیصل کرنے میں سہولت ہو۔ دوسرے یہ کہ غریب یا نا عاقبت  
 اندیش لوگ بیدار اعلیٰ شرح سود دینے پر مجبور ہو کر تباہ و برباد نہ ہو جاویں۔ اس وقت تک  
 معاشی اسباب کا اثر اس قدر وسیع اور قوی نہیں تھا کہ بلا مداخلت قانون کوئی مناسب  
 شرح قرار پاسکتی۔ اور زیادتی شرح کا اس سے بخوبی اندازہ ہو سکتا ہے کہ اول اول قانونی  
 شرح بھی ۱۰ فیصدی سے کم قرار نہ پاسکی یہ چنانچہ اسی وجہ سے قانونی شرح معین نے  
 کچھ عرصہ تک قرضداروں کو قرض دہندوں کے دست برد سے بہت قابل قدر حد تک  
 محفوظ رکھا۔ علاوہ ازیں سود در سود بھی ممنوع تھا اور از روئے قانون مقدار قرض سے  
 زیادہ سود کا کسی حالت میں مطالبہ جائز نہ تھا۔ آخر الذکر قاعدہ الہ ہند میں بھی دست  
 کے نام سے رائج تھا اس کے متعلق اس امر پر بہت اختلاف رائے پھیل گیا کہ آیا مقدار سود  
 کے قرض سے تجاوز نہ کرنے کی شرط صرف اس سود سے متعلق ہے کہ جب کا کسی وقت مطالبہ  
 کیا جائے۔ یا سود کی سابق ادا شدہ رقمیں بھی اس مقدار میں شمار ہوتی چاہیں مثلاً  
 دہپت کی رو سے پان سو روپیہ قرض پر فی الجملہ پان سو روپیہ سے زیادہ رقم بطور سود نہیں  
 لیجا سکتی۔ فرض کرو کہ تین سو روپیہ سود ادا ہو چکا ہے سوال یہ ہے کہ آیا ادا شدہ سود ۳۰۰  
 روپیہ اصل کی مساوی رقم پان سو میں سے منہا کر کے آئندہ زیادہ سے زیادہ صرف باقی  
 دو سو روپیہ بطور سود طلب کئے جاسکتے ہیں۔ یا سود کی ادا شدہ رقم منہا نہ کر کے زیادہ سے  
 زیادہ اصل کی برابر ۵۰۰ روپیہ سود بعد کو کسی موقع پر یکیشٹ لیا جاسکتا ہے۔ المختصر یہ کہ  
 دہپت کی بنا پر اصل کی مساوی رقم بطور سود طلب کرنے کی وقت سود کی سابق ادا  
 شدہ رقمیں شمار کیا وینگی یا نہیں تعجب ہے کہ جن ہندوستانی عدالتوں میں دہپت کا قاعدہ

حصہ سوم  
 باب ہجادم



حصہ سوم  
باب چہارم

مرجع ہوا ان آخر الذکر مفہوم پر عمل درآمد ہو رہا ہے۔ یعنی سابق ادا شدہ سود کی رقمیں منہا نہیں کی جاتیں حالانکہ اول الذکر مفہوم صریحاً زیادہ قرین عقل و مصلحت ہے۔

مذہبی نقطہ نظر سے تو مروجہ سود کا جواز بھی اب تک قطعی طور پر فیصل شدہ نہیں مانا جاتا لیکن عملی تجربہ اور علمی تحقیقات سے وہ بہت بڑی حد تک بچا اور درست ثابت ہوا چکا ہے تاہم مضرت و منفعت رسانی کے اصول پر سود کی اسی زمانہ میں دو قسمیں قرار پائیں۔ اول جو سود خاص طور سے قدیم طرز کے غیر پیدا آور قرضوں پر بشرح اعلیٰ اصول کیا جائے دوم جو جدید وضع کے پیدا آور قرضوں پر بشرح مناسب حاصل ہو۔ ان دو قسموں کے نام بھی جدا جدا قرار پائے گئے اور ہم بھی ان کو حسب ترتیب ربا اور سود کے تعبیر کریں گے۔ اگر یہ دونوں اصطلاح مترادف بھی ہوں اور اختلاف زبان کے سوء ان میں کوئی فرق نہ ہو تاہم بغرض امتیاز و سہولتِ حوالہ اول جتنا کہ ان کو مذکورہ بالا جدا گانہ معنوں میں استعمال کرنا مفید و ضروری معلوم ہوتا ہے۔

ربا اب بھی بیکہ مذموم اور تباہ کن مانا جاتا ہے اور بذریعہ قانون اس کو روکنے کی کوشش میں پھر سہ گرمی بڑھ رہی ہے۔ اسی واقعہ سے ہم آئندہ بعنوان سود کا حاضر مستقبل مفصل بحث کریں گے۔ آگے چلکر شرح سود کی بحث میں واضح ہوگا کہ معاشی ترقیات کی بدولت شرح سود کیونکر خود بخود سطح اعتدال پر آتے آئی اور کاروبار میں قانونی شرح غیر ضروری متروک ہو گئی۔ البتہ عدالتوں میں بغرض سہولت فیصلہ قانونی شرح اب تک جاری ہے۔

۳۔ پیدائش اصل کے تاریخی حال۔ افزونی اصل کے اسباب اور فرق دولت و اصل کی بحث میں اصل کا سیدھا سادہ مفہوم اور پر بیان کیا جا چکا ہے۔ اسی مفہوم کی ہم یہاں مزید تشریح کرنا چاہتے ہیں۔

اصل کے معنوں کا اختلاف اس کے استعمال کی تاریخ میں مضمر ہے۔ اول اصل

سے مراد وہ رقم تھی جو سود ہر قرض دیجاتی تھی۔ چونکہ مذہب عیسوی کے مطابق بھی سود پر پرمیہ حصہ سوم  
چلانا حرام اور قانوناً منع تھا۔ طرح طرح پر لین دین کی ظاہری شکل بدلنے کی کوشش لگائی  
تاکہ مذہبی گرفت اور قانونی نرا سے اماں ملے۔ مثلاً براد راست قرض دینے کے بجائے یہ  
طویل طریق ایجاد کیا گیا کہ کوئی چیز قرض خواہ کے ہاتھ ادھار فروخت کی اور بعد پیلے سے  
مقرر کی ہوئی کمتر قیمت پر اس سے واپس خرید لی گویا قرض بشکل قہمت نقد دیکر اصل مع سٹو  
بشکل قیمت ادھار وصول کر لیا جاتا تھا۔ علاوہ انہیں جو چیزیں ماریتا دیجاتی تھیں انکی ٹوٹ  
پھوٹ اور فرسودگی کے ہمارے کچھ مزید معاوضہ لیا جاتا شروع ہوا۔ رفتہ رفتہ اصل کے معنی  
میں بھی توسیع شروع ہوئی اور زرقہ کے علاوہ دیگر استیاء و سامان بھی اصل میں شمار  
ہونے لگا۔ اس وقت تک اصل کی خصوصیت اسبازی یہی مزید معاوضہ کی آور دہ تھی۔  
گویا اصل سے مراد دولت کا وہ حصہ تھا جو مستعار دیا جاوے اور جس سے کچھ آمدنی غیر  
مکتب بطور سود حاصل ہو۔

واضح ہو کہ اس دور اول میں صرف حاجتمند لوگ اپنی احتیاجات رفع کرنے کی غرض  
سے زرقہ یا سامان قرض لیتے تھے۔ کاروباری اغراض سے اصل قرض لینے کا رواج  
ابھی جاری نہیں ہوا تھا اور نہ کم قیمت اور سیدھے ساوے آلات سے بڑھ کر اصل کو صفت  
و حریف میں کچھ دخل تھا۔

صاف ظاہر یہ تھا کہ اسطرح کا قول ہے کہ زرقہ انڈیجے نہیں دیتا۔ علی ہذا سرمایہ اشیا  
بھی رکھے رکھے خود بخود نہیں بڑھ سکتا۔ البتہ اصل سے اس طور پر کام لینا ممکن ہے کہ مزید  
دولت پیدا ہو سکے۔ اور اگر اصل سے مزید دولت پیدا کرنے کا کام نہ لیا جاتا تو کیونکر ممکن تھا  
کہ ہر ملک میں صدیوں اصل بھی بڑھتا اور سود بھی ادا ہوتا رہتا۔ اگر اصل مثل دولت  
محض احتیاجات رفع کرنے میں کام آتا تو انزونی کا تو ذکر کیا گنج قاروں بھی چند روز میں ختم

حصہ سوم ہو جاتا اور حاجتمند قرضداروں کو سود ادا کرنا محال تھا۔ چنانچہ اصل پیدائش دولت کا ایک عامل شمار کیا گیا ہے اور اس کی کارگزاری ہر طرف صنعت و حرفت میں اظہار من الشمس ہے۔ اصل کے پیداواری کے متعلق ہم اس سے قبل بھی کافی بحث کر چکے ہیں۔ یہاں اس کے اعادہ سے یہ بتانا مقصود تھا کہ اصل کے سابق مفہوم میں کیونکر تغیر ہوا اور مل کے زمانے میں اصل سے دولت کا وہ حصہ مراد کیا گیا کہ جو آئندہ مزید دولت پیدا کرنے کی غرض سے پس انداز کیا جائے۔ گویا بجائے آورد آمدنی غیر مکتب پیدائش دولت مزید اصل کی خصوصیت متنازع قرار پائی۔ اور پیداواری کا خیال اصل کے معنی میں جذب ہو گیا۔ یہ وہ زمانہ تھا جبکہ فوری احتیاجات رفع کرنے کے بجائے تجارت اور کارخانے چلانے کی غرض سے لوگ زرقہ یا سامان قرض لینے لگے۔ اور بیش بہا انجنوں مشینیں اور پیدائش بر سپائے کبیر کے بدولت عمل پیدائش و دولت میں اصل نمایاں حصہ لینے لگا۔ المختصر اصل کی دو خواص امتیازی تحقیق ہوئے۔ اول وہ آمدنی غیر مکتب کا آلہ قرار پایا دوم پیدائش دولت کا ایک ناگزیر عامل تسلیم کیا گیا اور یہ دونوں خواص اپنی اپنی جگہ اہم اور قابل توجہ ہیں۔ چنانچہ پیدائش کی بحث میں اصل کی خاصیت دوم پر بہت زور دیا جاتا ہے۔ اور تقسیم دولت کے بیان میں خاصیت اول پر سید توجہ طلب کی جاتی ہے۔ مفہوم اصل کی بحث میں اور بھی بہت کچھ بال کی کھال نکالی گئی ہے۔ جس کی پیچیدہ تفصیل خوف پراگندگی و حیرانی نظر انداز کرنا ہی قرین مصلحت معلوم ہوتا ہے۔

شغل اصل

۴۔ پیدائش دولت کے میدان میں اس وقت اصل باقی ہر دو عامل یعنی زمین و محنت پر حکمران نظر آتا ہے۔ جیسا کہ ہم ایک موقع پر پہلے ہی بیان کر چکے ہیں۔ عہد قدیم میں پیدائش دولت کا دار مدار بیشتر زمین پر تھا۔ ازمنہ متوسط میں محنت کا دخل بڑھا اور عہد جدید میں اصل کا دور دورہ ہے۔ چنانچہ معاشی زبان میں موجودہ زمانہ کو عہد اصل

کہتے ہیں۔ اصل کا عروج بھی تہذیب جدید کا ایک ازمہ ہے۔ بعض نے تو اصل کو حصہ سوم موجودہ تہذیب کا خون حیات قرار دیا ہے۔ اور کچھ مبالغہ بھی نہیں کیونکہ تسلیم اور علم دونوں اسی کے متوسل نظر آتے ہیں۔ اور آج کل ممالک کی پس ماندگی و ترقی کا باعث اسی اصل کی قلت و افراط میں مضمر ہے۔ مشینوں اور پیدایش برہمانہ کبیر کے بیان سے اصل کی قوت پیدا آوری کا بخوبی اندازہ ہو سکتا ہے۔ افزونی اصل کے اسباب بھی واضح کئے جا چکے ہیں۔ یہاں ہم کو یہ بتانا مقصود ہے کہ اس زمانہ میں اصل سے کام لینا۔ جس کو اصطلاحاً شغل اصل کہتے ہیں کس قدر مروج اہم اور آسان ہو گیا ہے۔ ایک طرف تو عمل اصل کی وسعت نہایت وسیع میدان نکل آیا۔ دوسری طرف قانونی تسلط اور کاروباری خوش معاملگی کی بدولت اصل کو وہ امن و امان میسر ہے کہ بلا خوف و خطر چار و انگ عالم میں چکر لگا رہا ہے دنیا کا کونسا آباد حصہ ہے جہاں انگلستان کا تھوڑا بہت اصل کام نہیں کر رہا ہے یہی اصل تو دنیا کے ہر گوشہ سے دولت سمیٹ سمیٹ کر یورپ اور امریکہ لئے جا رہا ہے۔ وہاں کے اصل دارنہ صرف اپنے ملک کی صنعت و حرفت بلکہ نہایت دُور دست ممالک کی ریل۔ معدنیات۔ اور جنگلات جیسی معاشی شعبوں میں بلا پس و پیش نہایت دریا دی سے اصل لگا لگا کر غیروں کے خداداد نعمتوں سے گھر بیٹھے پورا پورا فائدہ اٹھا رہے ہیں انکی زبردست اور ذی اقتدار حکومتیں ان کے بیرونی کاروبار اور اصل کی پوری پوری حفاظت اور نگہداشت کرتی ہیں اور موجودہ بیدار قومیں دیگر ممالک میں اپنی معاشی فوائد کی ترقی۔ ملک گیری سے بھی زیادہ اہم اور قابل توجہ سمجھتی ہیں۔ حتیٰ کہ کچھ عرصہ سے ملکی خوجا کے بجائے معاشی تسلط کی خواہش جنگ کی محرک ہوتی ہے۔ اور بعد ازیں تسلط بلا در دہم ملوک پر قبضہ بھی کر دیتا ہے۔ آج کل تو آگے کمٹیا پیچھے لٹھیا۔ ملک گیری کا عام اصول بنایا ہوا ہے۔ ہندوستان سے لیکر مراکش۔ مصر اور فارس تک معاشی تسلط کا یہی

حصہ سوم  
 ماسہام  
 جال پھیلا ہوا نظر آتا ہے۔ اب شغل اصل کی آسائیوں کا ذرا حال سنئے۔ اول تو صد ہا بنک ہیں جو اصل کے بیشمار چھوٹے چھوٹے اجزائے نہایت کثیر مقدار فراہم کر کے کاروبار میں بڑی بڑی رقیں لگاتے ہیں۔ یہ بنک گویا ایسے تالاب ہیں کہ جنہیں بیشمار چھوٹے چھوٹے گڑھوں کا پانی فراہم ہو کر کھیت و باغات کو سیراب و شاداب کرے۔ ہر شخص کو اتنی ہمت کہاں کہ اپنے اند وختہ سے خود کام لے سکے اور نہ چھوٹی چھوٹی رقموں سے آجکل کا عمل ہے۔ پس اس سے بہتر کیا ہوگا کہ ایسے مدیم الفرصہ اور چھوٹے چھوٹے اصل دار اپنا اند وختہ کسی بنک میں داخل کر کے نہ صرف اس کی حفاظت سے سبکدوش ہوں بلکہ کچھ سود بھی بطور معاوضہ پاویں اور بنک ایسی داخل شدہ بیشمار اند وختوں کی بڑی بڑی مقدار اپنے اہتمام اور ذمہ داری پر ناجرا اور کارخانہ داروں کو سود پر قرض دیں اور داخل کنندوں کو بشرح کمتر سود و یک فرق میں سے مصارف کاروبار اور منافع نکالیں اور چونکہ اصولاً اکثر ایسی ضرورتوں کے واسطے روپیہ قرض دیتے ہیں کہ جنہیں اصل کی قوت پیدا آوری سے کام لے کر مزید دولت پیدا ہونے کی امید ہو بنک کے قرضدار پر سود کچھ گراں بھی نہیں گزرتا بلکہ اصل مستعار کے توسل سے وہ خود بھی منافع اٹھالیتے ہیں۔ گویا ایک ہی اصل داخل کنندہ بنک اور قرض گیر تین طبقوں سے گذر کر پیدائش کے میدان میں داخل ہوتا ہے۔ اول اس کی پیداوار بھی علی ہدایتوں میں حسب حالات کسی نسبت تقسیم ہو جاتی ہے۔ گویا شغل اصل میں بھی اول تقسیم کار کا عمل درآمد ہو رہا ہے۔ شغل اصل کی ایک بنیاد ہر دفعہ زائد و مرجع شغل یہ بھی ہے کہ تجارت صنعت و حرفت یا کسی ایسے ہی کاروبار کی غرض سے انجمن سرمایہ مشترک قائم کی جاتی ہیں۔ بہت سے لوگ ملکر بشکل خریداری حصص جنکی قیمت معین ہوتی ہے۔ اول اول سرمایہ ہیا کر کے ایسے مشترک سرمایہ سے کاروبار چلاتے ہیں اور نفع نقصان میں یکساں شریک رہتے ہیں۔ ایسی انجمنوں کا

انتظام وغیرہ اکثر تنخواہ دارینچروں کے ہاتھ میں ہوتا ہے۔ حصہ داروں کی ایک انتظامی حصہ سوم  
 کیسی عام نگرانی قائم رکھتی ہے۔ لیکن بسے حصہ داروں کو اپنے حصوں پر ہر سال سود ماس ہارم  
 کے لینے کے سوائے کاروبار سے اور کچھ تعلق نہیں رہتا۔ قانون نے ایسی انجمنوں میں  
 دو بڑی خوبیاں پیدا کر دی ہیں۔ اول تو سرکاری سند یافتہ محاسبوں سے ہر ششماہی یا سالانہ  
 حساب کتاب کی جانچ ریتال کر کر عام اطلاع کے واسطے ان کی رپورٹ شائع کرنا قانوناً  
 لازم ہے۔ گویا ناواقف حصہ داروں کو دہوکا دینا محال ہے۔ علاوہ ازیں ایسی انجمنیں  
 محدود بھی کرائی جاسکتی ہیں جس کی بوجب اگر خدا نخواستہ انجمن کو خسارہ آئے تو حصہ داروں  
 سے صرف بقدر حصص قانوناً رقم وصول کیجا سکتی ہے۔ مطالبہ داروں کو حصوں کے علاوہ  
 شرکاء کے دیگر مال و جائیداد پر کچھ حق نہ ہوگا۔ آجکل انجمن شرکت محدودہ بکثرت جاری ہیں  
 ایسی انجمنوں کے قیام کے وقت تو ان کے حصوں کی ایک خاص قیمت مقرر ہوتی ہے اور قیمت  
 متعارف کہلاتی ہے۔ لیکن کچھ ہی دنوں میں فی حصہ سود کی شرح کے اضافہ و تخفیف کے مطابق  
 حصہ کی قیمت بھی بڑھتی گھٹتی رہتی ہے۔ اس تغیر پذیر قیمت کو قیمت مجیم کہتے ہیں۔ اور اسی  
 قیمت پر حصے بھی اس طرح پرفروخت ہوتے رہتے ہیں جیسے کہ مکان یا دکان۔ حصہ کا  
 ہر جدید خریدار انجمن کا حصہ دار اور سود کا مستحق مانا جاتا ہے۔ اس طرح ہر حصہ داروں کی  
 شخصیت برابر بدلتی رہتی ہے۔ لیکن قانون کی نظر میں انجمن وہی برقرار رہتی ہے۔

پرامیسی نوٹ۔ اسٹاک۔ بونڈ یا ڈیونچر۔ جن کی قیمت متعارف اور مقدار مقرر  
 اور قیمت صحیح حسب شرح سود بازاری کم و بیش ہوتی رہتی ہے خرید کر سرکار یا مینوسپٹی  
 کو سود پر روپیہ قرض دینا بھی شغل اصل کی ایک مروج شکل ہے۔ ادائیگی قرض اکثر مقرض  
 کی مرضی پر منحصر ہوتی ہے۔ البتہ قرض خواہ کو وقت معینہ پر سود بظاہر ہٹا دیتا ہے۔ گویا اپنے  
 شغل اصل میں ایک شغل آسانی پر عمل پیرا ہوتا ہے۔ گویا یہی قرض کا مبادلہ

حسد سوم  
باب چہارم

نہیں کیا جاتا لیکن قرض خواہ اپنا پرایمیری نوٹ۔ اسٹاک وغیرہ مثل دیگر سامان و جائداد فروخت کر کے اپنی رقم حسب قیمت صحیح کم و بیش وصول کر سکتا ہے ایسا زرمستعار سرکار و میونسپلٹیاں ریل۔ نہر۔ سڑک۔ روشنی اور وائرورکس پیدا آور جیسے کاموں میں لگتی ہیں تاکہ مزید منافع حاصل ہو سکے۔ ایسی حالت میں قرض خواہوں کا سود کچھ بار نہیں ہوتا لیکن کبھی کبھی بحالت مجبوری سرکار کو ایسا زرمستعار غیر پیدا آور کاموں میں صرف کرنا پڑتا ہے۔ مثلاً مصارف یا تادان جنگ۔ امداد قحط۔ یا بحالت قلت حاصل ناگزیر مصروف حکومت ایسی حالت میں سرکار کی حالت بعینہ کسی تباہ حال مقروض رئیس کی سی ہوتی ہے اور سود بھی سراسر بار ہوتا ہے اوم اگر کوئی چاہے اور کر سکے تو اسے ہی اصل سے کاروبار جاری کرنے سے کسی سے قرض لے نہ کسی کو قرض دے۔ ایسی حالت میں اس کو جو منافع ہوگا اور جس کی تفصیل منافع کے جداگانہ تحت میں ہم آئندہ کریں گے۔ اس کا ایک جزو اس کے اصل کا سود ہوگا رہا ایسے لوگوں کو سود پر روپیہ قرض دینا جو اس کو غیر پیدا آور کاموں میں صرف کریں اور عمل پیدائش میں اس سے مدد نہ لیں۔ بالفاظ دیگر جو کہ زرمستعار کو بطور دولت صرف کریں نہ کہ بطور اصل۔ جیسا کہ قرض لیکر شادی۔ غمی۔ یا عشرت پرستی میں روپیہ صرف کیا جاتا ہے۔ اگرچہ قرض دہندہ کے نقطہ نظر سے یہ بھی شغل اصل ہی کیونکہ اس کو سود ملتا ہے۔ لیکن معاشی معاشرتی اخلاقی اور مذہبی غرضوں کے چند در چند لحاظ سے ایسا شغل بچدنا جائز و معیوب ہے۔ اور بذریعہ قانون اس کو روکنے کی پھر کوشش ہو رہی ہے شغل اصل کی مختلف صورتوں کے بموجب سود کی بھلائی بُرائی سے ہم آئندہ بعنوان ”سود کا حاضر و مستقبل“ مفصل بحث کریں گے۔ یہاں پر شغل اصل کی چند عام صورتیں دکھانا مقصود ہے اور بس۔

(۵) سود کیا ہے کس طرح پر پیدا ہو کر کس اصول کے مطابق تقسیم ہوتا ہے و بہت

سود کے متعلق ان سوالات پر بھی اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے جس کی تفصیل کے واسطے حصہ سوم ایک جدا گانہ ضخیم کتاب درکار ہے اور جس کے سمجھنے کے لئے معیشت کی وسیع معلومات شرط اول سود کے متعلق جو متعدد مسائل نکالے گئے ہیں وہ چند انواع میں مرتب ہو سکتے ہیں۔ ایسے کل انواع کا مختصر بیان اور جو مسئلہ مقابلتاً صحیح ترین تسلیم ہو چکا ہے اس کی مفصل بحث اس کتاب میں سب سے زیادہ موزوں ہوگی۔

(۲) مسئلہ غصب جس طرح پر کہ کسی زمانہ میں صرف زمین عامل پیدائش دولت خیال کیجاتی تھی آجکل بھی بعض لوگ صرف محنت کو عامل پیدائش مانتے ہیں۔ ان کے نزدیک اصل دار غریب مزدوروں کی کمائی میں سے حصہ چھینتا ہے جس کو سود کہتے ہیں۔ گویا سود محض ان نامساعد حالات کا نتیجہ ہے کہ مزدور بالعموم غریب ہوتے ہیں اور دولت مندوں کے ہاتھ اپنی محنت فروخت کرنے کے سوائے ان کو کوئی چارہ نہیں۔ مزدوروں کو جو اجرت ملتی ہے وہ ان کی ماحتمل زندگی سے بیشکل زیادہ ہو سکتی ہے اور محنت کی پیداوار سے یقیناً کم ہوتی ہے۔ پیداوار محنت و اجرت کا فرق بشکل سود اصل دار کی جیب میں جاتا ہے۔ گویا اصل مزدوروں کی کمائی میں سوجھ چھیننے کا آلہ ہے۔ علمی تحقیقات سے یہ مسئلہ محض وہمی اور بے بنیاد ثابت ہو چکا ہے کسی زمانہ میں اس مسئلہ کا بہت زور شور تھا لیکن اس کے حامیوں کی تعداد روز بروز گھٹ رہی ہے۔ بہر حال صرف یہی مسئلہ سود کا مخالف ہے۔ اس کے علاوہ باقی کل مسائل بالاتفاق سود کے موافق ہیں۔ اور صرف تشریح و توجیہ سود میں اختلاف کرتے ہیں۔

(ب) مسئلہ پیداواری۔ سود اصل کی ان خدمات کا معاوضہ ہے جو پیدائش دولت میں وہ سرانجام دیتا ہے۔ عمل پیدائش دولت میں سود کا حصہ مسلم ہے۔ چنانچہ وہ عامل پیدائش مانا جاتا ہے۔ اور جس طرح کہ مزدور کی محنت کا معاوضہ اجرت کہلاتا ہے اصل کی



حصہ سوم  
ماہنامہ  
خدمات کے معاوضہ کو سود کہتے ہیں۔ بظاہر تو یہ مسئلہ نہایت صاف اور صحیح معلوم ہوتا ہے لیکن نظر غائر ڈالنے سے اس میں حیند و قیق مگر اہم خامیاں نمایاں ہوں گی جنکی تشریح سے ہم یہاں مددور ہیں۔ صرف یہ بتانا چاہتے ہیں کہ یہ مسئلہ سراسر غلط تو ہے نہیں مگر ادھورا اور غیر تشفی بخش ضرور ہے۔

(ح) مسئلہ اجتناب۔ انسانی خاصہ ہے کہ کسی چیز سے بوقت موجودہ لطف اٹھانے کو بمقابلہ مستقبل کے زیادہ دل چاہتا ہے۔ اور التو اگر لطف بہت گراں گذرتا ہے۔ اول تو پیدائش اصل کے واسطے پس اندازی یعنی بعض موجودہ ضروریات ترک کر کے مستقبل ضروریات کے خیال سے کچھ بچانا شرط لایا ہے دوسرے اندوختہ سے بجائے دولت کے بطور اصل کام لینا یعنی اس سے فوری احتیاجات رفع نہ کر کے مزید دولت پیدا کرنا گویا اس کی لطف اندوزی کو ملتوی کرنا ہے۔ پس پیدائش اور شغل اصل دونوں میں اجتناب مضمر ہے اور اجتناب کیا ہے۔ لطف اندوزی کے کام سے باز رہنا۔ جو کہ ہم مقدمہ میں واضح کر چکے ہیں۔ خدمت کی ایک شکل ہے اور ہر طرح پر دولت کھلانی کا مستحق پس سود معاوضہ ہی اسی خدمت اجتناب کا یعنی موجودہ خرچ سے کچھ بچانے کا اور اندوختہ کو فوری احتیاجات پر صرف کرنے کے بجائے اس سے مستقبل دولت پیدا کرنا صریح واقعہ ہے کہ جب تک اندوختہ سے کچھ آمدنی کی امید نہ ہو بہت کم پس انداز کیا جاتا ہے اور منافع کی امید بغیر اندوختہ کاروبار میں لگانا یا کسی کو قرض دینا تو محال ہے۔ البتہ جو قرض براہ ہمدردی بلا سود دیا جاتا ہے وہ خارج از بحث ہے۔ لیکن ایسی مستثنیات بید نایاب و ناقابل لحاظ ہیں مائل کلام کہ جو شخص کچھ روپیہ بچا کر کاروبار میں لگاتا ہے وہ فوری احتیاجات پر یہ روپیہ صرف کرنے سے باز رہیگی خدمت سراسر انجام دیتا ہے۔ اور سود اسی خدمت اجتناب کا معاوضہ ہے۔ اس مسئلہ کے رو سے پیدائش اصل بہت کچھ اور شغل اصل سراسر

سود میں خسار ہو۔ اور چونکہ پیدائش دولت میں اصل اس قدر معاون ہے، سود دینا لا بہ  
اور درست ہے۔

ماہنامہ

اس واقعہ سے تو اہکار ہو نہیں سکتا کہ ہر ایک شخص مقابلہ موجودہ مساوی لطف  
اندازی کو مستقبل پر ضرر و ترجیح دیتا ہے اور پیدائش و شغل اصل میں اجتناب مضمر ہے  
لیکن سود کو اس خدمت اجتناب کا معاوضہ قرار دیا علمی حقیقت سے کافی طور پر  
تشبیہ و تمثیل اور قابل تسلیم نہیں۔ اس مسئلہ پر چند دقیق اور مسئلہ اعتراض عائد ہوتے  
ہیں جن کی روشنی میں اجتناب کی خدمت غائب ہو جاتی ہے۔

لطف اندوزی حاضر کو مستقبل پر ترجیح دینے کا انسانی خواہ تو بالکل درست ہے  
لیکن اس مسئلہ میں اس سے جو توجیہ کی گئی ہے وہ صحیح نہیں۔ بہتر توجیہ ہم آگے چل کر مکمل  
ترین مسئلہ کے ضمن میں بیان کریں گے۔

(د) مسئلہ محنت۔ بعض نے پس اندازی و شغل اصل کو سید ہے سادہ ہے طور پر محنت قرار  
دیکر سود کو اصل دار کی اس محنت کا معاوضہ یا اجرت قرار دیدیا یہ مسئلہ بھی مسئلہ  
اجتناب ملتا جلتا مگر اس سے زیادہ سادہ ہے۔ مذکورہ بالا مسائل سے سود کے بجا اور  
درست ہونے کی تائید تو ضرور ہوتی ہے۔ لیکن ان میں سود کی علمی تشریح و توجیہ بالکل  
ادھوری اور غیر تشفی بخش نظر آتی ہے۔

مذکورہ بالا مسائل کے علاوہ چند اور مسائل بھی پیش کیے جاسکتے ہیں جن میں سے  
بعض تو قطعاً رد ہو چکے اور محض تاریخی لحاظ سے سود کی بحث میں اہکار ذکر کر دیا جاتا ہے  
اور بعض مذکورہ بالا مسائل کے عجیب عجیب مرکب ہیں جن میں ان کی خامیاں بھی  
بدرجہ ادلے موجود ہیں۔

اب ہم سود کا وہ آخری مسئلہ در تفصیل سے پیش کرنا چاہتے ہیں جو مقابلہ مکمل

حصر سوم  
ماہنامہ

ترین خیال کیا جاتا ہے۔ اور یہ بھی جتنا ضروری سمجھتے ہیں کہ فی نفسہ ابھی خود یہ مسئلہ بھی تکمیل طلب ہے۔ اس مسئلہ کے حامیوں میں بھی باہم اختلاف رہے ہیں اور اسے اور اسی وجہ سے مسئلہ کی موجودہ شکل بعینہ کسی ایک مصنف کی کتاب میں طر آئی محال ہے مطالعہ اور غور سے پورا پورا کام لیکر اس مسئلہ کے بیان میں ہنسنے درغ ماکہ رخ ماصفا کے اصول پر عمل کرنے کی کوشش کی ہے۔ لہذا اگر یہ مسئلہ بعض سے ملتا جلتا لیکن ہر ایک سے جدا نظر آئے تو عجب نہیں۔ موجودہ جیسی کتاب میں یہ طریق ناگزیر معلوم ہوا ورنہ مسئلہ سود کی مفصل بحث کے واسطے صحیح کتاب اور اس کے سمجھنے کے واسطے معیشت میں بہت کچھ وسعت معلومات لابد ہے۔

سود کی سب سے بہتر علی تشریح و توجیہ اصل کے دو مسلم خواص سے متعلق معلوم ہوتی ہے کہ ایک انتظار کشی جو اصل سے کام لینے میں کم و بیش لاحق ہوتی ہے دوسرے پیدا آوری جو اصل کا لابد خاصہ ہے اور جس کی بدولت وہ عامل پیدا نش شمار کیا جاتا ہے۔ مندرجہ ذیل تفصیل سے واضح ہو گا کہ انتظار کشی سود کا باعث اور پیدا آوری اس کا منبع ہے علیٰ ہذا اصل کی رسد طلب بھی اپنی خواص سے علی الترتیب متعلق ہے۔

۱۱۔ انتظار کشی

انتظار

کستی

بعض لوگوں کے پاس تو اس قدر دولت ہوتی ہے کہ ان سے خرچ کیے کہ بن نہیں پڑتا جبکہ تمام موجودہ ضروریات حاصل ہوں تو باقی ماندہ دولت کو پس انداز کیے بغیر کیا چارہ ہو سکتا ہے بلکہ بعض زیادہ اہم مستقبل احتیاجات رفع کرنے کے خیال سے اگر چند موجودہ ضروریات ترک کر کے بھی لوگ کچھ اندوختہ جمع کریں تو عجب نہیں چنانچہ واقعتاً یہ کہ حسب حیثیت لوگ بالعموم علالت و پیری کے خیال سے موجودہ آمدنی میں سے کچھ کچھ جمع کرنے کی کوشش کرتے ہیں۔ ایسے اندوختہ

لوگ خود بخود پس انداز کرتے ہیں ان کو مزید معاوضہ کی ترغیب ضروری نہیں بلکہ  
 ایسے اندوختوں کی نگہداشت کا کوئی معاوضہ وہ اپنی گرہ سے دینے پر بھی رضامند ہو جائیں  
 تو عجب ہیں۔ چنانچہ جبکہ شغل اصل کا میلان نہایت تنگ تھا۔ بنک تم داخل شدہ  
 کی تحفظ و نگہداشت کا معاوضہ داخل کنندوں سے الٹا وصول کرتے تھے۔ لیکن  
 پس اندازی دو حالتوں تک محدود تھی۔ اول جبکہ دولت کی اس قدر افراط ہو کہ کل  
 موجودہ ضروریات مہیا ہونے پر بھی کچھ بچ رہے دوم جبکہ بمقابلہ چند موجودہ احتیاجات  
 کے آئندہ زیادہ اہم احتیاجیں پیش آتی یقینی ہوں۔ لیکن معاشی ترقیات کی بدولت  
 جبکہ شغل اصل کے مواقع بیکثیر اور وسیع ہو گئے۔ ایک جدید میسرے قسم کی  
 پس اندازی شروع ہوئی یعنی بلا زیادتی دولت و کماط احتیاجات مستقبل۔ محض  
 مزید معاوضہ کے لالچ سے۔ موجودہ احتیاجات دبا دبا کر لوگوں نے پس اندازی  
 شروع کر دی۔ ایک شخص سے دریافت کیا جائے کہ آیا وہ شور و پیہ لچ لینا چاہتا،  
 یا ایک سال بعد۔ اب اگر اس کو اس وقت کوئی احتیاج ہی درپیش نہ ہو۔ یا آئندہ  
 احتیاجات موجودہ سے زیادہ اہم احتیاجیں پیش آنے کا یقین ہو تو بشرطیکہ اس کو  
 پورا اعتماد ہو وہ رقم مذکورہ سال بھر میں لینا زیادہ پسند کریگا۔ بلکہ امانت داری کا  
 کچھ معاوضہ بھی اپنی گرہ سے دے تو عجب نہیں۔ لیکن بحالت سوم اگر اس کو موجودہ  
 احتیاجیں دبا رہی ہوں تو ان کو رنہ کرنے کی غرض سے وہ اس رقم کی ادائیگی  
 حاضر کو مستقبل پر ضرور ترجیح دیگا۔ البتہ اگر کچھ مناسب اضافہ کا وعدہ کیا جائے  
 تو ممکن ہے کہ وہ حال کے بجائے ایک سال ہی بعد لینا گوارا کرے۔ اس واقعہ سے  
 ایک عام اصول واضح ہوتا ہے کہ بحالت احتیاج کسی چیز کے ملنے کے وقت میں جبکہ  
 بعد ہوگا۔ اسی قدر موجودہ معیار کے مطابق اس کی قدر گھٹ جائے گی۔

حصہ سوم

ماہنامہ

اسی کو خاصہ انتظار کشتی کہتے ہیں۔ اگر شخص مذکور اس وقت سنو روپیہ یا ایک سال بعد ۱۰۵ روپیہ لینے پر یکساں رضا مند ہو تو گویا اس وقت ایک سال بعد ملنے والے ۱۰۵ روپیہ کی قدر اس کے نزدیک فوراً ملنے والے ۱۰۵ روپیہ کی برابر ہے۔ لیکن واضح ہو کہ سال بھر بوقت حصول ۱۰۵ روپیہ کی قدر موجودہ ۱۰۰ روپیہ کی قدر سے بمقدار ۵ روپیہ زائد ہوگی۔ اگر ایسا نہ ہوتا تو سال بھر انتظار کرنے پر وہ رضا مند کیوں ہونے لگا تھا گویا اس وقت تو ان ۵ روپوں سے بمقابلہ ۱۰۰ روپیہ حاضر کے ۱۰۰ روپیہ مستقبل کی قدر کی موجودہ تخفیف کی تلافی ہوتی ہے۔ لیکن سال بھر بعد جبکہ بوقت حصول یہی ۱۰۰ روپیہ مستقبل ۱۰۰ روپیہ حاضر کے مساوی القدر ہو جاویں تو وہ ۵ روپیہ سود بنجاویں گے یا بالفاظ دیگر ۱۰۵ روپیہ مستقبل کی موجودہ قدر ۱۰۰ روپیہ حاضر کی برابر ہے اور سال بھر بعد بوقت حصول ۱۰۰ روپیہ حاضر سے بقدر ۵ روپیہ زائد ہوگی یہی ۵ روپیہ جو اس وقت تخفیف قدر کی تلافی کرتے ہیں اس وقت بطور قدر مرید۔ سود شمار ہوں گے۔

پس صاف ظاہر ہے کہ سود کا باعث انتظار کشتی ہے۔ اور انتظار کشتی اکثر اہل کی پیدائش اور تمام اہل کے شغل سے لاینفک ہے۔ چند دولت مندوں کو چھوڑ کر عام طور پر لوگ تھوڑی بہت موجودہ احتیاجات جیسے بغیر سب انداز کم کر سکتے ہیں۔ رہائش اہل خواہ اندونختہ کچھ عرصہ کے واسطے قرض دیا جائے یا زراعت صنعت و حرفت اور تجارت میں لگایا جائے۔ اس کی واپسی ہمیشہ قریب یا بعید مستقبل میں ہوگی۔

جو اندونختہ محض بوجہ زیادتی دولت یا خیال ہمیت احتیاجات مستقبل جمع ہوتا ہے اگر موجودہ کاروباری ضروریات کے لیے کافی ہوتا تو انتظار کشتی کا رکھنا

دخل ہوتا نہ اصل وار سود کی زیادہ پروا کرتے۔ لیکن حقیقت یہ ہے کہ آج کل تو امر اس  
 اصل کا عشر عشر بھی جہا نہیں کر سکتے جو عوام اور متوسط الحال لوگوں کے اندر ختم  
 ملتا ہے۔ اور آخر الذکر قطعہ کے اصل کی پیدائش و شغل میں انتظار کشی کو بہت بڑا دخل ہے  
 بلا امید منفعت سود نہ تو یہ لوگ اس قدر پس انداز کر سکتے ہیں اور نہ اپنے گاڑی پسینہ کی  
 کمائی قرض دینے یا کاروبار میں بھلا سے پر رصا مند ہو سکتے ہیں۔ اور موجودہ کاروبار  
 ضروریات کے لحاظ سے انکا اصل بھی ناگزیر ہے پس انکو سود دینا لاید ہوا۔ اور جب انکو  
 سود ملنے لگا تو پھر دو لہند اپنے اصل کا سود کموں طلب نہ کریں۔ کام تو انکا اصل بھی ہی  
 کرتا ہے جو دوسرے کا پھر کیا وجہ کہ اس پر سود نہ دیا جائے۔ آخر کو اس سے کیا بحث کہ  
 آیا اس کی پیدائش اور شغل میں انتظار کشی مصدقہ یا نہیں اس کو تو صرف اصل کے  
 کام سے تعلق ہے اور بس۔ لہذا بلا تفریق موجودگی و عدم موجودگی انتظار کشی ہر قسم کے  
 اصل پر سود دیا جانے لگا لیکن سود کا حقیقی باعث پہر بھی انتظار کشی ہے۔

(۷) پیدا آوری

پیدا آوری بھی اصل کا جدید ناگزیر خاصہ اس واقعہ کی بجائے تحصیل بھی کی جا چکی ہے مختصر  
 یہاں بھی تشریح کرتے ہیں۔ فرض کرو کہ ایک درزی جو ہاتھ کی سلائی سے ۸ آنہ روز  
 کمائے شکر مشین کی مدد سے ۱۲ روز کمائے تو ۴ رکی پیداوار اصل مشین سے منسوب کرنا  
 بیجا ہوگا لیکن واضح ہو کہ اصل کی پیدا آوری ثابت کرنے کے لیے ۴ رکی محض پیدا ہونا  
 کافی نہیں۔ دوران شغل میں اصل قائم برابر فرسودہ ہوتا رہتا ہے حتیٰ کہ کچھ عرصہ میں  
 بالکل بیکار ہو جاتا ہے۔ ابتدائے استعمال کے وقت سے بیکاری کے وقت تک  
 اس پیداوار میں سے جو استعمال اصل کا نتیجہ ہو مطالبات فرسودگی ایسی شرح سے  
 منہا کرتے رہتے ہیں کہ کل اصل واپس آجائے۔ پس اگر ایسی پیداوار مطالبات

حصہ سوم  
 با حجام  
 فرسودگی سے کمتر ہو تو گویا اصل پھر واپس بھی نہیں آسکتا اور اس کے استعمال میں سلسلہ  
 نقصان پڑا اگر مطالبات فرسودگی کے مساوی ہو تو کچھ عرصہ میں صرف اصل واپس  
 آجائے گا۔ استعمال سے حصول انتظار کشی کے مطابق پھر بھی نقصان رہے گا۔ البتہ اگر  
 مطالبات فرسودگی سے ایسی پیداوار کچھ زائد ہو تو بیشک وہ پیداواری اصل کا ثبوت  
 ہوگی اور پیداوار اصل کہلانے کی مستحق۔ تجربہ شاید یہ کہ تنقل اصل سے علاوہ مطالبات  
 فرسودگی کے مزید پیداوار بھی حاصل ہوتی ہے جس سے بالعموم سود ادا کیا جاتا ہے  
 یہی پیداواری ہے جس کی بدولت لوگ خوشی خوشی بمقدار کثیر سود پر قرض لیکر اصل  
 مستعار سے کاروبار چلاتے ہیں سود ادا کرنے پر بھی منافع اٹھاتے ہیں۔ اگر اصل  
 سے پیداوار میں جہاں نہ اضافہ نہیں ہوتا تو لوگ اس قدر شوق سے قرض لے لیکر اسکو  
 کیوں کام میں لاتے اور فضول سود سے کیوں زیر بار ہوتے البتہ جو لوگ روپیہ قرض  
 لیکر مجبوری یا نجوشی غیر پیداوار کاموں میں صرف کرتے ہیں جیسا کہ بحالت افلاس  
 قرض لیکر بسر اوقات کرتا۔ یا آوارہ مزاج رؤساء کی طرح رنگ رلیاں منانا۔ ایسے اصل  
 میں قرض دہندہ کی طرف سے تو انتظار کشی موجود ہوتی ہے۔ لہذا وہ سود کا طالب  
 ہوتا ہے۔ لیکن قرض گیر کے ہاتھ میں اگر ایسا اصل محض دولت رہ جاتا ہے اس سے پیداواری  
 مفقود ہو جاتی ہے اور اسی وجہ سے وہ خود مع سود اسپر بارگراں بن کر تباہی کا باعث  
 ہو جاتا ہے اب اگر محض اس بنا پر کہ اصل مستعار سے پیداواری کام نہیں لیا گیا تھا۔  
 قرض دہندہ کو سود سے محروم کیا جائے تو وہ قرض دینے سے انکار کر دیگا لیکن یہ  
 خیال غلط ہے کہ ایسی قانونی بندش سے لین دین رک سکتا ہے ایسے قرض گیر جو نہایت  
 نا عاقبت اندیش ہوتے ہیں طبع طبع کی تدابیر نکال کر قرض لینے بغیر نہ رہیں گے۔ البتہ  
 قانونی گرفت کے خوف سے قرض دہندہ شرح سود کو اور بھی بڑھا دینگے اور اس

اضافہ کو مطالبہ خطر کہیں گے جس کی تشریح ہم اقسام سود کے تحت میں آئندہ کریں گے۔  
 اگر قرض بندہ کو قانوناً سود سے محروم کر کے قرض دینے سے روکے کے بجائے بندہ  
 قانون قرض خواہ کو روکا جائے تو نتیجہ زیادہ حسبِ خواہ ہوگا۔

محتاجوں کو اور رفاه عام کے کاموں کے واسطے بلا سود قرض دنیا۔ آوارہ لوگوں کو  
 قرض دینے سے انکار کرنا معاشرتی و اخلاقی لحاظ سے نہایت ضروری اور پسندیدہ  
 لیکن اس کی مثال اس قدر نایاب ہے کہ معاشی معاملات پر اس کا اثر قابلِ لحاظ  
 نہیں ہو سکتا۔ اسی طرح پر غریبوں سے بیکہ زیادہ شرح سے سود لیکر چھوٹی چھوٹی  
 رقیں قرض دیکر ہمیشہ کے واسطے اُن کی کمائی کا شریک غالب بنانا یا شوق دلا  
 دلا کر ہولے بھالے وارستہ مزاج رئیس زادوں کو قرض دیکر اُن کی جائداد ضبط کر لینا  
 سوسائٹی کے حق میں اس قدر خطرناک و اخلاقی لحاظ سے مذموم ہے کہ قانوناً اس کی  
 بندش اس قدر ضروری بھی ہے اور ممکن بھی سود کے پہلے بڑے نتائج سے ہم آئندہ سود کے  
 حاصر مستقبل کے تحت میں بحث کریں گے۔ یہاں صرف یہ جتنا متصور تھا کہ سود  
 انتظار کشی اور پیدائوری کا آفریدہ ہے اور یہ دونوں خواص شغل اصل میں مضمر ہیں۔  
 لہذا سود بھی شغل اصل سے لاینفک ہے۔

(۸) شرح سود۔

جیسا کہ شرح اجرت کے بیان میں اشارہ کیا جا چکا ہے۔ اصل بھی قانون تقبیل  
 حاصل کا پابند ہے۔ یعنی کسی کہیت یا مزدوروں کی جماعت میں جو اصل استعمال  
 ہوتا ہے حسبِ خواہ کسی مقدار تک اس کا اضافہ کر کے یہی نسبت سے پیداوار میں بھی  
 اضافہ ممکن نہیں۔ خواہ زراعت ہو یا صنعت و حرفت اصل کے جرع استعمال  
 کرتے کرتے ایک ایک ایسا عنصر ملے گا کہ اس کے مابعد جرعوں کی پیداوار درجہ بدرجہ



گہنتی چلی جائے گی۔ مثلاً کا تشکا۔ ابے کسی کہیت میں دس وہیہ کا کہا ڈالے یا بیج  
 ہوئے یا پانی لگائے۔ اب اگر ان مدوں میں جو گناہ لگائے تو یہ دوا رکھا جو گناہ  
 ہوتا غیر اعلیٰ ہے۔ اسی طرح کسی دوزی کی دوکان میں جبے و سنگر مشین استعمال ہوتی  
 ہے تو ۴ روزانہ فی مشین ملتا ہے اب اگر دو مشینیں اور بڑھا دی جائیں تو ان پر شکل ۳۲  
 آنے مل سکیں گے۔ حاصل کلام یہ کہ دیگر عاملین پیدایش زمین و محنت کے مقابلہ میں  
 اصل کی مقدار جس قدر بڑھے گی پیداوار اصل کی شرح گہنتی جائے گی۔ اور  
 شرح اجرت کی طرح شرح سود بھی کمتر بن جائے گا اور اس کے مساوی قرار پائے گی  
 زمین کی وسعت تو تقریباً معین ہے۔ اس میں اضافہ کی برائے نام بھی گنجائش  
 نہیں۔ محنت کے اضافہ میں بھی دیر لگتی ہے اور دبا، قحط، جنگ جیسے عاملین ہوتے  
 اس کی کانٹ چھانٹ کرتے رہتے ہیں لیکن اصل کے اضافہ کا کیا کہنا نہ سڑک  
 بیل اس قدر پہلے نہ مچھلی کی نسل اس قدر بڑھے کہ ششہ صدی صدی میں نہ معلوم  
 کے سو گنا ہو گیا ہوگا۔ اور جس قدر بڑھتا ہے ساتھ ساتھ قوت اضافہ اور بھی بڑھتی  
 جاتی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایسے اصل کی مقدار بڑھ رہی ہے جس کی پس اندازی و شغل  
 میں انتظار کشی مضمر نہیں۔ ایسے اصل کی مقدار جس قدر بڑھے گی انتظار کشی والی  
 اصل کی جان نشین بنکر اس کی مقدار مطلوبہ کی تخفیف کا باعث ہوگی اور جس قدر  
 آخر الذکر اصل کی مقدار کم ہوگی ادنیٰ تر شرح سود پر اصل ملنا آسان ہوگا۔ علاوہ  
 قیام امن و امان اور عام بیداری کی بدولت خود انتظار کشی کا اثر کمزور ہو رہا ہے۔  
 یعنی بہ نسبت سابق اب لوگ کمتر معاوضہ پر اپنا اندوختہ قرض دینے یا کاروبار  
 میں لگانے پر رضامند پائے جاتے ہیں۔ چنانچہ اعلیٰ یا ادنیٰ شرح سود پر  
 شغل اصل گوارا کرتا بھی معاشی عمرتی و پس ماندگی کی علامت مانی جاتی ہے۔

اضافہ اصل کے ساتھ ساتھ معاشی ترقیات کی بدولت شعل اصل کے واسطے ہی حصہ  
 نئی نئی راہیں پیدا ہو رہی ہیں۔ اور قانون تفیل حاصل کے مقابلہ میں نت نئی ایجادات  
 اصل کی قوت پیدا آوری بڑھا رہی ہیں۔ ایک طرف تو طلب اصل۔ زراعت  
 صنعت و حرفت، تجارت اور عام کاروباری حالت پر منحصر ہے۔ دوم کثرت اندختہ  
 معاشی ترقیات اور عام بیداری کا رسد اصل پر نہایت گہرا اثر پڑتا ہے۔ اور پھر طلب و  
 رسد میں بہت کچھ باہمی انحصار موجود ہے اور ان کے عمل میں کوئی تقدیم تاخر مقرر  
 نہیں۔ ایسی حالت میں سترج سود کے کل حساب کا جداگانہ تعین محال ہے۔ صحت کے  
 ساتھ اس سے زیادہ کیا کہا جاسکتا ہے کہ سترج سود طلب رسد اصل کے باہمی عمل سے  
 مقرر ہوتی ہے۔ لیکن اتنا تحقیق ہے اور علمی لحاظ سے یہ واقعیت نہایت اہم ہے کہ مقدار  
 سود بالعموم اصل کے پیداوار ختم کے مساوی ہوتی ہے۔

یہ ایک نہایت دقیق اور معرکہ الارا مسئلہ ہے کہ چونکہ سود قلت اصل کا نتیجہ ہے۔ یعنی  
 انتظار کشی والا اصل ناگزیر ہے کسی زمانہ میں کثرت اصل کی بدولت یعنی جبکہ غیر  
 انتظار کشی والا اصل کاروباری ضروریات کے واسطے کافی ہوگا سود بھی غائب ہوگا  
 یہ تو رسد کا پہلو تھا۔ ادھر طلب کے پہلو پر بھی بوجہ کثرت اصل پیداوار ختم میں تخفیف  
 ہوتے ہوئے صفر پر جائے گا۔ بالفاظ مختصر سود محض موجودہ حالات کا آفریدہ ہے  
 پیداوار کا مستقل حصہ قرار نہیں پاسکتا۔ شرح سود برابر گھٹ رہی ہے۔ اس سے تو  
 کسی کو انکار نہیں ہو سکتا۔ لیکن جہاں ایک گروہ کا خیال ہے کہ وہ کبھی بالکل غائب  
 ہو جائے گا۔ دوسرا گروہ ثابت کرتا ہے کہ ایک خاص حد پر موجودہ تخفیف ضرور  
 رک جائے گی اور سود ہمیشہ برابری رہے گا اور وہ پیداوار کا مستقل حصہ ہے  
 سود دائمی ہے یا عارضی اس کا فیصلہ تو بہت بحث طلب اور دشوار ہے لیکن عین حوالہ

حصہ سوم

باب چہارم

تک اس کا رواج جاری رہنا تو بہر حال یقینی ہے۔

تمام مذکورہ بالا بحث سے صرف یہ جتنا مقصود تھا کہ شرح سود معاشی اسباب سے خود بخود مقرر ہو جاتی ہے وہ محض رواج یا قانون کی آفریدہ نہیں۔

اور ایسی معاشی شرح سود میں قانونی مداخلت بیکار بلکہ مضر ہوتی ہے۔ لیکن پس ماندہ ممالک میں جہاں معاشی اسباب کا اثر ضعیف ہے اور اب تک قدیم طرز پر غیر پیدا اور کاموں کے واسطے زر نقد کا لین دین ہوتا ہے، سود بالعموم قرض گیر کی احتیاج کے مطابق ہوتا ہے۔ ایسے قرض لا چاری اور مجبوری کے ہوتے ہیں اور مثل مشہور ہے مرنایا نہ کرتا جب کسی کو قرض لینے بغیر چارہ ہی نہیں تو شرح سود پر رد و قرض کرنے کی اسکو کہاں سے جرات ہو سکتی ہے۔ زیادہ سے زیادہ شرح جس کا وہ بظاہر تحمل ہو سکتا ہے قرض دہندہ اس سے طلب کرتا ہے اور اس کو بھی منظور کرنا پڑتا ہے۔ ایسے لین دین کی مضر توں سے ہم آئندہ سود کے حاضر و مستقبل کے تحت میں مفصل بحث کرینگے یہاں صرف یہ بتانا چاہتے ہیں کہ اس کی شرح سود قانوناً محدود و مقرر کرنا ممکن بھی ہے اور از حد مفید بھی۔

اصطلاحی زبان میں مذکورہ بالا بحث کا باب باب یہ ہے کہ شرح سود معاشی اسباب کے تابع ہوتی ہے اور قانونی نگرانی کی محتاج نہیں لیکن شرح ربا بیشتر قرض گیر کی شدت احتیاج اور قرض دہندہ کی قوت دست برد کے مطابق ہوتی ہے اور بذریعہ قانون اس کے حدود مقرر کرنا سیدہ مفید اور اشد ضروری ہے۔

(۹) اقسام سود

سود کی دو قسمیں ہیں سود خالص و سود خالص سود خالص میں علاوہ سود خالص کے جس کی باہین مسائل سود کے تحت میں واضح کی جا چکی ہے۔ بعض اور مدین بھی خصوصاً مطالبات

اقسام

سود

خطر و مطالبات فرسوگی۔ شامل ہونے ہیں۔ کاروباری مقابلہ کی آزادی اور اصل کے حصول حاصل ہے۔ سربل انشائیہ کی بدولت سود خالص کی شرح تقریباً ہر جگہ ایک ہی سطح پر پائی جاتی ہے۔ یہ جو ۲۰ فیصدی سے لیکر ۲۰ - ۲۵ فیصدی تک شرح میں فرق پہنچا ہوا ہے۔ یہ حقیقت سود حامی سے متعلق ہے۔ جن کاروبار میں اصل صانع ہونے کا اندیشہ زیادہ قوی ہو یا فرسودگی اصل کی رفتار تیز ہو اور اصل بھی بیش قیمت ہو تو سود خالص عام شرح کے مطابق ہونے کے باوجود بھی مطالبات خطر و فرسودگی کی زیادتی کی وجہ سے سود حامی کی شرح بہت اعلیٰ ہو جائے گی اور مذکورہ بالا مطالبات طے بعیر کوئی ایسا اصل ایسے کاروبار میں کیوں لگانے لگا۔ بمقابلہ زر رہن کے قرض پر زیادہ سود طلب کیا جاتا، خوش حال لوگوں کو بمقابلہ عوام کے کمتر شرح سود پر قرض ملتا ہے۔ کمتر شرح سود پر بھی لوگ قدیم اور معتبر بنکوں ہی میں پیسہ داخل کرنا زیادہ پسند کرتے ہیں اور نئی طرف متوجہ کنٹری غرض سے نئے بنکوں کو زبرد داخلہ پر شرح سود بڑھائے بعیر کوئی چارہ نہیں ہوتا۔ شرح سود کے ایسے فرق کا باعث مطالبات خطر کی کمی جیتی ہوتی ہے۔ بعض کاروبار ایسے ہیں کہ ان میں خاص طور پر نقصان کا اندیشہ لگتا رہتا ہے۔ مثلاً شیشہ آلات یا اونی اور زرد فز کپڑوں کی تجارت کہ ذرا سی بد احتیاطی سے ہزار ہا روپیہ کا سامان ٹوٹ پھوٹ کر یا گرم خوردہ اور ماند ہو کر اکارت ہو جاتا ہے۔ ایسے کاروبار میں بھی باقاعدہ مطالبات خطر ملتے رہتے ضروری ہیں تاکہ ان سے اتفاقی نقصانات کی تلافی ہوتی رہے۔ ورنہ کچھ عرصہ بعد کاروبار جاری رکھنا محال ہوگا۔ اصل دائرہ مثل کو کم و پیداوار خام تو عمل پیدائش میں اول ہی مرتبہ اپنا کام ختم کر کے جلد واپس آ جاتا ہے۔ لیکن عمارت و مشین جیسا اصل قائم عرصہ دراز تک عمل پیدائش سرانجام دیکر مدت میں واپس ہوتا ہے۔ لیکن دوران عمل پیدائش میں وہ برابر کہنہ دور فرسودہ ہوتا رہتا ہے حتیٰ کہ کچھ عرصہ میں وہ بالکل ناکارہ

حصہ سوم  
ماہنامہ  
ہو جاتا ہے۔ اس وقت تک اس کی واپسی بھی ضروری ہے۔ پس قاعدہ یہ ہے کہ کچھ فیصد سالانہ بطور مطالبات و سود کی شمار کیا جاتا ہے تاکہ بتدیج کل اصل قائم اس کی ناکارگی کے وقت تک اسی آجائے۔ اصل قائم جس قدر میں قیمت اور سرع الزوال ہوگا مطالبات و سود کی بھی زیادہ ہوں گے۔ بصورت دیگر مطالبات کی مقدار بھی بہت کم ہوگی۔

پس معلوم ہوا کہ سود خالص میں علاوہ سود خالص کے جس کی شرح کم و بیش مساوی ہو مطالبات و سود کی بھی خاص طور پر شامل ہوتے ہیں۔ اور چونکہ ان مطالبات کی مقدار کاروبار کی نوعیت سے متعلق ہوتی ہے۔ سود خالص میں بعید فرق پایا جاتا ہے یہاں یہ نکتہ جتنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ کہیں کہیں سود خالص کی شرح بھی معمول سے اعلیٰ پائی جاتی ہے۔ لیکن یہ اس حالت میں ممکن ہے جبکہ کاروبار متعلقہ میں اجارہ حاصل ہو یعنی وہ مقابلہ کی مداخلت سے محفوظ ہو۔ اجارہ و مقابلہ سے ہم آئندہ بحث کریں گے۔ یہاں صرف یہ بتانا کافی ہے کہ مقابلہ کی خاصیت قیام مساوات ہے خواہ اجرت میں یا سود و قیمت میں۔ اس کے برعکس اجارہ دار انہیں اپنے موافق فرق بھی پیدا کر سکتا ہے۔ لیکن پیشہ صرف کاروبار کے قدیم شرکاء کے نزدیک اعلیٰ شمار ہو سکتی ہے۔ جدید شرکاء کے حق میں وہ بھی معمولی سطح پر آ رہتی ہے۔ اس کی تفصیل یوں ہے کہ اگر کسی کاروبار میں بغایت اعلیٰ شرح سود خالص حاصل ہو رہی ہو تو مروجہ شرح کے حساب سے ایسے کاروبار کے حصص کی قیمت صحیح ہی بڑھ جائے گی۔ اور جدید شرکاء کو وہی معمولی شرح مل سکے گی۔ مثلاً کسی کارخانے میں شرح سود خالص ۵ روپیہ ہو اور معمولی شرح ۵ روپیہ۔ تو ایسے کارخانے کے سود بہت کم ہوگا۔ قیمت متعارف والے حصے میں ہیں۔ تین تین سو روپیہ میں فروخت ہو کر خریداروں کو

معنی شرح سے سود دینے کے البتہ قدیم شرکار کو اب بھی ۱۰۰ روپیہ پر ۵ فیصدی ملے گا  
لیکن اُن کے قدیم ۱۰۰ روپیہ بھی اب ۱۰۰ روپیہ نہیں رہے بلکہ تین سو کے مساوی ہو گئے  
لہذا اصل کی موجودہ قیمت کے مطابق اُن کو بھی ۵ فیصدی ہی ملتا ہے۔ اسی طرح اگر  
کسی کارخانہ کی شرح سود ادنیٰ ہو تو حصص کی قیمت صحیح قیمت متعارف سے گہٹ کر  
شرح سود معمولی شرح تک بلند کر دے گی۔ حاصل کلام یہ کہ سود خالص کی شرح  
کم و بیش ہر جگہ مساوی پائی جاتی ہے۔ جو کچھ فرق نظر آتا ہے اکثر سود خام سے متعلق ہے جو  
سود ورہا اور سود خام و سود خالص کا فرق ظاہر ہو گیا۔ اب ہم سود کی ایک  
اور تفریق بتانا چاہتے ہیں جو کاروبار کی اصطلاحی زبان سے متعلق ہے۔ اصل  
قرض دیکر جو معاوضہ بشرح معین فیصدی سالانہ ہم قرض دار سے پاتے ہیں وہ سود  
کہلاتا ہے۔ لیکن اگر کسی انجن سرمایہ مشترک کے حصہ دار بن کر ہم کاروبار کے نفع نقصان  
میں یکساں شریک ہیں اور غیر معین شرح سے حسب حالات شغل اصل کا معاوضہ  
پاویں تو وہ اگرچہ سود سے مختلف نہیں لیکن کاروباری زبان میں مقسوم کہلاتا دیکھا  
اور اگر بلا تشریح غیرے ہم اپنے اصل سے خود کاروبار چلاویں تو اس کا سود منافع  
میں شمار ہوگا جو سود کہ لشکل مقسوم یا منافع حاصل ہوتا ہے اس کی شرح غیر معین ہوتی  
ہے اور بمقابلہ اضافہ تخفیف کا اندیشہ زیادہ دامگیر رہتا ہے اس وجہ سے ان میں علاوہ  
مطالبات خطر و فرسودگی مطالبات ضمانت بھی شامل ہوتے ہیں تاکہ کمی سود کی  
تلافی ہوتی رہے۔ چنانچہ یہی وجہ ہے کہ ان کی شرح عام مروجہ شرح سود سے کسی قدر اعلیٰ  
ہوتی ہے۔ لیکن بحیثیت سود خالص سب تقریباً ایک ہی سطح پر ہوتے ہیں۔

(۱۰) زر سود کا تعلق

زر کی مالیت اور اس کے اصول و مسائل سے متبادلاً دولت کے تحت میں

حصہ سوم  
ماہنامہ

مفصل بحث کی جائے گی۔ یہاں صرف زرمبادلہ کا رشتہ واضح کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے۔  
 جیسا کہ آئندہ مفصل بحث سے بخوبی روشن ہوگا۔ زر کی تین حیثیتیں ہیں عام آلہ مبادلہ  
 زر عام معیار اور ذخیرہ قدر بھی۔ بالفاظ دیگر زر سے ہر چیز کا مبادلہ ہو سکتا ہے  
 اور اسی وجہ سے اس کو بدلے میں لینے سے کوئی انکار نہیں کرتا۔ علاوہ ازیں چونکہ  
 زر کا مبادلہ بالکل عام ہے اس کے وساطت سے مختلف چیزوں کی قدر و قیمت کا  
 باہمی مقابلہ ممکن ہے اور بشکل زر ہی لوگ اندوختہ جمع کرتے ہیں مثلاً روپیہ سے ہم غلہ  
 شکر۔ نمک۔ کپڑا۔ جوتا۔ غرض کہ دنیا بھر کی چیزیں خرید سکتے ہیں۔ اور اگر  
 غلہ کا نرخ ۴ روپیہ من اور شکر کا ۸ روپیہ اور نمک کا ۲ روپیہ من ہو تو قیمت کے  
 مقابلہ سے ہم دریافت کر سکتے ہیں کہ ۲ من غلہ ایک من شکر اور ۴ من نمک مساوی قیمت  
 ہیں اور چند در چند آسانیوں کی وجہ سے بجائے دیگر اشیاء لوگ بالعموم روپیہ پس انداز  
 کرتے ہیں۔ البتہ اندوختہ سے بعد کو اور چیزیں خریدنا اختیار ہے۔ زر کی مذکورہ  
 بالاتین حیثیتوں سے شرح سود کا بھی قابل توجہ تعلق ہے چونکہ دولت بشکل زر پیشتر  
 پس انداز کی جاتی ہے اور زر میں یہ خوبی ہے کہ حسبِ دلخواہ اس کا ہر چیز سے مبادلہ  
 ممکن ہے۔ اصل کا لین دین بشکل زر ہوتا ہے۔ اور زر کے ہی حوالہ سے فیصدی سالانہ  
 سود شمار کیا جاتا ہے۔ درحقیقت تو اصل سے وہ آلات۔ عمارات۔ پیداوار خام  
 وغیرہ مراد ہوتی ہے جو عمل پیدائش میں کام آئے۔ لیکن حساب کتاب اور علمی  
 مباحث میں اصل ہمیشہ بشکل زر شمار کیا جاتا ہے اور ہم یہ بھی سمجھا چکے ہیں کہ سود خالص  
 کی شرح آج کل ہر جگہ کم بیش مساوی پائی جاتی ہے اور اصل بشکل سامان مروجہ  
 شرح کے حساب سے اپنی مقدار سود کے مطابق اصل شکل زمین منتقل کیا جاسکتا ہے  
 مثلاً کسی مشین سے ۴ روپیہ خالص سود سالانہ حاصل ہوتا ہے۔ اب اگر عام شرح

۳۰ فیصدی ہو تو یہ ۳۳ روپیہ زرِ صل کے مساوی شمار ہوگا اور اگر ۵ فیصدی ہو تو ۸۰ روپیہ کے برابر ہر ایک صل خواہ دائر یا قائم اول بوقت شغل اکثر زر ہوتا ہے اور اس کا نتیجہ یہ ہے کہ زر چونکہ عام آلہ مبادلہ ہے۔ صل بشکل زر از حد سرِ بے الانتقال ہے۔ جہاں بھی موقع دیکھتا ہے جا پہنچتا ہے۔ اور شرح سود سطح آب کی مانند ہوا رہتی ہے۔ حتیٰ کہ صل قائم بھی مساوات شرح کے اثر سے اپنی شکل زبردست رہتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ صل یوں تو بکثرت سامان و آلات کی شکل میں موجود لیکن دین اور ملی مباحث میں وہ ہمیشہ بہ لباس زر پیش کیا جاتا ہے۔

زر کی تیسری حیثیت بھی کہ وہ معیار قیمت ہے۔ شرح سود سے ایک نہایت دقیق تعلق رکھتی ہے۔ یوں تو عام آلہ مبادلہ ہے کہ اس سے دنیا کی ہر ایک چیز خرید سکتے ہیں لیکن فی نفسہ زر سے ہماری کوئی احتیاج رفع ہو سکتی ہے زر کیا ہے مٹھنے چاندی اور تانبے کے ٹکے یا کاغذ کے پرے کہ جنکو ہم کہا سکتے ہیں بی سکتے ہیں اور وہ ہیں سکتے ہیں جسے براہِ رسد ملے اور کوئی احتیاج پوری ہو سکتی ہے۔ لیکن زر عام آلہ مبادلہ ہے اور اس سے دنیا کی ہر ایک چیز خریدی جاسکتی ہیں جن سے ہماری احتیاجات رفع ہوں۔ پس صاف ظاہر ہے کہ زر محض مبادلہ کی واسطے درکار ہے تاکہ حسب ضرورت اس سے ہر چیز خرید لی جائے زر کے مبادلہ میں جس قدر کوئی چیز زیادہ یا کم ملے گی۔ اسی قدر گویا زر کی قدر بھی بجا اس چیز کے بیش و کم ہوگی مثلاً جس زمانہ میں گہیوں کا نرخ ۵۰ سیر ہو ایک روپیہ اُس زمانہ کے بارہ آنے کی برابر ہے جیکہ گہیوں ۲۰ سیر فی روپیہ فروخت ہوتے ہوں اور پھر کے مساوی القدر جبکہ نرخ ۱۰ سیر ہو تو زر سے جو ہر چیز خریدی جاتی ہیں اُن کا نرخ گھٹتا بڑھتا رہتا ہے۔ لیکن ایک علمی طریق تحقیق ہوا ہے کہ جس سے من حیث المجموع زر کی قدر و قیمت کا اضافہ یا تخفیف قابل اطمینان حد تک دریافت ہو سکتا ہے۔ اس کو انڈکس نمبر کہتے ہیں



حصہ سوم

ماہنامہ

بخوبی ثابت ہو چکا ہے کہ بحیثیت مجموعی تقریباً ہر ملک میں گرانی بڑھ رہی ہے یعنی زر کی قدر و قیمت گھٹ رہی ہے اور بمقابلہ سابق کمتر چیز اُس کے مبادلہ میں ملتی ہے تحفیف قدر کے اسباب کی بحث جو کہ بہت طویل ہے ہم یہاں نہیں چھیڑ سکتے صرف اسی تحفیف کا شرح سود پر اندر دکھانا مد نظر ہے۔ زر عام معیار قدر ہے اور معیار ہمیشہ مقرر ہوتا ہے مثلاً گز کہ وہ ۳۶ پنچ لانا ہے۔ یا من کہ ۴۰ سیر وزن ہے لیکن زر ایسا معیار ہے جو خود تغیر پذیر ہے۔ اور شیا کی گرانی ارزانی کے مطابق کبھی گھٹ کر اپنے مابقی روپیہ کا ۲-۲ تین چوتھائی یا نصف رہ جاتا ہے کبھی دیوڑھا دوگنا ہو جاتا ہے۔ اس کی مثال ایک ایسے گز کی سی ہے جو کبھی سکڑ کر ۲۰-۲۵ پنچ اور کبھی پھیل کر ۴۰-۵۰ پنچ ہوتا ہے فرض کرو کہ کوئی شخص ۵ فیصدی شرح سود سے سال بھر کے واسطے ۱۰۰ روپیہ قرض لے اب اگر روپیہ کی قدر بمقدار ۲۰ فیصدی بڑھ جائے یعنی آخر سال میں ۱۰۰ روپیہ شروع سال کے ۱۲۰ روپیہ کے مساوی القدر ہوں تو گویا قرض دار بوقت ادائیگی قرض سود ۱۰۰ روپیہ در حقیقت ایسے ۱۲۶ روپیہ ادا کرتا ہے جیسے کہ اُس نے قرض لیے تھے۔ گویا کہ شرح متعارف ۵ فیصدی اور شرح صحیح ۲۶ فیصدی ہوگی اسکے عکس اگر روپیہ کی قدر میں فیصدی گھٹ جائے یعنی آخر سال کے ۱۰۰ روپیہ شروع سال کے ۸۶ کے مساوی القدر رہ جائیں بوقت ادائیگی ۱۰۵ روپیہ وہ دیر ایسے ۸۴ روپیہ ادا کرتا ہے جیسے کہ قرض لیے تھے۔ یعنی کہنے کو تو ۵ فیصدی سود ادا کرتا ہے۔ لیکن درحقیقت ۱۶ فیصدی سود گویا مبادلہ قرض گیری خود کاٹتا ہے۔ بالفاظ مختصر زر کی قدر و قیمت تغیر پذیر ہے اور اس کے گھٹنے بڑھنے سے سود کی شرح صحیح میں بھی کمی بیشی ہوتی ہے چنانچہ واقعہ یہ کہ نصف صدی میں روپیہ کی قدر گھٹنے گھٹنے بمشکل نصف رہ گئی ہے اور قدیم قرض خواہوں کو بھی درحقیقت قرض کم و بیش ۵۰ فیصدی مل رہا ہے

اگرچہ روپیہ کی مقدار اب بھی وہی ہے۔ لیکن اُن کی قدر چونکہ اصلی غایت ہے تو قرض دیئے حصہ سوم ہوئے روپیوں کے نصف کی برابر رہ گئی ہے۔ ایسے قرضوں پر سود ملنا تو درکنار خود قرض دار یا جیہام کو اپنی گروہ سے سود دینا پڑتا ہے۔ لیکن واضح ہو کہ زر کی قدر و قیمت میں ایسا بڑا فرق نہیں بدلتوں میں نمودار ہوتا ہے۔ مختصر زمانوں میں جن کے واسطے بالعموم قرض دیا گیا جاتا ہے۔ قدر و قیمت میں کوئی قابل لحاظ تبدیلی نہیں ہوتی۔ چنانچہ تخفیف قدر زر کا واقعہ اور اس کا سود پر اثر عملاً زیادہ اہم نہیں۔ البتہ اصولاً بہت قابل توجہ ہے۔ زر کے متعلق یہاں بلحاظ ضرورت جو کچھ بیان کیا گیا ہے اس کی مفصل تشریح مبادلہ دولت کے تحت میں ملے گی۔

(۱۱) سود کا حاضر و مستقبل

سود کا

ہم بتا چکے ہیں کہ ہماری اصطلاحی زبان میں رہائے مراد وہ معاوضہ ہے جو غریب حاجتمندوں یا امیرانہ عاقبت اندیشوں کی فوری احتیاجات سے نفع کرنے کے لئے پیدا اور کاموں کے واسطے زر نقد قرض دیکر بشرح اعلیٰ وصول کیا جائے۔ شرح کی زیادتی قرض گیر کی لاچاری و شدت احتیاج اور قرض دہندہ کی چیرہ دستی و بیرحمی کے مطابق ہوگی۔ خدا کی رحمت یعنی مرفع الحالی کی ناشکری اور زر نقد کی بد استعمالی اس سے بڑھ کر اور کیا ہو سکتی ہے کہ غریبوں کی تنگدستی اور اپنی دولت مندی سے ناجائز فائدہ اٹھا کر اُن کی چھوٹی چھوٹی کمیوں سے حصہ چھینے۔ بغایت اعلیٰ شرح سود پر تھوڑا سا قرض دیکر ہمیشہ کے واسطے ان کو اپنا غلام بنائے کہ گاڑے پسینہ کی کمیائی میں سے وہ اپنا پیٹ کاٹ کاٹ کر اس کو مدت العمر سود دیا کریں اور ادائیگی قرض کی کبھی نوبت نہ آنے پائے۔ یا کسی بھولے بھالے رئیس رادہ کو اقل اول عیش و عشرت کی چاٹ لگا کر نہایت دجھوٹی اور خند و پیشانی کے ساتھ قرض مرمت کیا جائے

مستقل

حصہ سوم  
باب چہام

اور چند ہی روز میں برسر عدالت اُن کو جائیداد اور ریاست کی ملک آمدنی سے  
سبکدوش کر کے اُن کا خاتمہ بالآخر کر دیا جائے۔ یورپ میں تو یہودی شہرہ آفاق  
ہیں۔ لیکن ہمارے ہاں کے مہاجن بھی کسی سے کم نہیں۔ رہا خوری کے لین دین سے  
سب کی آنکھوں کے سامنے، خود قانون کی ظل عاطفت میں جس کی مشہور عالم  
غرض واحد کمزوروں کی حمایت اور قیام حفظ و امن ہی جو راورڈا کوؤں سے کہیں  
زیادہ میٹارنریا ورنادانوٹیکا گھر لوٹ رہے ہیں۔ افلاس پھیلا کر عزت مند اور نیک  
نیت خستہ حال مفروضوں کو بھیکا ورچوری کے سولے بسراوقات کا کوئی ذریعہ  
نہیں چھوڑتے اور اپنے مفروض فاقہ کش خاندانوں کی اموات میں طاعون کا حق ادا  
کرتے ہیں جس طرح سڑک ہیل کا ایک بالشت بہر ٹکڑا بڑے سے بڑے سہر سہرو  
شاداب رخت پر چند ہی روز میں پھیل کر کمزور و خشک کر ڈالتا ہے۔ مہاجن سے  
کچھ قرض لینا شرط ہے اس کے بعد اگر گھر بار نیلام ہو جائے تو ہمارا ذمہ۔ انکی حیرہ  
دستی سے خدا کی خلقت پامال ہو رہی ہے۔ ذرا عدالتوں کے رجسٹر مقدمات اٹھا کر  
دیکھئے وہ غریبوں کی تباہی کے ایسے افسانوں سے لہریز ہیں کہ چنہیں سنکر  
پتھر کے دل بھی پگھل جائیں۔ اگر ایسے مظلوموں کی آہ سے آسمان بھی ہلچا تا ہو  
تو عجب نہیں۔ صوبہ متحدہ کی عدالتوں کی مصدقہ رپورٹ میں سے چند معاملات  
مشتہ نمونہ از خروارے ملاحظہ ہوں

نام عدالت	نذر قرض	ڈگری مع سود
الہ آباد	۵۰	۲۰۰۰
کانپور	۵۰	۳۰۰۰
علیگڑہ	۹۹	۴۰۰۰

نام عدالت	زر قرض	ڈگری مع سود	حصہ سوم
علیگڈہ	۹۹	۶۰۰۰	نابجایم
"	۶۰	۲۰۶۹	
آگرہ	۷۵	۲۷۵۰	
علیگڈہ	۱۶	۷۰۰	
بنارس	۱۹۹	۲۷۹۰	
علیگڈہ	۲۰۰	۲۷۱۵	
بنارس	۲۷۲	۱۶۲۸	
"	۱۵۰	۱۱۰۰	
شاہجہانپور	۷۶	۱۰۰۰	

ان چند مثالوں کی یہ کہکراہیت گہٹا نابجا نہ ہوگا کہ یہ معدودے چند دلالتوں  
انتہائی قسم کے واقعات ہیں۔ بلکہ ہر باختر شخص تسلیم کرے گا کہ ایسی وحشت افزا  
معاملات کی ہمارے ملک میں کوئی کمی نہیں اور بہت بڑی تعداد عدالت کے علم  
میں نہیں آتی۔ غرض کہ ریاستے ملک میں جو ناقابل تلافی تباہی پھیل رہی ہو کوئی سر  
ذیہوش اور ایماندار آدمی اس سے انکار نہیں کر سکتا۔ اب سوال یہ ہے کہ ان شرمناک  
حالات کی اصلاح کیونکر ممکن ہے۔ رہا خوری کے خلاف مشاعرے میں جرمی میں ایک  
قانون پاس ہوا اور مشاعرے میں اس کی تنزیع ہوئی جو اتک برابر جاری ہے اس  
قانون کی رو سے معمولی شرح سے زیادہ سود پر غریب نادان لوگوں کو قرض دینے کا  
معاہدہ کالعدم ہے۔ علاوہ ازیں یا خوری کا پیشہ جرم بھی قرار دیا گیا ہے محض قرض  
دہندوں کو ریاستے روکنے کا نتیجہ غالباً مطالبات خطر کے پڑھنے سے سود ختم کا

حصہ سوم  
 باقیہ  
 اضافہ ہوگا۔ خود قرض گیروں کو بیجا مصارف کے واسطے قرض لینے سے روکنے اور جائز ضروریات کی واسطے شرح مناسب سود پر قرض ہیا کرنے کا طریق کہیں زیادہ کارگر ہو سکتا ہے۔ چنانچہ کاشتکار رو دیگر مزدوری پیشہ طبقوں کو مہاجن کے پتہ بچاؤ چھٹانے کی غرض سے سرکاری سرپرستی اور نگرانی میں جا بجا انجمن ہائے امداد باہمی یورپ کے نمونہ پر قائم ہو رہی ہیں۔ شرکاء میں کفایت شعاری اور خوش معاملگی کی مستقل عادتیں پیدا کرنا بیجا مصارف سے روکنا اور جائز ضروریات کے واسطے مناسب شرح سود پر قرض دینا ان کے خاص مقاصد ہیں۔ ہندوستان کے اکثر حصوں میں ایسی سائیاں بہت جلد اپنے فوائد و برکات کا مظاہر کر کے ہر دل عزیز ہو رہی ہیں۔ یہاں ان سوسائٹیوں کے حوالہ پر اکتفا کرنا موزوں معلوم ہوتا ہے۔ طریق کار و بار کی تشریح اپنے اپنے محل پر ہوگی۔

آج کل حتی الوسع ہر کوئی اپنے اند وختہ سے بطور اصل کام لینے کا خواہشمند نظر آتا ہے موجودہ طریق کار و بار نے شغل اصل میں ایسی آسانیاں پیدا کر دی ہیں کہ ہر شخص بلا درد و سرہانے اصل سے سود حاصل کر سکتا ہے۔ معتبر بنک میں اند وختہ داخل کرے یا سرکاری مقررہ سود والے پرائمری نوٹ اور اسٹاک خرید لے یا کسی انجمن شراکت کے حصے خرید لے۔ غرض کہ بلا محنت و مشقت اصل دار اپنے سود کی آمدنی سے نہایت عیش و عشرت کی زندگی بسر کر رہے ہیں۔ عریب مزدور تو پیٹ پالنے کی خاطر دن رات جان کھپاتا ہے۔ زمیندار کو بھی ریاست کے انتظام میں بہت کچھ تنگ و دو کرنی پڑتی ہے۔ لیکن اکثر اصل داروں کو وقت معینہ پر گورنمنٹ یا بینک یا کارخانوں سے سود وصول کرنا اور چین اڑانا اس کے سوا اور کام ہی نہیں۔ سیر و سیاحت شکار و تفریح کے سوا ان کو نہیں معلوم کہ دنیا میں کون سی ہو چل رہی ہے

دوسرے نکات اُن کے پیش و بنفیکری پر حسد کرنا بالکل قدرتی بات ہے۔ چنانچہ اصل کے متعلق ایک عام شکایت ہے کہ وہ آمدنی غیر مکتسب کا آلہ بنا ہوا ہے۔ لیکن اگر ذرا غور سے دیکھا جائے تو اس میں اصل کا کوئی قصور نہیں اور نہ سود میں کچھ عیب۔ اصل داروں کی اصلاح کے واسطے ان اسباب کا روکنا ضروری ہے جن کی بدولت وہ بلا محنت و مشقت بڑی بڑی مقدار دولت کے مالک بن بیٹھے ہیں۔ اگر امریکہ والے راکٹ فیلر کی طرح کوئی غریب شخص اپنی سخت محنت اور غیر معمولی قابلیت سے ناجائز طریقاً ہتھیائے بغیر کروڑ پتی کیا بلکہ راب یا کھرب پتی بن جائے تو کسی کو کیا اعتراض ہو سکتا ہے لیکن عصب تو یہ ہے کہ نہایت ناکارہ لوگ خود ہاتھ پیر ہلائے بغیر باپ دادا کے بڑے بڑے ورثوں کی آمدنی پر جس کو بدیعہ شغل اصل بطور سود حاصل کرنے سے نشتا ہی کوئی دنیا میں آسان کام ہو گا۔ دن عید اور رات شب برات مناتے ہیں۔ زمیندار بھی اگرچہ ریاست کے انتظام میں کچھ توجہ اور وقت صرف کرتے ہیں۔ جیسا کہ لگان کی بحث میں وضع کیا چکا ہے ان کی ملک و جاہداد کی آمدنی و قیمت بہت سی عام معاشی ترقیات کی بدولت اُن کی کوشش بغیر خود بخود دن و رات چوگنی ہو رہی ہے۔ یہ لوگ بھی ایسے اضافوں سے روز بروز بلا محنت و مشقت زیادہ دولت مند بن رہے ہیں۔ مزید برآں بوجہ سہولت شغل اصل کا ان کو بھی شوق پیدا ہو چلا ہے۔ اور ان کے آمدنی غیر مکتسب کے دوزرائع حاصل ہیں علاوہ ازیں بطریق اجارہ بھی کاروبار میں اجرت و سود سے زیادہ معاوضہ وصول کیا جاسکتا ہے گویا وراثت، زمین اور اجارہ یہی تین طریق ہیں جن سے کافی محنت و کوشش بغیر بڑی بڑی دولتیں افراد کے ہاتھ آجاتی ہیں۔ پس اُن کی اس طرح بر اصلاح کرنی چاہئے کہ تقسیم دولت بہت زیادہ مساوی رہے۔ اس وقت نہ لوگوں کے

یاس جد اگانہ بہت زیادہ اندوختہ ہوگا۔ نہ شغل صل سے موجودہ آمدنی غیر مکتسب حصہ سوم  
 اس قدر زیادہ مقدار میں میسر آسکے گی۔ ماحصل غیر مکتسب کے اصلی ذرائع تو جائیداد  
 مسدود نہ کرنا جن کی وجہ سے لوگ بڑی بڑی دولت کے مالک بن بیٹھے ہیں۔ اور  
 شکایت یہ کرنا کہ دولت مند شغل صل سے بہت کچھ سود پارہ رہے ہیں نہ اصولاً صحیح ہر  
 نہ عملاً مفید۔

بالفاظ مختصر لوگوں کو بلا مشقت بہت سی دولت سنبھال لینے سے روکنا چاہیے  
 نہ کہ جو دولت وہ حاصل کر لیں اس کے استعمال سے۔

حصہ سوم  
باب ہفتم

# باب پنجم

سلسلہ

منافع

تجزیہ (۱) آخر کی کارگداری (۲) منافع کی ماہیت (۳) شرح منافع

۱۔ اس سے قبل بھی آجر کے کام کا جابجا ذکر آچکا ہے۔ یہاں اسی کی تفصیل مقصود ہے آخر کی کار  
 ہر سالین پیدائش کے مالک تین جداگانہ گروہ میں منقسم پائے جاتے ہیں۔ زمیندار مزدور و راؤ  
 اصل دار۔ چنانچہ باب اول میں واضح ہو چکا ہے کہ مالکین کی تسقیم کی بدولت پیداوار میں  
 لگان اجرت اور سود کی تفریق ضروری معلوم ہونی بہت کم زمیندار خود کاشت کرنا پسند  
 کرتے ہیں۔ لگان پر زمین اٹھانے کا طریق مدت سے مروج ہے۔ غریب مزدور کے پاس آجکل  
 کے کاروبار کے لائق اصل کماں اکثر دوسروں کے ہاں اجرت پر کام کرتے ہیں۔ کبشر  
 اندوختہ والے چاہتے ہیں کہ کاروبار کے مخصوص میں پڑے بغیر کسی دوسرے کی معرفت شغل  
 اصل سے سود حاصل کریں زمینداروں کا جداگانہ گروہ توقیم سے چلا آتا ہے لیکن جب سے  
 پیدائش برسمیانہ کبیر کا رواج ہوا اور خاص عام میں اپنے اندوختہ سے بطور اصل کام لینے  
 کا شوق بڑھا مزدور۔ اصل دار۔ اور آجر بھی جداگانہ طبقوں میں تقسیم ہو گئے۔ چنانچہ آجر  
 کرایہ پر زمین اور سود پر اصل قرض لیکر۔ اجرت پر مزدوروں سے کام لیتا ہے۔ گویا اپنے  
 اہتمام نگرانی اور ذمہ داری میں دوسروں سے عاملین پیدائش ستار لیکر کاروبار جاری  
 کرتا ہے۔ واضح ہو کہ بمقابلہ زراعت کے صنعت و حرفت میں آجر کے کام کی بہت گنجائش ہے۔  
 اور آخر الذکر شعبہ پیدائش میں اصل و محنت کے عمل کا غلبہ ہوتا ہے۔ براہ راست زمین اہیں  
 بہت کم حصہ ملتی ہے۔ لہذا آجر کے کام کا بالخصوص قابل لحاظ حصہ اصل و محنت کو یکجا کرنا ہے۔



مزدور ان سے اجرت پر کام لئے بغیر تو کوئی چارہ نہیں۔ آجر اپنی ذات سے کُل کا روبا  
 کیسے چلا سکتا ہے۔ لہذا یہ ممکن ہے کہ زمین اور اصل یا ان کے کسی حصہ کا خود مالک ہو  
 لیکن ان کے ذاتی ملک ہونے سے آجر کی حیثیت میں کوئی فرق نہیں آتا۔ بالفاظ  
 مختصر آجر کا کام عاملین یکجا کر کے دولت پیدا کرنا ہے۔ خواہ خود مالک زمین ہو اور اپنی  
 گروہ سے اصل لگائے یا دوسروں سے مستعار لے۔ لیکن مزدوروں سے ہر صورت  
 اجرت پر کام لیتا ہے اور خاص اسی وجہ سے آجر کہلاتا ہے۔ چونکہ ہر عامل ایک جداگانہ  
 گروہ کے ہاتھ میں جا پڑا ہے اور مالک خود کام لینے سے یا تو جان چڑھتے ہیں یا  
 معذور ہیں۔ اس لئے عاملین یکجا کر کے دولت پیدا کرنے کا کام خاص طور پر ایک جگہ لگانا  
 گروہ کے سپرد کرنا پڑا۔ اور حقیقت یہ ہے کہ معاشی ترقیات کی بدولت پیدائش کا کام  
 اس قدر دشوار اور مخصوص طلب ہو گیا ہے کہ اس میدان میں اچھے اچھے ٹھوکریں  
 کھاتے اور راستہ بھٹکتے ہیں۔ اول تو یہ پیدائش برہمیانہ کبیر کا زمانہ ہے۔ صدا ہا بلکہ  
 ہزار ہا مزدور اور لاکھوں کروڑوں روپیہ قیمتی اصل کا اہتمام نگرانی کیا کوئی آسان کام  
 ہے۔ ذرا تفصیل پر غور کیجئے تو قدم قدم پر سجدہ باخبری۔ وقت شناسی یعنی مستعدی اور  
 استقلال کی ضرورت نظر آئے گی۔ آجر کو کاروبار کا کتیاں کہتے ہیں۔ اور شہد ا زحد  
 موزوں اور درست ہے۔ لڑتی تو فوج ہی ہے لیکن فتح و نصرت کا دار مدار بیشتر  
 جنرل کی عاقلانہ ترکیب اور موزوں چالوں پر ہوتا ہے۔ غدر افسر جن بہادر سپاہیوں  
 سے بڑے بڑے فتوحات پاتے ہیں۔ ناقابل افسر انھیں بیکار کرکٹا کر نہزیمت اٹھاتے  
 ہیں۔ ایسی مثالوں سے تاریخ بھری پڑی ہے۔ خالد بن ولید۔ صلاح الدین اور نپولین  
 کا نام جنگی دنیا میں کیوں روشن ہے۔ سپاہی تو ان کے بھی ایسے ہی تھے جیسے کہ  
 بے پیش رفتہ اور پس آئندہ سپہ سالاروں کے۔ لیکن کام ان سے وہ وہاں لگے کہ دنیا

آج تک مداح اور حیران ہے۔ یہی حال آج کل کاروبار کا ہی یوں تو سینکڑوں مرد و  
 اور ملازمین شریک کار ہوئے ہیں لیکن کامیابی اور سرسری ایک ہی دو گناں کار و تکی  
 قابلیت پر محصور ہوتی ہے۔ جیسے ان کی درسی تعلیم اور لغزش سب کی کوشش حاکم میں  
 ملائے چاہی ان کی پیش بینی اور عاقبت کو کوشش کاروبار کو آسمان پر چڑھائے۔ دوسرے  
 مرد و اور اصل کی نگرانی تو ادا نہ کر سکتے ہیں۔ وسیع الاثر معاشی تغیرات کا بغور مطالعہ کرنا۔  
 اقتضائے وقت کو پہلے سے تاثرات ان کا ساتھ دینا۔ صرف مروجہ ضروریات ہم پہچانا  
 ملکہ مت نئی اختراع و ایجاد سے جدید ضروریات رائج کرنا۔ عہد کی تنظیم اور سائنس کی  
 تحقیقات اور عام معلومات سے مدد لیکر مصارف میں ادیش میں کفایات داخلی و خارجی  
 نکالنا، سرج گھٹا کر خریداری بڑھانا یا مروجہ نرخ سے اعلیٰ منافع اٹھانا غرض کہ ہر وقت  
 نہایت ماجرہ اور مستعد رہنا اور مقابل کاروباروں سے دور میں آگے بڑھنے کی کوشش  
 راجح رہی رکھنا۔ کیسے کیسے تنویر کام آج کے دمہ آڑے ہیں۔ یہ حویلوں پر اور امریکہ  
 کے کارخانوں اور کاررومارے دنیا پر تسلط رکھا ہے کیا بھروسہ حسن اتفاق کا نتیجہ ہے نہیں۔  
 بلکہ علاوہ چند در چند معاشی اسباب کے آجروں کی کوشش بھی اس عالمگیر کامیابی کا  
 خاص اور بہت بڑا باعث ہے حتیٰ کہ چند مشہور تنکوں اور کارخانوں کے ڈائریکٹر و مینیجر  
 ملحق کارگزاری و ذمہ داری اعلیٰ سے اعلیٰ سلطنت کے وزیر اعظم اور پریسڈنٹ کے  
 ہم پلہ مائے جاتے ہیں انگلستان کی وزارت اور لندن بینک کی ڈائریکٹری ان دونوں  
 عہدوں میں کون زیادہ اہم ہے۔ اس پر اتنا اختلاف رائے موجود ہے۔ کسی گروہ و طبقہ  
 کے کل افراد کی حالت یکساں نہیں ہو سکتی۔ علیٰ ہذا یہ کس طرح ممکن ہے کہ تمام آجری  
 ہی عظیم الشان کارگزاریاں دکھا سکیں۔ یہ تو معدودے چند کا ہی حصہ ہے۔ لیکن اس  
 اسکا نہیں ہو سکتا ہے کہ اپنی اپنی حیثیت کے موافق وہ ایک خاص قسم کا ضروری اور

حصہ سوم  
باب پنجم

تقابلیت طلب کام سرانجام دے رہے ہیں۔ گو یہ کام فی نفسہ ایک قسم کی محنت ہے لیکن بوجہ مذکورہ بالا اس قدر اہم اور متمیز ہو گیا ہے کہ عمل پیدائش دولت کا چوتھا جزو شمار ہو کر تنظیم کے جداگانہ نام سے موسوم ہوا۔

ٹھیکے آجرو تو وہی ہے جو ہرہہ عاملین یکجا جمع کر کے دولت پیدا کرے۔ لیکن تاجر نیکوں کے ڈاکٹر وغیرہ جیسے لوگ جو کسی کاروبار کے نگراں ہوں وہی زمرہ میں شمار کیے جاتے ہیں۔ کیونکہ ان کے کام بھی مذکورہ تنظیم کی صرف مختلف تسکیں ہیں۔ یہاں یہ نکتہ جتنا ناہنایت ضروری ہے کہ آجر کھلانے کے واسطے نہ صرف کاروبار کی نگرانی بلکہ براہِ رہست ذاتی نفع نقصان کا تعلق بھی لازمی ہے۔ بالفاظِ دیگر اگر کوئی تنخواہ دار منیجر کاروبار کا نگراں ہو تو وہ آجر نہیں شمار ہو سکتا۔ کیونکہ اگرچہ بحیثیت ملازم وہ بھی جوہر ہے اور کاروبار کی سرسبزی و تباہی کا اس کے مالی مفاد پر اثر ضرور پڑتا ہے۔ لیکن اس کی ذمہ داری اور تعلق اتنا قوی اور قریبی نہیں جتنا اس وقت ہوتا جب کہ وہ خود اپنی طرف سے کاروبار جاری کرتا اور اس کا خود نگراں بنتا۔ بحالتِ اول صرف تنزل یا زیادہ سے زیادہ ترکِ ملازمت کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ لیکن بحالتِ دوم کاروبار کے کل نفع نقصان کا اثر براہِ رہست اس کی ذاتی حالت پر پڑتا ہے۔ چنانچہ یہی وجہ ہے جیسا کہ تجربہ شاد ہے کہ کسی کارخانہ اور کاروبار کے تنخواہ دار منیجر اس قدر توجہ اور تندہی سے نگرانی نہیں کر سکتا۔ جتنا کہ خود مالک کرتا ہے۔

حاصل کلام یہ کہ آجر سے مراد وہ لوگ ہیں جو عاملین پیدائش کو یکجا کر کے اپنی ذاتی نگرانی اور ذمہ داری میں ان سے دولت پیدا کریں۔ آج کل اکثر آجر زمین و اصل و سرور سے کسی معاوضہ پر مستعار لے لیتے ہیں اور بعض خود ہی ان کے مالک ہوتے ہیں۔ آخر الذکر قسم کے آجر تو زمانہ قدیم میں بھی موجود تھے لیکن پیدائش پر پیمانہ کیے شغل اصل کے

رواج اور عام معاشی ترقیات کی بدولت اول الذکر قسم کے اجروں کا گروہ اور آفتہ ارباب  
بڑھ گیا ہے۔ اور چونکہ یہ پھر زمیندار ہوتے ہیں نہ محض مزدور۔ نہ اصل دار۔ اور پھر بھی  
پیدا آتش دولت کے واسطے ان کا کام بڑی حد تک ناگزیر سا ہو گیا ہے لہذا عالمین کے  
مالکوں سے۔ انکا بحیثیت عالمین سے کام لینے والوں کے ایک جہ اطمینان کیا ہے  
اور انکا حاصل راہد بھی ایک خاص نام یعنی منافع سے تعبیر کیا جاتا ہے۔

لیکن چند رور سے آجروں کا حلقہ عمل بھرتنگ ہوتا جاتا ہے۔ خصوصاً جسے زمین سہا یہ  
مستمرک اور شراکت کا رواج پھیلا کاروبار کے اہتمام اور نگرانی میں تنخواہ دار مسبحر  
آجروں کے قائم مقام بن رہے ہیں۔ علاوہ ازیں زمین کا استعمال جس قدر بڑھ رہا ہے۔  
پرستی سابق نگرانی کی ضرورت بھی گہٹی جاتی ہے۔ جو کاروبار کمال کو پہنچ چکے ہیں  
اور جن کے چلانے کے طرز و طریق مقرر سے ہو گئے ہیں وہ تو تنخواہ دار مسبحر کے بھی  
پسردیکے جاسکتے ہیں لیکن جن کاموں میں جدت جرات اور جائنکا ہی کی ضرورت ہے  
وہ آج کے ہاتھ ہی سرسبز ہو سکتے ہیں، آج کل بھی اسی اصول پر آجروں و تنخواہ دار مسبحر کے  
درمیان تقسیم کار میں عملدرآمد ہو رہا ہے۔

(۲) منافع کی مابیت

تقسیم دولت کے دیگر مباحث کی مانند منافع کا مسئلہ بھی کچھ کم معرکہ الارا اور  
پہچیدہ نہیں۔ اول تو خود اس کا مفہوم غیر معین دوم اس کے اسباب تحقیق کرنے پر لپٹک  
معدودے چند لوگوں نے توجہ کی ہے۔ اور ایسے مسائل کی دقت لایفک ان کی عدم  
تعیین کی خاصیت ہوتی ہے ان کے متعلق جو کچھ بیان کیا جائے زیادہ سے زیادہ  
وہ قرین صحت ہو سکتا ہے کوئی بات قطعی طور پر کہنی محال ہے۔ ایسی صورت میں جس قدر بھی  
اختلاف رائے ہو کم ہو مستند تصانیف کے مطالعہ اور ذاتی غور و خوض کے بعد منافع

کی جو تسخیر سب سے زیادہ قرین اصول اوقشی بحث نظر آئی وہ سان کی حاتی ہے۔

مردم

منافع کا مفہوم اول ایک مثال سے واضح کر کے بعد اس کے اسباب دریافت کرنیکی  
کو متشکر کریں گے۔ دس کروڑ کسی کارخانہ کے سالانہ آمد و خرچ کا حساب حسب ذیل ہے۔

بابیم

قیمت پیداوار

۵

۹

قیمت اشیاء خام جو کام آویں

۴۰۰

اصل مستعار کا سود

نشرط امکان دوسرے کے زمین کا کرایہ جو معاشی

۲۰

لگان سے راہدہ ہو

دوسروں کی زمین جو حسب تفصیل بالا آئی حیت و بجائیں گی

۱۰۰

منافع خام

۴۰۰

اجرت تنظیم

۳۰۰۰

کچھ ذاتی اصل پر جس کا سود

کچھ زمین ذاتی پر جس کا کرایہ زیادہ از معاشی لگان

اصل قائم کردہ مطالبات فرسودگی و خطر

حوریں حسب تفصیل بالا آئی حیت میں رہیں

منافع خالص

۸۰۰

۲۰۰۰

منافع پیداوار

منافع خالص

اس مثال میں بغرض جامعیت وہ تمام مدیں دکھائی گئی ہیں جو منافع کی تحت میں قابل توجہ  
ہو سکتی ہیں لیکن ہر ایک کارخانہ کے حساب میں اس سب مدوں کی موجودگی لازمی نہیں عرض  
کو کہ کسی آخر کے یا اس نہ ذاتی اصل ہو نہ زمین یعنی دونوں مستعارے تو منافع خام میں سے  
صرف اجرت تنظیم اور اصل قائم کے مطالبات فرسودگی و خطر مہیا کرنے کے بعد جو بچے وہ منافع

خالص ہوگا۔ اسی طرح اگر کوئی تجربہ سود پر اصل مستعار لے نہ کر اب یہ زمین یعنی دونوں اُسکے حصہ سود  
 ذاتی ہوں تو قیمت اُسیا، حام و اجرت مردوران مہیا کرے کے بعد جو نیچے وہ مباح خام ہوگا ماحیم  
 اجرت سود اور کرایہ زمین مصارف پیدا اُست کی ات تین مدوں کو دو دوجہ میں منقسم کر کے  
 ایک ایک کو منافع حام سے خارج اور ذاتی کو شامل شمار کرے کی وجہ ایک تو حساب کتاب  
 کی سہولت ہے جو اجرت سود یا کرایہ دوسروں کو ادا کرنا پڑتا ہے وہ تو مصارف پیدا اُست میں  
 حد اگانہ شمار کیا جاتا ہے لیکن حوالے سے ہی جیب میں رہتا ہے اس کی ایسی باقاعدہ تفریق عفو  
 سمجھ کر لوگ اس کو منافع شمار کر لیتے ہیں مطالعات و سودگی و خطر اگر یہ مصارف پیدا اُست کا  
 ضروری جزو ہیں لیکن جب تک وہ اجرت کی حسیب سے نہیں نکلتے مباح بھی بنے جلے بہتر ہیں  
 اس سے یہ نتیجہ نکالنا صحیح ہوگا کہ مباح خام محض رواج کا اُفریدہ ہے علمی لحاظ سے اس کا  
 کوئی وجود نہیں اول تو منافع حام کے دوجہ یعنی اجرت سبطم اور ذاتی اصل کے سود کا طور اس اجرت  
 و سود سے جو خارج از منافع ہے علمی عرض سے ضروری ہے۔ دوم مباح خام مقابلہ کا ایک  
 کا رگرا لہ ہے جس کی ہم بھی مختصر تشریح کریں گے۔

اول اجرت تنظیم کو لیجئے۔ بحیثیت ملازم دوسروں کے کار و مار کی نگرانی و اہتمام میں  
 اس قدر تنہا وہی ذمہ داری دے کر انہیں جتنی کہ ذاتی کاموں میں چنانچہ واقعہ ہے کہ اگر  
 اپنے کار و مار کی ترقی میں جس قدر جانفشانی کرما ہے۔ تنخواہ دار مینجیر گز نہیں کر سکتا ایسی  
 محنت و ذمہ داری سے بچنے کے لیے اکثر لوگ کمتر شرح معین پر اپنا اصل قرض دیدیا اور  
 دوسروں کے کار و حالوں میں ملازمت کرنے آجربے کے مقابلہ میں زیادہ پسند کرتے  
 ہیں نتیجہ یہ ہے کہ میسر کو جو تنخواہ دینی پڑے یا محتوہ خود آحر کو کسی دوسرے کارخانہ میں  
 بحیثیت مینجیر مل سکے اس سے غالباً کچھ زیادہ اجرت تنظیم کے طور پر آحر وصول کرنے کی  
 کوشش کریگا۔ یہی حال سود کا ہے دوسروں کو اصل قرض دیکر اصل دار سود بشرح معین اطمینان

حصہ سوم  
ناسیم  
سے وصول کر سکتا تھا لیکن۔ اپنے کاروبار میں لگائے سے اس کے سود کی شرح ہمیشہ غیر  
معتد رہتی ہے۔ کبھی معمول سے زیادہ ملا تو کبھی کچھ نہیں ایسی غیر اطمینانی حالت میں آخر  
مطالبات ضمانت بغیر جسے قلت مقدار سود کی تلافی ہوتی رہتا یقینی ہو۔ بطور وجود کاروبار  
میں اصل لگانا ہرگز پسند نہ کریگا اور بشرح معین سو دہر دوسروں کو قرض دینا ہر اردو حقیقت  
سمجھے گا۔ اہل ادااتی اصل کے سود کی شرح بھی مارا رہی شرح سے بعد مطالبات ضمانت  
زیادہ مطلوب ہوگی۔ البتہ ذاتی زمین کے کرایہ میں کوئی بیشی ضروری نہیں اور اصل ذاتی و  
مستعار کے مطالبات فرسودگی و خطر بھی یکساں ہوں گے۔

وضیح ہو کہ اس بحث میں یہ لازم نہیں آتا کہ آخر کو ہمیشہ اجرت تنظیم اور ذاتی اصل کا سود  
بشرح اعلیٰ ہی ملتا ہے بلکہ ایسا ہوتا محض نہیں کہ کاروبار جاری کرنے کے بعد ناموافق تعذر  
حالات کی بدولت معمولی شرح سے بھی کم وصول ہو۔ یہ آخر کی بڑی قیمتی ہوگی لیکن وہ  
اکثر بے بس ہو جاتا ہے۔ قرض کرو کہ آخر ہزار ہا بلکہ لاکھوں دینہ عمارت اور زمینیں لگا کر  
کارخانہ جاری کرے اور حالات نامساعد اس کے کاروبار کو آگاہیں۔ اب اگر کاروبار  
بالکل بند کرنے تو جو کچھ منافع مل رہا ہے وہ بھی نہ ملے گا اور سراسر نقصان ہوگا اور اگر کاروبار  
فروخت کرے تو بجات موجودہ قیمت ہدایت ادائیگی لہذا کچھ محسوس ہو کر اور کچھ آئندہ  
اصلاح کی امید پر وہ کاروبار جاری رکھے گا اور بمقدار دو گدہم اگر ہم نرسد حقیقت  
ہست، تھوڑا بہت منافع جو کچھ بھی ملے گا۔ اسی پر قناعت کریگا۔ یہاں یہ سمجھنا  
ضروری ہے کہ اگر آخر کے کاروبار میں منافع کی گنجائش ہی بہت کم ہو یعنی زمین اور  
کل اصل مستعار تو کساد باراری کا وہ بہت کم متحمل ہو سکے گا اور جلد تباہ ہو جائے گا پس  
جبکہ عملاً منافع میں شرح اجرت و سود اس قدر تغیر پذیر ہو تو پھر ایسی شرح کا باراری شرح  
سے اعلیٰ ہونا کیوں ضروری تھا یا جانا ہے اس سے صرف یہ حد تا مقصود ہے کہ کن جو بات پر

کار و بار جاری کرتے وقت آخر لازماً اعلیٰ بشرح کی امید باندھتا ہو اور بحالت کامیابی کس  
نہایت پر آپ کو اعلیٰ بشرح کا مستحق قرار دلیکتا ہو۔

حصہ سوم  
ناجیم

منافع حام کو مقابلہ کا اہل اس وجہ سے کہا گیا کہ چونکہ وہ آجر کی حیب میں جاتا ہو اور کسی  
دوسرے کو ادا نہیں کیا جاتا۔ چند روز اس سے دست بردار ہو کر ایسے حریف کو میدان  
مقابلہ سے بہکا مالدشوا ہیں کہ جس کو منافع حام کا کچھ سہارا نہ ہو اور کل مصارف پیدائش  
اس کو حیب نقد ادا کرنے یڑیں لیکن صاف ظاہر ہو کہ منافع حام بھی عرصہ مار مقابلہ کا تحمل ہو  
نہیں ہو سکتا زیادہ سے زیادہ ایک آدھ برس تک تو تلافی مستقبل کی امید پر منافع  
کوئی صبر کر سکتا ہو۔ لیکن یہ کیسے ممکن ہو کہ سالہا سال کے واسطے کوئی اس سے ہاتھ  
دھو بیٹھے اس کا نتیجہ تو سراسر تباہی ہوگا۔ مقابلہ جاری رکھنے کے عرصہ کا دار مدار  
بار مقابلہ اور مقدار منافع کی باہمی نسبت پر منحصر ہو اگر مقابلہ میں کم نقصان اٹھانا پڑے  
اور مقدار منافع حام کثیر ہو تو زیادہ عرصہ تک مقابلہ جاری رکھا جاسکتا ہو۔ ورنہ اس کا جلد  
خاتمہ کرنا ناگزیر ہوگا۔ لیکن وضع ہو کہ ایسے مقابلہ کا منشا ہمیشہ حریف کی تباہی ہو تا ہو اور ان  
مقابلہ میں تحفیف نرخ سے خریداروں کو جو کچھ نفع ہو مقابلہ ختم ہونے کے بعد ملے ہے کہ  
کامیاب کارخانہ کچھ اجارہ کے زعم میں جس کی خاطر مقابلہ کیا گیا اور کچھ نقصان مقابلہ  
کی تلافی کرنے کے واسطے نرخ بڑھا کر خریداروں سے کل منافع تلف شدہ سود وصول  
کر ڈالے۔ مقابلہ اور اجارہ سے ہم مبادلہ دولت کے تحت میں مفصل بحث کریں گے اس وقت  
منافع حام کا جدا گانہ وجود تسلیم کرنے کی عملی سہولت اور عملی ضرورت واضح کرنے کے بعد  
منافع خالص پر ایک نظر ڈالنا چاہتے ہیں۔ جبکہ منافع حام کی مقدار غیر معین ہو اور  
اس میں سبجہ تحفیف ہو سکتی ہو تو منافع خالص کا ملنا معلوم جتنا بچہ اکثر عمل معیشت کا  
خیال ہو کہ مقابلہ کے دماؤ سے نرخ گھٹتے گھٹتے مصارف پیدائش کے برابر آگیا ہو۔





احرّت میں مزید تخفیف کرنے کے کائے محنت کے حاصل زیادہ کا ایک جبر و ہی طرف سے حصہ سوم  
مردوروں میں تقسیم کرے۔ چنانچہ شرکت منافع کے تحت میں اس تجویز کی تفصیل کیجا چکی ہو اور کہیں باقیم  
کہیں تحریراً اس پر عمل درآمد بھی ہو رہا ہو اور آجرومردوروں کے حق میں مفید ثابت ہوا ہو  
رہی شرح سود وہ بھی اصل کی پیداوار ختم کے مساوی ہوتی ہو لیکن اگر اس سے بھی کم  
ہو سکے تو ایسی تخفیف صرف اضافہ اصل کی رفتار گھٹانے کے لحاظ سے قابل توجہ ہو اور بس  
مزید براں واقعات متبادہ ہیں کہ معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ پس اندازی کی قابلیت  
و عادت بڑھنے سے اصل کا اضافہ سود کے لایچ سے دور در دور مستغنی ہوتا جاتا ہو۔ گویا تخفیف  
احرّت کے برعکس تخفیف شرح سود سے کسی بڑی مضرت کا اندیشہ نہیں۔ اور منافع خالص  
کا حوصلہ پیداوار اصل کے حاصل زیادہ سے مرکب ہو وہ معاشی لحاظ سے قطعاً بے ضرر اور  
ما قابل اعتراض ہو۔

ادھر کی کل بحت سے مترشح ہوتا ہو کہ ہم کاروباری دنیا میں دیر پا سکون فرض  
کر کے تمام سببائے بحث متعین قرار دے رہے ہیں۔ اس کی دو وجہ ہیں۔ اول تو ایسے  
معروضات بغیر کسی معاشی مسئلہ کی تحقیق محال ہو دوام کاروبار کے روزانہ مابانہ اور  
سالانہ تغیرات نظر انداز کر کے جب ہم کسی طویل زمانہ مثلاً چالیس یا پچاس سال پر نظر  
ڈالتے ہیں تو کسی حد تک سکون متعین کے معروضات ضرور ترین حقیقت معلوم ہوتے  
ہیں لیکن جلد جلد جو تغیرات ہوتے رہتے ہیں وہ بھی اپنا اثر ڈالے بغیر نہیں رہتے  
چنانچہ یہی وجہ ہو کہ خلافت امید کبھی کاروبار کی حالت ایسی ابتر ہو جاتی ہو کہ منافع  
حاصل تک غائب ہو جاتا ہو۔ اور کبھی گرم بازاری کا یہ دور بند ہوتا ہو کہ منافع خام سے  
ٹرہ کر منافع خالص نمودار ہونے لگتا ہو۔

اب یہ سوال باقی ہو کہ منافع خالص اگر نمودار بھی ہو تو آخر کے ہاتھ کب آسکتا ہو

مضمون  
مابین

اُس وقت جبکہ آجر کو کسی نہ کسی شکل پر اجارہ حاصل ہو یعنی صرف وہی یا چند اور آجر بھی کوئی کاروبار چلاویں لیکن ماہمی اتفاق سے پیداوار کی من مانی قیمت مقرر کریں۔ ایسی حالت میں مصارف پیدا اُس کی کل مدیں قیمت میں شامل کر کے اصل و محنت کی پیداوار کا حاصل راہ یعنی منافع حاصل ہی سکیں گے بلکہ مصارف پیدا اُس سے بھی قیمت بڑھا کر اگر منافع حاصل میں اضافہ کر لیں تو عجب نہیں لیکن واضح ہو کہ ایسا اضافہ ار حد مضمون اور عوام کے حق میں مضر ہوگا۔ علاوہ میں قیمت تعینات کے حق کی خریدار دولت مند و تنگی مختصر جماعت ہوتی ہے۔ مابین تاج زندگی کی ارزانی و گرانہ کی کا اثر کل لوگوں پر پڑتا ہے جن کی تعداد کثیر مزدوری پیسہ ہے اور جن میں سے اکثر غریب اور بہت سے متوسط الحال ہیں پس آجر و تنکا ماہمی اتفاق کر کے اضافہ و منافع کی ہوس میں یہاں طور پر مصارف پیدا اُس سے زیادہ قیمت بڑھانا۔ جبر و تعدی نہیں تو اور کیا ہے۔ بہر حال اگر بیشی قیمت سے منافع میں ایسا اضافہ نہ بھی کیا جائے تو حالت اجارہ منافع خالص جو اصل محنت کی پیداوار کے حاصل زیادہ سے نمودار ہو باسانی اپنی جیب میں رکھا جاسکتا ہے اس کے عکس اگر آجروں میں مقابلہ ہو تو ہر ایک لینے ہاں کی بکری بڑھانے اور حریف کو زک دینے کی غرض سے قیمت میں یہاں تک تحفیف کرے گا کہ اگر منافع خالص نمودار ہو بھی ہوگا تو تحفیف کی نذر ہو جائے گا اور قیمت مصارف پیدا اُس کے سطح پر آ رہی گی۔ آجر منافع خام پر قناعت کرے گا بلکہ کبھی مقابلہ کے جوش میں جوشی اسے بھی تحفیف کے لیے میں بہانے تو عجب نہیں۔ چونکہ آج کل مقابلہ کا زور تو خیال کیا جاتا ہے ابدانہج منافع محض منفر قرار دیا جاتی ہے۔

المختصر منافع کا مفہوم اس کی دو قسمیں اور منافع خالص نمودار ہونے اور آجر کے قبضہ پر آنے کی صورتیں یہ سب نکات حتی الوسع سلیس طور پر واضح کرنے کی کوشش کی گئی ہے۔

لیکن فی نفسہ منافع کے معہوم اور ماہیت پر اس قدر جزوی اختلاف رہے پہلا ہوا ہے کہ ابتدی حیرن بچا، حصہ سوم

(۳۱) اگرچہ اصل مستعار کا سود منافع سے خارج ہوتا ہے اور ذاتی اصل کے سود کے علاوہ جو ماہیت

میشی اجرت منظم از معاشی لگاں ہوا اور یہ منافع خالص یعنی اصل و محنت کا حاصل راہد منافع

کل داخل منافع ہوتے ہیں۔ لیکن عام قاعدہ ہے کہ منافع کی شرح اس کل اصل کی نسبت

شمار کی جاتی ہے جو کاروبار میں لگا ہوا ہو خواہ وہ اصل مستعار ہو یا ذاتی یا ہر دو قسم کا

مثلاً اگر اصل کی مقدار ایک لاکھ ہو اور منافع کی یا پچھنر تو شرح منافع ۵ فیصدی شمار

ہوگا۔ ذاتی اصل و زمین کا سود اور کرایہ اور اجرت تنظیم تو ایک خاص شرح سے تجاوز

ہیں کر سکتی منافع خالص کی بھی ایک حد ہے جو کاروبار میں ایک بلکہ نصف فیصدی

لیکر سوا اور دوسو فیصدی تک شرح منافع میں حیرن کن فرق پایا جاتا ہے اس کے حقیقت

دو باعث ہیں اول اجرت تنظیم اور مقدار اصل کی باہمی نسبت دوم اصل کا مستعار ہونا

مرض کرو کہ ایک شخص بدریہ ملازمت ۱۰ روپیہ ماہوار کما سکتا ہے اب اگر وہ بستر ط

امکان کوئی ایسا کاروبار جاری کرے کہ جس میں ہر ار روپیہ سالانہ سے زیادہ منافع اصل

کی گنجائش ہی نہ ہو تو ظاہر ہے کہ جس اس کا گدراہی کاروبار پر پھیرا تو علاوہ سود اصل وہ

۱۰۰ روپیہ ماہوار کی بجائے بھی اسی کاروبار کے منافع سے نکالے گا۔ اس حالت میں علاوہ

سود۔ صرف اجرت تنظیم کی شرح اصل کی نسبت ۱۲ فیصدی پڑے گی۔ اب اگر

شرح سود ۵ فیصدی ہو اور اصل ذاتی ہو تو شرح منافع ۱۷۵ فیصدی ہو جائے گی اور

اگر اصل مستعار ہو تو سود منافع میں شمار نہ ہوگا اور شرح منافع ۱۲۰ برقرار رہے گی اور اگر کچھ

منافع خالص ہو تو اسکے شامل ہونے کے بعد منافع خام کی شرح اور بھی بڑھ جائے گی۔

مشہور بات ہے کہ قصبات کے لیا طلی عطاریوں اور پیساری جیسے دوکاندار

جو صبح سے شام تک دو دو چار چار پیسہ کا ہنگل سود اخذ کرتے ہیں ان کے ہنگل چاندروپیہ

روک کا کاروبار چلاتے ہیں مٹھوک فروشی کے نرخ کے مقابلہ میں بھی بہت زیادہ قیمت حاصل کرتے ہیں اور کہتے کہ شرح منافع بھی بہت اعلیٰ پاتے ہیں لیکن ایسا ہونا نہ کچھ عجیب نہ کاروبار والوں کے حق میں خاص طور پر مفید۔ ان کو درحقیقت منافع کی مجموعی مقدار سے تعرض ہے۔ شرح حوالہ کچھ ہی کیوں نہ ہو اور اوپر کی مثال سے صاف ظاہر ہے کہ ماوجود شرح اس قدر اعلیٰ ہونے کے مقدار منافع معمول سے زیادہ ہیں ہوتی ایسا یہ سمجھنا دشوار نہ ہوگا کہ جملہ انی تان بائی نقال جیسے خوردہ فروشوں کی دکانیں اگر ضرورت سے زیادہ بڑھ جائیں تو ہر ایک دکان کی مقدار فروخت گھٹنے سے نرخ ایسا بڑھ جائے گا اور باوجود اضافہ شرح اگر مقدار منافع میں تخفیف ہو جائے تو عجیب نہیں دوکانداروں کے باہمی مقابلہ کا نتیجہ بالعموم تو تخفیف نرخ ہوتا ہے لیکن بعض صورتوں میں خود مقابلہ کام اضافہ نرخ کا باعث بنتا ہے۔ مقابلہ کی اس خلاف توقع خاصہ سے ہم مبادلہ دولت کے تحت میں مفصل بحث کریں گے۔ جو چیزیں قیمتی ہوں اور باآسانی مٹھوک فروشوں کے ہاں سے منگائی جاسکیں انکی قیمت میں اضافہ دشوار ہے اور ایسی چیزوں کی تجارت میں خوردہ فروشی سب سے زیادہ ہو سکتی ہے لیکن جو چیزیں کم قیمت ہوں یا باآسانی باہر سے نہ منگائی جاسکیں ان کی تجارت میں چھوٹے چھوٹے دوکانداروں کی جڑ بڑھتی ہے۔ خریدار یا بوجہ قلت مقدار اضافہ قیمت کی پروا نہیں کرتے یا بوجہ مجبوری اس کو گوارا کرتے ہیں۔ ایسی صورت میں خوردہ فروشوں کی دکانیں جس قدر بڑھیں گی قیمت بھی چڑھے گی اور گو فرداً فرداً بوجہ قلت مقدار اضافہ محسوس نہ ہو لیکن بحیثیت مجموعی خریدار ضرور زیر بار ہوں گے اس توضیح کی روشنی میں اب صاف معلوم ہو جائے گا کہ بعض تجارتوں میں خوردہ فروشی اس قدر کیوں مروج ہے اور بعض میں بہت کم اور کسی کاروبار میں ضرورت سے زیادہ لوگوں کی شرکت کس طرح شہر کا اور عوام دونوں کے حق میں یکساں مضر ہے۔

مذکور الصدر مثال کے مقابلہ میں فرض کرو کہ جو شخص ۱۰۰ روپیہ ماہوار کی ملازمت حاصل کرے یا سکتا ہو ایسا ہمارو بار جاری کرے کہ جس میں ۲۴ مزار روپیہ سالانہ شغل اصل کی گنجائش ہو اس میں بھی وہ ۱۰۰ روپیہ ماہوار کاروبار کے منفع میں سے نکال دے گا لیکن ہی اجرت تنظیم کی شرح اصل کی نسبت سے مثال اول الہ کر میں ۲۰ فیصدی قرار پائی تھی اور یہاں صرف ۵ فیصدی شرح میں تو زمین آسمان کا فرق ہے لیکن مقدار مجموعی وہی ایک ہے یعنی ۱۰ روپیہ ماہوار یا ۱۲۰ روپیہ سالانہ اور آخر کے حق میں نتیجہ یکساں ہے۔ نیز فرض کرو کہ شرح سود ۵ فیصدی ہو اب اگر اصل مستعار ہے تو منافع جس میں صرف اجرت تنظیم شامل ہے ۵ فیصدی رہیگا اور اگر ذاتی ہے تو سود بھی شامل منافع ہو کر شرح تا مقدار ۱۰ فیصدی بڑھا دیگا۔ منافع خالص اس کے علاوہ رہا۔ چھوٹے چھوٹے کاروبار تو ذاتی سرمایہ سے چلتے ہیں۔ لیکن آج کل کے بڑے بڑے کارخانوں میں اور تجارتوں میں بالعموم کروہار روپیہ قیمتی اصل قرص لیسکر لگاتے ہیں بالفاظ دیگر کہیں سود جو منافع شمار ہوتا ہے کبھی نہیں ہوتا ہر دو مذکورہ بالا مثالوں پر غور کرنے سے یہ سمجھنا دشوار نہ ہوگا کہ بالعموم بڑے کارباروں میں مقابلہ چھوٹوں کے شرح منافع کیوں ادنیٰ ہوتی ہے شرح میں اس قدر فرق کیونکر ممکن ہے اور وہ کس طرح بر اجرت تنظیم اور اصل کی مقدار کی باہمی نسبت اور نیز اصل کے ذاتی ہستعار ہونے سے متعلق ہے۔

اسی سلسلہ میں یہ نکتہ تانا بانہی ضروری ہے کہ اگر کو تو مبالغہ کی مجموعی مقدار سے عرض ہے شرح جو دیگر اسباب پر منحصر ہے۔ خواہ اعلیٰ یا ادنیٰ لیکن عوام یعنی خریداروں کا حال مختلف ہے۔ اصل ذاتی یا مستعار ہونے کے مطابق سود کے شامل یا خارج ہونے سے حقیقتی و کمی شرح منافع میں نمودار ہوا اس کا نرخ اشیا پر کوئی اثر نہیں پڑتا اور

حصہ سوم  
باب پنجم

اسی لیے وہ حریداروں کے حق میں معینہ مضر۔ اس کے برعکس اگر احرار تہطیم اور مقدار اصل کی موافق و ناموافق نسبت سے شرح میں تحقیق یا اصفافہ ہو تو اس کا اثر بذریعہ ارزانی و گرانی نرخ اشیاء عام کے مالی مفاد پر ایما خاصا پڑے گا۔

جیسا کہ اوپر بیان کیا جا چکا ہے۔ یوں تو اصل کی نسبت سے شرح مباح فیصدی سالانہ شمار کیا جاتا ہے لیکن شرح کی ایک اور قسم بھی قرار دی گئی ہے جو عملی لحاظ سے بہت قابل توجہ ہے اصل قائم تو عرصہ دراز تک عمل سیدائش سرانجام دیکر شکل مطالبات فرسودگی قسط وار واپس آسکتا ہے۔ لیکن اصل دائر جلد جلد شکل قیمت پیداوار وصول ہوتا رہتا ہے۔ اب اگر کسی کاروبار میں اصل دائر کی مقدار بہت زیادہ ہو اور وہ تیزی سے گھومتا رہے تو فی گردش شرح منافع ادنیٰ ہونے پر شرح سالانہ اعلیٰ ہوتی ممکن ہے۔ اور مقدار منافع بھی بہت زیادہ ہو سکتی ہے مثلاً اگر کوئی شخص ۲۰ ہزار کا مال صرف ۱ فیصدی منافع پر ہر مہینہ ارراں فروخت کرتا رہے تو گو شرح منافع فی گردش نہایت ادنیٰ ہے شرح سالانہ ۱۲ فیصدی آ پڑے گی۔ اور مقدار منافع جو اصل مقصود ہے ۲۰ روپیہ ماہوار یا ۲۴۰ روپیہ سال ہوگی اس کے برعکس اگر کوئی کوئی نظر تاجر زیادہ منافع کی ہوس میں صرف ۵ ہزار کا مال ۳ فیصدی کے منافع سے سال میں صرف دو مرتبہ فروخت کرے تو گو شرح منافع فی گردش ۳ فیصدی نظر آئے لیکن شرح سالانہ صرف ۶ فیصدی ہوگی اور مقدار منافع صرف ۲۵ روپیہ ماہوار یا ۳۰۰ روپیہ سالانہ۔ شرح فی گردش شرح سالانہ اور مقدار منافع کے مذکورہ تعلق سے ایک نہایت اہم اصول تحقیق ہوتا ہے کہ کاروبار میں کامیابی کا سب سے بڑا راز یہ ہے کہ قیمت کٹھا گٹھا بہت بہت سالانہ جلد جلد طرح طرح فروخت کرے کہ نہایت ادنیٰ شرح فی گردش سونے صرف اعلیٰ شرح سالانہ بلکہ مباح کی بڑی سے بڑی مقدار ہاتھ آئے۔ چنانچہ ترقی یافتہ ممالک کے کارخانے

سال میں کئی بار ۱/۲ بلکہ ۱/۳ فیصدی منافع فی گردش کی شرح سے کروہار روپیہ قیمتی پیداوار حصہ سوم  
 فروخت کر کے لاکھوں روپیہ منافع اٹھا رہے ہیں لیکن معاشی پس ماندگی اور ناواقفیت مابین ہم  
 کی بدولت ہمارے اکثر ہموطن کاروباری لوگ اس کے بالکل برعکس کوشاں رہتے ہیں یہی  
 شرح فی گردش اس قدر اعلیٰ چاہتے ہیں کہ بوجہ تاخیر فروخت شرح سالانہ بہت ادنیٰ  
 رہ جاتی ہے اور بوجہ قلت فروخت مقدار منافع اور بھی کچھ نہیں رہتی۔ گویا خود لینے پاتوں  
 اپنے سیر میں کلہاڑی مار لیتے ہیں خریداروں کی آگاہی کے واسطے قیمت نقد کا نوٹس  
 تو اکثر جلی حروف میں دکان پر آویزاں کرتے ہیں لیکن کیا اچھا ہو کہ ”منافع کم“ کا زیریں ہول  
 دوکاندار اپنے دلوں پر نقش کر لیں۔ البتہ جہاں کمی منافع سے اضافہ فروخت کی گنجائش  
 ہو وہاں تخفیف سے سراسر نقصان ہو گا۔ لیکن ایسا شاذ و نادر ہوا ہے بالعموم تخفیف  
 منافع سے ار رانی بڑھانے کا وہی نتیجہ ہوتا ہے جو اوپر مذکور ہوا۔

صاف ظاہر ہے کہ منافع کی شرح فی گردش بجا الہ اصل دائر شمار کی جاتی ہے اس شرح کا  
 تجارت میں اس وجہ سے خاص طور پر رواج ہے کہ اس میں اصل کی بیشتر مقدار رشیکل داسر ہوتی ہے  
 چنانچہ تجارت کا مشہور گمر منافع کم اور بکری زیادہ ہی شرح کی طرف اشارہ کرتا ہے۔ یہی صنعت  
 حرث۔ اگرچہ اس میں اصل کی بڑی مقدار رشیکل قائم ہوتی ہے لیکن تاہم شرح منافع فی  
 گردش بجا الہ پیداوار اس میں بھی قرار یا سکتی ہے اور پاتی ہے۔



# باب ششم ترکیب عالمیں پیدائش

بخیریم (۱) تقسیم دولت کا خلاصہ (۲) قانون تعلیل حاصل (۳) قانون تعلیل و تکثیر و استقرار حاصل کا تعلق

(۴) ترکیب عالمیں کا مہول (۵) تنظیم کا ہر سہ عالمیں سے تعلق (۶) ضروری نتائج

تقسیم دولت کا خلاصہ (۱) ہر سہ عالمیں پیدائش زمین صحت و اصل اور بزم صحت کی ایک خاص الخاص مسم تنظیم جس کی حیثیت کم و بیش ایک حد اگاہہ عامل پیدائش کی سی ہے۔ جو کچھ پیدائش دولت میں حصہ لیتے ہیں اور ان کی کارگزاری کا جو معاوضہ ملتا ہے اوپر لگان۔ اجرت سود اور منافع کے تحت میں مفصل بیان کیا جا چکا ہے۔ یہاں یہ تحقیق درپیش ہے کہ آیا ان عالمیں کے ملکہ کام کرے گا کوئی مہول بھی ہے اور اگر ہے تو کیا۔ اس غرض کے لیے ہم اول ہر سہ قوانین پیدائش یعنی قانون تعلیل و تکثیر و استقرار حاصل کے مفہوم اور باہمی تعلق کی تشریح کر کے عمل پیدائش میں عالمیں کی ترکیب مذکورہ صدر قوانین سے متعلق ثابت کریں گے۔ علاوہ ازیں چند ضروری نتائج بھی اخذ کیے جاویں گے۔ پس موجودہ بیان کو تقسیم دولت کے کل مذکورہ صدر مباحث کا خلاصہ اور لب لباب سمجھنا

مہول

فانوں

تعلیل حاصل

پیدا ہو گا۔

۱۲۱ زراعت کی بحث میں قانون تعلیل حاصل کا ذکر خاص طور سے کیا جاتا ہے لیکن

جیسا کہ ہم آگے چکر واضح کریں گے اس قانون کا عمل درآمد پیدائش کے کل شعبوں میں عام ہر اور زراعت تک محدود نہیں۔ اس قانون سے مراد یہ ہر کہ کسی کھیت میں محنت و اہل کے جوئے بڑھانے شروع کر دے۔ اگر ایک بیجناکانی جوئے مستقل تھے تو چند جدید جرعوں کی پیداوار سابق جرعوں کی پیداوار سے نسبتاً زیادہ ہونی ممکن بلکہ اغلب ہر اور اس حد تک زراعت قانون تکثیر حاصل کے تابع کھلائے گی۔ لیکن جوئے بڑھاتے بڑھاتے بالآخر ایک ایسا جوئے لگے گا کہ اُس کے مابعد جرعوں کی پیداوار نسبتاً گھٹتی چلی جائے گی۔ گویا قانون تقلیل حاصل کا عمل شروع ہوگا۔ ایک مثال لو۔ بغرض سہولت ہم اول محنت و اہل کے جرعوں میں کوئی تفریق نہیں کرتے فرض کرو کہ دس بیگہ زمین میں صرف ایک جرعہ لگایا جائے غالباً کچھ ہی پیدا ہو سکے گا اور جرعہ بھی اکارت جگہ ۵ جرعوں سے کچھ توڑا بہت پیدا ہوگا۔ غالباً ۱۰ جرعوں کی پیداوار ۵ کی دوگنی سے بھی زیادہ ہوگی۔ اور اگر ۲۰ جرعوں کی پیداوار ۵ کی چوگنی یا دس کی دوگنی سے بھی زیادہ ہو تو عجب نہیں۔ لیکن جدید جرعوں کی پیداوار میں اضافہ نسبتی کی بھی ایک حد ہوگی۔ غالباً چالیس جرعوں کی پیداوار میں کی پیداوار سے دوگنی ہو سکے گی۔ ۸۰ جرعوں کی پیداوار میں کی سے تقریباً سہ گنی رہے گی اور ۲۰۰ جرعوں کی پیداوار تو ۲۰ کی دس گنی سے بہت ہی کم غالباً ۶-۷ گنی ہوگی۔ ایسی حالت میں ۲۰ جرعوں تک تو قانون تکثیر حاصل کا اور بعدہ قانون تقلیل حاصل کا عمل درآمد شمار ہوگا۔ دس بیگہ زمین اور ۲۰ جرعوں کی نسبت جس کے بعد ہی قانون تقلیل حاصل کا عمل ہووار ہوتا ہر اصطلاحاً **نسبت اعلیٰ کہلائے گی۔**

واضح ہو کہ اگرچہ قانون تقلیل حاصل کا ذکر بیشتر زراعت کے بیان میں آیا ہے اس کا عمل زراعت سے مخصوص نہیں۔ بلکہ صنعت و حرفت اور تجارت بھی

حصہ سوم  
ماہیت

بھی یکساں اس کے تابع ہیں جس طرح کہ کسی کہیت میں محنت و مہل کے جرعوں کی ایک محدود تعداد استعمال کی جاسکتی ہے اور نسبت اعلیٰ سے نچاؤ کرنے کا نتیجہ مرید حاصل میں نسبتاً بیش افروں تحفیف ہوتا ہے بعینہ صنعت و حرقت اور تجارت میں کسی قطعہ اراضی پر محنت و مہل کے لاتعداد جرعے فراہم ہیں کیے جاسکتے۔ ہر کسی کا رخانہ یا دوکان میں جس قدر آلات و مزدور سے کام لیا جاسکے یا مال رکھا جاسکے اس کی مقدار کم و بیش معین ہے اور مزید اضافہ کی حالت میں قانون تقییل حاصل کا عملدرآمد یعنی فرق ہے تو صرف اس قدر کہ بمقابلہ رراعت کے صنعت و حرقت اور تجارت میں محنت و مہل کے بہت زیادہ جرعے ایک ہی رقبہ زمین پر کام کر سکتے ہیں۔ لیکن ایسا فرق تو خود رراعت میں بھی بلحاظ فصل کم و بیش موجود ہے بعض چیزوں مثلاً مٹاکو آلو اور دیشکر کی کشت میں بمقابلہ حواریہ جرحہ مکا جیسی فصلوں کی کاشت کے کہیں زیادہ جرعے لگتے ہیں علیٰ ہذا کم و بیش جرعے استعمال ہو سکنے کی گنجائش کا فرق صنعت و تجارت میں بھی عام ہے مثلاً بمقابلہ غلہ و آہن موتی حوایرات اور چاندی سونے کی تجارت میں ایک ہی قطعہ زمین پر صد ہا گن زیادہ مہل کے جرعے فراہم ہوتے ہیں۔ یہی حال بیش قیمت کلوں والے کارخانوں کا ہے۔ علیٰ ہذا بمقابلہ جولاہوں یا رنگریزوں کے بہت زیادہ موی یا رنگر ایک ہی کارخانہ میں ملکر کام کر سکتے ہیں۔ یعنی کام کے مطابق ایک ہی قطعہ اراضی پر محنت کے جرعوں کی بھی مقدار مختلف ہوتی ہے۔ لیکن جرعوں کی مقدار کا مابین کی باہمی نسبت پر اثر پڑتا ہے قانون تقییل حاصل کے عملدرآمد میں جرعوں کی کمی بیشی کسی طرح پر پایہ نہیں ہوتی۔ پس ثابت ہوا کہ عاقلین کی باہمی نسبت خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو۔ اور جیسا کہ ابھی بتا چکے ہیں ہر شعبہ پیدائش میں اب کی نسبت اعلیٰ ضرورت مختلف ہوگی لیکن قانون تقییل حاصل کا عملدرآمد پیدائش کے کل شعبہ پر

مسلط ہو۔ ایک ہنر زمین کا ایک مقرر قطعہ لے کر ماتی دو عالمیں یعنی محنت واصل کو قانون تقبیل حاصل کا یا بند ثابت کیا۔ لیکن اگر محنت واصل کے جرعوں کی مقدار معین فرض کر لی جائے تو زمین بھی اسی طرح مذکورہ صدر قانون کے تابع نظر آئے گی ورنہ کہ عالمیں کی نسبت اعلیٰ حسب ذیل ہو۔

الف بیگہ زمین اور ب جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی  
ہذا ذیل میں جرعہ نسبت اعلیٰ میں تغیر ہو گیا۔

الف بیگہ زمین اور ب جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی سے زیادہ مگر ی ل سو کم  
مگز ذیل میں جرعہ نسبت اعلیٰ برقرار ہو :۔

الف ل بیگہ زمین اور ب جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی ل  
آخری دو مثالوں کے مقابلہ سے واضح ہو گا کہ جبکہ مقدار جرعہ یکساں ب ل ہو اور  
زمین الف بیگہ سے بڑھ کر الف ل بیگہ ہو جائے تو پیداوار میں ی سے زیادہ اور ی ل سے کم  
کوئی مقدار بڑھ کر ی ل ہو جائے گی۔ پس جو نتائج یہ نکلا کہ اگر مطابق نسبت اعلیٰ :۔  
الف بیگہ زمین اور ب جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی  
تو :۔

الف ل بیگہ زمین اور ب جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی سے زیادہ مگر ی ل سو کم  
گویا جس طرح یرکہ محنت واصل کے جرعے ایک قطعہ ارضی پر نسبت اعلیٰ کے بعد قانون  
تقبیل حاصل کی متابعت کرتے ہیں پیدہ زمین کے جرعے بھی محنت واصل کے معین  
جرعوں کے ساتھ نسبت اعلیٰ کے بعد اسی قانون کے پیرو بجاتے ہیں محنت واصل  
کی طرح زمین کے جرعوں کا یا بند قانون تقبیل حاصل ہونا ہم ایک دوسری مثال  
سے بھی ثابت کرنا چاہتے ہیں۔

رض کرو کہ ایک دس بیگہ والے کھیت میں اضافہ جرعہ کا نتیجہ حسب ذیل ہے۔

حصہ  
انتہیم

جرعہ	مقدار پیداوار
۱	x
۵	۵۰۰ من
۱۰	۱۵۰ من
۱۵	۲۰۰ من
۲۰	۲۸۰ من
۲۵	۳۵۰ من

۲۰ جرعوں کی دس بیگہ زمین میں پیداوار ۳۸۰ من اور اوسط پیداوار فی بیگہ ۳۸ من ہے۔  
اب اگر ۲۵ جرعے ۱۲ ۱/۲ بیگہ زمین میں لگائے جاویں تو چونکہ ۲۰ جرعہ اور دس بیگہ  
کھیت - در ۲۵ جرعے اور ۱۲ ۱/۲ بیگہ کھیت میں نسبت یکساں ۲۰ اور ۱۲ ۱/۲ کی ہے۔ دونوں  
حالت میں اوسط پیداوار فی بیگہ برابر ہو گا۔ اور وہ اوسط جبکہ ۲۰ جرعہ اور دس بیگہ کی  
پیداوار ۳۸۰ من ہے۔ ۳۸ من فی بیگہ ہوا لہذا ۲۵ جرعے اور ۱۲ ۱/۲ بیگہ کی پیداوار  
۴۵۵ من ہوگی۔ لیکن ۲۵ جرعوں اور ۱۰ بیگہ کی پیداوار ۴۵۵ من ہے لہذا جدید ۲ ۱/۲  
بیگہ کی پیداوار صرف ۲۵ من ہے۔ گویا جبکہ مقدار جرعہ وہی ۲۵ ہے۔ سابق ۱۰ بیگوں کا اوسط  
پیداوار ۴۵۵ من اور جدید ۲ ۱/۲ بیگہ کا صرف ۱۰ من بیگہ ہے گویا محنت و صل کی مانند زمین کے  
جرعے بھی قانون تغلیس حاصل کے تابع ہیں۔

اتیک ہم نے بغرض مہولت جرعوں میں محنت و صل کو یکجا شمار کیا لیکن درحقیقت  
یہ دونوں عامل جدا جدا بھی قانون مذکور کے اسی طرح پابند ہیں مثلاً اگر کاشت میں صرف  
محنت یا صرف صل کے جرعے ٹھہرائے جائیں۔ تب بھی قانون تغلیس حاصل کا عمل نمودار

ہوگا۔ یس جبکہ ہر عامل اس قانون کا تابع نہیں تو قانون مذکور کا حاصل یہ نکلا کہ عملی پیدائش  
میں حکمہ عاملین کے باہم نسبت اعلیٰ قرار یا جائے ان میں سے کسی ایک یا دو کو بحال  
رکھ کر اور باقی دو ایک میں اضافہ کر کے نسبت اعلیٰ متغیر کر دیجائے تو چند جبرعوں اور ان کی  
پیداوار کی نسبت متبادلہ سابق جبرعوں اور ان کی پیداوار کے ادنیٰ ہوگی۔

حاصل کلام یہ کہ اگر نسبت اعلیٰ کے مطابق :-

الف زمین ب محنت اور ج اصل کی پیداواری

تو :-

الف ل زمین ب محنت اور ج اصل کی پیداوار

الف زمین ب ل محنت اور ج اصل کی پیداوار

الف زمین ب محنت اور ج ل اصل کی پیداوار

الف ل زمین ب ل محنت اور ج اصل کی پیداوار

الف زمین ب ل محنت اور ج ل اصل کی پیداوار

الف ل زمین ب محنت اور ج ل اصل کی پیداوار

ی سے زیادہ کم  
ی ل سے کم

اوپر کی کل بحث سے ایک نتیجہ خیز واقعہ کا نتیجہ چلتا ہو عمل پیدائش میں اگرچہ ہر عاملین  
مختلف نسبتوں سے ملکر کام کر سکتے ہیں لیکن ان سب میں کوئی نسبت بلحاظ نسبت  
پیداوار بطور حد قابل واقع ہوتی ہو اگر عاملین میں سے کسی ایک یا دو میں تخفیف یا اضافہ

کر کے نسبت رد و بدل کر دی جائے تو قانون تقطیل حاصل کے

عمل جاری ہونے سے پیداوار میں باقی جبرعوں کی پیداوار سے نسبتاً

کثیر اضافہ ہوگا۔ نیز یہ سبھی تحقیق ہوا کہ ہر عامل کی پیداواری سب کی باہمی  
نسبت پر منحصر ہو۔ جداگانہ معین نہیں ہو سکتی۔ علیٰ ہذا پیداوار کی نسبت بھی عاملین

حصول حاصل نہیں کی باہمی نسبت کے ساتھ ساتھ مقبعل ہوتی رہتی ہے اس کو کسی عامل سے نسبت مستقیم حاصل نہیں

قانون (۳۱) قانون تقلیل حاصل کی جداگانہ تشریح کے بعد اب ہم اس کا باقی دو قانون تکثیر و استقرار حاصل سے تعلق دکھانا چاہتے ہیں فرض کرو کہ نسبت اعلیٰ کے مطابق :-

والف زمین ب محنت اور جاصل کی پیداوار : ی

حاصل کا اب اگر ان کل عاملین میں برابر اضافہ کیا جائے مثلاً دو گنا سے گنا چہار گنا تاکہ صرف مقدار بڑھ جائے اور نسبت اعلیٰ برقرار رہے تو دو نتیجے ممکن ہیں :

الف زمین ب ل محنت اور جاصل کی پیداوار : ی ل

ی ل سے زیادہ

نتیجہ اول جو بالعموم زراعت میں نمودار ہوتا ہے قانون استقرار حاصل کہلاتا ہے یعنی اگر نسبت صحیح یا اعلیٰ برقرار رکھتے ہوئے صرف عاملین کی مقدار بڑھائی جائے تو پیداوار بھی اسی نسبت بڑھے گی۔ اور ہر صورت جرعوں اور پیداوار میں ایک ہی نسبت قائم رہے گی۔

نتیجہ دوم جسکو قانون تکثیر حاصل کہتے ہیں عموماً صنعت و حرفت میں ظہور پذیر ہوتا ہے۔ اسکے اسباب متعال مشین تقسم کار اور پیداوار برپا نہ کبیر کے تحت میں وضع کر چکے ہیں اس کا ماحصل یہی ہے کہ ہر سہ عاملین کی مقدار جس قدر بڑھے گی مزید پیداوار مابقی جرعوں کی پیداوار کے مقابلہ میں نسبتاً زیادہ بڑھے گی۔

پس صاف ظاہر ہے کہ قانون تقلیل حاصل عاملین کی نسبت سے متعلق ہے اور قانون

استقرار و تکثیر حاصل عاملین کی مقدار سے یہاں یہ نکتہ جتنا ضروری ہے کہ قانون استقرار حاصل میں تو سابق نسبت اعلیٰ برابر قائم رہتی ہے۔ صرف عاملین کی مقدار میں بیشی ہوتی ہے۔ لیکن قانون تکثیر حاصل میں علاوہ اضافہ مقدار عاملین اُن کی سابق نسبت اعلیٰ

حصہ سوم  
ایبٹنم

میں بھی رد و بدل ہونا ممکن بلکہ اغلب ہر مثالاً

الف زمین ب محنت اور ج اصل کی پیداوار ۱

اب اگر پیداوار ۱ قانون تکثیر حاصل کی یا بندہ ہو تو ۔

الف زمین ب ل محنت اور ج ل اصل کی پیداوار ۱ سے زیادہ ہذا :-

الف ل زمین ب ل محنت اور ج ل اصل کی پیداوار سے کچھ کم ۱

آخری نتیجہ یہ غور کرنے سے واضح ہو گا کہ حالت قانون تقییل حاصل و حالت

قانون تکثیر حاصل سابق نسبت اعلیٰ میں جو رد و بدل ہوتا ہر اُن میں ایک بین فرق ہے

وہ یہ کہ قانون تقییل حاصل میں جو نسبت بدلتی ہر وہ صرف ایک یا دو عامل کے اضافہ سے

لیکن قانون تکثیر حاصل میں جو نسبت بدلے گی وہ ہر سہ عاملین کے کم و بیش اضافہ سے

یہاں یہ نکتہ بھی جتنا ضروری ہر کہ کبھی صرف ایک یا دو عامل کے اضافہ سے نسبت

بدلے کے ما و جو بھی قانون تکثیر حاصل نمودار ہوتا ہر ۔ چنانچہ کاشت میں اس کی مثال

بیان ہو چکی ہر ۔ لیکن یہ وہ حالت ہر جبکہ نسبت اعلیٰ قائم نہو چکی ہو اس کے قیام کے

بعد اگر قانون تکثیر حاصل ظہور پذیر ہو گا تو ہر سہ عاملین کے اضافہ سے ۔ خواہ سابق

نسبت اعلیٰ برقرار رہی یا جیسا کہ اکثر ہوتا ہر متبدل ہو جائے

حاصل کلام یہ کہ نسبت اعلیٰ قائم ہونے سے قبل تو صرف ایک یا دو عامل کا

اضافہ بھی قانون تکثیر حاصل مایاں کر سکتا ہر لیکن ایسی نسبت قائم ہو جانے کے

بعد صرف ایک یا دو عامل کے اضافہ سے قانون تقییل حاصل نمودار ہو گا ۔ لیکن ہر سہ

عامل کے اضافہ سے قانون تکثیر حاصل پیدا ہو سکتا ہر اور عاملین کی جدید مقدار کی

نسبت سابق نسبت اعلیٰ سے مختلف ہو سکتی ہر اور ہوتی ہر لیکن جدید نسبت بھی ایک

ایسی نسبت اعلیٰ قرار پا سکتی ہر کہ حسب سابق محض ایک یا دو عامل کے اضافہ سے



ابھی ویسے ہی قانون تقلیل حاصل نمودار ہو رہا قانون ہتھ قرار حاصل اس میں ایک ہی حصہ ہوتا ہے نسبت اعلیٰ برابر قائم رہتی ہے۔ صرف عاملین کی مقدار بڑھتی ہے اور پیداوار کی نسبت بھی بہر صورت برقرار رہتی ہے۔

وضع ہو کہ مقدار عاملین کے اضافہ سے ہمیشہ قانون یکم حاصل یا ہتھ قرار حاصل کا عمل لازمی نہیں۔ جیسا کہ ہم تنظیم اور دیگر عاملین کے تعلق کے تحت میں ظاہر کریں گے اضافہ مقدار کی بھی ایک حد ہے جس سے تجاوز کرنے کا نتیجہ قانون تقلیل حاصل کا ظہور ہو گا۔ گویا جس طرح کہ ہر سہ عامل کے باہم نسبت اعلیٰ ہوتی ہے تینوں عامل اور تنظیم کے درمیان بھی ایک ایسی ہی نسبت اعلیٰ پائی جاتی ہے۔

اختصر ہر سہ قوانین پیدائش کے باہمی تعلق کی مذکورہ بحث میں عاملین کی باہمی نسبت اور مقدار کے رد و بدل کی مختلف صورتیں اور نتائج وضع کرنے کی کوشش کی گئی ہے اب ہم تقریر نسبت کے اصول دریافت کرنا چاہتے ہیں۔

ترکیب (۴) ہر سہ عاملین مل جل کر جو عمل پیدائش میں حصہ لیتے ہیں۔ ان کی ترکیب کیونکر قرار پاتی ہے؟ بالفاظ دیگر کس اصول کے مطابق عاملین کی باہمی نسبت قائم ہوتی ہے۔ جیسا کہ اس سے قبل وضع کیا جا چکا ہے نسبت اعلیٰ سے مراد عاملین کی ایسی ترکیب ہے کہ اگر ان میں سے کسی ایک یا دو میں اضافہ کیا جائے تو ان کی مزید پیداوار اور قانون تقلیل حاصل کے تابع ہو لیکن لگان کی بحث میں صاف بتا چکے ہیں کہ قانون مذکور حاصل مقدار پیداوار کے معیار سے دریافت کرتے ہیں۔ اس کو قیمت پیداوار سے کوئی تعلق نہیں البتہ جو قیمت ہمیشہ قیمت سے قرار پاتا ہے۔ قیمت جس قدر زیادہ ہوگی جو قیمت قانون تقلیل حاصل کی حد سے آگے بڑھے گا۔ اگر قیمت گھٹے گی نتیجہ اس کے برعکس ہو گا جو قیمت کو قیمت پیداوار مثل قانون مذکور کی حد کے کسی اس طرف اور

جہ ہوم  
ہا ستم

کبھی اس طرف پھینکتی رہتی ہے۔ دراصل تو حاصل زائد کی بڑی سے بڑی مقدار مطلوب ہوتی ہے نہ کہ صرف اعلیٰ سے اعلیٰ شرح۔ اور اس کی وجہ منافع کی بحث میں واضح کر چکے ہیں اور آئندہ بھی تنظیم کے سلسلہ میں بیان کریں گے صاف ظاہر ہے کہ حاصل زائد کی سب سے اعلیٰ شرح تو قانون تقلیل حاصل کی ابتدائی حد پر قرار پاتی ہے لیکن حاصل زائد کی سب سے بڑی مقدار جرہ مختم کی حد پر حاصل ہوتی ہے۔ لہذا ہر سہ عاملین کو ان کے جرہ مختم کی حد تک یکجا کر کے کام لینے میں سب سے زیادہ حاصل زائد ہاتھ آئے گا۔ پس بلحاظ مقدار حاصل زائد عاملین کی بہترین ترکیب وہ ہے کہ ہر ایک عامل لینے جرہ مختم تک متال ہو یعنی ان میں سے ہر ایک کے آخری جرہ کی پیداوار اس کی لاگت کے برابر ہو نہ کم نہ زیادہ۔ اسی ترکیب میں عاملین کی جو نسبت قائم ہو وہ اصطلاحاً **نسبت مفید** کہلائے گی۔

جبکہ جرہ مختم کی لاگت اس کی پیداوار کی قیمت کے مساوی نہیں تو صاف ظاہر ہے کہ کوئی عامل جس قدر ارزاں ہوگا اس کا جرہ مختم بھی قانون تقلیل حاصل کی حد سے لگے بڑھا ہوگا اور جس قدر گراں ہوگا نتیجہ اس کے برعکس ہوگا چنانچہ ترکیب عاملین کا یہ عام قاعدہ ہے کہ ارزاں عامل کے حتیٰ الوسع بیش تر جرے اور گراں کے حتیٰ الامکان کمتر استعمال کیے جاتے ہیں مثلاً سو من غلہ دو طرح پر پیدا کیا جاسکتا ہے۔ ہنڈی سی زمین پر محنت واصل کے بہت سے جرے لگائے جاویں یا بہت سی زمین پر تھوڑے جرے استعمال ہوں۔ اگر مقابلہ زمین گراں ہے اور محنت واصل ارزاں تو کاشت دقیق مفید ثابت ہوگی جس میں شرح پیداوار بیعہ زمین بہت اعلیٰ اور بیعہ محنت واصل متوسط یا ادنیٰ ہوگی۔ لیکن اگر محنت واصل مقابلہ گراں ہو اور زمین ارزاں تو کاشت وسیع سے زیادہ منافع ہوگا جس میں شرح پیداوار بیعہ محنت واصل بہت اعلیٰ اور بیعہ

حصہ سوم  
باششم  
زمین متوسط یا ادنیٰ ہوگی۔ مثلاً فرض کرو کہ کسی دس بیگہ کہیت کی کاشت کے نتائج حسب ذیل دریافت ہوں :-

جبرے	پیداوار	اوسط فی جبرہ	اوسط فی بیگہ
۵	۵ من	۱۰ من	۵ من
۱۰	۱۵ من	۱۵ من	۱۵ من
۱۵	۲۰ من	۱۸ من	۲۰ من
۲۰	۳۰ من	۱۹ من	۳۰ من
۲۵	۴۰ من	۱۸ من	۴۰ من
۳۰	۵۰ من	۱۴ من	۵۰ من
۳۵	۶۰ من	۱۴ من	۵۶ من
۴۰	۶۰ من	۱۵ من	۶۰ من
۴۵	۶۳ من	۱۴ من	۶۳ من
۵۰	۶۵ من	۱۳ من	۶۵ من

اب بعرض حال اگر زمین کی اس قدر کثرت ہو کہ حسب ضرورت مفت مل سکے تو گویا صرف جبروں کی لاگت مصارف کاشت میں شمار ہوگی۔ ایسی حالت میں دس دس بیگہ زمین پر ۲۰-۲۰ جبرے لگانے سے حاصل زیادہ کی بیشترین مقدار ہاتھ آئے گی اور شرح پیداوار بیگہ جبرہ اعلیٰ ترین و معیار زمین ادنیٰ ہوگی۔ اس کے برعکس اگر جبرے مفت میسر آسکیں اور صرف زمین کا کرایہ مصارف کاشت میں شامل ہو تو دس بیگہ زمین پر بجائے ۲۰ کے ۵۰ جبرے یا لفظ دیگر ۲۵ بیگہ کے بجائے ۱۰ بیگہ پر ۵ جبرے ہتھ مل کرنے سے بیشترین حاصل زیادہ حاصل ہوگا۔ بشرح پیداوار معیار زمین نہایت اعلیٰ و معیار جبرہ ادنیٰ ہوگی لیکن

حقیقت یہ ہے کہ دروین مفت مل سکتی ہے نہ جرے بالکل بے قیمت ہو سکتے ہیں۔ البتہ یہ واقعہ ہے کہ مقابلہ نہیں رہیں گراں ہوتی ہے اور کہیں محنت و سہل۔ اس کے مطابق علی الترتیب کاشت دقیق وسیع رولچ پاتی ہے۔ مذکور الصدر مثال میں اگر قیمت جرہ ۵۰ من ہو تو ۲۰ جرے۔ ۱۳۰ من ہو تو ۲۵ جرے۔ ۱۱۰ من ہو تو ۳۰ جرے ۹ من ہو تو ۳۵ جرے۔ ۸۰ من ہو تو ۴۰ جرے۔ ۵۰ من ہو تو ۴۵ جرے اور ۳۰ من ہو تو ۵۰ جرے۔ استعمال کر سیتے ہیں ان دونوں حاصل زائد سے اس واقعہ سے دو نتیجے ثابت ہوئے ہیں اول یہ کہ ارزانی کے ساتھ عامل کی مقدار متعل بھی بڑھتی ہے دوم یہ کہ ہر سہ عاملین کو ان کے جرہ ختم تک استعمال کرنے سے بیشترین حاصل زائد حاصل ہوتا ہے۔

اتناک ہینے زمین کی ایک معین مقدار یعنی دس میگہ فرض کر کے قیمت جرہ حاصل و محنت کی کمی بیشی کا اثر جرعوں کی مقدار متعل پر ظاہر کیا۔ البتہ جرعوں کی ایک مقدار معین لو فرض کرو کہ کسی کاشتکار کے پاس ۵۰ جرے ہیں جن کو وہ زراعت میں لگانا چاہتا ہے اب سوال یہ ہے کہ وہ کتنی زمین پر کاشت پھیلانے کا۔ واضح ہو کہ ارزانی و گرانہی عامل کے مذکور الصدر جہول کے مطابق اس کے کھیت کا رقبہ کرایہ زمین کی کمی بیشی کے حساب وسیع اور مختصر ہو گا مذکور الصدر مثال میں ۴۵ جرعوں اور ۱۰ میگہ زمین سے ۳۰ من پیداوار حاصل ہوئی۔ پس چونکہ ۵۰ جرعوں اور ۱۰ میگہ میں نسبت ہے ۵۰ حو ۵۰ جرہ اور ۱۱ ۱/۲ میگہ میں۔ لہذا اسی اوسط سے ۵۰ جرعوں اور ۱۱ ۱/۲ میگہ کی پیداوار ۵۰ من ہوگی۔ لیکن ۵۰ جرہ اور ۱۰ میگہ کی پیداوار ۵۰ من ہے۔ لہذا جدید ۱۱ ۱/۲ میگہ کی مزید پیداوار کل ۵۰ من یا ۵۰ من فی میگہ ہوئی اب اگر کرایہ زمین ۵۰ من میگہ سے زیادہ ہو تو ۱۰ میگہ کی کاشت زیادہ مفید ہوگی۔ اور اگر ۵۰ من میگہ سے کم تو ۱۱ ۱/۲ میگہ کی۔ اب اگر کرایہ زمین گھٹے گھٹے ۲۰ من میگہ سے بھی کم رہ جائے تو ۱۱ ۱/۲ میگہ کے مقابلہ میں

حصہ سوم  
ہاشم

۱۲ بیگہ کی کاشت زیادہ مفید ثابت ہوگی ۲۰ جرہ اور ۱۰ بیگہ و ۵۰ جرہ اور ۱۲ بیگہ کی نسبت مساوی ہے جبکہ ۲۰ جرہ اور ۱۰ بیگہ کی پیداوار ۶۰۰ من ہے تو اسی حساب سے ۵۰ جرہ اور ۱۲ بیگہ کی پیداوار ۵۰۰ من ہوگی لیکن ۵۰ جرہ اور ۱۰ بیگہ زمین سے ۵۰۰ من پیداوار حاصل ہوتی ہے۔ لہذا جدید ۲ بیگہ کی مزید پیداوار کل ۱۰۰ من یا ۲۰ من فی بیگہ ہوتی۔ کرایہ ۲۰ من بیگہ سے جس قدر گئے گا ۱۲ بیگہ کی کاشت سے بیشتر حاصل زائد ملے گا مندرجہ بالا مثال سے ایک نقشہ بنا کر درج ذیل کرتے ہیں جس سے واضح ہو گا کہ ۱۰ من سے لیکر ۲۵ من بیگہ کرایہ زمین تک ۵۰ جرہ زیادہ سے زیادہ کس قدر زمین پر استعمال ہو سکیں گے۔

تعداد بیگہ	مقدار پیداوار	مقدار اضافہ زمین	حاصل ختم فی بیگہ
۱۰	۶۵۰ من	۱ بیگہ	۴۵ من
۱۱	۷۰۰	۱ بیگہ	۳۶
۱۲	۷۵۰	۱ بیگہ	۲۸
۱۳	۸۰۰	۲ بیگہ	۲۱
۱۴	۸۵۰	۳ بیگہ	۱۵
۲۰	۹۰۰	۵	۱۰
۲۵	۹۵۰		

اس نقشہ کے بنانے کا طریقہ مذکورہ صدران دو مثالوں سے بخوبی واضح ہو گا جہاں بمقابلہ ۱۰ بیگہ کے ۱۱ اور ۱۲ بیگہ پر ۵۰ جرہ استعمال کرنا۔ کرایہ زمین کی تخفیف کے ساتھ ساتھ زیادہ مفید ثابت کیا گیا ہے۔

بغرض سہولت ہم نے زراعت کی مثال پیش کی۔ لیکن واضح ہو کہ صنعت و حرفت کا

بھی یہی حال ہے اگر محنت واصل کے بجائے زمین واصل کے جرعے یکساں کر کے محنت سے متبادلہ حاصل کیا جائے اور باری باری سے محنت کی مقدار اور جرعوں کی مقدار معین فرض کر کے حسب طریق بالالامی و بیتی قیمت حرعہ و محنت کا اثر ان کی مقدار پر تحقیق کیا جائے تو بعیدہ وہی نتیجہ برآمد ہوگا۔ علیٰ ہذا تجارت میں بھی زمین و محنت کے جرعوں کا حاصل سے متبادلہ کرنے پر یہی کیفیت نظر آئے گی۔ یہاں کچھ مکتہ جتنا بابے محل ہوگا کہ زراعت میں زمین صنعت و حرفت میں محنت اور تجارت میں اصل کی کارگزاری متبادلہ باقی عاقلین سے عموماً بڑی جڑی ہوتی ہے اور پیدا اُتے کے ان تینوں اہم شعبوں میں ان کے مخصوص عامل کے مقابل علی الترتیب محنت واصل - زمین واصل اور زمین و محنت کے جرعے یکساں کرنے سے یہاں میں صفائی اور سہولت ہوتی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ عاقلین کی ترکیب محض اتفاقی نہیں بلکہ ایک اصول کی پابند ہوتی ہے نسبت مفید میں ہر ایک عامل جرعہ محنت کی حد تک متبادل ہوتا ہے۔ اور متبادلہ جو عامل حقیقتہً اور اس ہوگا اس کی مقدار زیادہ اور جس قدر گراں ہوگا اس کی مقدار کمتر استعمال ہوگی لہذا کل پیداوار کی شرح ارزاں عامل کے معیار سے ادنیٰ اور گراں کے معیار سے اعلیٰ ہوگی۔

(۵) خواہ زراعت ہو خواہ صنعت و حرفت یا تجارت ہر شخص کسی کاروبار کی ایک خاص تنظیم کا مقابلاً کا اہتمام اور نگرانی بطریق جن کر سکتا ہے اور عمل پیدائش میں تنظیم کا جو رتبہ ہے اور ہر سہ پیداوار پر اس کا جس قدر اثر بڑھتا ہے منافع کے تحت میں واضح ہو چکا ہے۔ پس معلوم ہوا کہ مقدار عاقلین اور تنظیم میں بھی نسبت اعلیٰ اور نسبت مفید قائم ہے نسبت اعلیٰ کی حد پر سے عاقلین کی یہی ترکیب ہونی قانون تکثیر حاصل یا استقرار حاصل کا اثر درجہ کمال کو پہنچ جاتا ہے نقص اس کے نقص تنظیم تبدیل اس اثر کو زایل کرتا ہے حتیٰ کہ گویا ہر سہ عاقلین کا مجموعی

حرم مختتم بھی کاروبار میں لگتا ہے۔ یہی سبب مفید کی حد ہے۔ اس کے بعد یا تو کاروبار کی توسیع روک دی جاتی ہے۔ یا سبب مفید برقرار رکھنے کی غرض سے تنظیم میں بھی اضافہ کیا جاتا ہے۔ چنانچہ واقعہ ہے کہ کاروبار ایک حد تک تو موجودہ تنظیم میں بڑھ سکتا ہے۔ لیکن اس کے بعد اگر مقدار تنظیم میں بھی مناسب اضافہ نہ کیا جائے تو کاروبار میں بوجہ قلت اہتمام و نگرانی ابتری پیدا کر بجائے نفع کے نقصان ہونے لگتا ہے۔ پس تاہم ہو کہ ترکیب عالمین میں ان کی مقدار کا اضافہ لا محدود ہو کر قانون تکثیر حاصل یا استقرار حاصل کا تابع ہیں ہو سکتا۔ بلکہ اس اضافہ پر بھی مقدار عالمین اور تنظیم کی نسبت نے ایک حد قائم کر دی ہے جس سے تجاوز کرے پر قانون تقلیل حاصل پھر نمودار ہوتا ہے حتیٰ کہ عالمین کا مجموعی جرم مختتم مزید اضافہ کو قطعاً بند کر دیتا ہے۔ یہ وہ حالت ہے جبکہ کوئی کاشتکار، آجر یا تاجر مزید کاروبار سنبھال نہ سکے کے خوف سے اس کی توسیع روک دے اور موجودہ مقدار پر قناعت کرنا لینے حتیٰ میں سب سے بہتر سمجھے

یہاں نکتہ قابلِ توجہ معلوم ہوتا ہے کہ پہلے کہ سطح حسبِ پیدائش عالمین کی مختلف مقداریں یکجا ہونی ممکن ہیں مثلاً بمقابلہ زراعت کے صنعت میں محنت واصل کی مقدار زیادہ ہوتی ہے اور زمین کی کم۔ تجارت میں اصل کی مقدار سب پر غالب ہوتی ہے۔ اسی طرح پر لجاجت نوعیت کا روپا عالمین اور تنظیم بھی مختلف مقداروں میں ترکیب پاتے ہیں مالموم ایک ہی مقدار تنظیم کے ساتھ بمقابلہ زراعت کے صنعت و حرفت میں عالمین کی بیشتر مجموعی مقدار مل سکتی ہے اور تجارت میں سب سے زیادہ۔ لیکن جیسا کہ عالمین کی یاہمی نسبت کے سلسلہ میں سمجھایا جا چکا ہے مقدار کی کمی بیشی کا صرف نسبت پر اثر پڑتا ہے اس سے قانون تقلیل حاصل کے عمل میں کوئی ہرج و مرج واقع نہیں ہوتا دوسرا نکتہ یہ ہے کہ اس سے قبل قانون تقلیل حاصل کا ہر عالمین کی نسبت اصلی

کے بعد ایک یا دو عامل کے اضافہ سے نمودار ہونا بیان کیا گیا تھا۔ لیکن یہاں پر معلوم ہوا کہ ہر حصہ سوم  
سہ عاملین اور تنظیم کی نسبت کے بعد تینوں عاملوں کے اضافہ سے بھی قانون مذکور ظہور  
پذیر ہو سکتا ہے۔ پس تحقیق ہوا کہ قانون تقییل و تکثیر حاصل حسب حالات یکساں دو طرح  
نمودار ہو سکتے ہیں کبھی صرف ایک یا دو اور کبھی تینوں عاملوں کے اضافہ سے۔

تنظیم ایک اور لحاظ سے بھی قابل توجہ ہے۔ اس سے قبل حتمایا جا چکا ہے کہ کاروبار میں حاصل  
زائد کی اعلیٰ شرح اس قدر مطلوب نہیں ہوتی ہے جتنی کہ اس کی مقدار کھلی کی زیادتی۔ چنانچہ  
یہی وجہ ہے کہ نسبت اعلیٰ کے بجائے نسبت مفید۔ عاملین کی ترکیب میں قائم کی جاتی ہے  
اور قانون تقییل حاصل کی ابتدائی حد کے بجائے جرعمہ ختم پر کاروبار کی توسیع روکی جاتی  
ہے اس واقعہ کی بنیادی تنظیم ہے۔ مثلاً کسی کمیت میں نسبت کے مطابق ۱۰۰ روپیہ قیمتی  
جرعے استعمال ہونے سے ۳۰۰ روپیہ قیمتی پیداوار حاصل ہوا اور نسبت مفید کے مطابق  
۳۰۰ روپیہ قیمتی جرعوں سے صرف ۴۰۰ روپیہ قیمتی پیداوار ملے شرح حاصل زائد توجہ  
اول اعلیٰ ہے۔ یعنی سہ گنی لیکن مقدار حاصل زائد بحالت دوم زیادہ ہے۔ یعنی اول سے دو گنی  
(۳۰۰ - ۱۰۰) کے مقابل میں (۴۰۰ - ۳۰۰) گویا جبکہ شرح حاصل زائد  
بمعیار جرمہ اعلیٰ ہے تو اجرت تنظیم اور منافع صرف ۲۰۰ روپیہ ہے اور جبکہ مقدار زیادہ ہے  
تو ۴۰۰ روپیہ تنظیم اور عاملین پیدائش کی کمی بیشی کا تعلق منافع کے تحت میں بھی وضع  
کر چکے ہیں۔ عاملین کی کثرت اجرت تنظیم اور منافع کے حق میں بہت مفید ہے اور انکی  
قلت بحد مضر۔ یہی وجہ ہے کہ ہر کوئی عاملین کی مقدار بڑھانے اور جرمہ ختم تک کاروبار جاری  
رکھنے کی کوشش کرتا ہے اور کامیاب ہو کر اعلیٰ اجرت تنظیم اور بہت سامانے پاتا ہے۔  
پس واضح ہوا کہ مقدار عاملین کے اضافہ اور جرمہ ختم کے استعمال کا حقیقی باعث  
اجرت تنظیم اور منافع ہے۔



حصہ سوم  
بابت ششم  
حدودی  
منازع

(۱) زمین کی مقدار تو ہر ملک میں محدود ہے، اضافہ اصل بھی چند خاص حالتوں میں ممکن ہے لیکن آبادی برابر بڑھتی رہتی ہے اور اضافہ محنت کی ہر ملک میں بہت گنجائش ہے۔ اب اگر آبادی بڑھ کر اور اصل سے بڑھ کر ہو تو کاروبار کا بیشتر مار زراعت پر آئے گی اور قانون تقییل حاصل زراعت میں محنت کی پیداوار کھاتے کھاتے شرح اجرت نہایت ادنیٰ کر کے مزدور کو مفلس اور خستہ حال بنا دیگا۔ چنانچہ اکثر پس ماندہ ممالک اور ہندوستان بعض دور افتادہ حصص میں یہی کیفیت نظر آتی ہے۔

لیکن اگر صرف اصل بڑھے یا آبادی اصل ساتھ ساتھ بڑھے تو زراعت ترک ہو کر صنعت و حرفت کا زیادہ رواج ہو گا۔ وجہ یہ ہے کہ زمین جو زراعت کی بنا ہے رقبہ میں محدود ہے اس پر طرہ یہ کہ زراعت میں قانون تقییل حاصل کا عمل درآمد جلد شروع ہو جاتا ہے اور اس میں قانون تکثیر حاصل سے بہت کم فائدہ اٹھایا جاسکتا ہے۔ اور آبی وجہ سے بہت زیادہ محنت اصل کی اس میں کمپت نہیں ہو سکتی۔ اس کے برعکس اصل جو صنعت و حرفت کی روح رواں ہے انسانی کوشش سے بہت کچھ بڑھ سکتا ہے اور بڑھ رہا ہے مزید براں صنعت و حرفت میں اول نو قانون تقییل حاصل کی ابتدائی حد دور واقع ہوتی ہے۔ پھر قانون تکثیر حاصل بھی موقع بموقع اس کا زور توڑتا رہتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ بمقابلہ زراعت کے صنعت و حرفت میں محنت اصل کی بہت زیادہ مقدار شریک ہو سکتی ہے۔ چنانچہ واقعہ ہے کہ یورپ و امریکہ جیسے ترقی یافتہ ممالک میں جہاں آبادی بھی گہنی ہے اور اصل کی بھی کثرت ہے زراعت کے مقابل صنعت و حرفت بہت عروج پا رہی ہے۔ آج کل کے پس ماندہ اور ترقی یافتہ ممالک کا سب سے بڑا امتیازی فرق اصل کی قلت و کثرت ہے اور یہ بھی واقعہ ہے کہ پیداوار خام کی ہم رسانی اور خصوصاً زراعت پس ماندہ ممالک کے سپرد ہے اور مصنوعات کی تیاری اور بالخصوص صنعت و حرفت ترقی یافتہ ممالک کے

## ترکیب عاملین پیدائش

۴۰ - ۴۱

شکوہ رکھی ہو۔ اول الذکر مالک میں مزدور مفلس اور آخر الذکر میں مقابلہ حوشحال ہو۔ امید ہو کہ مددِ بالا مباحث سے مختلف مالک کے معاشی حالات سمجھے اور ان کی توجیہ کرنے میں ضرور مدد ملے گی۔

ترکیب عاملین کا مضمون درحقیقت نہایت دقیق اور پیچیدہ ہے۔ اعلیٰ درجہ کے انگریزی مصنفین میں سے بھی بہت کم نے اس کو واضح کرنے اور سلجھانے کی کوشش کی ہے جو کچھ اوپر بیان کیا گیا وہ تازہ ترین تحقیق کا حاصل ہے۔



# باب ہفتم

## دولتمندی و افلاس

تخریبہ (۱) سوئیلزم یا اشتراک کا مہوم (۲) اشتراک کی تشریح و تنقید (۳) تقسیم دولت کی موجودہ حالت

(۴) اتحاد و اصلاح (۵) اشتراک سرکاری

(۱) کچھ عرصہ سے ایک تحریک کا کل ترقی یافتہ ممالک میں بہت جرجا ہو رہا ہے اور اس کے حامیوں کی جماعت در سرگرمی بھی روز بروز بڑھ رہی ہے اس کا مشہور عالم مام سوئیلزم ہے جس کو ہم اشتراک سے تعبیر کر سکتے ہیں۔ کسی زمانہ میں یہ محض ایک اخلاقی اور معاشی مسئلہ مانا جاتا تھا لیکن اب اس پر سیاسیات کا بھی گہرا رنگ چڑھ رہا ہے حتیٰ کہ نیا بتی حکومتوں کے انتخابات میں بھی اس کا اثر دخل پائے لگا ہے۔ جب یہ ہو کہ موجودہ معاشی ترقیات کا بحیثیت مجموعی بنی نوع انسان کی مالی حالت پر کیا اثر پڑا۔ ایک گروہ کا دعویٰ ہے کہ ان ترقیات کی بدولت زمیندار اصل دار اور اجروں کی چوٹی چوٹی جماعتیں تو بجا طور پر ارحد و ولتمند بن گئیں اور انسانوں کا سب سے بڑا گروہ یعنی مزدور لوگ اور بھی تنفس و رخصتہ حال ہو گئے۔ گویا جماعت قلیں کی مرفع اکالی اور گروہ کثیر کی تنگ دستی ساتھ ساتھ بڑھ رہی ہے۔

موجودہ معاشی ترقیات کو ایک نہایت موٹی آہنی میخ سے تشبیہ دیجانی ہے جو کسی چوبی ستون کی چوٹی کے قریب تدریجاً رکھنے سے چھوٹے بالائی حصہ کو اوپر اٹھائے اور نیچے والے بڑے حصہ کو اور بھی دبا دے اور جتنی ہی زیادہ اندر گھسے ان دونوں حصوں میں بُعد اور علیحدگی بڑھ دے حضرت اکبر نے بھی اس موئے کو یوں پیش کیا ہے۔

لاکھوں کو مثاکر جو ہزاروں کو ابھائے اس کو تو ہیں دنسا کی ترقی نہ کہو ہنگا

اس عرصے کی علمی توجیہ دیتا ہوں یہ بھی ثابت کیا جاتا ہے کہ زمیندار اصل دار اور آخری حصہ سوم کی مختصر جماعتوں کی آمدنی نہ صرف از حد زیادہ بلکہ سلسلہ سر غیر ملکتسب و زنا جائز بھی ہے۔ یعنی وہ آمدنی غریب مزدوروں کے گروہ کثیر کی کمائی میں سے عصب کر لی جاتی ہے۔ گو تقسیم دولت کے مروجہ طریق کے مطابق ایک لٹا اور اندھیر مچا ہوا ہے۔ دولت مندوں کی مختصر جماعت غریبوں کی کمائی کا بڑا حصہ غصب کر کے خود تو لطف و عیش اُڑاتی ہے اور باقی سب کی زندگی تلخ اور ناقابل برداشت بنا رہی ہے۔ اس افسوسناک حالت کی اصلاح کے واسطے گونا گوں تدابیر و تبحر پیش کی جاتی ہیں جن میں سے بعض اصلاحاتی قسم کی ہیں مثلاً یہ کہ جو موجودہ مالکوں سے کل زمین اور اصل جھیکہ کل قوم کی مشترک ملک قرار دینے جاویں اور ہر شخص صرف اجرت کما کر زندگی بسر کرے گو یا سب مزدور بن جاویں۔ زمیندار اصل دار اور آخر کوئی باقی نہ رہے۔ اور بعض معتدل ہیں۔ مثلاً سرکاری قوانین کی مدد سے بیجا آمدنیوں کو روکا جائے تقسیم دولت میں حتی الامکان مساوات پیدا کی جائے اور مزدور و لکھو ہر قسم کی دست برد سے محفوظ رکھا جائے تجاویز اصلاح کے اختلافات کی بنا پر یوں تو اس تحریک کی متعدد انواع قرار پا چکی ہیں۔ لیکن دو قسمیں بہت مشہور اور ممتاز ہیں **اشتراک انقلابی** جس میں انتہائی قسم کی تبدیلیوں کا مطالبہ کیا جائے اور **اشتراک ارتقائی** جس میں معتدل تدابیر کے درجہ سے تدریجاً اشتراک کے مقاصد حاصل کرنے کی کوشش کی جائے۔ مسدہ سوشیلزم یعنی اشتراک کی تفصیل نہایت طویل اور پیچیدہ ہے جس کے واسطے ایک جداگانہ ضخیم کتاب درکار ہے یہاں پر ہم اس کے خاص خاص اور اہم نکات مختصر آئیں کرنے کے سوا اور کچھ نہیں کر سکتے۔ اس تحریک کا عام مفہوم تو اوپر بیان ہو چکا اب اس کی مزید تشریح ضروری تنقید کے پیش کی جاتی ہے تاکہ اگر کامل استحضار حاصل نہ ہو سکے تو ایک سادہ خاکہ ہی

حصہ سوم  
مات معتم  
پیش نظر ہو جائے اور امید ہے کہ اتنی معلومات بھی شہر کی بحث مباحثہ سمجھنے میں قابل قدر حد تک مفید ثابت ہوگی۔

اشرک  
کی  
تشیع  
ونقید  
(۳) اول شہر اکس کے ان معاشی اصول کو لیجئے جن کی رو سے زمیندار اصل دار اور آجر کی آمدنی یعنی لگان سود اور منافع غیر ملکتسب اور مزدور کی اجرت کا غصب شدہ حصہ ثابت کیا جاتا ہے وہ اصول دو ہیں اول یہ کہ صرف محنت ہی قدر و قیمت کی بنا ہے یعنی ہر چیز میں قدر و قیمت محض اس محنت سے پیدا ہوتی ہے جو اس کی تیاری میں صرف ہو کسی چیز کی قدر و قیمت میں زمین اصل اور تنظیم کا کوئی حصہ نہیں ہوتا۔ جو کچھ ہوتا ہے وہ مزدور کا کرا دہرا ہوتا ہے اور وہی کل پیداوار یا یوں کہئے کہ پیداوار کی کل قدر و قیمت کا مستحق ہوتا ہے۔ زمیندار اصل دار اور آجر کو کون جیسا حصہ بائیں دوم اجرت جو مزدور کو ملتی ہے لازماً مانگا گیر یا محتاج زندگی کے مساوی ہوتی ہے۔ دوسرے حیرہ دست طبقے جو مزدوروں پر حاوی ہو گئے ہیں ان کو اس سے زیادہ اجرت نہیں دیتے۔ نتیجہ یہ ہے کہ پیداوار یا اس کی قدر و قیمت کا ایک قلیل جزو پر تو مزدور کو قناعت کرنی پڑتی ہے اور باقی پیداوار یا اس کی قدر و قیمت کو جو اصطلاحاً قدر زائد کہلاتی ہے قابو یافتہ طبقے بطور لگان سود اور منافع خود ہتھیلیتے ہیں۔ غریب مزدور جو سب کچھ پیدا کرتا ہے منہ نکتا رہ جاتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ تنہا مزدور سب کچھ پیدا کرتا ہے۔ لیکن پیداوار میں دوسرے طبقہ بھی شریک ہو جاتے ہیں اور اس پر طرہ یہ کہ غریب مزدور کو بہت تھوڑا حصہ دیتے ہیں ہر دو اصول اصطلاحاً حسب ترتیب مسئلہ قدر زائد اور مسئلہ اجرت قرار دیتے ہیں انکی بہت زوشو سے منادی کی گئی اور پر جوش مویدوں کے رعب میں آکر لوگوں نے ان اصولوں کی صحت میں بھی چون چیرا نہیں کیا لیکن بالآخر طلسم ٹوٹ گیا اور لطف یہ ہے کہ جن علماء معیشت نے عمر بھر نہایت شد و مد سے ان اصولوں کی

تلقین کی۔ خود ان پر جب نقص خامی نمایاں ہوئی تو نہایت اخلاقی جرئت سے کام لیکر ان میں بعض نے خود ان کی عدم صحت کا نہ صرف اعتراف کیا بلکہ اپنی طرف سے اعلان بھی کر دیا اس معاملہ میں مشہور عالم فلاسفر کا طرز عمل خاص طور پر قابل ستائش دیا دگاہی کہ مدتوں اجرت فتنہ کا سخت حامی رہا اور جب کمر معروف جمعہ صوں نے اس مسئلہ کی خامیاں واضح کیں تو نہایت صلہ قلب پسندی سے اس مسئلہ سے اپنی دست برداری کا صاف اعلان کر دیا مسئلہ قدر زائد کا بھی اس کے اکثر مؤیدوں کے ہاتھ ہی حشر ہوا اور اب یہ مسائل صرف معیشت اور بالخصوص تحریک اشتراک کی تاریخ میں دیکھنا اور سبق آموز یا دگاہی مانے جاتے ہیں بلحاظ صحت و استدلال وہ تقریباً ازکار رفتہ ہیں۔

تقیم دولت کے اصول اس سے قبل بالتفصیل بیان ہو چکے ہیں مسئلہ قدر و قیمت کے مبادلہ دولت کے تحت میں بحث کی جائے گی۔ ان بیانات سے مقابلہ کرنے پر شہر اکتین کے ہر دو مذکورہ بالا اصول کی خامی اور تنگی کا خوب اندازہ ہو سکتا ہے اور یہ بھی بخوبی ثابت ہو چکا کہ یہ ادھش دولت کے واسطے زمین، اصل اور نیز تنظیم اسی قدر ضروری ہیں جتنی کہ محنت۔ کسی کا کسی یروقت کا دعویٰ کرنا معنی ہے۔ سب ناگزیر ہیں اور یہ دعویٰ کہ کل پیداوار صرف محنت کا نتیجہ ہے اگرچہ تائید کے جوش میں معقول نظر آیا ہو لیکن بحقیقت مضحکہ خیز ہے۔ جہاں تک جواز کا تعلق ہے لگان، سود اور منافع پیداوار کے ایسے ہی جائز تھے ہیں جیسے کہ اجرت۔ وہ کسی طرح پر اجرت کے غصب شدہ حصے نہیں شمار ہو سکتے۔ اب یہ سوال کہ لگان سود اور منافع کے مالک کون بنے چاہئیں آیا خود مزدور ہی زمیندار اصل دار اور اجری ہوں یا آخر الذکر طبقہ مزدوروں سے جدا گانہ رہیں۔ اور بہر دو صورت عام مرفع الحالی پر کیا اثر ہوگا اور بلحاظ یہودی کا فتنہ الناس کون صورت بہتر اور قابل ترجیح ہونی چاہئے۔ یہ ایک دوسری بحث ہے جس کو ہم ابھی بیان کریں گے۔

حصہ سوم  
ماہنامہ

زمینداروں - چل داروں اور آجروں کی دولتتمندی تو ہر کسی کو تسلیم ہے اور ہر کس کو  
 اسی کا قلق اور شکایت ہے فیصل طلب امر یہ ہے کہ مردوروں کی مالی حالت - معاملہ  
 سابق کے ایکسی ہی آیا وہ بقول ہتر کین روز افزوں افلاس کا شکار ہو رہے ہیں  
 یادہ بھی بنسبت لیے آباؤ اجداد کے زیادہ آسودہ اور خوشحال بن گئے ہیں - یہاں  
 یہ افلاس و خوشحالی کی مختصر تشریح ضروری اور بر محل معلوم ہوتی ہے کسی طبقہ  
 کے مفلس ہو جانے کا مفہوم یہ ہے کہ اس کو بنسبت سابق کمتر ضروریات میسر آئیں  
 اس کے کمتر افراد کو سابق کی کل ضروریات حاصل ہوں اس کے برعکس خوشحالی  
 مراد یہ ہے کہ بنسبت سابق بہت زیادہ ضروریات بردسترس ہو یا زیادہ بڑی عمارت  
 کو سابق کی ضروریات حاصل ہوں - اب یہ کہنا یہ ہے کہ مالی حالت کے وہ کیا قابل  
 عمل معیار ہو سکتے ہیں جن کے ذریعہ سے ہم کو کسی طبقہ کے خوشحال یا مفلس ہونے کا  
 باسانی پتہ چل سکے دولت مندی و افلاس کے مذکور الصدد مفہوم سے معیار کا صفت  
 پتہ چلتا ہے اول کسی طبقہ کی تعداد دوم اس کی ضروریات - اگر دونوں میں  
 اضافہ ہو تو خوشحالی یقینی ہے اگر کمی ہو تو افلاس میں کچھ شک نہیں ہو سکتا - نیز تعداد  
 میں تخفیف اور ضروریات میں سکون یا تعداد میں سکون اور ضروریات میں کمی -  
 دونوں افلاس کی علامت ہیں - اسی طرح پر تعداد کے اضافہ اور ضروریات کے  
 سکون یا تعداد کے سکون اور ضروریات کے اضافہ سے خوشحالی کا پتہ چلتا ہے  
 علاوہ ازیں کسی طبقہ کے اوسط اموات (اور اوسط عمر سے بھی اس کی مالی حالت  
 پر قابل ملاحظہ روشنی پڑتی ہے - انگلستان جیسا ملک اس فیصلہ طلب امر کی توثیق کیوں  
 کہ آیا معاشی ترقیات سے طبقہ مزدوران میں افلاس بڑھ رہا ہے یا مرتفعہ الحالی دوجہ  
 ہایت موزوں ہے اول تو وہاں جدید معاشی ترقیات کا خوب دور دورہ ہے

دوم وہاں ملکی اور غیر ملکی ہر قسم کی پیداوار کو صرف میں لے کر اہتمام سے درج رجسٹر کی حد تک حاصل ہوتا ہے۔

حاتی ہر جس سے صاف اندازہ ہو جاتا ہے کہ کسی طبقہ کی ضروریات میں تخفیف ہو رہی ہے یا اضافہ۔ نیز پیدائش فوتی اور صحت کے متعلق وہاں کی سرکاری یا دہشت بہت زیادہ قریں صحت اور مکمل ہوتی ہے اگرچہ اعداد و شمار سراسر درست اور قابلِ تکیہ بھی تاہم ان مالی حالت کا مذکورہ بالا اصول کے مطابق ضروری حد تک ادارہ بخوبی ہو سکتا ہے۔

ان سے زیادہ معتبر کوئی دوسرا معیار بھی میسر نہیں آ سکتا۔ پس ہم کو انہی درائع پرمات کر کے اُن سے جو معلومات حاصل ہو اُس پر مالی حالت کے متعلق کوئی رائے قائم کرنی چاہیے۔

اعداد و شمار موجود ہیں۔ ان سے صرف یہی ایک نتیجہ نکلتا ہے کہ بنسبت سابق مزور کیا پیشہ عوام کی مالی حالت کہیں بہتر ہے اور وہ ترقی ہے۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ آیا اشتراکین سراسر ہجرت تھے یا اُن کو دہوکہ دہی منظور تھی کہ افزونی افلاس کا اتھوں نے بے بنیاد شور مچا دیا اس کی کئی ایک جواہرات ہیں اول تو یہ کہ اتفاق سے اشتراک کے پرچم میں موید معاشی انقلاب کے دوران میں پیدا ہوئے اور عارضی مگر بہت ترقی اثرات سے اس قدر متاثر ہوئے کہ ان کو مستقل قرار دیدیا یہ سچ ہے کہ گزشتہ صدی میں مزدوری میں طغیوں پر بڑا ناز کرتے گزر گیا اور زمیندار اصل دار اور آجروں کے طبقہ نے وہ عروج پایا کہ دنیا حیران رہ گئی۔ یہی وہ زمانہ تھا جبکہ نت نئے ہنر اور کلیں ایجاد ہوئیں، کارخانے جاری ہوئے۔ کلوں کی بدولت پہلے کا بندہ مزدور آجروں کے دست نگر بن گئے۔ ایک طرف تو ہزار ہا مزدور بیکاری میں مبتلا ہوئے۔ دوسری طرف کارخانے والے دنیا کی دولت سمیٹنے لگے۔ جو مزدور کام سے بھی لگے تھے سرکاری نگرانی ہونے کی وجہ سے کارخانوں میں اُن کی صحت و اخلاق کی حالت ناگفتہ بہ تھی۔ کارخانہ دار گویا آفت تھے اور مزدور ان کے غلام



حصہ سوم

باب ہفتم

یہ کمانے اور وہ لطف اڑاتے تھے۔ مگر آدمی کے جھوکے کی ماسد یہ حالات چند روزہ تھے۔ رفتہ رفتہ جب لوحہ ارانی پیداوار صنعتِ حرمت نے ترقی یا تو یکبارگی کی شکایت بھی بہت کچھ رفع ہونے لگی اور بہ نسبت سابق صد ہا گنے مزدور کا رومار سے لگ گئے۔ ایک چھٹا کی ایجاد کو آج کروڑ ہا لوگ یرسیوں میں ملازم ہیں۔ کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ اس ایجاد بغیر موجودہ تعداد کا عشرِ عشر بھی کتابت کر کے روٹی کما سکتا واقعہ یہ ہے کہ اول اول کلوں کی ایجاد سے مزدوروں پر ضرور یکبارگی کی مصیبت طاری ہوئی ہے۔ لیکن صنعت و حرفت متعلقہ کی مابعد ترقی سے یہ شکایت تدریج رفع ہو کر بالآخر کلوں ہی کے طویل مزدوروں کی مانگ اس قدر بڑھ جاتی ہے کہ بہت زیادہ لوگ روزی کمانے لگتے ہیں۔ اس سے قسمل کلوں کا مزدوروں کی حالت پر متوافق اثر وضع کیا جا چکا ہے۔ معاشی انقلابات کے زمانے میں گونا گوں الکشافات ایجادات کی بدولت مزدوروں کی حالت اکثر ناقابلِ اطمینان بلکہ افسوسناک ہو جاتی ہے لیکن وہ زمانہ بھی یہی ہوتا ہے جبکہ لوگ حسن اتفاق، خوش قسمتی یا عقلمندی سے غرض کہ کسی نہ کسی طرح بڑی بڑی دولت جمع کر لیتے ہیں۔ جیسا پانچویں پ کے مشہور کرڈپٹی صل دار اور آجروں کی حط اسی زمانہ میں جمی جبکہ ہر طرف معاشی انقلابات کا طوفان برپا تھا۔ سکون قائم ہونے کے بعد مقابلہ کے دباؤ سے سب کا رومار ایک سطح پر آگئے ہیں اور اس زمانہ میں غیر معمولی ترقی کرنا نہایت دشوار بلکہ اکثر محال ہو جاتا ہے بہت کچھ جدوجہد کرنے کے باوجود بھی معمول سے زیادہ دولت ہاتھ نہیں لگ سکتی۔ ہر کوئی تجربہ کار اور سمجھ دار آج اس واقعہ کی تصدیق کر سکے گا۔ انکم ٹیکس کے اعداد و شمار سے ثابت ہوتا ہے کہ ہر ترقی یافتہ ملک میں متوسط درجہ کے دولت مندوں کی تعدادیں روز افزوں اضافہ ہو رہی ہیں اور اعلیٰ درجہ والے دولت مندوں کے اضافہ کی رفتار روز

رورگٹ رہی ہو کچن سرمایہ منترک اور مکوں کے اعداد و شمار سے بھی واضح ہوتا ہے کہ دولت اب زیادہ زیادہ پھیل ہی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ معاشی انقلابات کے زمانہ میں مزدور پریشان حال اور خوش قسمت اصل دائرہ جبریدہ مرجع الحال بن جاتے ہیں کچھ عرصہ تک یہ معلوم ہوتا ہے کہ گویا معاشی ترقیات سے ایک مختصر جماعت کی دولت مندی اور نہایت کثیر گروہ کے افلاس میں ساتھ ساتھ اضافہ ہونا لازمی ہے لیکن بالآخر حالات یلٹے کھاتے ہیں۔ مزدور کی حالت سدہرنی شروع ہوتی ہے حتیٰ کہ وہ نسبت سابقہ بدرجہا بہتر اور عمدہ ہو جاتی ہے اور ساتھ ہی غیر معمولی خوش قسمتوں کی تعداد گھٹنے لگتی ہے نئے نئے کروڑیسی تو کم پیدا ہوتے ہیں اور ان کے بجائے بہت سے متوسط درجہ کے دولت مند نمودار ہونے لگتے ہیں اکثر معاصر تہرکیں پر انقلاب کے عارضی مگر خوفناک اثرات کی ہیبت اس قدر طاری ہوئی کہ وہ گھبرا اٹھے اور معاشی ترقیات کو عالمگیر تباہی کا آلہ قرار دے ڈالا۔ لیکن جب انقلاب کا طوفان یوں طویر پر فرو ہو چکا تو ان خوفناک اثرات نے کم و بیش قابل اطمینان صورت اختیار کر لی ہے وجہ یہ کہ حدید تہرکیں کی لئے اور تحادیر میں وہ سخت گیری اور تشدد نہیں پایا جاتا جو ان کے پیٹرووں میں تھا۔ اور بحیثیت مجموعی یہ تحریک اتنا گریہ سے اعتدال پسندی کی طرف مائل ہوتی جاتی ہے۔

عہد حدید میں کا باقاعدہ آغاز انقلاب و اس سے شمار کیا جاتا ہے آزادی مساوات اور عام بیداری کے لحاظ سے خاص طور پر ممتاز ہے۔ رسمِ غلامی کا خاتمہ ہوا قابو یافتہ طبقوں کا زور ٹوٹا آئینی اور بیابانی حکومتوں نے حرکیٹوں میں اپنے حقوق کا احساس پیدا ہوا۔ بطریق نیابت سلطنت کے نظم و نسق میں ان کو بھی دخل ملے لگا اور تبدیع کل باشتہندگان کو سیاسی آزادی حاصل ہو گئی تھی ساتھ

حصہ سوم  
باب ہفتم

عوام میں تعلیم بھی ہر طرف پھیلی اور حصول تعلیم کے واسطے طرح طرح کی سہولتیں مہیا کر دی گئیں علم کسی خاص طبقہ کی میراث نہیں ہا۔ بلکہ اس کے حاصل کرنے کی ہر شخص کو کامل آزادی مل گئی اور یہ آسانیاں پیدا ہو گئیں۔ گویا دماغی اور تعلیمی حالت میں بھی بہت کچھ مساوات نمودار ہونے لگی۔ سیاسی آزادی اور اشاعت تعلیم کا لازمی نتیجہ عام بیداری ہوا لوگوں کی آنکھیں کھل گئیں وہ اپنے حقوق سمجھنے لگے اور اپنی حالت سدھارنے کا اُن میں ولولہ پیدا ہو گیا۔ عوام کے سیاسی حقوق مساوی قرار پائے۔ اور تعلیمی حالت بہت کچھ یکساں ہو گئی۔ سوسائٹی میں بھی داتیات کی تعریف گھٹنے لگی۔ گویا سیاسی و دماغی اور ریزسٹنٹ تعاریف منظر سب میں مساوات پہل گئی لیکن مالی حالت میں ابھی زمین و آسمان کے فرق کم تر قائم رہی جبکہ ہر طرف مساوات کی زوہر رہی ہو مالی حالت کے فرق جس قدر بھی ناگوار معلوم ہوں کم ہیں جیابچہ باوجودیکہ مزدوری ہمیشہ طبقوں کی حالت بہ نسبت سابق بہتر ہو گئی لیکن پھر بھی اُن کو دوسروں کی دولتمندی شاق گذرتی رہی اور اپنی بہتر حالت ان کو افلاس سے ہی بدتر معلوم ہوتی ہے۔ جیابچہ بعض بہتر اکٹوں نے مزدوروں کی مالی حالت بہ نسبت سابق فی نفسہ بہت بہتر تسلیم کرنے پر اُن کو اس وجہ سے مفلس قرار دیا ہے کہ بعض دیگر طبقے ان سے بہت زیادہ دولتمند بن گئے گویا دوسروں کے مقابل مزدوروں کی کمزورتی کو وہ تنزل سے تعبیر کرتے ہیں اس کی مثال بعینہ ایسی ہے کہ دو ریل گاڑیاں ایک ہی جانب کو دوڑیں اور اُن میں سے ایک نے زیادہ تیز رفتار ہو۔ تو چونکہ کمتر رفتار والی گاڑی پیچھے رہ جائے۔ اس لیے نتیجہ نکال لیا جائے کہ وہ آگے بڑھنے کے بجائے پیچھے ہٹ رہی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ بحیثیت مجموعی مزدوروں کی مالی حالت بہ نسبت سابق ضرور بہتر ہو گئی ہے۔ مفلس ہونے کے بجائے اب وہ مقابلہ خوشحال ہوتے جاتے ہیں

لیکن اس سے بھی اسکا نہیں ہو سکتا کہ اُن کی ترقی کی رفتار سُست ہو اور باوجود حصہ سوم  
 بہتر ہونے کے اُن کی مالی حالت ہرگز قابلِ اطمینان نہیں۔ دیگر طبقے بہت زیادہ  
 دولت سمیٹ رہے ہیں اور جیسا کہ ہم ابھی اعداد و شمار سے ثابت کریں گے دولت  
 ارحد غیر مساوی حصوں میں تقسیم ہو رہی ہے۔ المحضہ ستر اکیس کے بیانات خلاف  
 واقعہ اور مبالغہ آمیز بھی ہوں تب بھی تقسیم دولت کا موجودہ طریق اصلاح طلب  
 ضرور ہے۔

(۳) مروجہ طریق تقسیم دولت کی علمی تشریح و توجیہ دیر ہو چکی ہے۔ جس سے واضح ہوا  
 ہو گا کہ منجملہ چار حصص پیدائش اجرت تو سب سے بڑی جماعت میں تقسیم ہوتی ہے اور  
 لگان سود و منافع زمیندار و اصل دار اور آجروں کی چھوٹی چھوٹی جماعتیں  
 سگوائیتی ہیں ان تینوں حصوں کی مقدار اجرت سے کہیں زیادہ ہے اور اس پر طرہ  
 یہ کہ افزونی آبادی سہولت آمد و رفت استعمال تسہیل پیدائش بریجائیہ کیر پیٹیم کاڑیا  
 جیسی معاشی ترقیات کی بڑت حقد نہیں دے خود اضافہ ہوا ہے اسکا نصف بھی باوجود تہر ارحد و جہد اجرت میں  
 نظر نہیں آتا۔ اس فرق کا باعث عاملین کے حواس میں مضمر ہے جن کی اس سے قبل تسبیح  
 کی جا چکی ہے نہ صرف یہ کہ فرداً فرداً مزدور کو زمیندار اصل دار یا آجر کے مقابلہ  
 میں پیداوار کا بہت کم حصہ ملتا ہے بلکہ یہ قلیل مقدار حاصل کرنے کے واسطے بھی  
 وہ آج کل اصل دار و آجر کی سسٹنگیری کا محتاج ہے۔ پیدائش بریجائیہ کیر کے رواج  
 نے بطور جو دروزی کمانے سے اس کو بالکل معذور کر دیا۔ زمین و پیداوار زمین  
 جو اس کی ضروریات کا جزو اعظم ہے گراں ہو ہو کر زمیندار کو مالامال اور غریب  
 مزدور کو زیر بار کر رہی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ زمیندار اصل دار اور آجروں کی چھوٹی  
 چھوٹی ذی اقتدار اور دولت مند جماعتوں کے مقابلہ میں غریب مزدوروں کا

حصہ سوم

بار ہفتم

سب سے بڑا گروہ ہیت کمزور اور اعلیٰ میں نظر آتا ہے جس کا کہ اوپر تجویز کیا چکا ہے۔ اس سے یہ نتیجہ نکلتا  
 صحیح نہیں کہ مزدور کی حالت نہ نسبت سابق بہتر ہے۔ صرف یہ تھا نامقصود کہ یہ جدید  
 معاشی ترقیات بھی مزدور کے کمتر موافق ہیں اور مقابلہ زمینداروں و اصل داروں  
 اور آخروں کی از حد معاون بنکر انہوں نے مزدوروں کی حالت مستحی اعات بہارگی  
 ہے۔ ہمنے مانا کہ مجموعی طور پر مزدوروں کی مالی حالت بہتر ہے اور اوصافہ دولت کے ساتھ  
 ایسا ہونا کون تعجب ہے۔ لیکن دراصل بحث یہ ہے کہ آیا ان کی مالی حالت قابل اطمینان  
 بھی ہے۔ مرض کرود کہ دولت میں بقدر ۲ فیصدی اوصافہ ہوا اور ان میں سے صرف ۳  
 ۲ فیصدی تو عریب مزدوروں کے گروہ کثیر کو ملے اور باقی کل چند مختصر طبقے سگوا  
 بیٹھیں تو کیا مزدوروں کی ایسی ترقی کچھ ترقی کہلا سکتی ہے؟ اللہ اع

دل کے بھلانے کو غالب یہ خیال اچھا ہے

مزدوروں کی موجودہ حالت جو کچھ ہے وہ بہ نسبت سابق بہتر ہے لیکن اس سے انکار  
 نہیں ہو سکتا کہ اس کو اب بھی بہت زیادہ بہتر ہونا چاہیے۔ اور بلا تقصیس بہتر آگین  
 عالی حوصلہ و راجہ لوگ اس خیال سے سراسر متفق ہیں۔

ترقی یافتہ ممالک تقسیم دولت کی عدم مساوات دیکھ کر آدمی چونک پڑتا ہے چند قابل لوگوں نے نہایت  
 احتیاط اور عرق ریزی سے تقسیم دولت کے معتبر تخمینے تیار کیے ہیں جن کے اعداد  
 و شمار حسب ذیل ہیں: امریکہ میں ۱۰ فیصدی آبادی ۷۰ فیصدی سے زیادہ مجموعی  
 دولت کی مالک ہے۔ ۱۲ فیصدی دولت ۹ فیصدی آبادی کی ملک ہے اور باقی  
 ۸۸ فیصدی دولت ۸۹ فیصدی آبادی میں منقسم ہے۔ ایک دوسرے تخمینہ کے  
 مطابق صرف ۳ فیصدی آبادی ۲۰ فیصدی دولت ۸ فیصدی آبادی  
 ۵۵ فیصدی دولت اور باقی ۹۱ فیصدی آبادی صرف ۲۹ فیصدی دولت کی

مالک ہے۔ تیسرا تخمینہ ہے کہ امریکہ میں کچھ کم نصف خاندانوں کے یلہ تو برائے نام بھی اندوختہ ہیں وہی کواں کہودنا وہی پانی مینا صرف  $\frac{1}{8}$  دولت ہے خاندانوں کی ملک ہے اور افسصدی خاندانوں کی دولت باقی ۹۹ فیصدی خاندانوں کی دولت سے کچھ زیادہ ہی ہے۔ کم نہیں۔ بلحاظ غیر مساوی تقسیم دولت انگلستان کی حالت اور بھی اسرار تین جو تھائی لوگوں کے نام کسی قسم کی ملک جایدا درج رجسٹر ہیں۔ ان کے مال و سہما کی مجموعی قیمت بھی ڈیرہ ارب و بیس سے زیادہ ہوگی۔ ۳۰۹ فیصدی آبادی کے پاس تو مشکل ۸ فیصدی دولت ہوگی اور ۲ فیصدی خاندانوں کی ملک باقی ۹۸ فیصدی کے مقابلہ میں سگنی سے بھی زیادہ ہے سلطنت سرطیہ غظمی کے مرکز لندن کا حال درملاحظہ ہو جہاں مغربی حصہ میں سرفیلاک عمارات اور اساتعیات لاجہود دولت کا جیت اگیتر مژد کھاتے ہیں مشرقی حصہ کے عام حستہ صویرڈوں میں خدا کی لاکھوں بے برگ دواخلوں حیوانات سے کچھ ہی بہتر زندگی بسر کرتی ہے حوانی میں فطرتاً بھرت طلب کام کرنے کو دل چاہا کرتا ہے۔ ایک مشہور انگریزی مصنف ایسے کاموں کے سلسلہ میں شریک ہوڑا دوڑانے کو دانے، طوفان میں تیرنے کشتی چلانے اور آتش زدہ مقامات میں گھس پٹنے کے علاوہ لندن کے مشرقی حصہ سے دن دھاڑے گزرنے کا بھی ذکر کیا ہے تحقیق سے معلوم ہوا کہ وہاں کے غرق نمکیت و افلاس باشندے صوک اور شدت سمرات سے جھجکا کر وحشیوں کی مانند گریز جھپٹے اور انکو دنگ کر ہیں۔ دیگر ترقی یافتہ ممالک کا حال بھی کم و بیش امریکہ اور انگلستان ہی کا سا ہے جہاں دولت بسرعت بڑھ رہی ہے تقسیم تو وہ سب میں ہوتی ہے اور اسی لیے بنسبت سابق مالی حالت سدھرتی جاتی ہے۔ لیکن حقہ بہت غیر مساوی ہوتے ہیں بعض قابویا مقصر جماعتوں کو بہت زیادہ ملتا ہے اور مردوروں کے گروہ کثیر کو مقابلہ کم۔ تقسیم دولت کی

محدود مانتہم  
تجاویر اصلاح

عدم مساوات جسے تحقیق ہو چکی تو اب اس میں مناسب مساوات پیدا کرنے کی تدابیر پر غور کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے۔

(۷۱) واضح ہو کہ سوشلزم کی بحث میں انفرادی املاک پر از حد و وقیح کھجائی ہو اس طریق کی ایک خوبی تو مسلم ہے اس سے پیدائش و پسنداری دولت کا شوق از حد ٹھہرتا ہے۔ لیکن تقسیم دولت کی رو را فردوں عدم مساوات کا خاص انخاص باعث بھی یہی طریق قرار دیا جاتا ہے۔ انفرادی املاک طریق کی ابتدا اور توسیع کا مقصد حال احوال تو انہیں کی کتابوں میں مذکور ہے یہاں اس کا اعادہ ضروری نہیں اس طریق کے صرف معانی نتائج واضح کرنا اور تجاویز اصلاح جانچنا ہماری مطلب کے واسطے کافی ہے انفرادی املاک میں حقد حقوق والستہ ہیں جو موجودہ عدم مساوات کے مالی ہیں اور جن کی قانون ہر ملک میں حمایت کرتا ہے ملک انفرادی ذاتی صرف میں آئے کے علاوہ دوسروں کو بطور ورثہ ہبہ یا وقف منتقل کیا جاسکتی ہے سیر بلا معاوضہ یا کسی معاوضہ پر عاریتاً دیا جاسکتی ہے اور جدید معاشی ترقیات کی بدولت بہ نسبت سابق اب اس سے عمل پیدائش میں کہیں زیادہ کام لیا اور حاصل زائد کی بڑی بڑی مقدار بشکل لگان سود اور منافع وصول کرنا باسانی ممکن ہے۔ ان حالات سے دو نتیجے پیدا ہوتے ہیں اول یہ کہ بہت سے لوگ بلا محنت مشقت بڑی بڑی دولت کے مالک بن کر نہایت عیش و راحت کی زندگی بسر کر رہے ہیں حالانکہ بہت سے کام کرنے والوں کو جائز ضروریات بھی قہر دستیاب نہ آتی ہیں دوسرے محض انفرادی املاک کی بدولت تھوڑے سے لوگ تو طور زمیندار اصل دار و آجر پیداوار کے بڑے بڑے حصوں کے مالک بن بیٹھے اور باقی کل ہمدست مرد و رہ گئے جو نہایت قلیل معاش کے واسطے اُن کی دستگیری کی محتاج بھی ہیں اور اُن کی آمدنی بڑھانے میں معاون بھی — جو لوگ ہر بار پارو پیہ آمدنی

کی حانداد کے مالک ہوں اُن کی قسمت کا کیا کہتا خود کمانے کی قابلیت ان میں کتنی ہی ادنیٰ حصہ سوم  
 کیوں ہو محنتی کاشتکار رشتہ ور و راجہاں کہیا نے اور حوں پانی کرنے سے جو کچھ نکلیں  
 اس کا صد ہا گنا وہ ہاتھ پیر ہلائے بصیر وصول کر لیتے ہیں۔ کارندوں کے ہاتھ سے  
 جو تھوڑا بہت نقصان بھیجے گا اس کی پروا نہ ہو تو انتظام اور نگرانی ریاست کے  
 دوسرے بھی نجات ممکن ہو۔ اگر ان کی ریاست کے قرب وجوار میں ریل یا نہر  
 نہ لگے کوئی عدالت دفتر یا مدرسہ قائم ہو منڈی بازار کھلے یا آبادی بڑھے تو خواہ مخواہ  
 اُن کی زمینوں کی قیمت اور آمدنی بھی ضرور بڑھ گی۔ حالانکہ مذکورہ صدر تدریسیوں میں  
 اُن کی رلے نام بھی شرکت نہو اسی طرح اگر کسی کے پاس کچھ رقم ہو اور اس کو کسی مقبضہ  
 میں داخل کر دے یا اسٹاک خرید کر سرکاری قرض خواہ نے یا کسی قابل اعتماد کاروبار  
 کے حصے خرید کر صرف منافع میں شریک ہو جائے۔ اُس کی جسمانی صحت و مادی قابلیت  
 اور اخلاقی چال چلن کی حالت کیسی ہی بہتر کیوں نہو خواہ وہ دنیا کے کسی حصہ میں  
 جا کر رہے۔ ہر حالت میں بلاناقدہ اس کو آمدنی ملتی رہتی تقریباً یقینی ہو۔ چنانچہ بہت سے  
 لوگ اپنا کل سرمایہ کسی بینک وغیرہ میں داخل کر کے سود کی آمدنی سے عیش و راحت  
 اور سیر و تفریح کی قابل رشک زندگی بسر کرتے ہیں اگرچہ مقابلہ زمیندار و اصل دار  
 بہت زیادہ کام کرتا ہو۔ لیکن یہ انفرادی املاک معاشی سبب کی مدد سے اپنی محنت  
 سے کہیں زیادہ معاوضہ پالیتا ہو اور زندگی کا لطف اٹھاتا ہو۔ لیکن خدا کی کرپڑیا عام  
 مخلوق ہو کہ محنت کرتے کرتے صبح سے شام ہو جاتی ہو اور سوائے علالت یا ادیت سے  
 بیکاری کے بچپن سے بڑھاپے تک اُن کو کبھی فراغت سے بیٹھنا نصیب نہیں ہوتا اور  
 کچا پکا جھونپڑا ہوتا جھونکا پکڑا اور روکھا بھیکا کھانا اُن کی ضروریات کا شہتی ہو۔ طبقہ  
 مزدوران اور زمیندار اصل دار و آجروں کے گروہ میں سوائے اس کے کوئی عام



حصہ دوم

بات ہفتم

اور مستقل فرق نہیں کہ وہ ہمیدست ہیں اور ان کے پاس دولت ہے۔ ہم نے ماما کہ محنت کے علاوہ زمین اصل اور نہ تنظیم پیدائش دولت کے واسطے ناگزیر ہے۔ اور ان کی پیداوار لگان - سود و منافع بجا اور درست ہیں لیکن ان کو بطور انفرادی املاک کیوں قائم رکھا جائے کہ پیداوار کا جزو کثیر تو مالکوں کے چند طبقے سنگو امٹھیں اور تھوڑے سے بچے کچھے پر براتی لوگوں کو صبر کرنا پڑے۔ کیا ہی اچھا ہو کہ زمین اور اصل یہ دونوں عاملین پیدائش عوام ہی قائم مقام یعنی گورنمنٹ کی ملک بنجائیں اور ان کی آمدنی چونکہ بیشتر عام معاشی ترقیات کا نتیجہ ہوتی ہے۔ سرکاری خزانہ میں داخل ہو کر کل ملک کے کام لے۔ لوگ سرکاری زمینیں جتیں بویں یا سرکاری کارخانوں میں کام کر۔ س بہتر تو یہ ہوتا کہ سب کی کمائی ایک قومی بیت المال میں داخل ہوتی اور اس میں سب کو کوئی جائز ضروریات کے واسطے خرچ لے لیا کرتا۔ لیکن جب تک خود غرضی کے سحائے انسان اشیاء مجسم نہ بجائے اس طریق پر عمل درآمد خواب و خیال سے بھی باہر ہے۔ پس جو جس قدر غنمت کرے اس کی اجرت لے لے۔ جو کچھ حاصل زیادہ ہو سرکار کو ملے اور سرکار اپنی طرف سے عام بہبودی پر صرف کرے۔ لوگ بطور اجرت جو کچھ کمائیں گئے کھائیں پیئیں یا اڑے وقت کے لیے بچائیں۔ لیکن بطریق انفرادی املاک نہ تو وہ بطور درتہ یا ہبہ اس کو مستقل کر سکتے ہیں نہ بطور خود اس سے پیدائش دولت میں کام لے سکیں گویا ان کی کمائی محض تا قایل انتقال دولت ہو اور کچھ نہیں۔

حاصل کلام یہ کہ انفرادی املاک کا طریق بند کر کے کل زمین اور اصل سرکاری ملک مقرر دیدینا۔ نیز تنظیم کام گورنمنٹ کے سپرد کرنا۔ گویا زمینداروں اصل داروں اور تاجروں کے گروہ کو لگان سود اور منافع سرکاری تصرف میں دیدینا۔ اور عوام کو سولہ محنت

کوئی اور دریعہ معاش باقی نہ چھوڑنا۔ اور تاکہ جدید نظام برقرار رہ سکے۔ کمائی سے حصہ  
 تاجین حیات اپنی اور اپنے کنبہ کی یروشش کرنا۔ لیکن نہ اس کو بطور ورثہ پس ماند کو  
 مستقل کر سکتا نہ اس سے بطور عامل پیدائش کوئی کام لے سکتا مالفاظ مختصر کمائی  
 کو محض دولت کا قابل انتقال قرار دیدینا یہ سب تجاویز ٹیسٹ سوشیلزم کی بیٹیں کردہ  
 ہیں۔ ان کی غرض واحد انفرادی املاک کا طریق روک کر دولت و آمدنی غیر مکتسب  
 ذرائع نہ کرنا ہر تاکہ ہر شخص اپنی قوت بازو سے روزی کمائے نہ بدریعہ ورثہ یا ہبہ  
 دوسرے کے اند وختہ پر چین اڑائے نہ سوائے محنت کے کسی اور عامل پیدائش کی  
 پیداوار سنگولائے تاکہ تقسیم دولت میں حوشویش ناک عدم مساوات پھیلتی جاتی ہو  
 ہو جائے جبکہ پیداوار صرف بمعیار محنت تقسیم ہوگی تو اول تو لوگوں کی مالی حالت میں  
 موجودہ فرق کا عشر عشیر بھی ممکن نہیں۔ اور اس طریق سے اگر دوسروں کے مقابلہ میں  
 کسی کے پاس زیادہ دولت ہوگی بھی تو سراسر جائز اور حق بجانب ہوگی۔ گناہی  
 سینہ کی کمائی ہوگی۔ نہ کہ حسن اتفاق کی آفریدہ۔ واضح ہو کہ بعض نے  
 بحیثیت مجموعی انفرادی املاک کے متعلق اپنی رعایت گوارا کی ہر کہ خالص اجرت کا اند وختہ کسی حالت میں  
 بہت زیادہ نہیں ہو سکتا بطور ورثہ یا ہبہ منتقل ہو سکتا ہی۔ لیکن خود مالک یا وارث اس کو  
 بطور عامل پیدائش استعمال کر کے آمدنی غیر مکتسب حاصل نہیں کر سکتے۔ نیز بعض کا خیال ہر  
 کہ چونکہ اضافہ اصل ترقی کا روبرو غیر انفرادی املاک کے محال ہر بلند ااں میں کوئی رور  
 بدل کرنا خلاف مصلحت ہوگا۔ صرف زمین جو کہ عطیہ قدرت ہر قوم کی مشترک ملک ہونی  
 چاہیے چنانچہ اس تجویز سے ہم لگان کے تحت میں مختصر بحث کر چکے ہیں۔

مذکورہ تصدیق دینا پر غور کرنے سے باسانی سمجھ میں آ سکتا ہر کہ ٹھٹراکین نے مساوات تقسیم کے جوش میں  
 انسانی فطرت اور عام مشاہدات کو بڑی طرح سے نظر انداز کیا ہر اور جو خرابیاں فکری مقصود

ہیں ان سے بھی بدتر خرابیاں اُن کی پیش کردہ تجاویز کے عمل درآمد سے پیدا ہونے کا قوی اندیشہ ہے۔ فیاضی اور ہمدردی عامہ کی خواہش۔ مذہب اخلاق اور روشن خیالی کی بہ دولت خواہ کتنی ہی قوی اور عالمگیر کیوں ہو جائے امانیت اور ذاتی منفعت ہمیشہ سے ترقی کی روح رواں چلی آتی ہے۔ اور رہے گی۔ یہ تو عام قانون فطرت ہے۔ دوسروں کی خاطر جدوجہد گوارا کرنا ہمیشہ عارضی استثنائے ثابت ہو کیا ہے اور ہوتا رہے گا۔ انسانی خلق اور سرشت میں کیا پائیدار ہو جائے تو دوسری بات ہے دوسرے انفرادی املاک کا طریق توڑنے اور اندوختہ کو بطور اصل عمل پیدائش میں لگانے سے روکنے کا یقینی نتیجہ کاروبار تنزل اور معاشی زوال ہو گا جبکہ اندوختہ اصل بن سکے نہ ورنہ تو بھر لوگ ایسے انداز کیوں کرنے لگے۔ اگر کچھ بچائیں گے بھی تو بس اتنا کہ تاحین حیات اڑے وقت کام لائے ورنہ صرف اتنی محنت کریں گے کہ اس کی اجرت سے ضروریات ماحصر حاصل ہوتی رہیں۔ نیز اگر اندوختہ ورنہ بن سکے لیکن بطور اصل استعمال نہ کیا جاسکے تو بھی پس اندازی میں کوئی نمایاں اضافہ ہو گا۔ اسے تو جو لوگ ایسے انداز کی استطاعت نہیں رکھتے اُن کے سامنے بھی انفرادی املاک کی دلکش منزل مقصود تو موجود ہے جس کی طرف ترقی کی امنگ ان کو بھیجتی رہتی ہے۔ لیکن جیب کل دوات یا کم از کم اصل پر سرکاری املاک کی سدسکندری قائم ہو جائے گی تو جو لوگ پس انداز کر رہے ہیں اُن کی بھی ہنگامی سرمد اور ہمیشہ سبست ہو جائیں گی محنت کا شوق بھی گھٹ جائے گا اور اضافہ اصل میں سخت رکاوٹ پیش آتی یقینی ہوگی۔ مزید براں جبکہ کاروبار سرکاری ملازمین کے ہاتھ میں ہو گا اور منفعت ذاتی غائب ہونے کی وجہ سے اور کسی کو اس سے ذاتی غرض اور کھپسی بھی نہ ہوگی تو دیگر عاملین کی قوت پیدائش میں بھی ضعف آنا عجیب نہیں۔ چنانچہ عام مشاہدہ ہے کہ اپنے بچ کے

کاروبار کی ترقی میں لوگ جس قدر جان توڑ کوستش کرتے ہیں بکثرت ملازم دوسروں کے حصہ سے کم کاروبار کے واسطے ہمیں کرتے اور سرکاری استطاعت میں کفایت طلبی کا تو ذکر ہی کیا جائے گا۔ اکثر مصوحتی کی شکایت سننے میں آتی رہتی ہے۔ ضابطہ کی تاحیرت جو کہ کارگر اردہ کی لئے تعلق کا نتیجہ ہوتی ہے صرب ملش ہیں اور ترقی کا جو سرکاری کاروبار میں متاثر ہمسہ کم پایا جاتا ہے اور اس کا اسٹ وہی کارکنوں کی ذاتی مسفعت کی عدم موجودگی ہوتی ہے اس سے یہ نتیجہ نکالنا درست نہیں کہ سرکاری کاروبار نجی کاروبار سے ہمیشہ خراب حال ہوتا ہے۔ ملکہ بہت سی مثالیں بالکل اس کے برعکس نظر آتی ہیں۔ جو یہ ہے کہ اگرچہ ترقی کی اہمگ کی کمی تو سرکاری کاروبار میں مسلم ہے۔ لیکن دیگر لحاظ سے سرکاری کاروبار کو یہی فوقیت حاصل ہو سکتی ہے کہ وہ اس نقص کی بدرجہ اولیٰ تلافی کرے۔ واضح ہو کہ مذکورہ بالا نقص تو سرکاری کاروبار میں عام ہوتا ہے۔ لیکن فوقیت کا ہوتا ہونا یا کم و بیش ہونا۔ کاروبار کی نوعیت پر مسصہ ہے۔ چنانچہ یہی عمومیت نقص اور خصوصیت فوقیت اس طویل اور کارآمد بحث کی بنا ہے کہ کون کاروبار سرکاری اہتمام کے واسطے موزوں ہیں اور کون ناموزوں بالفاظ دیگر سرکار کن کاموں کو کامیابی سے چلا سکتی ہے اور کون کاروبار نجی طور پر چلنے زیادہ مفید ہوں گے اس کی تفصیل تو بہت طویل ہے۔ عام اصول یہ ہے کہ جن کاموں میں پیدائش بریجانہ کبیر کے فوائد بدرجہ اولیٰ حاصل ہوں جن میں بوجہ کمال ایجاد و احتراع کامیلان تنگ ہو جن کے واسطے زکثیر مطلوب ہو جن کے چلانے کے واسطے مدت دراز ذکر ہو یا جن میں بہت زیادہ اعتبار کی ضرورت ہو ایسے کاروبار سرکاری اہتمام کے واسطے خاص طور پر موزوں ہوتے ہیں ڈاکخانہ، تار، نہریں، پختہ سڑکیں، جنگلات اور سکے یہ سب محکمے ہر ملک میں سرکاری قرار پائے ہیں اور نجی طور پر اسکا چلنا دشوار ہے۔

لیکن زبردستی اور غیر مصبوعات کے مشمار شعبے جو ہات معکوس بنی طریق کاروبار میں  
 خوب پھولتے پھلتے ہیں اور سرکاری ہاتھوں میں انکا پھر مردہ ہوتا یقینی ہے۔ بعض قابل  
 مصنفین نے مع وجوہات سرکاری و نجی کاروبار کی مفصل فہرستیں مرتب کی ہیں  
 جن کے اندر لاج سے بخوف طوالت ہم مغذور ہیں لیکن اس تفریق کے عام اصول وہی  
 ہیں جو ہم نے بیان کیے۔

حاصل کلام یہ کہ گو بعض شعبے سرکاری اہتمام کے واسطے بھی موزوں ہیں۔ لیکن  
 سرکار کو آجرواحد قرار دیکر پیدائش دولت کا کل کاروبار اگر اس کے سپرد کر دیا جائے  
 تو چند در چند وجوہات سے جو انسانی فطرت پر مبنی ہیں اس کا مجموعی نتیجہ عاثری تنزل  
 ہوگا پیدائش دولت اور اضافہ صل کی رفتار ضرور سست پڑ جائے گی اور اگر ایسا ہو  
 تو عوام کی تھوڑی بہت مرفعہ الحالی جو باوجود عدم مساوات تقسیم حاصل ہر خاک میں  
 بچائے گی۔ یہ خیال غلط ہے کہ موجودہ دولتمندوں کی آمدنی غربا میں تقسیم کرنے سے عام  
 مرفعہ الحالی میں کوئی نمایاں فرق پیدا ہو سکے گا اگر دنیا کے کل پہاڑ سمار کر کے انکی  
 خاک کرہ ارض پر ہلوا بھیلائی جائے تو سطح زمین بشکل ایک آدھ ایچ بلند ہو سکے گی  
 بعینہ یہی حال دینا کے ٹرے بڑے زمینداروں اصل داروں اور آجروں کی آمدنی کا  
 ہے اگر اس کو عوام میں تقسیم کر دو تو دو چار حد میں وہ بیہ نی کس سے زیادہ اضافہ نہ  
 ہو سکے گا۔ اور بحیثیت مجموعی عوام کی مالی حالت میں کوئی بڑی ترقی نہ ہوگی۔ اس سے  
 صاف ظاہر ہے کہ اس وقت تک مجموعی آمدنی حاصل ہو رہی ہے وہ موجودہ آبادی کی  
 ضروریات کے واسطے سلسلہ سرناکانی ہے اور افلاس منع کرنے کی لازمی شرط اضافہ  
 پیدائش دولت ہے پس کوئی ایسا طریق جس سے پیدائش میں کاوٹ پیدا ہو اضافہ  
 افلاس کا یقینی باعث ہوگا۔ ہرچہ کہ مساوات تقسیم ضروری ہے ترقی پیدا

اس سے بھی کہیں زیادہ ضروری ہے اور عام مرفہ الحالی کے واسطے ہر دولابہ۔ بد قسمتی  
ان دونوں میں ایک حد تک تصادس پھیلایا ہوا ہے اور ایک ایسا طریق کہ دونوں  
غرض پوری کر سکے یعنی اصافہ پیدا نش بھی نہ کرے اور تقسیم میں بھی مساوات پیدا  
ہو جائے اتک تحقیق نہیں ہو سکتا ہم تھوڑی بہت جس حد تک بھی کھ صفت کسی طریق  
میں موجود ہو اس کو اتنا ہی غنیمت سمجھنا چاہئے۔ اور بحالت موجودہ اس لحاظ سے  
جو طریق بہترین نظر آتا ہے ہم اس کی دِل میں تفصیل کرتے ہیں۔

(۵) یہ تو موجودہ طریق تقسیم پوجہ روز افزوں عدم مساوات قابل برداشت۔ نہ سوشیلزم  
کی انقلاب انگیز تحریک دیر پوری طور پر قابل عمل درآمد۔ ان دونوں کے بین بین ایک معتدل  
طریق اختیار کیا گیا ہے۔ اصول غیر مداخلت میں ترمیم کر کے سرکار نے حسب ضرورت  
ہر مناسب طرح سے معاشی معاملات میں اپنی مگرانی اور شرکت پھر جاری کر دی اوّل  
تو کاروبار کے اہم شعبوں برنگرانی قائم کی۔ مثلاً بیک ایکٹ فکٹری ایکٹ قانون  
دستاویزات قابل حریف فروخت و مبيعات کا رو باجنگ ملک یہودی اور ترقی سے ترقی تعلق ہے اپنے واسطے حصوں  
کریئے اور مثل اصل دار و آجر منافع اٹھانے لگی مثلاً ڈاکا نہ، تمار، ریل نہیں ثقافت  
سوم افتادہ زمینیں اور جنگل سرکاری ملک قرار دیدیئے گئے اور مثل زمیندار سرکار کو  
اُن کی پیداوار سے آمدنی ملنے لگی۔ چہارم زمینداروں سے مالگداری اور اصل دار  
و آجروں سے طرح طرح کے ٹیکس وصول کر کے سرکار اُن کی بڑی بڑی آمدنی کا حصہ  
عام مرفہ الحالی پر صرف کرنے لگی گویا ایک دم کل انفرادی املاک ضبط کر کے کجا  
سرکار نے مختلف طریقوں سے سوشیلزم کی غرض پوری کی کہیں صرف نگرانی پر  
اکتفا کیا تاکہ کمزور یا نادان فریق جبر تشدد یا دغا فریبے اس میں رہیں کہیں کاروبار  
اور غیر زمین پر قبضہ کر کے زمیندار اصل دار اور آجر کی جانشین اور لگان، سود و

حصہ سوم  
ماہیت

وہ واقع کی مالک بن بیٹھی۔ اور مزید براں دولتمندوں کی ٹیکس لگا کر ان کی آمدنی میں سے حصہ مانا۔ تاکہ وہ عوام کے کام آئے جن میں فریق غالب و سلب و متوسط الحال لوگ چوتھے ہیں المختصر نگرانی کا روبرو۔ ملک زمین واصل اور ٹیکس آمدنی ان سہ گونہ ترکیبوں سے انفرادی املاک کی مضرت گھٹا کر ایک حد تک تقسیم میں مساوات قائم کر دی۔

کل بحث کا لب لباب یہ ہے کہ موجودہ طریق تقسیم میں دو بڑے نقص ہیں۔ لوگ بلا محنت مشقت دولت کے مالک بن جاتے ہیں اور اگر محنت کریں بھی تو اس کی اجرت سے صد ہا گنتی زیادہ آمدنی حاصل کر سکتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایک چھوٹی سی جماعت تو دولت میں دن دو گنی رات چو گنی ترقی کر رہی ہے اور ماقی خدا کی بیستہ محمولی کو کھانا اس کی عشر عشر رقی بھی نصیب نہیں بلکہ تھوڑی بہت آمدنی کے واسطے بھی آواز لے کر کثیر گروہ اول الذکر مختصر جماعت کی اعانت و دستگیری کا محتاج ہے۔ حالانکہ ان ہی کی محنت ان کی دولتمندی کی لاری شرط ہے۔ اس افسوسناک غلبہ اور بے بسی کا حقیقی باعث انفرادی املاک کا رواج ہے۔ عوام کی قائم مقام گورنمنٹ کل زمین واصل ضبط کر کے تنہا زمیندار واصل دار اور آج تو بن نہیں سکتی اور بن ہی سکے تو مقامی اس نفع کے خمسہ وی ترقی قسم دولت حاصل ہو گا بشکل معاشی تنزل و زیادہ مضرت پہنچے گا تو ہی اندیشہ ہے۔ پس مذکور الصدر اصلاح کی غرض سے ایک اعتدال آمیز طریق برتنا جائے گا۔ کہیں بذریعہ سرکاری نگرانی غریبوں کو دولتمندوں کی چیرہ دستی سے محفوظ کیا۔ کہیں بشرط امکان زمین اور کاروبار پر بھی قبضہ کر لیا۔ اور کہیں بڑی بڑی آمدنیوں میں سے حصہ بانٹ کر غریبوں کے مفید مطالبہ کر دیا۔ گنوار و مثل ہو سانپ مرے نہ لاسٹی ٹوٹے۔ مروجہ طریق کو ہی کا مصداق سمجھنا

چاہئے یہی وہ طریق ہے جس کے رواج سے کمترین مضرت کا اندیشہ ہو سکتا ہے  
اور جس سے سوشیلزم کی غرض و غایت ایک معقول حد تک پوری ہو رہی ہو جیسا کہ

اسی وجہ سے وہ ہم جگہ روز بروز مقبول ہو رہا ہے اس کو اصطلاحاً **سرکاری**

**سوشیلزم** کہنا بیجا نہ ہوگا۔ یہ نکتہ حتماً ضروری معلوم ہوتا ہے کہ ہر ایسی تدبیر  
کو جو عدم مساوات تقسیم کو گھٹائے اشتراک ارتقائی کی نوع سمجھنی چاہئے  
جیسا کہ سرکاری اشتراک کے علاوہ شرکت منافع اور شرکت کے طریق جو  
اجرت کے تحت میں بیان ہو چکے ہیں۔ اشتراک ارتقائی میں شامل ہیں  
اب اشتراک کی دو خاص قسم یعنی انقلابی اور ارتقائی کا فرق خوب  
واضح ہو گیا۔ اول الذکر تو شدید مائل ہے اس کی تجاویز معدومے چند مگر انقلاب  
انگیر اور فطرت انسانی کے منافی ہیں۔ اور اگر ان پر ہزار دقت باجبر عملدرآمد بھی  
کرایا جائے تو جس قدر خرابی ربح کرنے کی امید اس سے دس گنی مصرت یہی جتنا سر  
یعی ہے اس کے برعکس آخر الذکر انسانی فطرت کا مقتضی بھی مد نظر رکھتا ہے اس وجہ  
اس کی تجاویز معتدل اور گونا گوں ہیں، ورنہ ان کے عملدرآمد کی مسفعت کا بلکہ مضرت  
بھاری ہے جوں بیجا جوش اور غلط فہمی نفع ہوتی جاتی ہے اشتراک انقلابی کا  
زور ٹوٹ رہا ہے اور اشتراک ارتقائی کا اثر ہر طرف پھیل رہا ہے۔

جیسا کہ اس سے قبل بھی جتا چکے ہیں اس تخریک کی بہت سی انواع درانواع  
ہیں ہننے دقیق اختلافات نظر انداز کر کے سیدھا سادہ لب لباب پیش کرنے پر  
کتھا کیا ہے مفصل بحث کے واسطے ایک جداگانہ ضخیم کتاب درکار ہے۔



# بائشتم

## ملکس

تجزیہ (۱)، مالیات (۲)، مفہوم ملکس (۳)، تقریر ملکس (۴)، اصول ملکس (۵)، اقسام ملکس (۶)،  
 اشکال ملکس (۷)، حکم ملکس (۸)، پائس ملکس (۹)، محصول جنگی (۱۰)، فیس ہشامیٹ، دھڑی، دال، خاج و

مالیات (۱) اصطلاح مالیات سے مراد کسی سلطنت کے آمد و خرچ کا انتظام و حساب ہوا ہے  
 فن کی مفصل بحث کیواسطے تو ایک جگہ لکھا کہ کتاب رکاوٹیں ہیں یا خرچ کی تفصیل نظر انداز  
 کر کے صرف اس قدر ستاناکائی ہے کہ ہر قسم کی ملکی ترقی اور عام بہبودی، عمدہ حکومت کے  
 قیام و استحکام سے وابستہ ہے۔ چنانچہ عمل پیدائش دولت میں سرکار بھی براہ راست یا  
 بالواسطہ حسب حالات شریک مالی حاتی ہے اور حکومت کے واسطے خرچ ناگزیر ہے۔ یہی  
 آمدنی - وہ بھی ملک کی پیداواری سے حاصل ہوتی ہے لہذا حکومت بھی بحیثیت مجموعی  
 ایک عامل پیدائش ہے۔ حویید اور میں سے حصہ لیکر اپنا کام چلاتی اور بشرط امکان  
 اندوختہ جمع کرتی ہے۔ بجالت ضرورت مثل عوام اس کو قرض بھی لینا پڑتا ہے۔ واضح ہو  
 کہ ازمنہ سابقہ میں حکومت امن و امان قائم رکھ کر پیدائش دولت میں محض بواسطہ بیہ  
 شریک ہوتی تھی۔ لیکن جیسا کہ اس سے قبل جا بجا بنایا جا چکا ہے۔ ہر مہذب حکومت  
 معاشی معاملات میں روز افزوں دچسپی لیے لگی ہے اور بشرط موقع عام زمیندار  
 اصل دار اور اجرو کے نامہ کاروں میں بھی مصروف نظر آتی ہے۔ المختصر حکومت بھی  
 ایک عامل پیدائش ہے اور پیداوار میں سے اس کو جو حصہ ملے وہ **سکاری**  
**محاصل** کہلاتا ہے۔ ترقی یافتہ ممالک میں سکاری محاصل

حصہ سوم

نہایت

آمدنی کے بالعموم چار وسائل پائے جاتے ہیں :-

- (۱) سرکاری ارہی و محکلات جن کی پیداوار سے معقول آمدنی ملتی رہتی ہے۔
- (۲) معاشی کاروبار مثلاً ہر - ریل - ڈاکخانہ - یا اقبوں کی تجارت ہندوستان میں اور تباکو کی فرانس میں
- (۳) قرض جو بھجوری قلت آمدنی - خراج چلانے کی واسطے یا بغرض حصول منافع کا روٹا میں لگانے کے واسطے کسی شرح سود پر عوام سے لیا جائے -
- (۴) ٹیکس

ان چاروں وسائل آمدنی میں سے اول میں تو عام کاروبار سے بہت کچھ ملتے ملتے ہیں اور اگر کچھ فرق ہو بھی تو اس کا بیاں مالیات کی جداگانہ بحث میں زیادہ منحل ہوگا لیکن آمدنی کا چوتھا وسیلہ یعنی ٹیکس جو عوام پیداوار کے لیے حصے میں سے حصہ نکال کر سرکار کو ادا کرتے ہیں راہِ است لوادی ملک انفرادی آمدنی پر نہایت گہرا اثر ڈالتا ہے اور اس کے عملدرآمد سے ایسے معاشی قوانین و نتائج اخذ کیے جاسکتے ہیں کہ جن کا بیان تقسیم دولت کے تحت میں جداگانہ طور پر ضروری معلوم ہوتا ہے چنانچہ اکثر تارہ ترین تصایف میں بھی یہی طریق اختیار کیا گیا ہے۔ اور ہم بھی اس کتاب میں یہی مناسب سمجھتے ہیں۔

(۲) ٹیکس سے مراد دولت کا وہ حصہ ہے جو لوگ غیر اختیاری طور پر سرکار کو مصارف مفہم حکومت کے واسطے ادا کریں اس تعریف میں حیدر العاطف غور طلب ہیں۔ مصطلح دولت اپنے وسیع معنی میں استعمال کی گئی ہے۔ گویا مال و جائداد کے علاوہ خدمات بھی اس میں شامل ہیں۔ چنانچہ بیگار بھی ایک نا پسندیدہ قسم کا ٹیکس ہے دولت کا انفرادی ہونا بھی ضرور ہے کیونکہ جب تک کہ کسی کی انفرادی ملک نہ ہو کوئی کیونکر اس میں سے سرکار کو حصہ دے سکتا ہے اگر کسی کو دینے کا کیا حق حاصل ہے۔ قومی یا ملکی دولت کی تو سرکار کم و بیش خود ہی مالک ہوتی ہے

صرف انگریزی دولت میں سے اس کو عوام سے حصہ لینا پڑتا ہے۔ لفظ حصہ سے واضح ہوتا ہے حصہ سوم  
 کہ ٹیکس انگریزی ملک اور آمدنی میں سے ادا کیا جاتا ہے گویا ٹیکس دہندے کے واسطے اتنا رلا می ہے۔ اگرچہ ہاتھم  
 اس ایتار کے نتائج ان کے حق میں کہیں یا وہ مفید اور فیض رساں ثابت ہوں۔ مگر اختیار کی  
 طور سے مراد خواہ مخواہ خبر یا اکراہ نہیں۔ بلکہ اس واقع کا اظہار ہے کہ ٹیکس کی مقدار اور  
 طریق و وقت ادائیگی۔ سرکار خود مقرر کرتی ہے اور اگرچہ اپنی حکومتوں میں تقریباً ٹیکس کا  
 اختیار سب کچھ عوام کے نمائندوں کے ہاتھ میں ہے لیکن بحیثیت ادا کنندہ عوام بے بس لاچار  
 ہیں اور ٹیکس ادا کرنے میں ان کی خوشی یا مرہی کو دخل نہیں۔ جو ٹیکس قائم کر دیا جائے اس کو  
 ادا کرنا ان کا قانونی دھرم ہوگا۔ لوگ سرکار کو جو کچھ اپنی طرف سے بطیب خاطر دیتے  
 ہیں وہ ٹیکس دہندہ شمار ہوتا ہے سرکار سے مراد لازماً مرکزی حکومت نہیں بلکہ اس کا  
 چھوٹے سے چھوٹا جزو حتیٰ کہ قصبات کی میونسپلٹی بھی جدا لگانہ طور پر سرکار شمار ہو سکتی ہے  
 حکومت کے قیام و استحکام کے واسطے بیشمار مصارف ناگزیر ہیں جن میں سے بعض تو  
 سرکاری ملک و کاروبار کی آمدنی اور قرض سے پورے ہوتے ہیں اور باقی عوام ہی  
 جب سے طریق ٹیکس ادا کرتے ہیں۔

تقریباً (۳۱) یہ مسئلہ علمی و عملی لحاظ سے نہایت معرکہ آرا اور اہم ہے کہ کس اصول کے مطابق ٹیکس  
 ٹیکس لوگوں کو ٹیکس قائم کرنا چاہئے۔ بالفاظ دیگر کس سے کتنا ٹیکس وصول کیا جائے  
 اور مقدار ٹیکس کا معیار کیا ہو۔ سب سے قدیم اور سیدھا سادہ مگر از حد ناقابل عمل معیار  
 تو سرکاری خدمات ہیں جو ٹیکس دہندہ کو حاصل ہوں گویا جس طرح کہ مزدور کو  
 محنت کی اجرت دی جاتی ہے ٹیکس بھی سرکار کی خدمات کا معاوضہ ہے اور بس  
 لہذا جو سرکار سے جتنی خدمت لے اسی کے مطابق معاوضہ بشکل ٹیکس ادا کرے  
 واضح ہو کہ سرکاری خدمات اس قدر بیشمار اور ان کے نتائج اتنے گونا گوں

میں کہ ان میں کسی شخص کے حصہ کا تخمینہ کرنا محال بلکہ ناممکن ہے۔ بیڑوں فوجوں جنگوں حصہ دوم  
 فتوحات اور اعلیٰ حکام کی تنخواہوں پر سرکاری آمدنی کا سب سے بڑا حصہ صرف کیا جاتا ہے  
 ہر شخص کو ان سے جو فائدہ پہنچتا ہے اس کا حدا گنا نہ تخمینہ کیونکر ممکن اور اگر ہیں تو جو ٹیکس  
 ان مصارف کے واسطے طلب کیا جائے وہ سرکار کی خدمات منفردہ کے کیونکر مساوی  
 مقرر ہو سکتا ہے۔ اس میں شک ہے کہ جو ٹیکس شہر کی صفائی روستی سڑکوں کی درستی  
 اور ڈاکٹر مرکس پر صرف کرے کی غرض سے میونسپلٹی وصول کرتی ہے اس کے تقرر  
 میں معیار خدمات کی بھڑکی سی گنجائش ضروریائی جاتی ہے لیکن یو راپور اور اعلیٰ  
 وہاں بھی ممکن نہیں پس معلوم ہوا کہ معدومے چند حالتوں میں تو ٹیکس کسی حد تک معیار  
 خدمات مقرر ہو سکتا ہے۔ لیکن مصارف کی بڑی بڑی مدوں میں جن کے واسطے گراں  
 با ٹیکس قائم کیے جاتے ہیں نہ خدمات منفردہ کا تخمینہ ممکن ہے نہ تقرر ٹیکس میں معیار  
 خدمات کا برائے نام بھی لگا کیا جاسکتا ہے۔ اول الذکر قسم کو کل یا مقامی یا کئی  
 ہے اور آخر الذکر امپیریل یا ملکی ٹیکس حاصل کلام یہ کہ مقامی ٹیکس میں پورا تو ہرگز  
 نہیں مگر تھوڑا بہت لحاظ معیار خدمات کا تقرر ٹیکس میں ضرور ہو سکتا ہے اور ہوتا ہے  
 رہا ملکی ٹیکس۔ جبکہ خدمات منفردہ کا برائے نام بھی تخمینہ نہیں کیا جاسکتا تو اس معیار  
 کا لحاظ کیونکر ممکن ہے۔

جبکہ سرکار کی خدمات منفردہ کا نہ تخمینہ ممکن ہوا اور نہ ٹیکس ان کے معیار کے  
 مطابق مقرر ہو سکے تو پھر چونکہ تمام ملک ایسی خدمات سے مستفید ہوتا ہے سب سے بلا  
 امتیاز مساوی مقدار ٹیکس وصول کرنا بہت آسان ہوگا اور کچھ خلاف انصاف  
 بھی نہیں۔ واضح ہو کہ خدمات منفردہ کا تخمینہ ممکن نہ ہے۔ لیکن اس سے بھی انکار  
 نہیں ہو سکتا کہ سب لوگ ایسی خدمات سے یکساں مستفید نہیں ہو سکتے اور بالعموم

دولتمندوں کو مقابلہ غرباء کے بہت زیادہ فائدہ اٹھانے کا موقع ملتا ہے۔ مزید برآں جسے با  
 کواپنا اور اپنی اولاد کا بیٹ یا لڑکھی دشوار ہو رہا ہو اور بسر اوقات کے واسطے دوسروں  
 کی فیاضی کے دستِ مگرہوں تو ان سے ٹیکس طلب کرنا کہاں تک قہرین انصاف اور وصول  
 کرنا کہاں تک ممکن ہے ان کی تو وہی مثل ہے حاندارم دامن ار کجا آرم۔ حریب بھلا مانگے  
 میں سے ناگیا کو تو کر دیسکتے ہیں صبح ہو کہ نہو یا اور ایسے متوسط الحال لوگوں کی تعداد  
 ہر ملک میں بہت بڑی ہے جو ہر ٹیکس کے بالکل متحمل نہیں ہو سکتے اور ان سے ٹیکس وصول  
 کرنا یا تو محال ہے یا سراسر ظلم۔ لہذا مساوی ٹیکس کا تھیمی نتیجہ خود ملک کی تباہی و  
 بربادی ہوگا۔

مذکورہ صدر دشواریوں کو پیش نظر رکھ کر تقرر ٹیکس کا ایک تیسرا اصول تجویز کیا گیا ہے جسپر  
 آج کل بالعموم عملدرآمد بھی ہو رہا ہے یعنی یہ کہ ہر شخص سے اس کی مالی حیثیت کے موافق  
 ٹیکس وصول کرنا چاہئے۔ دولتمندوں سے زیادہ، متوسط الحال سے کم اور غرباء سے  
 کچھ نہیں۔ گویا تقرر ٹیکس کا معیار خدمات معودہ یا مساوات کے بجائے مالی حیثیت  
 ہونا چاہئے اب ایک دشوار سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ مالی حیثیت سے کیا مراد ہے اور  
 اس کے تخمینے کا کیا اصول ہونا چاہئے۔ مالی حیثیت کے تین معیار ہو سکتے ہیں۔ مال  
 و جائیداد، آمدنی خام یا آمدنی حالص۔ ان میں سے کوئی معیار بھی لیکر ٹیکس و طریق  
 پر مقرر کیا جاسکتا ہے۔

(۱) ٹیکس اور ملک یا آمدنی کے مابین ایک عام نسبت قرار دیدی جائے مثلاً کچھ فیصدی سالانہ  
 اس کو اصطلاحاً ٹیکس متناسب کہتے ہیں

(ب) مقدار ملک یا آمدنی کی کمی بیشی کے مطابق نسبت یعنی شرح ٹیکس میں بھی تخفیف  
 و اضافہ کیا جائے مثلاً ہر ارب روپیہ تک ۳ فیصدی۔ ایک ہزار کے بعد پانچہزار تک

۳۔ فیصدی - مایعہزار سے اوپر دس ہزار تک ۲ فیصدی اور دس ہزار سے بالاتر ملک حصہ  
یا آمدنی یہ فیصدی ٹکس قائم کیا جاوے اس کو اصطلاحاً ٹکس متضاید  
کہتے ہیں۔

وضع ہو کہ ان وجوہات کی بنا پر جن کا مساوی ٹکس کے تحت میں دکر اچکا ہے۔ ملک یا  
آمدنی کی کوئی ایسی قلیل مقدار جو قیام حیات کے واسطے ناگزیر ہو۔ ٹکس سے بہر صورت  
ضرورت سے کردی جاتی ہے۔ گویا غریب لوگوں سے جن کی کمائی صرف ناگزیر ضرورت  
کی واسطے بھی مشکل کھایت کرتی ہے کوئی ٹکس نہ لینا چاہئے اور نہ لیا جاتا ہے۔ ملک یا  
آمدنی کی کم سے کم سے قابل ٹکس مقدار قانوناً مقرر کرنی پڑتی ہے اور کل کمتر مقداریں  
ٹکس سے معاف ہوتی ہیں۔

ٹکس متناسب کا طریق بہت سہل اور سادہ ہے۔ لیکن ٹکس متضاید زیادہ قرن الصاف  
وصلحت ہے۔ فرض کرو کہ عام شرح ٹکس آمدنی کا دس فیصدی سالانہ ہو اسے اٹکار  
نہیں ہو سکتا کہ اروپہ ماہوار آمدنی والے کو اروپہ ماہوار ٹکس دینا بہت زیادہ  
گراں گزریگا بمقابلہ ایک ہزار آمدنی والے کے جیسی شرح سے سو روپیہ ٹکس ادا کرتا ہے۔  
دس ہزار آمدنی والے کو ایک ہزار روپیہ ٹکس اور بھی کم بار معلوم ہوگا۔ اور ایک لاکھ  
روپیہ آمدنی میں سے دس ہزار دیدینے سے مالی حالت پر مقابلہ بہت ہی کم اثر پڑ سکتا ہے  
چنانچہ عام مشاہدہ ہے کہ آدمی جس قدر زیادہ دولت مند ہوتا ہے اس کی نظر میں مقابلہ  
متوسط الحال اور غریب لوگوں کے روپیہ پیسہ کی قدر و قیمت بھی گھٹ جاتی ہے۔ صدمہ  
بلکہ ہزار ہا روپیہ کی وہ اتنی بھی قدر نہیں سمجھتے ہیں جتنی کہ غریب لوگ چند  
روپیوں بلکہ آنوں کی۔ مبادلہ دولت کے تحت میں اس فطری خاصہ  
سے بعنوان **تقلیل افادہ** مفصل بحث کر کے بہت

حصہ سوم  
ماہیت

نتیجہ خیر اصول اخذ کیے گئے ہیں جن کی مناسب موقع پر اُسی سہ تم تشریح کرنی کے بہاں صرف اس قدر حتماً مقصود ہے کہ ٹیکس سہ بیعار ملک یا آمدنی امیر غریب ٹیکس اصول کو لے کا نتیجہ عدم مساوات ایتبار ہوگا اور درحقیقت مقابلہ امر کے عہد پر ٹیکس کار بادہ مارا یرٹیکا۔ لیکن اگر ٹیکس متضاد قائم کیا جائے، مساوات ایتبار کے علاوہ ٹیکس میں اضافہ بھی ہوگا اور لطف یہ کہ کسی یریح بار بھی ہوگا۔ چنانچہ یہی مساوات **بیشار** کا اصول ٹیکس متضاد کی بنا قرار دیا جاتا ہے اور عدم مساوات ایتبار کا اعتداضی ٹیکس متناسب پر خاص طور سے عائد ہوتا ہے۔ لیکن ٹیکس متضاد میں بھی کچھ نقص نکالے جاتے ہیں۔ خصوصاً یہ کہ شرح ٹیکس میں تعین مدارج سے اصول معلوم ہوتا ہے نیز لوگ ملک یا آمدنی کے معلوم بلط بیانی یر زیادہ مال ہوں گے اور سب سے بڑا اندیشہ یہ ہے کہ شرح ٹیکس کی زیادتی کے خوف سے لوگ دولت فراہم کرنے میں کمی کریں گے۔ غور کرنے سے صاف ظاہر ہوگا کہ بہتیرے فقط اعتراض کی خاطر یہ اعتراض کیے جاتے ہیں ورنہ اوّل دو ٹوک متناسب یر بھی عائد ہوتے ہیں اور تیسرا اس وجہ سے قابل التفات نہیں کہ جب تک زیادتی ملک یا آمدنی سے شرح ٹیکس میں بہت ہی زیادہ اضافہ ہو کوئی ایسا اندیشہ بجا نہیں اور ٹیکس متضاد میں شرح کا اضافہ ہمیشہ مسئلہ اور مناسب ہوتا ہے وہ اس درجہ کبھی گراں نہیں بنایا جاتا ہے کہ لوگ اس کو نا قابل برداشت محسوس کر کے دولت جمع کرنا ہی چھوڑ دیں۔ اگرچہ دولت مند فرقہ کی طرف سے ابھی تک مخالفت جاری ہے لیکن چونکہ عوام کے حق میں مفید ہے ٹیکس متضاد کا رائج ہر ملک میں پھیلتا جاتا ہے خود ہندوستان میں بھی انکم ٹیکس کا یہی اصول اختیار کیا گیا ہے۔ جنگی مصارف کی مجبوریوں سے شرح میں کچھ اضافہ بھی ہوا ہے انکم ٹیکس کا موجودہ طریق یہ ہے کہ ایک ہزار

روبیہ سالانہ سے کم آمدنی تو معاف ہے۔ ایک ہزار سے لیکر دہ ہزار سے کم تک شرح ٹکس ۴ صدیم  
 یا ۵ فی روپیہ ۲ ہزار سے لیکر یا پچھڑار سے کم تک ۵ یا ۶ فی روپیہ یا پچھڑار سے لیکر دس  
 ہزار سے کم تک ۶ یا ۷ فی روپیہ دس ہزار سے لیکر ۲۵ ہزار سے کم تک ۹ یا ۱۰ فی  
 روپیہ اور ۲۵ ہزار یا اس سے زیادہ آمدنی پر ایک آنہ فی روپیہ انکم ٹکس وصول  
 کیا جاتا ہے۔

حاصل کلام یہ کہ ٹکس سرکار کی خدمات منفرہ کے معیار سے مقرر ہو سکتا ہے نہ بمقدار  
 مساوی ہر شخص سے وصول کیا جاسکتا ہے۔ تقریباً کا قابل عمل معیار صرف لوگوں کی  
 مالی حالت ہے۔ رہا طریق تقریباً بعض لوگ مساوی شرح کے حامی ہیں اور بعض اسکو  
 مساوات اختیار کے منافی ثابت کر کے حسبِ حقیت مدارج شرح کے موید ہیں،  
 لیکن بقایہ ٹکس متناسب کے ٹکس متصاید کا رواج ٹوہتا نظر آتا ہے۔

یہاں پر تقریباً ٹکس کے متعلق دو ضروری اصطلاحوں پر توجہ دلانا بے محل نہ ہوگا  
 اول معیار ٹکس۔ جس سے کسی چیز کی جسامت، وسعت، طول، وزن یا قیمت کی  
 وہ مقدار معین مراد ہوتی ہے کہ جس کے حوالہ سے ٹکس قائم کیا جاوے۔ مثلاً فی معکب گز  
 پتھر یا لکڑی، فی مربع بیگہ زمین، فی گز کپڑا، فی من غلہ یا فی صدی مال۔ دوم شرح ٹکس  
 جس سے ٹکس کی وہ مقدار معین مراد ہے جو فی معیار وصول کی جاوے مثلاً فی من غلہ  
 مربع گز۔ اور من یا اللہ فی صدی آمدنی۔

(۴۱) متعدد مصیبتوں نے چند اصول وضع کیے ہیں جن کو ٹکس قائم کرنے میں ملحوظ رکھنا  
 ضروری ہے اور جن کی خلاف ورزی سے عام مرقہ احمالی اور معاشی ترقیات کو  
 صرہ پیچھے کا اندیشہ بدیہی ہے ایسے کل مستند اصول بترتیب اہمیت ذیل میں درج  
 کیے جاتے ہیں :-



(۱) پیداواری ٹکس درجہ اولیٰ پیداوار منایا جائے۔ یعنی حاصل ٹکس کی مقدار بہت متعقول ہوئی چاہئے۔ ٹکس قائم کرنے کا سستا مصارف حکومت کے واسطے آمدنی پیدا کرنا ہے اور جب ایسی آمدنی کی مقدار قلیل ہو تو گویا ٹکس ناقص ہو اور حصول آمدنی کی عرض و عایت اس سے صرف بدرجہ اولیٰ یوری ہوتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ اجرائے ٹکس میں اور ماٹو سکا بھی بحفاظت کرنا پڑتا ہے اور کرنا چاہئے چنانچہ ان میں سے خاص خاص ہم دیں میں بیاں کریں گے۔ لیکن پیداواری ہر ٹکس کی سہلی اور مقدم ترین خونی ہے جس کا لحاظ باقی سب پر فائق ہونا چاہئے۔ بالفاظ مختصر عمدہ ٹکس کی خصوصیت اولین حاصل کی جیتی ہے۔

ٹکس کے موزوں ذرائع کا انتخاب اول تو وسعت و صحت معلومات پر منحصر ہے دوم اس کے واسطے جرت و استقلال بھی درکار ہے کہ غیر ہر دلیریزی کا اندیشہ سد راہ ہو سکے نہ مخالفت کا خوف۔ ماہر مالیات ایک نظر میں پیداوار ذرائع پہچان کر اور بلاتامل ان پر ٹکس قائم کر کے ملکی آمدنی میں اضافہ کر دکھائے گا۔

(ب) کفایت :- ٹکس حتی الامکان کم بیج ہونا چاہئے اس کے تین مفہوم ہیں اول یہ کہ جو کچھ فراہمی ٹکس میں صرف ہو اس کی مقدار بمقابلہ حاصل ٹکس ادنیٰ اسے اولیٰ ہو۔ مثلاً اگر مصارف حاصل کے ۱۰ فیصدی ہوں تو بلحاظ کفایت ٹکس اول الذکر بہتر ہے اور حاصل کے ۵ فیصدی مصارف والا ٹکس اس سے بھی بہتر شمار ہو گا دوسرے ٹکس دہندوں کو مقدار ٹکس سے زیادہ ادا کرنا نہ پڑے۔ اس نکتہ کی تشریح آگے چلکر اقسام ٹکس کے تحت میں کی جائے گی۔ تیسرا مفہوم یہ ہے کہ ٹکس افزونی دولت اور اضافہ فرقہ السحالی میں مانع اور مزاحم نہ ہونا چاہئے۔ بعض ٹکس بمقابلہ دوسروں کے لوگوں کو زیادہ گراں گزرتے ہیں اور کاروبار پر بھی ان کا مضراثر

پڑتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ سرکار کو جو حاصل ملتا ہے اس سے کہیں زیادہ عوام کو نقصان پہنچ جاتا ہے اور کاروباری تفریل سے خود ذرائع ٹیکس مسدود اور محدود ہونے لگتے ہیں اور بالآخر مقدار حاصل بھی گھٹ جاتی ہے گویا کفایت ٹیکس کی اولین خوبی میدان آوری کی لازمی شرط ہے۔

آگے جیکر صرف دولت کے تحت میں بعنوان "نفع المصروف" اوضح کیا جائے گا کہ ٹیکس میں صفت کفایت کن کن خاص حالتوں میں موجود ہو سکتی ہے اور کن میں مفقود۔ جیسا کہ اس سے قبل بتایا چکا ہے ٹیکس متضاد پر بھی یہ اعتراض کیا جاتا ہے کہ وہ افزودنی دولت اور ترقی کاروبار میں بائج ہو گا گویا وہ کفایت کے منافی ہے۔

(ج) جدل ٹیکس انصاف سے قائم کرنا چاہئے اس اصول کی ٹیکس کی متعدد تدابیر تقریر ٹیکس کے عنوان سے ادیر بیان ہوئی ہیں۔ یہاں مختصر اعداد کافی ہونا چاہئے۔

(۱) ٹیکس معیار خدمات ٹیکس سرکاری خدمات کے مساوی ہونا چاہئے۔ لیکن ہر شخص کی کار خدمات سے جتنے مستفید ہوتا ہے اس کا برائے نام بھی امدادہ دستور ہے۔

(۲) ٹیکس مساوی ٹیکس سب پر مقدار مساوی قائم ہونا چاہئے۔ بشیامفلس اور غریب کو اپنی حالت بال برابر پروری محال کیونکہ ٹیکس ادا کر سکتے ہیں اور ان سے ٹیکس کا مطالبہ کہا نہیں کہین انصاف رحم ہو گا۔

(۳) ٹیکس متناسب ٹیکس مالی حالت کی نسبت سے بشرح مساوی قائم ہونا چاہئے۔ بظاہر تو یہ اصول ترین انصاف نظر آتا ہے لیکن حقیقت اس کا بار امر پر متبادل کم پڑے گا اور متوسط الحال زیادہ زیر بار ہوں گے

(۴) ٹیکس متضاد ٹیکس بلحاظ فرق مالی حالت بشرح مختلف قائم ہونا چاہئے۔ یعنی امرا پر بشرح اعلیٰ اور غریب پر بشرح ادنیٰ۔ تاکہ سب ٹیکس ہمدے مساوی بار یا اثنا محسوس کریں

مزید براں آگے جھلک کر اقسام ٹکس کی بحث سے واضح ہو گا کہ ٹکس کا مارکیٹ ٹکس نہ ہندہ پر قائم رہتا ہے اور کبھی دوسروں پر بھی منقسم یا سراسر منتقل ہو سکتا ہے ایسی حالت میں حصول عدل کی کوئی تدبیر بھی یوے طور پر قابل عملدرآمد نہیں البتہ جس حد تک بھی عدل کا منتہا پورا ہو سکے فیست سمجھنا چاہئے۔

د) تغیر پذیری ٹکس متعدد ذرائع پر مختلف شرحوں سے اس طرح پر قائم کرنا چاہئے کہ حسب حالات اس کی مقدار حاصل میں اضافہ و تخفیف کی جاسکے۔ یہ نہیں کہ مصارف حکومت کے واسطے خواہ زیادہ رقم درکار ہو یا کم ہر حالت میں حاصل ٹکس کی مقدار وہی ایک ہے۔ اور کبھی خرچ کے واسطے بھی نامانی ہوا اور کبھی زائدینج رہے گھر بار کے انتظام میں تو بالعموم مصارف آمدنی کے ماتحت ہوتے ہیں لیکن نظام سلطنت میں آمدنی کو مصارف کا سرور بایا جاتا ہے۔ پس حاصل ٹکس جس حد تک کسی پیشی مصارف کی متابعت کو بہتر ہے اور دیگر سلطنت کی مالی حالت ہمیشہ متزلزل رہے گی۔

تعبیر ہے کہ امریکہ جیسی ترقی یافتہ سلطنت کی ابتک یہ حالت ہے کہ کبھی سرکاری محاصل مصارف حکومت سے بہت زیادہ ہوتے ہیں اور کبھی کم جس کی بدولت گاہے گاہے سخت وقتوں میں سامنا آیتا ہے اس کا تھکا ہوا گورنمنٹ کا مالی نظام بہتر ہے۔

(س) تعین :- اول تو یہ نہایت ضروری ہے کہ ٹکس بترج معین وصول کیا جائے اور ٹکس دہندہ کو بھی صحیح مقدار کا علم ہو تاکہ جبر یا دہو کہ سے کوئی سرکاری مطالبہ سے زیادہ وصول نہ کر سکے مزید براں شرح یا ذرائع ٹکس میں جلد جلد رد و بدل نہ کرنا چاہئے۔ ورنہ صد ہا کاروبار اور معاملات درہم برہم ہوتے رہیں گے۔ معاملہ کرتے وقت لوگ یہ فرض کر لیتے ہیں کہ موجودہ مالی نظام میں کوئی بہت بڑا تغیر مستقبل قریب میں ہو گا اور جب تک مستقل تغیرات کا اعلان نہ ہو یہ مفروضہ بجا بھی ہیں۔ نتیجہ یہ ہے

کہ یکایک اگر خلاف توقع کوئی تبدیلی کیجاتی ہو تو ہمارا ہاسکر ہمارا ہانگڑھاتے ہیں۔ اگر کسی فرامد حصہ دوم یا برآمد کی چیز پر جدید ٹیکس قائم کیا جائے یا صرف شرح میں کمی ہوتی کیجائے تو اس کے منج پر ہاں ہاں ہاں نمایاں تر نمودار ہوگا۔ سرکاری قول کے مطابق شرح مالگداری حاصل زیادہ کا ۵۰ فیصدی ہو کر اب اگر وہ ۲۵ فیصدی یا ۵۰ فیصدی کر دیکجائے تو بہر صورت قیمت زمین میں بہت کچھ اضافہ و تحیف ہونا لازمی ہے۔

قدیم ٹیکس کے تو لوگ اس قدر عادی ہو جاتے ہیں کہ کاروبار میں معمولاً ان کا لحاظ کرتے کرتے کوئی ہاجسوس نہیں ہوتا۔ چنانچہ کسی کا مقولہ ہے کہ قدیم ٹیکس کوئی ٹیکس ہی نہیں بلکہ جب کوئی میا ٹیکس قائم ہوتا ہے یا شرح گھٹتی رہتی ہے تو کاروباری سمند میں لہریں پیدا ہو کر بعض کشتیوں کو غرق کر دیتی ہیں اور بعض کو بسرعت ساحل تک پہنچا دیتی ہیں کم از کم کچھ عرصہ کے واسطے سکون غائب ہو کر ہر طرف ابتری پھیل جاتی ہے اور جب تک ٹیکس نجونی جاگزیں ہوئے ہی حالت برپا رہتی ہے۔ لہذا ٹیکس متعین ہونے چاہئیں۔ اور جلد جلد رد و بدل کرنے سے احتراز لازم ہے۔

(س) سہولت جب جہاں تک ہو سکے ٹیکس کے ذرائع اور وصولی ٹیکس کے اوقات و طریق ایسے اختیار کیے جائیں کہ ٹیکس دہندہ دیکھتا کہ کوئی نقصان یا ہرج ہو نہ کوئی دشواری و دقت ہاجسوس ہو۔ سیاست کا عام اصول ہے کہ اختیارات حکومت اس طرح برتنے چاہئیں کہ لوگوں کو کم سے کم گراں و ناگوار گزریں ٹیکس کا موجودہ اصول بھی اسی کا شاہد ہے۔

ان چہ کے علاوہ ٹیکس کے اور اصول بھی قرار دئے گئے ہیں لیکن وہ اکثر فروعات ہیں اور عمومیت سے معرا لہذا ان کا بیان غیر ضروری طوالت ہوگی۔ واضح ہو کہ ٹیکس ان تمام اصول کے پابند ہوں وہ بلا شک نہایت مفید ہیں اور جو جس قدر کم پابند ہوں وہ اتنے

ہی ناقص ہوں گے یہاں ایک نکتہ قابل غور ہے۔ ایسا بھی تو ممکن ہے کہ ان اصول میں اختلاف آٹراہے مثلاً کسی ٹیکس میں پیدا آوری ہو لیکن سہولت ہو یا کسی میں سہولت ہو تو عدل ہو ایسی حالت میں کیا کرنا چاہئے۔ جواب صاف ہے۔ کمتر ضروری اصول بیشتر ضروری پر قربان کر دیا جائے۔ یعنی اوپر اصول پر ترمیم بہت بیان کیے ہیں لہذا پیدا آوری عدل سہولت پر بھی فائق ہے۔ سہولت عدل کے تابع ہونی چاہئے لیکن ان اصول میں اختلاف کی طرح اتفاق بھی ممکن ہے مثلاً گھایت تعین اور سہولت پیدا آوری کے معاون ہیں اور تعمیر پیری پیدا آوری اور کفایت کی موید ہے اور جو پیدا آوری سے دوسرے اصولوں کو تقویت پہنچتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ ماہر مالیات کا کمال یہ ہے کہ ان تمام اسی اصولوں کو ٹیکس میں یکجا کر دکھائے اور اگر ایسا ممکن ہی ہو تو ادے لگے قربان کر کے اعلیٰ کو برقرار رکھے۔

(۵) اول ٹیکس کے متعلق حید اصطلاحات جاننے ضروری معلوم ہوتے ہیں۔ جو شخص ٹیکس ادا کرے اسکو ادا کنندہ اور جس شخص ٹیکس کا بار پڑے اسکو ممبر ٹیکس کہتے ہیں اول دونوں اصطلاحوں سے یہ چلتا ہے کہ کبھی یہ ممکن ہے کہ ٹیکس ادا کوئی کرے اور حیب سے کسی کے ادا ہو یعنی ادا کنندہ ٹیکس کا بار کسی اور پر ڈال دے۔ جتنا پچھہ واقعہ ہے کہ ٹیکس کا سکل بار ادا کنندہ پر شادہ مادر ہی قائم رہتا ہے ورنہ اس کا کم و بیش جزو دوسروں پر صرفہ منقسم ہو جاتا ہے ٹیکس کے ادا کنندہ سے دوسروں پر منتقل ہونے نہونے کے واقعہ کو اصطلاحاً تعدیہ ٹیکس سے تعبیر کرتے ہیں۔ واضح ہو کہ سلسلہ ٹیکس میں یہی بحث سب سے زیادہ قیق اور پیچیدہ ہے کہ کون ٹیکس ادا کنندہ پر قائم رہتا ہے اور کون کس حد تک دوسروں پر مستقل ہو سکتا ہے۔ اس کا تہہ چلا ماہنہایت دشوار ہے اور جو نتائج تحقیق ہوتے بھی ہیں بشیر تجہینی ہیں ان میں تعین کی گنجائش بہت کم ہے تعدیہ ٹیکس کی چند اہم صورتوں سے لغوان

ہاؤس ٹیکس انکم ٹکس وغیرہم آئندہ جلد گانہ بخت کرینگے یہاں صرف اس قدر جتنا مقصود ہے کہ بعض ٹکس کا ادا کنندہ اور مورد ایک ہی شخص ہوتا ہے اور بعض کے مختلف اور متعدد۔ جیسا کہ اس سے قبل جابایا جا چکا ہے۔ اگرچہ اس واقعہ کی تحقیق نہایت دشوار ہے تاہم معلومات اور تجربہ کی مدد سے قاعدہ کی بنا پر ٹکس کی دو قسمیں قرار دی گئی ہیں۔ ایک یہ کہ ٹکس کا ادا کنندہ اور مورد ایک ہی شخص ہو۔ یعنی جو دوسروں پر منتقل نہ ہو سکے دوسرے وہ کہ جس کے ادا کنندے اور مورد مختلف اور متعدد لوگ ہوں یعنی جو ادا کنندہ سے لے کر بہت سے لوگوں پر منقسم ہو جائے اصطلاحاً اول کو ٹکس بلا واسطہ اور دوم کو ٹکس بالواسطہ کہتے ہیں لیکن ان ہر دو قسم کا امتیاز سہ قدر متحقق اور نمایاں نہیں کہ کوئی قطعی حد فاصل ان کے درمیان قائم ہو سکے اور بعض ٹکس کے متعلق تو یہ طے کرنا ہی محال ہے کہ وہ کس قسم میں شمار ہونا چاہئے۔ مثلاً مالگدار اور انکم ٹکس قسم اول میں اور محصول جنگی آبکاری اور درآمد و برآمد قسم دوم میں شمار ہوتے ہیں اور میں جسٹری بیس اسٹامپ کی قسم کا تعین ہی دشوار ہے۔ ہر حال ٹکس قائم کرنے میں ماہرین مالیات کی دو میں سے ایک عرض ہوتی ہے یا تو یہ کہ جو شخص ٹکس ادا کرے وہی اس کے بار کا تحمل ہو۔ یا یہ کہ ادا کنندہ بعد کو ٹکس دوسرے لوگوں سے وصول کر سکے ایسی عرض پوری کرنے کے لیے وہ سو سو پیش بندیاں کرتے اور تدا بیر نکالتے ہیں لیکن پھر بھی ٹکس بلا واسطہ اگر تھوڑا بہت دوسروں پر منتقل ہو جائے تو عجب نہیں۔ اور اس کے برعکس ٹکس بالواسطہ ہمیشہ اس حد تک اس سہولت و سرعت سے دوسروں پر منتقل نہیں ہوتا جتنا کہ مقصود ہوتا ہے ہر دو قسم ٹکس کی ماہیت اور ان کی عدم یقین کی خامی واضح کرنے کے بعد ہم ان کے حسن و قبح کی بھی ذیل میں تشریح کرتے ہیں۔

ٹکس بلا واسطہ۔ لگان۔ سودہ اجرت یا مالکے جائیداد میں سے براہ راست

حصہ سوم  
ماہیت  
و صریحاً بمعیار و بترجیح معین حصہ نکالتا ہے۔ ٹیکس سیاسی ترسیت کا ہایت کا رگڑ آلہ ہے۔ انسانی  
حاصد ہے کہ جس کام میں کسی کا کچھ ویسہ لگتا ہے اس سے خواہ مخواہ تعلق اور دلچسپی پیدا ہو جاتی ہے  
جیسا کہ بعض انجمنوں میں تو علاوہ مالی امداد کے دلچسپی نہ پائی کی غرض سے بھی ممبروں سے چندہ طلب  
کیا جاتا ہے جبکہ لوگ حان لوجیکو مصارف حکومت ادا کرتے ہیں تو ان کو سیاسی معاملات  
سے خود بخود زیادہ تعلق محسوس ہونے لگتا ہے اور اس کا نتیجہ عام سیاسی بیداری ہوتا ہے  
اس کے برعکس ٹیکس بالواسطہ جو کہ بطور محصول جنگی آکھاری درآمد و برآمد خرید و فروخت  
کے سامان پر قائم ہوتا ہے اور جس کے ادا کنندہ تو بالعموم اجرت و ناجر ہوتے ہیں لیکن جو  
بذریعہ اضافہ قیمت بالآخر خریداروں سے وصول ہو جاتا ہے۔ مودوں کی نظر سے بیشتر  
چھپا ہوتا ہے اور ان کو جبر بھی نہیں ہوتی کہ کوئی ٹیکس ادا کرے یا نہ کرے۔ ادا کنندہ اس وجہ سے  
زیادہ پروا نہیں کرتا کہ اس کو ٹیکس دوسروں سے وصول ہو جاتا ہے۔ پھر ایسا ٹیکس لوگوں کو  
سیاسی معاملات کی طرف کدھک متوجہ کر سکتا ہے۔ ٹیکس بلا واسطہ میں غریب و باری سے  
محفظہ رکھے جاسکتے ہیں لیکن اس کے برعکس ٹیکس بالواسطہ میں بذریعہ گرانہ ضروریات غریب  
ہی زیادہ بار پڑنے کا اندیشہ رہتا ہے جو کہ سلسلہ سرحدل کے خلاف ہے۔

مزید برآں اول تو ٹیکس بلا واسطہ فراہم کرنے کے مصارف مقابلہ کم ہوتے ہیں نیز وہ  
کاروبار میں بھی مارج کم ہوتا ہے اور سب سے بڑی خوبی یہ ہے کہ ٹیکس ہندہ کو مقدار ٹیکس سے زیادہ  
ادا کرنا نہیں پڑتا مثلاً ہر شخص ٹیکس بلا واسطہ کی مقدار معلومہ ادا کر کے باضابطہ دیکھ سکتا ہے  
لیکن اگر ٹیکس بالواسطہ شرح ڈیڑھ یا دو پائی فی چیز قائم ہو تو خریداروں کو غالباً بمقدار  
ایک سیسہ فی چیز ادا کرنا پڑے گا اور باہمی فرق ڈیڑھ یا ایک پائی تا جیسے درمیانی لوگوں کی  
گرہ میں ہے گا عام مشاہدہ ہے کہ نرخ اکثر اور خصوصاً خوردہ فروشوں میں کوئی نہ کوئی سہل رقم ہوتی  
ہے مثلاً چند پیسے آنے یا روپے جن رقموں کے حساب میں دقت ہو مثلاً بیس پائی یا

۳۳ آٹہ یا ایک وسیع ۱۵ کہ ، پائی۔ تو ایسی قوموں سے رخ مقرر نہیں کیا جاتا بلکہ کچھ اضافہ کر کے حصہ سوم  
اسکو ہل بنایا جاتا ہے مثلاً ایک پیمہ ۵ آٹہ یا ۱۰ پیمہ یہ کہ حیریں جسدہ تھوک فروشی سے ہاتھ  
گذر کر خردہ فروشی کی طرف بہتی ہیں ٹکس بالواسطہ کی مقدار گھٹتی جاتی ہے اور ہل رقم  
کے حصول پر خر ، ارون سے مقدار ٹکس سے زیادہ رقم شکل اضافہ قیمت وصول کرنا سنا ہوتا  
ہے یعنی چونکہ فی نفسہ اس کی مقدار اکثر قیمت کا ہایت چھوٹا جزو ہوتی ہے تو لوگ اس کی پروا  
کم کرتے ہیں ٹکس بالواسطہ کی مثال اس سیال کی سی ہے جس کا ایک حصہ برتن سے رس اس کر  
مرل مقصود پہنچے تک اسے ہی میں گر جائے لیکن سود بلا واسطہ کے چند قطرے بھی بمشکل  
منابع ہو سکتے ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ متبادلہ ٹکس بلا واسطہ میں صنف کفایت  
یہ حیرہ اعلیٰ پائی جاتی ہے۔

لیکن بعض خوب نیکو لحاظ سے ٹکس بلا واسطہ فائق نظر آتا ہے اس میں سب سے بڑی خوبی تو یہ ہے  
کہ لوگوں کو گراں نہیں گرتا۔ حتیٰ کہ کبھی تو اس کی ادائیگی کا علم تک نہیں ہوتا۔ چنانچہ یہی وجہ ہے  
کہ ایسے ٹکس کا اضافہ بہ آسانی ممکن ہے۔ حالانکہ اگر ٹکس بلا واسطہ بڑھایا جائے تو لوگوں کو  
زیادتی مار فوراً محسوس ہونے لگتا ہے اور اکثر عالم خوشی اور مخالفت کا مقابلہ کرنا پڑتا ہے۔ یہی  
سلطنتوں میں عوام کی خوشی ناخوشی متبادلہ مخالفت از حد با وقعت اور توجہ طلب مافی جاتی  
ہے اور سیاسی مصاحب بھی قسم ٹکس کے انتخاب کی خاص بننا ہوتی ہیں۔ متوسط الحال اور کم  
آمدنی والوں کے واسطے ٹکس بالواسطہ سوجہ زیادہ موزوں ہے کہ جب وہ ضروریات خریدتے  
ہیں تو مہیا را خرید بذریعہ گرانے نرخ اپنے حصہ کا ٹکس ادا کر دیتے ہیں لیکن ٹیکس بلا واسطہ قائم کر  
میں چند در چند دقتیں پیش آتی ہیں۔

چنانچہ یہ ایک عام خیال ہے اور بڑی حد تک درست ہے کہ ٹکس بلا واسطہ امراء کے لیے  
موزوں ہے اور بالواسطہ متوسط الحال اور کم آمدنی والوں کے حق میں مناسب ہے۔



ٹیکس بالواسطہ میں مقابلہ سہولت بھی زیادہ پائی جاتی ہے اور اس کا علم ہی کم ہوتا ہے دوم  
لوگ اس کو ضروریات خریدنے میں بلا حسد و اکراہ حسرت چاہے ادا کرتے ہیں۔ حالانکہ ٹیکس  
بلا واسطہ جتنا جتنا کر وقت معینہ برباد قاعدہ طلب کیا جاتا ہے اور بصورت عدم ادائیگی تعزیر  
تک لوت آجاتی ہے۔

ٹیکس بالواسطہ مقابلہ تین پیرکھی زیادہ ہوتے ہیں یعنی کاروباری حالات کے متعلق ان  
میں کمی ہوتی رہتی ہے اور معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ بلا رد و بدل ان میں خود بخود  
اضافہ ہوتے لگتا ہے۔ لیکن ٹیکس بلا واسطہ کم و بیش کچھ عرصہ کے واسطے معین ہوتے ہیں  
اور ملازمین کو شش ان میں اضافہ نہیں ہو سکتا۔ لیکن یہاں پر یہ نکتہ جتنا ضروری معلوم ہوتا  
ہے کہ ٹیکس بالواسطہ کی صفت تغیر پذیری جس قدر بحالت معاشی ترقیات مفید ہے اسی قدر بلکہ اس  
سے زیادہ بصورت سرد مزاری کاروبار خطرناک بھی ہے اس کے برعکس اگر ٹیکس بلا واسطہ  
میں اضافہ خود بخود فوراً مودار نہیں ہوتا کبھی اس کے تخفیف میں بھی دیر لگتی ہے اور کچھ عرصہ کے  
واسطے اس کی مقدار مستقل اور معین ہوتی ہے۔ حال کلام یہ کہ اچھے زمانہ میں ٹیکس بالواسطہ  
بھی زیادہ پیدا اور ہے لیکن اٹھے وقت ٹیکس بلا واسطہ ہی کام آتا ہے۔ چنانچہ گو محصول  
جنگی دور آمد و برآمد کی مقدار بڑھتی رہتی ہے لیکن گورنمنٹ ہند کے محصل کی پشت پناہ مالگنداری  
ہی مانی جاتی ہے۔

جو ٹیکس بلحاظ قسم مخلوط ہوں یعنی نہ صاف طور پر بلا واسطہ ہوں یا بالواسطہ مثلاً ٹیکس  
اشامپ رجسٹری ان میں مذکور الصدروں اور نقص میں سے کوئی بھی ہونا ہوتا  
ممکن ہے۔

ہر دو قسم ٹیکس کی حسن قیج کا لب لباب بحوالہ اصول ٹیکس پیش نظر کرنا مفید ہوگا۔  
(۱) ٹیکس بلا واسطہ۔ عدل۔ کفایت۔ تعین۔

(ب) ٹکس بالواسطہ - پیدا آوری - سہولت - تعمیر پذیری -

حصہ سوم

ناتیم

اسکال

ٹکس

(ب) ٹکس کے اصول و اقسام کی مذکورہ صحت سے واضح ہو گا کہ ہر شخص سے براہ راست ایک معین رقم بطور ٹکس لی جاتی ہے نہ معیہ۔ گو بعض لوگ اصولاً ٹکس مفرد کے حامی ہیں لیکن یہ طریق عملاً وقت طلب بلکہ مضرت ثابت ہو گا اور آج کل ہر جگہ ٹکس کی بجائے رولج بڑھ رہا ہے ٹکس کی متعدد شکلیں ہوتی ہیں جن میں سے بعض کو ہم اچھی طرح جانتے ہیں اور بعض کو باوجود ادا کرنے کے بھی جانتے تک نہیں اور ان سب کے اتفاق عمل کے مجموعی نتائج سے نظام مالیات کے حسن و قبح کا اندازہ کرنا چاہئے اس عرض کے لیے ایک یا دو ٹکسوں کے نتائج پر اکتفا کرنا سچا ہو گا۔ پس ٹکس کی چند مردہ شکلیں پیش نظر کرنا بے محل نہ ہو گا۔

ٹکس بلا واسطہ آمدنی یا ملک پر قائم ہوتا ہے۔ لگان اجرت سود اور منافع آمدنی کی چار قسمیں ہیں۔ ہر ٹکس بر ملک - سو ہاؤس ٹکس اس کی عمدہ مثال ہے ان میں سے مالگذاری پر لگان کے تحت میں بحث ہو چکی ہے۔ آمدنی کے باقی ٹکس بعنوان کم ٹکس اور نیز ہاؤس ٹکس ابھی واضح کیے جائیں گے محصول بر پیداوار محصول جنگی اور محصول درآمد و برآمد جو ضروریات پر قائم ہوتے ہیں ٹکس بالواسطہ کی طرح اشکال میں ٹکس بر پیداوار سے بعنوان نفع المصرفت اور محصول درآمد و برآمد سے تجارت بین الاقوام کے تحت میں آگے چل کر بحث کریں گے اجارہ کی بحث میں آئندہ بوجہ چند خصوصیات ٹکس پر جدا گانہ غور کیا جائے گا۔ بالواسطہ ٹکسوں میں سے صرف محصول جنگی یہاں بیان ہو گا کہ وہ چند ٹکس جن کی قسم غیر محقق ہے مثلاً فیس سٹامپ - رجسٹری و داخلہ خارج - یا لائسنس - پیشہ ان سے بھی مختصراً ہم بھی بحث کریں گے۔

۱۱، ٹکس بلا واسطہ کی بہترین مثال ٹکس کم ٹکس ہے جس میں اس کی خوبیاں اور نقائص بدرجہ اکم اعلیٰ موجود ہیں اس ٹکس کا بار بکثرت دولتمندوں پر پڑتا ہے اور بوجہ بلا واسطہ ہونے کے بہت

ٹکس

حصہ گراں گزرتا ہے جیسا کہ حکومت شخصی یا حکومت امراء کے زمانہ میں ٹیکس رائج ہو سکا لیکن حسب سنی  
ہائیم حکومت میں عوام کا زور بڑھا اس ٹیکس کا رواج بھی پھیلنا شروع ہوا اور راج ہر مذہب ملک میں  
یہ رائج پایا جاتا ہے۔ امراء اور ولتمندوں کو تو شاید اب بھی لیندہ نہیں لیکن حکومت میں ام کے غلبہ کے  
ہاتھوں وہ مجبور ہیں۔ اور خواستہ خواستہ انکم ٹیکس ادا کرتے ہیں عورتوں اس ٹیکس سے مستثنیٰ ہوتے ہیں۔  
متوسط اکال لوگوں پر بھی بشرح ادنیٰ قائم کیا جاتا ہے اللہ بڑی بڑی آمدنی والوں سے یہ ٹیکس  
بشرح اعلیٰ وصول ہوتا ہے اس تفریق کی بنا اوّل تو بعنوان تفریق وضع کی جا چکی ہے مزید  
براں ٹیکس بالواسطہ عموماً گرانے نفع کا باعث ہو کر عوام اور عوام سے وصول ہوتا ہے اور مقابلہ اس  
کا بار امراء پر کتر پڑتا ہے۔ پس اس عدم مساوات کی اصلاح بھی بدریہہ انکم ٹیکس متضاد  
ہی ممکن ہے۔ علاوہ ازیں سوشلزم کی بحث میں بعنوان ولتمندی و افلاس تقسیم دولت میں  
مساوات پیدا کرنے کی ایک سبیل یہی انکم ٹیکس تجویز ہو چکا ہے۔ گویا علاوہ سرکاری آمدنی کے  
انکم ٹیکس کی ایک عرض موجودہ عدم مساوات تقسیم دولت بھی نفع کرنا یعنی دولت مندوں کی آمدنی  
کا ایک مناسب حصہ بذریعہ ٹیکس لیکر غنا اور عوام کی بہبودی پر صرف کرنا۔ اور اگر انکم ٹیکس کا بار  
ما قابل برداشت بنکر ازرونی دولت سے مانع نہ ہو تو یہ آخری مقصد بھی بلا کسی اندیشہ اور مضرت  
کے حاصل ہو سکتا ہے۔

انکم ٹیکس اگر بشرح مناسب وصول کیا جائے جیسا کہ آج کل ہوتا ہے تو اس کا بار ادا کنندہ  
پر ہی رہتا ہے کوئی دوسرا اس کا مورد نہیں بنتا لیکن اگر وہ اس قدر گراں نہ دیا جائے  
کہ اجرت سود یا منافع کا جزو اعظم ضیط کر لے تو محنت اصل اور کاروبار کے اضافہ و ترقی کے  
رُکے سے اس کا بار گھٹا یا جزو بذریعہ گرانے نفع عوام پر جا پڑیگا یعنی ادا کنندہ تو دولت مند  
ہی رہیں گے لیکن اس کے مورد تھوٹے بہت عوام بھی ہو جائیں گے موجودہ انکم ٹیکس کے  
متعلق خیال ہے کہ اس کے ادا کنندہ اور مورد دولت مند لوگ ہی ہیں اور غریب اس کے

مارے محفوظ ہیں۔

حصہ

(۸) مکانات پر ٹیکس قائم کیا جاتا ہے اس کا خُص فیق معیار اور اس کے تسر کی کیفیت کے بعد ہاتھ دیکرے ہم دِل میں بیان کرنا چاہتے ہیں بعض دیگر معاشی مسائل کی طرح ہاؤس ٹیکس کی بحث ہاؤس معول سے زیادہ پیچیدہ اور توجہ طلب ہے۔ خوف طوالت میرانی فروعات اور جزوی اختلافات نظر انداز کر کے ہاؤس ٹیکس کے تلیس مختصر مگر جامع بیان پر اکتفا کرنا یہاں زیادہ فزین اصول معلوم ہوتا ہے چنانچہ ہاؤس ٹیکس کے کل بحث میاحتہ میں سے صرف چند ہم اور عام پہلو تہ تیب موزوں یکچامیش کرنے کی کوشش کرتے ہیں۔

یہ اصول تو قرار یا چکا ہے کہ لوگوں سے ٹیکس اُن کی مالی حیثیت کے مطابق لینا چاہئے۔ امیروں سے زیادہ متوسط الحال سے کم اور غریب سے برے نام یا کیمہ بھی نہیں۔ عام مشاہدہ ہے کہ مکان کی حیثیت اور مکاندار کی مالی حالت میں یک گونہ تناسب ہوتا ہے۔ خوش حال لوگ عالیشان محلات میں رہتے ہیں۔ عوام معمولی مکانات میں اور غریب کچے چھوٹے مکانوں میں گویا بالعموم مکان کی حیثیت سے مکاندار کی مالی حالت کا صحیح پتہ چلتا ہے لہذا امکان کو مالی حالت کا معیار قرار دیکر اسی کے مطابق ٹیکس مقرر کیا جاتا ہے جس کو اصطلاحاً ہاؤس ٹیکس کہتے ہیں اس ٹیکس میں چند خوبیاں بتلائی جاتی ہیں اول تو مکان زندگی کے ناگزیر ضروریات میں داخل ہے اور لوگ بالعموم اپنی حیثیت کے موافق اچھے سے اچھے مکان میں رہنے کی کوشش کرتے ہیں۔ اگر مکان حسبِ نخواستہ میسر نہ آسکے تو گویا زندگی دوبہر معلوم ہونے لگتی ہے۔ دوم مکان آدمی کی مالی حالت کا ایسا بین اور واضح ثبوت ہے کہ کوئی اس کو چھپا کر ٹیکس سے بچ نہیں سکتا۔

پس اگر غریب کے مکانات مستثنیٰ بھی کر دیے جائیں تب بھی اس ٹیکس سے معقول مقدار حاصل ہو سکتی ہے۔ گویا اولین صفت پیداوری اس ٹیکس میں موجود ہے۔ نیز اس میں

دوسری صفت کفایت بھی موجود ہو اول تو اس کی مراہمی میں زیادہ خرچ درکار نہیں، دوم مکاندار  
کو مقدار مکس سے زیادہ کسی حالت میں داخل کرنا نہیں پڑتا اور اگر وہ مقدار اس سب سے بجا ذکر کے تو ترقی  
دلت مرندہ احوالی سے بھی مزاحم نہیں ہوتا۔ چونکہ بالعموم مکان کی حیثیت مکاندار کی مالی  
حالت کے مطابق ہونی ہر اس مکس میں عدل بھی ملحوظ رہتا ہے جبکہ معاشی ترقیات کے ساتھ  
ساتھ مکانات کی قدر و حیثیت بھی بڑھتی ہے تو اس مکس میں صحت تغیر پذیری بھی ہونا عجب نہیں۔ صفت  
تعیین پیدا کرنا خودِ سیاری ہے۔ اس کی سہولت بھی صاف ظاہر ہے۔ پس بحیثیت مجموعی ہاؤس  
مکس کل ضروری اصول کا کم و بیش یا بند نظر آتا ہے صرف خاص خاص حالتوں میں بعض  
اصول کے منافی ہو سکتا ہے جس کی تفصیل ہم آئندہ کریں گے۔ نتیجہ یہ ہے کہ اس مکس کا رواج  
ہر ملک میں پھیلتا جاتا ہے خود ہندوستان کے اکثر شہر اور قصوں میں محصول جنگی توڑ کر ہاؤس  
مکس جاری کیا جا رہا ہے لیکن ہم آگے چلکر واضح کریں گے کہ بعض حالتوں میں کیونکر اس  
مکس سے سرکار اور عوام کو یکساں نقصان پہنچ سکتا ہے۔

اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ کس اصول کے مطابق مکانات پر مکس قائم کرنا چاہئے، کسی ماڈل میں  
تو یورپ کے اکثر ممالک میں مکان کے درپے دروازے یا روشن اٹن شمار کر کے ان کے مطابق  
مکس وصول کیا جاتا تھا لیکن ظاہر کہ حیثیت مکان کے یہ قابل اعتماد معیار نہ تھے اور طرز عمارت  
بدل کر مکس سے کم و بیش بچنا ممکن تھا سیلئے اول اول تعمیر مکس کی اصل لاگت اور کچھ عرصہ بعد لاگت  
تعمیر کا موجودہ تخمینہ تعین مکس کا معیار قرار پایا۔ لیکن عام مشاہدہ ہے کہ مکان کی خوبی و قیمت میں  
عمارت سے کہیں زیادہ موقع کا دخل ہے چنانچہ اس سے قبل جا بجا لگان و قیمت زمین کی بحث  
میں موقع کا اثر زرعی اور یا مخصوص سکنتی اراضیات کی قیمت آمدنی پر بالتفصیل واضح کیا جا چکا  
ہے۔ ایسی مثالوں کی کوئی کمی نہیں کہ بے موقع عالیشان عمارت پر باموقع معمولی مکانات کو  
لوگ بہت زیادہ ترجیح دیتے ہیں اول الذکر قسم کی عمارتوں کا کرایہ بتقابلہ آخر الذکر مکانات کے

ہست کم ہوتا ہے اور نیز بصورت فروخت بے موقع عمارت کی لاگت تعمیر کا عشر عشر بھی ملتا وشتوار  
ہو جاتا ہے چنانچہ محاورہ ہے کہ طلا عمارت کے یانی کے دام بھی وصول نہیں ہوئے! اس کے  
برعکس عمدہ موقع کے مکانات کی قیمت لاگت تعمیر سے دس گنا زیادہ باسانی بڑھ سکتی ہے۔ پس  
صحیح ہوا کہ اصلی لاگت یا اس کا موجودہ تخمینہ بھی حقیقت پر مبنی کا عمدہ معیار نہیں بلکہ کسی مکان  
کی حقیقت کا مینیا اس کا کرایہ سمجھنا چاہئے جو کرایہ داروں سے وصول ہو سکے۔ جو جتنے زیادہ  
کرایہ کے مکان میں رہتا ہے۔ اُنہی قدر خوشحال سمجھا جانا چاہئے موقع اور کم کرایہ کے محض عایشان  
مکانات میں رہنے سے لوگ امیر شمار نہیں کیے جاسکتے اور نہ ایسے مکانات مالکوں کے حق  
میں بمقدار لاگت دولت سمجھنے چاہئیں۔ کبھی تو ایسا ہوتا ہے کہ قدیم بے موقع محلات سمار کر بیکا  
خرچ بلکہ کی قیمت سے بھی بڑھ جاتا ہے اور صاف کر لئے بغیر زمین سے کوئی آمدنی حاصل  
نہیں ہو سکتی ایسی صورت میں گویا مکان ایک قسم کی دولت منفی ہے جو آمدنی زمین سے مزاحم ہوتی  
ہے اور جس سے بسکد و ش ہونے کے واسطے خرچ ناگزیر ہے۔

کسی نئی سڑک کے کنارے جہاں صرف دو مکانات کی طلب ہو قدیم وضع کی وسیع اور  
عایشان مستحکم عمارت جس کا کوئی خواہشگار نہ ہو تو بہت تھوڑا کرایہ دے یا تو سراسر دولت جی  
نہیں یا لاگت تعمیر سے صد ہا گنا کم۔ یا موقع مکان کی حالت بالکل اس کے برعکس ہے۔ اصل کلام  
یہ کہ ہاؤس ٹیکس کا معیار مکان کا کرایہ ہونا چاہئے نہ کہ اصلی لاگت تعمیر یا اس کا موجودہ تخمینہ  
معیاری نہ کوئی اصلہ رجحت سے ایک عملی نتیجہ صحیح ہوتا ہے۔ وہ یہ کہ قدیم پس ماندہ شہر اور قصبات  
جو کبھی دولت و شہرت کا مرکز رہ چکے ہوں اور جہاں قدیم عایشان عمارت کی کثرت ہو  
لیکن جہاں اب نیکست و افلاس کی ایسی گھٹا چھائی ہو کہ مکینوں کو اپنے آبا و اجداد کے  
مکانات کی مرمت کی بھی توفیق نہ ہو۔ جہاں بوجہ پس ماندگی مکانات کی طلب بھی بہت  
کم ہو اور محلات سے ترقی یافتہ شہروں کے جہو پڑ پڑ کا بھی کرایہ وصول نہ ہو سکے وہاں

ہاؤس ٹکس جاری کرنا شغل و مصدحت دونوں کے خلاف ہے اگر ہاؤس ٹکس کا معیار لاگت عمارت قرار پائے تو علاوہ خلاف اصول ہونے کے ہاؤس ٹکس یکینوں کو جلد تباہ کر کے خود بھی فنا ہو جائے گا۔ اور اگر کرایہ مکانات معیار ہو تو اول ہی سے کچھ وصول نہوگا۔ ہر صورت ٹکس ناکامیاب ہوگا اور بصورت اول یکینوں کی مزید تباہی کا بھی باعث ہوگا۔

ہر ایسے قصبے جہاں ایک سرے سے عمدہ عمارات بھی نہوں اور غریبوں اور کچے مکانات میں بسے ہوں ہاں پر ہاؤس ٹکس کا رواج خارج البحث ہے پس ہاؤس ٹکس صرف جدید خوشحال اور ترقی پذیر شہروں کے واسطے مفید ہے جہاں مکانات کی بہت مانگ ہو اور کرایہ اعلیٰ ہو۔ ایسی جگہ ٹکس کی مقدار بھی بہت کثیر رہے گی اور لوگوں پر بار بھی نہوگا۔

جو قصبہ بہت سے خوش حال لوگوں کا وطن ہو جہاں انہوں نے عمدہ عمارات بنا رکھی ہوں اور وقتاً فوقتاً اگر رہتے ہوں لیکن جہاں کاروباری مرکز نہ ہونے کی وجہ سے مکانات کی مانگ کم ہو اور زیادہ کرایہ وصول نہو سکے وہاں ہاؤس ٹکس بمعیار لاگت قائم کرنا بھی مضائقہ نہوگا لیکن ایسے قصبے شاذ و نادر مل سکتے ہیں۔ اکثر تو یہی ہوتا ہے کہ ترقی پذیر شہروں اور کاروباری مرکزوں میں جہاں مکانات کی بہت مانگ ہوتی ہے اور کرایہ اعلیٰ ہوتا ہے۔ خوشحال لوگ رہتے ہیں اور پس ماندہ قصبے میں جہاں قدیم عمارات ہوں یا نہوں مکانات کا کرایہ اور ان کی حیثیت ادنیٰ ہوتی ہے۔ جن میں غریب خاندان رہتے ہیں۔

بڑے شہروں کی دیکھا دیکھی یہ جو ہر قصبہ میں محصول جنگی توڑ کر ہاؤس ٹکس جاری کرنے کا خیط ہر طرف پھیل رہا ہے نہایت غیر عاقلانہ لقالی ہے جس کا کبھی کبھی میونسپلٹی اور باشندگان شہر کو سخت خیمازہ اٹھانا پڑے تو عجب نہیں۔ ہاؤس ٹکس فی نفسہ بہت اچھا ہے لیکن اس کے واسطے موقع محل شرط ہے۔ ایک ہی دوا یا غذا کسی کے حق میں آبیات اور کسی کے حق میں سم قاتل ہو سکتی ہے۔

اُسی سلسلہ میں یہ نکتہ بھی جتنا ہے کہ قابل معلوم ہوتا ہے کہ ہاؤس ٹیکس بمعیار رلاگت تعمیر وصول کرنے سے یہ اندیشہ ہو سکتا ہے کہ ٹیکس سے بچنے کی خاطر لوگ عمدہ عمارتیں بنانا کم کر دیں اور تہہروں کی شان و نحو بصورتی میں فرق آجائے اکثر خوشحال لوگ تعمیر میں محض شان و نحو کی خاطر دل کھول کر دولت لگاتے ہیں اور اس بیش خرچی سے کرایہ میں کوئی نمایاں اضافہ نہیں ہوتا۔ البتہ عمارتیں بہایت حکم اور قابل دید ہوتی ہیں ایسی ہی عمارتیں ہر ترقی یافتہ شہر کی آرائش سمجھنی چاہئیں اور ٹیکس بمعیار کرایہ ان سے کسی طرح جزا ہم ہو گا۔ مزید براں ٹیکس بمعیار کرایہ معاملہ کم گراں گزرتا ہے وجہ یہ کہ کرایہ حیثیت عمارت سے کہیں زیادہ موقع پر منحصر ہوتا ہے اور عمدگی موقع بالعموم عام ترقیات کا نتیجہ ہوتی ہے مالک مکان کو اپنی گروہ سے بہت کم خرچ کرنا پڑتا ہے لہذا جبکہ کرایہ میں عام ترقیات اضافہ ہو تو اس کا ایک جزو وہودی عامہ کے واسطے بطور ٹیکس بننا مالک مکان کو کیونکر گراں گذر سکتا ہے معیار رلاگت کے مقابلہ میں بمعیار کرایہ اگر ٹیکس کی مقدار زیادہ بھی ہے تو دینے والے کو ناگوار اسوجہ سے نہیں گزرنا چاہیے کہ محض موقع کی بدولت جو عام ترقیات کا آفریدہ ہے۔ مکان کی حیثیت سے کہیں زیادہ کمایا مل رہا ہے اگر اس میں سے حصہ طلب کیا جائے تو کیا بجا ہے۔ اس کے برعکس اگر ٹیکس بمعیار رلاگت بمعیار کرایہ کے مقابل میں زیادہ ہو تو مالک مکان اپنے کو دو گونہ بد قسمت سمجھے گا وجہ یہ کہ کرایہ تو مکان کی حیثیت سے کم ملتا ہے اور ٹیکس کرایہ کی حیثیت سے کہیں زیادہ ادا کرنا پڑتا ہے۔ گویا مکان کی عمدگی سے بجائے نفع کے نقصان پہنچتا ہے۔

اگر کوئی حیرت و حقیقت ہے ہے تب بھی اکثر محض ظاہری صورت بد بجانے سے اس کا اثر طبیعت پر مختلف پڑ سکتا ہے فطرت انسانی کا یہ ایک نہایت نتیجہ خیز خاصہ ہے جس کا لحاظ کرنے نہ کرنے سے بڑے بڑے کام سنورتے اور بگڑتے ہیں۔ ہاؤس ٹیکس ادا تو بہر صورت کیا ہی جاتا ہے۔ لیکن محض معیار کا ادا کنندہ کی طبیعت پر قابل لحاظ اثر پڑتا ہے۔ معیار



لاگت بظاہر عمدہ عمارت سامنے کا حرماء معلوم ہوتا ہے اور معیار کرایہ گویا آمدنی میں سے ایک حصہ کا حصہ نامہ  
جائزہ مطالبہ نظر آتا ہے۔

اٹم ٹکس کی طرح ہاؤس ٹکس سے بھی غریب لوگ جو کچھ مکانات اور چھوٹوں میں رہتے ہیں مستحق کرنے بلحاظ انصاف و مصلحت ضروری ہیں۔ میر جبکہ معیار کرایہ ہاؤس ٹکس قائم کیا جائے تو مکان کی مرمت اور درستی کے تخمینی مصارف کرایہ میں سے اول مہیا کر دینے چاہئیں گویا کرایہ کی خالص آمدنی پر ٹکس قائم ہونا چاہئے یہاں یہ حتمی غیر ضروری ہے کہ جو لوگ خود اپنے مکانات میں رہیں ان کے مکانات کے کرایہ کا تخمینہ کیا جاسکتا ہے۔ البتہ جو مکانات غیر معمولی طور پر وسیع اور عالیشان ہوں کہ گردنواح میں ان جیسے مکانات کا کوئی کرایہ دار ہی نہ مل سکے اور جن کے کرایہ کا تخمینہ دشوار ہو وہاں بطور خاص معیار لاگت استعمال کیا جاسکتا ہے لیکن ایسی صورتیں بہت کم ہوں گی اور معیار کرایہ میں شنا ذونا درمزا م ہوتی ہیں۔

ہاؤس ٹکس کے حسن و قبح اور اس کے معیار سے بحث کر چکے کے بعد اب ہم اس کا تعیہ تحقیق کرنا چاہتے ہیں یعنی دیکھتا ہے کہ ہاؤس ٹکس کا ادا کنندہ کون ہوتا ہے اور مورد کون عمل ٹکس کس سے وصول کیا جاتا ہے اور حقیقتاً اس کا بار کس پر پڑتا ہے۔ اس عرض کیواسطے اول ٹکس کی چند خصوصیات سمجھانی ضروری معلوم ہوتی ہیں۔

ہاؤس ٹکس سے حوزہ وصول ہو وہ دو طرح پر صرف ہو سکتی ہے یا تو ایسے کاموں میں کہ مکانداروں کو آرام پہنچے مثلاً شہر کے گلی کوچوں کی صفائی اور روشنی۔ بل کا پانی۔ مفت ابتدائی تعلیم یا ایسی مددوں میں کہ ٹکس ہندوں کو کسی قسم کا اس سے نفع پہنچتا معلوم نہ ہو۔ مثلاً ایسے قدیم قرض اور اس کے سود کی ادائیگی جو کسی مفید کام میں لگا ہو مگر بوجہ ناکامیابی ضائع ہو گیا ہو۔ جیسے کہ کسی قصبہ میں صفائی کی زمین دوز نالیاں یا تیل کا پانی جاری کرتے ہیں بہت سارے وہ یہ صرف کیا جائے مگر بالآخر سکیم ناقابل عمل ثابت ہوا اور کل لاگت

اکارت جائے یا مثلاً امراسے بے ہوئے ہاؤس ٹکس کا حرو عریا کے مفت علاج پر صرف ہوتا اس ٹکس سے بلکہ بہت امر کو فائدہ محسوس ہوگا بجاالت اول ہاؤس ٹکس اصطلاحاً ٹکس فیضریاں اور حالت تانی ٹکس بے فیض کہلانے کا بلحاظ وسعت حلقہ ٹکس کی دو قسمیں ہیں کوکل یا مقامی وہ کہ کسی خاص شہر تک محدود ہوا پیرل یا بلکی جو کہ تمام ملک سے یکساں وصول کیا جائے غیر مقامی اور ملکی کے مین میں ٹکس کی ایک تیسری قسم پراوشیل یا صوبہ وار بھی ہے جو ملک کے کسی حصہ یا صوبہ میں لائج ہوا اس سے قبل معیار ٹکس کی بحث میں ابھی وضع ہو چکا ہے کہ کسی مکان کا کرایہ عمارت کی حیثیت اور مین کے موقع پر منحصر ہو اگر دو یکساں حیثیت والے مکانوں سے جو شہر کے مختلف حصوں میں واقع ہوں ۲۰ اور ۶۰ روپیہ ماہوار کرایہ وصول ہوتا آخر الذکر کرایہ میں (۲۰-۶۰) روپیہ کرایہ موقع زمین شمار ہوگا۔ اگر تعمیر کو بھی ایک قسم کی دیر یا زحمت دے کریں اور اس کے کرایہ کو زرعی پیداوار تو لگان کی مذکورہ الصدر بحث کی روشنی میں سمجھنا دشوار ہوگا کہ جو کرایہ بعد عمارت وصول ہو وہ درحقیقت اس اصل قائم کا سود مع مطابقت فرسودگی وغیرہ ہو لیکن عمارت مقفل ہو اور جو کرایہ بوجہ موقع زمین ملے وہ زرعی لگان کی مانند حسن اتفاق اور ایسے سبب کا آفریدہ ہوتا ہے جن پر مالک نے مین کو بہت کم جابو حاصل ہو۔ اگر کرایہ پر چلائے کی نیت سے مکانات تعمیر کرائے جائیں تو گو یا تعمیر بھی ایک گونہ شغل اصل ہے اور عمارات اصل قائم کی ایک شکل ظاہری کہ جب تک عرصہ تک ایسے اصل قائم یعنی عمارات پر تیرج مناسب سود و مطالبات فرسودگی وغیرہ لیکن کرایہ وصول ہونے کی امید ہو کوئی مکان ناپنا کر عیر پیدا اور کام میں لینا روپیہ کیوں بیفنا ناگوار کر گیا۔ اور جسکے مکانات کی مانگ اس قدر ہو کہ بہت سے بے موقع مکان لگا کرایہ بھی کم از کم اصل قائم سود و مطالبات یوسے کر سکے تو باقی مکانات کا موقع جس قدر عمدہ ہوگا کرایہ بھی اسی قدر زیادہ ہوگا اور یہ اصلاً کرایہ لگان میں شمار ہوگا۔ لگان کی تفصیل اور موجودہ اجمال پر غور کرنے سے کوئی مانع ہوگا کہ زمین خواہ زرعی

صوم ہونیکسی اس کا معاشی لگان یا کرایہ یکساں حساب حالات کا اقریدہ ہے۔ اور ہر صورت وہ  
 باہم تنخ پیداوار یا کرایہ مکانات کے ضائد کا نتیجہ ہوتا ہے نہ کہ باعث اور کسی خاصہ مصارف  
 پیداقت کا جزو شمار نہیں ہو سکتا۔ المختصر کرایہ مکانات کے دو جزو ہوتے ہیں کرایہ عمارت  
 جس کو اصل قائم کا سود اور مطالبات خطر و فرسودگی سمجھنا چاہئے دوم کرایہ زمین جو  
 ہر طرح پر معاشی لگان ہوتا ہے۔

ٹیکس کی چار قسمیں۔ فیضر سا بے فیض اور مقامی و ملکی اور کرایہ مکانات کے دو جزو  
 کرایہ عمارت و کرایہ زمین یہ سب منج کرنے کے بعد اب ہم تدیکس کی کیفیت پیش کرنا چاہتے  
 ہیں بالعموم تو عمارت و زمین ایک ہی شخص کے ملک ہوتے ہیں اور بہت سے لوگ خود ہی  
 اپنے مکانات میں رہتے ہیں لیکن زیادہ سے زیادہ زمین شتخص کا ایک ہی مکان سے تعلق  
 ہو سکتا ہے۔ مالک زمین۔ مالک عمارت۔ اور کرایہ دار مکان۔ بغرض صفائی بیان ہم  
 ان تینوں مکانات سے تعلق درخص کرتے ہیں اور ہی بحث سے بصورت دیگر جبکہ صرف دو  
 یا ایک شخص کا مکان سے تعلق ہوتا ہے اخذ کرنا دشوار نہ ہوگا۔

جیسا کہ ترقی یافتہ ممالک میں دلج پایا جاتا ہے۔ فرض کرو کہ کوئی شخص کسی ہونہار شہر  
 میں جہاں آبادی بڑھ رہی ہو مکانات کا کاروبار جاری کرے۔ یعنی کوئی کارخانہ یا دکان  
 کھولنے کے بجائے وہ مکانات تعمیر کرے اور ان کے کرایہ سے عمارات جیسے اصل قائم کا  
 سود اور مطالبات خطر و فرسودگی وصول کرے۔ عمارات بنواتے وقت انتخاب موقع کا  
 مسئلہ از حد توجہ طلب ہوگا۔ ایسی ہی موقع زمین کہ جہاں مکان بنانے سے بقدر سود اصل بھی  
 کرایہ وصول نہوسکے وہ مفت بھی لینا گوارا نہ کریگا۔ جس زمین پر مکان بنانے سے اصل  
 قائم کے سود اور دیگر واجبی مطالبات کے علاوہ کچھ وصول نہوایسی زمین پہلا وہ کیوں خریدنے  
 لگا۔ بہتہ اگر کوئی ایسی عمدہ موقع کی زمین ہاتھ لگے کہ وہاں ہر مکان کا کرایہ سود و مطالبات

سے بھی زیادہ وصول ہو سکے تو بیشک اس کا خواستگار ہوگا۔ اس مزید مقدار کرایہ کی حالت  
 بعینہ معاشی لگان کی سی ہے اب اگر وہ زمین خریدتا ہے تو اس کی قیمت اس لگان کے حساب سے  
 دیگا۔ اگر قیمت لگان سے کم پڑ زمین بلجائے تو کیا کہا، نہ زیادہ کیلئے اس قیمت تک زمین خرید  
 لیگا اس سے زیادہ ادا ہے جسے نہیں کر سکتا کہ اس کو سلسلہ نقصان ہوگا۔ پس لگان کی  
 قیمت سے کم یا مساوی رقم تک زمین خرید لیگا لیکن چونکہ زمین کی قیمت گویا لگان کی  
 قیمت ہے۔ یہی معاشی لگان خریدار کے حق میں اس اصل کا سود بنجاویگا جو اس نے بطور قیمت  
 زمین ادا کیا ہو۔ یہ تو ایک جملہ معترضہ ہے۔ ہم اپنے مفروضہ پر قائم رہ کر خیال کرتے ہیں کہ  
 زمین خریدنے کے بجائے اس نے کچھ مدت کے واسطے کرایہ پر لے لی۔ گویا مالک زمین  
 و مالک مکان دو جداگانہ شخص ہیں اس صورت میں بھی صاف ظاہر ہے کہ کرایہ لگان زمین  
 کی مقدار سے کم ہوگا یا اس کے مساوی اس سے زیادہ نہیں ہو سکتا۔ دوسروں کی زمین  
 کرایہ پر لیکر مکانات تعمیر کرانا اور ان کو کرایہ پر چلا کر کرایہ کی آمدنی میں سے زمیندار کو  
 کرایہ زمین ادا کرنا اور خود اپنے اصل قائم کا سود اور مطالبات وصول کرنا ہندوستان میں  
 شاید عجیب معلوم ہو لیکن اکثر ترقی یافتہ ممالک میں اس کا رواج پایا جاتا ہے قاعدہ یہ ہے کہ  
 ۹۹ برس کے واسطے مقررہ کرایہ پر زمین مستعار لیکر اس شرط سے مکانات تعمیر کئے جاتے  
 ہیں کہ بعد نقصانے میعاد بھول معاوضہ یا بلا معاوضہ مالک مکان عمارت و زمین  
 سے دست بردار ہو کر ان کو مالک زمین کے سپرد کر دیگا۔ کرایہ زمین و کرایہ مکان میں ایسی  
 نسبت قائم کرنے کی کوشش کی جاتی ہے کہ مالک مکان کو عرصہ معین میں اصل قائم پر بشرح  
 مناسب سود بھی ملتا رہے اور بذریعہ مطالبات فرسودگی احتتام میعاد تک اصل قائم  
 واپس بھی آجائے۔ چونکہ اس کا روبرو میں بوجہ وسعت مانہ و غیر اختیاری تغیرات نقصان  
 کا اندیشہ قوی ہے۔ مطالبات خطر کی شرح بھی بہت اعلیٰ ہو تو عجیب نہیں۔ نیز ظاہر ہے

حصہ سوم  
بائیم

کہ بوقت واپسی زمین عمارات کا معاوضہ دینے کی حالت میں۔ کرایہ زمین کسی قدر معاوضہ دینے کی حالت سے کم ہوگا۔ حاصل کلام یہ کہ ایک شخص اپنی لاگت سے کرایہ کی زمین پر مکان تعمیر کر کے کرایہ پر اٹھاتا ہے۔ کرایہ مکان میں سے اپنے اصل کا سودا اور مطالبات ضروری وصول کرتا ہے اور نیز زمیندار کو کرایہ زمین ادا کرتا ہے۔ گویا ہمارے سابق مفروضہ کے مطابق مکان سے تین شخصوں کو تعلق ہے۔ مالک زمین۔ مالک عمارت کرایہ دار مکان ہر دو مالکوں میں کرایہ جس اصول سے منقسم ہوتا ہے ہم ابھی واضح کر چکے ہیں آدم برسر مطلب۔ فرض کرو کہ ایسے بہت سے مکانات ہوں اور ان سب پر ہاؤس ٹیکس قائم ہو۔ اب اگر ٹیکس مصرعہ ہوگا تو کرایہ دار سکو بخوشی ادا کریں گے بلکہ اس ٹیکس کی خاطر قریب جوار سے اگر حلقہ ٹیکس میں آباد ہوں تو عجب نہیں وجہ یہ کہ صفائی۔ پانی۔ روشنی جیسی ضروریات حسب پیدائش بریجانہ کبیر کے اصول پر باشندگان شہر کو عیناً کی جاتی ہیں تو اکثر نہایت ارزاں پڑتی ہیں۔ اور ان کی جو کچھ قیمت بطور ٹیکس ادا کی جائے وہ بجائے گراں گزرنے کے مفید معلوم ہوتی ہے لیکن اگر ٹیکس بے فیض ہو تو اس کا نتیجہ بہت ہی طبعی ہے کہ جو تحقیق طور پر معلوم کر لینا کہ ٹیکس کا مورد کون ہوگا از حد دشوار ہے۔ زیادہ سے زیادہ چند ایسے عام اصول قرار دیئے جاسکتے ہیں تحریک ٹیکس جن کا کم و بیش پابند ہوا وریس۔ جیسا کہ معاشی لگان اور سرکاری مالکداری کی مذکورہ صدر بحث سے بخوبی واضح ہو ٹیکس کا جو حصہ کرایہ زمین پر پڑے گا۔ اس کا مورد زمیندار ہوگا۔ وہ کسی اور پر منتقل نہیں ہو سکتا جب قرار داتا انقضائے میعاد مالک عمارت زمیندار کو مقررہ کرایہ ادا کرتا ہے۔ اور اس دوران میں اگر وہی اس کا متحمل ہو تو عجب نہیں۔ لیکن ممکن ہے کہ تعین کرایہ میں اس مستقبل خدشہ کا اُس نے لحاظ رکھا ہو۔ اور اگر بوقت تیس یہ ٹیکس جاری ہو تو یقیناً اُس نے ٹیکس کی وہ مقدار جو کرایہ زمین پر عائد ہو کرایہ میں سے منہا کر لی ہوگی۔

اب ٹیکس کا وہ جو کرایہ عمارت پر پڑے اس کی تین صورتیں ہو سکتی ہیں۔ اگر یہ حصہ صوم ٹیکس محض مقامی ہو تاکہ لوگ قرب جوار میں نہ کر اس سے بچ سکیں تو اس خوف سے کہ ماسٹرم مسا داکرایہ دار مکان چھوڑ دیں۔ مالک عمارت اس کا بار کرایہ اردوں پر توڑ ڈالنے سے ہر اگر کرایہ عمارت کی مقدار سود و مطالبات سے کچھ زیادہ ہو تو ٹیکس کو خاموشی سے خود برداشت کریں گے اور بصورت دیگر اس کا کم و بیش بار زمیندار پر بھی منتقل ہو جائے گا یعنی کرایہ زمین میں مزید تخفیف ہوگی لیکن اگر ٹیکس مقامی نہیں بلکہ ملکی ہو تاکہ اس سے کرایہ دار کو کہیں بھی مقرر ہو تو مالکان عمارت کی حالت قوی ہوگی کرایہ داروں کے چلے جانے کا تو کچھ خوف نہیں جہاں جائیں گے ٹیکس ادا کرنا پڑیگا پھر بھلا وہ ٹیکس سے بچنے کی خاطر کہاں جانے لگے۔ اسی صورت میں اگر ٹیکس کے مورد کرایہ دار نہیں تو عجیب گناہ چنانچہ مذکورہ بالا وجوہات پر خیال کیا جاتا ہے کہ ہاؤس ٹیکس فیض رساں کا مورد ہمیشہ کرایہ دار ہوتا ہے۔ رہا ہاؤس ٹیکس بے فیض اگر مقامی ہو تو اس کا مورد زمیندار ہوگا اور اگر ملکی تو کرایہ دار۔ مالک عمارت کو سبھی معاہدوں کی مجبوری سے کچھ دنوں ہاؤس ٹیکس کا بار اٹھانا پڑے تو عجیب ہیں۔ اس عرصہ میں اغلب ہے کہ اس کو اصل کا سود و مطالبات کا فی مقدار میں نہ مل سکیں اور نقصان اٹھانا پڑے لیکن میندا معاہدہ ختم ہوتے ہی وہ کرایہ دار یا زمیندار پر حسب حالات ٹیکس کا بار منتقل کر دینگے معاہدہ آزاد ہونے کے بعد وہ مناسب منافع کے بغیر جدید کاروبار پر گرجا رہی نہیں کریگا۔ اور چونکہ بحالت مفروضہ اس کا کاروبار یعنی عمارت ہونا شہروں میں ناگزیر ہیں۔ اس لئے مقامی ٹیکس زمیندار کو دینا پڑے گا۔ اور ملکی ٹیکس کرایہ دار کو۔ اس بحث سے یہ بھی واضح ہوتا ہے کہ چونکہ کرایہ زمین و مکانات از روئے معاہدہ اوقات میندا کے واسطے مقرر ہوتے ہیں۔ اور حسب درخواستیں حل حلد رد و بدل ممکن ہیں۔

حصہ سوم  
ماہیت

ہاؤس ٹکس کے انتقال میں معاہدات و نیز رسم و راج عارضی طور پر مزاحم ہوتے ہیں۔ یعنی تعین ٹکس میں دیر لگتی ہے فوراً اس کا عمل درآمد نہیں ہو سکتا۔ جس کا نتیجہ یہ ہے کہ ادا کنندہ وں کو مورد ہوئے بغیر بھی کچھ عرصہ تک ہاؤس ٹکس کا بار برد شہب کرنا پڑتا ہے لہذا وصولی ہاؤس ٹکس میں حتی الامکان ادا کنندہ وہی مقرر کرنا چاہئے جس کا مورد وہو ما مقصود ہو۔ تاکہ کسی دوسرے غیر متعلق شخص کو فضول کچھ دنوں ٹکس سے زیر بار ہونا نہ پڑے۔

ملکے جائیداد غیر منقولہ مثلاً کہیت۔ باغات۔ مکانات و دکانات پر جو ٹکس قائم کیا جاتا ہے اس کے متعلق یہ نکتہ جتنا مفید و ضروری معلوم ہوتا ہے کہ بوقت فروخت ایسی ملک جائیداد کی آمدنی میں سے مقدار ٹکس مہیا کر کے قیمت قرار دیجاتی ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ ہمیشہ کے واسطے ٹکس کا بار اُس شخص پر قائم رہ جاتا ہے جو بوقت تقرر ٹکس جائیداد کا مالک تھا۔ بعد کے خریدار چونکہ ٹکس آمدنی سے مہیا کر کے جائیداد کی قیمت ادا کرتے ہیں اُن کو ٹکس سے صرف اس قدر سروکار ہے کہ ابتدائی مالک کی طرف سے سرکار کو ادا کرتے رہیں۔ البتہ خرید کے بعد اگر ٹکس بڑھ کر تو بقدر اضافہ جدید مالک اس کا تحمل ہوگا۔ قدیم ٹکس کوئی ٹکس نہیں۔ جو ایک معاشی مقولہ ہے اس کا یہ بھی خاص مفہوم ہے۔ عام طور پر اس مقولہ سے یہ جتنا مقصود ہے کہ جب ٹکس پورا نا ہو جاتا ہے تو کچھ تو لوگ اُس کے عادی ہو جاتے ہیں اور نیوکار و بار میں اس کا پورا بحال کرنے لگتے ہیں جس کی وجہ سے اس کا بار کم محسوس ہونے لگتا ہے۔

واضح ہو کہ ہاؤس ٹکس اور خصوصاً اس کے تعدیہ کی بحث کی وقت پیچیدگی کا ہر ایک مستند مصنف نے کھلے بندوں اعتراف کیا ہے۔ اس میں تعین تو قطعاً محال ہے۔ چند اقلب نتائج دریافت ہو سکتے ہیں جن کا ہر حالت میں ظہور پذیر ہونا یقینی نہیں۔ تاہم تھوڑی بہت اچھوتہ معلومات بھی مہیا ہو سکی ہے۔ تقرر ٹکس میں عملاً اس سے از حد مفید مدد لی جا سکتی ہے اور لیجاتی ہے۔

(۹) محصول جنگی ٹیکس بالواسطہ کی ایک قسم ہے اور ورائس۔ اٹلی اور ہندوستان میں بکثرت حصہ سوم رائج ہے اس کی مخالفت اور تائید دونوں جاری ہیں۔ اعتراض یہ کیا جاتا ہے کہ جنگی کی چوکی پر باہتہ مال رکسے سے ادا کنندہ کا وقت ضائع ہوتا ہے گو یا طریق جنگی مال کی آمد و رفت میں تاخیر کا محصول باعث ہوتا ہے اور ظاہر ہے کہ تجارت میں وقت بڑی چیز ہے مقدار محصول جس کا تعین بشیر طرزاً جنگی چوکی کے ہاتھ میں ہوتا ہے حسب مرضی کم و بیش کیا جاسکتا ہے۔ اس کے واسطے خاص طور پر عملہ رکھنا پڑتا ہے جس سے مصارف فراہمی بہت بڑھ جاتے۔ یہ مال چھپا کر بلا محصول داخل جنگی ہو سکتا ہے۔ اور باوجود ہزار گرانے یہ نقص کم و بیش ہر جگہ پایا جاتا ہے۔ تیسرے یہ کہ محصول جنگی کی نسبت سے کہیں زیادہ خوردہ فروشی کی قیمت میں اضافہ ہو جاتا ہے اور چونکہ محصول اکثر ضروریات پر لیا جاتا ہے اس کا بار متوسط الحال اور غریب پر بہت زیادہ پڑتا ہے ساتھ ہی اس کے چند خوبیاں بھی محصول جنگی میں موجود ہیں مثلاً جہاں صنعت و حرفت اور تجارت کا بازار گرم ہو اس محصول سے بہت معقول آمدنی حاصل ہوتی ہے نیز خوردہ فروشی کی قیمت میں کوئی ایسا اضافہ نہیں ہوتا کہ خریدار و تیرنا مناسب بار ہو۔ بوقت خریداری موردوں کو ٹیکس کا علم تک نہیں ہوتا اور نیز بعض حالتوں میں خود ادا کنندہ کل محصول یا اس کے ایک حصہ کا خود مورد بیچتا ہے نہ کہ خریدار۔ سب سے بڑی خوبی یہ ہے کہ مقامی ٹیکس کے واسطے اس کا بدلہ ہاؤس ٹیکس جو پیش کیا جاتا ہے۔ اس کے اجرا میں اس سے بھی زیادہ اندیشے اور قہقیں لاحق ہوں گی۔ چنانچہ بہت سے ہندوستانی قصبات میں اب تک محصول جنگی بمقابلہ ہاؤس ٹیکس ہر لحاظ سے قابل ترجیح اور اپنا رائج ہے۔

(۱۰) اس فیس کا ایک حصہ تو محض ان خدمات کا معاوضہ ہوتا ہے جو سرکار کا قانونی سس دائرہ سی اور عدالتوں کے ذریعہ سے سرانجام دیتی ہے۔ باقی کم و بیش ٹیکس ہوتا ہے جس کا جزییہ بار حسب حالات یا قرار دیا تو سب متعلقین پر پڑتا ہے یا بعض خاص پر۔ ایسے



حصہ سوم

باب ہفتم

ٹکسوں کے تعدیہ کا کوئی عام اصول مقرر کرنا دشوار ہے۔

چہاں تک اس کتاب میں گنجائش نظر آئی بحث ٹکس کا ایک سادہ اور مختصر خاکہ پیش کیا گیا۔ لیکن فی نفسہ یہ مسئلہ نہایت اہم اور توجہ طلب ہے اور اس کی تفصیلی بحث کے واسطے ایک جداگانہ ضخیم کتاب درکار ہے۔



# حصہ چہارم

مبادلہ دولت

## باب اول

### قیمت

تجزیہ (۱) معیت مبادلہ کی اہمیت (۲) قانوں تعین افاہ (۳) قانون طلب (۴) تغیر پذیری طلب (۵) بازار (۶) قدر و قیمت (۷) مسئلہ قیمت (۸) طلب متحرک طلب مرکب (۹) رسد متحرک رسد مرکب (۱۰) مبادلہ کا مفہوم اس کے لوازمات و شرائط اور مبادلہ کی مختلف صورتیں بعنوان استدلال و اہمکال دولت بہ تفصیل بیان ہو چکی ہیں یہاں پر محلاً اتنا اشارہ کافی ہو گا کہ مبادلہ سے مراد ہر مبادلہ چیزوں کا ایک دوسری سے بدل بدل کرنا۔ مبادلہ کی بنا افاہ ہوا و رفت یعنی تعین مقدار کی اہمیت اور میلک کلی شرط لابد۔ مبادلہ میں ہر تعالیٰ ملک اگرچہ معمول ہر لیکن لازمی ہیں۔

مبادلہ کے متعلق دو جدید نکات کی تشریح یہاں پر ضروری ہے۔ پہلی بات توجہ طلب ہے کہ معاشی ترقیات کی بدولت کسی چیز کے مبادلہ کے واسطے ایک خاص تیسری چیز کی وساطت لازمی سی ہو گئی ہے جس کو اصطلاحاً زر کہتے ہیں۔ اس چیز سے ہم مقرب ایک جداگانہ باب میں مفصل بحث کریں گے۔ زر کے سیدھے سادھے مفہوم سے ہر کوئی واقف ہے یعنی کوئی ایسی چیز جس کو ہر شخص بلا غدر اپنی چیز کے مبادلہ میں قبول کرے۔ مثلاً روپیہ

حجہ ۱۰  
مائل  
میسہ۔ یونٹ۔ سنگ اور ایسے ہی ہر ملک کے۔ چیلوں کا براہ رہت مبادلہ آج کل شاد  
ونا درہی ہوتا ہے۔ پس مادہ دیہات میں کھانے پیسے کی چیلوں کا تو اول بدل ہو جاتا ہے  
مثلاً غلہ دیکر پیل اور ترکاری لیا۔ دودھ سے تیل بدلنا۔ حمام۔ سقہ کو غلہ بطور فصلانہ دینا۔ لیکن  
دیہات میں بڑی بڑی چیلوں کا متبادل۔ پیل۔ کھا۔ گاڑی اور شہروں میں چوٹی بڑی  
ہر قسم کی چیزوں کا مبادلہ ہمیشہ زر کی وساطت سے ہوتا ہے جس کا نتیجہ یہ کہ مبادلہ کا عمل واحد  
خرید و فروخت کے دو عمل میں تقسیم ہو گیا ہے۔ جب ہم اپنی چیز کا زر سے مبادلہ کرتے ہیں تو ہماری نظر  
سے یہ عمل **فروخت** کہلاتا ہے۔ اور مبادلہ میں ملے ہوئے زر کا جب کسی شے مطلوبہ سے  
مبادلہ کرتے ہیں تو وہ **خرید** کہلاتا ہے۔ حالانکہ غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ فروخت خرید کے  
بہر دو عمل کا نتیجہ حقیقت اپنی چیز کا دوسرے کی شے مطلوبہ سے مبادلہ ہوتا ہے اور محض ایک مبادلہ  
وسیلہ کا کام دیتا ہے مثلاً آج کل ساکھل اور گھوٹے کا براہ رہت مبادلہ تو بہت کم ممکن ہے۔  
لیکن مبادلہ کا ہر انتہا پہل طریق یہ کہ اول ہم اپنا گھوڑا کسی سوار کے ہاتھ بیچیں اور اس  
کی قیمت سے کسی سوداگر کی دکان سے ساکھل خریدیں یعنی اول گھوٹے کا زر سے مبادلہ  
کریں۔ جس کو فروخت کہتے ہیں۔ اور بعد زر کا ساکھل سے جو خرید کہلاتا ہے۔ مگر سچ پوچھو  
تو خرید و فروخت کے دو عملوں سے بوسیلہ زر صرف گھوٹے اور ساکھل کے مبادلہ کا عمل واحد  
ظہور پذیر ہوا ہے۔ اس جدید طویل غلط طریق میں بڑی بڑی خوبیاں ہیں جن سے ہم آئندہ مفصل  
بحث کریں گے۔ یہاں صرف یہ قدر سمجھ لیا چاہئے کہ معاشی ترقیات نے مبادلہ کے عمل نے  
واحد کو خرید و فروخت کے دو عملوں میں تقسیم کر دیا ہے اور اپنی چیز اور شے مطلوبہ کا براہ رہت مبادلہ  
کے بجائے اب ایک تیسری چیز زر کی وساطت سے لوگ عمل مبادلہ پورا کرتے ہیں۔

مبادلہ کے متعلق دوسری بات قابلِ ملاحظہ یہ کہ اب اس کی از حد کثرت ہے۔ کسی زمانہ میں  
تو ہر خاندان اپنی مختصر ضروریات مشتر خود ہی پوری کر لیتا تھا اور مبادلہ کی بہت کم نوبت

آتی تھی مگر بصروریاتِ زندگی مثلاً کھانا کپڑا اور مکان۔ سب اہل خاندان مل جل کر مہیا کرتے تھے لیکن معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ ایک تو ضروریات میں ورافزوں اضافہ شروع ہوا دوسرے طریق تقسیم عمل کی سہ ضرورت اور اس کے پیش ہاؤنڈ بھی نمایاں ہونے لگے۔ نویت باہر پھیلنے کے آج کل نہ صرف ضروریات کی تعداد بہت بڑھی ہوئی ہے اور بڑھ رہی ہے بلکہ ان کی ہمسائی کے واسطے ہم عموماً تمام وکمال دوسروں کے محتاج میں اور اسی طرح دوسرے ہمارے محتاج ہیں۔ ہر ایک شخص دوسروں کی ضروریات مہیا کرنے میں مصروف ہے اور یہی ضروریات دوسروں سے حاصل کرتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ یہی ضروریات خود اپنے ہاتھ براہِ راست ہم پہنچانے کے بجائے وہ اپنے حسبِ حال دوسروں کے واسطے کوئی ایک یا زیادہ ضروریات مہیا کر کے مبادلہ کے ذریعہ سے اپنی کل ضروریات جن کو دوسروں نے اُس کی طرح ہم پہنچایا ہے۔ حاصل کر لیتا ہے۔

کسانِ غلہ اگاتا ہے باغبان پھل پھول لگاتا ہے۔ موچی صرف جوتہ بناتا ہے۔ جولاہا صرف کپڑا بناتا ہے۔ لوبہا قفل بناتا ہے۔ ڈاکٹر علاج کرتا ہے سوداگر طرح طرح کا مال منگاتا ہے لیکن ہر پیشہ و حرفہ والا مسترد و سرور کی ضروریات مہیا کرنے کی فکر میں لگا رہتا ہے اور صرف ایک یا چند ضروریات ہم پہنچا کر مبادلہ کے طفیل سے اپنی ہر قسم کی کل ضروریات بلا دقت و پریشانی حاصل کر لیتا ہے۔ کیا یہ کچھ کتبچہ مالک اور دیسپ مات ہے کہ سہولتِ اِمرانی آمد و رفت اور قیامِ امن امان کی مدولت صنعت و حرفت اور تجارت نے وہ فروغ پایا ہے کہ ترقی یافتہ ممالک کے لوگ مدتِ العمر ایسی چیزیں تیار کرتے رہتے ہیں کہ جنکو وہ برائے نام بھی خود استعمال نہیں کرتے اور جو ان لوگوں کی ضروریات میں داخل ہیں جو ہزار ہا میل دور رہتے ہیں اور جن کی صورت کبھی خواب میں بھی دکھائی نصیب نہیں ہوتی۔ یہ دور افتادہ لوگ بھی اپنی طرف سے ان کے واسطے کوئی نہ کوئی ضرورت ہم پہنچانے میں مصروف رہتے ہیں۔ ایک شاعر کا مشہور قول ہے۔

حصہ مام  
مبادل

ہر کسے ناصح برائے دیگر اں ناصح خود یا قسم کم درجہاں  
اگر حال سے ہم ضروریات ہم پہنچانے والا مراد لیں تو اس شعر کو یوں بدل کر ہم موجودہ معاشی  
حالات کے مطابق بنا سکتے ہیں۔

ہر کسے عامل برائے دیگر اں عامل خود یا قسم کم این ماں  
یہ سمجھنا کچھ دشوار نہیں ہے کہ اگر طریق تقسیم عمل یوں اختیار نہ کیا جاتا اور ہر ایک تنہا جدا جدا  
اپنی ضروریات پیدا کرنے کی کوشش کرتا تو موجودہ حاصل شدہ ضروریات کا عشر عشر بھی  
میسر نہ آتا اور معاشی ترقیات خواب خیال سے بھی باہر ہیں پس صاف ظاہر ہے کہ طریق  
مبادلہ کل معاشی ترقیات کی شرط اولیں ہے۔ اگر غور کیا جائے تو معاشی جدوجہد کی  
باتی تین صورتیں یعنی پیدائش تقسیم اور صرف دولت ہی مبادلہ دولت کی حیثیتوں اور برکات  
کی شرح اور فیروز ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ مبادلہ اور خصوصاً مسئلہ قیمت جس سے ہم ابھی بحث کرینگے  
بالاتفاق علم المعیشت کا سنگ بنیاد مانا گیا ہے اور ہر ایک مستند مصنف نے اس کی تشریح و توجیہ  
میں پوری پوری قابلیت صرف کی ہے بل کو بھی بحیال خود لینے ہی بحث کے بیان پر  
نار تھا اور پاکستان کے مشہور عالم معیشت پروفیسر رائل نے بھی مسئلہ قیمت میں سب سے  
زیادہ جدت اور نازک خیالی دکھانے کی کوشش کی ہے اور اس کی تصنیف کا یہ جزو بہت  
زیادہ قابل قدر مانا جاتا ہے۔ اگر مبادلہ کا رواج نہ ہوتا تو دنیا طریق تقسیم عمل پیدائش پر پیمانہ کبیر  
صنعت و حرفت تجارت غرض کہ کل معاشی ترقیات سے بالکل محروم رہ جاتی اور موجودہ  
گوٹا گوتے معیشت کا تو ذکر کیسا ہی بغیر مبادلہ روکھ پھیکا کھاتا۔ موٹا چھوٹا کپڑا اور ٹوٹا پٹو  
مکان جیسی مایحتاج زندہ گی بھی محض اپنی قوت بازو سے ہر شخص کو جدا جدا نہ میسر آنی محال  
ہوئیں چنانچہ واقعہ ہے کہ مبادلہ کی قلت و کثرت معاشی پس ماندگی و ترقی کا عام معیار ہے مبادلہ  
کی دوسری اہمیت یہ ہے کہ معاشی جدوجہد کے ہر شعبہ سے اس کا اساسی تعلق ہے۔ زمین

محنت حاصل اور تنظیم ان ہی چار عاملین کے اتفاق عمل پر پیدا ہوتی ہے۔ دولت کا واسطہ دار ہے۔ اور دولت معاشی زندگی کی ترقی و رواج پر۔ لگان۔ اجرت۔ سود۔ اور منافع تقسیم دولت کی یہ چاروں ٹیکلیں حقیقت ان چاروں عاملین کی خدمات کا معاوضہ یعنی قیمت ہیں۔ اسی واسطے ہم آگے چل کر یہ بحث کریں گے۔ یہاں پر محض ایدہ دکھانا مقصود ہے کہ تقسیم دولت حقیقت مبادلہ دولت کی ایک خاص صورت ہے و جب خصوصیت یہ ہے کہ عام مبادلہ میں تو چیزوں کی قیمت خریدار و فروخت کنندہ کی اُرادت کھینچ تان سے قرار پاتی ہے۔ لیکن لگان اجرت سود اور منافع جیسی قیمتیں مدتوں تک رسم رواج اور قانون کی آفریدہ ہیں اور صرف چند رو سے ان کے تعین میں فریقین کو عام قیمت کی سی آزادی مقابلہ حاصل ہوئی ہے۔ پیدائش دولت کا براہ راست و غیر بسلطہ تقسیم دولت مبادلہ پر منحصر نظر آتا ہے۔ رہا صرف دولت سو جب پیدائش تقسیم دولت مبادلہ پر اس قدر منحصر نہیں تو صرف دولت کا ہر جہاں مبادلہ کے زیر اثر ہونا یقینی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ مبادلہ کا اثر معاشی زندگی کے کل گدیے میں سرایت کیے ہوئے ہے اور اس کی بحث علم المعیشت کے ہر شعبہ سے علاقہ غالب ہوتی ہے۔ یوں تو اس علم کی کل بحثوں میں بھی تعلق ہے اور ہونا چاہئے۔ لیکن فرق صرف اتنا ہے کہ مبادلہ کا تعلق سب سے زیادہ وسیع اور اکثر باقی تعلقات کا باعث و نہا ہے۔

مبادلہ میں سب سے زیادہ مہتمم بالشان مسئلہ قیمت کا ہے یعنی مبادلہ یا خرید و فروخت میں کسی چیز کی قیمت کیونکہ قرار پاتی ہے تعین و تبدل قیمت کن کن قوانین کا یا بدلتا ہے۔ اس بحث کو مترس کرنے سے پہلے ہم چند دیگر قوانین سمجھنا ضروری خیال کرنے ہیں کیونکہ مسئلہ قیمت کے نکات سمجھنے میں ان سے سیدہ مدد ملے گی۔

(۲) معیشت کے اکثر قوانین پر ہم بخیر میں عمل کرتے رہتے ہیں لیکن ان سے واقف نہ ہونے کے باعث ان کے نتائج ہماری سمجھ میں نہیں آتے معیشت کے مسائل میں جہاں عدم تعین کی خامی

قانون  
تفصیل

حاصل ہوا  
ماباقل

عام ہر وہاں یہ خوبی بھی ہو کہ بلا ہتھام معاشی قوانین ہر ایک کے تجربے میں آتے رہتے ہیں اور اکثر واقعہ ہونے پر تعجب ہوتا ہو کہ ایسی پیش یا افتادہ بات سے ہم اب تک کیوں غافل ہو اور اس کے نتائج پر کیوں غور نہ کیا چنانچہ قانون تفصیل افادہ پر اسان تو درکار حیوان بھی عامل نظر آتے ہیں اور تیر حرا نیچے تک اس کی پابندی کرتے ہیں اگر کسی بھوکے یا سہ حانور کے سامنے دانہ پانی رکھا جائے نو اول اول وہ کیسی جلدی جلدی کھانا یا میا شروع کرتا ہو لیکن تب یہ کھانے پینے کی فستار گھٹنے لگتی ہو۔ پھر وہ کچھ ہٹہ ہٹہ کر کھوڑا ہٹوڑا ہستہ کھاتا ہو حتیٰ کہ سیر ہو کر حلقہ ہو جاتا ہو پھر خواہ دانہ پانی کتنا ہی اس کے سامنے کیوں نہ رکھا رہو منہ ڈالتا تو درکنار دہن نظر بھی نہیں ڈالتا۔ وجہ کیا ہو جبکہ بھوک پیاس جیسی احتیاج کی شدت تھی تو دانہ پانی کے ابتدائی جرعوں میں اس کو افادہ بھی بہت یا دہ محسوس ہوتا تھا لیکن جوں جوں بھوک پیاس گھٹتی گئی مابعد جرعوں میں افادہ بھی کم پڑتا گیا حتیٰ کہ جب سب سے ہوئی یعنی احتیاجات بہ تمام و کمال رفع ہو گئیں تو باقی ماندہ دانہ پانی میں سے اس وقت افادہ بھی غائب ہو گیا جس کی وجہ سے وہ اس کے ان کو سنو گھبتا بھی نہیں لہستہ بھوک پیاس کی احتیاجات نمودار ہونے پر پھر حساسان ان میں بھی افادہ محسوس ہوتا یعنی ہو۔ بھوکا کچھ کس قدر زورے ماں کا دودھ کھینچتا ہو۔ لیکن کچھ سیر ہونے پر اس کی تیر کشی کی سرگرمی بھی گھٹنے لگتی ہو اب وہ لگتا رہ دودھ نہیں پیتا بلکہ درمیان میں کک کر مسکرا لیتا ہو حتیٰ کہ ماں کی چھاتی سے جدا ہو جاتا ہو اور پھر سیر ہی ایک قطرہ دودھ نہیں کھینچتا وجہ یہی ہو کہ گھٹتے گھٹتے دودھ کا افادہ اس وقت بالکل غائب ہو جاتا ہو پھر وہ تیر کشی کی تکلیف کیوں گوارا کرے ان فطری واقعات سے ایک نہایت نتیجہ خیز معاشی قانون کا پتہ چلتا ہو وہ یہ کہ کسی شے مطلوبہ کی مقدار جس قدر بڑھے گی اس کے مزید جرعوں کا افادہ متبادل گھٹے گا حتیٰ کہ اگر مقدار بہت بڑھ جائے تو افادہ گھٹے گھٹے مابعد جرعوں میں بالکل منقود ہو جائیگا۔ یا یوں کہے کہ اضافہ مقدار شے مطلوبہ اور اس کے افادہ کے اضافہ میں نسبت منکون

مقدار جتنی ہی زیادہ ہوگی مرید مقدار کا افادہ نسبتاً اتنا ہی کم ہوگا حتیٰ کہ مقدار بہت بڑھتے افادہ زیادہ بڑھتا ہوگا  
 ممکن پانی کو کیسی ضروری چیز نہ کہ اور جبکہ زندگی کا اس پر اس قدر دار و مدار ہو کہ چند گھنٹے اُس کے  
 نہ ملنے سے مرنے کی نوبت آجائے تو اس کے افادہ سے بڑھ کر کس کا افادہ ہو سکتا ہے۔

لیکن پانی کی مقدار جس قدر بڑھتی ہے ہمارے نزدیک اس کا افادہ گھٹتا ہے حتیٰ کہ پانی بڑھتے  
 بڑھتے افادہ عائب ہونے سے وہ اُلٹا وبال جان مال ہو جاتا ہے پیاس کی شدت میں ہر  
 شخص سرد پانی کے ایک گلاس کی خاطر اپنی کل حیب خالی کرنے پر مجبور ہو سکتا ہے اگر دور دور تک

کنواں اور جیمہ ہو تو ایسے خشک میدان میں پانی دو چار بلکہ دس پانچ روپیہ سیر تک بھی فروخت  
 ہونا ممکن ہے جب تک کسی انہوں پانی میسر نہ آئے گا کوئی پیاس سے مرنا کیوں گوارا کرے گا۔ لیکن  
 ہر شخص جانتا ہے کہ ابھی اعلیٰ شرح سے ہم صرف ہتھوڑیاں خریدنا پسند کریں گے جو پیاس کو تسکین  
 دے سکے لیکن اگر قیمت میں کچھ مناسب تخفیف ہو جائے تو شاید ہم اس قدر پانی خرید

لیں گے کہ علاوہ پینے کے ہم اس سے منہ ہاتھ بھی دھو سکیں۔ صاف ظاہر ہے کہ پانی کی اس  
 مرید مقدار سے کہ جو منہ ہاتھ دھونے میں کام آئے۔ ہم کو بقابلہ پینے کے یا پی کے کم افادہ  
 محسوس ہوتا ہے جس کی وجہ سے ہم نے اُس کو پینے کے پانی کی شرح سے خریدنا پسند نہ کیا  
 لیکن قیمت گھٹ کر جب اس کے کمر افادہ کے مساوی ہو گئی تو ہم نے اس کو بھی خرید لیا۔  
 اب اگر پانی کی قیمت اور بھی گھٹ جائے تو ہم اس کی اتنی مقدار خرید سکتے ہیں کہ پینے اور

منہ ہاتھ دھونے کے علاوہ اس سے نہاد دھو بھی لیں لیکن خانے دھونے کے پانی کا افادہ  
 پینے اور منہ ہاتھ دھونے کے پانی کے افادہ سے کم ہے اس لیے جب تک قیمت میں مزید تخفیف  
 نہ ہوئی ہے ہم نے اس کو نہ خریدا۔ لیکن جب ہم کو اپنی کل ضروریات کے واسطے پانی مل جائیگا  
 تو باقی پانی میں ہمارے نزدیک کوئی افادہ نہیں رہے گا۔ جس کی وجہ سے ہم اس کو کم سے  
 کم قیمت پر جتنی کہ مفت بھی لینا گوارا نہ کریں گے کیونکہ وہ غیر ضروری بلکہ تکلیف دہ مار ہوگا

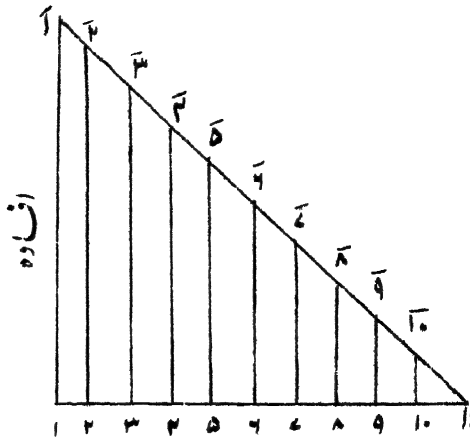


حصہ چارم  
باب اول

اور کچھ نہیں۔ یعنی یہی حال باقی تمام چیزوں کا ہے جس قدر مقدار مطلوبہ بڑھے گی ہماری احتیاج متعلقہ کی شدت گھٹے گی اور ساتھ ساتھ مزید اضافہ تو اس کا افادہ بھی نسبتاً کم ہوتے ہوئے منقود ہو جائیگا جبکہ مزید اضافہ مفت بھی گوارا نہ کریں گے مگر یہی برف ہر ایک کو کس قدر مرغوب ہے اگر کم آنہ سیر فروخت ہو رہا ہو تو ہم صرف پانی سرد کرنے کے واسطے سیر دو سیر خرید لیں گے لیکن اگر نرخ صرف ایک آنہ سیر رہ جائے تو ہم اس کریم بنانے کی تیاری کرینگے اور اگر صرف آدہ آنہ یا بیسہ سیر ہو جائے تو ہم آم اور دوسرے پھل بھی برف میں لگا کر خوشکئی کا لطف اٹھاویں گے۔ صاف ظاہر ہے کہ پانی والے برف سے اس کریم والے برف کا افادہ ہماری نظر میں کم ہے اور پھل والے کا اس سے بھی کم جب ہی تو قیمت گھٹے بغیر ہنسنے اس کو نہیں خریدے اگر ہمارے نزدیک افادہ یکساں ہوتا تو تینوں مقدار کو اول ہی امر کی شرح سے نہ خرید لیتے لیکن جب ہماری کل احتیاجات مع ہو جائیں گی تو ہم برف کی اینٹ پتھر برابر بھی قدر نہ کریں گے اور اگر کوئی مفت بھی دینا نہ لیں گے۔

حاصل کلام یہ کہ قانون تقبیل افادہ سے مراد اس واقعہ کا بیان ہے کہ مقدار شے مطلوبہ میں جس قدر اضافہ ہوتا ہے مزید مقدار کا افادہ بھی نسبتاً گھٹنے لگتا ہے حتیٰ کہ مقدار بڑھتے بڑھتے افادہ کا اضافہ بالکل بد ہو سکتا ہے اگر احتیاج ایک قطعہ ارضی فرض کر کے شے مطلوبہ کی مقداریں جرے قرار دے جاویں اور افادہ کو پیرا واران لیں تو قانون تقبیل افادہ یعنی قانون تقبیل اصل کا مشابہہ نظر آئے گا اور اس کی کل تفصیل اس پر ملا کم و کاست عاید ہوگی۔ اور تفصیل کی تفصیل مزید دیکھنا بھی نہایت ہوگی۔ ذیل کی شکل سے قانون تقبیل افادہ کا مفہوم اور اس کی قانون تقبیل اصل سے مشابہت بخوبی واضح ہے۔

حصہ ہارم  
مات اول



جرعہ

اس شکل میں اسے لیکر ایک برابر برابر رسد کے گیارہ جرعہ دکھائے گئے ہیں اور آ۔ آ۔ ۲۳ سے ۱۰  
ایک مبیعہ ترتیب ہر ایک جرعہ کا جدا گانہ افادہ جو قانون تقبیل افادہ کے بموجب گھٹتے گھٹتے  
کیا ہو یہ جرعہ پر غائب ہو جاتا ہے اور یہ وہ حالت ہوگی جبکہ احتیاج مطلوبہ بہ تمام وکل پوری ہوئیگی  
اسے لیکر ایک کشش اصطلاحاً خط افادہ کھلائے گی۔

اس قانون کا مفہوم بتانے کے بعد اب اس کے متعلق ہم ضروری ہدایات وضع کرنا چاہتے  
ہیں اور یہی بحث سے صاف ظاہر ہے کہ ہم نے افادہ کا معیار وہ قیمت قرار دی ہے جو ہم کسی  
مقدار کے واسطے ادا کرنے پر آمادہ ہوں مثلاً اگر ہم پرفٹ ۸ آنہ میٹرک ڈو سیل خریدیں تو گویا دو سیل  
برف کا افادہ ہمارے نزدیک ہر سے زیادہ نہیں۔ قیمت کے اس معیار پر چند ہدایت  
وزن دار اعتراض عاید ہوتے ہیں اور یہ معیار کسی حال میں بھی سلسلہ قابل عتدائیں مانا جاسکتا  
لیکن چونکہ اس سے بہتر معیار میسر نہیں آسکا لہذا اب ہمہ نقائص ہی کو عنایت سمجھ کر اختیار کر لیا  
اس معیار کے نقائص کی دقیق و پیچیدہ بحث بخوف یراگندگی لایعزلی ترک کرنا ہی مناسب ہے  
معلوم ہوتا ہے کہ بہتہ قیمت کے متعلق ایک نکتہ سمجھنا ضروری ہے۔ عام مقولہ ہے کہ غریب کا

حصہ چہارم

باب اول

ایک پیسہ اور امیر کا ایک وہیہ برابر ہے۔ یعنی غریب کی نظر میں ایک پیسہ کی وہی قدر ہوتی ہے جو امیر کی نظر میں ایک وہیہ کی۔ پندرہ روپیہ ماہوار آمدنی والے کو ایک وہیہ جس قدر عزیز ہوگا ہزار روپیہ ماہوار والے کے نزدیک تیس وہیہ کی بھی اس کے برابر قدر ہوگی اس واقعہ سے اول تو قانون تقلیل افادہ کا مرید ثبوت ملتا ہے۔ گویا روپیہ کی مقدار میں جس قدر اضافہ ہوتا ہے ہر مرید اضافہ کا افادہ نسبتاً گھٹتا جاتا ہے حتیٰ کہ جب آمدنی پندرہ سے بڑھ کر ہزار ہوتی ہے تو تیس وہیہ کا افادہ گھٹنے گھٹنے متشکل سابق کے ایک وہیہ کی برابر رہتا ہے یعنی جس افادہ کا غریب آدمی ایک وہیہ معاوضہ سمجھ کر رہا ہے وہی افادہ کا امیر آدمی تیس وہیہ کر سکتا ہے۔ برف پینے کا خصوصاً گرمیوں کے رمضان میں کس وزہ دار کو اشتیاق نہیں ہوتا لیکن امیر آدمی ۵ روپیہ سیر تک برف نہیں چھوڑتے متوسط الحال ۴ آنہ ۸ آنہ سیر تک خرید سکتے ہیں اور غریب لوگ ایک آنہ سے آگے جرات نہیں کرتے۔ ان تینوں طبقوں کے تخمینہ میں ہی ایک سیر برف کا افادہ ۵ روپیہ ۸ آنہ اور ایک آنہ کی برابر ہو گیا تینوں تخمینوں میں ایک ہی مقدار افادہ کے بظاہر جدا گانہ معیار معلوم ہوتے ہیں لیکن قیمت دہندوں کے تخمینہ میں ان قیمتوں کا جو افادہ ہے وہ برابر ہے لہذا تینوں معیار بھی یکساں ہیں اس کے ظاہری عدم مساوات سے دھوکہ میں نہ پڑنا چاہئے اگر وہ روپیہ ۸ آنہ اور ایک آنہ کا افادہ بالکل برابر بھی نہ تو فرق اس کا عشر عشر بھی نہ ہوگا جو ان مقداروں میں بظاہر معلوم ہوتا ہے۔ اور سہولت بیان کی غرض سے کوئی قلیل فرق نظر انداز کر کے ان تینوں رقموں کا ہر طبقہ متعلقہ کی نظر میں یکساں افادہ قرار دینا کچھ بعید از حقیقت نہیں ہے پس قیمت کو معیار افادہ قرار دینے میں قیمت دہندہ کی مالی حالت خاص طور پر قابل ملاحظہ ہے۔ یہ ممکن بلکہ عیسائی کہ امیر اور غریب اگر ایک ہی چیز لے کر پورے آنہ کو خریدیں تو غریب کی نظر میں اس چیز کا افادہ بمقابلہ امیر کے جو گنا ہو۔ اگرچہ صرف مقدار قیمت پر نظر کرتے ہوئے غریب کے نزدیک اس چیز کا افادہ صرف ایک چوتھائی معلوم ہوگا۔ خوشحالی اور افلاس کے علاوہ معیار

قیمت بطبیعت کا بھی اثر پڑتا ہے بعض لوگ فراخ حوصلہ اور خرچ ہوتے ہیں بعض تنگدل اور  
 خسیس یکساں مالی حالت ہوتے ہوئے بھی آخر اندکر کا ایک وسیہ اول الذکر کے دس وسیہ  
 کے برابر ہو تو عجب نہیں مالی حالت و طبیعت کے علاوہ شوق اور مذاق کا اختلاف بھی  
 معیار قیمت میں قابلِ ملاحظہ ہے چند مایحتاج زندگی مثلاً کھانا۔ پانی وغیرہ تو پڑی ہیں کہ انکی  
 کم و بیش ہر شخص کو احتیاج ہوتی ہے لیکن بیشمار چیزیں ایسی ہیں کہ جن کا کسی کو مدرجہ عشق  
 و دیوانگی شوق ان کو بعض اُن سے نفور و گریزاں ہیں اور بعض کے نزدیک اُن کا ملنا نہ ملنا یکساں  
 مختلف المذاق لوگ جب کسی ایک ہی چیز کی یکساں قیمت ادا کریں تو قیمتیں باوجود  
 مساوات یقیناً مختلف مقدار افادہ کی معیار ہوں گی اور اگر مختلف قیمتیں ادا کریں تو ان  
 سب کا باوجود عدم مساوات ایک ہی مقدار افادہ کا معیار ہونا انطباق نہیں تو ممکن  
 ضرور ہے۔ اس سے معلوم ہوتا ہے کہ ایک ہی قیمت بیشمار مدارج افادہ کا معیار ہو سکتی ہے  
 اور ایک ہی مقدار افادہ کے بیشمار معیار قیمت قرار یا سکتے ہیں گویا ہر ایک قیمت  
 ایک جداگانہ معیار ہے۔ اس نتیجہ کی صحت سے تو کسی کو انکار نہیں ہو سکتا لیکن کسی ملک  
 کے معاشی حالات کے مطالعہ و تحقیق میں ملنے دقیق فرق قابلِ ملاحظہ نہیں ہوتے اور انکو  
 نظر انداز کر کے عام حالات پر اکتفا کرنے سے بجائے کسی نقصِ خامی کے عملی تحقیقات میں  
 بیش بہا اور ناگزیر سہولت پیدا ہو جاتی ہے جتنا چند فرق معیار کے متعلق بھی ہی طریق تہر جا  
 رہا اور اس سے کوئی مفربھی نہیں۔

قانون تقییل افادہ کے عملدرآمد میں یہ فرض کیا جاتا ہے کہ ہماری احتیاج معین ہے۔  
 اور اس میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا۔ ورنہ اگر مقدار شے مطلوبہ کے اضافہ کے ساتھ ساتھ  
 احتیاج میں بھی اضافہ ہو تو اس قانون کا عمل اگر قطعاً نہ رکے تو ملتوی ضرور ہو سکتا ہے  
 مثلاً ہم بسترچ ۴ آنہ سیر مینے کے واسطے سیر بھر برف روز منگائیں۔ اور اگر نرخ گھٹکر آئے

حصہ ہمارا سیرہ جائے تو ۴ سیر برف اور ۱۱ گنا کر شاید اس کریم بھی جا ڈالیں لیکن اگر ہمارے ہاں ہمارا مال آحاویں تو ہم سبز ۴ سیر صرف پیسے کے واسطے ۵ سیر سنگ لیں تو عجب نہیں گویا جس نرخ سے ہم پہلے صرف ایک سیر برف خریدنا پسند کرتے تھے اسی نرخ سے ہمتے اب ۵ مقدار خرید لی جو ہم پہلے کمتر نرخ سے خریدنا پسند کرتے تھے وجہ یہ ہو کہ احتیاج بڑھنے سے قانون تقلیل افادہ کا عمل ملتوی ہو گیا۔ لیکن مینے کے ۵ سیر برف سے زاید برف اس کریم کے واسطے ہم اب بھی شاید ایک سیر سے زیادہ خریدنے پر آمادہ نہوں گے گویا قانون کا عمل پہلے ایک سیر بعد شروع ہو جاتا تھا اور اب احتیاج بڑھنے پر ۵ سیر بعد شروع ہوتا ہے۔

اگرچہ قانون تقلیل افادہ سے کوئی معاف نہیں۔ احتیاج کے اضافہ سے اس کے عمل کا اتنا اہستہ ممکن ہے لیکن یہاں یہ نکتہ سمجھنا خالی از ہوا کہ کبھی کبھی اس قانون کے عمل سے قبل اس کے برعکس قانون تکثیر افادہ کا عمل عارضی طور پر نمودار ہوتا ہے۔ یہ اس وقت ممکن ہے جبکہ موجودہ مقدار سے مطلوبہ موجودہ احتیاج کے واسطے ناکافی ہو ایسی حالت میں مقدار سے مطلوبہ کا اضافہ اس حد تک کہ موجودہ احتیاج رفع ہو جائے قانون تکثیر افادہ کا پابند ہو گا۔ مثلاً ہم کو اس کریم بنانا مقصود ہے اور اس کے واسطے ۵ سیر برف رکھا ہے اب اگر صرف ۳ سیر برف دستیاب ہو سکے تو ہم اس کو شاید بہت کم قیمت پر بھی خریدنا پسند نہ کریں کیونکہ اس سے ہماری موجودہ احتیاج پوری نہیں ہو سکتی لیکن اگر مقدار مطلوبہ دستیاب ہو تو ضرور مناسب قیمت پر خرید لیں گے کہڑوں کے ٹکڑے خاص اسی وجہ سے کمتر قیمت پر فروخت ہوتے ہیں کہ ان سے حسب دلخواہ لباس تیار نہیں ہو سکتا۔ جو کپڑا یوے سوٹ کے واسطے ہم بقدر ۱۲ گز چار روپیہ کے نرخ سے بخوشی خریدیں اس کا ۳ گز کا ٹکڑا جس سے ایک چوٹا کوٹ تیار ہو سکے ہم ۳ روپیہ گز کو بھی نہ خریدیں تو کیا عجیب اور اگر کپڑا اس سے بھی چوٹا ہو تو کوئی اپنے بچے کے واسطے بہت سستا خرید لے گا۔ علاوہ موقع

کے زمین کی وسعت کا اس کی قیمت پر اثر پڑتا ہو اگر احتیاج سے کم ہو تو بھی قیمت گھٹے گی اور اگر احتیاج سے بہت زیادہ ہو تو بھی قیمت پر مضر اثر پڑیگا لہٰذا اگر احتیاج کے موافق ہو تو خریدار اپنے تخمینہ کے مطابق اعلیٰ سے اعلیٰ شرح ضرور پیش کر دیگا مکانات کے کرایہ کا بھی یہی حال ہو غرض کہ قانون تقییل افادہ اور بخشیر افادہ کا عمل درآمد حسب طریق مالدار خرید و فروخت میں مخفی یا نمایاں ہوگا۔

قانون تقییل افادہ کی ایک سادہ مثال سے مزید تشریح کر کے اس کے متعلق چند ضروری اصطلاحات اور بیان کرنا چاہتے ہیں فرض کرو کہ کوئی خاندان چار کا عادی ہو اب اگر نرخ چار ۳۲ روپیہ فی ڈبر ہو تو شاید ایک ہی ڈبر خرید اچائے۔ دوسرے ڈبر اس وجہ سے نہیں خریدیں گے کہ قانون تقییل افادہ کے بموجب اس کا افادہ پہلے ڈبر کے افادہ سے کمتر ہوگا۔ لہٰذا اس کی قیمت پہلے ڈبر کے برابر نہیں ہونی چاہئے۔ لہٰذا اگر نرخ گھٹکر ۲۴ روپیہ ڈبر رہ جائے تو بجائے ایک کے دو ڈبر خریدے جائیں گے۔ اس صورت میں ۲۴ روپیہ دوسرے ڈبر کے افادہ کا معیار ہوگا۔ اور چونکہ پہلا ڈبر ۳۲ روپیہ تک خرید لیا جاتا اس لیے ۳۲ روپیہ اس کے افادہ کا معیار ہوا۔ ان دونوں ڈبروں کے مجموعی افادہ کا معیار واحد (۳۲ + ۳۲) ۵۶ روپیہ ہوا۔ اور ایسے مجموعی افادہ کو اصطلاحاً **افادہ کلی** کہتے ہیں لیکن اگرچہ خریدار کے نزدیک پہلے ڈبر کا افادہ ۳۲ روپیہ ہی اور دوسرے کا ۲۴ روپیہ سب ڈبرے بلا تفریق ایک ہی نرخ سے فروخت ہوتے ہیں اور دونوں ڈبرے ۲۴ - ۲۴ روپیہ کو خریدے گئے صاف ظاہر ہو کہ خریدار کی نظر میں پہلے ڈبر پر بقدر (۳۲ - ۲۴) ۸ روپیہ زائد افادہ حاصل ہوا جس کو اصطلاحاً **نفع المصروف** کہتے ہیں نیز واضح ہو کہ ۲۴ روپیہ دوسرے ڈبر کے افادہ کا معیار ہو اگر ۳۰ یا ۲۸ روپیہ ڈبر فروخت ہوتا تب بھی ایک ہی ڈبر خرید جاتا اور اس پر

حصہ چہارم  
مائل

(۳۰-۳۲) ۲ روپیہ یا (۳۱-۳۸) ۲ روپیہ نفع المصرفت حاصل ہوتا لیکن دوسرے  
ڈبہ کے خریدنے کی نوبت نہ آئی کیونکہ اس کا افادہ ۲۴ روپیہ سے زیادہ نہیں ہر لہذا دو  
ڈبہ خریدنے کی شرط یہ نکلی کہ وہ ۲۴ روپیہ کو فروخت ہوا و جب ایک ڈبہ ۲۴ روپیہ کو  
فروخت ہوا تو دوسرا اس سے زیادہ قیمت پر کیوں فروخت ہونے لگا اس میں کیا لال  
ٹپکے ہیں فروخت شدہ کی نظر میں ڈبہ ڈبہ سب برابر محض اس وجہ سے کہ خریدار کی نظر میں  
ڈبوں کے افادہ کی مقدار مختلف ہیں فروخت شدہ ہی طرف سے ملحوظ فرق افادہ انہی  
قیمت میں فرق قرار نہیں دیکھتا۔ اگر اس کو دو ڈبے فروخت کرنے مقصود ہیں تو وہ  
یہ نہیں کر سکتا کہ ایک ڈبہ ۳۲ کو اور ساتھ ہی اس قسم کا دوسرا ڈبہ ۲۴ روپیہ کو بلکہ ایک  
ساتھ دونوں ڈبے ۲۴-۳۲ کو فروخت کرے لہذا دوسرے ڈبہ کا کمتر افادہ جس کا معیار  
۲۴ روپیہ ہے مطلقاً افادہ مختتم کہلانے لگا۔ یہاں پر یہ اصول بھی واضح ہوا کہ جب کوئی  
شخص ایک ہی چیز کے چند عدد یا کوئی مقدار خریدے تو اس کی نظر میں ہر عدد یا  
جزو مقدار کا افادہ مختلف ہوگا اور جس قدر عدد یا مقدار میں اضافہ ہوگا ایسے اضافہ  
کے افادہ میں نسبتاً تخفیف ہوتی جائے گی اور ان تمام عددوں یا مقدار کی قیمت  
وہ شرح مساوی ادا کرے گا تو وہ آخری عدد یا جزو مقدار کے کمترین افادہ کے برابر ہوگی  
بالفاظ مختصر کسی چیز کی شرح قیمت اس کے افادہ مختتم کے مساوی ہوتی ہے جس کی وجہ  
بمقدار افادہ زائد خریدار کو نفع المصرفت حاصل ہوتا ہے۔ افادہ کمی۔ افادہ مختتم۔ اور  
نفع المصرفت کا مفہوم اور ان کا باہمی تعلق ذیل کی مثال سے بیان بالا کے ساتھ  
ساتھ اور بھی واضح ہوگا۔ یہاں پر ہم حساباً لازم کرتے ہیں کہ کس کس قیمت پر کتنے کتنے  
چماکے ڈبے خریدے جاسکتے ہیں اور ہر صورت میں افادہ کمی۔ افادہ مختتم اور نفع المصرفت  
کیا کیا ہوگا۔

اعلیٰ ترین قیمت تعداد ڈبہ افادہ کلی افادہ ہستہ نفع المصرفت صحیحہ مال قول

۳۲	روپیہ	۱	۳۲	۳۲	۸ (۲۸-۵۶)
۲۴	،	۲	۵۶ (۳۲+۳۲)	۲۴	۲۰ (۵۴-۷۴)
۱۸	،	۳	۸۴ (۳۲+۵۲)	۱۸	۳۲ (۵۶-۸۸)
۱۴	،	۴	۱۱۶ (۳۲+۸۴)	۱۴	۴۰ (۶۰-۱۰۰)

اعلیٰ ترین قیمت سے مراد وہ قیمت ہے کہ جس سے زائد دینے پر خریدار رضامند نہ ہو اور چونکہ وہ افادہ مختتم کے مساوی ہوتی ہے قانون تقییل افادہ کے طقییل سے اعلیٰ ترین قیمت ادا کرنے پر بھی خریدار کو کچھ کچھ افادہ زائد یعنی نفع المصرفت حاصل ہو ہی جاتا ہے۔ لیکن حسیا کہ اکثر واقع ہوتا ہے اگر حسن اتفاق سے خریدار کو اعلیٰ ترین سے کم قیمت پر چیز مل جائے تو اسکو دو گونہ نفع المصرفت حاصل ہوگا مثلاً مثال بالا میں اگر نرخ چار ۲۸ روپیہ ڈبہ ہو تو پہلے ڈبہ پر بھی اس کو (۳۲-۲۸) ۴ روپیہ نفع المصرفت ملے گا اور اگر نرخ بجائے ۲۴ کے ۲۰ روپیہ رہ جائے تو پہلے دو ڈبوں پر بنائے ۸ روپیہ کے (۳۲+۲۴-۶۰) ۱۶ روپیہ نفع المصرفت دستیاب ہوگا۔ لیکن وضع ہو کہ قیمت ۲۰ روپیہ ہو جائے پر بھی وہ صرف دو ہی ڈبے خریدیگا۔ تیسرے ڈبہ جس کا افادہ اس کی نظر میں زیادہ سے زیادہ ۱۸ روپیہ نہیں خرید سکتا کیونکہ ایسا کرنے میں نفع المصرفت ۱۶ روپیہ سے گھٹکرے (۳۲+۲۴+۱۸-۶۰) صرف ۱۴ روپیہ رہ جاتا ہے گویا تیسرے ڈبے خریدنے میں سراسر نقصان ہے البتہ قیمت ۱۸ روپیہ ہو جانے پر وہ تین ڈبے ضرور خریدیگا کیونکہ ایسا کرنے سے نفع المصرفت ۱۶ روپیہ سے بڑھ کر ۲ روپیہ ہو جائے گا اور اگر حسن اتفاق سے قیمت گھٹکرے ۱۶ روپیہ رہ جائے تو نفع المصرفت میں اور بھی اضافہ ہوسکے گا لیکن ہی طرح پر قیمت جب تک ۱۴ روپیہ نہ ہوگی وہ چار ڈبے ہرگز نہ خریدیگا۔



مذکورہ بالا بحث سے قیمت کا ایک پہلو بخوبی واضح ہو گیا اور اس توضیح سے اگے چل کر مسئلہ قیمت کی تحقیق میں ہم کو بیش بہا مدد ملے گی۔ خریدار کی طرف سے شرح قیمت ہمیشہ کسی کے افادہ مختم کے مساوی ہوتی ہے۔ یا اس سے کم افادہ مختم سے زیادہ اس لیے نہیں ہو سکتی کہ اس میں خریدار کا سراسر نقصان ہو نفع المصرف کی مقدار بجائے بڑھنے کے اُلٹی گھٹ جاتی ہے جو قیمت کہ خریدار کی طرف سے پیش کیا جائے اصطلاحاً قیمت طلب کہلاتی ہے اور جیسا کہ خوب واضح ہو چکا ہے وہ افادہ مختم کے مساوی ہوتی ہے یا اس سے کم۔

(۲) قانون تقلیل افادہ اس غرض سے یوں بالتفصیل بیان کیا گیا کہ وہ قانون طلب کا سنگ بنیاد اور لہذا مسئلہ قیمت سے بھی اس کا نہایت قریبی تعلق ہے۔ اساسی قوانین اول جدا گانہ وضع کر دینے سے بعد کو مسائل متعلقہ کے بیان میں بہت صفائی و سہولت پیدا ہو جاتی ہے۔ قوانین کا صرف حوالہ کافی ہوتا ہے اور تمام تر توجہ مسئلہ زیر بحث پر کی جا رہتی ہے۔ قانون طلب کو ہم کئی طرح پر بیان کر سکتے ہیں لیکن وہ سب ایک ہی اقد کے مختلف پہلو ہوں گے۔

(۱) کسی چیز کی مقدار رسد جب قدر بڑھے گی اس کی قیمت بھی ضرور گھٹے گی۔ یعنی اگر کوئی چیز زیادہ مقدار میں فروخت کرنا مقصود ہو تو اس کی قیمت گھٹانا لازمی ہو گا۔ جو صاف ظاہر ہے۔ ہر مزید اضافہ کا افادہ گھٹے گا اور قیمت افادہ مختم سے زیادہ نہیں ہو سکتی۔

(ب) کسی چیز کی مقدار رسد جب قدر گھٹے گی اس کی قیمت بڑھے گی۔ قانون تقلیل افادہ کا اثر کثرت میں بہت قوی ہو جاتا ہے اور قلت میں اس کے برعکس ضعیف جبکہ شے مطلوبہ کی مقدار برابر گھٹے گی تو افادہ مختم کی مقدار میں اضافہ ہو گا۔ اور قیمت کو

حسب پیرام

ماہ اول

قانون

طلب

بھی اس کے ساتھ ٹہننا پڑیگا۔

حصہ پیام

(ح) کسی چیز کی قیمت گھٹنے سے اُس کی طلب بڑھ جاتی ہے اور قیمت بڑھنے سے طلب گھٹ جاتی ہے جیسا کہ اس سے قبل بھی بتایا جا چکا ہے کچھ مائٹش لٹر کہتی از حد ضروری ہے کہ قانون تقبیل افادہ و نیز قانون طلب میں کسی چیز کی طلب کی حالت میں عرض کر لی جاتی ہے طلب کا دار مدار آبادی رسم و رواج اور لوگوں کے شوق و مذاق پر ہے کچھ ایسی چیزیں ہوتی ہیں جو شے زیر بحث کے بدل کے طور پر استعمال ہو سکیں طلب قابل بحاط اتر پڑتا ہے قانون طلب بیان کرتے وقت ان تمام حالتوں میں سکون عرض کرتے ہیں گویا ان میں کوئی قابل بحاط تغییر پیدا نہیں ہوتا اور اس لیے شے زیر بحث کی طلب میں سے مانی جاتی ہے۔ مثلاً چار کا رواج کثرت آبادی۔ ملکی آب ہوا۔ رسم و رواج عام شوق و مذاق پر منحصر ہر کافی اور ہفوفہ کے رواج کی کمی بیشی کا بھی چار کے استعمال پر اثر پڑتا ہے اگر ان حالات کے رد و بدل سے چار کی طلب میں معقول اضافہ ہو تو تو انین تقبیل افادہ طلب کا اثر ضعیف ملکہ قطعاً زائل ہو سکتا ہے اور اگر طلب بھی گھٹے تو ان تو انین کا عمل دس گنا قوی ہوتا آسان ہے گویا طلب میں کوئی قابل بحاط کمی بیشی ان تو انین کے عمل کی مخالف و معاون ہوتی ہے لیکن تو انین بحالت مخالفت و معاونت ایسا عمل برابر جاری رکھتے ہیں۔ اس سے بار نہیں کھ جا سکتے۔ ان تو انین کا اثر دریافت کرتے وقت طلب کم و بیش معین فرض کی جاتی ہے اور ایسا معقول کچھ زیادہ خلاف واقعہ بھی نہیں کیونکہ طلب میں بڑے بڑے تغیرات مدتوں میں نمودار ہوتے ہیں اور یہی وجہ ہے کہ ان ہر دو تو انین کا عمل درآمد ہر طرف نظر آتا ہے۔

کبھی کبھی طلب کی حالت جلدی بدل جاتی ہے اور قانون طلب کے عمل میں ضعف آجاتا ہے مثلاً شروع فصل میں جبکہ ہر شخص کو شوق ہوتا ہے خرید بڑھ اور انہ جیسے پہلوں کی قیمت بہت اعلیٰ ہوتی ہے اور عین ریز کے زمانہ میں قیمت بہت گھٹ جاتی ہے اس کا باعث قانون تقبیل افادہ اور قانون طلب صاف ظاہر ہے لیکن آخر فصل میں جبکہ ان پہلوں کی تہی ہی کمی ہو جاتی ہے

جتنی کہ شروع فصل میں انکو معمولی قیمت بھی لوگ خریدنے کی پروا نہیں کرتے سول ہوتا ہی  
 حصہ چہارم  
 مال اول  
 کہ مقدار گھٹنے پر قیمت میں اضافہ کیوں نہیں ہوا۔ وجہ یہ ہے کہ حالت طلب بدل گئی لوگوں کا کھاتے  
 کھاتے ہی بھر گیا۔ طبیعت سیر ہو گئی گویا شروع اور آخر فصل کی طلب میں زمین آسمان کا فرق  
 پڑ گیا اسی وجہ سے آخر فصل میں قانون طلب کا عمل بھی نمایاں نہیں ہوتا۔

یہ بھی کشہ سننے میں آتا ہے کہ کسی چیز کی طلب بڑھنے سے اس کی قیمت بھی بڑھ جاتی ہے  
 اور طلب گھٹنے سے قیمت گھٹ جاتی ہے یہ مقولہ صرف اس حالت میں صحیح ہے جبکہ مقدار  
 رسد معین فرض کر لی جائے اول یہ کہ تہ زیر بحث کی مقدار میں جلد اضافہ ہو سکے۔ دوسرے  
 یہ کہ تہ مذکور سرع الزوال ہو اور عرصہ تک اچھی حالت میں نہ رہ سکے۔ مثلاً کچھ قدیم چیزیں  
 فروخت کیجاویں اگر تحقیق ان کا قدیمہ ان کے تالوق اور خواہاں ہونگے تو زور و جواہر کے ہمنون  
 فروخت ہونا عجیب نہیں ورنہ کوئی انکا پر ساراں حال بھی نہ ہو گا۔ علی ہذا اہل بھول ترکاری  
 پھٹی اور برف جیسی عام استعمال کی چیزیں بھی جبکہ طلب کم ہو کوڑیوں کے مول فروخت  
 ہونے لگتی ہے کیونکہ فروخت نہ کرنے سے وہ جلد خراب ہو جاتی ہیں اور تھوڑی بہت جو کچھ  
 قیمت ملتی ہے وہ بھی ہاتھ سے نکل جاتی ہے لیکن جب طلب بڑھتی ہے تو یہی چیزیں روپیوں  
 کے حساب سے فروخت ہو جاتی ہیں لیکن اسی چیزیں کہ جن کی رسد بطور مذکورہ بالا معین ہو  
 کم ہیں۔ بیشما چیزیں جن کا تعلق زراعت اور صنعت و حرفت سے ہے تھوڑے عرصہ میں  
 گھٹ بڑھ سکتی ہیں اور بطور ذخیرہ بلا خوف و خرابی رکھی جاسکتی ہیں ان کی رسد کے اضافہ  
 و تخفیف میں جس قدر عرصہ لگے تب تک تو مذکورہ بالا مقولہ ان پر بھی صادق لگے گا  
 لیکن اس کے بعد ان کی قیمت تو اتنی قلیل حاصل و بخیر حاصل کے تابع ہوں گی اور  
 طلب کی کمی بیشی ان قوانین کے عمل کی محرک ہوگی براہ رہت قیمت کی کمی بیشی پر اس کا  
 کوئی اثر نہ پڑیگا۔ مثلاً اگر تہ زیر بحث قانون قلیل حاصل کی تابع ہے تو اضافہ طلب و

اضافہ رسد سے اُس کی قیمت میں بہت زیادہ اضافہ ہو جائے گا۔ اس کے برعکس بچا  
قانون تکثیر حاصل قیمت میں تخفیف یقینی ہوگی اسی طرح یہ جبکہ طلب کی کمی سے رسد بھی گھٹے تو  
قانون تقلیل حاصل سے قیمت میں تخفیف ہو جاتا ہے۔ لیکن قانون تکثیر حاصل ضرور  
قیمت میں اضافہ کر دیگا۔

اس بحث سے مجھلا یہ اصول دریافت ہو گیا کہ فروشنده کی جانب سے قیمت کیونکر  
قرار پائی ہے یعنی کوئی چیز کس اصول کے مطابق کم سے کم قیمت پر فروخت ہوتی ہے۔ معلوم ہوا  
کہ جن چیزوں کی مقدار کم و بیش معین ہو اور ان میں جلد اضافہ ہو سکے یا جو چیزیں جلد خراب ہو جائیں  
اور بطور ذخیرہ نہ رکھی جاسکیں۔ ان کی قیمت یہ تو طلب کی کمی بیشی کا اثر غالب ہوتا ہے۔ یعنی ان کی  
قیمت بیشتر صرف قیمت طلب ہوتی ہے لیکن دیگر بیٹھا چیزیں جو کاشت اور صنعت و حرمت سے  
تیار ہوتی ہیں جن کی مقدار بھی بہت زیادہ تاخیر بغیر بڑھ سکے اور جو کچھ عرصہ بطور ذخیرہ بھی رہ سکیں  
ان کی قیمت یہ مصارف پیدائش کا بھی قابل سنا اثر پڑتا ہے اور مصارف پیدائش تو ان میں تقلیل حاصل  
تکثیر حاصل کے تابع ہیں پس طلب کی کمی بیشی کا صرف اتنا تعلق ہوگا کہ وہ تو ان میں تقلیل حاصل  
تکثیر حاصل کے عمل کی محرک ہوتی ہے ورنہ قیمت منجانب فروشنده براہ راست نہیں ہر دو قوانین  
کے تابع ہوتی ہے تقسیم دولت میں جا بجا وضع ہو چکا ہے کہ قیمت منجانب فروشنده براہ راست  
مصارف مختم کے مساوی ہوتی ہے اور اس کو اصطلاحاً قیمت رسد کہتے ہیں۔

دو اہل زیر بحث یہ مقولہ تھا کہ طلب بڑھنے سے چیز کی قیمت بھی بڑھتی گھٹتی ہے معلوم  
ہوا کہ یہ مقولہ اسی حالت میں صحیح ہوتا ہے جبکہ مقدار رسد معین فرض کر لیا جائے۔ یا چیزیں عین الزام  
ہو اسی سلسلہ میں ہم قیمت رسد کے اصول بھی مجھلا بیان کر گئے۔ لیکن باوجود خوف طوالت  
ہم ان اصول سے سلسلہ قیمت کے تحت میں پھر بحث کرنے لگے کیونکہ ان کا صاف طور پر ذہن نشین  
ہونا بہایت ضروری ہے یہاں پر صرف ایک مسمہ کی طرف توجہ دلاتے ہیں جس کے سلجھانے

حصہ چہارم

باب اول

میں اس قدر بحث مباحثہ کے بعد کوئی دقت نہیں ہونی چاہئے۔ اور وہ یہ کہ  
 (۱) کسی چیز کی قیمت گھٹتی ہو تو اس کی طلب بڑھ جاتی ہے اور کسی چیز کی طلب بڑھ جانے  
 سے اُس کی قیمت بھی بڑھ جاتی ہے۔

یادوں بھی کہہ سکتے ہیں کہ کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے اس کی طلب گھٹ جاتی ہے لیکن  
 کسی چیز کی طلب گھٹنے سے اُس کی قیمت بھی گھٹ جاتی ہے۔

ان دونوں مقولوں کا مفہوم وہی ایک ہے بطور مثال میں سے ہر ایک میں تضاد معلوم ہوتا  
 ہے تحفہ اضافہ قیمت ایک ہی وقت میں اضافہ طلب کا باعث و نتیجہ علی الترتیب  
 کیونکہ ہو سکتے ہیں اسی طرح یرضاندہ و تحفہ قیمت کا بھی علی الترتیب تحفہ طلب کا باعث  
 و نتیجہ ہو سکتا ہے میں نہیں آتا اس معامہ کا حل مذکور الصدر بحث میں بالتفصیل موجود ہے لیکن  
 مزید سہولت کی خاطر ہم یہاں اتنا اشارہ اور کیے دیتے ہیں کہ قیمت گھٹنے سے طلب  
 بڑھتی ہے یا قیمت بڑھنے سے طلب گھٹتی ہے۔ طلب کی حالت میں سکون فرض کر لیا جاتا ہے  
 اور یہ نتائج قیمت بڑھنے گھٹنے سے قانون تقبیل افادہ و قانون طلب کے تحت میں نمودار  
 ہوتے ہیں لیکن طلب بڑھنے سے قیمت بڑھتی ہے یا طلب گھٹنے سے قیمت گھٹتی ہے ہم یہ  
 کو معین یا سریع الزوال خیال کرتے ہوئے حالت طلب میں رد و بدل تصور کرتے ہیں  
 بالفاظ دیگر اول دو حالتوں میں تغیر طلب کا باعث تغیر قیمت ہے اور آخر دو حالتوں میں  
 خود تغیر قیمت تغیر طلب کا نتیجہ ہے۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوتا ہے کہ اضافہ طلب کے دو مفہوم ہو سکتے ہیں اول جبکہ دیگر  
 حالات کے تغیر سے اضافہ طلب نمودار ہو کر اضافہ قیمت کا باعث ہو دو جبکہ وہ حسب  
 قانون تقبیل افادہ و قانون طلب تحفہ قیمت کا نتیجہ ہو۔ ان ہر دو جدا گانہ قسم کے اضافہ  
 طلب کو علی الترتیب اصطلاحاً اضافہ طلب و کشائش طلب کہیں گے تحفہ

طلب کے بھی یہی دو مفہوم ہو سکتے ہیں یعنی یا تو وہ اصلاً قیمت کا نتیجہ ہو یا دیگر حالات سے پیدا ہو کر تخفیف قیمت کا باعث ہو۔ ان ہر دو مفہوم کے لحاظ سے اسکو بھی علی الترتیب تخفیف طلب و بست طلب کہنا چاہئے۔ اسی اصول کے مطابق رسد میں بھی بعینہٗ یہاں قسم کی تبدیلیاں ہو سکتی ہیں اضافہ اور تخفیف رسد جو بطور خود پیدا ہو کر کسی دوسری قیمت کا باعث ہو کٹائش و بست رسد جو طلب یا قیمت کی مثبتی کمی سے مودار ہو۔

عور کرنے سے واضح ہو گا کہ اضافہ طلب کٹائش رسد اصلاً نہ رسد و کٹائش طلب۔

تخفیف طلب بست رسد تخفیف رسد و بست طلب یہ دو تبدیلیاں ساتھ ساتھ پیدا ہوتی ہیں اور اول الذکر تبدیلی دوسری کا باعث ہوتی ہے۔

(۴) قانون تقبیل افادہ سے ہم کو یہ قانون طلب دریافت ہوا کہ کسی چیز کی قیمت گھٹنے سے اس کی طلب بڑھتی ہے اور قیمت بڑھنے سے طلب گھٹ جاتی ہے۔

لیکن واضح ہو کہ قیمت و طلب کی ان معکوس تبدیلیوں میں کوئی نسبت مستقیم نہیں کبھی قیمت کی ذرا اتنی بڑی طلب میں بہت بڑا فرق کر دیتی ہے اور کبھی معاملہ بالکل اس کے برعکس ہوتا ہے مثلاً ۲۰-۲۵ فیصدی قیمت گھٹنے سے طلب میں دو چاند سہ جزا اضافہ ہو سکتا ہے اور کبھی اس کے برعکس قیمت نصف بلکہ چہارم بھی ہو جائے تو بھی طلب میں کوئی نمایاں فرق نہیں پڑتا۔ علیٰ ہذا کبھی قیمت کے صرف دس میں فیصدی چڑھنے سے طلب بعد نصف بلکہ چہارم گھٹ جاتی ہے اور گا کہ قیمت دو گنی سہ گنی بھی ہو جائے لیکن طلب میں کوئی قابل لحاظ کمی واقع نہیں ہوتی۔ اس اختلاف کا باعث یہ ہے کہ قانون تقبیل افادہ کے عمل کی رفتار کبھی سُست ہوتی ہے اور کبھی تیز۔ اس سستی اور تیزی کے شرائط تو ہم ابھی بیان کرینگے یہاں صرف یہ بتانا مقصود ہے کہ اگر رفتار سُست ہے تو بہت زیادہ مقدار خریدی جانے پھر بھی قیمت کم گھٹے گی۔ یا یوں کہو کہ قیمت تھوڑی سی بھی کم ہو جائے تو طلب

تیسرے پیرے  
طلب

حصہ چارم  
مایا دل

بہت بڑھ جائے گی اور اگر رفتار تیز ہو تو تھوڑی سی مقدار بڑھنے پر قیمت بہت زیادہ گر جائیگی یا بالفاظ دیگر باوجود قیمت میں بہت زیادہ تخفیف ہونے کے طلب میں نمایاں اضافہ نہ ہوگا۔ اب صاف ظاہر ہے کہ جب قیمت کی تھوڑی سی تخفیف سے طلب میں بہت سا اضافہ ہو تو اس کے برعکس قیمت کا تھوڑا سا اضافہ طلب کی بہت زیادہ تخفیف کا باعث ہوگا۔ مثلاً اگر چار کے ڈبے عہ کی بجائے ۵ ار کی شرح سے بہت زیادہ فروخت ہوں تو یقیناً ۵ ار کی بجائے عہ کی شرح سے بہت کم فروخت ہونگے اب اگر قیمت کی قلیل تخفیف یا اضافہ سے طلب میں کثیر اضافہ یا تخفیف نمودار ہو تو اس واقعہ کو تغیر پذیری طلب ایسی طلب کو طلب تغیر پذیر کہیں گے علیٰ پناہ سہی مثال سے آسانی سمجھیں آ سکتا ہے کہ اگر قیمت کے کثیر تخفیف سے طلب میں قلیل اضافہ نمودار ہو تو قیمت کے کثیر اضافہ سے طلب میں قلیل تخفیف ہوگی مثلاً اگر لکھ کے بجائے عہ کے نرخ سے کوئی چیز صرف ۲۵ فیصدی زیادہ فروخت ہو تو عہ کے بجائے لکھ کے نرخ سے صرف تقریباً ۱۵ فیصدی کم فروخت ہوں گی۔ پس اگر قیمت کی کثیر تخفیف یا اضافہ سے طلب میں قلیل اضافہ یا تخفیف نمودار ہو تو ایسی طلب کو طلب غیر تغیر پذیر سے تعبیر کرتے ہیں۔

طلب تغیر پذیر و غیر تغیر پذیر کے کچھ معیار مقرر نہیں کہ ان دونوں قسموں میں کوئی عام اور مستقل تعریف کی جائے۔ واقعہ یہ ہے کہ تغیر پذیری تو طلب کا ایک عام خاصہ ہے اور اس کے بیشمار درجات ہیں حتیٰ ہی تغیر پذیری بدرجہ اعلیٰ پائی جائے گی یعنی قیمت کی تھوڑی تبدیلی سے طلب میں کوئی بڑا فرق نمودار ہوگا تو وہ طلب غیر تغیر پذیر کہلانے کی زیادہ مستحق ہوگی اور اگر تغیر پذیری بدرجہ ادنیٰ پائی جائے یعنی قیمت کی بڑی تبدیلی سے بھی طلب میں نہایت معمولی فرق پیدا ہو تو ایسی طلب غیر تغیر پذیر کہلانے گی۔ حالانکہ ذرا سی تغیر پذیری اس میں بھی ضرور موجود ہے کہ گویا طلب غیر تغیر پذیر و تغیر پذیر میں صرف تغیر پذیر کی کمی بیشی کا فرق ہے ورنہ تھوڑی بہت تغیر پذیری دونوں طلبوں میں موجود ضرور ہے۔

یہ تعزیر بذریعہ طلب کی مختصر تعریف یہ ہوگی کہ اگر قیمت ہٹوڑی گھٹنے سے طلب بہت  
 ٹرے یا قیمت ہٹوڑی بڑھنے سے طلب بہت گھٹے اور ثابت ہو چکا ہو کہ یہ دونوں حالتیں لازم ملزوم  
 ہیں تو طلب بہت تعزیر بذریعہ کھلائے گی اس کے برعکس اگر قیمت بہت گھٹنے سے طلب کم ہو کر  
 یا قیمت بہت سے طلب کم گھٹے اور یہ حالتیں بھی لازم ملزوم ہیں تو طلب کم تعزیر بذریعہ غیر تعزیر بذریعہ  
 شمار ہوگی اسی تعریف کو بد لکھریوں بھی کہہ سکتے ہیں کہ اگر قیمت میں کچھ تخفیف ہونے سے طلب  
 زیادہ ہو کر تو تعزیر بذریعہ کھلائے گی اور اگر کم تو غیر تعزیر بذریعہ ادا اگر قیمت میں کچھ اضافہ ہوئے  
 یہ طلب میں بہت تخفیف ہو تو طلب تعزیر بذریعہ درجہ غیر تعزیر بذریعہ۔ ہمنے قصہ تعزیر بذریعہ طلب  
 کو کئی کئی طرز سے بیان کیا ہے۔ بظاہر تو اس سے دقت اور پیچیدگی بڑھتی معلوم ہوتی ہے  
 لیکن درحقیقت اس طریق سے یہ قانون بہت عمدہ طور پر ذہن نشین ہو گا۔ البتہ ذرا غور  
 و توجہ ضرور ہو۔ تعزیر بذریعہ طلب ایک عام مشاہدہ ہر اداروں کے واقع ہونے سے تو کسی  
 کو انکار ہو نہیں سکتا دیکھتا ہے کہ آیا یہ تعزیر بذریعہ کن کن قوانین کی یا بندہ کیا ایسی چیزوں  
 کے جن میں تعزیر بذریعہ زیادہ یا کم ہو چند عام اور مستقل علامات قرار یا سکتے ہیں کیا کوئی ایسا  
 دریمہ ہو کہ جس سے تعزیر بذریعہ طلب کا پہلے ہی سے تخمینہ اور اندازہ کیا جاسکے علمی تحقیقات اور  
 عملی تجربہ سے تعزیر بذریعہ طلب کے متعلق جو معلومات حاصل ہو سکی ہیں پیش کی جاتی ہیں۔

یوں تو دولت مندی و افلاس کے مدارج کا کوئی شمار نہیں لیکن مالی حالت کے  
 ہتھار قلیل فرق نظر انداز کر کے چند طبقے ایسے قرار یا سکتے ہیں کہ ان کی مالی حالت میں مقابلہ  
 یکے مادی جوئے عام فرق نمایاں ہو مثلاً خوشحال۔ متوسط الحال اور تنگ دست۔ ان طبقوں  
 میں کوئی مستقل حد قائل قائم کرنی تو محال ہے۔ بہت سے لوگ طبقہ اول کے ادنیٰ از مرہ  
 میں اور طبقہ دوم کے اعلیٰ امیروں میں یکساں شمار ہو سکیں گے۔ لیکن پھر بھی علاوہ ان  
 لوگوں کے جن کی کسی طبقہ میں شمولیت محقق نہ ہو سکے۔ ہر طبقہ کے گروہ کثیر کی مالی حیثیت



میں مقابلہ نہایت تین فرق نظر آئے گا مالی حالت کی طرح قیمت کے مدارج بھی تمارے  
 باہر ہیں ایک یا بی سے لیکر کڑوڑ پاروپہ تک کے سرح سے چہرین فروخت ہوتی ہیں  
 لیکن قلیل فرق نظر انداز کر کے مالی طبقوں کی طرح قیمت کے بھی ہم تین عام درجے مقرر  
 مقرر کر سکتے ہیں۔ اعلیٰ متوسط اور ادنیٰ۔ اعلیٰ سے مراد ایسی قیمت ہے کہ جو خریداروں کی  
 حیثیت سے بہت زیادہ ہو لوگ اس قیمت پر چیزیں نہ خرید سکتے ہوں۔ متوسط قیمت  
 وہ ہے کہ لوگوں کو گراں نہ گدے اور ادنیٰ قیمت سے چیزوں کی بچیدار زانی مراد ہے کہ ہر  
 کوئی دل بھر کر خرید سکے۔ صاف ظاہر ہے کہ قیمت کے یہ مدارج محض اصناف میں مستعمل  
 نہیں ہو سکتے۔ خوشحال طبقہ کی نظر میں جو قیمت ادنیٰ ہے۔ تنگ دستوں کے نزدیک وہ  
 ضرور اعلیٰ ہوگی متوسط احوال طبقہ جس قیمت کو اعلیٰ قرار دے۔ خوشحال طبقہ اس قیمت  
 کو متوسط سے زیادہ نہیں سمجھ سکتا۔ ہی طرح پر تنگ دستوں کی متوسط قیمت۔ متوسط احوال کو  
 ادنیٰ معلوم ہوگی۔ غرض کہ ایک ہی قیمت خریداروں کی مالی حیثیت کے مطابق اعلیٰ متوسط  
 اور ادنیٰ محسوس ہوتی ہے۔ مالی حالت اور قیمت کے مدارج اور ان کے باہمی تعلق تو  
 عام مشاہدہ ہیں۔ ان سے کسی کو انکار نہیں ہو سکتا۔ لیکن جہاں پہلے ان کو ذہن  
 نشین کر کے اب ہم تعریفی طلب پر انکا اثر دریافت کرنا چاہتے ہیں اوضح ہو کہ اعلیٰ اور ادنیٰ  
 قیمت والی چیزوں کی طلب عموماً غیر تعریفی ہوتی ہے اور متوسط قیمت والوں کی تعریفی چیز  
 غور کرنے سے خود سمجھ میں آ سکتی ہے۔ اعلیٰ قیمت چونکہ خریداروں کی حیثیت سے بہت زیادہ  
 ہوتی ہے اس کے اضافہ یا تخفیف کا ان کی خریداری پر قابل لحاظ اثر نہیں پڑتا ہے۔ وہ چونکہ  
 ایسی چیزیں شاذ و نادر ہی خریدتے ہیں۔ اضافہ قیمت سے ان کی قلیل طلب میں اور کیس  
 تخفیف ہو سکتی ہے۔ اور چونکہ قیمت ان کے نزدیک نہایت گراں ہوتی ہے۔ اس کی تخفیف  
 سے بھی طلب میں کوئی نمایاں اضافہ ہونا دشوار ہے۔ اس کے برعکس ادنیٰ قیمت والی

حقہ چھام

مابا بل

چیزیں ہقدار راں ہوتی ہیں کہ اگر ان کی قیمت میں اضافہ بھی ہو جائے تو لوگوں کو یہ اضافہ  
 بار محسوس ہوگا اور حسب سابق خریداری جاری رکھیں گے۔ اور چونکہ بوجہ ازرائی ہر کوئی دل بکھر  
 خرید سکتا ہے۔ مزید ازرائی سے ان کی طلب میں اضافہ ہونے کی بہت کم گنجائش باقی رہ جاتی  
 ہے۔ حاصل کلام یہ کہ قیمت کی افراط و تفریط کی دونوں حالتوں میں اشیاء متعلقہ کی طلب  
 غیر تغیر پذیر ہوتی ہے قیمت کی تبدیلی سے طلب پر اثر تو صر در بڑی گمانگر نہ ہقدار کہ طلب  
 تغیر پذیر کہلا سکے پس تحقیق ہو کہ بالعموم اعلیٰ اور ادنیٰ قیمت والی چیز نوں کی طلب غیر تغیر پذیر  
 ہوتی ہے۔ لیکن متوسط قیمت والی چیزوں کا معاملہ اس کے برعکس ہے۔ ایسی چیزیں تو اسقدر  
 گراں ہوتی ہیں کہ لوگ ان سے دستکش میں قیمت بڑھنے پر ان کی قلیل طلب میں کوئی  
 تخفیف نہوا اور قیمت گھٹنے پر بھی لوگ اس کی مزید خریداری کی ہمت نہ کر سکیں اور نہ ہقدار  
 ازراں ہوتی ہیں کہ قیمت بڑھنے پر بھی لوگ ان کو گراں محسوس نہ کریں اور ہقدار سابق خریدے  
 جاویں اور اگر قیمت اور بھی گھٹ جائے تو زیادہ اسوجہ سے نہ خرید سکیں کہ سابق قیمت پر  
 ہی وہ خوب ل بھر کر خرید رہے تھے اور طلب میں اضافہ کی کوئی گنجائش ہی باقی نہیں رہتی تھی بلکہ  
 متوسط قیمت ہقدار معتدل ہوتی ہے کہ تھوڑے سے اضافہ سے وہ گراں اور تھوڑی سی تخفیف  
 سے انہماں محسوس ہونے لگتی ہے اور قیمت کی تھوڑی سی تبدیلی کا طلب پر نمایاں اثر پڑتا  
 ہے گو کیا متوسط قیمت والی چیز نوں کی طلب تغیر پذیر ہوتی ہے۔ ہر ملک میں کسی چیز کی طلب  
 اس کے باشندوں کے طلب کا مجموعہ ہوتی ہے اور بلحاظ مالی حالت باشندوں کے مختلف  
 طبقے ہوتے ہیں اور ہر طبقہ کا معیار قیمت اعلیٰ و متوسط و ادنیٰ جدا جدا پس جب قدر زیادہ باشندوں  
 کی نظر میں کسی چیز کی قیمت متوسط ہوگی اتنی اس کی طلب بھی تغیر پذیر ہوگی۔

اتہم کہنے صرف قیمت کی بیشی اور کمی کا تغیر پذیر کی طلب پر اثر دریافت کیا۔ اب ہم  
 یہ دکھانا چاہتے ہیں کہ چیز نوں کی نوعیت کا بھی تغیر پذیر کی طلب قوی تعلق ہے و صرح ہو کہ

صوریات کے بھی ملحوظ اہمیت و شدت بشمار درج ہیں۔ ان میں سے بعض ارحل لاپہ اور ناگزیر حصہ چارم  
ہیں مثلاً کھانا۔ پانی۔ لباس۔ مکان۔ محنت و مزدوری کا اُن پر سراسر دار مدار ہے اور بہت مال و قوت  
سی ایسی ہیں کہ اگر ہم اُنکی حادث نہ ڈالیں تو ہم کو اُن کے نہ ملنے سے کوئی قابلِ محاط تکلیف  
ہو بلکہ اکثر کا وہم و گمان بھی ہمارے دل میں نہ گزے۔ مصرع ایچہ مادر کار داریم اکثر سے  
درکار نیست۔ اول الذکر قسم کی چیزوں کو ضروریات لایدا اور آخر الذکر کو  
تعیینات سے تعبیر کرتے ہیں۔

صوریات لایدا و تعینات میں ایک از حد نتیجہ حیرت فریبہ جو معلوم ہوتا ہے کہ خود قدرت نے  
مصلحتاً پیدا کیا جو احتیاجات ضروریات لایدا سے متعلق ہیں اُن کو نفع کے بغیر جارہے ہیں  
اور وہ ایک مقدار میں سے تمام و کمال نفع بھی ہو جاتی ہیں اس کے عکس تعینات مالی  
احتیاجات پوری نہ بھی ہو سکیں تو کچھ زیادہ مضائقہ نہیں لیکن پوری نہ ہو کر جس قدر اہتمام کیا  
جاتا ہے وہ ہل من مزید بیکار رہتی ہیں احتیاجات اول الذکر اصطلاحاً سیرمی پذیر اور دوم  
نیچر سیرمی پذیر کہلائیں گی مثلاً بھوک پیاس کو لو کہ تھک سالی اور تھک سالی میں  
جان بچانے کی خاطر جہاں تک استطاعت ہوتی ہے لوگ کھانا پانی خریدتے ہیں نیز قلعہ  
خواہ کتنا ہی ارزاں ہو جائے اور پانی خواہ کتنا ہی وافر کیوں نہ ہو ایک مقدار میں سے  
زیادہ آدمی ایک وقت میں کھانی نہیں سکتا۔ کچھ کھانا اور ایک آدھ گلاس پانی کے  
بعد آدمی اس وقت اس قدر سیرمی محسوس کرنے لگتا ہے کہ اگر اس کو مجبور بھی کیجئے تو زیادہ  
کھانی نہ سکے خلد اور پانی کا اگر کچھ ذخیرہ رکھا جاتا ہے تو آئندہ محض احتیاجات کے خیال سے  
وقت سیرمی اس کی موجودگی و عدم موجودگی یکساں ہے لیکن احتیاجات تعینات کی  
حالت بالکل برعکس ہے۔ اگر تعینات گراں ہوں تو لوگ اُن کی پروا بھی نہیں کرتے  
لیکن اگر وہ ارزاں ہو جائیں تو خریدتے خریدتے نہیں سکتے۔ فیشن ہیل جنٹلمین کے پاس

حسب استطاعت درجنوں بوٹ۔ سوٹ ٹائی۔ کالر۔ جراب۔ تصاویر۔ چھڑیاں۔  
 میز کرسیاں فرش فروش اور ہر قسم کا فرنیچر ہو تب بھی اُکا دل نہیں بھرتا ہر وقت  
 ان چیزوں کے اضافہ کی فکر میں لگے رہتے ہیں اور جہاں کوئی چیز پسند آئی خرید لی۔  
 یہ سب چیزیں مثل دھیرہ غلہ وانی آئندہ احتیاجات کی غرض سے نہیں فراہم کیجائیں  
 بلکہ ایک ہی وقت میں ان سب کی موجودگی سے لطف آتا ہو۔ لیکن تعیشات کی مقدار کتنی  
 ہی بڑھ جائے احتیاجات متعلقہ کو مثل بھوک پیاس پوری سیری کسمی نصیب نہیں ہوتی۔  
 بلکہ بمصلحت آتش شوق تیز تر گردد احتیاجات کی شدت میں اضافہ ہونے لگتا ہو۔ امیر  
 خواہ بقول گوار ہزار گھی ہی گھی پیئیں اور گڑا ہی گڑ کھائیں لیکن اُن کی احتیاج بھوک و  
 پیاس کی اتنی ہی مقدار بلکہ کم سے رفع ہو جاتی ہے جتنی کہ غریب کی اس کے برعکس اُن  
 کی احتیاجات تعیشات غریب کے مقابلہ میں لاکھوں گنا زیادہ مقدار سے بھی پوری نہیں  
 ہوتیں۔ اسی سلسلہ میں یہ نکتہ جتنا بھی ضروری معلوم ہوتا ہو کہ غیر سیری پذیر احتیاجات  
 کی ضروریات تو بالعموم تعیشات ہیں لیکن سیری پذیر احتیاجات کی ضروریات میں سے  
 بھی بعض داخل تعیشات ہو سکتی ہیں کیونکہ وہ ناگزیر نہیں مثلاً شکر دودھ اور میو جات۔  
 تعیشات کی اس تفریق کی اہمیت اگے چلکر اضافہ طلب کے مختلف مفہوم کے سلسلہ میں  
 وضع ہوگی۔

ضروریات الاولیٰ اور تعیشات کی کوئی قطعی طور پر جدا جدا ہر سب نہیں بنائی  
 جاسکتی۔ کھانا۔ پینا یہ دو ضروریات تو بیشک دنیا بھر میں یکساں شدید و ناگزیر ہیں لیکن  
 ان کے علاوہ باقی بیشتر ضروریات شدت و نوعیت کے لحاظ سے ملکی آب و ہوا۔ رسم و  
 رواج اور مالی حالت سے متعلق ہیں یہی ایک چیز کسی کے نزدیک از حد ناگزیر ضروریات  
 میں شامل ہو اور کوئی اس کو نہایت ضروری نہ سمجھے۔ مثلاً کرنا ہو۔ سرد ممالک میں

حصہ ہمام  
مارا قول

غریب کو بھی چاہنی پڑتی ہے۔ گرم ممالک میں اختیاری ہے۔ یہی حال ہوتے اور پیش خراج  
ادنی لباس کا ہے۔ اول اول تنہا کو یا شراب محض سو قیہ استعمال کیا جاتی ہے لیکن چند روز بعد وہ  
مثل غذا و اوزم زندگی میں داخل ہو جاتی ہے۔ لباس اور مکان غریب لوگوں کو اگر میسر  
بھی آتا ہے تو صرف بقدر ضرورت لیکن امرا انکو تعیشات کی حد تک استعمال کرتے ہیں۔  
عیش پسند امر کو آنے جانے میں سواری بغیر چارہ نہیں لیکن محنت پسند عوام اور غریب کو  
پیدل چلنے پھرنے میں زیادہ لطف آتا ہے۔

اوپر کی جیسی بحث سے بظاہر پڑھنے والے کے دل میں ایک قسم کی بد عقیدگی پیدا ہو  
جائے تو عجب نہیں اس کو ہر بات غیر معین سی نظر آتی ہے لیکن درحقیقت کل پہلو دیکھ لینے  
سے وسعت نظر پیدا ہو کر واقعات سمجھنے کی قابلیت پیدا ہوتی ہے اور بالخصوص علم طبعیات  
میں یہ منالطہ ہرگز پیدا ہونے دینا چاہئے کہ علم ہندسہ و طبعیات کی طرح اس کے اصطلاحات  
صول و قوانین بالکل قطعی اور معین ہیں نہ ایسی خوش عقیدگی کا نتیجہ علم واقعات میں کامل  
مطابقت ہونے سے بالآخر سخت مایوسی ہوتا ہے اور اس کے بعد کی بے بنیاد بد عقیدگی  
کہ اوہرا سب برباد کر دیتی ہے۔ اسی احتیاط سے ہم اکثر جا بجا یہ جتانے کی کوشش  
کرتے رہے ہیں کہ معیت کے مسائل اصطلاحات میں کامل تعین اور یقین محال ہے  
اس کے قوانین تخمینی ہونے سے زیادہ کا دعویٰ نہیں کر سکتے اور انکا عمل گونا گوں شرائط  
کا ماتحت ہوتا ہے۔

مقدار قیمت اور تغیر پذیری طلب کے باہمی تعلق کی بابت جو عام اصول ہم نے اوپر  
دریافت کیے ہیں ان میں ضروریات لایہ اور تعیشات کے مذکورہ بالا فرق خواص  
حسب فیل ترمیم نمودار ہوتی ہے۔

(۸) جبکہ قیمت اعلیٰ ہو ضروریات لایہ کی طلب میں بہت کچھ تغیر پذیری ہو سکتی ہے

لیکن تعینات میں سید کم۔ باعث فرق یہ ہر کہ ضرور ساری بحث بوجہ لابد ہونے کے کھا  
 قیمت اعلیٰ بھی تعینات کے مقابلہ میں بہت زیادہ خریدی جاتی ہیں اور لوگوں کو خرید  
 بغیر کوئی چارہ نہیں جہاں تک بھی استطاعت ساتھ دے گی۔ قیمت خواہ کچھ ہی کیوں  
 ہو وہ شے مذکور ضرور خریدیں گے۔ پس اگر قیمت یہی انتہائی حد سے لگے بڑھے گی تو  
 طلب میں جبریت تخفیف نمودار ہوگی اور اگر قیمت میں تخفیف ہوگی تو طلب میں معقول  
 اضافہ ہوگا کیونکہ جو لوگ خریدنے کے بیحد متنتی تھے لیکن بوجہ عدم استطاعت خریدنے  
 سے معذور تھے وہ بھی شے مذکور تخفیف قیمت پر فوراً خریدنے لگیں گے۔ چونکہ ضروریات  
 لابد کی طلب کم و بیش غیر اختیاری اور جبریہ سی ہوتی ہے اور اس کے برعکس تعینات  
 کی طلب خود اختیاری اور خوشی خواہ ہے۔ بمقابلہ تعینات کے لوگ ضروریات لابد  
 کی گرانے کے بہت زیادہ حد تک متحمل ہو سکتے ہیں اور یہی وجہ ہے کہ مقابلہ ضروریات لابد  
 کی طلب تعینات کی طلب سے بحالت قیمت اعلیٰ زیادہ تغیر پذیر ہوتی ہے۔

(ب) قیمت متوسط کی حالت میں تعینات کی طلب مقابلہ اس وجہ سے زیادہ تغیر پذیر  
 ہوتی ہے کہ اول تو ان کی احتیاج غیر سیری پذیر ہر گویا تخفیف قیمت سے بہت زیادہ  
 اضافہ طلب کی گنجائش ہو سکتی ہے۔ دوم وہ ناگزیر نہیں یعنی ان کی طلب اختیاری ہے  
 لہذا اضافہ قیمت سے ان کی طلب میں بہت کچھ تخفیف ممکن ہے۔ اس کے برعکس  
 ضروریات لابد کی طلب اس قدر تغیر پذیر نہیں ہو سکتی کیونکہ اول تو وہ ناگزیر ہے دوم  
 احتیاجات متعلقہ سیری پذیر ہیں۔ سیری پذیر احتیاجات کی تعینات میں بھی (مثلاً)  
 دودھ۔ گھی۔ شکر کم و بیش تغیر پذیری سے پائی جاتی ہے کہ وہ ناگزیر نہیں۔ کچھ رزاں ہوئیں  
 تو لوگ زیادہ خریدنے لگے اور گراں ہوئیں تو خریدنا چھوڑ دیا۔

(ج) قیمت ادنیٰ میں قسم کے چیزوں کی طلب غیر تغیر پذیر ہوتی ہے لیکن پھر بھی مقابلہ تعینات کی طلب و

حصہ حمام  
مابل

لامد کی طلب سے کتر غیر تفرید ہوگی۔ یا یوں کہو کہ ضروریات لایہ کی طلب مقابلہ میتر  
غیر تفرید ہوگی۔ اس فرق کا باعث بھی وہی حسیاج کی سیری یدیری عدم سیری  
پندیری کا خاصہ ہر جعلی الترتیب ضروریات لایہ اور تعینات سے متعلق ہو۔

تفرید پندیری طلب کے متعلق اب و نکتے جتانے اور ضروری معلوم ہوتے ہیں اول یہ کہ  
طریق بدل کل تفرید پندیری طلب یا اثر قابل توجہ ہو۔ بدل سے مراد کسی ایک چیز کے بجائے  
وہی حسیاج رفع کرنے کی غرض سے دوسری چیز استعمال کرنا۔ مثلاً جوتوں میں بجائے  
چمڑہ کپڑا استعمال کرنا۔ تیمر میں بجائے کنکر کے چونہ کے ریل کے کوئلہ کی راکھ لگانا۔ قوط  
میں بجائے غلہ بھوکے حانور و نکا گوشت کھانا۔ درختوں کی چھال۔ بتوں اور گھاس کے  
ریشے سے روئی اور ریشم کی مانند کپڑا بنانا ہو۔ سانس اور سجادات کی بدولت شاید کوئی  
چیز ایسی ہو کہ جس کا بدل دریافت نہ کر لیا گیا ہو ورنہ اکثر چیزوں کے معتد بدل مستقل  
ہیں۔ موجودہ جنگ یورپ میں جرمنی کی لامحدود طاقت کا ایک سب سے بڑا راز اسکا  
میں کمال قرار یا ہر صرف آلو سے جو جرمنی میں باقراط پیدا ہوتا ہو کھانے پینے کی ہر قسم  
کی چیزیں ساٹھ سے اوپر تیار کی جاتی ہیں جو گوشت اور گھی جیسی مختلف چیزوں تک  
کا بدرجہ اعلیٰ کام دیتی ہیں۔ طریق بدل کی کثرت بھی معاشی ترقیات کے علامات و  
لوازم میں سے ہو۔ اسکا طلب کی تفرید پندیری پر اثر یہ پڑتا ہو کہ اگر کسی چیز کی قیمت میں  
اضافہ ہو تو بطریق بدل دوسری مقابلہ ازراں چیزیں استعمال ہونے لگتی ہیں اور شے  
زیر بحث کی طلب میں سبب تخفیف ہو جاتی ہو اسی طرح اگر کسی چیز کی قیمت گھٹے تو وہ خود  
بطور بدل دوسری مقابلہ گراں چیزوں کے بجائے استعمال ہونے لگے گی تخفیف قیمت  
سے بھی اس کی طلب میں سبب بہت زیادہ اضافہ ہوگا گویا طریق بدل ہر دو صورت میں  
کسی چیز کی طلب میں تفرید پندیری بڑھا دیتا ہو۔

واضح ہو کہ طلب میں اضافہ تین طرح پر ہو سکتا ہے جو لوگ پہلے سے زیر بحث کو استعمال کر رہے ہیں اب وہ اسکو زیادہ زیادہ مقدار میں استعمال کریں۔ تعیشت کیواسطے حق کی حسیاج غیر سیری پذیر ہوتی ہے۔ اضافہ طلب کا یہ طریق نہایت کارگر و ضروری ہے۔ لہذا میں بوجہ تسیاج سری پذیر ہونے کے ایسے اضافہ کی گنجائش بہت کم ہے نیز تعیشت احتیاجات سیری پذیر سے متعلق ہیں مثلاً دودھ، شکر، مٹکا کو، وہ بھی اس اضافہ سے زیادہ مستفید نہیں ہو سکتیں۔ دوم جو لوگ پہلے سے شے زیر بحث کو استعمال نہیں کرتے تھے وہ بھی اس کو استعمال کرنے لگیں ضروریات لایہ تو صحت و زندگی کی خاطر ہر ایک بھی استطاعت ساتھ دے ہر کوئی حاصل کر سکتا ہے۔ لیکن بہت سے لوگ تعیشت سے بوجہ گرانی دستکش رہتے ہیں پس اضافہ طلب کی یہ صورت بھی مقابلہ تعیشت کے واسطے زیادہ موافق ہے تیسری صورت اضافہ طلب کی طریق بدل ہے کہ شے زیر بحث دوسری چیزوں کے بجائے استعمال ہونے لگے یہ صورت ضروریات لایہ اور تعیشت کے واسطے یکساں عام ہے۔ بحالت ارزانی محض دوری پیشہ لوگ گپھوں لگی اور شکر استعمال کرتے ہیں ان میں سے اکثر گرانی میں جو۔ چنائیں اور گڑ استعمال کرے لگتے ہیں قحط میں لوگ کثرت سے بھوکے جانور و ہکا گوشت ہی گوشت کھاتے ہیں۔

تخفیف طلب کی بھی تین صورتیں ہیں جو اضافہ طلب کی مذکورہ بالا صورتوں کے بالکل برعکس ہیں یعنی سابق والے لوگ کمتر مقدار میں استعمال کریں یا لوگوں کی کمتر تعداد استعمال کرے یا دوسری چیزیں شے زیر بحث کی بجائے استعمال ہونے لگیں اول دو صورتیں مقابلہ تعیشت کے واسطے زیادہ موزوں ہیں اور تیسری ضروریات لایہ کے واسطے بھی یکساں عام ہے واقعہ یہ ہے کہ اضافہ یا تخفیف طلب کی یہ تینوں تسکیلیں بالعموم ملی جلی رہتی ہیں لیکن جو شکل سب عام ہوگی اس کا اثر بھی غالب ہوگا۔



حصہ چہام  
باب اول  
تغیر پذیری طلب کے متعلق دو سرانکہ قابل توجہ یہ کہ اکثر چیزوں سے متعدد احتیاجات  
یوری ہوتی ہیں مثلاً پانی کہ وہ پینے - کھانے - نہانے - دھونے اور چہرہ کا ہین استعمال  
ہوتا ہے۔ مشین چلانے میں بجلی اس کی ہا پتے بہت کام لیا جا رہا ہے۔ ان چند در چند  
احتیاجات میں سے بلحاظ خورد نوش تو پانی قطعاً ضروریات لابد میں داخل ہے لیکن  
دھونے اور چہرہ کا دھوسی احتیاجات کے ہمراہ وہ تبدیلیج تعیشتات میں داخل ہو جاتا ہے  
نہانا اگر زندگی کے واسطے مہیہ میں ایک مرتبہ ناگزیر ہو تو ہر روز نہانا تعیشتات میں  
شمار ہوگا۔ بھر کپڑے اور مکان دھونے کا نمبر آتا ہے اور چہرہ کا دھوئیں میں پانی کا استعمال  
تو صرف اول الذکر چاروں احتیاجات یوری ہونے کے بعد ممکن ہے۔ غور کرنے سے واضح  
ہوگا کہ اگر ایک ہی چیز سے بہت سی ضروریات حاصل ہوں جن میں سے بعض لابد  
ہوں اور بعض تعیشتات تو ایسی چیز کی مجموعی طلب میں ضرور تغیر پذیر ہوگی۔ قیمت بڑھنے  
سے اس کا استعمال بطور ضروریات لابد تو بحال رہیگا۔ لیکن بطور تعیشتات گھٹ جائیگا  
اور مجموعی نتیجہ تخفیف طلب ہوگا۔ اسی طرح پر قیمت گھٹنے سے اگرچہ بعد ضروریات لابد  
اس کی طلب وہی رہیگی لیکن بحیثیت تعیشتات اس کا استعمال بہت بڑھ جائے گا اور  
مجموعی نتیجہ اضافہ طلب ہوگا۔ لیکن جو چیزیں صرف ایک ہی احتیاج پوری کریں  
مثلاً گیہوں۔ مکی اور شکر دودھ تبا کو کہ صرف کھانے پینے کے کام آئیں وہ ضروریات  
لابد یا تعیشتات میں سے جن میں بھی شمار ہوں انہی کے مذکورہ بالا قوانین کی پابند  
ہوں گی۔ اول الذکر قسم کی چیزوں کے مقابلہ میں حال ان کی طلب کمتر تغیر پذیر  
ہوگی۔

تغیر پذیری طلب کی بحث نہ صرف ضروری بلکہ دلچسپ بھی ہے اور بلا لحاظ طوالت  
ہم نے کل ضروری پہلو پیش نظر کرنے کی کوشش کی ہے۔ واقعات پر غور کرنے سے

اگر سہ سہ نہیں تو ایک بڑی حد تک تعیر پذیر طلب مذکورہ بالا اصول کی یا تندہ نظر لائے گی۔ حصہ چہارم  
موتی خواہد ہر کی طلب تعیر پذیر اسوجہ سے بہت کم ہے کہ جماعت کثیر کے نزدیک بااثر  
وہ ہتھار جہ کے تعینات میں داخل ہیں اور ان کی قیمت بھی اعلیٰ ہے۔

شکر کی طلب تعیر پذیر اور نمک کی غیر تعیر پذیر اسوجہ سے ہے کہ شکر کی قیمت متوسط ہے  
اور وہ داخل تعینات ہے اور نمک کی قیمت ادنیٰ ہے اور نیز وہ ضروریات لائے ہیں سے ہے  
یہی حال دودھ اور پانی کی طلب کا ہے۔ جن ملکوں میں پانی بہت وافر ہو وہاں اس کی  
طلب صرور تعیر پذیر ہوگی۔

بمنا کو کی طلب بھی تعیر پذیر ہے کیونکہ اس کی قیمت متوسط ہے۔ اور وہ داخل تعینات ہے  
جیسا کہ کثیر محض اخلاقی خیال سے نہ کہ آمدنی کی عرض سے ٹیکس قائم کر کے اس کی قیمت  
بڑھائی جاتی ہے تاکہ اس کا مضرت نہ حال کم ہو۔

میدت کے مسائل سلجھانے میں وسعت نظر اور ضروری ہے اگر کل ضروری پہلو پیش  
نظر نہ رکھے جائیں تو تحقیقات کا نتیجہ اہل تقصیر یا الصلوٰۃ کا مصداق ہونا تعجب خیز ہوگا  
اگر صرف چند پہلو حسب مطلب یکجا کر کے کوئی بظاہر قطعی مسئلہ مرتب کر لیا جائے تو تجربہ  
اور مشاہدات کی ہوا سے مثل حجاب ٹوٹ جائے گا مسئلہ بلا سے ادھر رہا ہو۔ لیکن مبین  
حقیقت ضرور ہونا چاہئے۔ تا مکمل صحیح مسئلہ مکمل تا مغلط مسئلہ سے ہزار درجہ بہتر ہے۔

ہم نے ہی عرض سے بلا لحاظ طوالت ہر مسئلہ کے کل ضروری پہلو وضع کرنے کی کوشش  
کی ہے اولیٰ ول اگر پڑھنے والے کو اس کے سمجھنے میں کچھ محنت بھی کرنی پڑے گی تو اسکے  
معاوضہ میں اس کو صحیح معلومات حاصل ہوگی۔ لیکن سہل و مکمل تمام مسائل سے تو خطرناک  
مغالطہ کا اندیشہ وابستہ ہے۔

(۵) مسئلہ قیمت کے کل اساسی اصول بیان ہو چکے اب صرف بازار کا مفہوم اور اس کے

متعلق چند ضروری باتیں سمجھائی جاتی ہیں اس کے بعد ہم مبادلہ کے مرکزی بحث قیمت پر توجہ کریں گے۔

حصہ چہارم

باب اول

بازار

بازار سے عرف عام میں تو مراد ایسی جگہ ہے جہاں بہت سے لوگ جمع ہو کر خرید و فروخت کریں شہروں میں تو اس قسم کے مستقل بازار ہیں۔ ہر قسم کے سامان کی دکانیں ہر روز لگی رہتی ہیں اور دکاندار صبح سے شام تک خریداروں کے ہاتھ سودا سلف بیچتے رہتے ہیں دیہات میں ہفتہ وار پینٹھ لگتی ہے۔ نیز شہروں میں سالانہ نمائشیں ہوتی ہیں سب بازار عربی کی مختلف ٹیکس میں لیکن علم المعیشت میں بازار کا مفہوم کچھ اور زیادہ ہے۔ اصطلاحاً بازار سے مراد وہ کل خطہ ہے جس کے اندر اندر ایک وقت میں ایک چیر کی قیمت ہر جگہ برابر ہو اگر کچھ فرق ہو تو وہ بمقدار مصارف آمد و رفت ہو اور بس ایسا خطہ خواہ تمام روئے زمین پر محیط ہو یا چند ملکوں تک وسیع ہو یا کسی ملک یا اس کے حصے یا صرف کسی شہر یا گاؤں تک محدود ہو جن مقامات میں خواہ وہ ایک دوسرے سے کتنے ہی فاصلہ پر کیوں ہوں کسی چیز کی ایک ہی وقت میں قیمت مساوی پائی جائے اور اگر فرق ہو تو مقدار مصارف آمد و رفت کے برابر ہو تو وہ کل مقامات اس چیز کے ایک ہی بازار میں شامل شمار کیے جاویں گے گویا ان کل مقامات تک یہ بازار وسیع مانا جائے گا مثلاً گہوں ہندوستان میں ۳ روپیہ من فروخت ہو امریکہ میں ۴ روپیہ من انگلستان میں ۵ روپیہ من اور ہندوستان سے امریکہ اور امریکہ سے ولایت گہوں لیجائے گا صرفہ ایک ایک روپیہ من ہو اور ہندوستان سے براہ راست ولایت بھیجے گا صرفہ ۲ روپیہ من ہو تو یہ تینوں ملک گہوں کا ایک بازار شمار ہوں گے۔ اگر کوئی ہندوستان سے امریکہ اور امریکہ میں ایک ہی نرخ سے فروخت ہو یا اگر کہیں کم بیش ہو تو بس اس قدر کہ باہر بھیجے یا باہر سے منگائے کے صرفہ کے برابر ہو تو یہ تینوں ملک کوئی کا ایک بازار

مانے جاوینگے۔ لیکن اگر آم، خرپوزہ، دودھ، دہی گاؤں میں ارزاں فروخت ہوں اور  
تہروں میں گراں اور قیمت کا فرق مصارف آمدورفت سے کم ہو یا زیادہ تو ہر ایک ایسا گاؤں  
اور تہرہ باوجود سید قریب قریب ہونے کے ان چیزوں کا جدا جدا بازار ہوا گاؤں اس کل بحث  
سے واضح ہوا ہوگا کہ معاشی بازار کی خصوصیت لابد مساوات قیمت ہونہ کہ قیام  
دکانات یا اجتماع خریداران و فروشندگان۔ بازار کا عملی مفہوم بیان کرنے کے بعد  
اب ہم اس کی وسعت و تنگی کے اصول دریافت کرنا چاہتے ہیں۔

وسعت بازار کی پہلی شرط آزادی مقابلہ یعنی فروشندگان و خریداران اپنے  
کاروبار کی حالت سے یوں طور پر واقف ہوں اُن کو رسد و طلب کی مقدار کا اندازہ  
ہونہ صرف قرب و جوار بلکہ دور دراز مقامات میں بھی اُن کے کاروبار کی جو حالت ہو  
اس سے ہر وقت باخبر رہیں سودا خواہ ہیں پٹے خریداران کم سے کم اور فروشندگان  
زیادہ سے زیادہ نرخ پر معاملہ کرنے کی کوشش کرتے رہیں اس کوشش اور کشمکش کا  
نتیجہ یہ ہوگا کہ مقابلہ کے دباؤ سے ہر جگہ نرخ ہموار ہو جائے گا اور قیمت کی حالت سطح  
آب کی سی ہوگی۔ مالیک امر امان معاشی ترقیات اور سہولت آمدورفت و خط و کتابت  
کی بدولت مقابلہ کا اثر بہت وسیع اور قوی ہو جانے سے بازاروں میں بھی بلا کی وسعت  
پیدا ہوگئی ہے اور بعض تو تمام دنیا پر مسلط ہیں۔ مساوات قیمت اور توسیع بازار کے واسطے  
مقابلہ شرط اولیں تو ضروری۔ اگر مقابلہ نہ ہو تو دو پاس یا س مقامات میں ہی ایک چیز  
مختلف نرخ سے فروخت ہوتی رہے اور اگر فرق قیمت مصارف آمدورفت سے زیادہ  
بھی ہو تو نہ خریدار اپنے سے دوسرے مقام کی ارزائی سے فائدہ اٹھا سکتے ہیں اور نہ  
فروشنڈے اپنے سے دوسرے مقام کی گرانے سے۔ جہاں قیمت کم ہو وہاں کے  
خریدار تفع میں ہیں اور جہاں قیمت زیادہ ہو وہاں کے فروشنڈے۔ بحالت مقابلہ

حصہ چہارم  
مالِ اول  
یہ فرق قائم نہ رہ سکتا دونوں جگہ کا نرخ ملکیوں ہموار ہو جاتا جیسا کہ قلابے سے ملے ہوئے دو حوضوں کا پانی۔

لیکن واضح ہو کہ چیز کی خرید و فروخت میں مقابلہ کی یکساں گنجائش نہیں یعنی چیریں تو مقابلہ کے واسطے ہتھ دھڑوں میں ہیں کہ ان کے کاروبار میں ہم دنیا کے ہر خطہ سے مقابلہ کر سکتے ہیں اور بعض ہتھ دھڑوں کے باوجود ہزار کوشش ہم مقابلہ سے معذور ہیں جس کے معنی یہ ہوئے کہ بازار کی وسعت و تنگی نہ صرف مقابلہ ہونے نہ ہونے پر منحصر نہ ہو بلکہ اس کا چیزوں کی نوعیت سے بھی استفادہ قریبی تعلق ہے کہ مقابلہ کو بھی اس کا بایندہ ہونا پڑتا ہے۔

حق چیزوں کی خرید و فروخت میں سید مقابلہ کی گنجائش ہے اور لہذا جن کے بازار ہدایت وسیع ہو سکتے ہیں ان میں خواص ذیل ہونا لازمی ہے۔ قوت مقابلہ اور وسعت بازار انہی خواص کی نسبت ہوگی۔

(۱) عمومیت طلب اس چیز کی تقریباً ہر ملک میں مانگ ہونی چاہئے اور جب ہی ممکن ہے جبکہ ہر جگہ اس کا استعمال ہوتا ہو مثلاً سونا چاندی گہوں شکر اُون روئی۔  
(ب) شناخت پذیری اس چیز کی خوبی میں ایسا تعین اور یکسانی ہونی چاہئے کہ اس کے مزاج قرار پاسکیں اور ہوشے مونے سے چیر کی خوبی کا پتہ چل جائے۔ مثلاً سونا چاندی کہ ایک ماشہ سے منوں کا صحیح اندازہ ہو سکتا ہے اور اگر کوئی فرق ہو تو بلا وقت بیتہ چل جاتا ہے۔ سونے اور چاندی کے مانند گہوں اور روئی کے مونے یوں طور پر قابل اطمینان نہیں ہو سکتے تھے۔ لیکن چونکہ ان دونوں کی مانگ عالمگیر ہے ان کے مونے بھی ایک عجیب طریق سے بہت کافی حد تک قابل اطمینان بنائے جاتے ہیں۔ کچھ لوگ ساہا سال کے تجربہ اور کوشش سے اپنے آپ کو گہوں روئی جیسی عام طلب

دانی چیزوں کا ماہر اور بصیرت مند ہیں۔

یہ لوگ ان چیزوں کی خوبی کا درجہ قرار دیتے ہیں۔ مثلاً قسم اول۔ دوم و سوم اس کی رائے دور یا سہایت مستند اور قابل اعتماد مانی جاتی ہے۔ لوگ اپنا اپنا مال ان کے پاس لاتے ہیں اور ملحوظ خوبی یہ مال کا درجہ قرار دیکر مال والوں کو ایک پروانہ دہیتے ہیں کہ فلاں درجہ کا اس قدر مال ملو کہ فلاں ہماری تحویل میں موجود ہے۔ اور مال اپنے پاس رکھ لیتے ہیں اس طرح پر بہت سے لوگوں کا مال لے لیکر درجہ وارٹجے بڑے ذخیرے فراہم کر لیتے ہیں جس کا درجہ والے مال کی سب مقاریں ملا دی جاتی ہیں اور ذخیرہ میں مال کی کوئی تفریق نہیں رہتی مثلاً بیس آدمی اگر درجہ اول کے گھوڑوں کی مختلف مقداریں لادیں تو وہ سب ملکر درجہ اول کا ایک انبار بن جائیں گی مال والے محض ماہرین و مبصرین کے دس ہوئے پروانے بازار میں پیش کرتے ہیں اور خریدار پروانوں کے ہر سو پر مال خرید لیتے ہیں اور مال ماہرین کے ہاں سے ہجو ادا جاتا ہے۔ اس خدمت کے صلہ میں ماہرین کو دستوری ملتی ہے کہ مال ہمیشہ بردانہ کے مطابق نکلتا ہے اگر ایسا نہ ہو تو مبصرین کا اعتبار اٹھ جائے اور ان کا کاروبار تباہ ہو جائے خود اپنی کاروبار کی ترقی کی خاطر وہ نہایت احتیاط اور توجہ سے مال کی خوبی تشخیص کر کے پروانہ دیتے ہیں تاکہ بازار میں وقت و اعتماد بڑھے نتیجہ یہ ہے کہ لوگ بطور خود مال خریدنے کی بجائے ان کی معرفت خریدنا زیادہ پسند کرتے ہیں۔

نمونے کے قابل اطمینان ہونے کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ لوگ محض نمونہ دیکھ کر دروازے مقامات سے بلا حد شہ فرمائش بھیج سکتے ہیں۔ اگر ایسا نہ ہو تو یا خریدار چیز دیکھنے آئے یا کل چیز برائے ملاحظہ اس کے پاس جائے۔ صاف ظاہر ہے کہ اس طریقے سے کاروبار چلنا محال ہے۔

حصہ چہارم

باب اول

(ج) انتقال پذیری۔ یعنی چیز اس قابل ہو کہ دو دراز مقامات تک پہنچی جاسکے اس کی دو شرطیں یہ ہیں کہ وہ دیر یا ہواور گل سڑ کر جلد ناکارہ نہو جائے تاکہ دیگر مقامات تک پہنچنے میں جو وقت صرف ہوتا ہے اس میں وہ صحیح سالم رہے اور خریدار کے پاس عمدہ حالت میں پہنچے دوم یہ کہ اس کے وزن اور جسامت کے مقابلہ میں اس کی قیمت عمدہ ہو تاکہ مصارف آمد و رفت قیمت کا ایک جزو قلیل رہیں۔ سونا چاندی اس لحاظ سے بہترین کہ ان کا وزن و جسامت دونوں نہایت کم اور مقدار قیمت بہت زیادہ گیہوں رونی اور سکے کا وزن و جسامت بھی موافق ہے اور ان کی قیمت مصارف آمد و رفت کی متحمل ہوتی ہے لیکن اگر کوئی معمولی چیز یا پتھر دوسرے تو مصارف آمد و رفت اصلی قیمت سے بھی کہیں بڑھ جاویں گے۔ پس جو چیزیں بوجہ زیادہ وزنی جسم اور کم قیمت ہونے کے دور نہ بھیجیں ان کی قیمت میں متبادلہ و جگہ بہت فرق قائم رہ سکتا ہے۔ کیونکہ مصارف آمد و رفت اس فرق سے بھی زائد ہوتے ہیں۔ مصارف آمد و رفت جتنے ہی کم ہوتے قیمت میں فرق کم رہ سکے گا اور چیز جتنے کم وزن۔ چھوٹی اور بیش قیمت ہوگی مصارف آمد و رفت کم ہونگے گویا ایسی چیزوں کی خرید و فروخت میں متبادلہ قوی ہوگا اور ان کا بازار وسیع ہوگا۔

قوت متبادلہ اور وسعت بازار کے واسطے کسی چیز میں مذکورہ بالا تینوں خواص کم و بیش موجود ہونے لازمی ہیں پس صاف ظاہر ہے کہ جن چیزوں میں ان کے برعکس خواص پائے جاویں یعنی انہی طلب مخصوص اور محدود ہوان میں شناخت پذیری و انتقال پذیری مفقود ہونے کا دربار متبادلہ ضعیف ہوگا۔ اور ان کا بازار تنگ و مختصر۔ مثلاً پھل بیول ترکاری گوشت۔

گویا ایک طرف تو چند عالمگیر بازار ہیں اور دوسری طرف مقامی بازار اور ان کے بین بین متبادلہ بازار ہیں جن کی وسعت مختلف ہے۔ متبادلہ کا وسعت بازار پر جو اثر پڑتا ہے متبادلہ میں جو کچل سہولتیں پیدا ہوگی میں اور متبادلہ کے واسطے چیزیں جو خواص لازمی ہیں یہ سب جانے

کے بعد بعض چیزوں کی عالمگیر مساوات اور بعض کے شمار اختلافات جو ہر طرف نظر آتے ہیں سمجھنے میں سہولت ہوگی اور واقعات مذکورہ بالا اصول کی تطبیق بہت دیکھیں اور مفید ثابت ہوگی۔

حصہ چہارم  
باب اول

قدر قیمت

(۷) جب ہم ایک چیز کا دوسری چیز سے براہ راست مبادلہ کریں مثلاً ایک سیرنگی کے معاوضہ میں دس سیرنگہوں۔ یا سیر بھر دودھ کے بدلے میں پاؤ بھر شکر۔ تو یہ چیزیں اصطلاحاً ایک دوسرے کی قدر رکھلائیں گی گویا قدر سے مراد دوسری چیزوں کی وہ مقدار ہے جو ہماری چیز کے مبادلہ میں مل سکے لیکن جیسا کہ اہمیت مبادلہ کے تحت میں اوپر بتایا چکا ہے اور نیز آئندہ بنوان رہا تفصیل بیان کیا جاوے گا آجکل چیزوں کا سیر بھر سے براہ راست مبادلہ شاد و ناہر ہی ہوتا ہے عرض سہولت ایک خاص چیز ایجاد کی گئی ہے جو اصطلاحاً جائز رکھلاتی ہے۔ ہر شخص اپنی چیز کا محوشی اس سے مبادلہ کرنے پر تیار ہوتا ہے۔ گویا مبادلہ میں ہر شخص کو قبول ہے کہ اس کا استعمال مفید عام ہو گیا ہے کسی دوسری چیزوں کے مبادلہ میں بطور مثال اس کی وساطت ناگزیر ہے۔ چنانچہ اس کی وساطت ہی کے باعث مبادلہ کا عمل واحد اب خرید و فروخت کے عمل میں منقسم ہو گیا مگر اگرچہ ریجی خود ایک چیز ہے لیکن دنیا کی باقی تمام چیزوں سے وہ اس لحاظ سے ممتاز ہے کہ مبادلہ میں دوسری چیزیں تو صرف بشرط احتیاج قبول کی جاسکتی تھیں لیکن اس کی مقبولیت عام مبادلہ میں ہر شخص اس کا حواہاں نظر آتا ہے۔ پس اگر کسی چیز کا ہم زر سے مبادلہ کریں حواہ و حیز خریدیں یا فروخت کریں تو زر کی وہ مقدار جو معاوضہ میں دی جائے اصطلاحاً قیمت کہلائے گی۔ مثلاً سیر بھر گھی اور دس سیرنگہوں ایک دوسرے کی قدر تھے لیکن ایک ایک روپیہ ان دونوں کی قیمت ہوتی ہے۔

اسی طرح ہر سیر بھر دودھ اور پاؤ بھر شکر جو ایک دوسرے کی قدر تھے ان کی قیمت بھی دودھ و آٹہ ہوگی۔

آج کل قیمت کا رواج عام ہے لیکن اس کے ذریعے ہم کسی دوا زیادہ چیزوں کی



حصہ چہارم  
ما قبل

باہمی قدر کا اندازہ لگا سکتے ہیں مثلاً دودھ دو آنہ سیر و خت ہو۔ گہی کا نرخ روپیہ سیر ہو شکر روپیہ کی چار سیر ملے اور نمک ۶ سیر تو ایک دہیہ معیار قرار دینے سے معلوم ہوا کہ آٹھ سیر دودھ - سیر بھر گہی ۲ سیر شکر اور ۶ سیر نمک ایک دوسرے کے ہم قدر ہیں۔ اور ایک لاکھ دہیہ ان سب کی حد اگانہ قیمت۔

صاف ظاہر ہے کہ قیمت قدر کی ایک خاص شکل ہو فرق یہ کہ جو چیز معاوضہ میں لطف قیمت قبول کی جاتی ہو اس کی مقبولیت عام ہو اور وہ صفاً جائز رکھلائی ہو۔ گویا قیمت وہ حق رہے جو مبادلہ میں تسکین زر قبول کی جائے۔

مبادلہ میں جو زر دیا جائے تو اس چیز کی قیمت پایا اور وہ چیز اس مقدار زر کی قدر رکھلائی مثلاً جبکہ ایک سو روپیہ گہی کی قیمت ہو تو سیر بھر گہی ایک دہیہ کی قدر شمار ہوگا۔ صاف ظاہر ہے کہ کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے زر کی قدر گھٹتی ہو اور قیمت اترنے سے زر کی قدر بڑھتی ہو مثلاً اگر گہی کا نرخ سیر کے بجائے تین پاؤنی روپیہ رہ جائے یا یوں کہو کہ ایک سو گہی کی قیمت دہیہ کے بجائے پھر ہو جائے تو روپیہ کی قدر بجائے ایک سیر کے تین پاؤنگی رہ گئی گویا موجودہ قدر کی قدر وہی ہو جو سابق میں ایک دہیہ کی تھی یعنی سیر بھر گہی اسی طرح اگر گہی کا نرخ سیر بھر کی بجائے ڈیڑھ سیر فی روپیہ ہو جائے یا یوں کہو کہ ایک سیر گہی کی قیمت روپیہ کے بجائے دس آنہ رہ جائے تو روپیہ کی قدر ایک سیر کے بجائے ڈیڑھ سیر گہی ہو گئی۔ گویا موجودہ قدر کی قدر وہی ہو جو پہلے ایک دہیہ کی تھی یعنی سیر بھر گہی

حاصل کلام یہ کہ قیمت اشیا اور قدر زر کی تبدیلیاں بالکل ایک دوسرے کے برعکس ہوتی ہیں۔ چیزوں کے علاوہ زر کی قلت و کثرت سے بھی ان تبدیلیوں کا نہایت قریبی مگر دقیق اور پیچیدہ تعلق ہو جس کی ہم آئندہ زر کے سلسلہ میں تشریح کریں گے۔

چیزوں کی قدر قیمت اور زر کی قدر سلسلہ میں یہاں مختصر آج تانا بھئی بے محل نہ ہوگا

کہ زر کی نہ صرف قدر بلکہ قیمت بھی ہوتی ہے۔ بہت سے زر کی قیمت کا ایک خاص جداگانہ مفہوم ہے۔ حصہ ہمارے  
 زر کی قیمت سے مراد شرح سود ہے جو زر مستعار پر ملے۔ جتنا بچہ گرانے زر سے اصطلاحاً مراد دیکھ رہا ہے۔  
 کہ عام طور پر روپیہ قرض ملنے میں وقت پیش آئے اور شرح سود بہت اعلیٰ طلب کی جائے۔ اسکے  
 برعکس زر زانی زر کے معنی یہ ہیں کہ لوگ بکثرت قرض دینے پر آمادہ ہوں اور شرح سود بھی ادنیٰ ہے۔  
 ان مسائل سے ہم آئندہ بھی بحث کریں گے۔ زر کی قدر و قیمت کی طرف یہاں صرف  
 اشارہ بحمل معلوم ہوتا ہے۔

واضح ہو کہ زر کا بھی آپس میں مبادلہ ہوتا ہے۔ روپیہ سے روپیہ اور پیسہ سے پیسہ یا گنتی سے  
 گنتی تو کوئی بدلتا نہیں کیونکہ ان میں کوئی فرق نہیں لیکن روپیہ سے پیسے اور گنتی سے روپے ضرور  
 بدلے جاتے ہیں۔ گویا مختلف قسم کے زر کا باہمی مبادلہ ہوتا ہے ایسے مبادلہ کی شرح کے حصول  
 ہم آئندہ زر کے تحت میں بیان کریں گے یہاں صرف اس قدر بتانا مقصود ہے کہ جبکہ زر کا معاوضہ  
 زردیا جائے تو وہ بھی اصطلاحاً ایک دوسرے کی قدر کہلاتے ہیں۔ نہ کہ قیمت۔ مثلاً سولہ آنہ  
 روپیہ کی قدر میں اور گنتی کی قدر میں درہ روپیہ میں۔

واضح ہو کہ مبادلہ کی اصلی غرض حصول ضروریات ہے۔ جس چیز کی ہم کو ضرورت نہ ہو یا  
 کم ہو اس کے مبادلہ میں ہم ایسی چیز لینا چاہا کرتے ہیں کہ جس کی ہم کو ضرورت یا بیشتر  
 ضرورت ہے۔ مبادلہ میں نہ محض بطور ایک سہولت افراد یا سید کے استعمال ہوتا ہے  
 پس حقیقت تو یہ طلب تو چیزوں کی قدر ہونی چاہئے۔ لیکن چونکہ معاوضہ کا مروجہ معیار  
 قیمت ہے۔ لہذا قدر و قیمت کا رشتہ تباہی کے بعد ہم بھی قدر کی بجائے قیمت سے بحث  
 کریں گے نیز قدر و قیمت کے مزید تعلقات زر کے بیان میں واضح کریں گے اور اسی طرح پر  
 مبادلہ کا ہاسی مسئلہ صاف ہونے کی امید کی جاسکتی ہے۔

(۷) صاف ظاہر ہے کہ قیمت مبادلہ پختہ ہے۔ جب کسی چیز کا مبادلہ ہی ممکن نہ ہو تو اس کی

حصہ چہارم

ماہی اول

قیمت کیونکر قرار دیا جاسکتی ہے اور مبادلہ کے واسطے جو شرائط لازمی ہیں وہ مقدمہ میں بعنوان استنباط  
 بالتفصیل بیان ہو چکی ہیں۔ ان کا حاصل یہ ہے کہ مبادلہ کی واسطے کوئی کسی چیز میں افادہ ہوتا  
 شرط پر دوم اس کی قلت بھی لازمی ہے۔ قلت سے مراد ہر کسی چیز کا مقدار طلب دستیاب  
 نہ ہونا۔ چنانچہ خود قات میں افادہ کی شرط مضمر ہے۔ اگر کسی چیز میں افادہ ہی نہ ہو تو پھر لوگ اس کو  
 طلب کیوں کرنے لگے اور پھر قلت کے کیا معنی یہاں۔ یہ نکتہ سمجھنا خالی از لطف نہ ہو گا کہ قلت  
 اور ندرت جدا گانہ حالتیں ہیں۔ اگر کوئی چیز کتنی ہی کثیر مقدار میں پیدا ہو۔ لیکن پھر بھی طلب  
 ناکافی ہو۔ یعنی اس کی رسد طلب سے کم رہے تو اس کی قلت مافی جائے گی اس کے برعکس اگر  
 کسی چیز کی ہماہیت تو بڑی مقدار ہو۔ لیکن اس کی طلب نہ ہو تو ایسی حالت قلت شمار نہیں  
 ہو سکتی بلکہ ندرت کہلائے گی ہوا اور دھوپ میں از حد افادہ موجود ہے مگر چونکہ ان کی مقدار  
 لا محدود ہے اور وہ ہر شخص کو میسر میں ہو جہ قلت ہونے کے ان کی کوئی قیمت بھی نہیں کم و بیش  
 یہی حال لب یا پانی اور اندروں جنگل لکڑی کا ہے اگر کل کرہ ارض سونے کا ہوتا تو سونا سٹی  
 سے بھی زیادہ بے قیمت ہوتا یا اگر غلہ آسمان سے بکثرت برستا تو پھر کوئی کسی سے نہ خریدتا  
 گیہوں اور روئی جیسی چیزیں جن کی طلب عالمگیر ہے اور ہر اور ہر لوگوں ہی میں پیدا ہوتی  
 ہیں لیکن پھر بھی ان کی ایسی افراط نہیں کہ لوگوں کو حسب طلب بطور خود دستیاب ہو سکیں  
 بلکہ ان میں بھی تعین مقدار اور ملکیت کی صفات موجود ہیں یعنی باوجود فی نفسہ مقدار  
 بڑی ہونے کے بلحاظ طلب ان کی قلت ہے اور ایسی وجہ سے ان کی قیمت اٹھ اُٹتی ہے۔ میں برس براتی  
 صد ہا سن شراب میں قلت اس وجہ سے پانی جاتی ہے کہ اس کی رسد طلب کم ہے لیکن صرف  
 ایک سہرودہ دو تیس برس تو بل میں بند رہا رہا ہوا وجود اس قدر کم مقدار ہونے کے صفت  
 قلت سے معرا ہے کیونکہ اس کی طلب ہی نہیں جو کچھ ہر اس میں صرف ندرت ہی ندرت ہے  
 علی ہذا اگر درہا گائے بکریوں کے ہوتے ہوئے ان کی قلت ہے حالانکہ بعض وحشی جانوروں

میں جن کی تعداد بہت تھوڑی ہوگی صرف ندرت ہو سکتی ہے ان کی کوئی قلت نہیں۔ گلاب  
چمیلی اور بہت سے خوشبودار درخت اور پھولیں بکرت اگائی جاتی ہیں لیکن پھر بھی بحیثیت مجموعی انکی  
قلت ہے اپنی اپنی قسم کے تھوڑے تھوڑے بہت سے پودے اور گھاس گنتی ہیں، جن کی کوئی قلت  
نہیں محسوس ہوتی ان میں ندرت کے سوا کچھ بھی نہیں۔ حاصل کلام یہ کہ ندرت فی نفسہ  
کسی چیز کی کمی مراد ہے اور وہ عمومیت کی متضاد ہے۔ لیکن قلت محض ایک صفت اضافی ہے  
اس سے کسی چیز کی کمی فی نفسہ نہیں بلکہ بلحاظ طلب مراد ہے۔ اور وہ کثرت کی متضاد ہے۔

یہ ایک معاشی مقولہ ہے کہ قیمت کا دار مدار محض قلت ہے۔ اگر کسی چیز کی قلت زیادہ ہے  
قیمت بھی زیادہ ہوگی اور اگر قلت کم ہے تو قیمت بھی کم۔ قلت کا مذکورہ بالا مفہوم کہ اس میں  
افادہ بھی مضمر ہے اور نیز قلت و ندرت کا فرق سمجھنے کے بعد قانون تقییل افادہ کو میں نظر  
رکھ کر اس مقولہ کی صحت میں کوئی شک نہیں رہا چاہیے۔ اگر سیح یو ہو تو اس مقولہ نے دریا کو  
کورہ میں بند کر دیا ہے۔ لوارم مبادلہ۔ قانون تقییل افادہ۔ قانون طلب رسد و اصول شرح  
قیمت یہ سب باتیں اس مقولہ میں داخل ہیں پہلے تین اجزاء تو بیان ہو چکے ہیں۔ صرف حوالہ  
کافی ہوتا چاہیے۔ البتہ چوتھے جزو یعنی شرح قیمت سے ہم ذیل میں جدا گانہ مفصل بحث  
کرتے ہیں۔

قیمت مبادلہ پر مبنی ہے اور مبادلہ کے واسطے دو فریق لازمی ہیں چنانچہ خریدار اور بیچنے  
والے کے باہمی جھگڑنے جھگڑانے سے چیز کی قیمت طے ہوتی ہے خریدار گھٹانے کی کوشش  
کرنا ہی بیچنے والے کی لامکان قیمت بڑھانے میں ور لگتا ہے اور فریقین کی کشمکش سے کوئی  
ایسی قیمت قرار پا جاتی ہے جس پر دونوں ضامن ہو جائیں اگر دونوں ضامن نہ ہو سکیں  
تو سودا نہ پٹے گا اور نہ کوئی قیمت قرار پائے گی۔ پس اصول شرح قیمت دریافت کرنے کے لیے  
یکے بعد دیگرے خریدار و فروشنده دونوں فریق کے نقطہ نظر کی تحقیق لازمی ہے۔

حصہ ہمارے  
ملاؤں

خریدار کا طرز عمل توصف ہے۔ خریدنے میں وہ قانون تفصیل افادہ کا پیرو ہوتا ہے اور قیمت طلب یعنی خریدار کی پیش کردہ قیمت کسی مقدار کے افادہ محترم سے کم یا اس کے مساوی ہوتی ہے اس طرح خریدار کو جو زائد افادہ حاصل ہو وہ اصطلاحاً نفع المصرت کہلاتا ہے اس اجمال کی تفصیل بعنوان قانون تفصیل افادہ موحود ہے۔ جس کا اعادہ سراسر بیجا طوالت ہو گا۔

اب ہمارے سرفرائق یعنی سیخے والا اس کا طرز عمل دراپیمیدہ اور بشریح طلب ہے جس کم سے کم قیمت پر فروشنندہ مال دینے کو آمادہ ہو جائے وہ اصطلاحاً قیمت رسید کہلاتی ہے۔ عام مقولہ ہے کہ قیمت رسید مصارف پیدائش کے مساوی ہوتی ہے اور بظاہر بات بھی صاف ہے مصارف پیدائش سے کم قیمت پر فروخت کرنے سے سیخے والے کا سراسر نقصان ہے۔ اور لوگ کاروبار بفع کی خاطر کرتے ہیں نہ کہ نقصان برداشت کرنے کو لہذا کاروبار کی شرط اول یہی ہے کہ قیمت مصارف پیدائش کی برابر ضرور وصول ہوتی رہے ورنہ چند ہی روز میں کاروبار بند ہو جانا یقینی ہے۔ واضح ہو کہ بیشیت مجموعی یہ مقولہ ضرور صحیح اور درست ہے لیکن اول تو اس میں دو مستثنیات توجہ طلب ہیں دم بلحاظ تنگی و وسعت وقت اس مقولہ کے عمل میں اور نیز مصارف پیدائش کے مفہوم میں قابل محاط فرق پیدا ہو جاتا ہے چنانچہ ان بحکات کی ہم ذیل میں بشریح کرتے ہیں۔

اول مستثنیات کو لیمے حقیقت یہ ہے کہ قیمت کا دار و مدار قلت پر ہے اور قلت کے اسباب مختلف ہیں بعض حالتوں میں قلت محض اتفاقی ہوتی ہے مثلاً قدیم کرم خوردہ کتابیں بوسیدہ نقشے اور تصویریں رنگ آلودہ سکے۔ اگر کوئی اسکا طالب نہ ہو تو ان میں ندرت کے سوا کچھ نہیں۔ لیکن جب محققین آثار قدیمہ میں اس کی مانگ ہو تو ساتھ ہی قلت نمودار ہوگی۔ اور قیمت کا کتنا ہی بڑھ جانا عجیب نہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ ان چیزوں کی قیمت قیمت طلب پر منحصر ہے یعنی خریدار جس قدر دینے پر رضامند ہو سکیں۔ جب ان چیزوں کو بنے ہوئے صدیاں ہیں

گد چکے اُن کے موجودہ مالکوں کو یہ بھی معلوم نہیں کہ کتنے کتنے کو خریدی ہوگی! اور جبکہ ایسی چیزیں کسی صرفہ سے بھی تیار نہ ہو سکیں تو قیمت رسد اور مصارف پیدائش کا لحاظ خارج از بحث ہی دوم جبکہ کوئی چیز بحالت اجارہ پیدا ہو نہ کہ بحالت مقابلہ تو اس صورت میں بھی قیمت رسد کا مصارف پیدائش کے مساوی ہونا یقینی نہیں اغلب یہ ہر کہ وہ مصارف پیدائش سے زیادہ ہوگی۔ چنانچہ اجارہ دہ کے نقطہ نظر سے اجارہ میں سب سے بڑی خوبی یہ ہوتی ہے کہ قیمت حسبِ نحو قرار دیا جاسکتی ہے اجارہ میں قیمت رسد کس اصول کے مطابق قرار پاتی ہے یہ بطور خود ایک جدا مسئلہ ہے اور آگے چل کر بعنوان اجارہ ہم اس سے مفصل طور پر بحث کریں گے یہاں صرف یہ جتنا مقصود تھا کہ اجارہ کی حالت میں بھی قیمت رسد کا مصارف پیدائش کے مساوی ہونا ضروری نہیں بلکہ اس سے زیادہ ہونا اغلب ہے۔ البتہ تیسری حالت میں یعنی جبکہ قلت کا باعث نہ اتفاق ہو نہ اجارہ بلکہ مصارف پیدائش ہوں تو قیمت رسد ضرور مصارف پیدائش کے مساوی ہوگی۔

مذکورہ صدر ہر دو مستثنیات سے واضح ہوا کہ اول تو یہ مقولہ کہ قیمت رسد مصارف پیدائش کے مساوی ہوتی ہے ان چیزوں سے متعلق ہے جو پیدا کی جاسکیں اور جن کی پیداوار میں اضافہ و تخفیف ممکن ہے۔ دوم اس مقولہ کی صحت صرف بحالت مقابلہ یقینی ہے جبکہ ہر کوئی اپنے حریف کو زک دینے اور اپنے مال کی بکری بڑھانے کی غرض سے قیمت گھٹاتے گھٹاتے مصارف پیدائش تک لے آتا ہے۔ بلکہ مقابلہ کے جوش میں کبھی کبھی حریف مصارف پیدائش سے بھی قیمت کم کر گزرتے ہیں۔ اگرچہ ایسی کمی صرف چند روزہ ہوتی ہے بہر حال اجارہ کی طرح مقابلہ قیمت رسد کا مصارف پیدائش سے زیادہ ہونا ممکن نہیں۔ اور مساوی ہونا اغلب ہے۔

اب ہم دیکھنا چاہتے ہیں کہ وسعت وقت کا اس قول کے عمل پر کیا اثر پڑتا ہے اور مصارف پیدائش کے مفہوم میں کیا فرق نمودار ہوتا ہے۔

جس کا نام  
نایاب دل

جبکہ وقت اس قدر تنگ ہو کہ چیزوں کی پیداوار میں حسبِ نحوہ کمی بیشی نہ کی جاسکے اور چیزیں بھی سریع الزوال ہوں تو ایسے وقت کے اندر قیمت پیشتر قیمت طلب پر منحصر ہوتی ہے قیمت رسد کا اثر بہت ضعیف ہوتا ہے۔ ام امر و دیر و غیرہ پہلوں کی پیداوار باغات کی تعدد پر منحصر ہے اور بالغ مدتوں میں تیار ہوتے ہیں اور مدتوں ہی سیکارہ پس ہر فصل میں ختم پہل پیدا ہونے ہوئے ہو گئے اور ان کی قیمت قیمت طلب کے تابع ہوتی ہے۔ اسی طرح یہ خرگوزہ ترنوز جب اہمیت میں بودنے گئے تو پھر ان میں کوئی رد و بدل نہیں ہو سکتا اور ان کی قیمت فصل پر قیمت طلب کے مطابق رہتی ہے۔ خواہ طلب ایک حالت پر برقرار ہے اور ان پہلوں کی بہت کم یا بہت زیادہ مقدار پیدا ہو یا مقدار پیداوار پر قرار ہے اور طلب بہت زیادہ اضافہ یا تخفیف ہو جائے یا یہ دونوں تبدیلیاں کسی ترکیب سے ایک ساتھ نمودار ہوں ہر حالت میں نتیجہ وہی ایک ہوگا یعنی قیمت طلب سے قیمت قرار پائے گی۔ یوں تو شہروں میں دودھ وہی ایک مقررہ نرخ سے فروخت ہوتے ہیں لیکن فرص کر دو کہ ہفتہ بھر کے واسطے بوجہ شادی و تہوار ان کی طلب یکا یک بڑھ جائے تو ظاہر ہے کہ اتنے تھوڑے عرصہ میں لوگ نئی گھائے بھینس خرید کر دودھ وہی کی مقدار نہیں بڑھا سکتے نتیجہ یہ ہے کہ قیمت بہت چڑھ جائے گی۔ اسی طرح اگر چند روز کے واسطے بوجہ خرابی موسم کی پوری بہت گھٹ جائے تو لوگ گھائے بھینس حد انہیں کر سکتے اور دودھ وہی بھینس سیر بھی پاک جائے تو عجیب نہیں چونکہ یہ دونوں سریع الزوال ہیں فروخت نہ کرنے میں سراسر نقصان ہے۔ لہذا جو کچھ بھی دام اٹھائیں قیمت ہے۔ اسی طرح اگر کوئی اتفاق سے گھوٹیوں کی بہت سی بھینس کم یا بیار ہو جائیں یا برائے فروخت چند روز کے واسطے باہر سے بہت سی بھینس آجائیں تب بھی دودھ کی قیمت علی الترتیب بہت چڑھ اتر جائے گی۔ گویا خواہ طلب میں تبدیلی ہو یا رسد میں یا دونوں میں نتیجہ وہی ایک ہوگا۔ قیمت طلب کا غلبہ ہوگا

سرف کا کارخانہ ہر روز ایک مقدار تیار کرتا ہے اب اگر کسی وزیر کا ایک برف کی ٹانگ بہت بڑی یا حصہ بہم گھٹ جائے یا برف بہت زیادہ یا کم مقدار میں تیار ہو تو یہ صورت اس کی قیمت قیمت طلب مال مال کی تابع ہوگی۔

اوپر کی مثالوں پر غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ علی الترتیب چند سال، ایک فصل دو ایک سال دو ایک سال و تین سال تک کی مقدار پیداوار میں کوئی حسبِ نچوہ رد و بدل کرنا دشوار ہے یعنی یہ نہیں ہو سکتا کہ طلب بڑھتی دیکھ کر اپنی طرف سے پیداوار بڑھا دیں اور گھٹتی دیکھ کر گھٹا دیں بلکہ اوقاتِ مذکورہ کے اندر جو مقدار پیدا ہوتی ہے وہ پیدا ہو جاتی ہے اور قیمت محض طلب پر منحصر رہ جاتی ہے۔ قیمت طلب جو کچھ ہو وہی چیز کی قیمت قرار پائے گی۔ قیمت رسد کو دخل دینے کی مجال نہیں ہوتی اب یہ اتفاق پر منحصر ہے کہ قیمت طلب قیمت رسد سے بڑھ کر فروخت نہ کرنا مال کرے یا گھٹ کر اس کا دیوالیہ نکال دے۔

حاصل کلام یہ کہ سریع الزوال چیزوں کی قیمت اتنے تھوڑے عرصہ کے اندر اندر کہ ان کی مقدار پیداوار میں حسبِ نچوہ کوئی کمی بیشی نہ کیجاسکے۔ گویا مقدار پیداوار کم و بیش معین ہی ہو قیمت طلب کے ماتحت ہوتی ہے۔ قیمت رسد کا اس وقت کے اندر اندر کوئی اثر نہیں پڑ سکتا۔ ایسے مختصر وقت کے اندر والی قیمت کو اصطلاحاً بازار کی قیمت کہتے ہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ بازار کی قیمت قیمت طلب کی پیر ہوتی ہے اور اس میں بڑے بڑے فرق ممکن ہیں۔ بھیل بھول اور بکریوں کی فصل بھر قیمت بدلتی رہتی ہے عید تیرہ اور سہالگ کے موقعوں پر دودھ دہی کی قیمت گنتی چوگنتی ہو جانا معمولی بات ہے۔ یہی برف پیسہ سے لیکر روپوں سیر تک باک جاتا ہے۔

تھوڑی مزاحیہ بازاری قیمت کا خاصہ ہے۔ لیکن پھر بھی بازاری قیمت کا اوسط قیمت رسد یعنی مصارفِ پیدائش کے مساوی ہونا ضروری ہے۔ کیونکہ اگر اتنے عرصہ تک کہ مقدار رسد میں کمی بیشی کی جاسکے بازاری قیمت کا اوسط قیمت رسد سے زیادہ رہا تو مقابلہ کے



زور میں لوگ رسد بڑو ہانگے اور بصورت دیگر رسد گھٹا دینگے مثلاً اوپر کی چار مثالوں میں بجا بیشی اوسط بازاری قیمت بر قیمت رسد لوگ دس بارہ برس میں نئے نئے باغات لگا دیں گے دو ایک فصل میں باڑیوں کی تعداد بڑھ جائے گی۔ گھوسی اپنا گھڑا میں گے اور کارخانہ زیادہ برف تیار کرتے لگے گا۔ اور اگر اوسط کم پڑا تو عمل اس کے برعکس ہوگا۔

اب اگر اس دوران میں طلب اپنی سابق حالت پر قائم رہی تو رسد کی بیشی کبھی بعد بازاری قیمت کا اوسط مصارف پیدائش کے لگ بھگ پڑے گا۔ اگرچہ قیمت طلب کے زیر اثر بازاری قیمت اب بھی کافی تغیر پذیر رہے گی۔ اور اگر اصلاح رسد کے بعد طلب میں کوئی اور بڑا تغیر ہو جائے تو نہ معلوم اوسط قیمت اور مصارف پیدائش میں کیا تعلق قائم ہو۔

جو چیزیں مقابلہ زیادہ دیر پا ہیں مثلاً سونا یا چاندی۔ لکڑی۔ غلہ۔ کپڑا۔ جوتہ اور بہت سے مصنوعات بازاری قیمت تو ان کی بھی ہوتی ہے۔ لیکن یہ قیمت طلب کی یوں سراسر سیر ہو نہیں ہوتی بلکہ قیمت رسد سے بھی تعلق کم و بیش ضرور لگا رکھتی ہے اس فرق کی وجہ یہ ہے کہ ایسی چیزوں کے کچھ مدت تک ذخیرے رہ سکتے ہیں اور اگر کوئی رد و بدل از حد قوی اور دیر پا نہ ہو تو کمی بیشی طلب رسد کی روزِ خاطر پر پڑتی ہے اور اس قدر پر اثر ثابت نہیں ہوتی جتنی کہ سریع الزوال چیزوں میں طلب بڑھنے یا رسد گھٹنے سے مقابلہ بازاری قیمت میں کمتر فرق نمودار ہوتا ہے اور علیٰ ہذا طلب گھٹنے یا رسد بڑھنے سے عام مشاہدہ ہے کہ مذکورہ لحد جیسی غیر پاجیزوں کی قیمت میں کم و بیش بڑا اور دیر پا فرق پیدا ہوتا ہے۔ ورنہ سالہا سال تک قیمت ایک سطح پر قائم رہتی ہے۔ بازاری قیمت کے تغیرات بہت ادنیٰ قسم کے ہوتے ہیں اور اگر کوئی غیر معمولی فرق نمودار بھی ہوا تو وہ بہت جلد زائل ہو جاتا ہے۔ اور قیمت پھر معمولی سطح پر آہتی ہے۔ ایک سادہ مثال لو۔

مقدار گہوں	قیمت طلب	قیمت رسد
۱۲۰۰ من	۲ روپیہ من	۴ روپیہ من
۱۰۰	$\frac{۱}{۲}$	$\frac{۱}{۳}$
۴۰۰	۳	۲
۵۰۰	۴	$\frac{۱}{۲}$
۳۰۰	۵	۲

قانون تقییل افادہ اور قانون تقییل حاصل پیش رکھنے سے بلحاظ مقدار گہوں قیمت طلب و رسد کے فرق سمجھنے میں قوت نہوگی۔ اوپر کی مثال میں مقدار رسد ۲۰۰ من کے قریب ہسکی اور قیمت تقریباً ۳ روپیہ من۔ اگر مقدار رسد صرف ۵۰۰ من ہوئی تو مقابلہ کے جوش میں اس کو بڑھا کر اور اگر مقدار ۱۰۰ من ہو تو بخوف نقصان اس کو گھٹا کر۔ ۲۰ من کو دینگے اور قابل ذخیرہ ہونے کی وجہ سے ایسی چیزوں کی رسد میں کمی بیشی بقدر وقت طلب ہیں حتیٰ کہ سریع الزوال چیزوں میں۔ اوپر کی مثال میں یہ حالت کہ مقدار رسد و طلب یعنی ۲۰۰ من ایک ہی قیمت بنتی ۳ روپیہ من پر برابر رہیں صطلاحاً توازن طلب و رسد کہلاتی ہے۔ اور وہ قیمت کہ جس پر دونوں مقدار مساوی قرار پائیں یعنی ۳ روپیہ صطلاحاً قیمت متوازن اور خودیہ مقدار مقدار متوازن کہلاتی ہے۔ واضح ہو کہ کامل توازن طلب و رسد کم ممکن ہے۔ اگر کبھی نمودار بھی ہوتا ہے تو محض اتفاقی طور پر اور بہت جلد زائل ہو جاتا ہے بلکہ واقعہ یہ ہے کہ رسد ۲۰۰ من کے اور قیمت ۳ روپیہ کے قریب قریب ہوتی ہے۔ کبھی کچھ زیادہ کبھی کم۔ قانون تقییل افادہ و تقییل حاصل ملکہ ہر تبدیلی کی اصلاح جلد کر دیتے ہیں اور چیزوں کے دیو پا ہونے کی وجہ سے ایسی اصلاح سہل بھی ہے۔ ان چیزوں کی قیمت کا حال قطب نما کی سوئی کا سا ہے کہ جو ساکن تو بہت کم ہو گا بلکہ عموم ادھر ادھر ہٹ ہٹ کر جلد جلد مرکز یعنی قیمت متوازن کی طرف لوٹتی رہے ایسی قیمت جس کی تبدیلیاں

حصہ چارم  
ہاٹاؤں

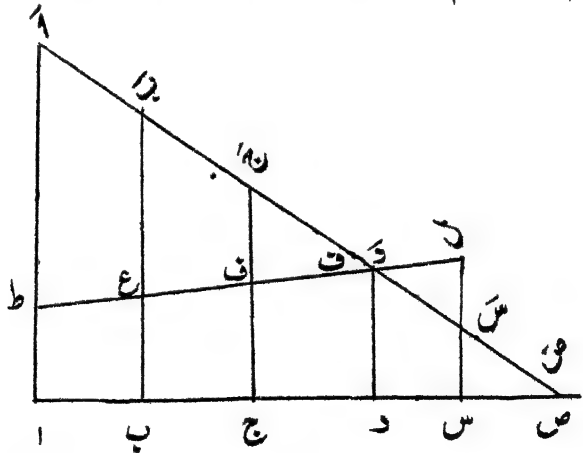
عرصہ تک مختصر حدود کے اندر اندر رہیں اصطلاحاً قیمت معمولی کہلاتی ہے مثلاً چند سال سے گپھوں کی قیمت معمولی ۳۰ اور ۴۰ روپیہ من کے درمیان چلی آتی ہے۔

قیمت متوسط اور قیمت معمولی کا فرق صاف ظاہر ہے اگر ۱۰ اجیزیں ۳۰ روپیہ کے نرخ سے ۲۰۰ ایک روپیہ بارہ آنہ کے نرخ سے اور ۵۰ روپیہ کے نرخ سے فروخت ہوں تو قیمت معمولی ایک روپیہ کہلائے گی اور قیمت متوسط  $\left\{ \frac{15}{15} + \frac{(20 \times 10)}{4} + \frac{(100 \times 30)}{200 + 100} \right\} = \frac{1500 + 500 + 300}{2000} = \frac{2300}{2000} = 1.15$  ہوگی۔

اوپر کے بیان سے واضح ہو گا کہ دیرپا چیزوں کی ٹیسٹ بازاری قیمت کچھ زیادہ قابلِ غما نہیں ہوتی ان کی قیمت بیشتر قیمت معمولی ہوتی ہے اس کے برعکس سریع الزوال چیزوں کی قیمت معمولی کم پائی جاتی ہے ان میں بازاری قیمت کا بہت دور دورہ ہے قیمت معمولی تو قیمت متوسط کے آس پاس ہوتی ہے اور بازاری قیمت اس سے دور دو لیکن قیمت متوسط ہر حالت میں مصارف پیدا نش کے مساوی ہوتی ہے اگر نہیں ہے تو کچھ عرصہ میں ہو جاتی ہے لیکن حقیقت یہ ہے کہ طلب رسد میں ہر آن ہر قدر مٹیا را و طرح طرح کی تبدیلیاں ہوتی رہتی ہیں کہ ان کا احاطہ محال ہے ہم ایسی تبدیلیوں کی مجموعی حالت اور ان کے اغلب نتائج کا اندازہ کر سکتے ہیں اور بس چنانچہ مذکورہ بالا اصول قیمت اگر ہر جہاں نہ تفصیل سے موافقت نکریں تو اس کا باعث خصوصیات حالات سے گزرتے عام حالات کم و بیش ضرور مطابقت نکلیں گے اور معاشی اصول و قوانین عام حالات کی مطابقت سے زیادہ کا دعویٰ بھی کم کر سکتے ہیں۔

قیمت طلب یعنی وہ زیادہ سے زیادہ قیمت کہ جس پر لوگ کوئی چیز خریدنا پسند کریں افادہ ختم کے مساوی ہوتی ہے اور قیمت رسد یعنی وہ کم از کم قیمت کہ جس پر لوگ کوئی چیز پیدا کرنا گوارا کریں مصارف ختم کے برابر ہوتی چاہئے اس سے قبل بتایا جا چکا ہے کہ جب کسی چیز کی ایک ہی مقدار کا افادہ ختم مصارف ختم کے برابر ہو یعنی کسی مقدار کی قیمت طلب

رسد بھی ہر دو ایکوں بالفاظ دیگر ایک ہی قیمت پر مقدار رسد و طلب برابر ہو جائے جیسا کہ اوپر حصہ چہارم کی مثال میں دیکھیں گے۔ مگر گہوں تو ایسی حالت توازن طلب رسد اور ایسی قیمت قیمت متوازن اور ایسی مقدار مقدار متوازن کہلاتی ہے کہ افادہ مختم اور مصارف مختم کے تعلقات دریافت کرنا چاہتے ہیں اگر کسی چیز کی بیداشت قانون تقییل حاصل کی یا بند ہو جیسی کہ زرعی پیداوار تو افادہ مختم اور مصارف مختم کی حرکت ایک دوسرے کے برعکس ہوگی۔ مقدار رسد کے اضافہ سے افادہ مختم گھٹے گا تو مصارف مختم بڑھیں گے۔ بحالت تحیف مقدار رسد نتیجہ برعکس ہوگا۔ ان معکوس کمی بیشی میں ایک مقام ایسا لے گا کہ افادہ مختم اور مصارف مختم برابر ہو جائیں گے اور اس کو اصطلاحاً مقام توازن کہتے ہیں توازن طلب رسد قیمت متوازن اور مقدار متوازن اسی مقام توازن سے متعلق ہیں اور قیمت معمولی بھی اسی مقام کے قریب جوار میں گہومتی رہتی ہے اور پر کی مثال میں ہم نے پیداوار کو قانون تقییل حاصل کے تابع فرض کیا ہے ایسی حالت میں افادہ مختم و مصارف مختم کے تعلقات اور معکوس حرکات شکل ذیل سے اور بھی واضح ہوں گے۔

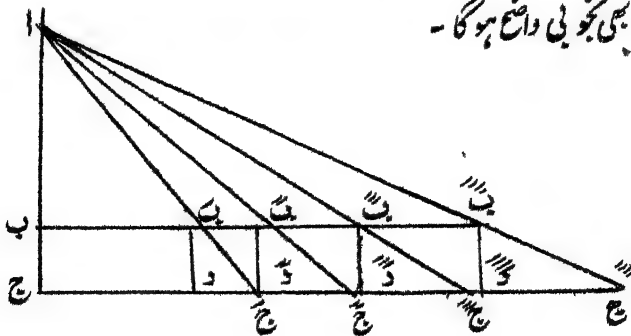


۱ سے ص تک رسد کے جرم میں آب ب سے ص تک ہر جرم کا افادہ ہر جو قانون تقییل افادہ کے بموجب گھٹتا رہتا ہے اور ع سے ص تک ہر جرم کے مصارف

پیدائش میں جو قانون تقلیل حاصل کے اثر سے بڑھتے گئے ہیں اسے لیکر ص پگشت خط افادہ اور ط سے لیکر کی تک خط مصارف کہلائے گی۔

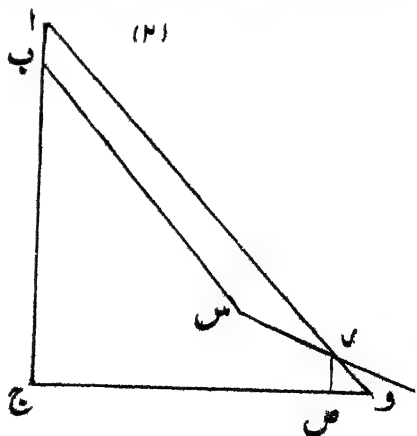
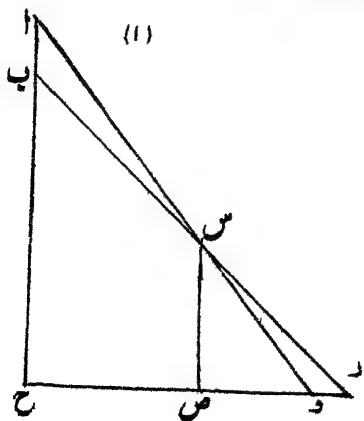
حصہ چہارم  
باساؤل

نمشل سے واضح ہوگا کہ خط افادہ و خط مصارف رسد کے و جرہ یر ایک دوسرے کو کاٹتے ہیں۔ جس کے معنی یہ ہیں کہ جرہ و کا افادہ ۲ اس کے مصارف پیدائش کے برابر ہوں۔ گویا دقت قیمت طلب اور دقت قیمت رسد ایک دوسرے کے ہمزون ہیں رسد میں جرہ و مقام توازن ہوا مقدار متوازن ہو اور دقت یا دقت قیمت متوازن۔ صاف ظاہر ہے کہ چونکہ جرہ ص کا افادہ ۲ س س ۲ اس کے مصارف س ل سے کم ہے لہذا مقدار ۲ اس کی قیمت طلب قیمت رسد سے کم رہے گی اور بخوف نقصان رسد گھٹکر مقدار اوپر آ رہے گی اس کے برعکس جرہ ج کا افادہ ج ج ۲ اس کے مصارف ج ج سے زیادہ ہوگا۔ گویا جرہ ج تک قیمت طلب قیمت رسد سے زیادہ رہے گی لہذا خوش مقابلہ میں مقدار رسد و ج سے بڑھ کر ادھو جائے گی۔ رسد تو مقدار اد کے قرب جوار میں رہے گی اور قیمت معمولی دقت یا ود کے اس پاس۔ لیکن اگر پیداوار قانون استقرار حاصل کی پابند ہو۔ اگرچہ ایسا شاید نا در ہوتا ہو تو مصارف ہموار ہوں گے ایسی حالت میں مصارف مختتم خارج از بحث ہیں جس مقدار کا افادہ مختتم مصارف پیدائش کے برابر ہو وہی مقدار رسد قرار پا جائے گی افادہ مختتم کے گھٹنے بڑھنے سے صرف مقدار رسد میں کمی پیشی ہوتی رہے گی۔ قیمت اپنی جگہ بر قائم رہے گی یہ اصول دلیل کی نمشل سے اور بھی بخوبی واضح ہوگا۔



اس شکل میں کشت ب ب خط ص ص ف ہو جو بوجہ قانون ہتھوار حاصل بقدر ب ج ہمواری کی گئی  
ہر ا ج ا ح ۱ ج ۱ ج رفتار قانون تقییل افادہ کی تیزی اور سستی کے مطابق مختلف خطوط  
افادہ ہیں جن کے مطابق علی الترتیب سد مقدار ج د ج د ج د ج د ج د قرار پائے گی۔  
گویا قیمت ایسی جگہ پر قائم رہے گی۔ افادہ مختتم کے گھٹنے بڑھنے سے مقدار رسد میں کمی بیشی ہوتی  
رہے گی۔

تیسری حالت یہ ہو کہ میلوار قانون بختیر حاصل کی پیرو ہو اس صورت میں افادہ مختتم اور مصارف  
پیدائش ایک ہی جانب ساتھ ساتھ رجحان کرینگے یعنی مقدار رسد بڑھنے سے افادہ اور مصارف  
دونوں گھٹیں گے اور مقدار گھٹنے سے نتیجہ برعکس ہوگا ہر حال افادہ اور مصارف کی حرکت کا  
نوع ایک ہی جانب ہوگا اب یا تو قانون تقییل افادہ کی رفتار زیادہ ہونے سے خط افادہ خط  
مصارف کو کہیں کا ٹکڑا سد روک بیٹھا یا طریق پیدائش کو تری کرتے کرتے منہا لے کمال کو پہنچ جائے  
کے بعد مزید پیداوار پر قانون بختیر حاصل کا عمل گھٹکر قانون تقییل حاصل کا عمل غلبہ شروع کرے گا تو ایسی  
حالت میں خط مصارف نوع بدلے کہیں خط افادہ کو کاٹے گا اور وہیں رسد بھی رک جائے گی  
یہ دونوں صورتیں علی الترتیب ذیل کی شکلوں سے بخوبی واضح ہوں گی۔



حصہ چہارم  
باب اول

تشکل اول میں خط افادہ اور خط مصارف و ربح کو بمقام اس کا کچھ مقدار رسد ص تک محدود کر دینا۔ تشکل دوم میں خط مصارف و ربح بمقام اس ص تک لکھ کر خط افادہ کو بمقام ربح کا کچھ مقدار رسد ص تک معین کر دینا۔ تیسری صورت کہ قانون تکثیر حاصل کی رفتار زیادہ تیز رہی اس پر قانون تقییل حاصل کا کبھی ملکہ نہ ہو یعنی خط مصارف کبھی ربح نہ بدے خلاف تجربہ اور خلاف قیاس نہ اور بغرض محال ایسا ہو بھی سکے تو افادہ بالآخر غائب ہو کر رسد کو ضرور دیکھا لیکن یہ کہوں کہ ممکن ہے کہ رسد اس رجب بڑھا کر لوگ اس کی قیمت قطعاً زائل کر دیں۔ بہر حال اس صورت میں کوئی طرز عمل معین نہیں کیا جاسکتا لیکن اتنا یقینی ہے کہ رسد کو اس حالت میں بھی کہیں کمنا ضرور پڑیگا رہا سوال قیمت کا سو اس صورت میں چونکہ قانون تقییل حاصل پر قانون تکثیر حاصل کا غلبہ نہ اور مقابلہ کا جویش و خروش قیمت کا تعین ان بڑے بڑے کارخانہ داروں کے ہاتھ میں ہوگا جو قانون تکثیر حاصل سے یوراپورا فائدہ اٹھا رہے ہیں اور مقابلہ کے جویش و خروش میں اپنے مال کی طلب بڑھائے اور کاروبار کو ترقی دینے کی خاطر وہ کم سے کم قیمت پر مال فروخت کرینگے بس قدر قیمت گھٹائیگے ان کا مال زیادہ بھینگا اور جس قدر مال زیادہ بکے گا اسی قدر قیمت گھٹانے کی گنجائش بھینگی اور ساتھ ہی ساتھ منافع بھی بڑھتا چلا جاوے گا۔ چھوٹے چھوٹے کارخانہ دار جن کو قانون تکثیر حاصل کے فوائد اس درجہ میسر نہیں چند روز نہایت کم منافع پر بلکہ نقصان سے مال فروخت کرینگے اور بالآخر تاب مقابلہ نہ لاکر کاروبار بند کر دینگے۔ چھوٹے کارخانہ دار کو بڑا وہ تقویت کہاں میسر ہو جو چھوٹے کا شکار کو حاصل ہے کہ قانون تقییل حاصل کے طغیانی سے وہ بڑے کا شکار بن جائے یہی ہے اور وہ اس کا کچھ نہیں کر سکتے۔

حاصل کلام یہ کہ قیمت طلب کا تو بہر صورت افادہ مختتم کے مساوی ہونا یقینی لیکن قیمت رسد کی حالتیں مختلف ہیں۔ جبکہ پیداوار قانون تقییل حاصل کی پابند ہو تو قیمت مصارف مختتم کے مساوی ہوگی اگر قانون مستقر حاصل کا عمل ہو تو قیمت معین رہے گی۔ افادہ مختتم کی

کی جیتی سے صرف مقدار رسید میں فرق پڑیگا اور اگر قانون تکثیر حاصل کا دور دورہ ہو تو قیمت  
 نہ تو کم سے کم مصارف پیدائش کے مساوی ہوگی اور نہ زیادہ سے زیادہ کے ملکہ ایسے کارخانہ  
 جو بڑی مقدار تیار کرتے ہوں اس کی قیمت اپنے ہاں کے مصارف کے مطابق قرار دینگے  
 اور مقابلہ کے جو جس میں حتی الامکان ہلکو گھٹانے کی تدبیر نکالتے ہیں گے ایسے کارخانوں  
 کو صطلاحاً کارخانہ ہائے معیار کی اور ان کے مصارف کو مصارف معیاری  
 کہیں گے لیکن یہ مصارف خود اس قدر تعیر تدریج ہونگے کہ ان کے مطابق کوئی قیمت معمولی  
 قرار پانا دستوار ہو۔ پھر ایسی قیمت جسے صتک بھی ایک درجہ برقرار رکھے اگر اس سے کسی کا رخانہ  
 کے مصارف کم ہیں تو چونکہ وہ بازار کی مانگ پوری نہیں کر سکتا۔ قیمت گھٹانے کے بجائے  
 بڑے کارخانوں کی مقررہ قیمت پر خوشی خوشی اپنا مال فروخت کر ڈالے گا اور جس کا رخانہ  
 مصارف پیدائش قیمت سے زیادہ ہوں تو چونکہ بہت مال دوسرے کارخانہ دار اور بھی کم مصارف  
 پر تیار کر سکتے ہیں۔ اس کا مال ناگزیر نہیں اور نہ وہ اپنے مصارف کے لحاظ سے زیادہ قیمت کا  
 مطالبہ کر سکتا ہے۔ بہر در ویش برجان درویش مجبوراً اس کو بھی اپنا مال بڑے کارخانہ دار کو بی  
 مقرر کی ہوئی قیمت سے فروخت کرنا پڑیگا۔ چند روز بقاء کی سعی لاحق کے بعد بالآخر کاروبار  
 ختم کرنا پڑیگا اور میدان چند بڑے بڑے کارخانہ داروں کے ہاتھ میں آجائے گا۔ اب یا تو  
 وہ دوراندیشی سے کام لیکر کاروبار کے متعلق آپس میں کچھ من سمجھوتا کر لینگے کہ جس میں ان  
 سب کا فائدہ ہو یا جو من مقابلہ میں ایک دوسرے کو زک پہچاتے پہچاتے قانون بقائے  
 اصل کے مطابق صرف ایک ڈوہاتی رہ کر کل کاروبار کے مالک بن بیٹھیں گے نتیجہ دونوں  
 صورتوں میں یہی ایک ہوگا۔ یعنی مقابلہ ٹوٹ کر اجارہ قائم ہو جائیگا۔ اور لطف یہ ہے  
 کہ مقابلہ جو اجارہ کی ٹھکنی کا دم بہرتا ہے۔ خود ہی کامیاب ہو کر اجارہ قائم کر دیتا ہے۔ مقابلہ  
 اور اجارہ سے ہم آئندہ جدا گانہ بحث کرینگے۔ یہاں مجمل ذکر ضروری اور کافی معلوم ہوا



قصہ مختصر یہ کہ قیمت معمولی ایک طرف تو قیمت طلب کے مساوی ہوتی ہے اور قیمت طلب انفرادی  
مختصم کے برابر دوسری طرف وہ قیمت رسد کے بھی ہم پلہ ہوتی ہے بجاالت کی پیشی متبادلہ کی بدولت  
رسد کے تغیر و تبدل سے یہ فرق خود زائل ہو جائے گا۔ یہی قیمت رسد وہ مصارف پیدا نش  
کے مطابق قرار پاتی ہے۔ ایسے مصارف سے مراد خواہ مصارف مختصم ہوں جیسا کہ قانون نقل  
حاصل کے ساتھ یا مصارف متفرق جیسا کہ قانون استقرار حاصل کے ساتھ یا مصارف معیاری جیسا کہ  
قانون یکسر حاصل کے ساتھ قیمت معمولی کا قیمت رسد سے سہ گونہ تعلق واضح کرنے کے بعد  
اب یہ بات بھی قابل توجہ ہے کہ بلحاظ وسعت و وقت مصارف پیدا نش کی مدیں اور شمار مصارف  
کی بنا بھی بدل جاتی ہے چنانچہ اسی نکتہ کی ہم ذیل میں تشریح کرتے ہیں۔

مصارف پیدا نش کی دو مدیں مانی جاتی ہیں مصارف مقدم اور مصارف تفضیمی  
اور ان دونوں کے مجموعہ کو مصارف کلی کہتے ہیں مصارف کی تقسیم بھی اور بہت سے  
معاشی اصطلاحات کی تقسیم کی مانند غیر مکمل ہے۔ ان کی دو جدا گانہ فہرستیں مرتب کرنی دشوار  
ہیں۔ رسم درو لاج کے مطابق کثیر کاروبار میں انکا مفہوم جدا گانہ ہے۔ ایک ہی کاروبار میں  
میں داخل ہے اور کثیر قسم دوم میں ہر حال باوجود تفصیلی اختلافات کے اس قدر تحقیق ہے کہ ایسے  
مصارف جو محض شے زیر بحث کی خاطر برداشت کیے جاویں مثلاً پیداوار عام کی قیمت اور  
مزدوروں کی اجرت تیل کو بلکہ اور شین چلانے کے دیگر مصارف و نیز مصارف فرسودگی  
یہ سب مصارف مقدم میں داخل ہیں کیونکہ اگر وہ چیز تیار کی جاتی تو یہ مصارف بھی پیش  
نہ آتے لیکن ایسے مستقل مصارف جو محض اس چیز کے واسطے مخصوص نہ ہوں اگرچہ اس  
چیز کی تیاری میں ان سے مدد ملے لیکن یہ چیز تیار نہ ہونے کی حالت میں بھی غالباً وہ  
برداشت کیے جاتے مثلاً کارخانہ کے منبج اور دیگر اعلیٰ ملازمین کی تنخواہ۔ جو عام مزدوروں  
کی طرح روز نہیں بدلے جاتے مشین وغیرہ کے اصل کا سود جو چیز تیار نہ ہونے کی حالت میں

بھی دنیا پر مٹا مصارف تصیمی شمار ہوتے ہیں۔ اس تفریق کی ضرورت یہ ہے کہ مصارف مقدم ملے  
 بغیر تو کوئی کارخانہ داخلہ تیار کر کے دے ہی نہیں سکتا لیکن سہارا راری کی حالت میں مصارف  
 تصیمی کا کوئی حصہ چھوڑا جاسکتا ہے اگرچہ ایسا کرنے میں بھی آئندہ نفع حراب ہو جانے کے اندیشہ  
 سے کارخانہ دار کو تامل ہو گا مگر حال یہ ممکن ہے اگرچہ غیر اصل ہے کہ مصارف مقدم کے مساوی  
 قیمت پر کوئی کارخانہ مال تیار کر دے لیکن اگر ایسا ہو بھی تو گا ہر گا ہر۔ صرف تھوڑے زمانہ  
 تک ہو سکتا ہے۔ عرصہ دراز تک صرف مصارف مقدم کی مساوی قیمت پر مال فروخت  
 کرنے کا نتیجہ یہ ہو گا کہ مصارف تصیمی ناقابل برداشت بلکہ کارخانہ کو بٹھا دیں گے۔ جب وہ  
 مصارف کا روبرو سے نکلیں گے ہی نہیں تو کارخانہ دار اپنی گروہ سے کیوں ادا کرینگا اور  
 کت تک بلکہ ہوتا ہے کہ مصارف مقدم تو ہر صورت میں ملتے ہیں رہے مصارف تصیمی  
 وہ اگر کہیں کم ملے تو کہیں زیادہ اور اس طرح بریلحا چند ماہ یا سال قیمت کا ایسا اوسط پڑتا  
 ہے کہ مصارف کلی ملتا ہے میں گویا بلحاظ زمانہ مختصر تو قیمت صرف مصارف مقدم کے مساوی  
 ہو سکتی ہے لیکن بلحاظ زمانہ وسیع قیمت کا مصارف کلی کے برابر ہونا ضروری ہے۔ ورنہ کاروبار علینا  
 محال ہے۔

مصارف کی مدت و برواح ہو چکیں اب مصارف کی تالیف اس پر بھی وسعت وقت کا  
 قابل توجہ اثر پڑتا ہے۔

بازاری قیمت یعنی کسی چیز کی قیمت بلحاظ اس قدر تنگ وقت کے کہ اس کی رسیدیں  
 کسی قسم کی کمی بیشی نہ کیجا سکے مصارف پیدائش سے پہلے تعلق نہیں وہ تو قیمت طلب کیے ہوئے  
 حوالہ قیمت رسید سے کم ہو کر لایا دہ دودہ دہی پھل پھول ترکاری اور برف جیسی  
 سرلیع الزوال چیزوں میں بازاری قیمت کا خاصہ ہے۔

رہی قیمت معمولی یعنی قیمت بلحاظ ہفتہ و وسیع وقت کے کہ رسید میں حسبِ خواہ کمی

بستی کیجا سکے وہ مصارف پیدائش کا بھی اتنا ع کرتی ہے۔ قیمت طلب قیمت رسد و نوٹ کا اہم بار پڑتا ہے کبھی ایک کا پلڑا اچھک جاتا ہے کبھی دوسرے کا۔ اس صورت میں وسعت وقت کے دودرہ ہو سکتے ہیں۔ اول اتنا وقت کہ صرف موجودہ کارخانوں کے کام میں اضافہ یا تخفیف کر کے دوم اتنا عرصہ کہ نئے کارخانے جاری یا موجودہ کارخانے سرسربند کر کے رسد میں اضافہ یا تخفیف کی جائے۔ بنظر سہولت صرف اضافہ رسد کی حالت میں قیمت کے مذکورہ بالا درجہ کا مصارف پیدائش پر اثر مثال سے واضح کرتے ہیں۔

فرض کرو کہ تحقیق طور پر صرف چھ ماہ یا برسوں کے واسطے جوتوں کی مانگ بہت بڑھ جائے تو اتنے عرصہ تک نہ تو موجودہ ذخیرہ پر اکتفا کیا جائے گا کہ تعین رسد سے بازاری قیمت نمودار ہو جائے اور نہ اتنے دنوں کے واسطے نئے کارخانے جاری کیے جاسکتے ہیں۔ بلکہ ہوگا یہ کہ اوقات کا حتی الامکان بڑھ کر موجودہ کارخانوں ہی سے زیادہ مال تیار ہونے لگے گا۔ اور موجودہ ذرائع پیدائش سے زیادہ کام لیکر جو مصارف پڑیں قیمت بھی کم و بیش اس کے مطابق قرار پائے گی۔

لیکن اگر تحقیق طور پر دس بارہ سال کے واسطے جوتوں کی مستقل مانگ بڑھ جائے تو موجودہ کارخانوں سے زیادہ کام لینے پر اکتفا نہ کر کے نئے کارخانے جاری کیے جائیں گے اور ان کے اجرا کے مصارف کے لحاظ سے قیمت قرار پائے گی۔

الخصر بازاری قیمت مصارف پیدائش سے بے سروکار ہوتی ہے اور قیمت معمولی مصارف پیدائش کے مطابق بجا لے اضافہ رسد مصارف پیدائش یا تو موجودہ ذرائع پیدائش سے زیادہ کام لینے کے مصارف سے قرار پاتے ہیں یا اگر وقت اور بھی وسیع ہو تو جدید ذرائع پیدائش جاری کر کے مصارف سے قرار پائیں گے تخفیف رسد میں عملدرآمد اس کے برعکس ہوگا۔

• وضع ہو کہ تعین قیمت کی ان تینوں صورتوں کے علاوہ ایک چوتھی صورت اور بھی ہو وہ

یہ کہ دنیا میں جو میٹھارا اور گونا گوں تعصبات اور انقلابات ہوتے رہتے ہیں ان کا بھی قیمت لی  
یہ تبدیلی لیکن یقینی طور پر اثر پڑتا رہتا ہے اور بڑھتے بڑھتے ہر ایک نسل بعد وہ نہایت واضح  
طور پر نظر آنے لگتا ہے۔

حاصل کلام یہ کہ وقت کے لحاظ وسعت یا محدودیت میں کم بیش بیشتر یا کمتر ہیں اور وقت  
کے عرصہ کی قیمت جدا گانہ ہوگی وقت کا قیمت پر اثر ایک نہایت دقیق اور جدید مسئلہ اس کی  
تحقیقات کا سہرا خاص طور سے مارشل جیسے عالم معیشت کے سرورہم نے بھی حیرانی افزا تفصیل  
و طوالت ترک کر کے مختصر اور سلیس طور پر قیمت کا یہ پہلو واضح کرنے کی کوشش کی ہے۔

اوپر کی بحث سے اندازہ ہو سکے گا کہ مسئلہ قیمت میں کتنے پہلو توجہ طلب ہیں قانون ثقلین  
افادہ و قانون طلب کا غور و مفروضہ مارا کی ضرورت سمجھنا۔ کمی بیشی رسد یا بارہ و مقابلہ وقت کی  
تنگی و فراخی۔ اسریع الزوالی و دیربائی اشیاء اور ہر سہ قوانین پیدا نش کا قیمت اور مصارف  
پیدا نش کے تعلق پر تردید یافت کرنا اور نیز بلحاظ وسعت وقت حدود مصارف پیدا نش کی مدتوں  
اور اس کے شمار کی بنیادیں و بدلہ پیش نظر رکھنا قیمت کی عام حالت سمجھنے کے واسطے لازم ہے  
ورنہ ہر جدا گانہ قیمت تو اس قدر اثرات و حساب کی آفریدہ ہوگی کہ ان سب کا انحصار محال  
ہے اکثر محتاج یا جاچکا ہے کہ جب قدر وسعت نظر سے کام لیا جائے گا مسائل معیشت میں صفت تعین  
گھٹے گی۔ لیکن ان کی صحت میں اضافہ ہوگا۔ یعنی معلومات غیر معین معلوم ہونے کے ساتھ

زیادہ ترین حقیقت بھی نظر آئے گی۔ اس کے برعکس تنگ نظری سے مسائل میں تعین کا محض  
دھوکا ہونے لگتا ہے اور جلد ہی ایسی معلومات خلاف واقعات اور بعید از حقیقت ثابت ہوتی  
ہے۔ حاصل کلام یہ کہ قیمت گونا گوں شرائط کی پابندی کے ساتھ طلب رسد کی کشاکشی سے  
قراری پاتی ہے ان دونوں کے باہمی اثرات ناقابل تفریق ہیں اور بلحاظ عمل کسی کا تقدم تاخر  
قراردین محال ہے۔ زیادہ سے زیادہ اتنا کہا جاسکتا ہے کہ بحالت قانون ثقلین حاصل اضافہ

صحبہ چہارم  
مابا قول

رسدیر اصالہ طلب مقدم ہو لیکن بحالت قانون تکثیر حاصل اصالہ رسدکثرت طلب کا باعث بھی ہو سکتا ہے۔

مسائلہ کی اہمیت کے تحت میں اپنے اشارہ کیا تھا کہ تقسیم دولت بھی مسالہ کی ایک خاص صورت ہے اور ایسے چہاچہ دیگر سامان کی طرح محنت خدمات اس کی بھی خرید و فروخت ہوتی ہے اور ان کی قیمت اصطلاحاً اجرت اور سود کھلاتی ہے اس کی بھی باراری قیمت اور قیمت معمولی دونوں قسم کی ہوتی ہے۔ محاسب خریدار وہ بہ صورت افادہ مختتم کی تابع ہوتی ہے اور منجانب فروختہ مصارف و بیادئ اس کی پیروی۔ شرح اجرت۔ شرح سود و شرح منافع کی بحث اسی نول کی تفصیل ہے اور اسقدر معاشی معلومات کے بعد غور کرنے سے یوں بھی اس قول کی صحت سمجھ میں آتی دشوار ہوئی چاہئے۔

رہی زمین اس کی خرید و فروخت کی حالت اس چہر کی سی ہے کہ جس کی قلت اتفاقی ہو اور جس کی رسد میں کوئی قابل لحاظ تخفیف یا اضافہ نہ ہو سکے۔ اور لگان قدرت کا ایک عطیہ کسی چیز کا معاوضہ یا قیمت نہیں۔

قیمت کے متعلق اب صرف ایک نکتہ بتانا باقی ہے جو دیکھ چکے ہیں اور ضروری بھی۔ وہ یہ کہ مختلف چیزوں کی قیمتوں کا ایک دوسری پر کیا اثر پڑتا ہے اور کیونکر۔ قیمتوں کے مابین رشتے اکثر اس قدر وسیع دقیق اور پیچیدہ ہوتے ہیں کہ ان سب کا پتہ چلانا محال ہے لیکن چند اصول ذیل میں واضح کیے جاتے ہیں جن سے قیمتوں کے عام تعلقات سمجھنے میں بہت مدد مل سکتی ہے۔

(۸) روٹی کھانے کی واسطے چاہئے گویا روٹی سے براہ راست بھوک کی احتیاج رقع ہوتی ہے۔ لباس پہننے کے واسطے درکار ہوا اس سے بھی تحفظ بدن کی احتیاج ہے براہ راست پوری ہوتی ہے۔ مکان رہنے کے واسطے ضروری ہے وہ بھی قیام و آسائش کی احتیاج پوری کرتا ہے۔ کتاب

طلب متحرک  
و طلب مرکب

یڑھے کے واسطے مطلوب ہوتی ہے ایسی تمام چیزوں کی طلب جن سے راہ راست کوئی  
 احتیاج پوری ہو اصطلاحاً طلب بلا واسطہ کہلاتی ہے۔ لیکن گہوں۔ آٹا سینے کی چکی۔  
 ایدین اور روٹی بیکانے کے برتن موروثی کی تیاری کے واسطے ناگزیر ہیں۔ روٹی ریشم  
 اون۔ تاکا کا تے اور کیرٹا بننے کی مشین۔ سوئی قیچی۔ کیرٹا سینے کی مشین جو لباس  
 کی تیاری میں ناگزیر مدد دیتی ہے۔ ایسٹ۔ چونہ۔ لکڑی۔ لوہا۔ راج۔ بڑھئی۔ لوہار۔ فردو  
 عمارت بنانے میں کام آئیں اور کاغذ۔ روستائی۔ پریس جو کتاب تیار کرے۔ سب چیزیں  
 خود تو براہ رست کوئی احتیاج رنہ ہیں کرتیں لیکن ایسی چیزوں کی تیاری میں ناگزیر مدد  
 دیتی ہیں جس سے راہ راست کوئی احتیاج پوری ہو سکے۔ لہذا بھ سب چیزیں بالواسطہ  
 احتیاج رنہ کرتی ہیں اور ان میں سے ہر ایک کی طلب بھی اصطلاحاً طلب بلا واسطہ  
 کہلاتی ہے۔ ملاحظہ ہو جو چیزیں تیار ہو کر براہ راست کوئی احتیاج رنہ کریں ان کی  
 طلب تو بلا واسطہ کہلاتی ہے اور ایسی چیزیں تیار کرنے میں جو جو پیداوار جام اور ذرائع پیدائش  
 کام آئیں ان میں سے ہر ایک کی طلب بالواسطہ شمار ہوگی۔ مثلاً چھاتہ کی طلب بلا واسطہ ہے  
 لیکن۔ کپڑا۔ لوہا۔ لکڑی۔ جس سے چھاتہ تیار ہو ان کی طلب بالواسطہ کہلائے گی اسی  
 طرح برحوتہ کی طلب بلا واسطہ۔ اور چرٹے۔ ڈور کیوں۔ پالش اور جو تہ بنانے کے ضروری  
 اوزار کی طلب بالواسطہ ہوتی ہے۔

عور کرنے سے واضح ہو گا کہ جو حیدوار جام اور ذرائع پیدائش کسی چیز کی تیاری میں  
 کام آئیں ان کا سلسلہ اس قدر وسیع ہے کہ ہم کہیں نہیں نامتناہی سامعہ معلوم ہوتا ہے۔ لیکن عملی  
 اور ریز علمی تحقیقات کے واسطے سلسلہ کے تھوڑے سے قریب ترین حصہ پر اکتفا کرنا ضروری  
 بھی ہے اور معیہ بھی۔ سلسلہ کا اتنی دور تک بڑھانا کہ حیرانی کن طوالت پیدا ہو جائے  
 سرا سر بحث ہے۔

حصہ چہارم

ما سؤل

حکمہ متعدد چیزیں مل جلکر ایک چیز تیار کریں یعنی جبکہ کسی چیز کی تیاری میں بہت سی چیزوں کی شرکت ہو تو ایسی کل چیزوں کی مجموعی طلب اصطلاحاً طلب مشترک کہلاتی ہے گویا سب چیزوں کی جدا جدا طلب یا الواسطہ کو مجموعی طور پر طلب مشترک کہتے ہیں۔ یا یوں کہئے کہ طلب بالواسطہ طلب مشترک کے احزاب میں اور طلب بلاواسطہ ان کا ست یا عطر۔

بالواسطہ طلب الی چیزوں کی قیمت تو عام اصول قیمت کے مطابق قرار پاتی ہے۔ اور یہی حال بلاواسطہ طلب الی چیزوں کی بھی ہے نیز ظاہر ہے کہ آخر الذکر چیز کی قیمت اول الذکر کی قیمتوں کا مجموعہ ہوتی ہے۔ اس کی تحقیق کرنا مقصود ہے کہ اگر چند چیزیں مل جلکر ایک چیز تیار کرتی رہیں۔ تو ایسی حالت میں ان میں سے کسی چیز کی قیمت بڑھنا کن کن صورتوں میں ممکن ہے۔ اضافہ قیمت کس حد تک قابل برداشت ہو سکتا ہے نیز یہ کہ اس حد سے تجاوز کرنے کا دوسری چیزوں کی قیمت پر کیا اثر پڑے گا۔

بہ ستر اذیل کسی بالواسطہ طلب الی چیز کی قیمت میں بوجہ تخفیف رسد بہت کچھ اضافہ ممکن ہے۔

(۱) اول یہ کہ منجملہ تمام بالواسطہ طلب الی چیزوں کے وہ چیز بلاواسطہ طلب الی چیز کی تیاری کے واسطے سراسر یا تقریباً گزیر رہا ہو اور اس کا کوئی بدل بہت زیادہ قیمت پر بھی دستیاب نہ ہو سکے۔

(ب) دوم۔ جس چیز کی تیاری میں چیز معلومہ کام آئے اس کی طلب نیز تغیر پذیر ہوتی چاہئے تاکہ قیمت بہت زیادہ بڑھنے پر بھی طلب میں تخفیف کم ہو۔ اس خصوصیت کی ایک ضروری شرط یہ بھی ہے کہ اس چیز کا کوئی بدل بہت قیمت پر بھی میسر نہ آ سکے

(ج) سوم چیز معلومہ کی قیمت بلاواسطہ طلب الی چیزوں کی قیمت کا ایک چھوٹا جزو ہو تاکہ اول الذکر قیمت کا بہت زیادہ اضافہ بھی آخر الذکر قیمت میں نہ ہو اور اس معلومہ ہو۔ مثلاً اگر پہلی

قیمت دوسری کی صرف ۵ فیصدی ہو تو اس کے سہ گنا ہونے پر بھی دوسری قیمت میں اضافہ  
لعدر ۱۰ فیصدی نظر آئے گا جو کچھ زیادہ نہیں۔

حصہ چہارم  
باب اول

(۵) اگر حیر معلومہ کے علاوہ دوسری چیزیں جو بلا واسطہ طلب الی حیر کی تیاری میں کام  
آئیں وافر ہوں اور کسی دوسرے کام میں بہت کم آسکیں تاکہ تھوڑی سی تحصیف طلب سے  
ان کی قیمت بھی گھٹ جائے۔ تو ایسی تخفیف قیمت میں سے حیر معلومہ کی قیمت میں اضافہ  
کی اور بھی گنجائش ملے گی۔

اگر حالات مذکورہ بالا شرائط کے برعکس ہوں یعنی حیر معلومہ ناگزیر نہ ہو یا معمولی قیمت  
پر اس کا بدل مل سکے یا جس چیز کی تیاری میں ہ کام آئے اُس کی طلب تغیر پذیر ہو یا اُس کا  
معمولی قیمت پر بدل میسر آجائے یا حیر معلومہ کی قیمت تیار شدہ چیز کی قیمت کا بڑا حصہ  
ہو یا بالواسطہ طلب الی دوسری چیزیں اور کام آسکیں تو باوجود تخفیف رسد حیر معلومہ  
کی قیمت میں اضافہ نہ ہو سکے گا۔ نیز وضع ہو کہ مذکورہ بالا اضافہ قیمت کچھ عرصہ تک تو  
ضرور قائم رہیگا۔ لیکن کوئی نہیں کہہ سکتا کہ گونا گوں معاشی تغیرات کے ہاتھوں کچھ دنوں  
بعد اس کا کیا حشر ہو۔

حن جن صورتوں میں اضافہ قیمت ممکن ہو ان کو دریافت کرنے کے بعد اب بیکہنا یہ ہے  
کہ کس حد تک یہ اضافہ دوسری چیزوں کے حق میں قابل برداشت ہو سکتا ہے تاکہ باوجود  
لئے میں سے ایک کی قیمت میں اضافہ ہونے کے وہ مل جلکر چیزوں کی تیاری جاری کریں  
اور کس حالت میں یہ اضافہ اس قدر گراں بار ہو جائے گا کہ وہ چیزیں بلا واسطہ طلب  
والی چیز کی تیاری چھوڑ کر حد ہونے پر مجبور ہو جائیں اور یا تو بیکار پڑیں یا نہایت  
ادنی کاموں میں جا لگیں۔ قابل برداشت اضافہ قیمت کی حد کے متعلق اصول یہ ہے کہ  
کہ تیار شدہ چیز کی قیمت دوسری بالواسطہ طلب والی چیزوں کی مجموعی قیمت سے



حقہ جہازم  
ما سؤل

جس قدر بڑھ سکے گی اُسی قدر چیز معلومہ کی قیمت میں اضافہ ممکن ہوگا۔ مثلاً تین چیزوں سے حق کی قیمت ۴، ۸ اور ۱۲ راہ ہو ایک چیز تیار کی جائے اور اسی سو چیزیں ہر کے حساب و رحمت ہو جائیں۔ اب فرض کرو کہ ۴ قیمت والی چیز کی رسد میں ہتھکڑیاں ہوں کہ صرف ۵، ۷ چیزیں تیار ہو سکیں اور اُن کا نچوڑ کر چھ ہو جائے یا تو دو چیزوں کی قیمت تو وہی ۸ راہ اور ۱۲ راہ قائم رہے گی بلکہ بوجہ تخفیف طلب کچھ گھٹ جائے تو مجب نہیں پس تیار شدہ چیز کی قیمت کا اضافہ (۶ - ہر) پہلی چیز کی قیمت ۴ میں شریک ہو کر اس کو ۱۲ تک بڑھا دیں گا۔ وجہ یہ کہ اسی چیز کی رسد کی تخفیف سے تیار شدہ چیز کی رسد میں بھی تخفیف پیدا ہوئی اور اُسی کی بدولت قیمت میں اضافہ ہوا۔ پس وہی چیز اس اضافہ کی مالک بھی بنے گی۔

جس صنعت و حرفت میں جرمین ساحت کے رنگ وغیرہ استعمال ہوتے ہیں اور ان میں نقصان شراط بھی کسی حد تک یوری ہوتی ہیں تو بوجہ تخفیف رسد رنگ وغیرہ تیار شدہ چیزوں کی قیمت اور چیز معلومہ کی قیمت کا اضافہ اوپر کے اصول کا پابند نظر آئے گا۔ غور کرنے سے ایسی متعدد موزوں مثالیں نظر آسکتی ہیں۔

اب اگر چیز معلومہ کی قیمت بوجہ زخم تخفیف رسد اس قدر بڑھ جائے کہ کسی تیار شدہ چیز کی قیمت کے اضافہ میں سے اس کا کل اضافہ نہ نکل سکے اور نہ دوسری چیزوں کی تخفیف قیمت سے اس کی تلافی ہو تو اُس چیز کی تیار کرنے پر پڑے گی اور دوسری چیزیں محض بے بسی کی حالت میں جدا ہو جائیں گی۔ اور جسے کسی کام ہی نہ آویں گی تو پھر اُن کی قیمت کہاں سے آئے گی۔ صاف ظاہر ہے کہ ان چیزوں کی قیمت کا خون چیز معلومہ کی گردن پر ہے جس نے اپنی قیمت بڑھا کر ان سب کو جدا اور بیکار کر دیا اور خود اب بھی چند خاص خاص کاموں میں شریک رہ کر اس قدر اصلی قیمت وصول کر رہی ہے۔

سناہو امریکہ میں ہوشیار باورچی کی بہت قلت ہے اور اس کی اجرت بھی نہایت اصلی

ہوتی ہے۔ ماورجی کی تنخواہ زیادہ ہونے کا نتیجہ ہے کہ اکثر قسم کے گوشت اور ترکاریاں بہایت ازلں حصہ چہارم  
ملتی ہیں کیونکہ اُن کی طلب کم ہوتی ہے اس کے برعکس فرانس میں ہوشیار ماورجی مناسب اجرت مالِ قُل  
پر بکثرت مل سکتے ہیں اور انہیں گوشت اور ترکاریوں کی فرانس میں قیمت بھی خاصی ملتی ہے کہ وہ  
یہاں پر اُن کی طلب ہے۔ طلب نہونے اور ہونے کا راز اور قیمت کی کمی بیشی کا باعث دراصل  
ماورجی کی اجرت کی بیشی کمی میں مضمر ہے۔ تیار شدہ کھانے کی قیمت کے لحاظ سے امریکہ میں اس  
کی اجرت گراں مار ہے اور فرانس میں قابلِ برداشت ہندوستان میں بہت سی کارآمد چیزیں  
محض اس وجہ سے ناکارہ پڑی ہوئی ہیں کہ اُن سے چیزیں تیار کرنے والوں کی قلت ہے اور اُن  
کی اجرت اس قدر زیادہ ہے کہ تیار شدہ چیز کی قیمت اس کی متحمل نہیں ہو سکتی اگر اجرت  
کم ہو تو چیزیں اب کوٹیوں کے مول بھی نہیں نکلتیں۔ اُن سے لاکھوں روپیہ قیمتی سلمان  
تیار ہوا کرتا۔ ڈھڑکی کی گڑیا لٹکا سر منڈانی یہ مثل ہی واقعہ یعنی حیر معلومہ کی قیمت گراں بار  
ہونے کی طرف اشارہ کرتی ہے۔

طلب بالواسطہ والی چیزوں کی قیمت میں جو کمی بیشی ہوتی رہتی ہے مذکور اصول  
کی روشنی میں اُن کو مطالعہ کرنے سے عجیب مغریب اور نہایت دلچسپ نتیجہ خیز معلومات  
حاصل ہو سکتی ہے۔ جو عملی کاروبار میں بھی قابلِ قدر ثابت ہوگی۔

طلب مشترک سے ایسی کل چیزوں کی طلب بالواسطہ کا مجموعہ مراد ہے جو کسی طلبِ بلا واسطہ  
والی چیز کی تیاری میں کام آئیں لیکن جس طرح چند چیزوں سے ملکہ ایک چیز تیار ہوتی  
ہے۔ اسی طرح ہر ایک چیز جداگانہ چیزوں کے بنانے میں کام آتی ہے یعنی چند جدا جدا  
لا واسطہ طلبِ الی چیزوں کے بنانے میں ایک ہی بالواسطہ طلب والی چیز استعمال ہوتی ہے  
مثلاً چمڑا کسی کام آتا ہے اس سے جوتے، ہیٹنگ، سوٹ کس، بستر نید گہوڑوں کے  
ساز کا سٹی۔ سپاہیوں کی پیٹیاں اور کل چلانے کی مال اور سے تیار ہوتے ہیں۔ چمڑے

حصہ چارم  
باب اول  
کی ان کل طلبوں کے مجموعہ کو اصطلاحاً طلب مرکب کہتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ ان طلبوں میں سے اگر کسی میں معقول اضافہ ہو جائے تو باقی شعبوں کی رسد میں تخفیف ہونے سے حسب گنجائش کل شعبوں میں چمڑے کی قیمت بڑھ جائے گی۔ طلب مرکب کا یہ اصول اس قدر صریح اور سادہ ہے کہ مزید تشریح کا محتاج نہیں۔

اوضح ہو کہ یہاں بھی عرصہ وقت مختصر مرض کیا جاتا ہے۔ درنہ زیادہ وسیع عرصہ میں چمڑے کی قیمت کیسے قرار پائے کوئی نہیں بتا سکتا۔

(۹) اشتہر خید چیزیں ایک ساتھ ملکر پیدا ہوتی ہیں۔ مثلاً چمڑا گوشت اور ہڈی۔ علہ اور بھوسا ایسی چیزوں کی رسد کے مجموعہ کو حایک ہی ساتھ ملکر پیدا ہوں اصطلاحاً رسد مشترک کہتے ہیں اس کی حالت بعینہ طلب مشترک کی سی ہے۔ اگر فرق ہو تو صرف اس قدر کہ طلب مشترک الی متعدد چیزیں ملکر ایک چیز تیار کرتی ہیں اور رسد مشترک الی متعدد چیزیں ملکر ایک چیز سے پیدا ہوتی ہیں۔

گائے بھینس یا بکری سے گوشت چمڑا اور ہڈی ایک ساتھ ملکر حاصل ہوتے ہیں اب اگر چمڑے کی طلب میں اضافہ ہو اس کی قیمت بڑھے تو زیادہ ڈھونڈنے ہونے لگیں گے گوشت اور ہڈی کی رسد میں ساتھ ساتھ اضافہ ہونے سے ان کی قیمت گھٹ جائے گی ایسی صورت میں چمڑے کی قیمت کا اضافہ گوشت اور ہڈی کی قیمت کی مجموعی تخفیف سے زیادہ یا کم از کم اس کے برابر ضروری ہے ورنہ چمڑے کی رسد میں کٹائش محال ہے۔

جبکہ قانون غلہ کی رو سے ولایت میں غلہ کی درآمد مدد مٹی مصارف کاشت بیشتر غلہ سے اور کمتر پودیلے غلہ کے تنکوں کی قیمت سے حاصل ہوتے تھے لیکن جبے قانون مذکور منسوخ ہو کر غلہ کی درآمد منسوخ ہوئی ولایت میں غلہ کی قیمت گھٹ گئی جس کی وجہ سے رقبہ کاشت بھی تنگ ہو گیا۔ ولایت میں غلہ کے ساتھ تنکوں کی رسد بھی گھٹ گئی اور

تینکے ٹوپوں اور ٹوکریوں کے بنانے میں بکثرت استعمال ہوتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہر کہ غلہ کی قیمت گھٹنے کے ساتھ ساتھ لوجہ تحفیف رسد تنکوں کی قیمت میں اضافہ ہوا جس نے قیمت غلہ کی تحفیف کی تلافی کر دی۔ جیسا کہ ولایت میں حو کسان غلہ بوتا ہوا وہ مصارف کاشت کا ایک معقول حصہ تنکوں کی قیمت سے اور باقی غلہ سے وصول کرتا ہے۔

اس کے برعکس جن ملکوں سے غلہ ولایت جانا شروع ہوا وہاں لوجہ اضافہ رسد ایسے تنکوں کی قیمت گھٹ گئی۔ اور لوجہ اضافہ طلب غلہ کی قیمت میں حواضہ ہوا اُس نے تنکوں کی قیمت کی تحفیف یوری کر دی۔ حسب تک رآمد گوشت کا رواج نہوا آسٹریلیا میں گوشت کو ٹیوں کے مول فروخت ہوتا رہا۔ اور ہیٹروں کی کل قیمت اُن کی اُون سے وصول ہوتی رہی جو ہندو اکثر دیگر ممالک کو بھیجی جاتی تھی۔ حسب انگلستان میں درآمد اُون شروع ہونے سے مقامی اُون کی قیمت گشتی ہیٹروں کا پالنا بھی کم ہو گیا ساتھ ساتھ تارہ گوشت کی رسد میں بھی تخفیف نمودا ہونے سے اُس کی قیمت میں اضافہ ہوا۔ نتیجہ یہ ہر کہ اب گوشت کی خاطر ولایت میں ہیٹرو کو بہت مٹا کرنے کی کوشش کی جاتی ہے خواہ ایسا کرنے سے اُون کی مقدار اونچو میں کچھ کمی اور نقص کیون آجائے وجہ یہ ہر کہ اب ہیٹرو کی قیمت حسب سابق اُون سے اس قدر وصول نہیں ہوتی جتنی کہ گوشت سے۔ ان مثالوں سے واضح ہوا کہ بالعموم رسد مشترک الی چیزوں میں سے کسی ایک یا بعض کی قیمت کی تبدیلی سے باقی کی قیمت میں برعکس تبدیلی نمودا ہر کہ تبدیلیوں کے مجموعی اثر کو بہت مقتدل بنا دیتی ہے اور قیمت کی ایسی معکوس تبدیلیاں لازم ملزوم سی ہوتی ہیں جن چیز کی تبدیلی قیمت کا اثر غالب ہوتا ہے رسد کسی کی چیز کی ہر نہیں دوسری چیز میں اضافہ رسد سے قیمت گشتی اور تحفیف سے بڑھ جاتی ہے۔

طلب مشترک اور رسد مشترک کی طرح طلب مرکب کی بھی ہم پہلے رسد مرکب ہوتی ہے ایک ہی چیز تبنانے میں متعدد چیزیں جدا جدا کام آسکتی ہیں۔ مثلاً کاغذ ہر کہ چہترلوں

حصہ چہارم

باب اول

درخت کی چھالوں اور گھاسوں سے تیار ہوتا ہے۔ چمڑا کھڑا بلکہ چند روز سے کاغذ کا ٹیٹھا بھی حوالوں میں لگایا جاتا ہے۔ رسد مرکب الی چیزیں ایک دوسرے کے مقابلہ میں بطور بدل کام دیکھو۔ ان میں ہر ایک کی قیمت کے اضافہ میں مانع ہوتی ہیں اور کسی ایک کی قیمت کی تخفیف دوسروں کی تخفیف کا باعث ہو سکتی ہے۔

گیہوں جو چنا جوار باجرہ اور مکا جیسے غلوں کی قیمت کا ایک دوسرے پر برابر اثر پڑتا ہے۔ ایک کی ار رانی سے باقی بھی کم و بیش ارزاں ہو جاتے ہیں اور کسی ایک یا بعض کے اضافہ قیمت کو باقیوں کی موجودگی کم و بیش روکتی رہتی ہے۔

اس کل باب کا لب لباب یہ ہے کہ اگر خیروں کی قلت محض غیر اختیاری عوامل کی رسد میں بیشی کی نہیں ہو سکتی تو ان کی قیمت قیمت طلب کی قطع رہیگی ورنہ بصورت دیگر ان کی قیمت قلیل عرصہ کے واسطے تو محض قیمت طلب کی پابند ہو سکتی ہے مگر زیادہ عرصہ کے اندر وہ مصارف پیدائش کی بھی بیروہو چاہے گی نہیں وہ چیزیں جن کی رسد میں کمی بیشی بحالت اجارہ ہوتی ہے ان کی قیمت کے اصول سے ہم اگلے باب میں بحث کرتے ہیں۔



# باب دوم

## مقابلہ و اجارہ

تجزیہ (۱) مقالہ (۲) اجارہ (۳) ٹکس یا امداد کا اجارہ پر اثر

کاروبار چلانے کے دو طریق ہیں مقابلہ یا اجارہ۔ کسی زمانہ میں اجارے کا بہت رواج تھا۔ انقلاب فرانس کے بعد سے مقابلہ کاروبار بندھا۔ آج کل حسب حالات ہر دو طریق مروج پائے جاتے ہیں۔ دونوں میں خوبیاں بھی ہیں و نقص بھی قطعی طور سے ایک کو دوسرے پر ترجیح دینا دشوار ہے۔ ان کے خواص کی ہم دین میں مختصر تشریح کرتے ہیں

(۱) مقابلہ سے کسی کاروبار کی ایسی حالت مراد ہے کہ لوگ بلا روک ٹوک اور وقت اس میں تشریک ہو کر اپنے ہم پیشوں پر سبقت لیجانے کی کوشش کر سکیں حریفوں کے مقابلہ میں اپنے کاروبار کو جھکانے کی سوسوترکیں نکالی جاتی ہیں اور ترقی کی جدوجہد میں قانون بقائے صالح کا دور دورہ رہتا ہے۔

مقابلہ کی سب سے بڑی مسئلہ خوبی تو یہ ہے کہ وہ ترقی کا زبردست محرک معاون ہے۔ میلن کاروبار میں حریفوں پر سبقت لیجانے کی کوشش کا نتیجہ بیشتر معاشی ترقی ہوتا ہے۔ نت نئی ایجاد و اختراع اور ازانی اشیاء یہ سب مقابلہ کا عام قیود نظر آتا ہے۔ دوسری خوبی یہ ہے کہ مقابلہ آزادی پر مبنی ہے اور آزادی ایک نہایت بیش قدر نعمت ہے۔ سوم مقابلہ اپنے یاؤں سے خود چلتا ہے اس کو کسی بیرونی سہائے کی ضرورت نہیں۔ حامل کلام یہ کہ مقابلہ کاروبار کا قدرتی طریق ہے اس میں ترقی کا جوش اور موقع دونوں پائے جاتے ہیں اور وہ قانون وغیرہ کی عارضی اعانت سے بھی مستغنی ہے۔

جبکہ لوگ طریق اجارہ کی بے عنوانیوں سے تنگ آ گئے تھے اور مقابلہ کا نیا نیا راج

حصہ چہارم  
باب دوم  
ہو تو وہ خوبی جسم سمجھا جانے لگا۔ لیکن کوئی طریق کیونکر سراسر بے عیب ہو سکتا ہے۔ کچھ حصہ کے تجربہ سے اس میں بھی نقص نمودار ہو گئے۔ حتیٰ کہ ایک گروہ اس کا اس قدر مخالفت انگیا کہ اس کو آگے بٹھا ہی قرار دیا۔ چنانچہ استراک کا منشا انفرادی املاک اور کاروبار ختم کرنے سے مقابلہ و کٹا نہیں تو اور کیا ہے۔ سابق مداحوں کی مانند جدید معترض بھی مبالغہ سے کام نہ لیتے ہیں۔ موافق مطالب پہلو تو دکھائے اور مخالفت نظر انداز کر دیئے لیکن صلیبت ہمیشہ غیر جا بجا بدارتہ تحقیق سے دریافت ہوتی ہے، خصوصاً معاشی مسائل کی بحث میں، یہ عجیبے حملہ بگفتی ہنرش نیز گو، کے اصول پر چلنے کی سید ضرورت اور گنجائش ہے۔ مقابلہ کے چند نقص جو عملی تجربہ سے دریافت ہوئے ہیں حسب ذیل ہیں۔

(۱) اس میں شک نہیں کہ مقابلہ کے دواؤ سے قیمت اشیاء گھٹنے گھٹتے مصارف پیدائش کے برابر آ رہتی ہے، لیکن خود مقابلہ کی خاطر کٹ شدہ خاص مصارف برداشت کرنے پڑتے ہیں جو مصارف پیدائش میں شمار ہو کر ان کی مقدار اور بلند ا قیمت پیداوار پر ہا دیتے ہیں۔ خریداروں کو متوجہ کرنے کی خاطر بڑے بڑے حریف کا بخانے لاکھوں بلکہ کروڑوں روپیہ صرف ہتھارات اور کلینڈروں پر صرف کر دیتے ہیں مزید براں ملکوں ملکوں ان کے ایجنٹ دورہ لگاتے بھرتے ہیں اور ذاتی طور پر ملکر خریداروں کو اپنی طرف کسبے ہیں بلین کی چار۔ پیر کا صابون اسٹیفن کی روشنائی، بیجم صاحب کی گولیاں اور ایسے ہی بہت سے ہتھارات ہیں جن سے ہر ریلوے اسٹیشن کے درو دیوار آہستہ ہتے ہیں، جن کے وکٹس کلینڈر ہر دکان پر آویزاں نظر آتے ہیں۔ نوبت یہ آگئی ہے کہ بعض حیروں کی قیمت میں مصارف ہتھارے بقدر یہاں رم پائے گئے اور چونکہ ہتھارات سے بکری بڑھتی ہے کارخانے اس میں دل چاہوں کر دولت لٹاتے ہیں۔

(ب) جیسا کہ متافع کی بحث میں واضح کیا جا چکا ہے، خوردہ فروشوں کی دکانیں ایذا رشتہ

کامیجہ ہمیشہ صاف قیمت ہوتا ہے۔ گویا اس حالت میں مقابلہ سے بجائے ارزانی کے گرانے بڑھتی ہے، قصبات کے حلوائی، نان بائی، میواری، پنساری، بزاز اور جوتہ فروش جب ضرورت سے زیادہ بڑھ جاتے ہیں تو خریداری گھٹنے کی وجہ سے ان کو محموراً شرح منافع ٹرہانی پڑتی ہے جس کا لازمی نتیجہ گرانی ہوتی ہے۔ لیکن چونکہ چند پیسے آنے یا زیادہ سے زیادہ دس پانچ روپیہ کا فی خریدار کاروبار ہوتا ہے، لوگوں کو گرانی کمتر محسوس ہوتی ہے۔

اسی ہول کے محاط سے کسی زمانہ میں آبادی کے مطابق حلوائیوں اور نان بائیوں کی دو کمانات کی تعداد قانوناً مقرر کر دی جاتی تھی۔ آج سے تیس برس قبل فرانس کے دارالسلطنت شہر میرس میں یہی کماتوں کا اوسطی ۱۸۰۰ باشندہ ایک تھا لیکن آج کل تی ۸۰۰ باشندہ ایک کے حساب سے تخمینہ لگایا گیا ہے کہ محض کمات کی کثرت کی بدولت کھانا ۲۰ فیصدی زیادہ گراں فروخت ہوتا ہے۔ یہ وینسیر لیر او نیو لو نے اپنی کتاب پولیٹیکل اکاؤنمی میں اس واقعہ سے مفصل بحث کی ہے۔

ج۔ تخفیف قیمت کی کوشش کا کبھی کبھی چیز کی خوبی پر نہایت ناپسندیدہ اثر پڑتا ہے بہت سستا مال تیار کیا جاتا ہے جو دیکھنے میں تو عمدہ ہے لیکن برتنے میں ناقص ثابت ہوتا ہے چنانچہ مقابلہ کی جنگ میں آمیزش یا ملاوٹ نہایت کارگر آئے ثابت ہوا ہے۔ گئی کے بجائے تیل اور چربی تنباکو کی بجائے نہایت مضرت سانس گھاس اور پتے۔ چرم ہما کپڑے بلکہ کافہ پیٹھے ریشم اور اون کی بجائے درختوں کے ریشے حتیٰ کہ مصنوعی کپڑے اور اندھے تک فروخت ہو رہے ہیں۔ اگر اصول بدل کی پیروی میں کوئی نئی چیز نظر نہ آتی رائج کی جائے تو مضائقہ نہیں لیکن جبکہ محض سستی قیمت سے خریداروں کو لپکانے کی نیت سے چیزوں کی خوبی برباد کی جائے تو اول تو خود خریداروں کو وہ ناگوار گزرتی ہے دوم اگر نہ بھی گزرتے تو اکثر مضر ہونے کی وجہ سے وہ ہر طرح پر قابل اعتراض ہوتی ہے اور ضرورتاً سکرکار کو بذریعہ قانون تغیر پیری اس کی بندش کرنی پڑتی ہے گویا خریدار بھی ہر حالت میں اپنے نفع نقصان کو نہیں سمجھ سکتا



حصہ پر مام  
باب دوم

کبھی کسی چیز خوشی خرید کر بھی وہ لینے آئے کو نقصان پہنچا لیتا ہے اور وہی صورت میں اس کو بکری  
نگرانی اور اعانت کی ضرورت ہوتی ہے۔ سستی گھریلوں، سستے جہتوں، سستے سگرٹ میں جنگو  
لوگ شوق سے خریدتے ہیں ہر سال کروڑ ہا روپیہ ضائع ہوتا ہے اور مقابلہ خریداروں کو بہت کم  
فائدہ پہنچتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ چیزوں کی خوبی بر ما ذکر کے اُن کو اراں بنانا اکثر خریدار  
کے حق میں مضرت ثابت ہوتا ہے۔ اور مقابلہ کے جوش میں مذکورہ بالا طرز عمل بہت اختیار  
کیا جاتا ہے۔

(د) مقابلہ کے جوش میں کبھی ضرورت سے زیادہ مال تیار کر لیا جاتا ہے اور قانون طلب و  
رسد کے مطابق قیمت پیداوار بہت گھٹ جاتی ہے اور کل حریفوں کو نقصان اٹھانا پڑتا ہے  
خوشحال کا رختانہ تو اس کے متحمل ہو جاتے ہیں مگر کمزور دم توڑ دیتے ہیں اس طرح پر بہت سا  
اصل ضائع ہوتا رہتا ہے۔

(س) مقابلہ کی قسمیں ہیں۔ ایک تو یہ کہ اپنے کار بار کو ہر ممکن لحاظ سے ترقی دینے کی کوشش  
کرے تاکہ حریفوں کے مقابل بہت مال عمدہ اور ارزاں فروخت کر سکے ایسا مقابلہ ہمیشہ معاشی  
ترقی کا سرچشمہ ثابت ہوتا ہے۔ اور ملک کے حق میں نہایت مفید ہے۔ دوسرا مقابلہ جس کا مقصد  
سے رولج بڑھ رہا ہے اصطلاحاً مقابلہ گلو تراش کہلاتا ہے اس کی خاصیت اس کے نام سے  
ظاہر ہے۔ ایسے مقابلہ کا منشا ہر ممکن طریق سے حریف کو رک دینا اور تباہ کرنا ہوتا ہے حتیٰ کہ خود  
بھی نقصان برداشت کر لیا جاتا ہے تاکہ جب حریف سے میدان خالی ہو جائے تو موجودہ  
نقصان کی تلافی بھی ہو سکے اور حسبِ نحوہ منافع حاصل ہو۔

اس مقابلہ کا طریق یہ ہے کہ نئے حریف کو پریشان و برباد کرنے کی خاطر مصارف پیدا کرنے  
سے بھی کمتر قیمت پر مال فروخت کرتے ہیں۔ بڑے قدیم کارخانوں کو ایسا کرنے میں مقابل  
نئے کارخانوں کے دو وجہ سے کم مضرت پہنچتی ہے، ایک مال دور دراز بازاروں تک نہایت

مروحت ہوتا ہوا اور جس ماز میں حریف مقابل ہوتا ہے صرف یہی نرخ گھٹا دیتے ہیں یا ان کے کارخانوں میں علاوہ سامان زیر مقابلہ کے اور مال بھی تیار ہوتا ہے اور وہ مائی مال کی سابق قیمت برقرار رکھتے ہیں بلکہ سترط امکان ٹرہا دیتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ مقابلہ کا دباؤ سبباً نئے حریف پر بہت زیادہ پڑتا ہے اور قدیم پر کم طرح طرح کے دباؤ ڈال کر خردہ مروستوں کو بھی حریف کا مال خریدنے سے روکا جاتا ہے۔ حتیٰ کہ نئے دیکر ریلوے کیسیوں کے ملازموں سے ساز باز کر لی جاتی ہے کہ ان کا مال بمقابلہ دوسروں کے جلد روانہ کیا جائے اور تجارت میں وقت ہی تو بہت بڑی چیز ہے، چند گھنٹوں کی جھلت اور تاجر سے کیا بلیٹ ہو جاتی ہے۔

صاف ظاہر ہے کہ مقابلہ گلو تراش اخلاقی سیاسی اور معاشی عرضہ ہر لحاظ سے مذموم ہے اور سوائے مضرت کے اس سے کچھ حاصل نہیں ہو سکتا۔

(۳) مقابلہ حسن کا منشا اجارہ کی سنجیدگی ہے کامیاب ہونے پر عودا جارہ کی بنا رکھتا ہے حب کمزوری (۴) یا ہو جاتے ہیں تو کل میلان چند طاقتور کارخانوں کے ہاتھ میں آ جاتا ہے اور وہ ملکر ایک بربردست جتھا قائم کرتے ہیں اور باہمی صلاح و مشورہ سے کاروبار چلاتے ہیں۔ جبکہ ان کا اقتدار ار حد بڑھ جانے سے اندیشے پیدا ہوتے ہیں تو سرکار کو دست اندازی کرنی پڑتی ہے یا تو ان کو خاص قانون کا پابند بنایا جاتا ہے یا سرے سے کل ایسے کاروبار کو سرکار لینے ہاتھ میں لے لیتی ہے۔ گویا کاروباری ارتقا کے تین درجے ہوتے ہیں اول کاروبار والوں کا مقابلہ۔ دوم ان میں سے چند کا غلبہ اور تسلط۔ سوم سرکاری نگرانی۔ بعض لوگوں کا خیال ہے کہ اگر طریق شراکت پر عمل کیا جائے تو سرکاری اشتراک کی بھی ضرورت کم پڑے شراکت کا کچھ ذکر اجرت کے تحت میں آچکا ہے۔ اس سے مفصل طور پر آئندہ صرف دولت کے تحت میں بحث کریں گے۔

مقابلہ کا حسن قبیح تو محض آبیان ہو چکا۔ اب ہم ذیل میں اجارہ کے خواص پر نظر

ڈالنا چاہتے ہیں۔

حصہ چہارم

باب دوم

اجارہ

(۲) کسی کاروبار کی یہ حالت کہ وہ صرف ایک یا چند کارخانوں کے قبضہ میں ہوا ورنے لوگ اس کاروبار کو جاری کرنے سے کسی حصے سے محروم ہوں اجارہ کہلاتی ہے اجارہ کی اصلی عرض یہ ہوتی ہے کہ مقدار پیداوار معین کر کے قانون طلب رسد کے مطابق حسبِ لحاظ قیمت وصول کی جائے اجارہ کئی طرح پر حاصل ہو سکتا ہے اول قانون کے ذریعہ سے جبکہ کوئی کاروبار چند مخصوص کارخانوں کے علاوہ سب کے واسطے قانوناً ممنوع ہو۔ ایسے قانونی اجاروں کی ایک مثال میں بہت کثرت تھی اور شاہی عنایت و بخشش اکثر یہ شکل اختیار کرتی تھی۔ حق تصنیف و حق ایجاد قانونی اجارہ کی عمدہ مثالیں ہیں۔ دوسرے مدلیعہ معاشی اقتدار کے جبکہ کوئی کارخانہ اپنی عمدہ تنظیم یا اتفاقی سہولتوں کی بدولت سب سے عمدہ اور ارزاں مال تیار کر کے حریفوں سے بازی لیا جائے مثلاً کسی کارخانہ کے قرب حواریں عمدہ سے عمدہ پیداوار خام بکثرت ازراں مل سکے یا کوئی کارخانہ ذرائع آمد و رفت کے قریب واقع ہو اور دیگر حریف کارخانوں کو ایسا عمدہ موقع میسر نہ سکے یہ سب جائزہ اجارے کہلاتے ہیں۔ تیسرے ناجائز اجارہ جو کہ سرگھو تراش مقابلہ سے حاصل کیا جاتا ہے اور جو معاشی ترقی کے منافی ہے۔

اجارہ میں پیدائش برپانہ گیری کے فوائد سے مستفید ہونا بدرجہ اولیٰ ممکن ہے چنانچہ اگر اجارہ میں عالی ہمتی اور بیدار مغزی سے کام لیا جائے تو نسبت مقابلہ کے مال زیادہ عمدہ اور ازراں تیار ہو سکتا ہے چونکہ محال ہے اجارہ مقدار پیداوار کا تعین ممکن بلکہ اغلب ہے۔ پیداوار کا اس نسبت مقابلہ کے اجارہ میں بہت زیادہ کارخانوں کے اعتبار میں ہوتا ہے۔ گویا مقدار پیداوار گھٹا کر وہ قیمت میں اضافہ کر سکتے ہیں ان دونوں خواص کو مد نظر رکھتے ہوئے سب یہ کہنا چاہیے کہ اجارہ کس حالتوں میں مفید اور کن میں مضر ہونا چاہیے اس سے قبل بتایا جا چکا ہے کہ مصنوعہ بالعموم قانون پیکر حاصل کے تابع ہوتی ہیں۔ گویا پیدائش برپانہ گیری کے فوائد ان میں

بہت زیادہ حاصل ہوتے ہیں۔ اور یہ چونکہ وہ بیشتر داخل تعیسات میں اُس کی طلب بہت کچھ ہے حصہ چارم  
تغیر پذیر ہوتی ہے۔ یعنی قیمت کے تھوڑے اضافہ یا تحصیف سے اُن کی طلب بہت کچھ گھٹ پڑھ  
جاتی ہے۔ یہی قیمت یہ کہ ایسی مصنوعات اجارہ کے واسطے خاص طور پر موزوں ہوتی ہیں اول تو قانون  
تکثیر حاصل کی بدولت مقدار پیداوار بڑھنے سے مصارف پیدائش خود گھٹ جائے ہیں دوم  
تغیر پذیر کی طلب اضافہ قیمت کے کھائے تحصیف کی تعریف دیتی ہے اس کا باعث وہی اصول  
ہے ”منافع کم اور بیکری زیادہ“ جو آج کل کے کاروباری ترقی کا بہت بڑا گڑھ ہے اور جس  
کی منافع کے تحت میں تشریح کی جا چکی ہے۔ گویا اس صورت میں شرح منافع تو ادنیٰ لیکن مقدار  
منافع بہت اعلیٰ رہتی ہے اور جیسا کہ بتایا چکا ہے کارخانہ دار کو مقدار سے غرض ہوتی ہے نہ کہ نتیجے  
چنانچہ حوصلہ مند اجارہ دار نے نئے سامان اور اس میں نئی نئی حوییاں پیدا کر کے خریداروں کا  
دل بہانے ہیں اور اپنی چیزوں کے رولج اور استعمال بڑھانے کی خاطر ان کو برائے نام قیمت پر  
فروخت کرتے ہیں اور جب اُن کی طلب وسیع اور مستقل ہو جاتی ہے تو ایسے ادنیٰ نرخ سے بڑا بڑا  
منافع پاتے ہیں اور چونکہ کسی حریف کے حصہ ہانے کا خوف نہیں ہوتا یہ سب کچھ کرے میں  
اتھیں بہت سہولت اور اطمینان ہوتا ہے۔

حاصل کلام یہ کہ تعیسات جو بالعموم قانون تکثیر حاصل کے پابند ہوتے ہیں اور جس کی طلب  
تغیر پذیر ہوتی ہے اجارہ کے واسطے بہت موزوں ہیں۔

زراعت میں پیداوار بر پیمانہ گیر کے فوائد کی گنجائش بہت کم پائی جاتی ہے اس میں قانون  
تکثیر حاصل کا عمل صیغ ہوتا ہے اور اجارہ دار کو مقدار پیداوار بڑھانے سے مصارف پیدائش  
میں کوئی قابلِ سمجھ تخصیف نہیں ہوتی یا اس پر طرہ یہ کہ زرعی پیداوار سے اکثر ناگزیر ضروریات  
متعلق ہیں جن کی طلب غیر تغیر پذیر ہوتی ہے یعنی جن کی قیمت بڑھنے گھٹنے سے بھی طلب  
میں کوئی خاص کمی بیشی نہیں ہوتی۔ پس زرعی پیداوار اور نیز ایسی مصنوعات کہ

جو قانون تکثیر حاصل کی بہت کم تابع ہوں اور جو ناگزیر ضروریات میں داخل ہوں اجارہ کے واسطے از حد ناموزوں ہیں ان کے اجارہ میں مقدار پیداوار گھٹنے اور قیمت بڑھنے کا محسوس اندیشہ لاحق ہو رہی ہے وجہ یہ کہ علاوہ روٹی وغیرہ کے اجارہ کی حب کبھی تجویز سے میں آتی ہے تو دنیا کے ہر گوشہ سے محالفت کی آواز بلند ہو جاتی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ تعینات کے اجارہ میں کوئی مضائقہ نہیں بلکہ کہتہ فائدہ رہتا ہے مگر ناگزیر ضروریات کا اجارہ سلسلہ خلاف مصلحت و درآمدیستی ہے اس فرق کا باعث قانون تکثیر حاصل کے عمل و تعلق اور طلب کی تعمیر پذیری غیر تعمیر پذیری میں مصہر ہے

پیداوار کی مختلف مقداروں کی قیمت رسد و قیمت طلب بھی مختلف ہوتی ہے۔ مثلاً اگر پیداوار قانون تقصیل حاصل کے تابع ہو تو بڑی مقدار کی قیمت سدا فی اور بڑی مقدار کی اصلی ہوگی لیکن اگر وہ قانون تکثیر حاصل کی تابع ہو تو معاملہ برعکس ہوگا یعنی کمتر مقدار کی قیمت رسد اعلیٰ اور بیشتر کی ادنیٰ ہوگی۔ رہی قیمت طلب اس کا وہی ایک عام اصول ہے کہ مقدار رسد گھٹنے بڑھنے سے قیمت طلب بڑھتی گھٹتی ہے مقابلہ کی حالت میں نو پیداوار کی مقدار معین کرنا محال ہے۔ ہر کوئی ایسے کاروبار کی ترقی چاہتا ہے اور زیادہ سے زیادہ مقدار پیدا کرنے کی کوشش کرتا ہے جس کی وجہ سے کبھی پیداوار کی اس قدر کثرت ہو جاتی ہے کہ قیمت طلب قیمت رسد سے بھی گھٹ جاتی ہے اور اکثر حریفوں کو خسارہ اٹھانا پڑتا ہے لیکن اجارہ کی سب سے بڑی خوبی بھی یہی ہوتی ہے کہ اس میں مقدار پیداوار کا تعین ممکن ہے۔ اور قیمت طلب کا قیمت رسد سے اعلیٰ برقرار رکھنا سہل ہے قیمت رسد میں مصارف پیداوار کی کُل مدین یعنی قیمت پیداوار خام۔ اجرت۔ سود۔ مطالبات فرسودگی و خطر و صمانت وغیرہ شامل ہوتی ہیں قیمت طلب کی کمی سے جو صرف بحالت اجارہ ممکن ہے جو کچھ حاصل زائد ہاتھ لگے وہ اصطلاحاً حاصل اجارہ کہلاتا ہے یا الفاظ دیگر مقابلہ میں تو قیمت طلب

بالعموم قیمت رسد کے برابر ہوتی ہے۔ چنانچہ قیمت کے بحث میں اس بات کی تشریح بھی ہو چکی ہے لیکن اجارہ میں قیمت طلب کا قیمت رسد سے بڑا چڑھا رہنا ممکن ہے اور ان دونوں کا فرق حاصل اجارہ سمجھا جاتا ہے مثلاً کسی حیر کی قیمت رسد ۱۵ آنہ ہے اس قیمت میں کل مصارف پیدا نش شامل ہیں مقابلہ کے دائرے تو اس کا نرخ ۱۵ آنہ کے قریب قریب ہو گا لیکن بحالت اجارہ اس کا نرخ عہ یا اس سے بھی زیادہ رہنا ممکن ہے۔ قیمت رسد ۱۵ آنہ اور قیمت طلب عہ کا فرق ارحومض اجارہ کا طیس سمجھنا چاہئے حاصل اجارہ ہوا۔ ہر اجارہ دار کی یہی کوشش ہوتی ہے کہ اس کو بیشترین حاصل اجارہ ملے مختلف مقدار پیداوار قیمت طلب میں سے قیمت رسد منہا کرنے پر یہ دریافت ہو سکتا ہے کہ کون مقدار پیدا کرے یہ حاصل اجارہ کی بیشترین مقدار ہاتھ لگے گی۔ دیل میں ہم ہائیکل کے اجارہ دار کا رخاہ کی مثال میں کرتے ہیں ہائیکل بوجھ صنوعات ہونے کے قانون تکثیر حاصل کے ضرورتاً تابع ہوگی اور صرف ایسی ہی حیریں اٹا کے واسطے بھی موزوں ہوتی ہیں۔

تعداد ہائیکل	قیمت رسد	قیمت طلب	حاصل اجارہ
۱۰۰	۱۷۰	۲۰	۳۰۰۰۰
۸۰۰	۱۷۱	۱۷۵	۳۲۰۰
۲۰۰۰۰	۱۷۳	۱۷۵	۲۰
۳۵۰۰	۱۷۹	۱۵۰	۳۵۰۰

اوپر کی مثال سے واضح ہو گا کہ ۲۰۰۰ ہائیکل بنانے میں کارخانہ دار کو سب سے زیادہ حاصل اجارہ یعنی ۳۵۰۰ روپیہ حاصل ہوتا ہے۔ پس وہ یہی تعداد پر قائم رہیگا نہ اسکو گھٹانے کا نہ بڑھانے کا اور اگر تبدیلی حالات کی بدولت کسی دوسری تعداد سے اور بھی زیادہ حاصل اجارہ حاصل ہوا تو اسی کو اختیار کر لے گا۔ غرض کہ تحریک کی مدد سے وہ یہی تعداد تلاش کر لے گا جو اس کے حق میں

صہ چہارم  
ابن دوم  
سے زیادہ مفید ہو یعنی جس سے میسر تر مقدار حاصل اجارہ ہاتھ لگے۔ اوپر کی مثال پر یہ مقرر ہے  
یہاں ہو گا کہ اس میں حسب مطلب اعداد دیئے گئے ہیں۔ یہاں کوئی اعداد دیئے جائیں ایک تعداد ضرور  
ایسی نکلے گی جس سے حاصل اجارہ کی سب سے بڑی مقدار حاصل ہو۔

سرکار کبھی اس خیال سے کہ اجارہ دار کو بہت کچھ ممانع ہو تا ہوا اس پر ٹکس قائم کرتی ہوا دیکھیں  
کسی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی عرض سے اجارہ دار کو یہی طرف سے مالی امداد دیتی ہے  
تاکہ اس کی بہت افزائی ہو اور کاروبار عروج پر لکڑے جن خوش قسمت ملکوں کو خود اختیاری حکومت  
حاصل ہو یا ایسی امداد کاروان زیادہ پایا جاتا ہے خصوصاً امریکہ اور جاپان نے اس طریق سے  
اپنے ہاں کی صنعت و حرفت کو سید ترقی دی ہے ایسی امداد کا اگر سرکار پر کچھ روز بار بھی پڑتا  
ہو تو مایہ د معاشی ترقی اور عام خوشحالی سے اس کی ہزار گنی تلافی ہو جاتی ہے۔ اس امداد  
کی مثال بعینہ ایسی ہے کہ کسی نازک اور کمزور پودے کو لکڑی کا سہارا دیا جائے حتیٰ کہ اس کی  
حرط مضبوط اور تنہ موٹا ہو جائے اور وہ پھلنے پھولنے لگے۔

اب ہم یہ دیکھنا چاہتے ہیں کہ ٹکس یا سرکاری امداد کا اجارہ کی پیداوار اور اس کی قیمت پر  
کیا اثر پڑتا ہے۔ واضح ہو کہ تعین ٹکس یا امداد کے حسب ذیل تین اصول ہو سکتے ہیں  
(۱) مقدار ٹکس یا امداد معین ہو مثلاً دس ہزار روپیہ۔

(ب) ٹکس یا امداد بحساب حاصل اجارہ کچھ فیصدی مقرر ہو مثلاً ۱۰ فیصدی حاصل اجارہ

(ج) ٹکس یا امداد بحساب مقدار پیداوار مقرر ہو مثلاً ایک روپیہ فی بائیسکل۔

ان تینوں اصول کے مطابق ٹکس یا امداد مقرر کرنے سے مذکورہ الصدمہ مثال میں حسب ذیل  
فرق نمودار ہو گا۔

تعداد بائیسکل	۱۰۰	۸۰۰۰۰	۲۰۰۰۰	۳۵۰۰۰
حاصل اجارہ قبل ٹکس یا امداد	۳۰۰	۳۲۰۰	۲۷۰۰۰	۳۵۰۰۰

حصہ چہارم	۲۵۰۰۰	۳۰	۲۲۰	۲۰	حاصل اجارہ بعد ٹیکس لغزہ ہزار
ماہ دوم	۲۵۰۰	۵۰۰۰	۲۲۰۰	۴۰۰۰	” ” ” ” ” ” ” ”
	۳۱۵۰	۳۶۰	۲۸۸	۲۷۰۰	” ” ” ” ” ” ” ”
	۳۸۵۰	۲۴۰۰۰	۳۵۲۰	۳۳۰	” ” ” ” ” ” ” ”
X	۲۰۰۰	۲۲	۲۹		” ” ” ” ” ” ” ”
	۷۰۰۰۰	۶۰	۴۰	۳۱۰۰۰	” ” ” ” ” ” ” ”

اس دوسری مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ اگر پہلے وصول کے مطابق ٹیکس یا امداد مقرر کی جائے تو پیداوار کی مقدار اور قیمت میں کوئی رد و بدل نہ ہو گا جس مقدار سے احارہ در کو قبل ٹیکس یا امداد سب سے زیادہ حاصل احارہ ملتا تھا۔ اسی سے اب بھی بعد ٹیکس یا امداد ملے گا یعنی جبکہ ٹیکس یا امداد کی مقدار دس ہزار مین ہو تو بیس ہزار بائیس کا حاصل اجارہ چالیس ہزار علی الترتیب گھٹ بڑھ کر تیس ہزار و پچاس ہزار ہو جائے گا۔ اور جیسا کہ قبل ٹیکس یا امداد یہ حاصل باقی تعدادوں کے حاصل سے زیادہ تھا۔ ایسا ہی بعد تبدیلی مذکورہ بالا اب بھی متبادل سے زیادہ ہے۔ اسی طرح اگر ٹیکس یا امداد بحساب حاصل اجارہ فیصدی مقرر ہو تو بیس ہزار بائیس کا چالیس ہزار حاصل اجارہ علی الترتیب گھٹ بڑھ کر ۳۶ ہزار اور ۴۴ ہزار ہو جائے گا لیکن دونوں تبدیلیوں کے بعد بھی وہ دوسرے حاصلوں سے اس طرح پر بڑھ رہیگا جیسا کہ قبل ٹیکس یا امداد حالت چالیس ہزار تھا۔ چنانچہ دوسری تعدادوں کی تبدیلی شدہ حاصلوں سے مقابلہ کرنے پر یہ بخوبی واضح ہو جائے گا۔

اب ہا تیسرا اصول یعنی جبکہ ٹیکس یا امداد بحساب مقدار پیداوار مقرر ہو اس کا عمل ذرا پیچیدہ ہے اور یہی مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ اس اصول کے مطابق ٹیکس قائم کرنے کا نتیجہ مقدار پیداوار میں تخفیف اور قیمت میں اضافہ ہوتا ہے۔ چنانچہ یہ فی بائیس ٹیکس قائم ہونے پر بجائے



بیس ہزار کے ایک ہزار بائیکل کا حاصل اجارہ سب سے بڑھ گیا۔ اس کے برعکس اس اصول کے مطابق امداد دینے سے مقدار پیداوار میں اضافہ ہوتا ہے اور قیمت میں تحصیف اوپر کی مثال میں عہ فی بائیکل امداد دیے سے بیس ہزار کے بجائے ۳۰ ہزار بائیکل کا حاصل اجارہ سب سے بڑھ گیا اس اصول سے جو حاصلوں میں فرق نمودار ہوا ہے اس کا مقابلہ کرنے پر آخر الد کردونوں مقولوں کی صحت بھی بخوبی واضح ہو جائے گی۔

اجارہ پرنکس یا امداد مقرر کرنے کا مقدار پیداوار اور قیمت پر جو اثر پڑتا ہے وہ اوپر کی دو مثالوں سے بالتفصیل واضح کیا چکا ہے اس طویل بحث کا لب لباب بغرض یاد دہانی ہم ذیل میں پھر پیش کرتے ہیں۔

آج کو ہمیتہ حاصل اجارہ کی بیشترین مقدار مطلوب ہوتی ہے۔ ایسا حاصل قیمت طلب کی قیمت سدیہریتی سے حاصل ہوتا ہے۔ ایسی مٹشی صرف سحالت اجارہ پر قرار دے سکتی ہے ورنہ مقابلہ میں دونوں قیمتیں مساوی ہو جاتی ہیں نکس یا امداد میں اصول پر قرار دیا جاسکتی ہے۔

اول مقدار معین مثلاً دس ہزار نکس یا امداد

دوم۔ حاصل اجارہ کے حساب سے کچھ فیصدی مثلاً حاصل کا دس فیصدی نکس یا امداد سوم مقدار پیداوار کے حساب سے کوئی شرح مثلاً عہ فی ٹکس یا امداد۔

جبکہ نکس یا امداد پہلے یا دوسرے اصول کے مطابق مقرر کی جائے تو جس مقدار پیداوار سے قبل یا امداد۔ بیشترین حاصل اجارہ ملتا تھا۔ اسی سے اب بھی ملے گا۔ کاروبار اپنی سابق حالت پر قائم رہیگا نہ مقدار پیداوار میں کوئی تبدیلی ہوگی نہ قیمت میں لیکن تیسرے اصول کے عمل کی حالت پہلے دو سے بالکل مختلف ہے اگر اس اصول کے مطابق نکس قائم کیا جائے گا تو بیشترین حاصل اجارہ حاصل کرنے کے لیے اجارہ دار کو غالباً مقدار پیداوار گھٹا کر قیمت بڑھانی پڑے گی اس کے برعکس اگر امداد دیا جائے تو پھر اجارہ دار کو مقدار پیداوار بڑھانے اور قیمت گھٹانے سے بیشترین

حصہ چہارم حاصل احارہ ہوا اس کی شرح بحساب حاصل احارہ قرار پائے تو کار و بار میں کوئی تعمیر ہوگا لیکن اگر ٹکس بحساب مقدار پیداوار مقرر ہو تو غالباً پیداوار گھٹ کر قیمت بڑھ جائے گی اور اگر امداد بحساب مقدار پیداوار قرار پائے تو پیداوار بڑھ کر قیمت گھٹ جائے گی۔

اب صرف ایک نکتہ واضح کرنا باقی ہے وہ یہ کہ پہلے اور دوسرے اصول کا عندیہ آمد تو عام ہے ان کے مطابق ٹکس یا امداد مقرر کرنے کا نتیجہ ہر حالت میں وہی نکلتے گا جو اوپر بیان کیا گیا لیکن تیسرے اصول کا عمل دوست لفظ کا پابند ہے اور بعض حالتوں میں اس کے مطابق ٹکس یا امداد مقرر کرنے کا نتیجہ وہ نہیں نکل سکتا جو بیان کیا گیا۔ وہ شرائط یہ ہیں: اول تو بیشترین حاصل احارہ مقدار پیداوار اور اس کے ہوتے و بعد مقداروں میں بہت زیادہ فرق ہو لیکن اس کے حاصلوں میں فرق بہت ہوڑا ہو۔ دوم شرح ٹکس یا امداد در اعلیٰ ہو۔ اگر حالت ان شرائط کے برعکس ہو۔ یعنی پیداوار کی مقداروں میں تو فرق کم ہو اور حاصلوں میں زیادہ اور شرح ٹکس یا امداد بھی ادنیٰ تو تیسرے اصول کے مطابق مقرر کیے ہوئے ٹکس یا امداد کا وہ نتیجہ نہیں نکلتے گا جو اوپر بیان کیا گیا بلکہ وہ بھی اصول اول و دوم کے نتیجہ کے مثل ہوگا۔

ٹکس یا امداد اور احارہ کا تعلق درحقیقت ایک دقیق بحث ہے جو حتی الوسع سلاست کے ساتھ پیش کی گئی۔ ناظرین کو چاہیے کہ بطور خود مثالیں بنا کر مذکورہ مالا نتائج کی صحت کو جانچیں اس طرح یہ مسئلہ خوب ہنر مین ہو سکے گا۔

# باب سوم

زر

## فصل اوّل

### مبادلہ

تجزیہ (۱) مبادلہ کی قیمتیں (۲) زر کا مفہوم (۳) زر کے کام

(۱) قیمت کی بحث کے شروع میں سمجھایا گیا ہے کہ عمل مبادلہ کیونکر اور کس لیے خرد و درخت میں مبادلہ کی قیمتیں متقسم ہوا۔ یہی مسئلہ کی ہم یہاں مرید تشریح کرنا چاہتے ہیں مبادلہ سے مراد بڑا دیا دہ چیزوں کا ایک دوسری سے ادل بدل کرنا مثلاً اگر کسی کو گہڑی دیکر اس سے معاوضہ میں کتاب لیا جائے چاقو دیکر چھڑی لیا جائے یا ع دیکر مکان لیا جائے تو چیزوں کا اس طرح برسرہ رہت ادل بدل اصطلاحاً مبادلہ کہلاتا ہے کسی زمانہ میں جب کہ انسانی ضروریات انگلیوں پر لگی جاسکتی تھیں اور ہر عاقدان یا گاہکوں میں ضروریات کا نو کفیل تھا کاروبار مبادلہ سے چلا گیا لیکن معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ جوں جوں تجارت کی گرم ماراری ہوئی مبادلہ ناقابل عمل ثابت ہونے لگا خصوصاً تین ایسی اقسام قیمتیں نمودار ہوئیں کہ کاروبار چلنا محال ہو گیا۔

(۱) اول۔ عدم مطابقت ضروریات یعنی ایسے مبادلہ جو ابھکا اجتماع شاذ و نادر ممکن ہے کہ ان میں سے ہر ایک کی چیز دوسرے کو مطلوب ہو۔ یہ ممکن ہے کہ جو چیز رید کو درکار ہے وہ عمر مبادلہ میں دینے کو آمادہ ہو لیکن جب تک کہ چیز حوزید معاوضہ میں دینا چاہے عمر کو درکار نہ ہو مبادلہ کیونکر ممکن ہے مبادلہ کے واسطے عمر کی چیز زید کو اور زید کی عمر کو مطلوب ہونا لازمی ہے جب کہ لامحدود چیزوں کی تجارت یوں عالمگیر ہو تو مبادلہ خواہوں کی مطلوب چیزوں کا ایسا اتفاق اگر ناممکن نہیں

تو مدارالوجود ضرور ہر پیرس ماندہ مالک کے باشندوں کی ضروریات گئی جتنی ہوتی ہیں اور سیاح  
 اُن کی کشمکش مطلوبہ چیزیں لینے ساتھ رکھتے ہیں لیکن پھر بھی بغض وقت اُن کو مبادلہ میں عجیب و غریب لطیف  
 وقت اٹھانی پڑتی ہے جیسا کہ ایک سیاح لفٹنٹ کمرن نے افریقہ میں ایک کشتی خریدنے کی سرگز  
 یوں تحریر کی ہے۔ میں سید کی کشتی لینا چاہتا تھا لیکن سید کو اس کے معاوضہ میں ہاتھی دانت مطلوب  
 تھا جو کہ میرے پاس نہ تھا یہ چلا کہ محمد ابن تالب ہاتھی دانت دینا چاہتا ہے مگر اس کو ایک قسم  
 کا کٹر ادراک تھا اور سو اتفاق سے وہ بھی اس وقت میرے پاس نہ تھا۔ پھر حریفی کہ محمد ابن تالب  
 کے پاس نہ کٹر موجود ہے اور اس کے معاوضہ میں وہ تار چاہتا ہے خوش قسمتی سے تار میرے پاس  
 موجود تھا۔ جیسا کہ میں نے محمد ابن غریب کو تار دے دیا۔ اس نے محمد ابن تالب کو کٹر ادا کیا  
 اس نے سید کو ہاتھی دانت دیا اور سید نے مجھ کو کشتی دیدی اور یوں اُس اتفاق سے کام جلد  
 اور باسانی بن گیا۔ ورنہ اس سے بھی زیادہ طوالت ممکن تھی۔

جہاں ضروریات ہستدر سادہ اور مختصر ہیں جب وہاں مبادلہ میں یہ طوالت وقت  
 پیش آئی تو ترقی یافتہ مالک میں جہاں تجارت نہایت سرگرم اور وسیع ہوتی ہے مبادلہ کا  
 سرسبز ناقابل عمل ہونا صاف ظاہر ہے۔

(ب) دوم معیار نرخ کی عدم موجودگی۔ جبکہ بہت سی چیزوں کا براہ رہت مبادلہ ہو  
 تو مختلف چیزوں کے حساب سے ایک ہی چیز کے کئی نرخ رہ سکتے ہیں اور جن کو اس وقت  
 کا بہتہ حل جائے وہ بہت کچھ نفع کما سکتے ہیں۔ مبادلہ میں کسی ایک چیز کا باقی کل چیزوں  
 کے حساب سے یکساں نرخ قائم کرنا بہت دشواری ہے ہر ایک چیز کا باقی کل چیزوں کے  
 حوالہ سے نرخ دریافت کر کے ایسے کل نرخوں کا مقابلہ کرنا اور اُس میں یکسانی پیدا کرنی  
 کیا کچھ آسان کام ہو گا معلوم ہو گا کہ سو چیزوں کے مبادلہ میں یو۔ سے ۴۹۵۰  
 نرخوں پر غور کر کے ان سب میں مناسبت پیدا کرنے پر کہیں ان چیزوں کے نرخ میں

حصہ چہارم  
ماہ سوم

یکسانی قائم ہو سکتی ہو اور اس پر لطف یہ ہو کہ کسی ایک چیز کے کئی نمونے تبدیل ہونے سے باقی چیزوں کے سبب کو از سر نو دریافت کرنا ضروری ہو ورنہ پھر وہی فرق پیدا ہو جائے گا یہ بحث ذرا دقیق ہو ایک سادہ مثال سے اس کو واضح کرتے ہیں۔ فرض کرو کہ چیزوں کے سبب حسب ذیل ہیں اور کسی معیار کے ہوتے ہوئے نرخوں میں ایسی گڑبڑ نہ صرف ممکن بلکہ اغلب ہو

ایک من گہوں = ۴ سیر گھی      ایک سیر گہوں = ۲ سیر نمک

ایک سیر شکر = ۲ سیر نمک      ایک من = ۲۰ سیر دودھ

ایک سیر گھی = ۲ سیر شکر      ایک سیر شکر = ۳ سیر دودھ

ایک من دودھ = ۵ سیر گھی      ایک سیر گھی = ۱۲ سیر نمک

ایک سیر شکر = ۲ سیر گہوں      ایک سیر دودھ = ۳ سیر نمک

اس مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ ہر چیز کے کئی کئی نرخ جاری ہیں اور جو کہ کوئی معیار مقرر

نہیں جس سے سب نرخوں کا مقابلہ کیا جاسکے۔ نرخوں کا فرق دریافت کرنا دشوار ہے۔

(ج) سوم وقت ہمیں شیا بعض چیزیں تو ایسی ہیں کہ ان کے چھوٹے حصے ہو سکتے ہیں مثلاً

قلعہ دودھ یا کیرے کی کوئی مقدار ایسی چیزوں کا ضروری حصہ مبادلہ میں دینا آسان ہو

لیکن بعض چیزیں حصوں میں تقسیم نہیں ہو سکتیں منقسم ہونے سے وہ ناکارہ ہو جاتی ہیں مثلاً

جالور۔ سٹے ہوئے کپڑے۔ برتن کشتی گاڑی وغیرہ۔ ایسی چیزوں کے مبادلہ میں بڑی

دقت ہمیشہ آتی ہو کہ انکا مالک اگر ان سے کمتر قدر والی چیز معاوضہ میں لے تو اس کو اپنی

پوری چیز دیتی پڑتی ہو مثلاً اگر ایک گاڑی کے معاوضہ تین گھوڑے ہوں لیکن صرف دو

گھوڑے دستیاب ہو سکیں تو ان کے معاوضہ میں پوری گاڑی دینی ہوگی گاڑی بقدر

دو ٹنٹ نہیں دی جاسکتی فرض کرو کہ ہم کو ایک ۱۲ آنہ کاریلوے ٹکٹ خریدنا ضروری ہو اور

اس وقت وہیہ کے دام میں ۱۰ سیر تھوہم کو مجبوراً ایک پیہ ہی دینا پڑے گا۔ لیکن نہیں

کہ روپیہ تراش کر بعد ایک چارم ہم بچالیں۔ جیانیہ بعض نمکٹ یا لو عین عجلت کے وقت حصہ چارم دام دینے سے انکار کر دیتے ہیں مصطرب مسافر سے مدد ہے روپیہ وصول کر کے راہ دہام خود ہم کر جاتے ہیں اس لیے تجربہ کار مسافر اکثر روپیہ کے دام ہٹا کر گھر سے لیجاتے ہیں (۲) اویر کی بحث سے ثابت ہوا کہ مبادلہ یعنی چیروں کا چیروں سے براہ رست ادا

بدل کر تا کار و مار کے واسطے ہایت دقت امیر اولاموروں ہر لہد امبادلہ کے واسطے ایک تیسری چیز بطور آلہ ایجاد کی گئی جس کو اصطلاحاً زر کہتے ہیں۔ گویا زر سے مراد وہ کوئی چیز ہو جو بطور آلہ مبادلہ استعمال ہو۔ یعنی جس کو ہر شخص بلا تامل اپنی چیز کے معاوضہ میں قبول کرے اپنی چیز کو زر کے معاوضہ میں دیا فروخت کہلاتا ہے۔ اور زر کے معاوضہ میں کوئی چیز لینے کو خرید کہتے ہیں اس طرح ہر مبادلہ کا عمل واحد اب خرید و فروخت کے دو عملوں میں منقسم ہو گیا غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ خرید و فروخت فی نفسہ دو جداگانہ مبادلے ہیں فرق صرف یہ ہے کہ ان مبادلوں میں ایک ہر چیز شامل ہے جس کی مقبولیت عام ہے اور جس کو زر کہتے ہیں۔

یہاں ایک نکتہ واضح کرنا خالی از لطف ہوگا وہ یہ کہ ہر خرید میں ایک مابین فروخت اور ہر فروخت میں ایک مابعد خرید مصمم ہوتی ہے یعنی جس ویسے ہم کوئی چیز خریدتے ہیں وہ کوئی چیز پہلے فروخت کرنے سے حاصل ہوتا ہے اور جب ہم کوئی چیز فروخت کرتے ہیں تو اصلی غرض یہ ہوتی ہے کہ آئندہ کبھی کبھی ہم اس کی قیمت سے کوئی اور چیز خریدیں۔ یہ تو ممکن ہے کہ مذکورہ صدر ہر دو عملوں کے درمیان بہت زمانہ گزر جائے لیکن بترتیب مالا مال کا نظریہ یقینی ہے۔ اس نکتہ سے بھی زر کی اصلیت پر حاص روشنی پڑتی ہے۔ ہر شخص ایک آلہ ہے جس نے بغرض سہولت مبادلہ کو خرید و فروخت کے دو جداگانہ عملوں میں تقسیم کر دیا ہے ورنہ درحقیقت کل کاروبار کا منشا صرف مبادلہ ہے اور ہر خرید یا فروخت میں جداگانہ بھی مبادلہ مصمم ہے۔



دوسرے لحاظ سے بھی یہ صفت زر کے واسطے مخصوص ہے۔ مروجہ ریشل سودا جیادی بمقابلہ  
 مشما چیزوں کے بہت سا زیادہ دیر یا ہے۔ گویا سہیل الروال چیزوں میں تو قدر حذر اٹل ہو جاتی  
 ہے۔ لیکن زر جیسی دیر یا چیز میں قدر عرصہ دراز تک برقرار رہتی ہے۔

اس میں شک نہیں کہ ہیرے خواہرات جیسی قیمتی چیزوں میں بھی ہر دوندہ کورہ بالا اصطفا  
 پائی جاتی ہیں لیکن زر کو ان پر بھی فوقیت اس وجہ سے حاصل ہے کہ مبادلہ میں ان کا استعمال آسان  
 تھا کہ زر کا ہوتا ہے۔

آگے جیکر عنوان قدر زر ہم بالتفصیل وضع کریں گے کہ اگر سوے کی شکل میں زر کی قدر  
 بہت تہات پدید ہو لیکن پھر بھی اس میں نہایت آہستہ آہستہ تغیر یعنی کمی ظہور پدید ہو رہی ہے،  
 لیکن اگر سوے کی بجائے کوئی اور چیز بطور زر متعمل ہوتی تو غالباً اس کی قدر اور بھی زیادہ  
 تعمیر پدید ہوتی۔ اس واقعہ سے زلزلہ زاتی کے تحت میں بحث کی جائے گی یہاں صرف  
 اشارہ کافی ہے۔



# فصل دوم

## زر فلزاتی

تجزیہ (۱) عمدہ زر کے خواص (۲) سک (۳) ہول اجرا سکے

(۱) یوں تو بہت سی چیزیں بطور زر استعمال ہو چکی ہیں اور ہو رہی ہیں لیکن اس کام کے واسطے وہ چیزیں نفاذیت موزوں ہیں جس میں خواص ذیل موجود ہوں۔ جیسا کہ انہی خواص کی مدولت سونا چاندی اور نایابا کل ترقی یافتہ ممالک میں بالاتفاق زر کے واسطے مستحب کر لیے گئے ہیں اور صرف ایسے مادہ ملکوں میں ان کی بجائے اور چیزوں کا زرا رائج ہو۔ لیکن معاشی ترقی کے بعد سونے چاندی اور تانے کے زر کا رواج وہاں بھی یقینی ہو۔  
 عمدہ زر کے خواص یہ ہیں۔

عمدہ

Characteristics of Good money

- |               |                |
|---------------|----------------|
| (۱) تندر ذاتی | (س) یک حسی     |
| (ب) نقل پذیر  | (س) سہم پذیر   |
| (ج) بے زوالی  | (ص) شناخت پذیر |
| (د) ثبات قدر  |                |

(۱) عمدہ زر کی پہلی خاصیت یہ ہے کہ اس میں قدر ذاتی موجود ہو یعنی جو چیز بطور زر استعمال ہو لوگ اس کے بہت خواہشمند اور طالب ہوں۔ جیسا کہ ہر زمانہ اور ملک میں وہی چیزیں بطور زر استعمال پائی گئی ہیں جو عام طور پر پسند کی جاتی تھیں اور ایسا ہونا کچھ عجیب نہیں اگر کوئی چیز عام پسند نہ ہو تو ہر شخص مبادلہ میں اس کو بلا قدر کیوں قبول کرنے لگا اور وہ زر کیونکر قرار پا سکتی تھی خصوصاً اس وقت جبکہ لوگ دل اول باتفاق ملے چیزیں بطور زر رائج کرتے تھے قدر ذاتی کی

صفت مگر برکتی لہذا ایک مرتبہ رائج ہو جانے کے بعد یہ ممکن ہے کہ لوگ اس چیز کی قدر داتی کی  
جداں متاثر نہ کریں حتیٰ کہ قدر داتی غائب ہو جائے یہ بھی رسم و رواج یا عادت کے اثر سے ہو سکتا  
ہے بطور زر رائج رکھیں چنانچہ کوڑی کسی زمانہ میں بطور آرائش و ریورس تعال کی جاتی تھی اور پس ماندہ  
اقوام میں بہت پسندیدہ تھی ہی قدر داتی کی بدولت بطور زراں کار و لاج شروع ہوا لیکن جہاں  
اور جبکہ وہ آرائش اور زیور کے کام نہیں آتی تھی وہ مدتوں زر کے طور پر تعال ہوا کی ۔ سونے ۔ چاندی  
اور تانبے نے بھی یہی چکے مکا اور دوسری خوبیوں کی بدولت عمدہ قدیم ہی سے لوگوں کو اپنا  
گرویدہ بنالیا ۔ ہر ملک اور ہر زمانہ میں ان کی کم و بیش قدر مانی گئی ہے ۔ اور علاوہ ان خوبیوں  
کے جن کی وجہ سے وہ زر کے واسطے بعد کو نہایت موزوں ثابت ہوئے ہیں محض انہی قدر  
داتی کی بدولت وہ قدیم زمانہ ہی سے بطور زر تعال ہوتے چلے آتے ہیں ۔ آگے چلکر سکے  
اور زر کا فدی کے بیان سے واضح ہوگا کہ معاشی ترقیات نے کیونکر قدر داتی کی اہمیت گھٹا دی  
اور زر کو بلا لحاظ قدر داتی کیونکر آلہ مبادلہ بنادیا ۔ لیکن اس حالت میں بھی قدر داتی اور زر کے  
درمیان بذریعہ اعتبار رشتہ ضرور قائم ہے مثلاً سو روپیہ کا نوٹ لو ۔ اس کی قدر داتی ردی کا فدی  
کے یز سے سے زیادہ نہیں لیکن لوگ ملا تامل اس کو سو روپیہ کا ہم قدر مانتے ہیں کیونکہ ان  
کو اعتبار ہے کہ اس کے معاوضہ میں سو روپیہ مل سکتے ہیں ۔ گویا اس نوٹ اور سو روپیہ کے  
درمیان بذریعہ اعتبار قریبی رشتہ قائم ہے اگر اعتبار اٹھ جائے تو نوٹ کی قدر داتی دو کوڑی  
ہی نہیں بچے گی ۔

حاصل کلام یہ کہ جب کوئی چیز بطور زر رائج ہو تو اس وقت اس میں قدر داتی ہوتی یقینی ہے کہ بہتہ  
رائج ہونے کے بعد اگر قدر داتی گھٹے یا غائب ہو جائے تب بھی رسم و عادت کے اثر سے اس کا  
جاری رہنا ممکن ہے ۔ عمدہ زردہ ہے جس کی قدر داتی ہمیشہ قائم رہے جیسا کہ سونا چاندی کہ ہمیشہ  
اس کی قدر مانی گئی ہے اور مانی جائے گی اور جیسا کہ ابھی واضح ہوگا بمقابلہ دوسری چیزوں کے

حصہ چہارم

باب سوم

اُن کی قدر میں تغیر و تبدل بھی بہت کم ممکن ہو۔ اور یہ جو رک کا غذی رائج ہو چلا ہو اگر یہ اس میں قدر ذاتی نہیں لیکن تبو سطر استار اس کی قدر بھی سونے چاندی کے قدر ذاتی پر مبنی ہو۔

(ب) زر کی دوسری صفت نقل پذیری ہو یعنی یہ کہ اُس کو باسانی گنگہ جگہ لجا سکیں یہ اس حالت میں ممکن ہو۔ جب کہ بلحاظ قدر۔ زر کا وزن اور جسامت ہنایت موزوں اور متناسب ہو۔ جس چیزوں کی بکھرت خرید و فروخت ہوتی ہو اُن کے ہمعدر زر کا وزن اور جسامت نہ تو اس قدر زیادہ ہو اور نہ اتنا کم کہ اس کو ساتھ لیے پھرنے میں دقت ہو۔ صفت نقل پذیری کے لحاظ سے معمولاً نوچاندی ہنایت موزوں ثابت ہوتی ہو لیکن جہاں زر کے وزن و جسامت کی زیادتی کا اندیشہ ہوتا ہو وہاں سونا اور جہاں کمی کا خوف ہو وہاں تابنا استعمال کیا جاتا ہو جیسا کہ ہندوستان میں عام طور پر توروپہ چلتا ہو۔ لیکن اگر زر کی کوئی بڑی مقدار ساتھ رکھنی ہو تو لوگ شریاں لیا کرتے ہیں۔ سوا سیر وزنی شریاں تقریباً ایک سو روپیہ کی ہقد ہوتی ہیں اور جسامت میں اس سے بھی زیادہ فرق ہوگا۔ آج کل چونکہ خرید و فروخت ہنایت کثیر مقدار میں ہوتی ہو اکثر سونا بھی کام نہیں دیتا اور یہی نقل پذیری کی جماطر زر کا غذی ہیں کی تشریح ہم آئیدہ کریں گے بکھرت استعمال ہونے لگا ہو۔ لیکن خدا کے کرور ہاتھ سے جو رات دن پہلے سودا سلف خریدتے رہتے ہیں تلخ کے پیسے استعمال کرتے ہیں۔ چہ کہ ہمعدر چاندی کا سکہ پہل چکی میں سکتا ہو اور سونے کا تو بہت سوں کو خریدین سے بھی نظر نہ لے جس کا نام یہ کہ چند چوہنی بڑی مقدار میں سے ہر ایک کے واسطے زر کا وزن اور جسامت ہنایت موزوں ہوتی ہو چاہئے بلکہ نہ یہ ہے بلکہ ہنایت موزوں کی اندیشی ہوگی اور جسامت کی بہت زیادہ بڑائی ہو جائے گی۔ ان کے ہمعدر اور کلیتہً ہنایت موزوں ہو کر نہ رہیں۔ اور رائج ہو گا کہ نقل پذیری کے لحاظ سے سونے چاندی اور شریاں ہنایت موزوں ہوں۔

موزوں ہوں۔

رر کی نقل پذیری ایک اور لحاظ سے بھی اہم اور قابل توجہ ہے۔ اگر رہائشی ایک ملک سے دوسرے ملک بھیجا سکے تو تمام دنیا میں اس کی قدر یکساں رہے گی۔ کیونکہ جہاں بھی قدر چڑھے گی قانون طلب رسد کے مطابق دوسرے مقامات سے رر اگر اس کو معمولی سطح پر اتار دیکھا۔ اس کے برعکس اگر رر کا دوسرے ملکوں میں بھیجا دیا ہو تو رر کے قدر میں جگہ جگہ بہت فرق ممکن ہے۔ یہاں سہولت و دشواری سے مراد خاص طور پر مصارف آمد و رفت کی کمی ہستی ہے۔ اس لحاظ سے سونا بہت زیادہ نقل پذیر ہے اس کا وزن و جسامت تو بہت کم اور مقابلہ قدر بہت زیادہ ہوتی ہے۔ اور دنیا کے دور سے دور حصے میں بھیجنے کے مصارف بھی اس کی قدر کے ۲۰ فیصدی سے نہیں بڑھ سکتے حالانکہ گہروں کے مصارف ۵۰ فیصدی قیمت تک بڑھ سکتے ہیں۔ چنانچہ دنیا بھر میں سب سے زیادہ سونے کی قدریں مساوات یا نی جاتی ہے اور اور رر کی حاکم معیار قیمت ہے یہی ہی یکساں قدر ہونی چاہئے۔

اوپر نقل پذیری کے دو مفہوم بیان ہوئے اول بلحاظ قدر، وزن و جسامت کی موروثی۔ دوم بلحاظ وزن و جسامت قدر کی ارتقائی۔ پہلے کی رو سے تو سونا چاندی اور تابا تینوں لحاظ سے موروثی ہیں مگر دوسرے کی رو سے صرف سونا عمدہ ہے اول قسم کی نقل پذیری رورمرہ کے کاروبار میں درکار ہے اور قسم دوم کی دور دراز مقامات کی تجارت میں مگر اپنے اپنے طور پر دونوں ضروری اور مفید۔

(ح) بے روالی زر کی تیسری صفت ہے۔ اس سے مراد یہ ہے کہ زر سیدہ دیر پا ہونا چاہئے۔ یہانی یا کافور کی طرح وہ ہوا میں اڑے نہ پھلے۔ نہ کاری اور گوشت کی طرح سڑے۔ نہ علہ اور لکڑی کی طرح اس کو کھڑا لگے۔ نہ لوہے کی مانند اس کو زنگ کھاوے وہ برسوں نہیں بلکہ صدیوں قائم رہے ایسے زر کو لوگ جب تک چاہیں گے یا س رکھ سکیں گے اور اس کے خراب ہو جانے کے خوف سے ان کو حلاوت مرضی خرید و فروخت میں عجلت نہیں کرتی ہیں

محبوب  
محبوب

اول تو زہر نیتہ القدر بھی قرار پا چکا ہے اور اس لحاظ سے اس کو بے روال ہوتا رہی ہے۔  
دوسرے اس صفت کا ثبات قدر سے نہایت قوی تعلق ہے جس کی ہم ذیل میں تسریح کرتے ہیں  
(د) ثبات قدر کی صفت بھی در کے حق میں نہایت اہم ہے۔ سہ دلی بست میں ہم اشارہ  
کر چکے ہیں کہ زرا اگرچہ سب چیزوں کی قیمت کا معیار ہے اور معیار ہمیشہ مقرر و غیر متبدل ہوتا  
ہو لیکن خود زر کی قدر بھی بحیثیت مجموعی اور چیزوں کی مانند گہٹی بڑھتی ہے۔ فرق صرف اتنا ہے  
ہے کہ مقابلہ اس کی قدر میں سب سے کم تغیر و تبدل ہوتا ہے لیکن ہوتا ضرور ہے۔ مگر چونکہ  
ہم زر کو معیار جانتے ہیں قدر زر کے تغیر و تبدل کو بھی ہم ہمیشہ دوسری چیزوں کی قیمت کی  
تبدیلی پر محمول کرتے ہیں قدر زر کے تغیر کا مسئلہ فی نفسہ اہم اور دقیق ہے۔ اور اس سے  
ہم آئندہ جداگانہ بحث کریں گے یہاں صرف اس قدر جتنا معصوم ہے نہ یہ تو جو چیز گراں  
ہوتی ہے اس کے حوالہ سے زر کی قدر گہٹ جاتی ہے اور جو چیز ارزاں ہوتی ہے اس کے  
حوالہ سے بڑھ جاتی ہے اور قدر زر کی ایسی تخفیف و اضافہ کا باعث خود دوسری چیز کی قلت  
و کثرت ہوتی ہے لیکن دوسری چیزوں کی مانند خود زر کی قلت و کثرت کا بھی اس کی قدر  
پر عینہ وہی اثر پڑتا ہے یعنی زر کی مقدار بڑھنے سے اس کی قدر گہٹی ہے اور مقدار گھٹنے سے  
قدر میں اضافہ ہوتا ہے۔ گویا قدر زر کی تغیر کے دو حساب ہوئے یا تو کسی دوسری چیز  
کی قلت و کثرت یا خود زر کی کمی بیشی ان تغیرات میں لیکن ایک قابل توجہ فرق پایا جاتا ہے۔  
حالت اول زر کی قدر میں فرق صرف حوالہ اس ایک یا چند چیزوں کے نظر آتا ہے جن  
کی رسمیں کمی بیشی ہو گئی ہو لیکن بحالت دوم قدر زر کا فرق عام ہوتا ہے اور اکثر چیزوں  
کے حوالہ سے اس کا پتہ چلتا ہے۔ حالت اول کو ہشیا متعلقہ کی گرانی و ارزانی سے تعبیر  
کرتے ہیں۔ اور حالت دوم کو قدر زر کی کمی بیشی سے۔ قدر زر کی ان ہر دو تبدیلیوں کی  
حالت بعینہ ایسی ہے کہ کسی تالاب میں پھر میں دوڑتی رہیں یا خود سطح آب بہت یا بلند ہو جائے

مصیبت ہام

باب سوم

آواز دے کر تبدیلی کا تہ جیلا دے سوار ہوا اور بہارت طلب - اس کا ایک خاص طریق ہے جس کو انگریزی میں  
 انڈکس نمبر کہتے ہیں - قدر زر کی جدا گانہ سجت میں ہم اس کی بھی تشریح کریں گے - تحقیق  
 سے معلوم ہوا ہے کہ مذکورہ الصدد مضموم میں زر کی قدر ہر ترقی یافتہ ملک میں گہٹ رہی ہو لیکن  
 ہایت آہستہ آہستہ لوگ یوں کہ یہ ٹریں زر کی قدر گھٹنے کا باعث طاهر ہو - ہر سال  
 کانوں سے سونا - چاندی نکلتا ہے اور اس کی چوں جوں مقدار بڑھتی ہے تو قانون طلب رسد کے  
 مطابق ان کی قدر میں کم و بیش تخفیف ہوتی ہے زر کی قدر مدت سے مسلسل طور پر گہٹ رہی ہے  
 مگر ہایت آہستہ آہستہ ان دونوں واقعوں کا باعث سونے کی صفت بے زوالی میں مصروف  
 چونکہ سونا تقریباً سب سے زیادہ دیر پا چیز ہے اس کی جتنی مقدار حاصل ہوتی ہے قائم رہتی ہے  
 سمندر وغیرہ میں کچھ مقدار اگر ضائع ہوتی ہے تو نسبتاً اتنی قلیل کہ قابل ملاحظہ نہیں - پس  
 سونے کی مقدار برابر رہی ہے اور باوجودیکہ اس کی طلب بھی نسبت سابق زیادہ ہے  
 اس کی قدر میں برابر تخفیف ہو رہی ہے - تخفیف کی سست قدری کا باعث یہ ہے کہ سونا چونکہ  
 ہزار ہا سال سے برابر در اہم ہو رہا ہے اور بہت کم ضائع ہوتا ہے جمع ہوتے ہوتے اس کی  
 مجموعی مقدار اس قدر زیادہ ہو گئی ہے کہ سالانہ اضافوں کا کل مقدار پر بہت کم اثر پڑتا ہے  
 اس کی مثال یوں سمجھنی چاہئے کہ دنیا میں بعض بڑی بڑی جہلیں ہیں کہ ان میں زیادہ کتنے ہی  
 زور و ستور سے گرے لیکن پھر ان کی سطح آب مشکل ایک آدھ انچ بلند ہو سکتی ہے اس کے عکس  
 اگر سونا بھی مثل نعلیہ برابر ضائع ہوتا رہتا تو اس کی اس قدر کثیر مقدار فراہم نہ ہو سکتی اور ہر سال  
 پیداوار کا اس کی مقدار اور قدر پر روبرو دست اثر پڑا کرتا، جیسا کہ گہیوں یا روئی کا حال ہے -  
 حاصل کلام یہ کہ اگرچہ تمام ترقی یافتہ ممالک میں سونے کی مقدار بڑھنے سے زر کی  
 قدر میں برابر تخفیف ہو رہی ہے لیکن اس کی رفتار نہایت سست ہے - ہی وجہ سے معمولی  
 کا پربا رہیں ایسی تخفیف کا کوئی ملاحظہ نہیں کرتا - دس بیس سال کے عرصہ میں البتہ تخفیف

حصہ چہارم  
باب سوم

کا اتر نمایاں ہو جاتا ہے۔ سونے کے بجائے اگر کوئی دوسرا جیہیر استعمال ہو تو رر کی قدر میں اور بھی حلد جلد تغیر و تبدل ہوا کرے اور اسی حالت میں کار و مار کی حالت جس قدر اتر و خطرناک ہو ظاہر ہو۔

(س) ایک حصی سے مراد یہ ہے کہ کوئی چیز اپنی اصلی حالت میں ہمیشہ یکساں ہو۔ اس کی اصلی خوبی میں کوئی ورق مکس ہو۔ مثلاً سوما حواہ دیا کی کسی کان سے کھلے ای حالص حالت میں ہمیشہ یکساں ہوگا۔ یہ ممکن نہیں کہ مختلف کانوں کے خالص سونے کی خوبی میں کوئی فرق ہو۔

اس کے برعکس اور بہت سی بیشمار چیزیں ہیں مثلاً گہو، روئی، اوں جس کی خوبی میں بہت فرق کی گنجائش ہے اس صفت سے زر میں ٹری خوبی یہ پیدا ہو جاتی ہے کہ کل زر بلا وقت ہم قدرین سکتا ہے اور اگر آمیرش کر کے رر کی قدر ذاتی گہٹائی جائے تو ماسانی اس کا پتہ چل جاتا ہے۔ مثلاً کل روپیوں کی یا تندی یا ہشربو کا سونا خوبی میں یکساں ہے اور اگر مصنوعی سکتے سنا کر ان کی خوبی اور لہذا قدر ذاتی گہٹائی جائے تو اس کا پتہ چلانا کچھ دستور نہیں ملتا

(س) ہم پذیریری سے مراد نہ صرف جسمانی تسہیم بلکہ تسہیم قدر بھی۔ مثلاً ایک تولہ سونے کے خواہ کتنے ہی ٹکڑے کیے جائیں ہر ٹکڑے کی قیمت اس کے وزن کی نسبت سے یکساں ہوگی اور کل ٹکڑوں کی مجموعی قدر اصلی بڑے ٹکڑے یعنی تولہ بھر کے برابر ہوگی بہت سے ٹکڑے ہو جانے سے اصلی مقدار کی قدر میں کوئی کمی واقع نہیں ہوتی اور بہت آسانی کے ساتھ وہ کل ٹکڑے کلک کر بڑا ٹکڑا بن سکتے ہیں اس کے برعکس اور قیمتی چیزیں مثلاً ہیرے جواہرات اگر چھوٹے حصوں میں تقسیم کر دیے جائیں تو ان ٹکڑوں کی قدر ان کے وزن یا جسامت کی نسبت سے بہت گہٹ جائے گی اور کل ٹکڑوں کی مجموعی اصلی ٹکڑے سے بہت کم ہوگی اور نہ ان ٹکڑوں کو جوڑ کر اصلی ٹکڑا بنانا ممکن ہوگا۔

ہم پذیریری سے زر میں یہ خوبی پیدا ہوتی ہے کہ ایک ہی چیز سے مختلف قدر کے

رربآسانی تیار ہو سکتے ہیں مثلاً ہٹرنی و نصف ہٹرنی روپیہ انٹنی چونی اور دونی مزید ہٹا  
ایک ہٹرنی اور دو نصف ہٹریاں، ایک روپیہ اور دو انٹنی یا چار چونی یا آٹھ دونی۔ سب  
ہم قدر سی ہیں۔

(ص) ستاحت یدیری۔ ررکی ساتویں اور آخری صنعت ہے۔ جو حیر لطور رستہ حال ہو  
وہ اپنی جید بدیہی خصوصیات کی وجہ سے اس قدر متاثر ہو کہ فوراً پہچان لی جائے اور مصنوعی  
چیزوں سے بلا دقت اس کی تمیز ہو سکے مثلاً سونے کا رنگ رن اور ہیکار اس قدر مخصوص  
ہے کہ اس کے پرکھنے میں عوام کو بھی دقت نہیں ہوتی۔ اگر کوئی سکہ مصنوعی ہوتا ہے تو ذرا غور  
سے دیکھنے پر تیرہ حل جاتا ہے جب کہ خرید و فروخت میں رر سرعت دست بدست گومتا ہے  
لوگوں کو اتنی مصلحت کہاں کہ اس کی شناخت پر وقت صرف کریں شناخت یدیری سے  
ناقص اور مصنوعی رر کے رول کا حطرہ بہت کم رہ جاتا ہے۔ چونکہ مصنوعی رر کا رول روکنے کے لئے  
زر بالعموم بشکل سکہ استعمال کیا جاتا ہے۔ شناخت یدیری کو بعض لے نقش پذیر سے تعبیر کیا ہے۔  
یعنی کسی چیز کی یہ صفت کہ اس کو ڈھال لکھ یا اس پر نقش ابھار کر اس کا سکہ ناسکیں۔  
سکہ کے متعلق ضروری معلومات ہم ذیل میں رچ کرتے ہیں۔

(۲) اپنی خاص صفات کی بدولت سونے چاندی لے آج سے مدتوں پہلے لوگوں کو اپنا  
گر ویدہ بنالیا تھا اور جہاں کہیں بھی وہ کافی مقدار میں دستیاب ہو سکے زر کے طور پر رائج ہوتے  
لگے لیکن دوران رولج میں انہوں نے کئی ٹیکنیکس بدلیں۔ اول اول اُن کے چھوٹے بڑے  
بھوٹے کمرے ٹکڑے لطور زر استعمال ہوئے۔ ہر خرید و فروخت کے وقت ان ٹکڑوں کا  
ورن اور مال جانچنا پڑتا تھا۔ اس طریق سے کار ومار میں جس قدر تاخیر اور دقت آئی تو اُنکی طلبہ  
جہانجہ اب تک عین کے بعض حصوں میں جہاں سونا چاندی ہی طرح سے لطور زر رائج ہے  
تاہر کسوٹی اور کاٹھا ساتھ ساتھ لیے پھرتے ہیں۔ اور ہر خرید و فروخت میں جانچ تول کو زبردستی



حصہ چہارم  
اس سہم

قدر دریافت کرنی پڑتی ہے۔ اس طوالت اور وقت سے بچنے کے لیے جو طریق ایجاد کیا گیا کہ سونے جاندی کے بہت سے ٹکڑے تیار کیے گئے جو لحاظ ورن اور جوہی یکساں تھے گویا بھ سب ٹکڑے مساوی القدر تھے اور ش ساخت کے لیے ان پر کچھ مقررہ علامات بھی بنا دئے گئے نتیجہ یہ ہوا کہ ایسے ٹکڑوں کو حرید و فروخت میں لوگ حائے تو لے بغیر مقررہ قدر کے حساب سے لینے لگے۔ پس ماندہ مالک میں ان کا اس تک و لاج ہے۔ اور عجائب حاتوں میں بھی بطور تیلج سکے ان کو دکھایا جاتا ہے۔ یہی بھوڈے ٹکڑے سکے کی نساتے جو معاشی ترقیارت کی بدولت آج یوں حو سمانظر آتے ہیں۔ پس صبح ہوا کہ سکے سے سولے جاندی تانبے یا کسی دھات کے ایسے ٹکڑے مرا ہیں جن کے مقررہ ورن اور جوہی کی تصدیق ان کی خاص نمک اور ان نقش و نگار کی صفائی سے کی جائے حو ان کی سطح پر ماسیہ ہاتے ہیں۔ غور اور تحریر سے عمدہ زر کی مانند عمدہ سکے کے بھی چند خواص قرار پا چکے ہیں۔ جو درج ذیل ہیں۔

(۱) سکے کی پہلی حوی یہ ہے کہ اس کی نقل بنانی بہایت دشوار ہے۔ ہما کہ مصنوعی سکوں کے و لاج کا اندیشہ نہ رہے۔ سکے پر نقش و نگار حتی الامکان نہایت نازک اور پیچیدہ ہونے چاہئیں عار حد بیش قیمت متین وغیر کسی طرح پر نہ بنائے جائیں اور جن کی پوری نقل اتارنی سخت سے سخت دشوار اور از حد بہارت طلب ہو۔ نقل تو لوگ ملکہ و کٹوریا کے روپیہ کی بھی بنالیتے تھے مگر اُس کے نقش و نگار پہر بھی دقیق اور اہتمام طلب تھے۔ سب سے ایڈورڈ اور چار ج کے سید سے سادے نقش والے روپیہ جیلے مصنوعی روپیہ بھ بہت رولج بڑا رہا ہے۔

(ج) سکے کی شکل و صورت ایسی ہونی چاہئے کہ اگر اس کا ذرا سا حصہ بھی ہک چایا تراشکا تو فوراً پتہ چل جائے اگر ایسا ہوا تو اندیشہ ہے کہ لوگ اشرفی یا روپیہ میں سے چند چند رتی دھات تراش کر بہت کچھ کمالیں۔ اسی اندیشہ سے اول تو سکوں کی شکل بالعموم گول رکھی جاتی ہے

دوم اس کے ارد گرد کنارہ کنارہ نہایت باریک ٹیکھاں خط ابھار ویسے جاتے ہیں اور حصہ چہارم سطح کی ہر دو جانب نقش و نگار بھی اس اندیشہ کو رکھتے ہیں۔

ماہ سوم

(ج) سکہ ایسا ہونا چاہئے کہ استعمال سے بہت کم فرسودہ ہو گول شکل چونکہ نہ نسبت نوکدار کے رگڑ کم کھاتی ہے اس غرض کے لیے مفید ہے۔ مزید براں سونا چاندی زیادہ نرم ہیں اور ان کو حسب ضرورت سخت بنانے کی خاطر ان میں کچھ مقررہ حساسے آمیزش کر دی جائے تاکہ دوران استعمال میں سکھ موٹے نہیں اور کم گھسے۔

(د) سکھ کی شکل و جسامت موزوں ہونی چاہئے۔ اگر موجودہ گول سکوں کی کھائے نوکدار استعمال کیے جاویں تو ان کو جیب و بیگ میں رکھنا کس قدر تکلیف دہ ہو۔ اسی طرح اگر تانے کی دونی یا جونی یا چاندی کا یہ سایا جائے تو ان کی جسامت کس قدر ناموزوں ہوگی۔ خاص حسامت کی موزونیت کی خاطر مختلف مقدار قدر کے واسطے مختلف ہاتوں کے سکے بنائے گئے ہیں۔

(ه) دیکھنے میں بھی سکھ ہر لحاظ سے خوشنما ہونا چاہئے تاکہ اس سے ساحت کا کمال ظاہر ہو اس پر ضروری تاریخی معلومات مثلاً سہ و مقام اجرا و شاہ وقت کا نام درج ہونا ضروری ہے۔ افسوس ہے کہ بمقابلہ وکٹوریہ کے روپیہ کے ایڈورڈ اور جارج کے روپیہ دیکھے میں بھدے معلوم ہوتے ہیں نہ معلوم کس مصلحت سے آخر الذکر روپیہ میں یہ طرز اختیار کیا گیا ہے کہ جس سے علاوہ دیگر خواص کے خوشنمائی تک پر حرف آتا ہے۔

(و) اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ سکھ سے سونے چاندی وغیرہ کے ایسے ٹکڑے مراد ہیں جن کے مقررہ وزن اور خوبی کی ان کی خاص شکل اور ان نقش و نگار سے تصدیق کی جاوے جو ان کی سطح پر ہر جاتاب بنا دئے جاتے ہیں۔ چند وجوہات کی بنا پر جن کی ہم ابھی تشریح کرینگے سکھ سازی سرکار نے اپنے ہاتھ میں رکھی ہے حتیٰ کہ اس کو دوسروں

حصہ چارم

باب سوم

کے حق میں تعزیری جرم قرار دیدیا۔ سرکار خود سکہ باقی اور اس کی قدر معین کرتی ہے  
گویا ہر سکہ کی دو قدر ہوتی ہیں ایک وہ جو مقدار سونے یا چاندی کے مطابق ہو اس کو اصطلاحاً قدر  
فلزاتی کہتے ہیں دوم وہ جو سرکار کی مقرر کردہ ہو اس کو اصطلاحاً قدر قانونی کہتے ہیں۔  
بعض سکوں کی قدر فلزاتی اور قدر قانونی برابر ہوتی ہے۔ مثلاً استرلی۔ ایسے سکے زیر مسئلہ  
کہلاتے ہیں اور بعض سکوں کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے کم ہوتی ہے مثلاً روپیہ کہ اس میں  
چاندی دس آنہ سے زیادہ قیمتی نہیں ہوتی لیکن اس کی قدر قانونی سولہ آنہ مانی جاتی ہے ایسے  
سکے زرو ضعی کہلاتے ہیں۔ تیسری صورت یعنی قدر فلزاتی کا قدر قانونی سے زیادہ ہونا  
اس وجہ سے قابل لحاظ نہیں کہ ہر دو قدر کا ایسا تعلق سراسر حاصل اور لہذا غیر اعلیٰ ہے  
اگر کسی سکہ کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے زیادہ ہو تو اس کو لوگ محض ٹکڑے کے طور پر استعمال  
کریں گے وہ بطور سکہ اس وجہ سے رائج نہیں ہو سکتا کہ سکہ قدر قانونی کا یا جہد ہوتا ہے اور  
ایسی یا بدمی سے مالکان سکہ کو نقصان پہنچے گا۔ سکے کے طور پر چلنے کے بجائے سونے چاندی  
کے معمولی ٹکڑوں کی مانند ان کی حرید و فروخت جاری ہو جائے گی گویا ایسے سکے ہی نہ  
ہیں گے۔ ایک دوسرے اصول کی رو سے بھی زر کی دو قسم قرار دی گئی ہیں اول وہ زرخیں  
کے ذریعہ سے بڑی سے بڑی مقدار در ادا ہو سکے اور اس کی ادائیگی قبولیت فریقین پر  
قانوناً لازم ہو مثلاً روپیہ اور اٹھنی کہ قانوناً دو روپیہ سے زیادہ ہر رقم ان کے ذریعہ سے ادا  
ہونی چاہئے۔ نہ ان کے دینے سے کوئی انکار کر سکتا ہے اور نہ لینے سے ایسے سکے جو  
قانوناً ہر مقدار قدر کی ادائیگی کے واسطے معین ہوں اصطلاحاً زر قانونی کہلاتے ہیں  
تاکہ عوام کو روزمرہ کے پتھکل سودا سلف خریدنے میں سہولت ہو۔ زر قانونی کے چھوٹے  
چھوٹے حصے بھی رائج کر دیے جاتے ہیں لیکن ایسے حصے صرف قلیل مقدار قدر  
کی ادائیگی میں کام آتے ہیں۔ از روئے قانون بڑی مقدار کی ادائیگی میں ان کا استعمال

لازم ہیں۔ مثلاً جو بی دونی اکتی اور بیہ سب سکے روپیہ کے چھوٹے حصے ہیں اور از روئے حصہ چہارم قانون صرف دو روپیہ تک ان کے ذریعہ سے ادا اور قبول کیے جاسکتے ہیں اس سے زیادہ نہیں آخر لہذا کر قسم کے سکے اصطلاحاً محدود در قانونی کہلاتے ہیں۔

در قانونی اور محدود در قانونی کی تفریق کی مصلحت غور کرنے سے آسانی سمجھ میں آسکتی ہے۔ فرض کرو کہ کسی پر ہزار روپیہ قرض ہو اور روپیوں کے بجائے وہ بیسے ادا کرے تو قرض خواہ کو کس قدر وقت اور خسارہ ہوگا۔ اس تفریق کی ضرورت محسوس ہونے کا قصہ بھی عجیب یر لطف ہے۔ سنہ ۱۸۵۷ء کے انگلستان میں کسی بینک کے مخالفوں اور بدعتیہوں نے اس کے دیوالہ بھگنے کا خوف لوگوں میں پھیلا دیا۔ جن کا روپیہ جمع تھا وہ سب ہجوم کر کے بینک پر ٹوٹے اور اپنی اپنی رقم کا مطالبہ کرنے لگے۔ جیسا کہ آگے چلکر واضح کیا جائے گا۔ بینک کا کل کاروبار اعتبار پر مبنی ہوا اور ایک ساتھ کل رقم جمع شدہ واپس کرنا دنیا کے بہترین بینک کے قابو سے بھی باہر ہے۔ اس موقع پر بینک کو بھی ایک ترکیب خوب سوچی اُس نے جلد سے جلد تانبے کے سکے فراہم کر کے انبار کے انبار لگا دیئے اور ان کو گن گن کر لوگوں کو واپس ادا کرنی شروع کیں ہفتہ بھر گزر گیا لیکن مشکل ہزار پونڈ ادا ہو سکے۔ اس عرصہ میں بے اعتباری کا طوفان فرو کر دیا گیا لوگوں نے بدخواہوں کی چال کھل گئی بینک سے رقموں کا مطالبہ بند ہو گیا اور اس طرح بینک کی جان بچی لیکن اس واقعہ سے لوگوں کو بہت عبرت ہوئی اور چند ہی روز بعد زیریں قانوناً مذکور الصعدہ تفریق قرار دیدی گئی۔

تقریباً ہر ترقی یافتہ اور خود حکمران ملک میں در قانونی در مستند پایا جاتا ہے یعنی جو سکے بڑی رقموں کی ادائیگی میں کام آتا ہو اُس کی قدر فلزاتی اور قدر قانونی تقریباً برابر ہوتی ہے حتیٰ کہ عوام سرکاری دار الضرب میں ساخت کے قلیل مصارف ادا کرنے پر اپنے سونے چاندی کے سکے تیار کر سکتے ہیں۔ اگر سکے کے ہر دو مذکورہ بالا قدروں میں کچھ فرق ہو تا ہے

حصہ چہارم  
ماہ سوم

توصیف مصارف ساحت کے برابر۔ یعنی بمقدار مصارف ساخت قدر فلزاتی قدر قانونی سے کم ہوتی ہے۔ عوام کو سرکاری دار الضرب میں سکہ تیار کرانے کی اجازت کا نتیجہ یہ ہے کہ جب قدر فلزاتی قدر قانونی سے کم ہو جائے (اگرچہ اس قسم کی کوئی قابل لحاظ تبدیلی کمتر ممکن ہے) تو لوگ بکثرت سکہ ڈھلاتے ہیں حتیٰ کہ سونے چاندی کی قلت سے قدر فلزاتی مڑا کر قدر قانونی کے برابر آگتی ہے۔ غرض کہ زر کی بڑی مقدار جو شکل زر قانونی رائج ہے اس کی قدر فلزاتی اور قدر قانونی مساوی ہوتی ہے۔ لہٰذا محدود زر قانونی جس کی مجموعی مقدار بھی متناہت کم ہوتی ہے تب تک زر وضعی جاری ہے اور اس کی خاص خصوصیات و جماعت سکہ کی موزونیت ہوتی ہے۔ لیکن بعض ملکوں میں جن کو ترقی یافتہ اقوام کی سرپرستی حاصل ہے اب تک زر وضعی کو زر قانونی قرار دے رکھا ہے مثلاً ہندوستان کا روپیہ زر وضعی ہے۔ اس کی چاندی دس آنہ سے زیادہ قیمتی نہیں لیکن اس کی قدر قانونی سولہ آنہ ہے اور یہی روپیہ زر قانونی بھی ہے کہ زر کی مقدار کثیر ہی شکل میں موجود ہے۔ علمائے زرعہ و صنعتی کو بطور زر قانونی رائج کرنا سرکار کے حق میں باعث ننگ و عار قرار دیتے ہیں۔ ان کا قول ہے کہ سکہ کی اصلی غرض منشاء اس امر کی تصدیق ہے کہ اس کے ہمدرد بنانا یا چاندی اس میں موجود ہے۔ جب کہ لوگ سرکاری تصدیق پر اعتماد کریں تو کمتر قدر کے سونے یا چاندی کو سکہ کا ہمدرد بنانا سلسلہ سر دھوکا دہی اور ظلم نہیں تو اور کیا ہے۔ مقدار فرق قدر قانونی و قدر فلزاتی سرکار کو ایسے سکے بنانے میں نفع ضرور ہوتا ہے مثلاً روپیہ کی ساخت میں تخمیناً ۳۰ فیصدی منافع شامل ہے۔ لیکن روشن خیال حکومتیں ایسے منافع کو جائز نہیں سمجھتیں۔ یہی منافع لوگوں کو مصنوعی سکہ بنانے کی ترغیب دیکر خود اس جرم کا متحرک بنجاتا ہے۔ اور اگر خدا نخواستہ سیاسی انقلابات کی بدولت ایسے زر کی قدر قانونی اڑ جائے تو صرف قدر فلزاتی باقی رہ جائے سے بمقدار فرق ہر دو قدر کل ملک کا مفلس ہو جانا ظاہر ہے۔

حاصل کلام یہ کہ اخلاقی و غیر معاشی لحاظ سے زر قانونی زمرستند ہونا لازمی ہے بہت محدود  
 قانونی کا زرمعی ہونا مصالغہ نہیں بلکہ اکثر سہولت افزا ہوتا ہے کہ کے متعلق اب صرف ایک  
 بحث باقی ہے وہ یہ کہ ہر ملک میں سکے سازی کا حق سرکار نے ایسے لیے کیوں مخصوص کر رکھا ہے  
 اور چیزوں کے مانند سکے بنانے کی بھی کارخانوں کو اجازت کیوں نہیں دیجاتی اس تخصیص  
 کا باعث سکے کے خواص میں مضمر ہے اور ہمارے حیزیں تو برتنے کی خاطر خریدی جاتی ہیں۔  
 اور اسی وجہ سے ہم خریدتے وقت اُن کی خوبی اچھی طرح پر تحقیق کر لیتے ہیں۔ لیکن زربشیر ایک  
 آلہ مبادلہ ہے یعنی کپڑے اس کا استعمال سوائے اس کے کچھ نہیں کہ دوسروں کو دیکر اس کے  
 معاوضہ میں ہم ضروری سامان خریدیں اور اگر زر کی قدر از روئے قانون مقرر ہو تو سب  
 ہماری نظر میں یکساں ہے۔ خواہ اس کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے کم ہو یا زیادہ۔ اور چونکہ  
 خرید میں سب سے کم قیمت دینا خریدار کے حق میں مفید ہے۔ وہ ناقص یعنی کمتر قدر فلزاتی  
 والے سکوں میں قیمت ادا کرے گا۔ اور چونکہ ایسے سے زر قانونی ہوں گے۔ قدر قانونی کے  
 حساب سے اُن کو قبول کرنا فروستند پر لازم ہو گا اور حساب کی باری کئے گی تو وہ بھی  
 ایسے ہی ناقص سکے دوسروں کو قیمت میں دیکھا اور دوسرا اُن کو قبول کرنے پر اسی طرح  
 مجبور ہو گا حتیٰ کہ ناقص سکوں کا رولج بہت پہل جائے گا۔ عمدہ سکوں کی حالت یعنی  
 جن کی قدر فلزاتی قدر قانونی برابر ہو۔ اس کے برعکس ہوگی۔ اولیٰ کاروبار میں چلائے  
 کے بجائے بطور خزانہ القدر لوگ اُن کو جمع کر کے رکھیں گے۔ یعنی جب کہ عمدہ اور ناقص  
 سکے رائج ہوں تو عمدہ اندوختوں میں جاگزیں ہو جاتے اور ناقص رولج یاتے ہیں۔ دوم  
 لوگ عمدہ سکوں کے ناقص سکے بنانا کہ بہت منافع کما سکتے ہیں۔ سوم آگے چلکر واضح  
 ہو گا کہ تجارت بین الاقوام میں کسی ملک کے زر کو دوسرے ممالک قدر فلزاتی کے  
 حساب سے قبول کرتے ہیں۔ وہ قدر قانونی کیوں ماننے لگے۔ پس عمدہ سکے چھٹ

حصہ چہارم  
 باب سوم

حصہ چہارم  
ماہ سوم

چھٹ کر سیروں ملک چلے جاتے اور ناقص رہ جاتے ہیں۔ سکوں کا یہ خاصہ کہ ان میں سے عمدہ غائب ہو جاتے اور ناقص رواج پاتے ہیں۔ اس کے اولین محقق کے نام سے تعبیر پا کر قانون گریٹسم کہلاتا ہے۔ اس قانون کا عمل درآمد عام مشاہدہ ہے۔ جب سرکار نے نئے روپیوں یا اشرفیوں کی کوئی مقدار جاری کرتی ہے تو وہ سب بہت جلد غائب ہو جاتے ہیں اور ساتھ ہی پورے پورے روپیہ زیادہ نظر آنے لگتے ہیں۔ اشرفی چونکہ زرخیز ہے اور روپیہ زرخیز علامتی، ہندوستان میں اشرفیاں اس قدر غائب ہو رہی ہیں کہ دوسرے ملک الوں کو تعجب اور انگلستان والوں کو تنکایت ہے۔

آخری اشرفیاں کہاں جاتی ہیں؟ کچھ تو لوگ جمع کرتے ہیں اور جب کہ اشرفی کی قدر فلزاتی حساب روپیہ اس کی قدر قانونی سے بڑھ جاتی ہے تو لوگ اس کو بطور سونا فروخت کرتے اور گلا گلا کر اس کا ریور تیار کرتے ہیں۔ اشرفی کی قدر قانونی ۱۵ روپیہ ہے لیکن ۱۵ روپیہ سے زیادہ کو فروخت ہوتی رہتی ہے۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ بجاظ مصوعات سکے کی حالت بالکل نرالی ہے۔ عام طور پر جو مال عمدہ ہوتا ہے وہی رواج پاتا ہے اور اسی کے بنانے والے کارخانوں کو عروج و منافع حاصل ہوتا ہے لیکن سکے ناقص ہو کر بہت زیادہ رواج پکڑتے ہیں اور ان کے بنانے والوں کو بہت ترقی اور منافع ملتا ہے۔

- عمدہ سکے غائب بھی بہت جلد ہو جاتے ہیں اور ان کے بنانے والے دوسروں کے ہاتھ سر اسرا حق بنتے ہیں اور کچھ نہیں۔ ایسی حالت میں اگر سکہ سازی کی اجازت کارخانوں کو مل جائے تو یقیناً چند ہی روز میں کل زرخیزیت ناقص ہو جائیگا اور بعض ممالک میں ایسا تجربہ بھی ہو چکا ہے۔ اگر کہا جائے کہ سرکار کارخانوں کے بنے ہوئے سکوں کی جانچ پڑتال کرتی ہے تو یہ طریق نہایت طوالت و دقت طلب ہو گا اور پھر بھی

ماقص سکوں کا اجرا بند ہونے کی امیدیں کی جاسکتی۔ اس سے ہزار درجہ بہتر یہ ہو کہ مقررہ حصہ چارم وزن اور خوبی کے سکے سرکار خود اپنی نگرانی اور اہتمام سے تیار کرائے اور سکہ سازی عوام کے حق میں تعزیری جرم قرار دیئے۔

چنانچہ مدت ہوئی کہ ہر ملک میں سکہ سازی خاص حق شاہی قرار دیدیا گیا۔ اور اب سرکار کے اہتمام سے دارالضرب میں سکے ڈھلتے ہیں۔

جہاں زمرستند رائج ہو سرکاری دارالضرب میں عام لوگ ضروری مصارف ادا کرنے پر اپنے سونے چاندی کے سکے تیار کرا سکتے ہیں لیکن جہاں زر وضعی کارواج ہے جیسا کہ ہندوستان میں عوام کو سکہ بنانے کی اجازت حاصل نہیں ہو۔ ورنہ یہ کہ سکہ سازی سے معقول منافع ہوتا ہو اور اگر اجازت عام ہو جائے تو ملک بہر کا سونا چاندی سکہ ہی سکہ ہو جائے۔ اور کثرت سکہ سے جو فتنیں پیش آئیں وہ آگے چلکر قدر زر کے تحت میں بیان ہونگی۔ عوام کو سرکاری دارالضرب میں سکہ بنوانے کی اجازت ہونے ہونے کا طریق علی الترتیب آزادانہ سکہ سازی اور مخصوص سکہ سازی ہندوستان میں پہلا طریق رائج ہو اور ہندوستان میں آخر الذکر۔





# فصل سوم

## زر کا غذی

**تجزیہ** (۱) زر کا عدی کا رولج (۲) زر کا عدی کے اقسام (۳) زر کا عدی کی حویاں (۴) زر کا عدی کے نقص

(۱) بطا ہر کس قدر تعجب معلوم ہوتا ہے کہ دودو انگل کا خذ کے پررے اوریوں بکثرت زر کے طور پر مستعمل ہوں۔ تمام ترقی یافتہ ملکوں میں زر کا عدی کا بہت رواج پایا جاتا ہے جتنا بچہ ہندوستان میں بھی کروڑ ہا روپیوں کے ہمتہ سرکاری لوٹ کاروبار میں بلا تکلف چل رہے ہیں اس واقعہ سے زر کی ایک بڑی خاصیت کا پتہ چلتا ہے جس کا اس سے قبل بھی جا بجا حوالہ دیا جاتا ہے اگر کا خذ کے ٹکڑوں پر چند من گہوں، شکر، نمک یا روئی لکھیں تو کیا کوئی اُن کو ان چیزوں کے بجائے قبول کر سکتا ہے؟ ہرگز نہیں۔ کیونکہ یہ چیزیں تو کھانے پینے کے کام آتی ہیں اور کا خذ کے ٹکڑے اس لحاظ سے سراسر ناکارہ ہیں نیز اگر سونے چاندی کے سکے محض آرائش میں بطور زیور استعمال ہوتے اور مبادلہ میں اُن سے کوئی کام نہیں لیا جاتا تو زر مسکوک کے بجائے زر کا غذی کا چلنا جو آرائش کے واسطے ناکارہ ہے محال تھا۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ عام طور پر کاروبار میں زر محض ایک آلہ مبادلہ شمار کیا جاتا ہے گویا خود زر سے سوائے اس کے اور کوئی کام لینا مقصود نہیں کہ اس کے ذریعہ سے دیگر بیشیاں صدویات حاصل کی جائیں۔ پس زر محض ایک حکمتا مہ ہے کہ اس کے پیش کرنے پر ہر قسم کا سامان دستیاب ہو جاتا ہے اور سب لوگوں نے اس حکمتا مہ کی تعمیل اپنے اویرو جب قرار دیدی ہے اور جب زر محض ایک واجب التعمیل حکمتا مہ قرار پایا کہ اس کے پیش کرنے والے کو لوگ اشیاء مطلوبہ مہیا کر دیں تو خواہ یہ حکم نامہ دہات کے ٹکڑے پر نقش ہو یا

زر کا عدی

کار رولج

کا عذیر تحریر ہوا اس کی تعمیل ہر حالت میں یکساں ہونی چاہئے۔ جیسا کہ جب تحقیق ہو گیا کہ سو پروردگار حصہ ہمارے اور سو رویے والے نوٹ دونوں کا عمل مبادلہ میں یکساں ہو تو ان میں کوئی تفریق نہیں ہی بلکہ بوجہ سہولت نوٹ کو ترجیح حاصل ہو گئی۔ واضح ہو کہ زر کے رولج میں رسم و عادت کو بہت بڑا دخل ہو کسی زمانہ میں جب نوٹ نئے نئے جاری ہوئے تو لوگ ان کو قبول کرنے میں پس پڑتے تھے مگر آج یہ حالت ہو کہ کاروبار میں وہیہ سے بھی بیعت میں نظر آتے ہیں۔ گونا گوں سہولتوں کی بدولت مصارف سفر کے واسطے تو گویا وہ مخصوص ہو گئے ہیں۔ یہی طرح ہر کسی خراج کے خیال سے لوگ منی آرڈر کے بجائے نوٹ حبشری یا بیڑیمہ کر کے زر پہنچنا زیادہ پسند کرتے ہیں۔ کثرت استعمال سے لوگ زر کا ہڈی کے اس قدر عادی ہو جاتے ہیں کہ آلہ مبادلہ کے علاوہ حزنیتہ القدر کے طور پر بھی اس کو برتنے لگتے ہیں جیسا پنجہ یورپ و امریکہ میں دولت مندوں کا لاہوں وہیہ قیمتی اندوختہ اکثر نوٹوں کا ایک چھوٹا سا پلندہ ہوتا ہے جس کو وہ مآسانی لیے ساتھ منی بیگ میں ہر کہیں لجا سکتے ہیں ہندوستان میں بھی لوگ زر شکل نوٹ ایس انداز کرنے لگے ہیں۔ المختصر زر کا ہڈی کے رولج کی کثرت و وسعت دیکھ کر حیرت ہوتی ہے کہ لوگ کیسے دھوکہ میں مبتلا ہیں۔ کاہذ ذرا ذرا سے بے قیمت ٹکڑوں کے معاوضہ میں خوشی خوشی لاہوں بلکہ کروڑوں وہیہ قیمتی سامان دیدیتے ہیں اور چند کا ہڈی برزوں کے مالک بنکر اپنے آپ کو کرڈرتی شمار کرنے لگتے ہیں۔ زر کا ہڈی کا روز افزوں رولج تو مسلم ہے۔ ای میل میں زر کا ہڈی کے اقسام خوبیاں اور نقص بیان کیے جاتے ہیں۔

(۲) زر کا ہڈی کے اقسام ذیل سے واضح ہو گا کہ وہ اول اول زر فلزاتی کا محض نمائندہ

تھا مگر تبدیلیج اس کا رولج اور اعتبار اس قدر بڑھا کہ بذات خود زر بن بیٹھا۔

(۳) نیابتی زر کا ہڈی گویا اس زر فلزاتی کی رسید ہوتی ہے جو کسی بینک میں یا

حصہ چہارم  
باب سوم

ساہوکار کے پاس جمع کیا جاوے کسی زمانہ میں لوگ اپنا اندوختہ چوری وغیرہ کے خوف سے دوسروں کے پاس رکھ دیتے تھے اور ان کو کچھ فیس بھی بطور معاوضہ نگرانی دیتے تھے۔ حالانکہ آج کل جو لوگ کچھ زربنک میں داخل کرتے ہیں ان کو خود بنک سود دیتا ہے۔ اس فرق کا باعث صاف ظاہر پہلے زمانہ میں جمع شدہ زر کی صرف نگہداشت کیجاتی تھی اور اب اس سے کاروبار چلانا بھی نہایت سہل ہے اس زمانہ میں سونا خاص طور پر دوسروں کے اندوختوں کی نگہداشت کیا کرتے تھے۔ اس عرض کے لیے انہوں نے مضبوط تہ خانے بنوا رکھے تھے اور چوکیداروں کو بھی ملازم رکھتے تھے۔ کل مصارف ادا کرنے پر بھی فیس نگہداشت سے ان کو کچھ ضرور بچ رہتا ہوگا ورنہ ایسی ذمہ داری وہ اپنے سر کیوں لینے لگے۔ جو شخص اس طور پر اپنا زر جمع کرتا تھا اس کو رسید دیجاتی تھی اور یہ رسید بطور نمائندہ زر بلا تکلف منسل زر جاری ہو جاتی تھی بنکوں کا رول ہونے سے نگہداشت اندوختہ کا کام مناروں کے ہاتھ سے نکل گیا۔ لیکن ایسا نمائندہ زر کا غدی بعض ممالک میں اب تک رائج ہے چنانچہ امریکہ میں لوگ اپنا زر سکوک سرکاری خزانہ میں داخل کر کے اس کی باضابطہ رسید لیتے ہیں۔ اور یہ رسید منسل زر چلتی ہے کسی کو اس کے قبول کرنے میں عذر نہیں ملتا اس رسید کا بین کنندہ ہر وقت سرکاری خزانہ سے زر مندرجہ وصول کرنے کا مجاز ہوتا ہے سونے چاندی کے سکوں کی بڑی بڑی مقدار کس قدر روزنی ہوتی ہے اور ان کے مقابل ان سرکاری رسیدوں کا استعمال کس قدر آسان ہے۔ یکم اکتوبر ۱۹۷۸ء کو امریکہ میں ایسی بیشمار رسیدیں بقدر دوا رب ساڑھے بیس کروڑ روپیہ جاری تھیں ان رسیدوں کو جدا جدا پروانہ طلا و نقرہ اور مجموعی طور پر نیابتی زر کا غدی کہتے ہیں۔

(ب) اعتباری زر کا غدی وہ نوٹ کہلاتے ہیں جن کو سرکاری کوئی بنک اس وعدہ پر جاری کرے کہ ان کے پیش کنندہ کو بوقت مطالبہ فوراً زر فلزاتی بقدر مندرجہ نوٹ ادا

کر دیا جائے گا۔ گویا وہ ادائیگی زرفلزاتی کے تحریری وعدے میں اور ان کے پیش کردہ حب جہاں وعدہ کی تکمیل کرائیں۔ ایسے نوٹوں کے رولج کی بناوٹ جاری کرنے والے کا اعتبار ہوتا ہے۔ اگر عوام کو اس کے وعدہ پر پورا ہر قسم ہو گا تو لوگ بلا تامل ایسے نوٹ منسل استعمال کرنے لگیں گے۔ تکمیل وعدہ کی بھی کسی کو جلدی نہ ہوگی اور بہت سے نوٹ برسوں گہو میں گے اور ان کو پیش کر کے زرفلزاتی کا مطالبہ کرنے کی بابت نہ لے گی۔ کثرت استعمال سے اول تو لوگ اس قدر عادی ہو جاتے ہیں کہ ان کے پاس سالہا سال نوٹ رکھے ہیں مگر ان کے ہنسنے کا دل میں خیال تک نہیں گزرتا۔ مزید برآں لوگ خود آئیں میں نوٹوں کا زرفلزاتی ادا کرنا شروع کر دیتے ہیں۔ جس طرح کہ روپیہ کے پیسے ملتے ہیں نوٹ کے روپیہ بھی اسی طرح ملنے لگے ہیں۔ مدتوں تک نوٹ جاری کرنے والے سے ادائیگی زرفلزاتی کا مطالبہ نہ کرنے سے ایک اہم نتیجہ پیدا ہوتا ہے وہ یہ کہ نوٹ جاری کرنے والے کو کل نوٹوں کے ہمت قدر زرفلزاتی موجود رکھنا نہیں پڑتا بلکہ صرف ایک مناسب جزو مثلاً تیس یا چالیس فیصدی کفایت کرتا ہے۔

فرض کرو کہ ایک کروڑ روپیہ قیمتی نوٹ جاری کیے جاویں۔ اب چونکہ یہ کل نوٹ ایک ہی وقت میں نہیں ہو سکتے اور بہت سے مدتوں واپس نہ آویں گے دس کروڑ کے سچے تخمیناً تین چار کروڑ روپیہ موجود رکھنا مطالبات ادائیگی پورے کرنے کے واسطے کافی ہو گا۔ اس طرح یہ گویا محض اعتبار کی بنیاد پر تین چار کروڑ روپیہ سے دس کروڑ کا کام چل سکتا ہے۔ واضح ہو کہ اعتبار میں اضافہ دولت کی بہت قابلیت ہے۔ اس واقعہ کی ہم آئیدہ بھی تشریح کریں یہاں محل اشارہ کافی ہے۔

بعض ممالک میں تو سہرکار نے سکے کی مانند نوٹ جاری کرنا بھی اپنے واسطے مخصوص کر لیا ہے اور کہیں یہ کام نہ پابندی قوانین نکلوں کے سپرد کر دیا گیا ہے۔ مثلاً ہندوستان میں

نوٹ سرکار کی طرف سے جاری ہوتے ہیں اور ولایت میں بینک انگلستان نوٹ جاری کرتا  
 ہے اس لئے سرکاری قوانین کی یا بندی اُس پر لازم ہے۔

حصہ چارم  
 باب سوم

زر فلزاتی کی جو مقدار ادائیگی نوٹ کے واسطے موجود رکھی جائے مطلقاً سہ ماہیہ محفوظ زر  
 کاغذی کہلاتی ہے زر کاغذی اور اس کے سہ ماہیہ محفوظ کی مقدار میں کیا نسبت رکھتی جائے  
 ایک نہایت متواتر اور معرکتہ آلا رہ سکتا ہے۔ اور اس کا جواب ہر ملک کی معاشی حالت سے  
 متعلق ہے۔ یہ طویل بحث بینک اور زر کاغذی کی ایک جدا گانہ کتاب کے واسطے موزوں ہے  
 یہاں اس کی گنجائش نہیں۔

واضح ہو کہ اعتباری زر کاغذی کو بدل پذیر زر کاغذی بھی اس لیے کہتے ہیں کہ مطالبہ  
 کرنے پر زر فلزاتی بقدر مندرجہ نوٹ فوراً مل سکتا ہے حالانکہ بعض زر کاغذی میں یہ صفت منقود  
 ہوتی ہے جیسا پچھلے قسم ذیل میں بیان کیجاتی ہے۔

ج (رسمی زر کاغذی سب سے زیادہ عجیب ہے۔ نہ تو وہ جمع شدہ زر فلزاتی کی رسید  
 ہوتی ہے اور نہ ادائیگی زر فلزاتی کا وعدہ سمجھی جاتی ہے۔ بلکہ دو دو انگل کے بے قیمت پرزے  
 بدلت خود زر شمار ہوتے ہیں اور بیش قدر زر فلزاتی کی مانند چلتے ہیں۔ گویا کسی کاغذ کے  
 ٹکڑے پر روپیہ چھاپ دیا اور وہ زر کاغذی بکسے رائج ہو گیا۔ یہی وہ زر ہے جو ٹھیکٹ زر  
 کاغذی کہلاتا ہے۔ اس کو انتہائی قسم کا زر وضعی سمجھنا چاہئے کہ اس کی قدر قانونی قدر  
 کاغذی سے صد ہا گنی زیادہ ہو۔ حیرت ہوگی کہ لوگ ایسا زر کیونکر قبول کر لیتے ہیں اس  
 میں شک نہیں کہ آج کل عام بیداری کے زمانہ میں محض قانون کے زور سے ایسے زر کا  
 اجرا یا بکیر محال ہے۔ لیکن بعض حالتوں میں عوام برضا و رغبت ایسا زر قبول کر لیتے ہیں  
 جب کہ زر فلزاتی کی قلت ہو اور کاروبار کے واسطے زیادہ زر درکار ہو تو ایسی کمی زر کاغذی  
 سے پوری کی جاسکتی ہے۔ کچھ رسم و عادت کی بدولت اور کچھ قانون گریشم کے عمل سے

اب ایسا زر بلا تکلف مدتوں تک رائج رہ سکتا ہے۔ چنانچہ بعض دور افتادہ مقامات میں وہ صدیہ ہمارے  
 اب تک جاری ہے۔ اسی طرح پراگر کوئی ملک جنگ میں مصروف ہو اور مصارف جنگ میں  
 دیگر ممالک کے زر فلزاتی قدر فلزاتی کے حساب سے ادا کیا جائے تو اندرون ملک میں زر کی  
 قلت نمودار ہوتی اعلیٰ ہے۔ مرید براں اندرون ملک مصارف جنگ کے واسطے پہی زر  
 درکار ہوگا دریں حالت کچھ وطن پرستی کے حوش میں اور کچھ محموری کے خیال سے لوگ  
 زر کا غدی قبول کرنے لگتے ہیں۔ چنانچہ اس طرح یرروس امریکہ اور وائس میں زر کا غدی  
 رائج ہو چکا ہے۔ ایک مرتبہ انگلستان پر بھی ایسا مازک وقت آن پڑا تھا سلسلہ اعم سے  
 سلسلہ اعم تک نوٹوں کی ادائیگی کا نوٹا بند کر دی گئی گویا اعتباری زر کا غدی محض رسمی زر  
 کا غدی رہ گیا۔ لیکن چونکہ رسمی زر کا غدی اتہائی درجہ کا زر صمی اور بلند ابد ترین قسم  
 کا زر ہوتا ہے روشن خیال حکومتیں اس کو پسند نہیں کر سکتیں اور اگر بحالت مجبوری اسکو  
 کبھی جاری بھی کرتی ہیں تو مالی حالت بہتر ہونے پر جلد سے جلد اس کو زر فلزاتی میں  
 تبدیل کر دیتی ہیں۔ ہر حال رسمی زر کا غدی متعدد ممالک میں جاری رہ چکا ہے اور بعض میں  
 اب تک بھی یہی نیز تحریک سے ثابت ہو چکا ہے کہ اگر زر فلزاتی کی قلت ہو اور زر کا غدی سے فخر  
 یہ کمی یوری ہو اور پس۔ تو زر کا غدی قدر قانونی کے حساب سے چل سکتا ہے۔ لیکن اس  
 کی مقدار متعین ہی بڑھے گی اس کی قدر بھی قدر قانونی سے گھٹے گی۔ چنانچہ اسی واقعہ سے  
 ہم ابھی مضرتوں کے تحت میں بحث کریں گے۔

رسمی زر کا غدی کو غیر بدل پذیر زر کا غدی بھی کہتے ہیں۔ کیونکہ اس کے پیش کنندہ  
 سے زر فلزاتی بقدر مندرجہ ادا کرنے کا کوئی وعدہ نہیں کیا جاتا اور نہ کوئی ایسی ذمہ داری لی جاتی  
 ہے کہ اعتباری زر کا غدی کی مانند رسمی زر کا غدی بھی یا تو سرکار بطور خود جاری کرتی ہے یا بالکل  
 کے ذریعہ سے۔ نیز وضع ہو کہ رسمی زر کا غدی کسی تو شروع ہی سے علانیہ غیر حقیقت سے

حصہ چہارم  
باب سوم

حاری کیا جاتا ہے۔ اور کبھی اعتباری زر کا عذی بھی جاری کنندہ کی محوریوں سے غیر بدل پذیر ہو کر مدت دراز یا قلیل کے واسطے اس درجہ کو پہنچ جاتا ہے۔ نیز بعض رسمی زر کا عذی شہر وقت معینہ تک غیر بدل پذیر ہوتا ہے۔ جس کے گزرنے کے بعد سرکار بتدریج اس کو زلفزل میں تبدیل کرنا شروع کر دیتی ہے اور بعض رسمی زر کا عذی ہمیشہ حاری رکھنا مقصود ہوتا ہے۔ رسمی زر کا عذی میں زر وضعی کی خرابیاں بدرجہ اولیٰ موجود ہیں البتہ اگر حالات موزوں میں مناسب مقدار حاری کیجائے تو قدر قانونی کے حساب سے اس کا چلتا دتوا رہیں لیکن بصورت دیگر رسمی زر کا عذی کی قدر اس کی قدر قانونی سے بدرجہا گھٹ جانی پتی ہے۔

(۳) اگرچہ سونا نہایت میں قیمت دہات ہے لیکن آج کل کاروبار کی مقدار اس قدر بڑی ہوئی ہے کہ اگر خرید و فروخت میں سونے کے سکے بھی ادائیگے جاویں تو اسکا وزن نہایت قیمت طلب و تکلیف دہ ہوگا۔ صرف لندن کے صرافے لمارڈ اسٹریٹ میں اوسطاً دو کروڑ پونڈ یعنی تیس کروڑ روپیہ روزانہ کالیں دین ہوتا ہے اور ہر ملک کے کاروباری مرکز میں ایسے بہت سے صرافے قائم ہیں اب اگر سونے کے سکے ادائیگی میں استعمال کیے جاویں تو صرف لندن کے صرافہ میں تین چار ہزار چار سو من وزنی سکے روزانہ درکار ہوں گے اور چاندی کے سکوں کا وزن سترہ ہزار من ہوگا۔ اگر سکوں کے اتنے بڑے بڑے وزن روزانہ منتقل کرنے پڑیں تو کاروبار پل چکا کوئی اور دہات تو یہی دستیاب نہو سکی جس میں عمدہ زر کے مذکورہ صدر خواص بھی موجود ہوتے اور جو اس قدر میں قیمت ہوتی کہ بڑی بڑی مقدار قدر کی ادائیگی میں بھی اُن کا وزن نہایت کم رہتا۔ اس میں شک نہیں کہ ہیرے جو اہلارت سونے سے صد ہائے قیمتی ہوتے ہیں لیکن بوجہ ہات معلوم وہ بطور استعمال نہیں ہو سکتے بعض دہاتیں بھی مثلاً ریڈیم و پلیٹیم سونے سے بیش قیمت ہاتھ لگی ہیں لیکن چند تولوں سے زیادہ اب تک دستیاب نہیں ہو سکیں اور بحیثیت ذرائع کا حال بھی کم و بیش جو اہلارت کا ہے

یس سکوں کی گراں باری سے بچنے کے لیے جلد و جلد طریق ایجاد کیے گئے ان میں سے ایک خاص تو حصہ چہارم  
رککا عدی ہے اور باقی دو یعنی ہنڈی و چک علی الترتیب مالدلات خارجہ اور تنکے ماس سوم  
تحت میں آئندہ بیان کیے جا دیں گے۔

زر کا عدی کے ہلکین کا کیا کہنا۔ دو انگل کے پرے پر چاہے حتیٰ ٹری مقدار رکھا  
دیکھئے۔ دس دس ہزار کے دس ہندوستانی نوٹ لیکر ایک لاکھ روپیہ چھوٹے سے جرمی  
بٹوے میں رکھ لیجئے اور بلا تکلف ساتھ لیے پھرئے۔ گویا دس روپیہ بھی بار حسیہ ہیں۔ چنانچہ  
نوٹوں کی رولج کا ایک ٹرایا عث ان کا ہلکین ہے۔ ولایت میں سونے کے سکے میٹر نوٹ  
ہنہانے میں کام آتے ہیں۔ درہ اکثر ٹرے ٹرے لین دین نوٹوں کی شکل میں تکمیل پاتے ہیں  
حاصل کلام یہ کہ آج کل کے کثیر المقدار کا رو بار کے واسطے سونے کے سکے بھی لغایت  
گراں مار ہیں۔ اور زر کا عدی کا ہلکین اس کے رولج کا ایک ٹرایا عث سا ہوا ہے۔

رککا عدی کی خوبی کے متعلق ایک یہ بحث بھی نہایت دلچسپ و نتیجہ خیر ہے کہ آیا اس  
سے دولت میں بھی کوئی حقیقی اضافہ ہوتا ہے یا نہیں۔ لطافہ تو یہ خیال کہ کا عذ کے ٹکروں پر  
رک کی بڑی بڑی مقدار چھاپ کر دولت پیدا کی جاسکتی ہے سراسر لغو اور مضحکہ خیز معلوم ہوتا ہے  
لیکن غور اور مستاہدہ کے بعد معاملہ اس کے برعکس نظر آئے گا۔ زر کا عدی سے دولت میں  
ایک حد تک اضافہ ضرور ہو سکتا ہے اور ہو رہا ہے۔ لیکن یہ ناممکن ہے کہ زر کا عدی کی کوئی مقدار  
عاری کر کے ہم دولت میں حسبِ نحو اہ اضافہ کر سکیں۔ زر کا عدی کا اجرا نہایت دشوار  
معاشی فن ہے۔ جس میں بہت کم لوگوں کو جہارت تامہ حاصل ہو سکتی ہے۔ اس کے اصول  
دقیق اور پیچیدہ ہیں۔ اور ان کے عمل درآمد کے واسطے بیحد وسعت معلومات اور باخبری  
ضروری ہے۔ اجرا اگر زر کا عدی کے اصول سے یہاں مفصل بحث نہیں کی جاسکتی۔ اس کے  
واسطے ایک جداگانہ کتاب درکار ہے۔ یہاں صرف چند مثالوں سے یہ متنا مقصود ہے



حصہ چارم ماب سوم کہ زر کا غذی سے دولت میں کونکر اضافہ ممکن ہے۔ نیز آگے چلکر نقائص کے تحت میں واضح ہوگا کہ کس حالت میں زر کا غذی اضافہ دولت سے معدوم ہو سکتا ہے۔

اعتباری زر کا غذی کا رولج آج کل ہر ملک میں بڑھا ہوا ہے اور ہونا بھی ایسا ہی ہے، کیونکہ اس میں زر کا غذی کی بیشترین خوبیاں اور کمترین نقص پائے جاتے ہیں۔ بلکہ یہ کی خوبی تو سب قسم کے زر کا غذی میں عام ہے۔ رہا اضافہ دولت۔ نیابتی زر کا غذی سے تو صرف بیجے بلکہ پن کے لین دین میں سہولت ہوتی ہے۔ دولت میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا کیونکہ اس کے ہمتہ زر مسکوک سرکاری خزانہ میں بیکار پڑا رہتا ہے۔

رسمی زر کا غذی انتہائی درجہ کا زر وضعی ہے اور اس کے کل نقائص بدرجہ اولیٰ اس میں موجود ہیں۔ اس کے اجراء میں اگر پوری پوری احتیاط برتی جائے جو کہ نہایت دشوار ہے تو بطور زرفلز اتنی اس کا رولج ممکن ہے اور اس طرح پر زر کا عذی کی مبنی مقدار رولج ہو وہ گویا دولت میں اضافہ شمار ہوگی۔ لیکن ذرا سی مداخلت سے اس کی قدر میں سیدہ تخفیف ہوتی اغلب ہے۔ اس واقعہ سے نقائص کے تحت میں ہم ابھی پھر بحث کریں گے۔ یہاں یہ جتنا مقصود ہے کہ رسمی زر کا غذی کا استعمال بہت احتیاط طلب اور خطرناک ہے اس سے اضافہ دولت ممکن ہے لیکن ایسے اضافہ کا ثبات نہایت دشوار ہے۔ اکثر یہ ہوتا ہے کہ کچھ عرصہ بعد زر کا غذی کی قدر میں اس قدر تخفیف ہوتی ہے کہ کل اضافہ غائب ہو جاتا ہے اور عوام طرح طرح کی مالی دقتوں میں مبتلا ہو کر تباہ ہو جاتے ہیں اور ملک کی حالت درست کرتی دشوار پڑ جاتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ نیابتی زر کا غذی سے تو دولت میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا اور رسمی زر کا غذی سے جو اضافہ ہوتا ہے وہ دیر پا کم ہوتا ہے لیکن ان کے برعکس اعتباری زر کا غذی سے دولت میں اضافہ بھی ہوتا ہے اور وہ متبادل دیر پا بھی ہے۔

اعتباری زر کا غذی کے مذکور الصدر خوبی کا باعث درحقیقت وہ مہمانہ روی ہے

حواس کے اجراء میں خستیاں کی جاتی ہیں تو نیابتی زر کا عدی کے مانند اس کا ہر قدر زرفلزا  
 لغرض ادائیگی ہر وقت موجود رکھا جاتا ہے کہ اس کا ایک بڑا حصہ بیکار پڑا رہی اور نہ رسمی  
 کا عدی کی طرح وہ بغیر کسی مایہ معفوظ کے جاری کیا جاتا ہے کہ زرفلزا سے اس کی ادائیگی  
 ممکن ہو اور ذرا سی کثرت سے اس کی قدر سید گھٹ جائے بلکہ اعتباری زر کا عدی میں  
 بقدر مندرجہ زرفلزا بوقت مطالبہ فوراً ادا کرنے کا وعدہ ہوتا ہے اور جبکہ زر کا عدی جاری  
 کرنے والے پر لوگوں کو یوں اعتبار ہوتا ہے تو اس وعدہ کے تکمیل کی کسی کو عجلت نہیں ہوتی  
 مدتوں لوگ نوٹ آپس میں برتتے اور بھناتے رہتے ہیں اور عرصہ بعد سرکاری حرا نہ یا  
 بیک میں بعض ادائیگی زرفلزا میں بیت کرتے ہیں۔ نتیجہ یہ کہ کل جاری شدہ نوٹوں کی  
 مجموعی قدر کا صرف ایک مناسب حصہ شکل زرفلزا میں بغرض ادائیگی موجود رکھنا کافی ہوتا  
 ہے۔ مثلاً دس کروڑ روپیہ کے نوٹ جاری کیے جاویں تو ان میں سے صرف تھوڑے تھوڑے  
 ایک وقت میں ادائیگی زرفلزا کے واسطے پیش کیے جاویں گے اور ہر وقت تھمنا۔ ۳۰۔ ۴۰  
 فیصدی زرفلزا بطور منقطع موجود رکھنا ادائیگی کے واسطے کافی ہوگا گویا اس طرح بروکر و  
 روپیہ سے بذریعہ اعتباری زر کا عدی دس کروڑ کا کام نکلے گا۔ اور دولت میں بھی بقدر کاٹ  
 کروڑ اضافہ ہو جائے گا۔ یہ سب تک ہر وقت ان کی ادائیگی شکل زرفلزا میں یقینی ہوگی  
 ان کی قدر میں تخفیف محال ہوگی۔ البتہ اگر کسی ہم انقلاب کی وجہ سے نوٹ جاری کرنے  
 والے کا اعتبار گھٹ جائے تو قدر میں تخفیف ہونی اعلیٰ ہے۔ لیکن ایسا شاذ و نادر ہوتا ہے۔  
 مدتہائے دراز تک اعتباری زر کا عدی مثل زرفلزا میں مقررہ قدر کے حساب سے جاری رہتا  
 ہے اور اس کا باعث وہی اعتبار اور یقینی ادائیگی زرفلزا میں ہے۔

سنہ کی مشہور جنگ فرانس و جرمنی میں فرانس بہت زبردبار ہوا۔ اول تو بہت سا  
 زرفلزا دیا دیگر ممالک کو چلا گیا جہاں سے سامان جنگ خریداجاتا تھا۔ دوم ایک تم

حصہ چہارم

باب سوم

کسر حسی کو بطور تالان دی پڑی۔ رری بڑی قلت ہو گئی مالاخرہ اس سے بعد ایک بار روپیہ کے باروں ملک زر کا عدی رائج کیا تب کہیں کام چلا اب اگر بھر تم کثیر اس کسی دوسرے ملک سے قرض لیتا تو اس حالت میں اس کو کم از کم ۷۵ صدی کے حساب سے پانچ کروڑ سالانہ سود دینا پڑتا۔ اول تو زر کی قلت تھی۔ دوم قوم بیدار تھی اور اپنے نفع نقصان کو خوب سمجھتی تھی زر کا عدی کے اجراء میں کوئی دقت پیش نہیں آئی اور جوں جوں مالی حالت سدھرتی گئی زر کا عدی بھی زر فلزاتی میں تبدیل ہوتا گیا حتیٰ کہ اس کی مقدار گھٹتے گھٹتے رہی زر کا عدی کے بجائے وہ اعتباری زر کا عدی بن گیا۔ یہی زر فلزاتی کی کثرت سے ایسے لوگوں کی ادائیگی پوسے طور پر یقینی ہو گئی۔ فرانس کی طرح دیگر ترقی یافتہ ممالک نے بھی مالی دفتروں کی حالت میں زر کا عدی سے توری اصافہ دولت کا کام لیا ہے مگر بعد کولت بہتر ہوتے ہی زر کا عدی کی مقدار گھٹا کر اور زر فلزاتی کی بڑھاکر ان میں ایسا تناسب قائم کر دیا کہ زر کا عدی کھائے رسمی کے اعتباری بن گیا۔

جزیرہ گرٹسی کے گورنر نے اس کے ٹھہر سینٹ پیٹرس میں ایک مازار تیار کرانا چاہا لیکن ضروری مصارف کے واسطے زر نہ تھا اس نے ساتھ ہزار روپیہ کی قیمتی نوٹ تیار کر کے ان کو زر قانونی قرار دیدیا اور جو لوگ بازار بنانے میں شریک تھے ان کو اجرت میں وہی نوٹ دیئے۔ جب مارا تیار ہو گیا تو اس کی آمدنی سے جید ہی سال میں وہ کل نوٹ زر فلزاتی میں ادا کر دیئے اور اس طرح پر لٹا ہر ایک بیسہ صرف ہوئے بغیر ایک بڑی جائیداد بن گئی۔

زر کا عدی کا رولج ہر ترقی یافتہ ملک میں پہلے ہوا ہے۔ فرانس میں تختیا یا رخ اب وہیہ قیمتی زر فلزاتی سے کاروبار چلتا ہے اور انگلستان میں صرف دو ارب سے اور لطف یہ کہ انگلستان کا کاروبار فرانس سے کہیں بڑھا ہوا ہے۔ علاوہ دیگر کاروباری طریق کے اس

حصہ چہارم

باب سوم

فرق کا باعث زر کاغذی کا رواج بھی ہے۔

اندازہ کیا جاتا ہے کہ صرف اعتباری زر کاغذی کے درجے سے برطانیہ عظمیٰ اور آئرلینڈ میں زر نقد پرچاس کروڑ بڑھایا گیا ہے۔ اور اس پر رقم کثیر بطور سود حاصل ہوتی ہے۔

لیکن یہ محتانہ محل نہ ہوگا کہ زر کاغذی مسیح طور پر رائج کرنا بے حد شواہکار کام ہے اس کے اصول و طریق کی تفصیل ہایت پیچیدہ اور طویل ہے۔ خود ماہرین میں بھی بہت اختلاف رائے پھیل ہوا ہے۔ ہم نے چند خاص اصولوں کا حسب موقع مجملہ ذکر کر دیا ہے مفصل بحث کی موجودہ کتاب میں گنجائش نہیں۔ اسی کے واسطے ایک جدا گانہ کتاب مورد ہوگی۔

زر کاغذی

کے تقاضے

(۷) زر کاغذی کے تقاضے کی طرف اس سے قبل بھی جائیجا اشارہ کیا جا چکا ہے

یہاں اُن کو یکجا پیش کیا جاتا ہے۔

(۸) زر کاغذی کی قدر از حد ضعیف البیان ہے اگر سرکار مالی و متوں میں مبتلا ہو کر نہایتی یا اعتباری

زر کاغذی کو فراہم کرنے سے مدت دراز تک معذور ہو جائے یا حکومت کے انقلاب سے

موجودہ زر کاغذی غیر مروج قرار دیدیا جائے تو لوگوں کے پاس دودھ کوڑی کے کاغذی بیڑوں

کے سوائے اور کیا باقی رہ جائے گا۔ گویا زر کاغذی کی قدر سراسر قانونی ہے اور وہ حکومت

کی خوشحالی اور اس کے استحکام پر ستر پناہ محصور ہے۔ زر کاغذی کی قدر کاغذی تو ناقابلِ محاط ہے

اس کے برعکس زر فلزاتی میں علاوہ قدر قانونی کے قدر فلزاتی بھی ہوتی ہے ہمز دستہ کے غیر

مروج قرار پائے سے تو اس کی قدر میں بہت کم فرق پڑیگا۔ لیکن وہی بھی غیر مروج ہونے

کے بعد کچھ نہ کچھ قدر فلزاتی قائم رکھ سکے گا۔ زر کاغذی کی طرح وہ بھی سراسر بے قدر ہو جائیگا

اور زر کاغذی کی قدر میں اتنی کمی ہو جائے گی کہ وہ سراسر بے قدر ہو جائے گی۔ زر کاغذی کی قدر میں اتنی کمی ہو جائے گی کہ وہ سراسر بے قدر ہو جائے گی۔

زر کاغذی کی قدر میں اتنی کمی ہو جائے گی کہ وہ سراسر بے قدر ہو جائے گی۔ زر کاغذی کی قدر میں اتنی کمی ہو جائے گی کہ وہ سراسر بے قدر ہو جائے گی۔

زر کاغذی کی قدر میں اتنی کمی ہو جائے گی کہ وہ سراسر بے قدر ہو جائے گی۔ زر کاغذی کی قدر میں اتنی کمی ہو جائے گی کہ وہ سراسر بے قدر ہو جائے گی۔

زر کاغذی کی قدر میں اتنی کمی ہو جائے گی کہ وہ سراسر بے قدر ہو جائے گی۔ زر کاغذی کی قدر میں اتنی کمی ہو جائے گی کہ وہ سراسر بے قدر ہو جائے گی۔

حصہ مدام  
ماہ سوم

(ب) رک کا غدی کی قدر سراسر محدود اور مقامی ہوتی ہے۔ رک کی قدر قانونی تو صرف سلطنت متعلقہ کے اندر قبول کی جاتی ہے۔ یہ فلزاتی دوسرے ممالک میں بجائے قدر قانونی قدر فلزاتی کے حساب سے جلتا ہے۔ لیکن بلا تکلف جمل سکتا ہے۔ اس کے برعکس چونکہ رک کا غدی کی قدر سراسر قانونی ہوتی ہے اور قدر کا غدی کوئی حقیقت نہیں رکھتی اس لیے رک کا غدی دوسرے ممالک میں نہیں چل سکتا۔

واضح ہو کہ بعض رک کا غدی جن کی ادائیگی لیٹکل زر فلزاتی بنیاد پر مبنی ہو دیگر ممالک میں بھی چند روزہ رولج پاسکتا ہے۔ مثلاً بینک انگلستان کے نوٹ دیگر ممالک میں بھی قبول کر لیے جاتے ہیں۔ لیکن وہ جلد انگلستان پہنچ جاتے ہیں۔ مدت تک اور کمزور وہ دوسرے ممالک میں لے ج نہیں ہو سکتے۔ اور رسمی رک کا غدی تو سب سے زیادہ محض کا غدی پرزہ رہتا ہے اور (ج) قدر رک کے تحت میں لگے چکر واضح ہو گا کہ اگر زر فلزاتی خواہ وہ زر مستند ہی کیوں نہ ہو کاروباری ضروریات سے زیادہ مقدار میں بامی کر دیا جائے تو اس کی قدر میں تخفیف ہو جائے گی۔ پس جب رک کا غدی جو سراسر زر وضعی ہے ضرورت سے زیادہ مقدار میں جاری کیا جائے تو اس کی قدر کے اس سے کہیں زیادہ گھٹنے میں کیا تنک ہو سکتا ہے۔ زر فلزاتی تو دہاتوں کی رسید پر منحصر ہے اور دہاتوں کی رسید محدود ہے۔ نیابتی زر کا غدی بھی زر فلزاتی کا پورا پانہ ہے۔ اور اعتباری زر کا غدی کے اضداد میں بھی ضروری سرمایہ محفوظ حد قائم ہو لیکن رسمی زر کا غدی تمام یا بنیادوں سے آزاد ہے۔ گورنمنٹ جس قدر چاہے چھاپ کر جاری کرے۔ تجربہ سے بخوبی ثابت ہو چکا ہے کہ اگر رسمی زر کا غدی کی بھی مقدار مناسب حدود کے اندر بند رکھی جائے تو بلا دقت قدر قانونی کے حساب سے وہ چل سکتا ہے چنانچہ ستمبر ۱۹۱۹ء تک بینک انگلستان کے نوٹوں کی ادائیگی لیٹکل زر فلزاتی بنیاد پر ہی اور بلا تخفیف قدر قانونی اس عرصہ تک ہر طور پر زر کا غدی جاری رہا۔ بنک نے اس

کے کوٹ حورسی زر کا عذی ہیں اور قدر قانونی کے حساب سے بلا تکلف جاری ہیں تو وجہ یہ ہے حصہ چارم  
کہ جاری کرنے والے ماہرین مالیات نے اُن کی مقدار نہایت مناسب کہی ہے۔ لیکن سہی  
زر کا عذی کی تاریخ نہایت افسوسناک واقعات سے لبریز ہے۔ جس کو یہ بڑھ کر آج عبرت  
و ہدایت حاصل کی جا رہی ہے۔ جب کہ رسمی زر کا عذی اول اول رائج ہوا تو اس کے  
اصول کا نہ پورا پورا علم تھا اور نہ اس کے عمل کا ٹھیک تجربہ۔ ایسے زر کے اضافہ میں  
جو کہ سولے کا عذی ہونے کے اور کوئی وقت ہی نہ تھی۔ کبھی تو مالی ضروریات کے دباؤ  
سے اور کبھی حرص و طمع کے اثر سے رسمی زر کا عذی مقدار مناسب بہت زیادہ رائج  
کر دیا گیا جس کا نتیجہ از حد تخفیف قدر نکلا۔ مثلاً جنگ فرانس جرمنی سے خستہ حال ہو کر  
اٹھارویں صدی کے آخر میں فرانس نے رسمی زر کا عذی جاری کیا جو ضرورت سے  
بیس گنا زیادہ تھا۔ اگلے گزر فلزاتی کی بھی اتنی زیادہ ضرورت مقدار جاری کی جاتی  
تو اس کی قدر میں یقیناً تخفیف پیدا ہو جاتی اور سیر رسمی زر کا عذی کا تو کہنا ہی کیا ہے۔  
اس کی قدر میں اس قدر تخفیف ہوئی کہ فروری ۱۹۱۷ء میں ایک جوڑا جو تہ ڈھائی ہزار  
روپیہ والے زر کا عذی کو فروخت ہوا۔

۱۰۔ جب کہ زر کا عذی کی قدر میں تخفیف نمودار ہوتی ہے اور زر فلزاتی کی سابق قدر بحال  
رہتی ہے تو دونوں کی قدر قانونی مساوی ہوتی ہے۔ قانون گریٹم کے مطابق زر فلزاتی  
حکومت بہتر زر ہی قایم ہونا شروع ہوتا ہے اور زر کا عذی کہ جو بدتر زر ہر طرف پھیل جاتا  
ہے۔ بالآخر کاروبار میں زر فلزاتی اور زر کا عذی کی قدر میں ماوجودیکہ وہ مساوی المقد ہیں  
فرق نمودار ہو جاتا ہے۔ مثلاً بیس روپیہ قدر قانونی والا زر کا عذی دس بلکہ پانچ روپیہ قدر  
قانونی والے زر فلزاتی کا ہمتہ کرنا جاتے لگتا ہے۔ ساتھ ہی ساتھ تمام چیزوں کے دو  
تین گنا قراہ یا جاتے ہیں۔ بحساب زر کا عذی وہ گراں فروخت ہوتی ہیں اور بحساب

زر فلزاتی نسبتاً ارزوں مثلاً اگر ہم قیمت زر کاغذی میں ادا کریں تو بیسویسہ قدر قانونی حصہ ہمارے  
 والا زر کاغذی طلب کیا جائے گا اور اگر زر فلزاتی میں تو صرف پانچ سو بیسہ کافی ہوں گے۔  
 روس۔ امریکہ اور فرانس کو شروع شروع میں زر کاغذی کی تحفیف قدر کا جو تلخ تجربہ اٹھاتا  
 پڑا وہ تائیخ زر کاغذی میں اب تک بطور عبرت و ہدایت پیش کیا جاتا ہے۔

جبکہ زر کاغذی کی قدر میں تخفیف نمودار ہو تو ثابت ہوا کہ ضرورت سے زیادہ  
 مقدار رائج ہے۔ پس مزید اجرا کو فوراً بند کر کے زر کاغذی کی مقدار گھٹانے کی فکر کرنی چاہئے  
 اور اس کا آسان طریق یہ ہے کہ زر کاغذی جوں جوں سرکاری متوازن میں آئے ضائع کر دیا جا  
 حتیٰ کہ زر کاغذی اور بنظر ترقی قدر برابر آگئے اس طریق سے زر کاغذی کی مقدار گھٹانے میں سہارا  
 کو فوری نقصان ضرور بدست کرنا پڑے گا اور یہ جب ہی ممکن ہے کہ سرکاری مصارف سے زائد ہو۔  
 اگر ضرورت سے زائد زر کاغذی کا رائج بحال رکھا جائے تو تخفیف قدر کی بدولت  
 ملک ایسے بہنور میں نہیں جاوے گا کہ اس سے کاروبار کی کشتی صحیح سلامت نہکا لنی دشوار  
 ہو جائے گی۔ اور اجازت زر کاغذی سے ملک کو جو فوری نفع پہنچا ہوگا۔ اس سے بدرجہا  
 زیادہ مضرت آخر میں اٹھانی پڑے گی۔

مقدار زر کا تعین ہر ملک کی ضروریات اور معاشی حالت سے متعلق ہے اس کا کوئی  
 عام اصول قرار دینا محال ہے۔ جو کچھ کہا جاسکتا ہے وہ یہ ہے کہ مقدار ضرورت کے ہم پلہ ہو  
 زیادہ نہ ہو۔

# باب چہام

## تجارت بین الاقوام

بحرہ (۱) قوم کا معاشی مفہوم (۲) تجارت بین الاقوام اور اس کی صورتیں (۳)

قدر و قیمت بین الاقوام (۴) اقسام تجارت (۵) آزاد تجارت (۶) تجارت مابین

(۷) تفریق اقوام (۸) دولت اور سرمایہ دولت (۹) رراعت اور صنعت

حرفت (۱۰) قوم کے معاشی وسائل اور ان کا استعمال (۱۱) طریق تائیں کی تفصیل

(۱۲) محصول تائیں و محصول مال

(۱) تجارت بین الاقوام کی بحث میں سب سے اول قوم کا مفہوم نہر سب طلب ہو۔ سب جانتے ہیں قوم کا معاشی مفہوم ایک ہی زبان بولتا ہو۔ نیز اس میں اگرچہ مذہب اور رسم و رواج کا یکساں ہونا لازمی نہیں مگر اغلب ضرور ہو۔ اس ملکی۔ سیاسی۔ مذہبی اور معاشرتی یکسانیت کا معاشی نتیجہ یہ ہوتا ہو کہ محنت اور اصل قوم کے درمیان ار حد انتقال پذیر ہوتا ہو۔ حدود قوم کے اندر اندر تملات و زکار مرز دور بلا دقت گھومتے ہیں اور لوگوں کو شغل اصل میں بھی کوئی تامل نہیں ہوتا۔ قوم کی مذکورہ الصدد سے مثبت ہو اور ہی سے منفی نتائج نکالے گئے ہیں جو قوموں کے مابین حد فاصل کا کام دیتے ہیں یعنی جب کہ دو گروہ میں کوہ بالا یکسانیت مفقود ہو متلاً دور افتادہ خطوں میں آباد ہوں۔ مختلف زبانیں بولیں۔ مختلف حکومتوں کے تابع ہوں ان کے مذہب اور رسم و رواج بھی جدا ہوں۔ تو ان کے درمیان محنت اصل مقابلہ بڑی کھک غیر انتقال پذیر ہوں گے۔ لہذا بجائے ایک قوم



کے وہ دو جداگانہ قوم شمار کئے جائیں گے۔ پس واضح ہوا کہ از روئے معیشت قوم سے مراد انسانوں کے ایسے گروہ ہیں جن کے درمیان ملکی سیاسی - مذہبی اور معاشرتی یکجہانیت کی بدولت محنت واصل کا فی طور پر انتقال پذیر ہوں۔ گویا ہر قوم کے مقابل باقی دیگر اقوام میں یکجہانیت کے بجائے ملکی - سیاسی - مذہبی یا معاشرتی اختلاف پایا جاتا ہو۔ لہذا مابین اقوام محنت اور اصل بڑی حد تک غیر انتقال پذیر رہتے ہیں واضح ہو کہ محنت واصل کی انتقال پذیر و غیر انتقال پذیر قوم کی ترکیب اور تفریق کے جو معاشی اصول قرار دیئے جاتے ہیں وہ خود بہت کچھ غیر معین ہیں۔ اور ان دونوں میں صرف کی مثنی مدارج کا فرق ہو اور بس درجہ عام بیداری اور ذرائع آمد و رفت کی سہولت کی بدولت محنت واصل کی انتقال پذیر یا مابین اقوام بھی نسبتاً بہت بڑھ گئی ہو اور ان کا قطعاً غیر انتقال پذیر ہونا محال ہو۔ اسی تذبذب کی بدولت بعض حالتوں میں علمی لحاظ سے قوم کی تفریق بہت دشوار ہو جاتی ہو۔ لیکن اصطلاحات کا عدم معین توکل علوم تمدن اور خصوصاً معیشت کی عام کمزوری ہو۔ ہر حال اگرچہ مذکورہ بالا معاشی مفہم بالکل معین اور قطعی نہیں تب بھی کثرت موجودہ اقوام پر وہ عاید ہوتا ہو اور عملی طور پر شناخت و تفریق اقوام میں قابل قدر مدد دیتا ہو۔

حاصل کلام یہ کہ حدود قوم کے اندر محنت واصل بلا تکلف ایک جگہ سے دوسری جگہ منتقل ہوتے رہتے ہیں اور ان کی یہی انتقال پذیر گویا قوم کی معاشی شناخت مانی جاتی ہو لیکن اس کے برعکس مابین اقوام محنت واصل مقابلہ کمتر نقل پذیر یا کئے جاتے ہیں۔ جس کے غیر منتقل پذیر سے تعبیر کرتے ہیں اور جو تفریق اقوام کا معاشی اصول قرار یا چکا ہو۔ مثلاً احاطہ قوم کے اندر اگر اجرت یا شرح سود میں کسی بقدر دس فیصدی اضافہ نمودار ہو تو اس سے مستفید ہونے کے لیے محنت اور خصوصاً اصل فوراً وہاں جا پہنچتا ہو لیکن اگر حدود قوم کے باہر یعنی دوسری قوم میں اجرت و شرح سود بقدر ۲۰ فیصدی بھی زائد پائی جائے تو اصل اور خصوصاً

محنت کو نہ کورا صدر وقت آمیز اختلافات کی وجہ سے وہاں جانے میں تامل ہوگا۔ اور حبیب نامہ  
 پیشی مترجے فائدہ اٹھانا دشوار نظر آئے گا۔ لیکن صبح ہو کہ شاید فیصدی پستی کے واسطے خود قوم  
 کے اندر اندر یہی محنت واصل انتقال گوارا کرے گا اور سو یا پچاس فیصدی اضافہ کی خاطر دوسری  
 قوم میں بھی پہنچ جائے تو عجب نہیں۔ یس صاف ظاہر ہو کہ محنت واصل کی اصطلاحی نقل و پیری  
 وغیرہ نقل و پیری میں صرف مدارج کا فرق ہے۔ یہ ہر دو مصعفات نہ قطعی ہیں نہ جدا گانہ۔

قوم کے مذکورہ بالا معاشی مفہوم سے واضح ہوا کہ محنت واصل کا آزادانہ مقابلہ بہتر  
 ہر قوم کے اندر جدا جدا محدود ہے اگرچہ قیام امن توسیع ذرائع آمد و رفت عام سیلری اور  
 گونا گوں عام معاشی ترقیات کی بدولت محنت واصل دوسرے ملک اور قوموں میں بھی بہت  
 سابق بہت زیادہ دورہ کرنے لگے ہیں۔ تاہم ان کی اندرونی قوم اور بیرون قوم انتقال و پیری  
 میں قابل لحاظ فرق قائم ہے اور مابین اقوام محبت واصل کا مقابلہ ابھی تک ضعیف ضرور ہے  
 مقابلہ کے قوی اور ضعیف ہونے کا نتیجہ جو ہونا چاہئے موجود ہے ہر قوم کے اندر اندر تو آزادانہ  
 مقابلہ کے دماؤ سے شرح اجرت و سود تقریباً یکساں ہے۔ لیکن کثیر اقوام میں بتقابل یک دگر  
 اب تک مختلف شرح جاری ہیں۔ مقابلہ میں الاقوام اس قدر قوی نہیں کہ ان کو بھی ہموار  
 کر دے۔

المتخصر ملکوں کے فاصلہ اور آب ہوا۔ حکومت۔ زبان۔ مذہب اور رسم رواج  
 کے اختلافات نے بنی نوع انسان و متعدد اقوام میں تقسیم کر دیا ہے ہر قوم میں محنت واصل  
 کے آزادانہ مقابلہ سے شرح اجرت و سود ایک ایک سطح پر قائم رہتے ہیں۔ لیکن مراحت  
 مقابلہ کی وجہ سے قوموں میں بتقابل یک دگر اب تک مختلف شرح جاری ہیں۔ اس کی  
 مثال یہی ہو کہ کمالاب کے اندر دیواریں بنا کر پانی کی مختلف پست و بلند سطح قائم کر دی جائیں  
 حالانکہ دیواروں کے بغیر کل پانی کی سطح ایک ہوگی

حصہ (۲) ایک زمانہ تھا کہ تجارت ہر گاؤں اور قصبہ تک جدا جدا محدود تھی حتیٰ کہ اس یا اس کی بیسیوں سے بھی چیزیں شا دونادر خریدی جاتی تھیں اور علی ہذا مقامی پیداوار کو باہر بیچنے کی بھی نوبت کم آتی تھی جو چیز درکار ہوتی جو اس بستی میں تیار ہوتی اور جو چیز کہیں تیار ہوتی وہ کشتہ میں صرف میں آجاتی تھی۔ آج تجارت کی وسعت کا کیا کہنا تمام دنیا پر کی گئی اس کا جال پھیلانظر آتا ہے۔ بیشمار قسم کا اربوں من مال سامان ریل اور جہاز شب روز لے پھرتے ہیں۔ ترقی یافتہ ممالک اور بڑے بڑے شہروں کا تو ذکر کیا ہے۔ ہندوستانی دیہات کے کچے جہون پڑے میں بھی نارے۔ سوئڈن یا جاپان کی بنی ہوئی دیاسلائی سے جڑنی یا آسٹریا کی لائین میں روس، امریکہ یا برما کا مٹی کا تیل جلتا ہے تب کہیں اُجالا ہوتا ہے۔ شاید ہی دنیا کا کوئی ایسا حصہ ہو جہاں کی کوئی نہ کوئی چیز ہر مہذب اور خوشحال آدمی کے گھر میں موجود نہ ہو چنانچہ ایک مغرزمینزبان نے اپنی تقریر مابعد دعوت میں موجودہ ترقیات کا ذکر کرتے ہوئے بجا طور پر یہ دعویٰ کیا تھا کہ دنیا میں کوئی قوم اور ملک ایسا نہ ہو گا جسے اس دعوت کے اہتمام میں کچھ نہ کچھ حصہ لیا ہو۔ گویا وسعت تجارت اور تقسیم عمل کی یہ نوبت آگئی ہے کہ خوددو نوش عسی لاپہ ضروریات کی بھر سانی میں بھی تمام ممالک کو شریک ہونا پڑتا ہے۔ پس بلحاظ ضروریات گو ماگوں تجارت کی عالمگیری صاف ظاہر ہے۔

عور اور مشاہدہ سے واضح ہو گا کہ مختلف اقوام کے درمیان جو تجارت قائم ہے اس کی تین صورتیں ہیں ان میں سے کوئی نہ کوئی صورت ہر ایسے ملک میں ضرور موجود ہوتی ہے جو تجارت بین الاقوام میں شریک ہو۔

(۱) جب کسی ملک میں کوئی ضروری چیز پیدا نہ ہو سکے تو مجبوراً اسے نہ کوئی دوسرے ملک سے منگانی پڑتی ہے۔ تجارت بین الاقوام کی یہ سب سے مقدم صورت ہے۔ مثلاً بحرین، خلیج فارس، کیے بغیر امریکہ چار اور کافی سے محروم رہتا۔ انگلستان کو انجیر اور تیل بامیسر نہ آئی۔ فرانس

کو تانبا دستیاب نہ ہو سکتا۔ پالینڈ کو عمارت کے واسطے پتھر نہ ملتا۔ غریب ناروے تک کو تینٹر  
سوئٹزرلینڈ کو لیمہ کو محتاج رہتا اور منطقہ مارہ کے پھل اور مصالحے یورپ بھر کو نصیب نہوتے۔  
صہ چہام  
ناب چہام

تجارت بین الاقوام کی اگر یہ صورت صرف تعینات تک محدود ہوتی تو زیادہ مضائقہ  
نہ تھا لیکن غضب تو یہ ہے کہ ناگزیر ضروریات بھی اس میں داخل ہو رہی ہیں۔ اکتیٹر رہین  
ممالک میں آبادی بلحاظ رقبہ اس قدر بڑھ گئی ہے کہ مقامی زرعی پیداوار کل آبادی کی خوراک کے  
واسطے سخت ناکافی ہے۔ اور اس پر طرہ یہ ہے کہ وہ صنعت و حرفت میں اس قدر مہمک ہیں  
کہ رہی سہی زراعت پر بھی توجہ کم کرتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایسی روٹی کے واسطے وہ دیگر ممالک  
کی زرعی پیداوار کے محتاج ہیں خود انگلستان کو ہر سال سو اچار ارب روپیہ کسانوں  
خوراک دیگر ممالک سے خریدنا پڑتا ہے۔ تب کہیں اس کا گزر رہتا ہے۔ اگر سامان خوراک کی  
درآمد کسی طرح پرک جائے تو انگلستان کو چند ہی روز میں روٹی کے لالے پڑ جائیں۔ لیکن چونکہ  
انگلستان کے مقبوضات تمام دنیا پر پھیلے ہوئے ہیں۔ تجارت بین الاقوام کا مال بیشتر  
انگریزی جہازوں میں آنا جاتا ہے اور سیرطانوی بیڑا دنیا میں کسی دو ٹری بڑی سلطنتوں  
کے بیڑوں کی مجموعی طاقت سے بھی مسلط طور پر بڑھا ہوا رہتا ہے۔ اس لیے انگلستان کو  
سامان خوراک کی درآمد بند ہو سکے کا اندیشہ نہیں ہے۔ لیکن انگلستان کے علاوہ اوروپین  
ممالک بھی مقامی پیداوار سے کل آبادی کو غذا مہیا نہیں کر سکتے اور خوراک درآمد سے کام  
چلاتے ہیں۔ اگرچہ یہ حالت فاقہ کشی سے بدرجہا بہتر ہے لیکن فی نفسہ کچھ کم اندیشہ ناک نہیں  
غذا جیسی اولین ناگزیر ضرورت حتی الامکان مقامی پیداوار سے مہیا کرنی چاہئے۔ سامان  
خوراک کی درآمد توں تک خواہ کتنی ہی سہل اور مفید نظر آئے لیکن مال اندیشی کے سخت  
منافی ہے۔ اور عجیب نہیں اگر کہیں نہ کہیں اس کا جبرت آموز غیما نہ ہو گھٹتا پڑے۔

۱ ب) جب کسی ملک میں کوئی چیز پیدا تو ہو سکے مگر مصارف پیدا ایش بہت زیادہ

حسیہ جام  
ماسیہ جام

بڑیں تو تھے مذكورہ ان ممالک سے منگالی جاتی ہے جہاں یہ وہ مقابلہ ارزاء پیدا ہوتی ہو مثلاً فرانس یا جاپان تو خود بھی مٹین تیار کر سکتا ہے لیکن بیٹی مصارف کے خوف سے وہ اپنے واسطے مٹین یا تو انگلستان سے خرید لیتا ہے یا امریکہ سے جہاں علاوہ لوہے اور کوئلہ کی کثرت کے مٹین بنانے کا خاص اہتمام بھی موجود ہے اور اس لیے مٹین ارزاء تیار ہوتی ہیں اس طرح پر امریکہ میں سیسہ کی اس قدر کائنیں موجود ہیں کہ ان سے مقامی ضرورت پر لے کر طریر ہیا ہو سکتی ہے۔ لیکن یہ کائنیں عموماً بہت زیادہ گہری ہیں اور سیسہ کے مصارف پیدائش بہت زیادہ ہونے یقینی ہیں۔ پس امریکہ سیسہ کی بڑی بڑی مقدار دوسرے ملکوں سے خریدنا اپنے حق میں مفید سمجھتا ہے۔

(ج) اوپر کی ہر دو صورتوں میں درآمد والا ملک یعنی جو دوسرے ملک سے سامان منگاتا ہے سامان درآمد کو یا تو پیدا کر نہیں سکتا یا اگر کرے بھی تو اس قدر ارزاء نہیں جتنا کہ برآمد والا ملک کرتا ہے۔ ہر صورت بلحاظ پیدائش شے زیر بحث درآمد والا ملک برآمد والے کے مقابلہ میں پس ماندہ ہے تجارت میں لاتوام کی صورتیں تو یہی دو ہیں۔ لیکن کہیں کہیں ایک تیسری صورت بھی پائی جاتی ہے جو بلحاظ عجیب بلکہ خلاف عقل معلوم ہوتی ہے۔ وہ یہ کہ کبھی کوئی ملک ایسی چیز بھی دوسرے ملک سے منگانا اپنے حق میں مفید یاتا ہے جس کو برآمد والے ملک کے مقابلہ میں وہ خود ارزاء پیدا کر سکے پس واقعہ کو ہم ایک نہایت سادہ مثال سے سمجھاتے ہیں۔ فرض کرو کہ ایک فن میں عمر چار جوتے یا پہرے ٹوپیاں تیار کر سکے اور زید ۶ جوتے یا ۴ ٹوپیاں اس حالت میں اگرچہ عمر ٹوپیاں بھی زیادہ ارزاء تیار کر سکتا ہے مگر بہتر یہ ہو گا کہ وہ خود جوتے بنائے اور ٹوپیاں نانا زید کے سپرد کر دے۔ اس میں اول تو مجموعی پیداوار بڑھ جائے گی۔ مثلاً اگر عمر زید جدا جدا جوتے اور ٹوپیاں بنائیں تو گویا ان دونوں کی دوروزہ مجموعی پیداوار (۴ جوتے + ۶ ٹوپیاں) + (۲ جوتے + ۴ ٹوپیاں) یعنی ۶ جوتے

اور ۱۰ ٹوپیاں ہوگی اور اگر عمر دور ورنہ صرف جوتے بنائے اور زید ٹوپیاں تو مجموعی پیداوار ۸ جوتے اور ۸ ٹوپیاں ہوگی۔ رید کے ۲ جوتے برابر ہیں ۴ ٹوپیاں کے ہذا عمر کے ۴ جوتے برابر ہیں زید کی ٹوپیوں کے اور عمر و رید کی ٹوپیاں یکساں ہیں۔ یس مذکورہ مال ۶ جوتے اور ۱ ٹوپیاں برابر ہیں (۱۰ + ۱۲) ۲۲ ٹوپیاں کے اور ۸ جوتے ۸ ٹوپیاں برابر ہیں (۸ + ۱۶) ۲۴ ٹوپیاں کے گویا آخر الذکر پیداوار اول الذکر سے بقدر ۲ ٹوپیاں کم ہوئی۔ یس ثابت ہوا کہ اگر اول عمر و رید جدا ایک ایک روز جوتے اور ٹوپیاں بنائیں۔ اور پھر عمر دور ورنہ صرف جوتے بنائے اور زید صرف ٹوپیاں تو یسید اور حالت دوم حالت اول سے بقدر دو ٹوپیاں زیادہ رہے گی۔

مذکورہ بالا تقسیم عمل غالباً ہر دو فریق کے واسطے مفید ہوگا اور مضر کسی کے حق میں نہیں ہو سکتا۔ شرح مبادلہ تین طور پر قرار یا سکتا ہے یا تو چونکہ زید کے دو جوتے برابر ہیں ۴ ٹوپیاں کے عمر اپنے ۴ جوتے کے مبادلہ میں زید سے ۸ ٹوپیاں طلب کرے اس حالت میں زید کو نہ نفع ہے نہ نقصان مگر عمر کو ۲ ٹوپیاں کا فائدہ ہو کیونکہ ایک لے وز میں اس نے چار جوتے بن کر ۸ ٹوپیاں بدل لیے۔ حالانکہ خود صرف ۶ ٹوپیاں بنا سکتا تھا۔ دوسری صورت یہ کہ چونکہ عمر کی ۶ ٹوپیاں برابر ہیں ۴ جوتوں کے۔ زید اپنی ۸ ٹوپیاں کے مبادلہ میں عمر سے (۵۵ - ۵۱) ۴ جوتے طلب کرے۔ اس حالت میں عمر کو تو فائدہ یا نقصان نہیں مگر زید کو ایک جوتے سے کچھ زیادہ کا فائدہ ہو۔ وجہ یہ کہ دور ورنہ ۸ ٹوپیاں بنا کر اس نے ۵۱ جوتے عمر سے لیے حالانکہ وہ خود چار ہی جوتے بنا سکتا تھا۔ لیکن یہ تیسری صورت اعلیٰ ہے کہ متنازع کسی نسبت سے باہم تقسیم کر لیا جائے مثلاً عمر اپنے ۴ جوتوں کے مبادلہ میں بجائے ۸ کے صرف ۶ ٹوپیاں قبول کرے اس حالت میں عمر کو ایک ٹوپیاں کا نفع ہو گا۔ کیونکہ ۴ جوتوں کے بجائے وہ خود صرف ۶ ٹوپیاں بنا سکتا تھا۔ نیز زید کو ایک ٹوپیاں کی بچت رہی کیونکہ وہ خود آٹھ ٹوپیاں کے بجائے

صباحم  
ماہ چہام  
چار جوتے تیار کر سکتا تھا اور عمر سے چار جوتے صرف، ٹوپی کے عوض میں مل گئے گویا ایک  
ٹوپی کا نفع دونوں کو حاصل ہوا۔

یہاں یروفلین کی اس مقدار محنت کے متعلق جس کی پیداوار کا مقابلہ کیا جائے  
ایک نکتہ جتنا نام ضروری معلوم ہوتا ہے۔ اوپر کی مثال میں ہم نے عمر اور زید کی ایک  
ایک دن کی محنت لیکر اس کی پیداوار کا بلحاظ جوتہ اور ٹوپی مقابلہ کیا تو معلوم ہوا  
کہ عمر کی محنت کی پیداوار زید سے بڑھی ہوئی ہے۔ لیکن واضح ہو کہ عمر اور  
زید کی محنت مقدار مساوی ہوتی ضروری نہیں۔ زید کی محنت کی مقدار خواہ عمر کی  
محنت کے مساوی ہو یا اس سے بھی زیادہ۔ دونوں حالتوں میں وہی نتیجہ نکلے  
گا جو اوپر اخذ کیا گیا۔ ابستہ زید کی محنت کی مقدار عمر کی محنت سے اس قدر کم  
ہوتی چاہئے کہ زید کی پیداوار کا اوسط عمر کی پیداوار سے بڑھ جائے اور خود اصلی مفروضہ  
جس پر موجودہ مثال مبنی ہو کہ عمر مقابل زید جوتے اور ٹوپی ارزاں بناتا ہے، غائب ہو جائے  
حاصل کلام یہ کہ ارزاں پیدا کرنے والے فریق کی محنت کی جو مقدار لی جائے فریق ثانی  
کی مقدار محنت اس کے مساوی ہوتی ضروری نہیں۔ خواہ وہ مساوی ہو یا زیادہ۔ اور  
وہ کم بھی ہو سکتی ہے۔ لیکن نہ اتنی کہ فریق اول کے ارزاں پیدا کرنے کے اساسی مفروضہ کو  
زایل کرے۔ اس مفروضہ کے بحال رہتے ہوئے فریق ثانی کی مقدار محنت خواہ کچھ لیجئے  
برابر۔ زیادہ یا کم۔ مذکورہ بالا نتائج ہر حالت میں صادق آئیں گے۔

عمر زید کی مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ عمر کو جوتہ اور ٹوپی۔ دونوں چیزوں کے بننے  
میں زید پر سبقت حاصل ہے۔ ایک روز میں عمر تو نہ جوتے یا چھ ٹوپی بناتا ہے اور زید صرف  
دو جوتے یا ۴ ٹوپی لیکن سبقت کے اس لیے مختلف ہیں۔ جوتہ میں تو بقدر سو فیصدی سبقت  
حاصل ہے۔ اور ٹوپی میں صرف بقدر ۵۰ فیصدی۔ یعنی جوتہ تو دو کے مقابل میں چار بناتا ہے

اور ٹوپی ۴ کے مقابل میں چہمیں مقابلہ جوتے میں زیادہ سبقت حاصل ہوا اور نیز ثابت ہو چکا کہ عمر کا حوتہ سانا اور زید کا ٹوپی بمانا فریقین کے حق میں بہتر اور مفید ہے۔ ان دونوں واقعات کے ایک اہم معاشی قانون اخذ ہوتا ہے۔ وہ یہ کہ جب کہ کسی فریق کو خواہ وہ کوئی فرد ہو یا قوم۔ دوسرے فریق پر دو چیزوں کی پیدائش میں سبقت حاصل ہو لیکن مدارج سبقت مختلف ہوں تو جس چیز کی پیدائش میں مقابلہ زیادہ سبقت حاصل ہو اس کو خود پیدا کرے اور دوسری چیز کی پیدائش باوجود سبقت کے فریق ثانی کے سیر کرے اس واقعہ کو قانون موازنہ مصارف کہتے ہیں۔ و حہ یہ کہ عمر کی دلوں چیزوں کا مقابلہ کیا گیا تو معلوم ہوا کہ عمر کے ۴ جوتے ۸ ٹوپی کے ہم قدر ہو سکتے ہیں حالانکہ اتنی ہی محنت سے خود عمر صرف ۶ ٹوپی تیار کر سکتا ہے پس ثبات ہوا کہ عمر ٹوپی کے مقابلہ میں جوتے زیادہ ارزاں تیار کرتا ہے۔ ایک ہی مقدار محنت سے عمر شکل جو ۸ ٹوپی کے مقابل زیادہ قدر پیدا کرتا ہے۔ پس مقابلہ عمر کے جوتے کے مصارف ٹوپی کے مصارف سے کم ہوئے اور اس لئے کمتر مصارف والی یعنی ارزاں چیز اس کو تیار کرنی چاہئے۔ پس قانون موازنہ مصارف کا منشا یہ نکلا کہ جب کوئی دو چیزیں ۱ و ۲ وجہ پیدا ہوں تو طریق بالا ان کے مصارف دریافت کیے جاویں اور جو چیز جہاں کم تر مصارف سے پیدا ہو اس کو وہیں پیدا کیا جائے۔ غور کرنے سے واضح ہو گا کہ جس طرح عمر کے جوتے اور ٹوپی میں مقابلہ جوتے کے مصارف کم ہیں اسی طرح پر زید کی ٹوپی کے مصارف بقیال اس کے جوتے کے کم ہیں۔ پس قانون موازنہ مصارف کی رو سے عمر کو جوتہ تیار کرنا چاہئے اور زید کو ٹوپی۔ اس قانون کا عمل درآمد تو انفرادی مبادلوں میں بھی موجود ہوتا ہے لہذا تجارت میں الاقوام میں وہ بہت زیادہ واضح اور نمایاں ہو جاتا ہے۔ کوئی پکڑ اسینا اچھا جانے اور کھانا پکانا بھی مگر خود پکڑا سے اور باورچی ملازم رکھ کر اپنا کھانا پکوانے تو غصہ کرنے سے واضح ہو گا کہ وہ اسی قانون موازنہ مصارف پر عمل کر رہا ہے۔ چنانچہ واقعہ یہ



مسجد چہارم

باب چہارم

کہ دھلی میں ستورات کھا با پکالے میں وقت صرف کرے کی سائے دن مصنعت و شکاری میں لگی رہتی ہیں اور کھانا بازار سے منگوا کر گھر بھر کو کھلاتی ہیں ایسے معمولی رواج میں کیسا ہم اور عالمگیر قانون سمجھیں۔

اویر کی بحث سے واضح ہو گیا کہ کیونکو کوئی ملک ایسی جیسے باہر سے منگاتا مفید یا مایہ جس کو وہ خود زیادہ اراں پیدا کر سکتا ہے۔ قانون موازنہ مصارف جو اس حیرت ماک واقعہ کی بنا ہے۔ اس سے ایک ایسا ہی اور عمیق نتیجہ بھی اخذ ہوتا ہے جو کہ موجودہ نتیجہ کا عکس سمجھا جاسکے یعنی جب کہ کوئی ملک دو چیزوں کی پیداوار میں پس ماندہ ہو لیکن مدارج پس ماندگی مختلف ہوں تو باوجود پس ماندگی اس کے واسطے وہ جیسے پیدا کر فی مفید اور ممکن ہو جس میں پس ماندگی سے کم ہو مثلاً اویر کی مثال میں زید جو تہ سالے میں عمر سے قدر ۵۰ فیصدی پس ماندہ تھا۔ یعنی ہار کے مقابلہ میں صرف ۲۰ جو تے بنا سکتا تھا اور ٹوپی سانے میں قدر ۳۳ فیصدی پس ماندہ تھا یعنی ۶ کے مقابلہ میں صرف یار ٹوپی تیار کر سکتا تھا۔ گویا مقابلہ ٹوپی بنانے میں پس ماندگی کم تھی اس لیے اس کے حق میں ٹوپی بنانا ممکن اور مفید ثابت ہوا۔ تجارت بین الاقوام کی یہ تیسری صورت جو کہ قانون موازنہ مصارف پر مبنی ہے اگرچہ پہلی دو صورتوں کی مانند عام نہیں لیکن محض علمی اور خیالی بھی نہیں ہے۔ بعض ممالک کی تجارت بین الاقوام میں یہ صورت صاف نظر آتی ہے۔ حریرہ کیو یا امریکہ کو شکر دینا اور اس سے گہیوں لیتا ہے۔ اگرچہ گہیوں کی پیدائش میں بھی اس کو امریکہ پر سبقت حاصل ہے۔ اس کی صورت یہ ہو سکتی ہے کہ فرض کروں مقدار گہیوں کی پیدائش کے واسطے امریکہ میں چار روپے کی محنت درکار ہو کیو یا میں دو روپے کی محنت کافی ہو۔ لیکن شکر کی جو مقدار امریکہ میں چار روپے کی محنت سے پیدا ہو کیو یا میں اس کے

واسطے صرف ایک رو رو کی محنت کافی ہو۔ اس حالت میں کیوبا صرف شکرتیار کرے گا حصہ چھام  
کیونکہ ایک ورہ پیداوار شکر کے مبادلہ میں وہ امریکہ کی عیار ورہ پیداوار گیہوں حاصل کر سکتا  
ہے جو خود کیوبا کے دور ورہ پیداوار کے مساوی ہے۔

گویا قانون موازنہ مصارف کے عملدرآمد سے کیوبا بوساطت امریکہ ایک وزہ میلڈور  
شکر کے مبادلہ میں خود اپنی دور ورہ پیداوار گیہوں کی مقدار حاصل کر سکتا ہے۔

اسی طرح بحریرہ جرسی میں اگرچہ متقابل انگلستان گیہوں ارراں پیدا ہو سکتے ہیں  
لیکن آلو اس سے بھی کہیں زیادہ ارراں پیدا ہوتے ہیں۔ یس جریرہ مذکور خود آلو پیدا  
کرنا ہو اور گیہوں انگلستان سے خریدتا ہے۔

آسٹریلیا اور آئرلینڈ کے درمیان بھی لیس چیزوں کی تجارت میں قانون موازنہ  
مصارف کا عملدرآمد بہت فوی اور واضح پایا جاتا ہے۔

اب بخوبی واضح ہو گیا کہ اگرچہ ممالک تجارت میں الاقوام میں شریک ہوں  
تو ان میں سے ہر ایک چیز پیدا کر گیا جس کی سیدائش میں اس کو متبادلہ مافی کل چیزوں  
کے دیگر ممالک پر سب سے زیادہ مسقت حاصل ہو یا سب سے کم یں مانہ گی۔ یا یوں  
کہئے کہ مقابلہ جس چیز کو دیگر ممالک سے بحالت مسقت ارراں ترس تیار کر سکے۔ یا بحالت  
پس ماندگی کمتر گراں۔

قانون موازنہ مصارف کے متعلق کچھ تشریح اور ضروری معلوم ہوتی ہے اول یہ کہ اس کے  
عملدرآمد میں سید ہا ساد ہا مبادلہ فرض کیا جاتا ہے اور مبادلہ میں ہر فریق دوسرے کے چیز کی  
قدر کا تخمینہ اس قدر محنت سے کرتا ہے جو اس کو خود وہ چیز مانے میں صرف کرنی پڑے۔ اور  
مبادلہ میں اپنی چیز زیادہ سے زیادہ اس قدر سے سکتا جو مذکورہ مقدار محنت سے وہ تیار  
کرے اگر کوئی فریق اس سے زیادہ چیز یا سامان طاب کرے تو فریق ثانی سے مطلوبہ خود تیار کر لے گا

حصہ چہارم

باب چہارم

پس مصارف پیدائش بحوالہ محنت شمار کیے گئے ہیں۔ مثلاً ایک لے وز کی محنت۔ بعض نے اس کث میں مصارف بحوالہ ربحی شمار کیے ہیں چنانچہ بغرض امتیاز دودھ اگانہ اصطلاحیں بھی تجویز نہیں مصارف بحوالہ محنت کو مصارف پیدائش اور مصارف بحوالہ رر کو اخراجات پیدائش کہتے ہیں۔ چند دقیق وجوہات سے جن کی تفصیل کی یہاں گنجائش نہیں طریق اول قابل ترجیح خیال کیا جاتا ہے اور ہم نے بھی یہی اختیار کیا ہے۔ نیز یہ بھی فرض کر لیا جاتا ہے کہ مصارف آمد و رفت اور محصول درآمد و برآمد اگر ادا کرنا بھی پڑے تو وہ اس قدر نہیں کہ فریقین کو قانون موازنہ مصارف پر عمل کرنے سے جو منافع حاصل ہو اس کو وہ غائب کرے خود قانون کے متعلق یہ نکتہ سمجھنا ضروری ہے کہ چند چیزوں کی پیدائش بیع و سرے ملک پر محض سبقت حاصل ہونا کافی نہیں۔ بلکہ اس سبقت میں کمی بیشی بھی ضروری ہے۔ اگر سبقت سب چیزوں میں مساوی ہو تو قانون کا عمل درآمد نہ ہو سکے گا۔ مثلاً ایک وز میں عمر چار جوتے یا چہ لٹوپیاں کرے اور زید ۲ جوتے یا تین لٹوپیاں گویا عمر کو جوتہ اور لٹوپیا دونوں کے بنانے میں زید پر نقد سو فیصدی یکساں سبقت حاصل ہے اس صورت میں عمر اور زید کا جدا جدا اعلیٰ الترتیب جوتے اور لٹوپیاں بنانا یا ہر ایک کا دونوں چیزیں تیار کرنا یکساں ہے۔ ان کا باہمی موازنہ نہ ضروری نہ مفید۔

حالانکہ اوپر کی مثال میں جب کہ عمر کو جوتہ بنانے میں بمقابلہ لٹوپیا کے زیادہ سبقت حاصل تھی تو عمر کے صرف جوتے اور زید کے لٹوپیا بنانے سے فریقین کو فائدہ ہو سکتا تھا اور قانون مصارف متقابل کا پورا عمل نمودار ہوتا۔

اس واقعہ سے بھی قانون موازنہ مصارف کی قابل قدر توضیح ہوتی ہے وہ یہ کہ ایک ہی مقدار محنت ہے ایک ہی ملک میں مختلف چیزوں کی جو مقداریں پیدا ہو سکتی ہیں ان کی قدر بحوالہ ان ہی چیزوں کے اس مقدار کے جو کسی مقدار محنت سے

دوسرے ملک میں پیدا ہوں جدا جدا دریافت کر کے مقابلہ کیا جاتا ہے کہ کون چیز سب سے <sup>مستقیم</sup> بیش قدر ہو اور چونکہ مقدار محنت مساوی ہے۔ ایسی ہی چیز سب سے ارزاں ہوگی گویا <sup>ماہی</sup> اس کے مصارف پیدائش مقابلہ سب سے کم پڑیں گے اور یہی چیز پیدا کرنا اس ملک کے حق میں مفید ہوگا۔

یہ واضح ہو گیا کہ مصارف جن کا مقابلہ کیا جاتا ہے وہ ہوتے ہیں جو خود اس ملک کی مختلف پیداوار سے متعلق ہوں۔ یہ خیال کرنا کہ ایک ہی چیز کے دو مقامات میں جو مصارف پڑتے ہیں۔ ان کا مقابلہ کیا جاتا ہے <sup>مستقیم</sup> سراسر غلط ہوگا اور مذکورہ بالا توضیح کے بعد اس میں تین مغالطہ کا اندیشہ نہیں <sup>پاتا</sup>

(۳۱) یہ مسئلہ بھی نہایت دقیق اور پیچیدہ ہے کہ تجارت میں الاقوام میں چیزوں کی قدر کیونکر <sup>تدریجیت</sup> قرار پاتی ہے۔ کس اصول کے مطابق مختلف چیزوں کی مختلف مقداروں کا باہمی مبادلہ ہوتا <sup>میں الاقوام</sup> ہے۔ بعض مصنفین نے اس کی تحقیق میں بطا ہر بہت جا بجا ہی اور عرق ریزی کی ہے۔ لیکن ان کی کوشش پر کوہ کندن اور کا بر آوردن کی مثل صادق آتی ہے۔ پہلی دو صورتوں میں تو مبادلہ <sup>مستقیم</sup> میسر نہ آتا بلکہ طلب رسد کا تابع پایا جاتا ہے۔ مگر تیسری صورت میں مبادلہ پر موازنہ مصارف کی حد بھی قائم ہو جاتی ہے ایسی جب کہ ایکے وز میں عمر ۴ جوتے یا چھ ٹوپی اور زید ۲ جوتے یا ۴ ٹوپی تیار کرے تو گویا عمر کے ۴ جوتے برابر ہیں زید کی ۸ ٹوپوں کے اور جن مقدار محنت سے عمر ۴ جوتے بناتا ہے وہی سے وہ خود ۴ ٹوپی بنا سکتا ہے پس ۴ جوتوں کی قدر کم از کم ٹوپی اور زیادہ سے زیادہ آٹھ <sup>مستقیم</sup> قرار پائے گی۔ بالفاظ دیگر ۴ جوتوں کی قدر میں ۳ ٹوپی کے اندر اندر کی بیشی ہوتی رہے گی اور یہی دو ٹوپی عمر کے ۴ جوتوں اور ۴ ٹوپی کے موازنہ مصارف کے فرق کی حد ہیں۔ چہ ٹوپی سے کم عمر قبول نہیں کر سکتا کیونکہ ۴ جوتوں کے بجائے اتنی ٹوپیاں خود تیار کر سکتا ہے۔ اور آٹھ ٹوپوں سے زیادہ زید گوارا نہیں کر سکتا۔ کیونکہ ۸ ٹوپوں کے بجائے ۴ جوتے وہ خود بنا سکتا ہے۔ قانون طلب و رسد کے عمل سے

حیدرآباد  
مابہام

عالم کوئی ایسی شرح قرار یا جائے گی جس سے یقین کو نفع ہو مثلاً ۴۴ حوتوں کے مبادلہ میں ست  
ٹوئیاں اس صورت میں عمر اورید کو برابر برابر ایک ٹوپی کا فائدہ ہوگا۔

واضح ہو کہ تجارت میں الاقوام میں نہ صرف دو بلکہ بہت سی چیزوں کی تجارت ہوتی ہے  
اور نہ صرف دو بلکہ متعدد ممالک کے درمیان مبادلہ ہوتا ہے۔ اس پیچیدگی سے شرح مبادلہ  
پر حواثر پڑتا ہے اس کی تفصیل دریافت کرنی تو محال ہے۔ لہٰذا اس قدر تحقیق ہے کہ شرح  
مبادلہ نہ تھمتی قانون طلب رسد موارد مصارف کی حدود کے اندر رہتی ہے اور مبادلہ  
کی پیچیدگیوں سے شرح میں اعتدال اور استحکام بھی ضرور پیدا ہو جاتا ہے۔ مصارف آمدور  
اور محصول درآمد و درآمدی حسب حالات فریقین پر عائد ہو کر تین شرح مبادلہ پر قانون  
موارد مصارف کے تحت میں اثر ڈالتے ہیں۔

چند مضمین نے اس بحث میں ٹری ٹری موٹنگیاں کھائی ہیں۔ اگرچہ ان کی  
تحقیقات پر گونا گوں اعتراض بھی عاید ہوتے ہیں لیکن اگر اس کو بالکل صحیح مان لیا جائے  
تب بھی وہ کچھ زیادہ بالا نہیں معلوم ہوتی اور بخوف طوالت و حیرانی اس کو کم از کم اس  
کتاب میں ترک کرنا ہی مناسب نظر آتا ہے۔

قدیم الاقوام کی مذکور الصدر بحث میں سید ہاسا دہا مبادلہ فرض کیا گیا ہے مروتہ  
آلہ مبادلہ یعنی زر کے استعمال کا کوئی لحاظ نہیں کیا گیا۔ ملاحظہ دیگر اب تک تجارت  
بین الاقوام میں چیزوں کی قدر قرار پانے کا اصول دریافت کیا گیا۔ ابھی یہ دیکھنا باقی ہے  
کہ ان چیزوں کی قیمت کیونکر قرار پاتی ہے۔ قیمت بین الاقوام کی بحث بھی کچھ کم پیچیدہ  
اور طویل نہیں۔ یہاں اس کا سید ہاسا دہا لب لباب پیش کرنا کافی ہوگا۔ اس سے قبل  
جتایا جا چکا ہے کہ زرمض ایک آلہ مبادلہ ہے اور خرید و فروخت درحقیقت مبادلہ کا  
ایک طویل مگر سہولت افزا طریق ہے۔ انسان کو درحقیقت جو چیز مطلوب ہے وہ طرح طرح کا

حصہ جام

باب جام

سامان پر جس سے احتیاجات رفع ہوں رکھو وہ محض اس لیے قبول کر لیتا ہے کہ اس سے کل ضروریات حاصل ہوتی رہتی ہیں یہ کیسے ممکن ہے کہ کوئی گروہ ہمیشہ سامان بیچ بیچ کر رہی رہے لیتا رہے اور خود کچھ بھی نہ خریدے اور اگر وہ ایسا کر بھی سکے تو دوسرے گروہوں کے پاس اتنا زربہاں کہ وہ ہمیشہ اس کو دیتے رہیں ہوتا ہے کہ ہر گروہ اپنی پیداوار و رخت کر کے اور دوسروں کی پیداوار خریدتا ہے جو گویا درحقیقت تو مبادلہ ہی جاری ہے۔ استعمال زر کی وجہ سے وہ جدید و فروخت میں تقسیم ہو کر کبھی کبھی نظر آنا دشوار ہو جاتا ہے۔ یہی حال مختلف قوموں کی تجارت کا ہے۔ جب دو ملکوں میں تجارت قائم ہوتی ہے تو وہ ایسی ہی پیداوار ایک دوسرے کو بھیجتے رہتے ہیں یہ ہیں کہ ایک ملک ہمیشہ سامان بھیجا کرے اور دوسرے برقیقت نہ تو درآمد والے ملک کے یاں لائف و سونا چاندی ہے کہ وہ یوں قیمت ادا کرتا رہے اور نہ برآمد والے ملک کو سونے چاندی کی ایسی لامحدود ضرورت کہ وہ براہوتنا اور چاندی ہی فراہم کرے۔ ایک زمانہ میں مینک یہ غلط خیال عام تھا کہ سامان برآمد کے معاوضہ میں جہا تک ممکن ہو سونا چاندی درآمد والے ملک سے لیا جاتا ہے۔ لیکن جیسا کہ آگے چلکر واضح ہو گا محض ایک سطحی مغالطہ ہے اس طور سے تجارت بین الاقوام کا قیام نہ تو ممکن نہ مفید۔ جب سے آدم ہمتہ نے اس کی حقیقت کھولی ہے یہ معاشی مغالطہ بھی تاریخی میں ایک دلچسپ یا گدگار رہ گیا ہے اور کچھ نہیں۔ تجارت میں الاقوام چلنے کا ایک ہی طریق ہے وہ یہ کہ حو مالک شریک ہونا چاہیں اپنی پیداوار کا سادلہ کریں۔ سامان تجارت میں سونا چاندی بھی شامل ہوگا۔ اور مذکورہ بالا اصول کے مطابق نہ تحت قانون طلبے رسد نیز پابندی قانون موازنہ مصارف اس کی قدر قرار پائے گی۔

قدر زر کی بحث سے آگے چلکر واضح ہو گا کہ زر کی قدر بھی مثل دوسری چیزوں کے قانون طلبے رسد کی یا بندہ زر کی مقدار بڑھنے سے اس کی قدر گھٹتی ہے اور مقدار گھٹنے

حصہ چہارم سے قدر میں اضافہ ہوتا ہے۔ اب تجارت بین الاقوام میں جیروں کی قیمت ایسی قرار پاتی ہے کہ

اشیا در آمد و برآمد کی قیمت دونوں ملکوں میں برابر ہو جائے قیمت اشیا در آمد یا برآمد میں گاہ

گاہ ہر تھوڑا سا فرق ممکن ہے جس کی اصلاح سونے کی وساطت سے ہو سکتی ہے۔ مثلاً قیمت در آمد کی زیادہ مقدار بذریعہ سونے کے ادا کر دے یا قیمت برآمد کی زیادہ مقدار وصول کر لے

اور بغرض محال اگر چند سال تک بھی قیمت استیاء در آمد زیادہ رہے اور در آمد والا

ملک یہ زیادہ قیمت بیکل طلا وصول کرے تو اضافہ سونے کی بدولت اس ملک میں

زر کی قدر گھٹ جائے گی۔ گویا چیزیں گراں ہو جائیں گی اور سونا ادا کرنے والے ملک میں

”بوجہ کمی زر کی قدر بڑھ جائے گی یعنی چیزیں ارزاں ہو جائیں گی اور بالآخر ہر دو جانب

کی تبدیلیاں ملکر ایسی ترکیب پائیں گی کہ قیمت اشیا در آمد و برآمد قریب قریب

مساوی ہو جانے سے کسی ملک کو سونا بیچنے کی ضرورت بہت کم واقع ہو۔ چنانچہ آگے

چلکر تجارت بین الاقوام کی تفصیل سے واضح ہو گا کہ قیمت در آمد و برآمد میں بالعموم ایسا

توازن قائم رہتا ہے کہ سونے کی وصولی یا ادائیگی کی نوبت کم آتی ہے۔ اکثر مال کے بدلے مال

یا زیادہ سے زیادہ خدمات پیش کی جاتی ہیں زر محض حساب کتاب لکھنے میں بطور معیار قیمت

کام دیتا ہے ورنہ قوموں کے درمیان مجموعی لطریق مبادلہ تجارت ہوتی ہے۔

جہاں تک اس کتاب میں گنجائش ملی قدر و قیمت بین الاقوام کے مسائل کا خاکہ

پیش کر دیا گیا لیکن سچ یو جہے تو مسائل مذکور اس قدر پیچیدہ ہیں کہ خود ان کے محققین بھی

کہیں کہیں حیران رہ گئے ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ انگلستان کے علاوہ دیگر ممالک کے بیشتر

مصیعی نے یا تو سرے سے ان مسائل کو تسلیم نہیں کیا اور بلحاظ قدر و قیمت تجارت

داخلی اور تجارت خارجہ میں انہوں نے کوئی فرق قرار نہیں دیا۔ بعض نے خود ان مسائل

کو غلط و بے بنیاد ثابت کرنا چاہا اور جنہوں نے ان کو صحیح بھی مانا ان کو اس وجہ سے

ما قابل التفات قرار دیا کہ وہ اس قدر غیر معمولی مفروضات پر ہیں کہ بعید از حقیقت ہو گئے ہیں۔ اس حالت میں کیونکہ امید ہو سکتی ہے کہ اس کتاب میں جہاں مختصر بیان سے زیادہ کی گنجائش ہیں یہ مسائل صاف طور پر ذہن نشین کیے جا سکیں طویل تفصیل نظر انداز کر کے صرف ایک سادہ حاکم محض اس غرض سے پیش کر دیا گیا کہ اگر کم ان مسائل کا علم ہی ہو جائے رہا ان کا سمجھنا اور جاننا اس کے واسطے بہت کوشش اور تفصیلی بحث درکار ہے۔

(۷) تجارت خارجہ کی دو قسمیں ہیں تجارت داخلہ عنوم کے درمیان فایم اقسام ہو اور تجارت خارجہ جو دیگر اقوام سے جاری ہو۔ پس دو یا زیادہ ملکوں تجارت کی تجارت خارجہ کا مجموعی نام تجارت بین الاقوام سمجھنا چاہئے۔ تجارت خارجہ کی بھی دو مشہور عالم قسم ہیں آزاد تجارت اور تجارت مامون بحالت اول اپنی اور غیر ممالک کی پیداوار میں کوئی فرق اور امتیاز قائم نہیں کیا جاتا اگر کوئی چیز دوسرے ملک سے ارزاں دستیاب ہو سکے تو بلا تکلف اس کو منگایا جاتا ہے۔ محض قائم کر کے اس کی درآمد نہیں کی جاتی اور اگر کوئی چیز اپنے یہاں ارزاں پیدا ہو سکے تو سرکاری امداد سے اُس کو ترقی دینے اور اس کی درآمد کا راستہ نکالنے کی کوشش نہیں کی جاتی حاصل کلام یہ کہ نہ کسی خاص ہتھام سے خارجی پیداوار کی درآمد بند کی جاتی ہے اور نہ ملکی پیداوار کی درآمد بڑھائی جاتی ہے۔ تجارت بین الاقوام کی مذکورہ صورتیں صورتوں میں سے کسی نہ کسی کے مطابق تجارت جاری رہتی ہے اور اس سے کسی قسم کی مزاحمت نہیں کی جاتی۔ لیکن تجارت مامون کی حالت بالکل برعکس ہے۔ دیگر ممالک کی ارزاں پیداوار کی درآمد محض کے ذریعہ سے روک کر اپنے ہاں کی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی کوشش کی جاتی ہے تاکہ کچھ عرصہ میں ملکی پیداوار بھی اسی قدر ارزاں ہو جائے اور خارجی پیداوار کی درآمد کی ضرورت ہی نہ ہو محض تائین پر اکتفا کر کے ملکی پیداوار



حصہ چہارم

باب چہارم

کو سرکاری امداد بھی دی جاتی ہے تاکہ دیگر ممالک کی پیداوار پر مدد دینا رانی علمہ یا نہ سے اس کی برآمد ہو اور ایسے ہاں صنعت و حرمت کو اور بھی ترقی ہو۔ گویا ہر ملک حتیٰ الوسع اپنی ہی صنعت و حرمت کو ترقی دیکر ملکی پیداوار سے قومی ضروریات مہیا کرتا ہے اور بشرط امکان دیگر ممالک کی صنعت و حرمت پر سہولت حاصل کر کے ہی پیداوار کی برآمد ہونے کی فکر میں لگتا رہتا ہے اور صرف سہولت محموری ایسی چیزیں دوسرے ممالک سے خریدتا ہے جو اپنے ہاں پیدا ہونی بہت ہی دشوار ہوں۔ تجارت آزاد اور مامون کا اصول یہ ہے کہ بحالت اول مبادلہ کی موجودہ منفعیت منقصود ہوتی ہے اور بحالت دوم معاشی ترقیات کے مستقبل فوائد مد نظر ہوتے ہیں مدت سے مباحثہ جاری ہے کہ ان دونوں میں تجارت عارضہ کی کون سی قسم بہتر ہے تجارت آزاد یا تجارت مامون۔ اس مسئلہ پر دو بردست گروہ قائم ہو گئے ہیں اور ہر ایک میں بڑے بڑے مقتدر و مستند علما معیت شامل ہیں ایک گروہ کا دعویٰ ہے کہ تجارت آزاد ہر حالت میں ہر ملک کے حق میں مفید ہے دوسرے گروہ کو اس پر اعتراض ہے اس کے خیال میں تجارت آزاد اول درجہ کے ترقی یافتہ ممالک کے حق میں تو مفید ہے مگر موجودہ پس ماندہ ممالک کے حق میں بلاشبک سخت مضر ہے اور کافی ترقی حاصل کرنے تک ایسے ممالک کو تاہین تجارت کی شد ضرورت ہے۔ علم المعیت میں کسی دوسرے شعبہ پر اس کی نصف کتابیں بھی نہیں لکھی گئی ہیں جتنی کہ اس بحث پر۔ اس کے متعلق ہزارہا نہیں تو صد ہا تصنیفات ضرور موجود ہیں۔ ان سب کا مطالعہ نہ سہل بلکہ ضروری۔ اصول مختلف فیہ تو صرف چند ہیں۔ البتہ حمایت اور مخالفت کے جوش میں حریت کو قائل کرنے کی غرض سے ان پر طعنے کے رنگ چڑھائے گئے ہیں۔ بعض کتب ایسی مطبوعہ دلائل سے لبریز ہیں جن کی عملی وقعت کچھ بھی نہیں۔ واقعات کو پس پشت ڈالکر اصول کی عجیب و غریب ترکیب سے کہیں اس طرح پر تائید و تردید بکا لی گئی ہے جس طرح سے کہ ذہین

وکیل قانونی ماریکیوں سے اپنے کمزور معاملہ کو بھی قوی کر دکھاتا ہے۔ لیکن جس مسئلہ سے قوموں کی ترقی و تنہا ہی وابستہ ہے وہاں منطقی دلائل اور نازک خیالیوں کے بجائے اصلی حالات و واقعات کہیں زیادہ توجہ طلب و فیصلہ کن ہیں۔ جہاں تک غور کیا جائے میان تجارت آزاد اصول کے پردے میں حیالی بحث مباحثہ کی طرف مائل پائے جاتے ہیں اور تجارت ماموں کے طرفہ حقیقت اور واقعات پروردیتے ہیں۔ تجارت آزاد کی ہمت کچھ معیشتی اور منطقی استدلال کے ساتھ منادی اور تلقین کی گئی اور کی جا رہی ہے۔ اول اول تو کیمہ ملکوں میں اس کا رواج نکلا مگر جدید ہی سال کے تجربہ کے بعد وہ ہر جگہ ترک کر دیا گیا اور ہر سیدار ملک نے تجارت ماموں کا طریق کہیں زیادہ مفید پا کر اسی کو اختیار کر لیا۔ جیسا کہ آج کل امریکہ۔ جاپان اور آسٹریلیا میں تجارت ماموں قائم ہے۔ جرمنی اور امریکہ اس کے خاص مرکز ہیں اور ان کی صنعت و حرفت کی ترقیات بھی اظہر من الشمس ہے۔ تجارت آزاد آج کل صرف انگلستان اور ہندوستان میں جاری ہے انگلستان کی موجودہ حالت کو تو حامیاں تجارت ماموں بھی تجارت آزاد کے واسطے موزوں اور مناسب خیال کرتے ہیں۔ رہا ہندوستان بہت سے لوگ اس کی معاشی سست رفتاری کا خاص باعث یہی تجارت آزاد قرار دیتے ہیں۔ اور ان کا خیال ہے کہ اگر ہندوستان کی تجارت تیس یا بیس سال کے واسطے بھی ماموں کر دی جائے تو قدرت نے اس میں اس قدر معاشی ترقیات کے ذرائع و وجوہ کر دیئے ہیں کہ صنعت و حرفت کی ترقی میں وہ کسی سے پیچھے نہ رہے۔ لیکن ہندوستان انگلستان کا تابع ہے اور دنیا بھر کے ترقی یافتہ ملک میں صرف انگلستان ہی تجارت آزاد کا حامی اور پابند ہے۔ پس خیال خود اپنی تجارت کے برکات و فوائد سے ہندوستان کی محرومی وہ گوارا کرنا نہیں چاہتا۔ ہر چہ بر خود نہ پسندی بردیگواں میسند۔ لیکن جیسا کہ آگے چل کر واضح ہوگا۔ ان ہر دو طریق تجارت کی مضرت و منفعت عام اور قطعی نہیں

بلکہ ہر ملک کے معاشی حالات پر منحصر ہو۔ ایک ہی چیز کسی کے حق میں سم قائل اور کسی کے حق میں تریاق ہو سکتی ہو اور یہ خاصیت تجارت خارجہ میں بدرجہ اولیٰ پائی جاتی ہو تاہم اس مسئلہ پر سخت اختلاف رائے قائم ہو اور انگلستان کی نیک نیتی پر شک کرتا ہر اس سر سبھا ہو گا۔

تجارت خارجہ کے ہر دو طریق کی جس جس انوکھے طور سے تائید اور تردید کی گئی ہو ان سب کی تفصیل بوجہ طوالت یہاں موزوں نہ ہوگی اور اگر سچ یو جیئے تو اصل مسئلہ سمجھنے کے واسطے وہ ضروری بھی نہیں بلکہ اُن سے حیرانی کا اندیشہ ہو سکتا ہو۔ حریفوں کو قائل معقول کرنے کے حوش میں عجیب عجیب نکات نکالے گئے ہیں۔ جو مخالف کو ساکت کر دیں مگر مطمئن نہیں کر سکتے۔ ان کے مطالعہ میں منطق سے مسلح ہو کر ذہن مصروف بیکار نظر آتے ہیں۔ دہل میں اس مسئلہ کے صرف کارآمد پہلوؤں پر روشنی ڈالنی مقصود ہو تفصیلی بحث کے واسطے ایک جداگانہ ضخیم کتاب درکار ہو۔

(۵۱) تجارت آزاد کا مفہوم اوپر بیان ہو چکا ہو نہ تو خارجی پیداوار پر وزنی ٹیکس قائم کر کے اُس کی درآمد روکی جائے تاکہ ملکی پیداوار میں ترقی اور ارزانی نمودار ہو سکے اور نہ اس غرض کے لیے ملکی صنعت و حرفت کو سرکاری امداد دی جائے۔ بلکہ تجارت خارجہ میں کسی طرح کی مزاہمت نہ کی جائے اور تجارت میں الاقوام مذکورہ صدر تین صورتوں میں سے کسی نہ کسی کے مطابق قائم ہو جائے تو بلا روک ٹوک اس کو جاری رہنے دے جس طرح کہ تجارت داخلہ میں سرکار دخل نہیں دیتی اسی طرح پر تجارت خارجہ میں بھی وہ الگ تھلگ رہے۔ تاجر جہاں سے جو چیز چاہیں خریدیں اور جو قیمت قرار پائے ادا کریں کاروبار میں مقابلہ جاری رہے اسی کے عمل سے خواہ کوئی فریق ترقی کرے۔ خواہ تنزل سرگاہ نہ اپنے ملک کی صنعت و حرفت کی خاص مالی امداد کرے اور نہ دوسرے ملکوں سے

حصہ چہام

باب چہام

درآمد، وک کر ان کی صنعت و حرفت کو دبا جائے سرکار کی ایسی مداخلت سے نفع کے مقابلہ میں کہیں زیادہ مصرت کا قوی اندیشہ ہو۔ مثلاً سرکار خارجی ارزوں پر ایسا وزنی ٹیکس قائم کرے کہ اس کی درآمد رک جائے یا بہت گھٹ جائے تو پیداوار مذکور کی قیمت بوجہ قلت رسد بڑھنا یقینی ہو جس کی وجہ سے خریداران پر بہت بار پڑ جائے گا۔ جو چیز نہایت ارزوں فروخت ہوتی تھی وہ نہایت گراں ہو جائے گی۔ رہی اندرونی صنعت و حرفت ممکن ہو کہ باوجود تائین وہ حسب توقع ترقی کرے یا نہ کرے اور اگر کرے بھی تو اس کل نقصان کی تلافی نہ کر سکے جو دوران تائین میں بوجہ گرانی خریداران کو برداشت کرنا پڑا ہو۔ خود تائین کی ضرورت سے معلوم ہوتا ہے کہ صنعت و حرفت مذکور ملک کے واسطے موزوں نہیں اور جو چیز بحالت مقابلہ پیدا ہوتی تھی وہ کہیں زیادہ مناسب حال تھی غرض کہ درآمد روکنے سے بذریعہ گرانی خریداروں کو تو نقصان پہنچنا یقینی ہے۔ لیکن اول تو صنعت و حرفت مطلوبہ کی ترقی اور دوم نقصان خریداران کی تلافی اغلب بھی نہیں اس کے علاوہ جیسا کہ قدر و قیمت میں الاوام کے تحت میں بتایا جا چکا ہے اور آگے بھی واضح کیا جائے گا۔ تجارت بین الاقوام سید ہا سادہ پامبالہ ہر عیسی چیزوں کے معاوضہ میں چیزیں دیتا ہے۔ قیمت شکل رر ادا کرنے کی نوبت کم آتی ہے اور اگر ایسا ہوتا تواریوں رویہ سالانہ کی تجارت خارجہ چلتی کیوں کر ممکن تھی۔ اگر خریدار ملک کے پاس گینج فارو بھی ہوتا تو ختم ہو جاتا۔ اور فروستندہ ملک اس قدر سونا چاندی لیکر کیا کرتا۔ مقدار جس قدر بڑھتی ان کی قدر و قیمت بھی گھٹتی اور سونا چاندی زیور اور آرائش کی گنی چنی ضروریات ہیا کرتے ہیں ورنہ بیشتر وہ بطور خزانہ القدر استعمال ہوتے ہیں لہذا ان کی مقدار جس قدر ضرورت سے زیادہ بڑھتی اسی قدر وہ کم قدر ہونے لگتے اور فروستندہ ملک کو سراسر نقصان اٹھانا پڑتا۔ اس انتہائی مثال سے صرف یہ جتنا

مقصود تھا کہ قیمت درآمد ٹیکل نہ ادا کرنا نہ خریدار ملک کے واسطے ممکن اور نہ فروشدہ ملک حصہ چاہم  
 کے حق میں مفید۔ بلکہ تجارت میں الاقوام میں پیداوار کا پیداوار سے مسا دلہ ہوتا ہے اور جب  
 کہ بندریہ ٹیکس کسی ملک کی درآمد روکی جائے تو اس ملک کی درآمد بھی گھٹتی یقینی ہے تاکہ درآمد  
 و برآمد میں توازن قائم رہے۔ اس صورت میں اگر ملکی صنعت و حرفت کی ترقی بھی ہوئی  
 تو برآمد گھٹنے سے کہیں زیادہ نقصان پہنچنے کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ رہا دوسرا ملک اس کی  
 پیداوار کی اس ملک میں درآمد کرنے سے اور اس ملک کی پیداوار کی درآمد اس ملک  
 میں گھٹنے سے دوسرے ملک کا بھی نقصان اٹھانا یقینی ہے۔ اس پر طرہ یہ کہ اگر خارجی زر  
 پیداوار جس کی درآمد روکی جائے وہ موافقت آب و ہوا دوسرے ملک کے واسطے  
 خاص طور پر موزوں ہو یا وہ قانون تکثیر حاصل کی یا بند ہو تو اس طرز عمل سے فریقین کو  
 نقصان پہنچنا اور بھی یقینی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ اول تو ملکی صنعت و حرفت کا بندریہ تا میں ترقی پکڑنا ہی بحث طلب ہے  
 دوم باوجود ترقی بھی مصرت کا اندیشہ غالب ہو سوم مصرت ہی ملک تک محدود نہیں بلکہ دوسرا  
 ملک بھی جو شامل تجارت ہے اس کا مورد بنتا ہے۔ بیس دیوں ربروستی ملکی صنعت و حرفت کو ترقی  
 دینا اور حاجیہ اعلیٰ سے کل کاروبار کو برہم کر کے عوام کو دشواریوں میں مبتلا کرنا کہاں  
 تک جائز اور مفید ہو سکتا ہے۔ علیٰ ہذا مالی امداد دے دیکر ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے  
 کی کوشش کامیاب ہونا دشوار ہے۔ امداد کا ہر ملک پر بار پڑتا تو بہر صورت یقینی ہے لیکن ممکن  
 ہے کہ سہارا ملنے پر انفرادی کوشش سست پڑ جائے یا ترقی کی گنجائش ہی کم ہو اور امداد کا  
 اصلی مطلب کا فی طور پر حاصل ہو سکے۔ مزید براں ایسی امداد سے کاروبار میں رشک و حسد  
 نمودار ہو گا اور امداد کے حاوی بیجا مطالبات ہونے اغلب ہیں جن کے پورا کرنے نہ کرنے  
 میں سراسر نقصان ہو گا۔

تجارت میں الاقوام قدرتی حالات سے پیدا ہوتی ہے۔ اس کے ذریعہ سے ہم کو وہ چیزیں حاصل ہوتی ہیں جن کو یا تو ہم پیدا ہی نہیں کر سکتے یا پیدا بھی کریں تو اتنی ارزاں نہ کر سکیں اور اگر اتنی یا اس سے بڑھ کر بھی ارزاں پیدا کر سکیں تو اس وجہ سے نہ کریں کہ ہم مقابلہ کمر مصارف سے اس کے ہم قدر دوسری چیز تیار کر سکتے ہیں جو از روے قانون موازنہ مصارف ہمارے اور نیز فریق ثانی کے حق میں بھی مفید ہے۔ جیسا کہ مبادلہ کا عام خاصہ ہے تجارت سے مجموعی افادہ میں اضافہ ہوتا ہے اور فریقین کو کم و بیش نفع پہنچتا ہے جس کو اصطلاحاً نفع المصروف کہتے ہیں۔

پس ہر ایسے طرز عمل سے جو مبادلہ سے مزاحم ہو افادہ کا اضافہ بھی رکھتا ہے اور فریقین بھی نفع سے محروم ہوتے ہیں۔ غرض کہ اصولاً مبادلہ میں مزاحمت مضر ہے اور تجارت میں الاقوام مبادلہ کی ایک وسیع شکل ہے۔ اور ثانیاً تجارت مداخلہ کی ایک اہم صورت ہے تجارت ماموں اصولاً کس طرح جائز اور عمل کیونکر مفید ہو سکتی ہے۔ ملکی پیداوار کی مستقبل موبہوم ترقی کی خاطر۔ دیدہ و دانستہ موجودہ نفع کے بجائے کل متعلقین پر نقصان عائد کرنا حامیان تجارت آزاد کی نظر میں اس قدر خلاف عقل و دانستہ ہے کہ وہ فریق ثانی کی سمجھ پر حیرت اور افسوس کرتے ہیں کہ ایسی صاف بات بھی ذہن میں نہیں آتی تجارت آزاد کی تائید کا ایک سادہ خاکہ پیش کیا گیا۔ اس میں دو نکات قابل توجہ ہیں جن سے ہم ابھی تجارت ماموں کے تحت میں بحث کریں گے اول یہ کہ مبادلہ میں فریقین کا کوئی امتیاز نہیں کیا گیا ہے خواہ ایک ہی قوم کے افراد ہوں خواہ مختلف اقوام مبادلہ ہر حالت میں یکساں مفید ہے۔ دوم مبادلہ کا موجودہ نفع تجارت کا مقصود قرار دیا گیا ہے اور اسی وجہ سے تجارت بین الاقوام میں درآمد کو برآمد پر فوقیت دی جاتی ہے۔ گویا اصل مقصود درآمد ہوتی ہے اور برآمد محض بطور معاوضہ دی جاتی ہے

حصہ ہام میں تجارت آزاد کا لب لباب یہ ہے جس طرح دو افراد ماہم خرید و فروخت کرتے ہیں ایسے ہی مختلف اقوام آپس میں تجارت کرتی ہیں۔ مبادلہ فریقین کے حق میں بہر دو صورت مفید ہے اور سرکاری مداخلت یکساں ناجائز اور مضر ہوگی۔

تجارت ۶۱) حامیان تجارت آزاد کے حوال اس قدر معقول اور مدہی معلوم ہوتے ہیں کہ ان سے اختلاف کرنے والے یر کم از کم کو دن ہونے کا ستہ ہوتا ہے۔ جیسا کہ اول لکھ کر گنچھنلا کر کہیں ایسے حرفیوں کی کم سمجھی پر حیرت و اسوس ظاہر کیا ہو اور کہیں ان کی تنگدلی اور تاریک خیالی کا مضحکہ اڑایا ہو۔ اور اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ انہوں نے منطقی دلائل اور بحث مساحتہ میں بڑا کمال دکھلایا ہے۔ لیکن جب فریق ثانی اپنی سیدہ سادے دلائل کے ساتھ واقعات کا عسرت ماک مرقع پیش کرتا ہے تو عسرت حاندا، وں کو ان سے اتفاق لے کر بغیر کوئی چارہ نہیں سکتا۔ تجارت، موم کا مفہوم اوپر بھی میان ہو چکا ہے۔ جو چیزیں بوجہ ارزانی دیگر ممالک سے آتی ہوں ان پر ٹیکس قائم کر کے ان کی درآمد کو کم ماکہ بوجہ قلت ان کی قیمت ملک میں بڑھ جائے اور ملکی صنعت حریف جو بحالت موجودہ دیگر ممالک سے متبادلہ نہیں کر سکتی اس میں ان کے سہارے سے تہیج ترقی کر لے حتیٰ کہ تاہن تہیج ہو جائے یا نیز صنعت و حرفت کو سرکاری امداد دینا تاکہ بذریعہ ارزانی دوسرے ممالک پر وہ حاوی ہو جائے اور ملکی پیداوار کی برآمد میں اضافہ ہو۔ عرض کہ کسی نہ کسی طرح پر حتیٰ الوسع ملکی پیداوار میں ترقی اور اضافہ ہو۔ درآمد تو صرف بحالت مجبوری گوارا کی جائے اور برآمد بڑھانے میں کوئی کسر نہ اٹھا رکھی جائے تاکہ معاشی ٹانگہ دو میں اپنا ملک کسی سے پیچھے نہ لگے۔

غور کرنے سے واضح ہو گا کہ تجارت ماموں کے اغراض و مقاصد تجارت آزاد کے بالکل برعکس ہیں جبکہ ایک ہی قوم کے افراد کے بجائے مختلف اقوام مرقع مبادلہ ہوں تو مبادلہ کے عام مسئلہ نواید مضرت کی شکل اختیار کر سکتے ہیں۔ چنانچہ اس واقعہ کی ہم

اسی مرید نشر و ترویج کریں گے دوم مبادلہ سے اگر بوقت موجودہ کچھ فائدہ حاصل ہوتا مسمی ہو تو اس کی بجائے مستقبل معاشی ترقی ہزار درجہ قابل ترجیح شمار کی جاتی ہو اور اس ترقی کی خاطر نہ صرف موجودہ فوائد سے دست بردار ہونا پڑتا ہو بلکہ بشکل عارضی گرانی و سہ کارى امداد مالی نقصان بھگ جوتی ہو سکتی ہو دولت کمر لیا جاتا ہو۔ گویا مبادلہ میں جس کے مختلف اقوام شریک ہوں تو معاشی حالات کے مطابق فریقین کو نفع اور نقصان پہنچنا دونوں ممکن ہیں اور تجارت میں الاقوام میں سکرری نگرانی اور مداخلت اس لیے ضروری ہو کہ کہیں پس ماندہ ملک ترقی یافتہ فریق کے ہاتھوں تباہ و برباد ہو کر نہ رہ جائے۔

تجارت مامون کے مفہوم کے علاوہ محلاً اس کے اعراض و مقاصد بھی بیان کر دیے گئے دہل میں اول اس کے اساسی اصول کی تفصیل میں کی جاتی ہو بعدہ معاشی تاریخ کی شہادت پیش ہوگی تاکہ ناظرین خود فیصلہ کر سکیں کہ کس حالت میں تجارت خارجہ کی کون قسم موزوں اور مفید ہو تجارت آزاد یا تجارت مامون۔

(۷) دیہا میں بہت سی قومیں آباد ہیں۔ ہر قوم کے بیشتر افراد میں طبع طبع کے تعلقات کی بدولت جمعیت قائم ہو کر وہ ایک ہی خطہ زمین پر رہتے رہتے ہیں۔ ایک حکومت کے تابع ہوتے ہیں۔ نیز ان کا مذہب ان کی زبان ان کے رسم و رواج بالعموم یکساں ہوتے ہیں ورنہ کم از کم مدتوں یکجا رہنے اور ملنے جلنے سے ان کے خیالات۔ عادات اخلاق اور طرز معاشرت میں ضرور یکجہ رنگی پھیل جاتی ہو اور باوجود گونا گوں اختلافات کے پھر بھی ان میں ایک ایسی یکجانگت پیدا ہو جاتی ہو جو ان کو ایک جداگانہ قوم کی شکل میں باہم جکڑ دیتی ہے لیکن جس طرح کروہا انسان مل ملکر قومیں بن گئے۔ سب قومیں آپس میں متحد ہو کر ایک عالمگیر قوم نہ بن سکیں۔ ہر قوم ایک جداگانہ خطہ زمین پر آباد ہو کر کشمکش درمیان پہاڑ نہ ہند درئیں مسافت اور اختلاف آب و ہوا جیسی قدرتی حدود قائم ہیں۔ کہیں زبان۔ مذہب



حصہ چہارم اور طرز معاشرت کا فرق قوموں کی علیحدگی کا باعث نظر آتا ہے او کہیں قدیم تنازعات کی مابین بنیاد رکھنا کہ قومیں بن گئیں جو تنازعات ختم ہونے پر بھی قائم رہیں۔

حاصل کلام یہ کہ افراد میں تو شکل قوم جمعیت پیدا ہو گئی لیکن قوموں میں کوئی ایسا عام اتحاد قائم نہیں ہوا کہ ان کو گھلا ملا کر ایک عالمگیر قوم بنا دیتا۔ ہر قوم اپنا جداگانہ وجود چاہتی ہے اپنے عروج اور ترقی کی فکر میں لگی ہوئی ہے اپنا اخذ ابرہانے میں مصروف ہے دوسری قوموں پر سبقت حاصل کرنے کی جان توڑ کوشش کر رہی ہے اور دوسروں کو اپنا ماتحت اور مطیع بنانے کی آرزو سے بچیں رہتی ہے اور موقع ملنے پر کبھی نہیں چوکتی ہر دشمن خیال اور حوصلہ مند فرد وطن پرستی اور قوم پرستی کو فرض اولیں قرار دیتا ہے۔ بنی نوع انسان کی یہودی کے منصوبہ بھی تجویز ہوتے رہتے ہیں لیکن قومی منفعت کے مقابلہ میں وہ تاریکیوں سے بھی زیادہ کمزور ثابت ہوتے ہیں۔ ذرائع آمد و رفت کی سہولت و کثرت۔ اشاعت تعلیم اور عام بیداری کی مدد سے تمام ممالک عالم میں یگانگی گھٹ رہی ہے بلکہ معاشی ترقیات نے ان کو نہایت قوی تعلقات سے جکڑ دیا معلوم ہوتا ہے۔ چنانچہ ایک مشہور مقولہ ہے کہ بین الاقوام معاشی تعلقات امن کے سب سے مقبض ضامن ہیں لیکن بار بار تجربات ثابت کر رہا ہے کہ قوموں سے امانیت محو نہیں ہو سکتی۔ بلکہ کیسے تعجب کی بات ہے کہ جن اسباب یگانگی گھٹتی اور تعلقات بڑھتے ہیں وہیں اسباب ننگ بدل کر باہمی تنازعات اور جنگ کی بنیاد بن کر پڑ جاتے ہیں چنانچہ ترقی یافتہ اقوام میں ملک گیری سے کہیں بڑھ کر معاشی تسلط کی جدوجہد جاری ہے اور ذرائع آمد و رفت کی سہولت عام بیداری سمند مقابلہ پر تنازیات کا کام لے رہی ہے۔

غرض کہ قوموں میں نفسی نفسی ہوئی ہے۔ کبھی کبھی دایمی عالمگیر امن وامان کا سبز باغ دکھائی دیا ہے تو بار بار کے تلخ تجربہ سے اب وہ نظر سے غائب ہوتا جاتا ہے۔ کچھ

نظام عالم ہی یوں قرار پایا معلوم ہوتا ہے کہ بہت سے افراد مل جل کر شکل قوم رہیں اور ہر قوم اپنے اپنے قیام اور ترقی میں کوشاں رہے۔ جب کہ قومی وجود اور ترقی نصب العین اول قرار پایا تو حکومت کل افراد قوم کے اعمال پر ضروری پابندی اور نگرانی قائم رکھتی ہے۔ تاکہ نصب العین بدرجہ اولیٰ یو رہا ہو اور اس کو کسی طرح پر مضرت نہ پہنچ سکے چنانچہ قانون سازی کا عام اصول ہے کہ جمہوری عوام کو جمہوری افراد پر ترجیح دی جاتی ہے پس ہر باخبر اور ذی ہوش قوم اپنے قیام اور ترقی کی فکر کرتی ہے اور اگر اس کے صحن میں کسی دوسری قوم کو مضرت پہنچے تو پرواہ نہیں اور کچھ نفع ہو تو مصالیقہ نہیں۔ اس غرض کے واسطے اول معاشی استحکام لازم ہے اور اس کے بعد فوجیں۔ بیڑے اور سامان حرب ضروری۔ جو کہ معاشی استحکام بغیر میسر آنے محال ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ ہر قوم کو اپنا قیام اور عروج مطلوب ہے اور گونا گوں انقلابات کی بدولت معاشی استحکام اس کا سب سے کارگر آلہ ہے۔ موجودہ جنگ یورپ میں جرمنی کے حیرتناک طاقت کے اسباب خواہ کتنے ہی کیوں نہ ہوں لیکن سب کو معلوم ہے کہ معاشی ترقی ہی کی بدولت اب تک اس کا دم خم باقی ہے۔ ورنہ کب کا گٹھلیوں کے بل گر پڑا ہوتا۔ اب سوال ہوتا ہے کہ معاشی استحکام سے آخر کیا مراد ہے۔ خدا نے ہر ملک میں قسم قسم کی چیزیں پیدا کی ہیں اور ہر قوم کو طبع طبع کی قابلیتیں عطا کی ہیں کل قابلیتوں کو صرف کر کے کل خداداد نعمتوں سے بدرجہ اتم مفید ہونا اور اپنی ضروریات کے واسطے دوسری قوموں کا کم سے کم محتاج ہونا اور بشرط امکان خود دوسروں کی ضروریات جیسا کہ انہیں اس کا نام معاشی استحکام ہے۔ ہر قوم ایک جسم ہے۔ اس میں بہتے اعضا ہیں اور ہر عضو کا نام جداگانہ اور مخصوص۔ جسم کی طاقت اور تند رستی جیسا کہ ممکن ہے کہ ہر عضو صحیح سالم رہ کر اپنا کام بطریق احسن سرانجام دے۔ یہ کیا کہ ہاتھوں کو تو خوب قوی کر لے اور ٹانگوں کو ایسا بیکار کر دے کہ دوسروں کے سہارے بغیر قدم نہ اٹھا سکے

حصہ ہمارے

ماہ ہمارے

حصہ بہارم  
باب بہارم

جہانی نشوونما کی ایسی عدم تناسب کا مجموعی نتیجہ ضعف اور بیچارگی ہو گا۔ اگر کسی کو سدا  
گو دین اٹھائے اٹھائے پھرے مارا ستہ چلنے کو حکم نہ دیکھے تو اس کی ناگینیں بیکاری  
سے روز بروز کمزور ہوتی چلی جا دیں گی۔ حتیٰ کہ مالا حرارہ چلنے سے قطعی معذور ہو جائے  
تو عجب ہیں۔ ترقی یافتہ اور پیشرفتوں میں اپنے موجودہ نفع کی خاطر اور سیر مستقل قابلیت  
کے اندیشہ سے پس ماندہ مگر ہمارا اقوام کو اس قدر کثرت سے اور اتنی ارزانی چیزیں مہیا  
کر دیتی ہیں کہ باوجود ملک صنعت و حرفت کی سید گناہتوں نے ان کو اپنی معاشی قوت  
بڑھانے کی نہ ضرورت محسوس ہو اور نہ صورت نظر آئے کسی ایسی پیداوار خام کی  
بہم رسانی کہ حوت ترقی یافتہ ملک میں دستیاب نہ ہو سکے اس غریب کے میرد کر دیجاتی ہے  
اور تیلی کے میل کی طرح ایک ہی کام میں ہمیشہ جکڑ لگاتی رہتی ہے صنعت و رراحت کے معاشی  
ترقیات سے جو تعلقات ہیں ان کا فرق ہم ابھی مفصل طور پر واضح کریں گے یہاں پر اتنا واضح  
ہو گیا کہ محض ترقی یافتہ اقوام کی خود غرضی کا شکار ہو کر ایک پس ماندہ مگر ہونہار ملک کو  
صرف اسی کام پر اکتفا کرنا پڑتا ہے جو دوسری قومیں اس کے سپرد کریں اور قدرت نے  
دوسرے کاموں کی جو قابلیت اس میں دینے کی ہے۔ وہ بیکاری سے بالکل رائل ہو  
جاتی ہے اور اگر سپرد شدہ کام اس کے حق میں مفید بھی ہو تو بھی اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ  
اس کی معاشی استحکام کو صدمہ ضرور پہنچتا ہے اگر ترقی یافتہ ممالک کسی وجہ سے وہ خاص  
چیز اس ملک سے خریدنا چاہوڑ دیں تو یہ غریب کو کہیں کا بھی نہ ہو نہ اس کی پیداوار اس  
کے کام آئے نہ اس کو دیگر ضروریات میسر آسکیں۔ میں جب کہ کوئی قوم پس ماندہ ہو  
مگر اس کے افراد میں صنعت و حرفت کی قابلیت موجود ہو اور ملک میں پیداوار عام بھی ترقی  
یافتہ ممالک سے ارزان مصنوعات کا سیلاب روکنے کے لیے مکس درمدم کی ایک ضابطہ  
اور بلند دوار قائم کرنی اشد ضروری ہے۔ تاکہ اس ہونہار ملک کی صنعت و حرفت

جو اسی عالم طفولیت میں ہی اس طرح محفوظ رہ کر کچھ عرصہ میں اتنی ترقی کر لے کہ دیگر ممالک سے مقابلہ کر سکے اُس وقت یو ایٹس منہدم کر دیے میں کچھ ایس ویشیں نکڑنا چاہئے اور قیام کس کے دوران میں لوجہ گرانی اگر افراد قوم کو مالی باریج برداشت کرنا پڑے تو کچھ مصالغہ نہیں صنعت و حرفت کی ترقی سے ملک کو جو نفع حاصل ہوگا وہ اُس کی کہیں ٹوہ کر تلانی کر دے گا اور اگر صنعت و حرفت ریر بخت اس قدر ترقی نہ کر سکے کہ دیگر ممالک کا مقابلہ برداشت کرے۔ لیکن قوی قیام اور تحفظ کے واسطے اشد ضروری ہو۔ مثلاً آلات و سامان حرب حجاز وغیرہ تو کس درآمد کی دائمی دیوار قائم رکھکر ایسی مصنوعات خود ہی تیار کرنا چاہئے ان چیزوں کے واسطے دوسری قوموں کا محتاج ہونا لینے گئے میں سی ڈالنا ہی اور قوم حوثی خوشی ایسی گرانی کا مارا اٹھائے گی۔ کیونکہ مال قوم کی حفاظت پر قربان ہو اور ازرانی کے لایح سے قومی حکومت اور آزادی معرض خطر میں ڈالنا کون بد بخت قوم گوارا کرے گی۔ کسی زمانہ میں یہ خیال پیدا ہو چلا تھا کہ تہذیب جدید کی برکت سے جنگ کا خطرہ روز بروز گھٹ رہا ہے لیکن عورت اور تجربہ سے معاملہ بالکل اس کے برعکس نظر آ رہا ہے۔ جس قدر عالمگیر اور تباہ کن لڑائیاں اب ہو سکتی ہیں اور ہو رہی ہیں تہذیب جدید سے پہلے ان کا وہم و گمان بھی نہیں ہو سکتا تھا۔ جب کہ بین الاقوام تعلقات اس قدر معرض خطر میں ہوں تو ان پر اعتماد کر کے اپنی ضروریات کی بھر سانی دوسروں پر چھوڑنا اس سے ٹوہ کر کون تباہ کن نا عاقبت اندیشی ہو سکتی ہے۔ چند روز مقامی بد امتی کے زمانہ میں افراد بھی حتی الامکان ضروریات فراہم رکھتے ہیں اور قوموں کو تو ہر وقت اپنی مدد آپ کرنے کے قابل رہنا اشد ضروری ہے۔ جو دوسروں کے بہرہ و سہ پر بیٹھ رہتی ہیں۔ اکثر روز بد بختی ہیں۔ اپنی ضروریات ہیا متیاں کھو سکے کی بدولت ترک جیسی بہادر اور حفاظت قوم پر کیا کیا مصیبتیں پڑیں کسی کسی

نہیں پہنچیں۔ جب کہ بعض خوش اقبال قوموں کو جنگ نے خواب غفلت سے بیدار کر کے معاشی استحکام کی طرف متوجہ کر دیا تو ایسی جنگ۔ اگرچہ اس میں ہتھیار خانہ مال کا نقصان پہنچا ہو اس قوم کے حق میں پیامِ رحمت ثابت ہوئی ہو۔ اس کے برعکس جن امن و امان کے ظلِ عاطفت میں لوگ معاشی استحکام کی پرواہ نہ کر کے دیگر ممالک کا مال ازانی کے لالچ سے خریدیں اس کی مثال بعینہ ستراب کی سی ہے کہ جس کے پینے سے فوری طاقت و مسرور محسوس ہو لیکن خماری کی تکلیف سے سابق لطف کی سب کسر نکل جائے اور تمام جسم مستقل طور پر ضعیف ہو جائے۔

حاصل کلام یہ کہ ہر قوم کو اپنا اپنا قیام اور عروج مطلوب ہے جس کی بدولت اقوامِ عالم میں تنازع و لبث جاری ہو گا یہابی کے واسطے معاشی استحکام لا بد ہے اور وہ بہارِ ممالک کو ترقی یافتہ ملک کے مقابل بغیر ممکن معاشی استحکام میں کمال نہ کر سکتے۔ بعض حالتوں میں صرف چند روزہ ہوں گے اور بعض میں دیر پا۔ لیکن قوم کے حق میں بہر صورت ناگزیر اور مفید ہیں۔ گویا قوم کا عروج و اقتدار تائین تجارت سے وابستہ ہے۔

اگر کل بنی نوع انسان ایک نئی قوم بن کر رہ سکتے تو اس حالت میں البتہ تائین تجارت کی کوئی ضرورت نہ ہوتی چنانچہ موجودہ اقوام کی تجارت داخلہ میں تائین کہیں بھی مروج نہیں جب شمالی امریکہ کی متعدد ریاستوں نے متحد ہو کر ایک جمہوری حکومت قائم کی تو چونکہ ملک ایک ہی تھا جو لوگ یورپ سے آ کر بسے تھے پاس رہتے رہتے اُن میں خاص یکہ بندی و یکسانیت پیدا ہو چکی تھی کل ریاستیں ملکر ایک قوم بن گئیں اور قبل از اتحاد جو کچھ درآمد قائم تھے وہ سب ہٹا دیئے گئے اور ریاست ہائے متحدہ کی کل تجارت داخلہ آزاد ہو گئی۔ جب کہ جرمنی کی ریاستیں ایک سلطنت میں متحد ہوئیں تو وہاں بھی بعینہ یہی واقعہ ہوا۔ لیکن دیگر اقوام کے مقابلہ میں آج تک ان دونوں ملکوں نے بہاری بہاری ممکن قائم کر رکھے

حصہ چہارم

باب چہارم

ہیں۔ پس جب تک قوموں میں تفریق قائم ہو اور کل بنی نوع انسان ملکر ایک قوم نہ بن جائیں تجارت آزاد کا عام رواج محال ہو۔ یہاں یہ ٹکٹہ جتنا ناخالی از لطف ہوگا کہ جب قوم صرف ایک ہی ہوگی تو تجارت خارجہ غالب ہو جائے گی۔ رہی تجارت داخلہ سودہ بحالت موجودہ بھی آزاد ہو۔ پس نتیجہ نکلا کہ تجارت خارجہ لازماً کم و بیش مامون رہے گی۔ واضح ہو کہ تجارت آزاد کے سرگرم حامی خاص طور پر ایالی انگلستان ہیں۔ جیسا کہ آگے چلکر تجارت بین الاقوام کی تاریخ سے واضح ہوگا۔ غیر معمولی جدوجہد حسن اتفاقات اور مزید صدیوں تک طریق تائین تجارت سے مدد لیکر انگلستان نے اپنا معاشی استحکام درجہ کمال کو پہنچا لیا ہے اس کی مصنوعات نہ صرف ملکی ضروریات مہیا کرتی ہیں بلکہ دیگر ممالک میں بھی بکھرت جاتی ہیں۔ خاص طور پر اسی درآمد کو روکنے کے لیے اول اول کثیر ممالک کو تائین تجارت کی ضرورت محسوس ہوئی غالباً اب تعجب ہوگا کہ تجارت آزاد کے حامی ایسی تائین تجارت پر توناںک بہوں سکھڑتے ہیں اور طع طع کے اعتراض کرتے ہیں جو مقامی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی خاطر سے جاری کی جائے۔ لیکن جن مصنوعات کا جنگ سے قریبی تعلق ہو مثلاً آلات سامان حرب و حجاز وغیرہ اور نیز جن کی خود ان کو بھی ضرورت ہو ان کے واسطے تائین تجارت نہ صرف جائز بلکہ ضروری قرار دیتے ہیں اور اس پر خود بھی عمل کرتے رہے ہیں۔

انگلستان کے متعلق اکثر حریف ممالک کو شکایت ہو کہ جس راستہ سے وہ جو معاشی ترقی میدان میں اس قدر آگے نکل گیا۔ اس راستہ پر چلنے سے دوسروں کو منع کرتا ہے۔ غلطی اس اندیشہ سے کہ مبادا دوسرے اس کے برابر آجائیں اور دوسروں کی رفتار بڑھنے سے اس کی رفتار سست پڑ جائے۔ تجارت بین الاقوام کی تاریخ سے آگے چلکر معلوم ہوگا کہ اگرچہ طعن کسی قدر مبالغہ آئیز ہو لیکن سب سے بڑا دھبہ نہیں۔

(۸) دولت اور اسباب دولت میں ٹرافق ہے۔ اگر کسی شخص کے پاس بہت سی دولت موجود ہو۔ لیکن وہ دولت بیدار نہ کرتا ہو یا اس قدر بیدار نہ کر سکے جتنی کہ صرف کرتا ہو تو کچھ حصہ میں اس کی کل موجودہ دولت خرچ ہو جائے گی اور وہ افلاس میں گرفتار نظر آئے گا۔ اس کے برعکس اگر کسی کے پاس دولت بہت کم موجود ہو۔ لیکن اس کو دولت بیدار کرنی آتی ہو اور صرف سے زیادہ دولت پیدا کرتا رہے تو اس کی دولت روز بروز بڑھتی جائے گی اور بالآخر وہ دولت مند بن جائے گا۔ آج کل مسلمان رئیس زادوں کی تباہی اور ہندو تاجروں کی ترقی سے دولت اور اسباب دولت کا فرق خوب واضح ہو رہا ہے ایک یا پانچ برس کے بچے اور پچاس برس کے شخص کو لو بجا ملت موجودہ شخص مذکور اس بچے سے کہیں زیادہ طاقتور ہے۔ لیکن آج سے بیس سال بعد ان دونوں کا مقابلہ کر بیجہ تو ایک تو انا تندرست جوان رعنا نظر آئے گا اور اس شخص کو ضعف پیری کے ہاتھوں نشست و برخاست میں بھی تکلیف ہوگا۔ آخر اس انقلاب کا باعث کیا ہے۔ بچہ کے پاس اگرچہ طاقت کم تھی لیکن کل اسباب طاقت موجود تھے۔ اس کے برعکس اس شخص کے پاس طاقت ہی طاقت تھی اسباب طاقت زائل ہو چکے تھے۔ اسی طرح پر اگر کوئی جوان بیمار پڑے تو صحت یا بے ہونے پر اس کا ضعف بہت جلد رفع ہو جاتا ہے۔ لیکن اگر کسی بوڑھے کی طبیعت برائے نام بھی ناساز ہو جائے تو عرصہ تک اضمحلال محسوس ہوتا رہتا ہے۔ نیز اگر کوئی جوان اپنی نادانی اور حماقت سے صحت بگاڑ کر اسباب طاقت زائل کر دے تو اس کی حالت بوڑھوں سے بھی بدتر ہو جائے گی۔ غرض کہ کسی چیز کی ملکیت اس کے اسباب پیدا کرنے میں موجود ہونے کہیں زیادہ ضروری ہے۔ دولت اور اسباب دولت کا فرق تو بچوں کے عرصہ وزوال کی تاریخ میں صاف نظر آتا ہے جیڑنی اور اسپین کی سابق لڑد موجودہ حالت کا مقابلہ کرو۔ آگے چل کر تجارت بین الاقوام کی تاریخ سے واضح ہو گا کہ

سولہویں صدی میں بلحاظ دولت مندی یورپ بھر میں سپین کا کوئی ہمپہ نہ تھا اور جرمنی بیچارہ کی تو اس کے سامنے حقیقت کیا تھی امریکہ میں بڑی بڑی سوئے کی کانیں اسپین کے ہاتھ لگی تھیں لیکن سپین نے اسباب دولت پیدا کرنے کے بجائے اس خدا داد دولت کو مسرف رئیس رادوں کی طرح اڑانا شروع کر دیا۔ ملکی صنعت و حرفت کو کس میرسی میں چھوڑ کر دوسرے ممالک کی مصوغات بکثرت خریدی شروع کر دیں اس کے برعکس جرمنی ہدایت اختیار کیا اور جانفستانی سے تدریج اسباب دولت پیدا اور قوی کرتا رہا۔ ناوجود ہزار دہائیوں کے ایسی صنعت و حرفت کو زندہ اور بحال رکھا۔ نتیجہ یہ ہوا کہ اگرچہ اسپین کو مدتوں سے امن و امان میسر ہوا مگر اسباب دولت ہونے کی وجہ سے اس کی دولت و اقتدار روز بروز گھٹتا گیا حتیٰ کہ اب وہ ایک غریب اور ادنیٰ حیثیت کی سلطنت نظر آتا ہے۔ اس کے برعکس جرمنی کو متعدد مرتبہ قحط و باخاہ جنگی اور جنگ خارجہ کی سخت سخت ردیں پہنچیں مگر اسباب دولت کم و بیش محفوظ رہی جن کی بدولت ہر تباہی کے بعد اس کی سابق خوشحالی عود کرتی رہی حتیٰ کہ آج دنیا کی سلطنتوں میں بلحاظ دولت و اقتدار جو تیسرے نمبر پر محتاج میان نہیں۔ ریاست ہائے متحدہ امریکہ نے جب انگلستان سے جنگ آزادی شروع کی تو وہ زیادہ دولت مند نہ نہیں اور مزید براں مصارف جنگ کا بار عظیم اُن کے گھٹے پڑا۔ لیکن چونکہ آزادی حاصل ہو جانے کے بعد امریکہ کے اسباب دولت بہت قوی ہو گئے چند ہی سال میں وہ اس قدر مالا مال ہو گیا کہ قدیم دولت مند سلطنتیں بھی رشک کرنے لگیں

۱۹۰۹ء سے لیکر ۱۹۱۴ء تک تیس سال کے دوران میں فرانس کو بڑے بڑے صدمہ پہنچے ملک کے ایک بڑے حصہ پر سے اُس کی حکومت اٹھ گئی و نہایت پیشینہ جنگوں میں بڑے بڑے تاوان ادا کرنے پر مجبور تھا کہ فرانس کا ہیکو پیے گا مگر اسباب دولت ہاتھ سے نہ گئے تھے اور نصف صدی کے اندر اندر اس کی مالی حالت پہلے سے بدرجہا



بہتر ہو گئی۔ ذرا چاہا ان کی مثال ملاحظہ ہو۔ ایسی طریقہ اُس کی کیا بساط ہو جو ایک اعلیٰ درجہ کی سلطنت تیار ہو اس میں سونے چاندی کی کانیں بھی نہیں کہ خدا نے زمین پہاڑ کر ان کو دولت مند بنا دیا ہو۔ لیکن اسباب دولت نے وہاں وہ نشوونما پایا ہے کہ دنیا حیران ہو اور اقصائے عالم کی دولت ہاں کنجی چلی جا رہی ہو۔

اسباب دولت کی کارگرداریاں تو بیان ہو چکیں۔ لیکن ابھی خود اُن کی تشریح باقی ہے۔ آخر یہ اسباب دولت کیا ہیں اور کیونکر حاصل ہوتے ہیں۔ اسباب دولت دو ہیں لوگوں میں اعلیٰ کارکردگی یعنی محنت کرنے کی قابلیت اور ملک میں کارآمد پیداوار خام کی کثرت۔ لیکن ان اسباب کے عمل پیرا ہونے کی بھی دو شرطیں ہیں اول لوگوں میں قابلیت کے علاوہ محنت کرنے کا شوق بھی ہو دوم اُن کو پیداوار خام پر محنت صرف کرنے کا پورا پورا موقع اور آزادی حاصل ہو۔ غور کرنے سے واضح ہو گا کہ شرط اول قوم کی اخلاقی اور معاشرتی حالت سے بہت کچھ متعلق ہے اور شد و دم مثبت سیاسی حالت پر منحصر ہے۔ اگر لوگ قدرتا ذہین اور سمجھ دار ہوں ملک میں طے کی پیداوار خام دستیاب ہو سکے۔ لیکن سب پر عیش پرستی کاہلی اور پست ہمتی طاری ہو یا ترقی یافتہ ممالک اُس پر مقابلہ کا بار ڈالیں اور اول اول وہ تاب نہ لاسکے تو باوجود موجودگی اسباب وہ ملک حسب امکان ہرگز ترقی نہیں کر سکتا اگر وہ کچھ ترقی کرے بھی تو صرف اس تعبیر پہلے میں جس کا ترقی یافتہ حریف ممالک اپنے نفع کی خاطر اُس کو موقع دیں ایک حد تک وہ دوسروں کی مرضی کا پابند رہتا ہے۔ اور یہ سزا اس کو اس قصور کی بجائے پڑتی ہے کہ اس نے اسباب دولت سے کام لینے میں اتنی تاخیر کیوں کی کہ دوسرے ممالک اس سے کہیں آگے بڑھ گئے اور اب اس کی معاشی ترقی کے بعض اہم شعبہ اُن کے سدرا ہو کر اُن کو سخت ناگوار گزرتے ہیں چنانچہ ہر خود مختار اور بیدار ملک قومی عروج اور اقتدار کی خاطر خود

توزراعت صنعت و حرفت - تجارت اور جہاز رانی عرض کردہ اپنے کل اسباب دولت کو حتی الوسع قوی کرنے میں مہمک ہیں۔ لیکن پس ماندہ ممالک کے ذمہ صرف پیداوار عام کی بہم رسانی عائد کر دی گئی ہو۔ گویا اُن کے حق میں بالعموم زراعت سے بڑھ کر موزوں اور مفید کوئی کام نہیں اور صنعت میں خدانے اُن کا کوئی حصہ ہی نہیں رکھا۔ لیکن اگر سچ پوچھیے تو یہ بڑی ہٹ دھرمی اور ظلم ہے، اول تو صرف ایک یا چند پیشوں پر فنانعت کرنا اور اکثر ضروریات کے واسطے دیگر ممالک کا دست نگر رہنا قومیت کے اغراض و مقاصد کے سخت خلاف ہے۔ دوم ترقی صنعت و حرفت کی بہت کچھ گنجائش ہونے کے باوجود اس کو کس پرسی میں چھوڑ دینا نہ صرف کفران نعمت ہے بلکہ خریدارِ مصنوعات یعنی اقوام الناس پر ظلم ہے۔ سوم یہ خیال غلط ہے کہ پیتے پیتے سب برابر ہیں اور یکثیت ذرائع معاش زراعت اور صنعت و حرفت یکساں ہیں۔ بلکہ ہم ابھی آگے چلکر واضح کریں گے کہ قومی ترقی اور مالی منفعت پر ان کا اثر بالکل مختلف پڑتا ہے اور صنعت و حرفت کو زراعت پر قابلِ تحاظ فوقیت حاصل ہے۔ اور ان دونوں کا اجتماع سب سے بہتر ہے۔

مخالفینِ تائید تجارت کا ایک عام اعتراض ہے کہ اس طریق سے چیزیں گراں ہو جاتی ہیں اور خسیداروں پر سجا بار پڑتا ہے گویا دولت کا نقصان ہوتا ہے۔ لیکن وہ یہ کیوں نہیں سمجھتے کہ اس طریق سے اسباب دولت بھی تو ہاتھ آجاتے ہیں اور اسباب دولت کو وہ ترجیح حاصل ہے کہ ان پر جتنی دولت بھی نثار کرنی پڑے مضائقہ نہیں اگر قوم کو اپنا قیام اور احترام منظور ہے اور دیر پا خوشحالی کی تمنا ہے تو معاشی استحکام اور اسباب دولت حاصل کرنے کے لیے اس کو ہر قسم کے ایثار کے واسطے تیار رہنا چاہئے۔ پہر گرائی اشیاء کی نمکسایت مضحکہ خیز نہیں تو اور کیا ہے۔ ہر قوم نے اپنے عروج کا پودا جان و مال کے ایثار سے سنبھالا ہے۔ ایثار کی تاب نہ لائے وہ عروج کی تمنا

ہی کیوں کرے جب کہ قدرت نے لوگوں کو صنعت و حرفت کے واسطے ذہن اور  
 محسوسات پر ادا کی ہو۔ ضروری پیداوار عام بھی ملک میں پیدا ہو۔ اور لوگ صنعت  
 و حرفت کو ترقی دینے پر آمادہ بلکہ مسر ہوں۔ اور پھر بھی تائین تجارت کے ذریعہ سے  
 اُن کو مقابلہ سے اپنی مہلت نہ دینا کہ ذرا سنبھل سکیں اور عدویہ کرنا کہ عارضی گرائی سے  
 ایسے لوگوں کو ناقابل تلافی نقصان پہنچ جائے گا کہاں تک ترقی انصاف و خیر طلبی  
 ہو سکتا ہو۔ تجارت آزاد کی جو خوبی بہت شد و مد سے بتائی جاتی ہے۔ وہ یہ ہے کہ  
 چیزیں ارزاں ملتی ہیں اور یہ صحیح بھی ہے۔ لیکن جس چیز کی درآمد ملکی صنعت و حرفت  
 کی ترقی سے مانع ہو۔ ارزاں تو درکنار اسے مفت بھی قبول کرتا سراسر ناقابل تلافی  
 ہوگا۔ کیا کوئی کم کرایہ دیکھو۔ یا بلا کرایہ۔ بلکہ الٹا انعام لیکر بھی ایسے گھوڑے پر چڑھنا  
 گوارا کرے گا۔ جس کی سواری سے خوٹو ٹانگیں ضیعت اور ناکارہ ہو جائیں۔ اور کیا  
 باقی جسم صحیح سالم رہنے سے ٹانگوں کی خرابی خرابی شمار نہ ہوگی البتہ جب خدا نے  
 ٹانگیں دی ہیں تو اس کو وہ گھوڑا بہت صیحت معلوم ہوگا اور جب ضرورت کرایہ بھی ادا کرے گا  
 چنانچہ تجارت ماموں میں بھی ان چیزوں کی درآمد گوارا کی جاتی ہے جو خود ملک میں پیدا نہیں ہو  
 سکتیں  
 یہاں پر یہ نکتہ جتنا ضروری ہے کہ جن وجوہ سے ہونا ہمارے صنعت و حرفت کو  
 تائین جائز اور مفید ہے ان ہی وجوہات پر ایسی صنعت و حرفت کو یہی تائین ناگزیر ہے  
 جو تاساعدت حالات سے عارضی طور پر ضعیف اور مستحکم حال ہو گئی ہوں بحالت اڈل  
 تائین گویا بچوں کی پرورش ہے اور بحالت دوم مرلین کی دوا اور تیمارداری۔ البتہ  
 جب کوئی صنعت و حرفت کسی انقلاب کی بدولت ایسی برباد ہو جائے کہ اس کی دوبارہ  
 سر نہی کی کوئی امید نہ ہو تو اس کی تائین یہی ہی لاعاں بلکہ نہیر یا کرین نہایت ہوگی جیسا  
 کہ نہ پہلے والے مرلین کا علاج ۔

یہ تاہم تجارت کی ضرورت کا خلاصہ یہ ہے کہ قوم کا قیام اور عروج جو اس قدر  
 مطلوب ہے معاشی استحکام پر منحصر ہے اور دیر پا مرفع الحالی کے دولت کے بجائے اسباب  
 دولت سے حاصل ہوتی ہے۔ بحالت موجودہ کسی ہونہار ملک کو معاشی استحکام اور ایسا  
 دولت بلاتا میں تجارت میسر آنے محال ہیں۔ اس طریق سے بوجہ گرانی اشیاء خریداروں  
 یعنی عوام پر دیر یا حیدر و رھائی بار ضرور پڑتا ہے۔ جو مصنوعات جنگ میں کام آئیں اُن کی  
 گرانی کا بار اگر مستقل طور پر کبھی اُٹھانا پڑے تو قومی تحفظ کی خاطر کچھ مضائقہ نہیں۔ ایسی  
 مصنوعات جو ابھی صرف ہونہار ہیں یا جو اس وقت عارضی طور پر خستہ حال ہو رہی ہیں چند  
 سال میں ترقی کر کے جب دیگر ممالک سے وہ مقابلہ کر سکیں گی تو اُن کی گرانی کا بار  
 خود ہی کچھ عرصہ میں رفع ہو جائے گا۔ رہیں تیسری قسم کی چیزیں جو ملک میں پیدا  
 نعی نہ ہو سکیں یا بدقت پیدا ہوں بذریعہ مکس اُن کی درآمد روکنا سراسر خلاف عقل ہے  
 ایسی چیزیں تجارت ماموں والے ملک میں بھی بلا روک ٹوک لٹکتی ہیں۔

معاشی استحکام اور اسباب دولت کی اہمیت تو واضح ہو چکی۔ تاہم تجارت کی  
 مزید ضرورت واضح کرنے کے لیے ابھی زراعت اور صنعت و حرفت کے عام مرفع الحالی  
 اور ترقیات پر جدا جدا اثر اور اُن کے اجتماع کے فوائد بیان کرنے باقی ہیں۔ اسی سلسلہ  
 میں ملکوں کے معاشی وسائل کا فرق جب تک بعد کو ترقی یافتہ ممالک کی  
 تجارت خارجہ کی تاریخ پیش کریں گے تاکہ ہول اور عمل کا مقابلہ ہونے سے حقیقت منکشف  
 ہو جائے۔

(۹) اسباب دولت کی بحث میں اس خیال کو غلط قرار دیا تھا کہ پیشہ پیشے سب

پراپ ہیں۔ بحیثیت ذرائع معاش زراعت اور صنعت و حرفت میں کوئی فرق نہیں  
 گویا ان میں سے کسی ایک پر اکتفا کرنے میں کوئی مضائقہ نہیں اور نہ اُن کو یکجا

زراعت  
 اور  
 صنعت و  
 حرفت

بیدم کرنے کی کوئی ضرورت۔ جیسا پچاس عاقلانہ مشورہ پر کاربند ہونے کے واسطے پس ماندہ ممالک سے  
 بچہم ہر جہ جبراً اصرار کیا جاتا ہے۔ ترقی زراعت کے واسطے طرح طرح کی امداد و سہولت مرحمت ہوتی  
 ہیں لیکن ترقی صنعت و حرفت کی تحریک اُن کے حق میں خیال خام سی لا حاصل بلکہ ستم قابل  
 تک قرار دی جاتی ہے۔ پس مادہ مگر ہونا ہر ملک بجائے مشکور ہونے کے ایسی اصلاح مشورہ  
 اور اصرار سے تنگ اور ناخوش نظر آتے ہیں گویا

یہ کہاں کی دوستی ہے کہ یہیں دستِ واضح کوئی چارہ ساز ہوتا کوئی غمگین رہتا  
 اگر اُن کے دل میں بھی ایسی صنعت و حرفت کی ترقی کا دلولہ موجزن ہو تو اُن کی یہ اُمنگ بے  
 لوث نظر سے ضرور قابلِ ہمدردی و اعانت دکھائی دے گی۔ ذیل کی بحث سے ظاہر  
 ہوگا کہ زراعت اور صنعت و حرفت کا اثر قومی ترقی پر بالکل مختلف پڑتا ہے۔ صنعت  
 حرفت کو زراعت پر از حد فوقیت حاصل ہے اور ان دونوں کا اجتماع سب سے بہتر ہے  
 اول زراعت کو لو اور غور کرو کہ فی نفسہ اس سے قوم کی دماغی۔ معاشرتی  
 سیاسی اور معاشی ترقی کیونکر متاثر ہوتی ہے اوپر کے فقرہ میں لفظ فی نفسہ قابلِ توجہ ہے۔  
 گویا یہ فرض کر کے کہ عام میتہ زراعت ہے اور صنعت و حرفت نے رولج بہت کم پایا ہے  
 کسی قوم کی حالت ہر ضروری پہلو سے دیکھنی مقصود ہے۔ دماغی قوتوں کو زراعت میں  
 کام کرنے اور ہذا نشو و نما پانے کا بہت کم موقع حاصل ہے۔ وہ صاف ظاہر ہے۔ زمین  
 حوتنا۔ بوتا۔ کھیت کو یا نی دینا۔ نلانا۔ فصل کی دیکھ بھال رکھنا۔ تیاری پر کاٹنا  
 اور منگوانا۔ یہی سب زراعت کے کام ہیں۔ ان میں دماغی قابلیت اس قدر کم دکھار  
 ہے کہ جاہل اقوام بھی بطریقِ حسن اُن کو سہرا انجام دے سیتی ہیں۔ زراعت میں جو آلات  
 مستعمل ہیں۔ مثلاً ہل۔ جرس۔ کسلہ کہریا۔ نہ اُن کے بنانے میں بڑی ذہانت  
 اور نہ برتنے میں خاص مہارت درکار۔ غرض کہ زراعت کا پیشہ دماغی قابلیتوں سے

اس قدر ستغنی ہو اور اس قدر کم مہارت طلب ہو کہ ایک جاہل مزدور بہت جلد اس کو سرانجام دینے کے قابل بنجاتا ہو اس بیتی میں حدت کا میدان بھی تنگ ہو۔ سب لوگ ہی چند عٹے ترکاریاں اور بھیل جو کھانے میں کام آئیں اُسی ایک طریق پر حمدت سے رائج چلا آتا ہے اسی ایک مانہ میں جو قدرت نے مقرر کر دیا ہے بوتے اور تیار کرتے ہیں۔ اس وجہ سے عادت اور رواج کا اثر طبیعتوں پر اس قدر غالب آجاتا ہے کہ زراعت میں بعض عتی کوئی دو بدل کرنے کا اُن کے دل میں خیال تک نہیں گزرتا وہی تیلی کے سیل کی طرح ایک جگہ میں سدا گھومنا اور ایرانی لیکر کے فقیر بنے رہنا اُن کا رویہ قرار پایا جاتا ہے چنانچہ واقع ہو کہ مزارعین سے بڑھ کر کوئی طبقہ رسم و رواج کا یا بند اور قدامت پرست نہیں ہوتا۔ المختصر اس پیشے کے چلانے میں بہت معمولی سمجھ درکار ہے اور اعلیٰ دماغی قابلیتیں بیکاری کے ہاتھوں ازکار رفتہ ہو جاتی ہیں۔

جس ملک میں عام پیشہ زراعت ہو اور صنعت و حرفت نے رواج نہ پایا ہو وہاں کی معاشرت ابتدائی اور ادنیٰ حالت سے آگے قدم نہیں بڑھا سکتی۔ لوگ جھوٹے جھوٹے دیہات میں منتشر رہتے ہیں۔ صرف چند لوگ ملکر کام کرتے ہیں۔ کھیتوں پر وہی صبح سے شام ہو جاتی ہے اور انسانوں کی کسی بڑی جماعت کے ساتھ کام کرنے یا اُن کی صحبت میں اُٹھنے بیٹھنے کا موقع شاذ و نادر ملتا ہے۔ جب کہ زراعت عام پیشہ ہو تو پیداوار مقامی صرف میں آتی ہے۔ خود باہر جانے یا مال بیچنے کی ضرورت نہیں پڑتی۔ ذرائع آمد و رفت بھی محدود اور تکلیف دہ رہتے ہیں ہمیشہ ایک ہی جگہ پڑے پڑے یا ایک کام کرتے رہنے سے بلند خیالی اور طوح و صلگی بیکسر سلب ہو جاتی ہے۔ زراعت کے پیشہ میں قدرت کو بہت زیادہ دخل ہے۔ حسب اقتضائے وقت بارش ہونا نہ ہونا۔ سردی گرمی پڑنا۔ آندہ ہی۔ اولے ٹڈی کا نہ آنا۔ یہ سب باتیں تیاری فصل کی

حصہ چہارم

باب چہارم

شرط اولین میں۔ اور اُن کی تکمیل سراسر قدرت کے ہاتھ میں ہر فتنہ یہ کہ مجبوراً کاشتکار  
 قدرتی اسباب پر بہت بھروسہ کرتا ہے۔ ذاتی جدوجہد کا موقع اوپر ہلکانی نہیں ملتا  
 بس اُس کی عادت میں اتل توکل۔ قناعت پس انداز اور دیر ترقی کی طرف سے سیر  
 بھری پیدا ہو جاتی ہے۔ ضرورتیں بیشتر مایحتاج زندگی تک محدود رہتی ہیں نہ زیادہ ضرورتیں  
 محسوس ہو سکیں نہ مہیا۔ بڑے بڑے شہر اعلیٰ عمارات۔ بیشتر سامان اور عوام میں کتنی  
 کی اتہک کوشش یہ سب باتیں ہم وگمان میں بھی نہیں گزریں دیہات کے کچھ چھوٹے  
 چند سادہ ضروریات۔ خیالات میں سکون اور ارادوں میں پستی زرعی ممالک کی معاشرہ  
 کی ہی نمایاں خصوصیات نظر آتی ہیں۔

جس قوم کی دماغی قوتیں مضمحل بلکہ مردہ ہو جائیں جن کی کوششوں کا دار مدار محض  
 ہاتھ پیر کی طاقت پر رہ جائے۔ پست پائنت سے ایک حالت پر قائم رہنے سے رسم  
 و رولج کی بیڑیاں دل و دماغ کو جکڑ دیں۔ قدامت پسندی جو صی پست کر دے۔ لوگ  
 محض مایحتاج زندگی پر قناعت کر بیٹھیں۔ دلوں سے ترقی کی امنگ محو ہو جائے  
 کل آبادی چھوٹے چھوٹے دیہات میں منتشر رہے۔ لوگ سیر و سیاحت سے محترز رہ کر  
 جہاں پیدا ہوئے وہیں کل عمر بسر کر دیں ہر شخص اپنی قیمت پر توکل کرے۔ کوششوں  
 کی کامیابی بیشتر اسباب قدرت کے ہاتھ میں ہے۔ تنازع للبقا سست ہونے کی  
 وجہ سے انانیت جو کہ ترقی کا اصلی منبع ہے ضعیف ہو جائے۔ بالخصوص جہاں بیشتر  
 ایک مختصر گروہ زمینداران کی ملک ہو کاشتکاروں کا گروہ کثیر جن کو زراعت سے  
 کوئی منفرد زمینداروں کے ہاتھوں اس قدر بے بس ہو جائے کہ اُن کو اپنا ان وانا  
 سمجھنے لگے۔ اُن کی اطاعت اور ناز برداری کرنے کرتے اُن کی سختی اور چہرہ دستی  
 سستے سستے آزادی اور خوداری کے جذبات سرد پڑ جائیں۔ حقوق کا احساس نائل

ہو جائے خود اپنی طرف سے گرجائیں اور اس حالت میں اسوس کرنے کا خیال تک ل میں نہ گذر سکے۔ نوکہ اپنی پیدائش کا مستند دوسروں کی اطاعت اور خدمت گزاری میں ایک اونے اقم کی رہ گئی۔ سیر کرنا سمجھ نہیں۔ چنانچہ مشرقی بنگال میں جہاں عام پیتھ اب تک زراعت پر کاست تکا رہ جائے سلام کے زمیندار کے آگے زمین پر اور پیر اس کے قدموں پر سر رکھ کر سجدہ کرنا تعظیم کا ایک نہایت مناسب طریق خیال کرتا ہے۔ عرضیکہ دماغ کی اعلیٰ قابلیتیں ٹھاکارہ اور دلوں کے پاکیزہ جذبات زائل ہو جائیں اور عوام پر پہل انکاری اور خود مراد کی ایک گہری مینہ طاری ہو تو ایسے ملک میں تعدی اور غلامی کا دور دورہ رہتا ہے۔ آزادی کی برکتیں اس کو حاصل ہوتا تھا۔ شہزادہ جیپ کہ انسانی حقوق کا احساس ہی نہ ہو تو انکا لحاظ اور وقت کیا معنی۔ حاصل کلام یہ کہ جس ملک کا عام پیتھ زراعت ہی رراعت ہو وہاں آزادی کو راہ کم ملتی ہو اور سیاسی حالت نہایت ابتر رہتی ہو۔

ایسی قوم کی معاشی حالت جس قدر پس ماندہ ہوگی اس کا اندازہ کرنا دشوار نہیں زراعت میں بہتر جسمانی طاقت درکار ہے سب کام گئے چنے اور سیدہ ہر سادہ ہوتے ہیں جو آلات مستعمل ہیں اُن کا بھی یہی حال ہے۔ ایک توانا تندرست جاہل شخص جو معمولی سمجھ رکھتا ہے اس پیشہ میں کامیابی حاصل کر سکتا ہے ایسی حالت میں بڑے بڑے عالم محقق موجد صنایع جن کی قمیں اور تعداد شمار سے باہر ہیں جنہوں نے طبع طبع کی خداداد دماغی قابلیتوں سے اپنے اپنے ملک کو عظیم الشان فائدے پہنچائے ہیں محض نیچے ثابت ہو سکتے ہیں۔ اگر چاہیں تو زراعت میں صرف اپنی جسمانی طاقت اور معمولی سمجھ سے کام لیکر روزی کما سکتے ہیں تدرت نے جو بڑی بڑی کارگزار قابلیتیں اُن میں ودلیت کی ہیں وہ سب یکا رہیں۔ اُن سے مستفید ہونے کا کوئی موقع نہیں مل سکتا۔ گویا قوم کی خداداد قابلیتوں کا بیش قدر ذخیرہ سوائے جسمانی طاقت اور



اور معمولی سمجھ کے بیکار رہ رہ کر ضائع ہو جاتا ہے۔ اس نقصان کا اندازہ کسی قوم کے زراعت اور صنعت و حرفت کے رمانہ کی جدا جدا حالتوں کے مقابلہ سے بخوبی ہو سکتا ہے۔ زمین اور آسمان سے بڑھ کر فرق نظر آئے تو عجب نہیں۔ لیکن نقصان یہاں پر ختم نہیں ہوتا۔ جس طرح پرکھ انسانوں کی بیشمار خداداد قابلیتیں بوجہ بیکاری ضائع ہوتی ہیں اسی طرح پر زمینوں کی بیشمار پیداوار بھی رہ جاتی ہیں۔ زراعت میں تو صرف وہی چند نسل پہلے اور ترکاریاں پیدا کی جاتی ہیں جو خورد و نوش میں کام آئیں یا جن سے دیگر ناگزیر ضروریات حاصل ہوں بہت سی قسم کی لکڑیاں جن سے نہایت بیش قدر سامان تیار ہو سکتا ہے یا تو جلانے کے کام آتی ہیں یا بڑی بڑی گل جاتی ہیں۔ طرح طرح کے پھل اور ترکاریاں جن سے نہایت لذیذ غذا اور مفید ادویات تیار ہو سکتی ہیں۔ اُن کو لوگ جانتے تک نہیں۔ صد ہا قسم کے معدنیات و پائیں اور پتھر یوں ہی کس میرسی میں بڑے رہتے ہیں کوئی اُن کو نظر اٹھا کر دیکھتا بھی نہیں۔ آبشاروں سے بجلی پیدا ہو سکتی ہے۔ جس کی کارگزاریاں کسی سے پوشیدہ نہیں یا نی اور ہوا کی قوت محرکہ سے بڑے بڑے کام لیے جاسکتے ہیں لیکن زراعت میں اُن سے صنعت و حرفت کی مدد و تعمیر آب یا شنی کا کام بھی لینا ڈھوا کر حاصل کلام سمجھ کہ انسان کی بیشمار قابلیتیں اور زمین کی لاتعداد پیدوار اور قدرت کی بڑی بڑی قوتیں کہ جن سب سے اگر کام لیا جائے تو ملک ترقی نہایت تیز ہو جائے یوں ہی کس میرسی میں بیکار رہ رہ کر ضائع ہوتی رہتی ہیں اور کاشتکار اپنی جسمانی قوت سے چند ماہ محتاج زندگی سیدہ اگر کے معاشی لحاظ سے از حد پس ماندگی میں ہمہ گیر کرتے ہیں۔

غور کرنے سے واضح ہو گا کہ صنعت و حرفت کا اور قوم کی دماغی۔ معاشی۔ سیاسی۔ معاشی حالت پر بالکل اس کے برعکس پڑتا ہے۔ اول تو صنعت و حرفت کی ترقی کا

حصہ چہارم

باب چہار

دارمدار و تحقیق اور ایجاد پر ہے۔ نئی چیزیں تیار کرنا بے پناہ عقلی و دماغی قابلیتوں کے کس طرح ممکن ہے۔ اس کام میں علوم سے جتنی مدد لی جائے کم ہے۔ صناعات کی کامیابی بیشتر اُن کی وقت شناسی - معاملہ نبی - جرات اور استقلال پر منحصر ہے۔ قدرتی اجزاء کے پائپوں وہ اس قدر بے بس ہیں جتنا کہ کاشتکار وہ اپنی محنت اور کوشش کا کامیابی میں زیادہ دخل دیکھتا ہے۔ اسی وجہ سے صناعات میں مقابلہ کا جوش و زوریں برپا رہتا ہے نتیجہ یہ کہ ان کی امیدیں قوی حوصلے بلند اور کوششیں سرگرم رہتی ہیں دیہاتی کاشتکار گھنٹوں حقہ پیئے اور گیسپ اڑانے میں صرف کرے۔ لیکن قصباتی صناعات دن بھر سر اٹھانے کی مہلت نہیں چاہتا۔ عام مشاہدہ ہے کہ صنعت و حرفت کے مراکزوں میں لمحہ لمحہ جان برباد ہو رہا ہے۔ لیکن زراعت والے گھنٹوں بلکہ دنوں کی بھی اتنی قدر نہیں کرتے اور نہ اُن کو قدر کرنے کی ضرورت۔ صناعات جگہ قصبات میں رہتے اور بازاروں میں برابر دکانوں کے اندر کام کرتے ہیں کبھی ایک ہی دکان یا کارخانہ میں جدید یا بہت سے جمع ہو کر چیزیں تیار کرتے ہیں۔ اُن کی زندگی بیشتر انسانی جمع اور صحبت میں بسر ہوتی ہے اُن کو ہر وقت انسانوں ہی سے سابقہ پڑتا۔ اُن کی بستیاں ترقی کرتے کرتے بڑے بڑے شہر بن جاتی ہیں وہ ہزار ہا قسم کا سامان تیار کر کے ضروریات میں اَصافہ کر رہے ہیں اس اضافہ کی بدولت لوگوں کے دلوں میں محنت کا شوق اور ترقی کی امنگ پیدا ہو گئی ہے۔ ہر کوئی ایچی چیزوں کا لطف اٹھانا چاہتا ہے اُن کے حصول کی عرض سے محنت کرتا ہے۔ غرضیکہ ہر طرف بیداری - چہل - پہل - ترقی کی کوشش اور رونق پھیل جاتی ہے۔ شہروں میں کیسی کیسی عالیشان عمارات کیسے کیسے مین قیمت سامان - انسانی کامیابیوں کے کیا بھی بہت افزا نمونہ نظر آتے ہیں جن کی بدولت کاشتکاروں کے دیہات اور صناعات کے قصبات کی معاشرت میں زمین و آسمان کا فرق نمودار ہوتا ہے

حصہ چہارم  
باب چہارم

ہو۔ صنایع ذہین اور بانجس ہو تا ہی اُس کے خیالات میں وسعت اور ارادوں میں بلند ہوئی ہو وہ اپنی کوشش پر اعتماد کرتا ہو۔ اس کی کامیابی عام خریداروں کی توجہ پر منحصر ہو وہ اپنے پیشے کے واسطے کسی چیرہ دست زمیندار کے رحم و انصاف کا محتاج نہیں وہ جہاں فائدہ دیکھے ایسا کام جاری کر سکتا ہو۔ کامیابی کی تلاش میں وہ جا بجا پھر سکتا ہو۔ سفر سے اس کی ہمت اور بھی بڑھ جاتی ہو۔ ہم پیشوں سے مقابلہ کرتے کرتے اس میں جراثیم استقلال پیدا ہو جاتا ہو۔ بڑی بڑی جماعتوں میں پہننے سے خود داری کا احساس تیز ہو جاتا ہو۔ لوگوں سے طرح طرح کے معاملات کرنے پڑتے ہیں۔ اپنے حقوق کی نگہداشت کی کوشش ضرورت پیش آتے آتے اس میں انانیت بھی بڑھ جاتی ہو۔ عیسایا دواؤں اور تابعداری اُس کو ناگوار معلوم ہوتی ہو۔ خود داری اور آزادی کا اس کو چسکا بڑھ جاتا ہو۔ چونکہ بڑی بڑی جماعتیں یکجا رہتی ہیں۔ خرید و فروزہ کو دیکھ کر خرید و فروزہ رنگا بڑھتا ہو۔ عوام میں ایک جان بر جاتی ہو سب کو آزادی کی ہوا لگی کہ سیاسی حالت کا رنگ بدلنا شروع ہوا۔ حقوق کا لحاظ اور ادب ہونے لگا۔ عوام کے جائز مطالبات پیش اور منظور ہونے لگے حتیٰ کہ حکومت نے بھی تبدیلی آئینی ڈھنگ اختیار کر لیا۔ حریت کی صدا ہمیشہ شہروں سے نکل کر قصبات ہوتی ہوئی دیہات تک اسی طرح پہنچتی ہو جیسے کہ ایک ہی مرکز سے لہریں سطح آب پر چاروں طرف پہنچتی ہیں۔

صنعت و حرفت کا معاشی حالت پر جو اثر پڑتا ہو وہ اظہر من الشمس ہو۔ یورپ کے کسی ملک کا ایشیا کے کسی ملک سے مقابلہ کرنا کافی ہو اور فرق کی وجہ صاف ظاہر ہو۔ صنعت و حرفت میں اس قدر چیزیں اتنے طریقوں سے تیار ہوتی ہیں کہ ہر قسم کی قابلیت اور مذاق کا آدمی اپنے حسب حال کوئی شعبہ منتخب کر کے اس میں کما حقہ کمال پسند کر سکتا ہو۔ یہ نہیں کہ زراعت کی طرح جسمانی طاقت اور معمولی سمجھ کے علاوہ اور

قابلیتوں کی کوئی پرستش ہی نہ ہو گی یا صنعت و حرفت میں انسانوں کی ہمتا رتداد قابلیتیں  
 بطریق جن کام آسکتی ہیں۔ اس کا پسند و ایرج و اثر پڑتا ہو، ظاہر ہو، خصوصاً کھلوں کی  
 بدولت جو صنعت و حرفت کا سبب بھی میں اور نتیجہ بھی قوت پیدا دے گی اس قدر بڑھ گئی ہو  
 کہ ایک کمزور سا کل چلائے والا اصناع دس طاقتور ہل چلانے والے کا شکاروں سے  
 زیادہ پیدا کرے گا۔

جس طرح انسانوں کی خداداد قابلیتیں صنعت و حرفت میں بگم دکھائی ہیں۔ زمین  
 کی ہمتا قسم کی پیداوار بھی صنعت و حرفت ہی میں کام آسکتی ہیں۔ کاشتکاروں کی  
 ضروریات اور پیداوار تو مایحتاج زندگی تک محدود تھیں لیکن جب صنعت و حرفت  
 کا دور دورہ ہوا تو نہ ضروریات کی شمار رہی نہ پیداوار کی جو چیزیں صدیوں نامعلوم  
 رہیں آج اُن سے دیا وافت ہو جو چیزیں قدموں میں روندی جاتی تھیں آگ میں جلا  
 جاتی تھیں کوڑیوں بھینکنڈی جاتی تھیں آج لوگ اُن سے طح طح کے کام لیتے اور آرام  
 پاتے ہیں جو چیزیں مدتوں بال جان بنی رہیں آج اُن سے ملک مالامال بن رہے ہیں  
 حاصل کلام یہ کہ صنعت و حرفت میں کل خداداد نعمتیں۔ خواہ وہ انسانی قابلیتیں  
 ہوں خواہ زمین کی پیداوار بدرجہ اولیٰ کام آتی ہیں یہی وجہ ہے کہ صنایع تو میں دنیا کی  
 سرتاج بنی ہوئی ہیں۔

قوم کی پستی اور عروج بیشمار سبب پر منحصر ہو اور بیشتر اہم سبب دماغی معاشرہ  
 سیاسی اور معاشی حالت سے وابستہ ہیں۔ اوپر کی بحث سے واضح ہوا ہو گا کہ جس قوم  
 کا عام ہمیشہ زراعت ہی زراعت ہو وہ کم از کم بحالت موجودہ ان ترقی یافتہ اتولام  
 کا رتبہ نہیں پا سکتی۔ جن کی فوقیت صنعت و حرفت کی خوبیوں پر مبنی ہو۔ اس بحث  
 سے زراعت کو فضول یا ناقابل التفات قرار دینا مقصود نہیں بلکہ ایک اہم فرق

حصہ چہارم

ماہ چہارم

جتنا منظور ہے جس کی صحت یہ عالمگیر مشاہدات شاہد ہیں اس سے کون انکار کر سکتا ہے کہ زراعت سب سے قدیم پیشہ ہے صنعت و حرفت اسی سے پیدا ہوئی اور اب بھی بیشتر اسی پر قائم ہے زراعت سے ناگزیر ضروریات حاصل ہوتی ہیں اور اس لحاظ سے وہ سب پیشوں پر اب بھی مقدم ہے۔ حتیٰ الوسع ہر قوم کو اپنی زراعت بحال رکھنی چاہئے تاکہ زرعی پیداوار خام کے واسطے جو کہ صنعت و حرفت کی بنا ہے وہ دوسری قوموں کی محتاج نہ رہے۔ زراعت کی یہ خوبیاں اور ضرورتیں سب تسلیم ہیں لیکن پھر بھی صنعت و حرفت کو دیگر لحاظ سے اس پر فوقیت حاصل ہونا محجب نہیں۔

پس اب غور طلب امر یہ ہے کہ زراعت اور صنعت و حرفت کے جداگانہ خواص اور اہمیت کو پیش نظر رکھ کر ان دونوں پیشوں میں کیا تعلق قائم کرنا چاہئے کہ قوم کو ہر گونہ ترقی اور عروج بدرجہ اولیٰ حاصل ہو۔ آیا محض زراعت پر اکتفا کرنا مفید ہو سکتا ہے یا محض صنعت و حرفت پر کل کوشش صرف کرنی چاہئے یا ان دونوں کو پہلو بہ پہلو قائم رکھنا قوم کے حق میں سب سے بہتر ہوگا۔

اول فرض کرو کہ زراعت قوم کا عام پیشہ ہو صنعت و حرفت کی طرف عدم توجہی رہے اور تجارت خارجہ بھی دیگر ممالک سے قائم نہ ہو کہ مصنوعات کی درآمد ہو سکے ایسی قوم کی وہی حالت ہوگی جو ایشیا اور افریقہ کے بعض پس ماندہ حصص میں پائی جاتی ہے۔ جہالت و غلامی پرستی۔ تنگ خیالی۔ ریت جو سگی۔ غلامی اور افلاس ایک سے ایک نمایاں نظر آئے گا۔

اب فرض کرو کہ قوم کا تو عام پیشہ زراعت ہے لیکن تجارت خارجہ کی بدولت دوسرے ممالک سے مصنوعات کی درآمد ہوتی رہے اور یہاں سے زرعی پیداوار کی درآمد اول اول اس ترکیب سے بہت فائدہ پہنچے گا۔ مصنوعات کے آنے سے ملک میں بیداری اور ترقی کا

دولہ پیدا ہو گا لوگوں کو نئی نئی چیزوں کا علم اور شوق ہو گا اور ان کے حصول کے لیے وہ محنت اور کوشش بھی شروع کریں گے۔ زرعی پیداوار کی برآمد سے زراعت کو بھی ترقی ہوگی نہ صرف جمہور اور مقامی ضروریات سے زاید حتیٰ اس کی قیمت وصول ہوئے لگے گی بلکہ نئی نئی چیزوں کی کاشت جاری ہونے سے یہی قوم کو فائدہ پہنچے گا۔ نیز ملک کی دیگر پیداوار مثل معدنیات وغیرہ جواب تک فاکارہ پڑی رہیں ملک سے ماہر فروخت ہونے لگیں گی۔ رفتہ رفتہ لوگوں کو ایک طرف تو مصنوعات کی درآمد سے نئی نئی ضروریات کی عادت پڑے گی۔ دوم زرعی پیداوار کی برآمد سے مالی حالت سدھرے گی۔ اور اس طرح اپنے ملک تک پیداوار خام سے مصنوعات تیار کرنے کا خیال اور قابلیت پیدا ہونی شروع ہوگی۔ اس حد تک مصنوعات کی درآمد جریغ ہدایت اور تجارت خارجہ پیغام ترقی ثابت ہوگی۔ چنانچہ کثرت زراعتی ممالک میں معاشی بیداری کی ابتدا یوں ہی تجارت خارجہ سے ہوئی ہے۔

لیکن جب کہ تجارت خارجہ سے کچھ عرصہ میں یہودی کی اُمتگ پیدا ہوئے۔ زراعت کافی ترقی کرے۔ مالی حالت سدھر جانے سے اصل فراہم ہونے لگے بہت سی ضروریات کی عادت پڑ جائے اور نیز ان کی بھرسائی کے طریق کا پتہ چلتے لگے۔ مصنوعات کے واسطے پیداوار خام ملک میں دستیاب ہو سکے اور لوگوں کو صنعت و حرفت کا شوق پیدا ہو۔ غرض کہ جب قوم میں بجا ظاہر سانی ضروریات اپنی مدد آپ کرنے اور ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کا خیال قوت پکڑے تو یہ وقت اس کے حق میں بہت نازک ہوتا ہے۔ اس حالت میں جتنے زیادہ عرصہ تک پیداوار خام کی برآمد مصنوعات کی درآمد جاری رہے گی اور ملکی صنعت و حرفت جاری کرے گی تاخیر ہوگی ملک کو نقصان پہنچے گا۔ زراعت قانون تقییل خصل کی پابند ہے۔ اول اول تو زاید پیداوار کی فروخت سے بذریعہ تجارت خارجہ بہت فائدہ نمودار

حصہ چہارم

باب چہارم

ہوگا۔ لیکن جب زراعت خوب ترقی کر چکے گی اور بوجہ کثرت طلب کاشت دقیق اور آٹے  
زمینوں کی کاشت شروع ہوگی تو قانون تقبیل حاصل بھی یا عمل جاری کرینگا۔ گویا برآمد کی بدولت  
زرعی پیداوار چہر عوام کی ملے محتاج زندگی کا بیشتر دار مدار ہو۔ گراں ہونی شروع ہوگی۔ خورد  
و نوش کی چیزوں کی قیمت جڑہ جائے گی۔ گرانی علہ کا بار ہر کسی پر پڑے گا۔ لہذا زمیندار  
کے لگان میں اضافہ ہوگا۔ اور اگر کاشتکار بھی مالک نہیں بھی ہوں تو ان کی مالی حالت  
بہتر ہونے لگے گی عوام کو علہ و دیگر کاری کی گرانی سے جس قدر زیر باری ہوگی اس کی  
تلافی کم و بیش دیگر مالک سے آئی ہوئی مصنوعات کی ارزانی سے ہوتی رہے گی۔ چنانچہ  
اس وقت ہندوستان میں یہی واقع ہو رہا ہے برآمد کی وجہ سے سامان خوراک گراں  
ہو رہا ہے اور درآمدی مصنوعات میں بجا ارزانی بڑھا رہی ہے۔ اس ارزانی کا باعث  
قانون بکفیر حاصل کا علہ درآمد ہر در آمد میں جس قدر اضافہ ہوگا۔ مصنوعات ارزانی  
اور جو ملک ان کی طلب تغیر پذیر ہے جس قدر ارزیاں ہوں گی ان کی درآمد بڑھنے کی غرض سے  
ارزانی اور درآمد کا ایک عجیب دور بند ہوتا ہے۔ جس میں زراعتی ملک اس طرح گھبراتا  
ہے جیسے کہ مکڑی کے جالے میں کہیں پھنسی ہے۔ زراعتی ملک کے ذمہ پیداوار تمام کی بھر سنا  
آپڑتی ہے۔ برآمد کی بدولت خورد و نوش کا سامان گراں ہو ہو کر عوام کو زیر بار کوتاہی  
البتہ لگان میں کچھ اضافہ ہو جاتا ہے۔ لیکن تہ اس قدر جتنا کہ عوام پر بار پڑتا ہے کہنے کے لیے  
عوام کی زیر باری کی تلافی مصنوعات کی ارزانی سے ہو جاتی ہے۔ لیکن یہی ارزانی  
قوم کے حق میں بال جان ہو جاتی ہے۔ اسی کی بدولت ملک میں مسعت و حرقت جاری کرنا  
و شوار بلکہ محال ہو جاتا ہے۔ ارزانی کی اسی مضرت سے بچنے کے لیے تائین تجارت کی ضرورت  
پڑتی ہے۔

لیکن اب سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ آخر ملکی صنعت و حرقت کو ترقی دینے کی ضرورت یہی کیا ہے

حصہ چہام

مال چہام

اس میں کیا قباحت ہو کہ زراعت پر پوری کوشش صرف کر کے یہ اور خام دیگر ممالک لگتے ہی چائے اور اس کے معاوضہ میں دیگر ممالک سے مصنوعات آتی رہیں۔ اس احتراض کا جواب اوپر کی بحث سے ناماتی اخذ ہو سکتا ہو۔ تاہم بعض صفاتی ہم اس کا اعادہ کرتے ہیں۔ جب کہ عام پیشہ زراعت ہی رہے اور برآمد پیداوار خام کے معاوضہ میں دیگر ممالک سے مصنوعات کی درآمد جاری ہو تو اولاً مل بیشک اس طریق سے نفع ہوتا ہو۔ زراعت کی ترقی سے ملکی دولت میں بھی اضافہ ہوتا ہو مصنوعات کی درآمد سے معاشی ترقی کی انتہا پیدا ہوتی ہو لیکن جب کہ عرصہ دراز تک پیداوار خام کی برآمد اور مصنوعات کی درآمد جاری رہتی ہو تو زراعت ہمیشہ کے واسطے اس ملک کے گلے بڑ جاتی ہو اور زراعت مصنوعات کی درآمد ملکی صنعت و حرفت کو ابھرنے کا موقع نہیں دیتی۔ جب کہ زراعت عام پیشہ ہو اور صنعت و حرفت مغائرت رہے تو قوم کی داخلی معاشرتی اور سیاسی حالت جس قدر ترقی ہوگی محتاج بیان ہیں اور قوم کے قیام اور عروج سے ان تصماے ترقی کا جس قدر ترقی تعلق ہو وہ بھی اظہر من الشمس اس معاملہ میں انگلستان اور پولینڈ کی حالت کا موازنہ ہیجہ سبق آموز ہو ایک مانہ تھا کہ یہ دونوں ملک اکثر لحاظ سے ہم پلہ تھے۔ ان کی معاشرتی سیاسی اور معاشی حالت میں کوئی نمایاں فرق نہ تھا۔ زراعت دونوں ملکوں کا عام پیشہ تھی لیکن بعد کو انہوں نے جدا جدا طرز عمل اختیار کیا۔ انگلستان نے تو دیگر ممالک سے صناعات بلا بلا کر لینے ہاں آبا کیے اور تانین تجارت کے ذریعہ سے ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی سرگرم کوشش کی صدی تک جاری رہی حتیٰ کہ آج وہ معاشی میدان میں سب سے پیش پیش نظر آتا ہو اور اس کی قومی عظمت کے تمام عالم بیٹھا ہوا ہو۔ اس کے برعکس اہل پولینڈ نے صرف پیداوار خام کی برآمد پر اکتفا کیا اور ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے بجائے وہ عرصہ تک دیگر ممالک سے ارزاں مصنوعات بکثرت خرید اکیے حتیٰ کہ وہ صرف زراعت میں پھنس گئے



حصہ سوم

باسم

رو گئے اور صنعت و حرفت سے محروم رہنے کا جو نیمارہ اٹھاتا پڑا وہ سب کی آنکھوں کے سامنے موجود  
دوم رراحت اور صنعت و حرفت کا قومی زندگی کے مختلف شعبوں اور عام ترقی پر جو اثر پڑتا ہے اس  
کو نظر انداز بھی کر دو اور صرف معاشی حیثیت سے پیداوار عام کی برآمد و مصنوعات کی درآمد پر غور کرو  
تو یہ انتظام حاققت آمدنی کے منافی نظر آئے گا۔ تجارت آزاد کے حامی فخریہ زور دیتے ہیں کہ تجارت  
حارجہ رراحتی مالک کے حق میں اس لیے از حد مفید ہے کہ زرعی پیداوار کی قیمت بڑھنے سے ملک کی دولت  
میں اضافہ ہوتا ہے اور مصنوعات کی درآمد سے معاشی ترقی کی بنا پڑتی ہے لیکن جب کہ خود اپنی کے قول کے  
کے مطابق دیگر مالک سے لئے ہوئے مصنوعات اس قدر فیض سناں ثابت ہوتے ہیں تو گھر کی پیداوار عام سے  
گھر ہی کے تیار شدہ مصنوعات پر ملک کے حق میں کس قدر مفید ثابت ہوں گے مثلاً ہندوستان کی روئی اور پھل و دھات  
حانا پڑا ہی وجہ سے ان دونوں کی قیمت ہندوستان میں بڑھی ہوئی ہے گویا ان کی برآمد سے ہندوستان کی  
دولت میں اضافہ ہوتا ہے ان چیزوں کا پکڑا اور چرمی سامان تیار ہو کر شکل مصنوعات میں ہندوستان آتا ہے  
اب اگر ولایت کے جیسے کارخانے ہندوستان میں قائم ہوتے تو روئی اور چمڑے کی قیمت بھی دینی  
اعلیٰ رہتی اور ملک میں مصنوعات تیار ہونے سے جو زر شکل کر لیا اور قوت اور مال بشکل اجرت سود  
و منافع ہندوستان کی جیسے باہر جاتا ہے وہ بھی ملک میں محفوظ رہ کر عام منافع اگالی میں اضافہ کرتا۔  
زراعت پر پھر فیصدی آبادی کی وزی کا دار ہا رہے جس کی وجہ سے شخصی آمدنی یا تو گھٹ رہی ہے  
یا کم از کم اضافہ کی رفتار نہایت سست ہو۔ یہ مشکل بھی آسان ہو جاتی ہے۔ لاکھوں مزدور  
کارخانوں میں کام سے لگ جاتے۔ گویا کاروبار کی پیشی کی وجہ سے محنت کی طلب یا مزدور کی  
ملکیت ٹھہرتی اور ان کی اجرت میں اضافہ ہونے سے عوام کی مالی حالت سدھنے لگتی اور چند ہی سال میں رراحت  
اور صنعت و حرفت کے پہلو پر پہلو ترقی کرنے سے ملک کی حالت کچھ سے کچھ ہو جاتی۔

قطع نظر ان گراں تدفوائد کے یہ امر بھی کچھ کم قابل توجہ نہیں کہ تجارت خارجہ کا قیام بہت اسباب پر منحصر ہے  
اگر فرق فانی کسی وجہ سے پیداوار عام زرراحتی ملک سے لینا ترک کر دے یا کوئی جنگ چھڑ جائے جس سے خطے اور

بیشتر کسی بیدار مال پیش قوم کو خالص پہنچا ہے تو زری ملک کی حالت کس قدر قابلِ رحم ہوگی نہ تو اس کو اپنی حصہ چارم  
اس پیداوار خام کا کوئی مصرف نظر آئے گا جو دوسرے ملک کو عانتی تھی اور نہ اُس کو وہ اسم  
مصنوعات میسر آئیں گی جن کا وہ بے حد عادی ہو چکا ہے۔ چنانچہ کئی مرتبہ ایسا واقع ہو چکا ہے  
کہ دو ملکوں میں جنگ پھڑی جو ملک صرف پیداوار خام مہیا کرتا اور مصنوعات دیگر جو ملک  
سے خریدتا تھا اس کی کم بختی آگئی۔ سوئی۔ نپل اور یا سلائی تک کو محتاج ہو گیا۔ ایسی پس  
ماندہ قوم پہلا جنگ میں کیا عمدہ برا ہو سکتی ہے۔ چنانچہ بڑے بڑے نازک وقت گزر گئے  
مصیبتیں آئیں بڑیں بڑیں۔ لیکن اس گوشمالی سے ہمیشہ کے واسطے ایسی عبرت ہوئی کہ جنگ  
پیام سیدری و عروج ثابت ہوئی۔ فوراً ملکی صنعت و حرفت کو حتیٰ الوسع ترقی دینے  
کی دہن لگ گئی۔ سو سطح کے ایشیا رکیے تکلیفیں اٹھائیں لیکن جب تک ملکی صنعت و  
حرفت کو زندہ نہ کر لیا دم نہ لیا اور نتیجہ یہ ہوا کہ وہ بھی دنیا کی زندہ اور مسرے قوموں میں شمار  
ہوئے لگیں آگے جاکر تجارت خارجہ کی تاریخ میں ایسے واقعات اکثر نظر سے گریں گے۔

مصنوعات کی درآمد پر کنفا کرنے سے ایک عظیم الشان نقصان یہ بھی پہنچتا ہے کہ شیا  
قسم کی پیداوار خام جو بوجہ و زندار یا سریع الزوال ہونے کے زیادہ مقدار میں دیگر ملک  
بھی نہ جاسکے۔ مثلاً لوہا۔ پتھر۔ لکڑی۔ خوشبو دار بھول یا ایسے قدرتی اسباب  
جن سے صنعت و حرفت میں بڑے بڑے کام نکل سکیں۔ مثلاً آبشار۔ دریا۔ پہاڑیاں  
یہ سب بیکار رہ جاتے ہیں اور نہ ہی قوم ایسے لوگوں کی خدمات سے محروم رہ جاتی ہے جن میں  
قدرت نے اس قدر قابلیت و ولایت کی تھی کہ اگر موقع ملتا تو وہ اپنے کو بڑے سے بڑے موجد  
اور مہنّاع کا پلہ ثابت کر کے ملک کو مالامال کر دکھاتے۔ چنانچہ ہم مقدمہ اور کارکردگی کے  
تخت میں جتنا چکے ہیں کہ ملک میں صنعت و حرفت کی پس ماندگی اور صنعتی تعلیم کی قلت سے  
بہت سی پیش بہا پیداوار خام اور لاجواب خداداد ہستیاں کس پیرسی کے ہاتھوں ضائع اور

حصہ ۱۱ برآمد ہو رہی ہے۔

ماہ ۱۱

پیداوار عام کی برآمد کے متعلق ایک وزکتہ بھی قابلِ ملاحظہ ہے۔ اگرچہ بادی النظر میں وہ کچھ اہم نہیں معلوم ہوتا، لیکن پیداوار عام ایسی ہیں کہ عام طور پر صنعت و حرفت کی ترقی کے واسطے لایہ میں مثلاً لوہا پتیل۔ تانبہ جن سے ستین بنے کوئلہ اور مٹی کاتیل جس سے اجن چلے۔ خاص قسم کی لکڑیاں جس سے اعلیٰ درجہ کے فرنیچر بنے۔ یہ چیزیں دیر پا بھی ہیں ان کو خاص طور پر محفوظ اور محفوظ رکھنا چاہیے تاکہ خدا اگر کبھی دن پہیرے تو ان سے یورپ اور کام لیا جائے اور دوسروں کا محتاج بننا نہ پڑے ان کی مقدار خواہ کتنی ہی کثیر ہو پھر بھی محدود ہوتی ہے۔ اور قومی معاملات میں برسوں ہمیں ملکہ صدیوں کا لحاظ رکھنا پڑتا ہے۔ پس ایسی پیداوار عام کے بدلے میں مصنوعات لینا ایسا ہے جیسا کہ یارنس پتھری کے بدلے میں سونا لینا۔

قیمتی دھاتوں مثلاً سونا چاندی کی کانوں کا دوسرے ممالک کو ٹھیکہ دینے میں بھی کثرت قابلِ ملاحظہ خسارہ رہتا ہے اگر اس وقت تک جبکہ خود کان کنی میں مہارت تامہ حاصل ہو صوبہ کیا جائے تو قیمتی دھاتیں خود بھگانے میں جس قدر زیادہ منافع ہوگا اس سے تاخیر حصول منفعت کی بدرجہ اولیٰ تلافی ہو جانی غلبہ ہے۔ رہی اپنی رچی پیداوار جس سے سامان خوراک حاصل ہوتا ہے کون نہیں جانتا کہ زمین کی قوت پیداواری محدود ہے۔ کاشت کی کثرت سے قوت حذر اُبل ہوئے لگتی ہے۔ چنانچہ بعض لوگ تو چند فصل کے بعد ایک آدھ فصل زمین کو بلا کاشت اس طرح چھوڑ دیتے ہیں۔ جیسے کہ کوئی مزدور کو آرام لینے کے لیے چٹی دیتا ہے اور اس ترکہ سے زمین کی قوت کم زایل ہوتی ہے۔ نتائج شدہ قوت کی تلافی کے واسطے وقتاً فوقتاً کھا دیا جاتا ہے۔ اور خود کھا دیجیے بیشتر زمین ہی کی پیداوار سے بنتا ہے۔ پس برآمد کی خاطر مدتوں تک زمین پر کاشت کی شدت کرنے سے اس کی زرخیزی کو مستقل صدمہ پہنچے تو عجب نہیں اور جب پیداوار کا کوئی جزو کثیر ملک سے باہر جائے گا تو گویا اس قدر کھا دیں بھی کمی ہوتی ہیگی

پس ملت راز کے لیے قوی پہنچو دی مد نظر رکھتے ہوئے زراعت میں احتیاط شرط پر پیداوار حصہ چاہم  
خام کی برآمد میں اس قدر کثرت اتنے عرصہ تک جاری نہ رہتی چاہئے کہ درآمد پیداوار مستقل  
طور پر مضحکی ہو جائیں۔

برآمد پیداوار خام اور درآمد مصنوعات کے متعلق صرف ایک دیکھتے تانا ضروری معلوم  
ہوتا ہے۔ پھر تو سب کو معلوم ہے کہ زراعت قانون تقییل حاصل کی پیروی ہے۔ اور زرعی پیداوار  
جس سے خوراک حاصل ہو۔ اس کی طلب بھی غیر تغیر پذیر ہے اس کے برعکس مصنوعات  
قانون یکجہ حاصل کے یا مدہوتے ہیں اور ان کی طلب تغیر پذیر ہوتی ہے جس ملک سے سامان خوراک  
کی درآمد ہو وہاں اس کی گرانہی کا مار سب پر پڑنا لا بد ہے۔ حالانکہ ملک کو نفع شکل لگان متبادلہ  
ہست کم ہوتا ہے اور جن مصنوعات کی درآمد ہوتی ہے وہ کثرت داخل تینسات ہیں یعنی ان سے اس  
قدر عام اور مانگیر ضروریات مہیا نہیں ہوتیں جتنی کہ سامان خوراک سے۔ گویا خوراک کی گرانہی کا  
مار تو ملا استثنا سب پر پڑتا ہے۔ لیکن اضافہ لگان ایک خاص گروہ کی حیب میں جاتا ہے اور  
ارزانی مصنوعات کا لطف بھی وہی اٹھا سکتے ہیں جن کے پلہ چار پیسے ہوں بیچہ یہ ہے کہ  
ہزارہا غریبوں کو درآمد سامان خوراک کی بدولت بیٹ پالنا دشوار ہو جاتا ہے جو ملک سامان  
خوراک لے اور مصنوعات دے اس کی حالت برعکس ہے اول تو قانون موازنہ مصارف  
کی رو سے اس کو سامان خوراک رزاں پڑتا ہے اور سامان خوراک کا ناگیر ضروریات میں نمبر  
اول ہے گویا اس کی ارزانی سے تمام لوگ بلا استثنا مستفید ہوتے ہیں اور مصنوعات کی رزاں  
کا جہ لطف اٹھاتے ہیں۔ گویا جس ملک سے سامان خوراک کی درآمد ہو وہاں ایک  
بڑی جماعت کو گرانہی خوراک سے زیر بار ہونا پڑتا ہے۔ اور خاص خاص گروہ اضافہ لگان  
اور ارزانی مصنوعات کا لطف اٹھاتے ہیں۔ حالانکہ جس ملک سے مصنوعات کی درآمد  
ہو۔ وہاں خوراک اور مصنوعات دونوں کی ارزانی سب کے واسطے عام ہوتی ہے۔

حصہ چہارم

باب چہارم

اس سے قبل واضح کیا جا چکا ہے کہ اگر کوئی زراعت پر قناعت کرے اور تجارت خارجہ جاری نہ کرے یا اگر جاری کرے تو وقت مناسب پر مصنوعات کی درآمد نہ روکے اور ملکی صنعت و حرفت کو ترقی نہ دے تو اس کا کیا کیا حشر ہو گا۔ سابق بحث سے یہ بھی واضح ہو گیا کہ اگر کوئی ملک صرف صنعت و حرفت میں مصروف رہے اور دوسرے ملکوں سے پیداوار خام اور سامان خوراک لے تو اس کی حالت زراعت والے ملک سے بہتر ہوگی۔ لیکن اس ملک کو بھی ایک بڑا خطرہ باقی رہے گا جس کا لحاظ بہت ضروری ہے پیداوار خام تو کل صنعت و حرفت کی بنا ٹھہری اور خوراک کا لوازمات زندگی میں سب سے اول نمبر ہے۔ جب اگر وہ انخواستہ جنگ یا اور کسی سبب سے ان چیزوں کی درآمد رک جائے تو پھر ایسے ملک کی حالت نہایت اندیشہ ناک ہو سکتی ہے۔ چنانچہ انگلستان کی بیشتر معاشی حالت اُسی ملک کی سی ہے اور انہیں خطروں کے لحاظ سے اول تو اس نے اپنا ٹراہنہایت زبردست بنا رکھا ہے۔ دوم راستوں پر اکثر موقع کے بندرگاہ اور آبائے لینے قصبہ میں کر رکھی ہیں۔ سوم اکثر زرعی ممالک پر اپنی حکومت یا کم از کم ایسا اثر اور رسوخ قائم کر رکھا ہے اور ان بند و بستوں کے ہوتے ہوئے کسی پیداوار خام اور سامان خوراک کی درآمد کرنے کا خطرہ خیال موہوم سے زیادہ وقعت نہیں رکھتا لیکن دیگر ممالک اس قدر جرات نہیں کر سکتے پیداوار خام وہ دیگر ممالک سے لیتے ضرور ہیں لیکن ملکی ذرائع کو بھی بھر جسطیاط برقرار اور محفوظ رکھتے ہیں۔

اوپر کی تفصیلی بحث سے تجارت خارجہ کے کل ضروری پہلو واضح ہونے کے بعد اب یہ سمجھنا دشوار نہ ہو گا کہ کسی قوم کے واسطے اس سے بڑے کوئی خوق قسمتی نہیں کہ وہ اپنی بیشتر ضروریات خود دہیا کر سکے۔ ملک میں پیداوار خام کی بھی کثرت ہو اور صنعت و حرفت بھی اتنی ترقی یافتہ ہو کہ باسانی مصنوعات دستیاب ہو جائیں۔ اس قوم کی حالت ایک نہایت توانا مند درست اور قابل شخص کی سی ہوگی جو اپنے قوت بازو پر ہمیشہ بھروسہ کرے

اور لازماً کسی کا دست نہ بچے۔ بلکہ آٹے وقت خود دوسروں کی دست گیری کر سکے اور لوگوں میں عزت و وقعت کی زندگی بسر کرے۔

(۱۰) قومی وجود خود مختاری اور عروج کا نصب العین جو ہم نے اوپر پیش کیا اور اس کے حصول کے جو معاشی طریق بتائے اُن کا کافی نسخہ بجا اور درست ہوتا دیا بھر میں مسلم ہو اس راہ پر چلکر بعض قومیں منزل مقصود تک پہنچ چکی ہیں۔ مثلاً سب سے اول انگلستان اس کے بعد امریکہ جرمنی اور فرانس۔ بعض آزاد اور مال اندیش قومیں اب بھی اس ماہ سے منزل مقصود کی طرف بڑھ رہی ہیں یا خصوص جاپان جہاں ملکی صنعت و حرفت کی ترقی کا خیال بسرعت قوت پکڑ رہا اور ہر طرف پھیل رہا ہے۔ لیکن یہ خیال سرسری غلط ہوگا کہ ہر کوئی قوم اس راہ پر چلکر قومیت کا نصب العین حاصل کر سکتی ہے۔ اس کامیابی کے واسطے چند شرائط لازمی ہیں۔ جن کی تکمیل صرف بعض قوموں کی کوشش کی منتظر ہے۔ اور بعض قوموں کی قدرت سے تقریباً ماہر ہو یعنی قدرتا وہ شرائط مذکور پورا کرنے سے معذور ہیں۔

لہذا قومی نصب العین اُن کو صرف بدرجہ ادنیٰ ایسا کر سکتا ہے دنیا کے ملکوں پر نظر ڈالو تو معلوم ہوگا کہ بعض کا رقبہ مختصر ہے۔ آبادی تھوڑی ہے۔ پیداوار خام کی قلت ہے یا جو کچھ پیداوار خام ہے وہ صرف معدومے چند قسم کی ہے۔ مثلاً ڈنمارک۔ بلجیم۔ سوئیس۔ یونان۔ لیتھوانیا۔ ماروے اور سوئڈن۔ اگر یہ ملک۔ اپنی کل ضروریات خود پیدا کرنے کی کوشش کریں تو نتیجہ نقصان اور نامکامی ہوگا ان کے حق بہت سے مصنوعات کی مستقل درآمد اور پیداوار خام کی برآمدنا گزیر ہو تو کیا عیب ہے۔ لیکن اس پر بھی جس صنعت و حرفت کی ترقی کا موقع دیکھتے ہیں بذریعہ تائین تجارت اس کی غور و پرداخت میں جان کہہ رہے ہیں اور جس قدر مصنوعات خود تیار کر سکیں۔ اُن کو قیمت سمجھتے ہیں۔ لیکن بعض ملک ایسے بھی نظر آتے ہیں جن کو بجائے خود ایک نیا سمجھنا ہیچا ہوگا۔ مثلاً امریکہ یا ہندوستان کیسے کیسے وسیع تر بنے

کتنی بڑی بڑی آبیاں پیداوار خام کی بیشمار قسمیں اور کشیدہ مقدار۔ دریا۔ پہاڑ۔ میدان مختلف آب ہوا غرض کہ طرح طرح کے قدرتی اسباب موجود۔ یہ وہ ملک ہیں کہ جن کو قومیں نصیب العین حاصل کرنے کے واسطے معاشی اسباب خاطر خواہ معیہ ہیں۔ امریکہ کی معاشی ترقی ہر طرف ضرب المثل ہے اور ہندوستان صرف موقع کا منتظر و متوسط درجہ کے ملک بھی جتنی الوسع معاشی استحکام اور صنعت و حرفت کی ترقی میں برابر مصروف ہیں جرمنی اور فرانس نے باوجود چھوٹے چھوٹے ملک ہونے کے کیا کچھ نہیں کر دکھایا خطہ حان کے زرخیز مگر غیر آباد ملک مثلاً افریقہ کے حق میں تجارت آزاد بہت زیادہ مفید ہے ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے اسباب پیدا ہونے میں وہاں ابھی وقت درکار ہے اور اس دوران میں پیداوار خام جس کی کثرت ہے۔ ماہر ہیکر دولت پڑھانا اور مصنوعات منگنا کر ترقی کی امنگ پیدا کرنا اس کے لیے سب سے بہتر ہے۔ یہی غیر آباد ریگستان اور پرفتا وہاں معاشی ترقیات کا خیال ہی عبث ہے۔

اگرچہ جا بجا توجہ دلا چکے ہیں لیکن لغرض یاد دہانی یہاں بیکرا عہدہ کرتے ہیں کہ اگر کسی ملک کا عام ہمیشہ راعت ہوا اور پیداوار خام کی کثرت ہو تو اول اول مصنوعات کی درآمد اور پیداوار خام کی درآمد ایسے ملک کے حق میں پیام رحمت اور تازیانہ ترقی ثبات ہوگی ایسی حالت میں تجارت آزاد نہ صرف جائز بلکہ ناگزیر ہے۔ کچھ عرصہ بعد ملک میں عام حرکت نمودار ہوگی اور وہ اپنے قدموں پر خود کھڑا ہونے کی کوشش شروع کرے تو عجیب نہیں۔ اس دوران میں آمد پیداوار خام کی بدولت کچھ مہل میں انداز ہو چکا ہوگا مصنوعات کے استعمال سے معاشی ترقی ضرورت محسوس ہونے لگے گی۔ غور اور مشاہدہ سے زراعت کے ساتھ صنعت و حرفت کو بھی ملک میں ترقی دینے کے فائدہ کچھ کچھ نظر آنے لگے ہوں گے اور مصنوعات تیار کرنے کے برے پہلے آلات اور تھوڑی بہت

جہاں تک بھی حاصل ہو گئی ہوگی۔ یہ وہ وقت ہے جب کہ اس کو تائین تجارت سے روکتا  
 سراسر بادانی یا ظلم ہوگا۔ یہ وقت آجانے کے بعد جتنی ہی تاخیر ہوگی ترقی کی دقیقیں  
 بڑھیں گی۔ جتنا بچہ بعض قوموں کو تو ہر قسم کے لامحدود ایثار کرنے پڑے تب کہیں یہ توقع  
 نصیب ہوا۔ لہذا منفعہ مابعد نے اس ایثار کی تلافی بدرجہ اولیٰ ضرور کر دی اور  
 بلد کر دی۔

اب صرف یہ سوال باقی ہے کہ تائین تجارت کب تک قائم رہتی چاہئے۔ جواب  
 صاف ہے۔ جب تک کہ تجارت آزاد سے تائین کی غرض و عایت کو صدمہ پہنچنے کا اندیشہ  
 باقی رہے خواہ دوران تائین مختصر ہو یا وسیع اس کو اس وقت تک ہرگز ترک نہ کرنا چاہئے جب تک  
 اہل اعراض و مقاصد اجازت نہ دیں اور ان کی ہم اس قدر مفصل تشریح کر چکے ہیں کہ یہاں پر ادا  
 غیر ضروری ہے۔

(۱۱) تائین کی ضرورت اب خوب واضح ہو گئی ترقی یافتہ ممالک کے مصنوعات ترقی طلب  
 ممالک میں داخل ہو کر نہایت ادراں کثرت فروخت ہوتے ہیں اور آخر الذکر ممالک بوجہ موجودہ  
 پس ماندگی کو اس قدر ازراں مصنوعات تیار کرنے سے محروم ہیں۔ عوام سے اس قدر مالی ہشی  
 کی توقع جہت ہے کہ وہ خود ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی خاطر مستقل طور پر ازراں  
 مصنوعات کے مقابل گراں خریدیں اور بملکی مصنوعات فروخت ہو سکے کی وجہ  
 موجودہ گراں سردست کوئی امید نہ تو لوگ صنعت و حرفت جاری کر کے اپنا اصل معروض خطر  
 میں ڈالنا کیوں گوارا کرنے لگے۔ گویا ازراں مصنوعات کی درآمد ملکی صنعت و حرفت کے قیام  
 و ترقی سے مزاحم ہوتی ہے۔ پس گورنمنٹ کو جو کہ عوام کی نمایندہ اور ملکی بہبودی کی محافظ ہے  
 کوئی ایسا طریق اختیار کرنا پڑتا ہے کہ درآمد مصنوعات کا تیار کن اثر اہل ہو جائے۔ پہلا  
 طریق تو یہ ہے کہ مصنوعات کی درآمد پر ٹیکس قائم کر دیا جائے تاکہ ان کی قیمت میں اس قدر



حصہ چہارم  
نام چہارم

اضافہ ہو سکے کہ ملکی مصنوعات ان کا لیے بازار میں مقابلہ کر سکیں یعنی وہ بھی ملکی مصنوعات کی برابر گراں ہو جائیں تاکہ لوگ لینے ملک کی چیزیں خریدنے میں تامل نہ کریں اور صنعت و حرفت قائم کرنے والوں کو بھی کاروبار نہ چلے اور اصل ضائع ہونے کا اندیشہ نہ ہو اس ٹکس کا تسکین گرائی مصنوعات عوام پر نار صر در پڑے گا۔ لیکن اول تو ملکی صنعت و حرفت کچھ عرصہ میں ترقی کریں گی تو مصنوعات خود اترزاں ہو جائیں گی۔ نہ دیگر ممالک کے مقابلہ کا خوف رہے گا اور نہ ٹکس کی ضرورت۔ گو یا ٹکس محض ایک عارضی بار ہو گا جس کے معادضہ میں صنعت و حرفت کے قیام سے دائمی مرفہ اسحالی ہائے آئے گی اور اگر ٹکس کا بار مدت دراز تک بھی برداشت کرنا پڑے اور مصنوعات قومی تحفظ کے واسطے ضروری ہوں تو ان کو خوشی برداشت کرنا ایسا ہی ضروری ہو جیسا کہ فوج اور بیڑوں کے مصارف برداشت کیے جاتے ہیں قیام ٹکس کے متعلق اس قدر ہدایت ضروری ہے کہ ان کو کم مقدار میں جاری کر کے تبدیع بڑھانا چاہیے تاکہ مصنوعات کی درآمد کرنے یا یکا یک گرائی بڑھ جائے سے لوگ گہرا نہ ٹھہریں اور ٹکس ماثقابل برداشت محسوس نہ ہونے لگے جو جوں جوں درآمد تبدیع ر کے گی ملکی مصنوعات بازار پر قبضہ کریں گے اور لوگ گرائی بھی کم محسوس کریں گے حتیٰ کہ ملکی صنعت و حرفت کو کافی تائین حاصل ہو جانے کے بعد ملکی ضروریات مہیا کر سکنے کی قابلیت بھی پیدا ہو جائیگی قیام صنعت و حرفت کے چند درجہ فوائد جب لوگ آکھوں سے دیکھیں گے تو گرائی کی درہ برابر بھی پرواہ نہ کریں گے اور کچھ عرصہ بعد ارزانی خود بخود دکر آئے گی۔ یا نہ بھی کرے گی تو صنعت و حرفت ریر بحث سے دوسرے قسم کے اہم فوائد حاصل ہوں گے جو بارگرائی کی بد وجہ اولی تلافی کر دیں گے۔

ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کا دو سہ طریق یہ بھی ہے کہ سرکار کی طرف سے کسی مقررہ صول کے مطابق مالی امداد ملے۔ چنانچہ امریکہ فرانس جرمنی آسٹریا

اور چاہاں میں آج کل یہ طریق بھی رائج ہے۔ مثلاً کسی صنعت و حرفت جاری کرنے والوں کو ایک حصہ چارم معین شرح منافع کی سرکار کی جانب سے ضمانت مل جائے کہ اگر کاروباری منافع شرح معین کم رہے تو سہ کار اپنی طرف سے اس کی کمی پورا کر دے گی۔ اس کو صطلحا طریق ضمانت منافع کہتے ہیں جو دہماری سرکار نے جب ولایت کی کپیوں کو ہندوستان میں ریل بنانے کے ٹھیکے دئے تو علاوہ اور طرح طرح کی رعایتوں کے طریق مذکور کے مطابق بالعموم ۵ فیصدی منافع کی اپنی طرف سے ضمانت کی تھی اور کروڑ ہا روپیہ اس میں مدتوں ادا بھی کرتا پڑا۔

تسکین ریلیں جاری ہوئیں۔ امریکہ اور میکسیکو میں بھی طریق مروج ہے۔ کہیں کہیں مثلاً رومانیہ اور ہنگری میں صنعت و حرفت کی دست گیری کی نیت سے اُن کو ٹیکس سے مستثنیٰ کر دیا جاتا ہے یا کم از کم شرح ٹیکس میں معقول تخفیف کر دی جاتی ہے۔ سوم مصنوعات کی برآمد پر ہانے کی نرخ سے کرایہ آمدورفت مال میں خاص عانت کی جاتی ہے اور چہارم برآمد پر میرعلانیہ کسی شرح معین سے سرکاری امداد ملتی ہے مثلاً اگر ایک لاکھ مصنوعات یا ایک لاکھ من پیداوار کی برآمد ہو تو کارخانوں کو سرکار کی طرف سے ۳۰ رتی چیز یا ۲۰ رتی من کے حساب سے امداد ملے گی تاکہ دوسرے ملکوں کے بازار میں ہاں کی مصنوعات و پیداوار سے مقابلہ کرنے میں مدد گویا یہ دوسرے ملکوں پر حملہ کرنے کا طریق ہے اور برآمد کی بدولت ملکی صنعت و حرفت کو جو ترقی ہوتی ہے اُس سے سرکاری صرف کی بدجہ اولیٰ تلافی ہو جاتی ہے۔ چنانچہ جرمنی فرانس اور سٹریانیوں ہی برآمد پر امداد دے دے کر اپنے ملک میں شکر سازی کو اس قدر ترقی دی کہ اب تمام دنیا کا بازار انہیں تین ملکوں کے ہاتھ میں نظر آتا ہے۔ ہندوستان میں بھی سے اچھی بیشکر پیدا ہو سکتی ہے۔ لیکن ان ملکوں کی شکر کے سامنے ہندوستانی شکر کا نہیں بحال نظر آ رہا ہے۔

حامیان تجارت آزاد ٹیکس درآمد اور سرکاری امداد صنعت و حرفت کے مذکور بالا

حصہ چہارم

ماہ چہارم

محتاج ہے ہولاً مستحق میں یعنی ایسے محتاج کا ظہور نہ ہو تا تسلیم کرتے ہیں لیکن ٹیکس اور امداد کے عملاً پھر بھی مختلف ہیں۔ مخالفت کی وجہ یہ قرار دی جاتی ہے کہ ہولاً طریق تائین جیسا ہونا چاہیے عملاً ویسا قائم کرنا نہ صرف دشوار بلکہ محال اور ناممکن ہے۔ کسی صصعت و حرفت کی موجودہ حالت سے مستقبل قریب و بعید کا صحیح اندازہ کرنا تائین کے نقصانات اور منفعات کا ٹھیک ٹھیک موازنہ نہ کرنا اس قدر دشوار ہے کہ اس میں ہمیت نہ غلطی ہونے کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ جب کہ حکومت اور کاروبار میں ایسے قریبی تعلقات ہوں گے تو خوف ہے کہ سیاست پر انفرادی اغراض مفاد کا رنگ چڑھے ہر طرف سے باجی تائین کا مطالبہ شروع ہوا اور رعایت و حانداری سے حکمرانی میں ابتری نمودار ہو۔ چنانچہ مثال کے طور پر امریکہ کی حالت پیش کی جاتی ہے جہاں آئے دن مختلف طبقے اپنی عرض کے موافق تائین کی تائید اور مخالفت کرتے اور بعض وقت گورنمنٹ کو حیرانی میں ڈال دیتے ہیں خصوصاً جمہوری حکومتوں کو جو عوام کی تائید پر قائم ہوتی ہیں اس معاملہ میں خاص وقت پیش آتی ہے۔ سب کے مطالبات پورے کر کے سب کو خوش کرنا تو محال ہے۔ لیکن فریق غالب کے خلاف رائے عمل کرنے کی بھی جرات کم کی جاتی ہے اور کاروبار میں ذاتی منفعات کو عوام کی ہبودی پر قربان کرنا معلوم۔ یس اگر تائین کی آڑ میں قابو یافتہ فترے اپنے اپنے مطالب براری کی کوشش کریں جس سے عوام کو بجائے کسی نفع کے نقصان پہنچے تو عجب نہیں۔ حامیان تائین کے خیال میں یہ خطرہ اگر سرسبز ہے نہا د نہیں تو مبالغہ آمیز ضرور ہے۔ تجربہ سے ثابت ہو رہا ہے کہ باوجود مختلف فرقوں کی خود مختار کوششوں کے عام بیداری کی بدولت صحیح ہول قائم رہ کر تائین جاری کرنا ممکن ہے۔ چنانچہ واقعہ ہے کہ اس طریق سے ملکوں کے بے یقینی پہنچ رہا ہے۔

ایک اعتراض یہ بھی ہے کہ تائین روشن خیالی کے منافی ہے۔ اس میں بہت خود غرضی اور پائی جاتی ہے۔ لیکن اس کا حقیقی منشا قومی قیام اور ترقی ہے اور یہ قدرت کے مالگیر قانون

تمازہ للبقا کے مین مطابق ہر اپنے وجود کا تحفظ اور ترقی کی کوشش خود قدرت نے ہر ایک پر  
عائد کر دی ہے اپنی ہستی دوسروں کی خاطر خاک میں ملانا انفرادی طور پر عمدہ ایشا رہی لیکن من حیث  
القوم اس پر عمل درآمد ہونا ممکن نہ مفید۔

(۱۲) جو ملک تائین تجارت کے یا بند ہیں ان میں درآمد اور برآمد پر ٹیکس قائم ہونا تو ضروری  
ہو۔ لیکن تعجب ہوگا جن ممالک میں تجارت آزاد کا رواج ہو وہاں بھی ایسے ٹیکس موجود ہیں  
آخر اس کی وجہ کیا ہو گی اس سے آخر الذکر ممالک کے قول و فعل میں تضاد لازم آتا ہے نہیں بلکہ  
واقعہ یہ ہو کہ ٹیکس درآمد و برآمد کی دود قسمیں ہیں اور ان میں سے ہر ایک کا فعل جداگانہ اور  
مختلف ہو درآمد پر ٹیکس قائم کرنے سے کبھی تو گوانی بڑھا کر درآمد کا روکن مقصود ہوتا ہے تاکہ ملکی  
صنعت و حرفت کو زیادہ ترقی یافتہ حریفوں کے مقابلہ سے امان ملے اور ٹیکس کی آڑ میں وہ  
اپنی حالت سبھا لکر آزادانہ مقابلہ کے قابل نہ بن سکے یا اس قابل نہ بھی بن سکے تو ملکی مصلح کی  
خاطر اپنا وجود قائم رکھ سکے۔ ٹیکس گویا تائین تجارت کا آلہ ہوتا ہے۔ اس کو اصطلاحاً  
محصول تائین کہتے ہیں۔ صاف ظاہر ہو کہ درآمد جس قدر زیادہ بند ہوگی اُسی قدر محصول  
تائین کامیاب بننا کر کیا جائے گا۔ کیونکہ اس کا مقصد ہی درآمد روکنا ہے اور ایسے لیکن درآمد  
پر ٹیکس قائم کرنے کا مقصد کبھی محض آمدنی حاصل کرنا ہوتا ہے۔ آمدنی جس قدر زیادہ ہوگی اُسی قدر  
ایسا ٹیکس کامیاب قرار پائے گا اور ٹیکس کی مزاحمت سے درآمد جس قدر کم کے گی اُسی قدر  
آمدنی زیادہ حاصل ہوگی۔ پس ایسے ٹیکس کی بڑی کامیابی یہ ہوتی ہے کہ حتی الامکان درآمد  
نہ رُکے اور آمدنی بہت زیادہ رہے۔ یہی وہ ٹیکس ہے جو آزاد تجارت والے ممالک میں  
بھی رائج ہے اس کو اصطلاحاً محصول مال کہتے ہیں غور کرنے

سے ظاہر ہوگا کہ محصول تائین اور محصول مال کی غرض مختلف اور ان کے مین کامیابی  
بالحال ایک دوسرے کے برعکس ہیں۔ قسم اول کی غرض ملکی صنعت و حرفت کو ترقی

حصہ چہارم  
 دیا ہر درآمد جس قدر زیادہ بند ہوا اور آمدنی جس قدر کم ہاتھ آئے آٹنا ہی محصول تائین کا میاب سمجھنا  
 چاہئے۔ اس کے برخلاف قسم دوم کا مقصد محض مالی منفعت ہے۔ درآمد جس قدر کم رکے اور آمدنی  
 جس قدر کثیر ہو آٹنا ہی محصول مال زیادہ کا میاب ٹاٹا جاتا ہے۔ گویا وہی نتیجہ ایک کی کامیابی اور دوسرے  
 کی ناکامیابی شمار ہوتا ہے۔

محصول تائین کی ضرورت اور مواقع اوپر کی بحث سے اظہر من الشمس ہیں۔ محصول مال کی غرض  
 خود اس کے نام سے ترشح ہوتی ہے۔ یعنی آمدنی حاصل کرنا۔ اب صرف غور طلب امر یہ ہے کہ کن صورتوں  
 میں محصول مال قائم کرنا چاہئے اور اس کی کامیابی کن شرائط کی پابند ہو اور اول تو جس چیز کی  
 درآمد پر محصول قائم کیا جائے اس کی طلب تعمیر بند ہو جاتی چاہئے تاکہ قیمت کے اضافے سے  
 طلب بہت زیادہ گھٹ جانے کا اندیشہ برآمد والے ملک کو داخلہ گیر ہو اور تحفیف طلب کے  
 بخوشی سے وہ حتی الوسع قیمت بڑھانے سے محترز رہے اور کاروبار جاری رکھنے کی خاطر بشرط امکان  
 محصول کا راجد ہی روشت کرے۔ مذریعہ اضافہ قیمت اس کا باوجود اراں یہ منتقل کر کے اپنے کاروبار کو  
 معرض خطر میں نہ ڈالے دوم یہی ملک جو محصول قائم کرے اشیاء پر محبت کا اکیلا یا سب سے بڑا خریدار ہو  
 تاکہ برآمد والے ملک کا کاروبار اس ملک کی درآمد پر بیشتر منحصر ہو اور دیگر ممالک کی طلب کا روبرو  
 موجودہ تجارت پر جاری نہ رکھ سکے ایسی حالت میں برآمد والا ملک درآمد والے کا یا اس خاطر بلکہ نازرداری  
 جس قدر بھی کرے عجیب نہیں۔

جب کہ ہر دو مذکورہ بالا صورتیں یکجا ہوں تو درآمد محصول مال مددِ اعلیٰ کا میاب ہو سکتا ہے۔  
 یعنی درآمد بھی کم رکے گی آمدنی بھی زیادہ ملے گی اور لطف یہ کہ محصول کا جزو اعظم دوسرے ملک کی  
 جیسے ادا ہو گا اور قیمت نہ بڑھ سکے گی وجہ سے اپنے ملک میں اس کا مار بہت کم پڑے گا۔ لیکن اگر  
 شرط اول پوری نہ ہو یعنی طلب تعمیر بند ہونے کے بجائے غیر تعمیر بند ہو یا اضافہ قیمت پر بھی اس میں  
 کوئی قابلِ ملاحظہ تحفیف نہ ہو تو برآمد والے ملک کی جزات بڑھ گی اور وہ قیمت میں اضافہ کر کے محصول

کامیاب نہ ہو گا۔ حاصل ہونے والے ملک پر والدے تو عجب ہیں۔ درآمد والے ملک کو آمدنی تو اس حصہ بہ نام بھی حاصل ہوگی لیکن خود اپنی حیثیت۔ اسی طرح اگر دوسری طرح عاید ہو یعنی محصول قائم کرنے والا ملک تھے یہ بہت کم سب سے بڑا خریدار نہ ہو بلکہ اور ممالک میں بھی اس کی کافی مانگ ہو اور اگر ملک اول لکھ خریداری ترک کرنے سے بھی کاروبار کو کوئی مضرت نہ پہنچے تو اس صورت میں شے یہ بہت کم کی درآمد محصول والے ملک میں سد ہو جائے گی اور دیگر ممالک میں جاری رہے گی۔ جسے درآمد کی تو بھر آمدنی کیسی ہو یا محصول مال کی غرض عانت و ہت ہو جائے گی اور اگر ہر دو شرائط ایک ساتھ معقود ہوں تو بھر درآمد والے ملک کی جڑہ بنے گی اس کو مروت کی طرف سے پورا اطمینان حاصل ہو گا اور بشرط اول پوری ہونے کی حالت میں یہ قیمت جس قدر بڑھا سکتا تھا اس سے بھی زیادہ بڑھاتا اب اس کے واسطے پہل ہو گا۔

کون ہیں حالت کا کہ اب ہر دو شرائط کا بہ تمام و کمال پورا ہونا غیر غلبہ ہر واقعہ بھی ہو کہ محصول مال برآمد اور درآمد والے دونوں ملک ملکر ادا کرتے ہیں۔ فرق صرف اس قدر ہو کہ کبھی ایک ملک پر زیادہ بار پڑتا ہو۔ کبھی دوسرے پر۔ مار کی کمی مینی گونا گوں اسباب حالات کا نتیجہ ہوتی ہو، لیکن دو خاص اسباب یہی ہیں جو اوپر بیان ہوئے۔ یعنی طلب کی تغیر پذیری یا غیر تغیر پذیری اور طلب کا محصول والے ملک تک محدود ہونا۔ یا عام ہونا۔

جب کہ محصول مال کا بار دونوں ملکوں پر بڑے تو درآمد والے ملک میں جس قدر قیمت میں اضافہ کرے گا وہی قدر محصول تائین کا کام دے گا۔ مثلاً فرض کرو کہ ولایت کے کپڑے پر ہندوستان میں دس فیصدی محصول درآمد قائم کیا جائے۔ حالانکہ تو کپڑے کی قیمت میں کلیم دس فیصدی اضافہ ہو گا اور نہ قیمت سابق برقرار رہے گی۔ اضافہ ضرور ہو گا مگر تخفیف طلب کے خوف سے دس فیصدی سے کم۔ فرض کرو کہ قیمت میں پانچ فیصدی اضافہ نمودار ہو تو گویا محصول کا بار دونوں ملکوں پر مساوی آپڑے گا۔ اور کپڑا نہ ملے ہندوستانی کارخانوں کو

حصہ ہر فیصدی سہارا مل جائے گا۔ اس اصفافہ قیمت یکٹر اتیار کر کے کا ان کے واسطے زیادہ باب جہم دشوار نہ ہوگا۔ بدریج ان کا کام بیٹے گا۔ اور ہندوستان کے بازار میں نسبت سابق سدیشی کپڑے کو ولایتی سے مقابلہ کرنا آسان ہوگا اور مصدق ہم خرما وہم ٹوایا یک ہی محصول سے مال اور تائین کی دونوں غرضیں، ایک ایک حد تک حاصل ہو جائیں گی۔ لیکن ساتھ ہی ساتھ ہندوستانی کا رخا نوں پر بھی اگر فیصدی ٹکس قائم کر دیا جائے تو تائین کی آڑ غائب ہو جائے گی۔ اور ولایتی کپڑے سے مقابلہ کر کے ہم پھر وہی رک اٹھانی پڑے گی اور سدیشی کپڑے کی ترقی امید مہوم مکر رہے گی واضح ہو کہ محصول درآمد کی برابر کسی چیز کی ملکی پیہ اور یہ بھی محصول قائم کر دیا جائے تاکہ محصول درآمد سے ملک کو تائین حاصل نہ ہو سکے تو محصول آخر الذکر مصلحتاً محصول متوازن کہلائے گا چنانچہ ہندوستان میں سدیشی کپڑے پر ایسا محصول مدت سے قائم ہے

جیسا کہ ہم لگے جیکر تجارت خارجہ کی سرگزشت میں آج ہمیں گے وقوع یہ کہ ولایتی کپڑا ہندوستانی پچھلے پچھلے ہوتا ہوا میر ملا بھگت اس کو پہنتے ہیں۔ کثرت استعمال مشین اور پیداوار برہما نہ کبیر کی مدولت کپڑا نہایت ارزاں تیار ہوتا ہے۔ اور انی نے طلب کی تفریق پیری گھٹا رکھی ہے۔ یعنی قیمت بڑھنے پر بھی طلب میں کمی نہیں ہوتی۔ ولایتی کپڑے پر محصول درآمد سب سے کم یعنی صرف ۲۰ فیصدی رکھا گیا ہے اور وہ بھی بصد اصل و بدل نحو استہ بجا لیت موجودہ اس قلیل محصول کو خریداروں پر منتقل کرنے میں کوئی وقت پیش نہیں آتی اور خریدار بھی اضافہ قیمت کا کوئی قابل سناط بار محسوس نہیں کرتے۔ غیر قیمت میں جو کچھ بھی تھوڑا بہت اضافہ ہوتا ہے اس سے کپڑا بننے والے ہندوستانی کارخانوں کو کچھ تو سہارا مل ہی سکتا تھا نہ ملنے سے تو بلکہ ر ایک فیصدی تائین ملتی بھی عنیت ہے لیکن آٹا موقع بھی گوارا نہیں کیا جاتا۔ چنانچہ سودیشی کپڑے پر بھی ۲۰ فیصدی محصول متوازن محصول کیا جاتا ہے۔ اگر سدیشی کپڑا اس بار ہی محسوس کر دیا جاتا تب بھی وہ اپنے پیروں پر نہیں سنبھل سکتا اور یوں قدم قدم پر لڑا کپڑا کر نہ گرتا۔ لیکن جب کہ حکومت عوام کے ہاتھ میں ہو اور وند اذی اقتدار تجار کے آؤر وہ پہلے

تو ہندوستانی تجارت خارجہ کی کئی شکایات تھیں۔ منیچسٹر اور لورڈ اولوں کے ہاتھ میں ہٹا دیا۔ عجب ہر  
اور ہندوستان کا اپنی صنعت و حرفت میں انگلستان سے مدد چاہتا تھا۔ مگر اس کا نتیجہ یہ نکلا کہ جو سے  
ہیں تو اور کیا ہو۔ لیکن ترقی صنعت و حرفت کا مسئلہ آج کل سرکار ہند کے زیر غور ہے اور امید ہے کہ نتیجہ بہتر ہوگا  
خیر ہندوستان کی تجارت خارجہ تو ایک ضمنی بحث تھی۔ ع۔

ہم بھرے بیٹھے تھے کیوں آئیے جہیز اہم کو

محض مثال سے واقعات کا ذکر چڑ گیا۔ دراصل بحث یہ تھی کہ محصول کی دو قسمیں ہیں۔ محصول تائین  
اور محصول مال۔ بالعموم محصول دوم ایک حد تک محصول اول کا بھی کام دیتا ہے۔ تجارت آزاد کے حامی  
محصول تائین اور برہمنوں محصول مال ٹری حد تک تائین کا کام ہے اس کے سخت مخالف ہیں۔ البتہ  
خاص حالات میں جن کا اوپر ذکر ہو چکا ہے ایسا محصول مال جو بدرجہ اعلیٰ لینے مقصد میں کامیاب  
ثابت ہو سکے گوارا کرتے ہیں۔ لیکن اصولاً اس کو بھی خالی اور خطر نہیں سمجھتے۔ کیونکہ ان کو قومی اندیشہ  
لگا رہتا ہے کہ خدا جانے کن سیچیدہ اسباب کے ذریعہ سے جن کے سلجھانے سے وہ خود بھی اپنے کو محفوظ  
قرار دیتے ہیں محصول قائم کرنے والے ملک کو نقصان پہنچ جائے۔ جس خطرہ کا پتہ چل سکا ہے  
وہ یہ ہے کہ شاید اس ملک کی برآمد گاہٹ جائے۔ یہ نتیجہ ممکن ضرور ہے لیکن اس قدر یقینی نہیں کہ  
قطعا محصول مال سے دست کشی اختیار کر لی جائے۔

جس طرح کہ محصول برآمد پر قائم کیا جاتا ہے وہی طرح برآمد پر بھی جاری ہو سکتا ہے۔ برآمد پر محصول تائین  
قائم کرنے کی ہم نے یہ عرض قرار دی تھی کہ ایسی پیداوار خام جس کا ترقی صنعت و حرفت سے نہایت  
قریبی اور عام تعلق ہو۔ عرصہ تک محفوظ رہ سکے اور تجارت کی رو میں جلد نہ بہ جائے چنانچہ اسی مصیبت  
سبب سے انگلستان میں کوئلہ کی برآمد پر محصول جاری ہے۔ لیکن محصول مال کا مقصد وہی  
منفعت ہوتا ہے یہاں پر یہ واضح کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ درآمد کی مانند برآمد پر محصول مال  
ان کن حالات میں کامیاب ثابت ہو سکتا ہے اور کب اس کے قائم کرنے سے احتراز مناسب ہے



حصہ چہارم

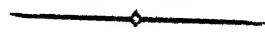
ماہ چہارم

کامیابی کی دو شرط ہیں اول یہ کہ جس چیز پر محصول برآمد قائم کیا جائے اس کی طلب غیر تغیر پذیر ہو تاکہ اضافہ قیمت سے اس کی طلب میں تحیف نہ ہو اور محصول کا مار خریداروں میں منتقل ہونے کے دوم یہ کہ تھے پر بکھرتے ہوئے محصول والے ملک کے کہیں اور پیدا ہوتی ہو تاکہ سب ملک اس سے خریدنے پر مجبور ہوں اور بحالت اضافہ قیمت اس سے خریداری ترک نہ کر سکیں۔

ہندوستانی پیداوار میں مشرقی بنگال کا حوت جو کہ ایک اعلیٰ قسم کا سن ہوتا ہے جو ان شرائط کو بڑی حد تک پورا کرتا ہے۔ اس پر محصول برآمد قائم کیا جائے تو صدر مالی مسفعت ہو سکتی ہے جو بڑے کے بعد چاول کا نمبر ہو اور اس پر کچھ محصول برآمد قائم بھی ہے۔

عورتوں سے واضح ہو گا کہ درآمد کے محصول مال کی دو شرائط پوری والی دو شرائط کے بالکل عکس ہیں بحالت اول تو طلب تغیر پذیر ہونی چاہئے اور خریدار صرف وہی ملک احمد جو محصول برآمد قائم کرے۔ بحالت دوم طلب غیر تغیر پذیر ہونی چاہئے اور پیدائش صرف اس ملک کے ہاتھ میں ہونی چاہئے جو محصول برآمد جاری کرے۔

محصول تجارت عاجہ کی قسمیں ان کے نتائج واضح کرنے کے بعد اب ہم اکثر ممالک کی تجارت عاجہ کی سرگزشت میں کرتے ہیں تاکہ اصول اور عمل کے مقابلہ سے حقیقت منکشف ہو جائے۔



# باب پنجم

## مغربی تجارت خارجہ کی سرگزشت

(تجزیہ) (۱) یورپ کی معاشی ترقی کی ابتدا اور اٹلی کا عروج (۲) ایک جرمن تجارتی کمپنی کے کارنامے (۳) انگلستان کی معاشی ترقیات کے اسباب (۴) اسپین کی عساکر کو تہ اندیشی (۵) پرتگال کا تلخ تجربہ (۶) جنگ نیپولین کے معاشی نتائج اور وارسا و جرمن کی صنعتی ترقی (۷) امریکہ کی سن آموز معاشی سرگزشت۔

(۱) بیت المقدس واپس لینے کی غرض سے جو مدتوں عیسائیوں نے مسلمانوں سے یورپ کی مذہبی لڑائیاں لڑیں۔ اگرچہ ان کو شکست اٹھانی پڑی اور بیت المقدس پر مسلمانوں کا معاشی ترقی قبضہ بحال رہا لیکن پھر بھی یہ جنگ ان کے حق میں سرچشمہ رحمت ثابت ہوئی۔ یورپ کی ابتدا اور اس وقت تک مقابلہ بہت پس ماندہ حالت میں تھا اور مسلمانوں کی ترقیات دیکھ کر عیسائیوں کی آنکھیں کھل گئیں۔ ان میں بھی بیداری اور ترقی کا شوق پیدا ہوا۔ حالات نے مساعدت کی۔ رفتہ رفتہ وہی قومیں جو چند صدی قبل تہذیب و ترقی میں مسلمانوں کو اپنا استاد اور رہنما مانتی تھیں آج مسلمانوں کی اتالیق بلکہ آقا نظر آتی ہیں۔ یہیں تفاوت رہ از کجاست تا کجا بہر حال یورپ کے موجودہ عروج و اقتدار کی ابتدا انہی مذہبی جنگوں سے شمار کی جاتی ہے اور مسلمانوں کے رتبہ استاد میں کسی باخبر یورپین کو کلام نہیں۔ یہ ایک مسلمہ تاریخی واقعہ

حصہ جامد ہے جس کی تفصیل نے منجمن بھری پڑی ہیں جس کو شوق ہومطالعہ کر کے ایسا اطمینان کر لے  
 مابین اٹلی چونکہ اسلامی ممالک کے بہت قریب تھا اور یورپ کی قومیں لڑائیوں کے دوران  
 میں اسی ملک سے ہو کر آتی جاتی رہیں ترقی کے آثار بھی سب سے اول اسی ملک میں نمودار  
 ہوئے اور اسی راہ سے اسلامی تہذیب کی روشنی یورپ میں پھیلی۔ چنانچہ بارہویں اور تیرہویں  
 صدی عیسوی میں اٹلی کی بلحاظ سیاست کیا بلحاظ معیشت یورپ بھر میں سب سے پیش پیش نظر  
 آتی تھی اپنی حکومت کے اصول پرشہروں میں میونسپلٹیاں اور صوبوں میں حکمران کونجین قائم ہوئیں  
 اٹلی کی زراعت اور صنعت و حرفت کا تو کتنا ہی کیا ہے دوردور تک قومیں رشک کرتی تھیں۔  
 ملک میں ذرائع آمد و رفت بکثرت عمدہ حالتیں تھے۔ ایشیا اور یورپ کے درمیان جو کچھ تجارت  
 جاری تھی وہ بیشتر اٹلی والوں کے ہاتھ میں تھی اسی کے جہازوں میں مال آتا جاتا تھا مبادلات  
 خارجہ اور بینک چلانے کے طریق بھی یورپ میں انہی نے رائج کئے خود ہارسنازی کو انہوں  
 نے بڑی ترقی دی اور طرح طرح کے معاشی قوانین و ضوابط جو اب یورپ میں بکثرت رائج  
 اول اول انہوں ہی نے مقرر کئے۔ چل کلام یہ کہ کیا بلحاظ زراعت اور صنعت و حرفت اور کیا  
 بلحاظ تجارت و عالم معاشی ترقیات۔ بارہویں اور تیرہویں صدی عیسوی میں اٹلی یورپ کا تاج  
 سی ہوئی تھی اور جو اسباب ترقی عیسائیوں نے مسلمانوں سے سیکھے ان پر اٹلی میں تجربہ کیا گیا اور  
 کامیاب ثابت ہونے پر یورپ کے دیگر ممالک نے اسی کا اتباع کیا عروج و ترقی کے اہلہاتے  
 اسلامی چین پر اس دوران میں خزاں چھا گئی اور اس چین سے لیکر جو پورے یورپ میں بٹے گئے وہاں  
 کاموری کے چل پھول سے لہے ہوئے باغات رشک ارم بنے ہوئے ہیں اس زمانہ میں  
 اٹلی کو ترقی کے وہ تمام اسباب حاصل تھے جن کی بدولت بعد کو انگلستان نے یہ عروج پایا۔  
 مگر ایک فرق بہت بڑا تھا وہ یہ کہ انگلستان میں قوم ہمیشہ متفق رہی۔ اگر کبھی اس میں لڑائی کٹی  
 تو بھی قوی یہودی کے خیال سے نہ کہ ذاتی اعتراض سے اور غیر کے مقابل تو ہمیشہ ایک ہو گئی

اس کے برعکس اٹلی میں قومی اتفاق معقود تھا۔ ہر صوبہ دوسروں کو مغلوب اور یا مال کرنے کی حصہ چاہم فکر میں لگا رہتا تھا اور اپوں کے خلاف عیروں کا ساتھ دینے کو تیار تھا۔ آپس کی نا اتفاقی کے ہاتھوں جو جو نقصان پہنچے اس کا قصہ طویل ہے۔ یہاں صرف اس قدر جانا مقصود ہے کہ آپس کی مدد و حمایت کی بدولت ملک کی صنعت و حرمت اور تجارت کو صدہ پہنچا اور تیرہویں ہی صدی میں معاشی ترقیات نے اٹلی چھوڑ نہالی جرمنی میں پڑاؤ جا ڈالا۔

(۲) ۱۲۰۰ء میں ایک تجارتی کمیٹی قائم ہوئی جس میں شمالی جرمنی کے رہنے والے ایک جرمن اکثریت پر مشتمل تھے جس زمان میں اس کو ہمنا کہتے تھے جس کے معنی ہی انجمن کے ہیں اسی تاریخی صدی کے اندر اندر ہمساکہ عروج ہوا کہ اکثر ممالک یورپ کی تجارت اس کے ہاتھ میں آگئی انگلستان فرانس۔ روس۔ جرمنی سب اس کے مرکز قائم تھے اپنے ہی جہازوں میں ایک ملک کی پیداوار دوسرے ملکوں کو لیجاتی اور اس طرح یورپ بھر میں اس نے تجارت میں الا قوام کا سلسلہ پھیلا رکھا تھا۔ کچھ عرصہ میں ہمساکہ روس کو اس قدر بڑھا کہ بادشاہ بھی اس کا لٹا لٹا کرتے اور بلا بلا کر اپنے ملک میں اس کا کاروبار قائم کراتے تھے۔ اصول تجارت خارجہ کی بحث میں واضح کیا جا چکا ہے اول اول معاشی میں مانگی کی حالت میں تجارت آزاد کچھ عرصہ تک نہایت مفید ثابت ہوتی ہے پیداوار خام کی مقدار اور قدر بڑھ جاتی ہے مزید مقدار کی قیمت اٹھنے لگتی ہے اس سے زیادہ ترقی یافتہ ممالک کے مصنوعات دیکھ دیکھ کر معاشی ترقی کا شوق پیدا ہوتا ہے لیکن جب لوگ صنعت و حرفت سیکھنا شروع کر دیں اور کچھ حاصل بھی مہیا ہو جاوے تو اپنے ہی ملک میں مصنوعات تیار کرنے کا خیال پیدا ہوتا ہے اور یہ خیال نہایت مبارک ہے۔ اس موقع پر ملک کی تجارت خارجہ کو تائیں ناگزیر ہے حتی کہ صنعت و حرفت ترقی کر کے دوسرے ملکوں کا مقابلہ برداشت کرنے کے قابل ہو جاوے بعض صنعتیں جن پر ملکی تحفظ اور قومی آزادی کا دار و مدار ہو مثلاً آلات حرب۔ جہاز سازی۔ اگر دیگر ممالک کی براہری کر سکنے کی قطعی امید نہو

حصہ چارم  
باب سیم  
تس بھی بدریعہ تائیں ان کو اپنے ملک میں قائم رکھنا مال اندیشی کا اولین مقتضی ہے۔ تیرھویں صدی  
میں انگلستان کی تجارت خارجہ ہسپانیہ کے ہاتھ میں بہ تمام وکمال اس طرح تھی جیسے کہ کل  
اٹھارھویں صدی تک ہندوستان کی تجارت خارجہ ایسٹ انڈیا کمپنی کے ہاتھ میں رہی۔ آہستہ  
تک انگلستان میں صنعت و حرفت کی حالت نہایت رومی تھی۔ پیداوار عام متاؤن ٹین۔ جیڑا  
کھن اور غلہ انگلستان سے باہر جاتا تھا اور دیگر ممالک کی مصنوعات معاوضہ میں آتی تھیں اس  
زمانہ میں یہی سلیم صنعت و حرفت کا خاص مرکز تھا وہاں کپڑا اور طرح طرح کا سامان تیار ہوتا تھا  
مزید برآں اٹلی کی راہ ایشیا کی مصنوعات منگامنگا کر بھی یورپ میں فروخت  
کرتی تھی۔

جمل کلام یہ کہ کل تیرھویں صدی انگلستان کی تجارت خارجہ بلا روک ٹوک ہسپانیہ کے  
ہاتھ میں رہی پیداوار خام انگلستان کی برآمد اور مصنوعات درآمد تھیں لیکن اڈورڈ سوم جیسے  
بیدار و غریب بادشاہ انگلستان نے سمجھ لیا کہ پیداوار خام پر انحصار کے اس کے معاوضہ میں دیگر ممالک  
کی مصنوعات لیتے رہنے سے ملک کی آئندہ ترقی میں بہت دقیقہ پسند آئیں گی چنانچہ موجودہ  
طریقہ کہ اون دیگر انگلستان دوسرے ملکوں سے کپڑا لیتا تھا اس کو بہت ناگوار گذرا۔ ایک  
طرف تو اس نے طرح طرح کی قابل قدر رعایت مراعات کے لالچ سے دوسرے ملکوں کے  
مشاق اور باہر عامہ بافوں کو اپنے یہاں بلا کر آباد کرنا شروع کیا انگلستان کی خوش قسمتی سے  
اسی زمانہ میں قرب و جوار کے ممالک خصوصاً فلانڈرس اور باربنٹ میں جہاں پارہ بافوں  
کی آبادی بہت زیادہ تھی اُن پر حکومت کی طرف سے طرح طرح کا ظلم و تشدد ہو رہا تھا۔ پس جامہ پہن  
اپنے وطن سے دور کرنا انگلستان اس طرح پہنچے جیسے کہ کوئی پرند بے رحم صیاد کے قفس سے  
چمن کی طرف اڑتا ہے اور جب ان کی کافی تعداد پہنچی تو فوراً دیگر ممالک کے کپڑے کی درآمد  
روک دی گئی تاکہ لوگ اپنے ملک کا کپڑا پہنیں اور صنعت پارہ بانی خود انگلستان میں کاربزن

ہو جاوے۔ تائین کا خیال ملک میں برابر قوی ہوتا گیا۔ چنانچہ درمورخ ہیوم لکھتا ہے کہ یہ صدی کے شروع میں سودیشی چیزیں استعمال کرنے کا شوق بہت پھیلا ہوا تھا بدیسی چیزیں سے لوگ بہرہ نر کرتے تھے۔ اول اول تو درآمدِ مصنوعات کے متعلق یہ شرط لگائی گئی کہ بدیسی مصنوعات کی حرمت سے عقیقت لے اس کل سے سودیشی مصنوعات حیدر لالائی تھیں اس مقصد یہ تھا کہ اگر مصنوعات کی درآمد ہے تو ان کے معاوضہ میں برآمد بھی مصنوعات ہی کی ہوں گیں سودیشی تحریک کا جوش اس درجہ بڑھا کہ اوور ڈو چارم کے عہد میں بدیسی کپڑے اور دیگر مصنوعات کی درآمد کی قطعاً ممانعت کر دی گئی اس تائین کی بدولت ملک میں اولی کپڑا بکرت تیار ہونے لگا اور ایک سہی صحت کی بنیاد قائم ہو گئی جو اب تک انگلستان کی عظمت کی سگ بیادمانی جانی ہے۔

اوور ڈو چارم کے بعد سے جو بادشاہ تحت نشین ہوئے وہ پھر ہنساکپسی کی باتوں میں آنے لگے۔ جاتچہ تجارتِ فارم میں اس کو آزادی مل گئی۔ مگر انگلستان کا اقبال برسرِ تھا۔ ملکہ الزبتہ جیسی ہوتنند اور اوالو اعزم حکمران نے ہنساکو پھر قابو میں لانا چاہا اور جب اس نے سرکشی کی تو اس کو ملک سے خارج کر دیا۔ اس کے بدلہ میں انگریزی تاجر بھی جرمنی سے نکال دیے گئے اور انگلستان کو بحری تجارت میں حیران و پریشان کر کے دھکی بھی دی گئی۔ مگر ملکہ نے ذتہ برابر پروانہ کی اور انگلستان کی صنعت و حرمت اور تجارت کے راہ ترقی سے ایک بڑی رکاوٹ مٹا دی۔

انگریزی مثل ہے بدقسمتی تنہا نہیں آتی۔ دوسرے ملک بھی ہنساکے تسلط سے خائف تھے اس کی رعوت سے تنگ آرہے تھے۔ ہوا انگریزی دیکھ کر اور سب نے ہی حلیہ بول و پلہ بدو میں نے اس سے چھین کر تجارتی حقوق انگریزی کپنی کو دیدیے۔ سوڈن اور ڈنمارک نے بھی اسکو نکال باہر کیا اور انگریز اوور ڈوچ یعنی ہالینڈ والوں نے تجارت میں ان کا قافیہ نگ کر دیا

حصہ چارہ مشہور دولت لے ہنسنا کو پہلے ہی ہشت و پست ہمت بنا دیا تھا نہ وہ آلو الغری باقی رہی تھی نہ وہ باپ عجم جفا کشی بالآخر وہ جرمن کمپنی جس نے دو صدی کل یورپ کو اپنی ٹھہی میں رکھا بادشاہ تک جس کا خوف اور ادب کرتے تھے سلاطین میں اپنے تابع ملکوں کے ہاتھوں مغلوب ہو کر عالم کاروبار سے رخصت ہوئی اور اس صیب و کامراں رفیق پر سب سے پہلا دار انگلستان کا پڑا۔ اس کمپنی کے روال کا ایک بڑا باعث یہ بھی تھا کہ اس میں قومیت اور وطن پرستی کی روح بالکل غائب تھی۔ اسی دولت و ثروت کے زعم میں نہ تو وہ جرمن حکومت کو کبھی غلط میں لائی نہ اس سے میل ملاپ رکھا اور نہ اپنے ملک کی زراعت یا صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی کوشش کی بلکہ جو مال جہاں سستا ملا وہیں سے خریدا اور جہاں گراں دیکھا وہیں فروخت کر دیا اس کو اس سے کچھ سروکار نہ تھا کہ اپنے ملک کی زراعت اور صنعت و حرفت پر کیا اثر پڑے گا اور یہ کہ ان کو ترقی دینا مقصود اور اندیشہ ہی ہے اس کو تو اپنے نفع سے غرض تھی جس کام میں سب سے زیادہ نفع نظر آتا اسی کو کر گذرتی نتیجہ یہ ہوا کہ دولت کی خاطر وہ اپنے ملک کے اسباب و دولت کو بیٹھتی اور حب و دوسرے ملکوں نے اپنی اپنی حالت سبھا لی تو اپنے ملک کی پس ماندگی کے ہاتھوں لاچار رہ گئی۔ یہ واقعہ اس امر کی ایک عبرت ناک مثال ہے کہ اگر تجارت خارجہ عوام کے اختیار پر چھوڑ دی جائے تو لوگ ذاتی نفع کی خاطر تجارت آزاد سے ملک کے بہترین اغراض و مقاصد پامال کر کے خود اپنے اوپر تباہی بلا سکتے ہیں اس لئے ضروری ہے کہ حکومت تجارت خارجہ پر مناسب نگرانی رکھے اور درآمد و برآمد پر حسب تقاضاے وقت ایسی شرائط قائم کرتی ہے کہ ملک کی سیاسی اور معاشی ترقیات میں خلل پڑنے کے بجائے اضافہ ہو۔ اس میں شک نہیں کہ یہ کام دشوار ہے لیکن آخر دوسری قومیں اس کو سرانجام دے ہی رہی ہیں اور ان کو کس قدر پیش ہوا جو اب حاصل ہوئے اور ہو رہے ہیں۔ دیکھیں ہم کیسے انجام دیا گیا ہو۔

(۳) جرمنی کی ہنسنا کمپنی پر زوال آیا تو انگلستان کا عروج شروع ہوا اور انگریزوں نے

انگلش کی مٹا  
ترقیات کو آسا۔

اسی معاشی ترقیات نہایت مال اندیشی کے ساتھ ایسی مستحکم بنیاد پر قائم کیں کہ وہ اب تک جاری ہیں اور ان کا تزلزل بہت غیر غالب نظر آتا ہے اس پائیداری کا راز یہ ہے کہ حکومت و تجارت میں بجا مغائرت کے ہدایت دہی تعلق رہا دونوں طبقوں کا مقصد وہی ایک تھا یعنی قومی بہبودی کا ڈھار میں بھی قومیت اور وطن پرستی برابر ملحوظ رہی تجارت خارجہ افراد کے ہاتھ میں محض دولت کمائیکا آکہ نہیں بنے دی گئی۔ فوری فلعق کی خاطر مستقبل بہبودی قربان نہیں کی گئی دولت کی طمع میں اسباب دولت سے دست برداری نہیں دی گئی بلکہ اسی قومی حیرطلسی کے جوش میں اول اول مضروفناونوڈ مگر کچھ تجربہ کے بعد نہایت مفید کارگریود تجارت خارجہ برعائد کی گئیں۔ جن کی مدولت اول زراعت اور بعدہ صنعت و حرفت کے کماحقہ ترقی کر کے معاشی ترقی کے سرچشمے مت ہائے دراز کے واسطے کھول دیے جن سے سیراب ہو ہو کر انگلستان کس قدر سر سبز اور شاداب نظر آ رہا ہے۔

انگلستان کے اکثر بادشاہوں کو اپنے ملک میں صنعت و حرفت قائم کرنے اور ان کو ترقی دینے کا شوق رہا ہے۔ چنانچہ اسی غرض سے وہ نہایت سیرجوشی کیساتھ طرح طرح کی رعایات و اعانات کا لالچ دے دے کر دوسرے ملکوں سے صنایع بلا کر اپنے ہاں آباد کرتے رہتے تھے مرید برائے ایک اور وجہ بھی تھی کہ صنایع دیگر ممالک سے خود بخود دوڑ دوڑ کر انگلستان میں پہنچنے لگے عین اُس زمانہ میں جبکہ دیگر ممالک میں قومی نا اتفاقی۔ مذہبی تعصب اور حکومت کی ناقدر دانی کے ہاتھوں کاریگر اور صنایع بری طرح پامال ہو رہے تھے۔ انگلستان میں ہر قسم کا امن و آزادی بھیلی ہوئی تھی اور اس پر طرہ یہ کہ ان نووارد صنایعوں کی حکومت کی طرف سے آؤ بھگت اور دلجوئی بھی کی جاتی تھی چنانچہ مارحویں صدی سے لیکر اٹھارھویں صدی تک صنایعوں اور کاروباری لوگوں کے رٹے بڑے جرگے وقتاً فوقتاً ملک ملک سے آ کر انگلستان میں بستے رہے اور ان کی صنایع اور اندوختو سے ملک کی دولت میں جو اضافہ ہوا اُس کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ سیاسی حالات سے



حصہ چارم تنگ آکر اول پارچہ نافوں کی ایک بڑی جماعت بارہویں صدی میں فرانس سے نکل کر ویز میں آباد  
 باب چہم ہوئی۔ پھر جو لوگ اٹلی سے جلاوطن ہوئے وہ بھی لندن میں آ رہے اور لین دین کا سماجی کام  
 جاری کیا۔ کئی مرتبہ فرانس سے مختلف پریشہ ور آکر انگلستان میں رہ بیٹے اسپین۔ پرتگال  
 جرمن اور وینس سے جلاوطن کئے ہوئے ہوئے یہودی بھی انگلستان ہی میں آکر پناہ گزیں ہوئے  
 اور اسپے ہمراہ نہ صرف بہت سا مال و اسباب اور جہاز لائے بلکہ ملک میں کاروبار کا ثبوت  
 اور طریق بھی اُسی نے پھیلایا۔ اکثر ممالک یورپ میں جو نہ بھی نصیب سے لوگوں پر بیجا جبر و  
 تشدد کیا گیا تو سخت گیری سے تنگ آکر بہت لوگ خود اپنے وطنوں کو خیر باد کہہ کر انگلستان  
 آ رہے اور اسپے ساتھ بڑے بڑے اندونختے اور عجیب و غریب صنعتیں لائے یورپ  
 کے ملک آپس میں وقتاً فوقتاً جنگ و بیکار کرتے رہتے تھے مزید برآں خانہ جنگیاں سنے  
 رہا سہا اس بھی غارت کر رکھا تھا اس کے برعکس انگلستان کا جزیرہ سب سے الگ تھلک تھا  
 وہاں پر امن و آزادی کا دور دورہ مدتوں سے جاری تھا۔ اگر دیگر ممالک سے اس کی کچھ چلی بھی  
 تو اندروں ملک ہمیشہ محفوظ و معون رہا۔ امن و آزادی کی تلاش میں بھی لوگ جو جوق دوسرے  
 ملکوں سے آکر یہاں بس پڑے۔ یہ نو وارد لوگ بکثرت کاروبار پیشہ اور صناع تھے  
 اس طرح پر امن و آزادی اور قدردانی کی بدولت دوسرے ملکوں کا بہت سا اندوختہ اور بہت سی  
 صنعتیں بلا منت انگلستان کے ہاتھ آ گئیں اس واقعہ سے یہ بھی ثابت ہوتا ہے کہ صنعت و حرفت  
 کا جن امن و آزادی میں ہی پھلنا پھولنا ہے۔ بلکہ یہی وہ تشدد سے وہ جلد اثر کر خاک میں مل جاتا ہے۔  
 انگلستان کے حکمرانوں نے جس طرح اپنے ملک میں صناع بڑھائے اسی طرح ان کی  
 صنعت و حرفت قائم کرنے اور اس کو ترقی دینے میں بھی نہایت استقلال سے کوشش کی  
 انہوں نے ملکی مصنوعات کی اس طرح پر دستگیری کی جیسے کہ مہربان ماں اپنے چھوٹے بچے  
 کی خود پر داحت کرتی ہے اول اول جب ہنسا کھنی تیرہویں صدی کے درمیان انگلستان

آئی تو اس وقت تک صنعت و حرفت کا تو ذکر کیا ہے۔ زراعت بھی نہایت اہم حالت میں تھی پس حصہ چارم  
 ملکی ضرورت کے قابل غلہ بری بھلی طرح پیدا کر لیا جاتا تھا۔ ورنہ بہت سے زرخیز قطعات تو محض جنگل باب ہم  
 تھے جس میں امرائے کار کے واسطے ہرن۔ لومڑی جیسے جانور محفوظ رکھتے تھے۔ یا غیر مزدور و کھیت  
 تھے جن میں سور بکثرت پالے جاتے تھے وجہ یہ تھی کہ اس جانور کو بہت کم غور و برداشت کی ضرورت  
 ہے اس کی غذا بھی ویران زمینوں اور جنگلوں میں بکثرت دستیاب ہو سکتی ہے۔ اس کی نسل بہت جلد  
 بڑھتی ہے اور اس کا گوشت خوراک میں کام آتا ہے پس بیش تر لوگ اسی جانور کے گلے باندھتے  
 تھے۔ مصنوعات کا اس سے امدارہ ہو سکتا ہے کہ خشک گھاس پھوس سے فرش و بستر کا کام لیا  
 جاتا تھا۔ لیکن چوہنی ہنسائے آکر تجارت خارجہ کا دروازہ کھولا۔ ملک کی حالت میں کایا پلٹ ہو گئی  
 درآمد کے واسطے غلہ اور اون کی طلب بڑھی تو ہر طرف زراعت پھیل گئی اور سور کی بجائے بے لگ  
 بکثرت بھیڑ پالنے لگے خصوصاً اون کی درآمد سے اس قدر نفع ہوا کہ امر اجماع کے واسطے ہسروں  
 اور لومڑی کی نسل بڑھانا اپنے حق میں سب سے زیادہ مفید سمجھتے تھے بھیڑوں کی طرف متوجہ ہوئے  
 اور ایک ایک کے یہاں دس دس ہزار سے لیکر پچیس پچیس ہزار تک کا گلدہ رہنے لگا غلہ اور اون  
 کے بدلے دوسرے ملکوں سے اون کی کپڑا اور قسم قسم کی مصنوعات آنے لگیں جن سے ملک میں معاشی  
 ترقی کا شوق پیدا لیکن بنگالستان کے دورانندیش بادشاہ جلد تارگئے کہ اون ویکر کپڑا لینے کے بجائے  
 خود اپنے ملک میں کپڑا تیار کرنا بہت زیادہ مفید ہو گا۔ چنانچہ جیسا کہ اوپر ذکر آچکا ہے۔ سب سے  
 اول اوڑوڑو سو م بے صنعت پارہ بانی کو ترقی دینے کے لئے بدیسی کپڑا پہننے کی ممانعت  
 کر دی۔ اس کے جانشینوں نے بھی تائین کی پالیسی جاری رکھی حتیٰ کہ وسط پندرھویں صدی  
 کے قریب جب اوڑوڑو چارم تخت نشین ہوا تو یہ صنعت ملک میں خوب جاگزیں ہو چکی تھی۔ اون کی  
 کپڑے کی ترقی دیکھ کر اوڑوڑو نے چند دوسری چیزوں کی درآمد بھی روک دی تاکہ اسی طرح وہ بھی ملک  
 میں تیار ہونے لگیں۔ ہنساکپنی کی باتوں اور دباؤ میں آکر اس کے بعد انھمستان کے بادشاہوں

حصہ چارہ نے ملکی صنعت و حرفت کی ترقی کا کچھ خیال نہ کر کے تجارت خارجہ میں کچھ عرصہ کے واسطے آبادی اس پنجم ویدیسیک، ملکہ الزبتہ نے سوٹھویں صدی کے آخری نصف میں ہنساکپنی کا پاپ ہی کاٹ دیا اس کو یک قلم ملک سے خارج کر کے تجارت خود اپنے ہاتھ میں لینے کا سرگرمی سے اہتمام شروع کیا ایک طرف تو ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے خیال سے علاوہ ادنیٰ کیڑے کے جرمی اور فلزاتی سامان اور نیز دیگر مصنوعات کی درآمد روک دی اور ساتھ ہی ساتھ دوسرے ملکوں سے ان چیزوں کے کارگیر بلا کر آباد کئے۔ اب تک جہاز ہنساکپنی سے خریدے جاتے ہی تھے لیکن اس نے جہاز بھی بطور خود تیار کرانے شروع کئے اور ملکہ کے بعد سے آج کے دن تک حکومت برطانیہ نے جہاز سازی پر اس قدر توجہ رکھی اور عجیب عجیب ترکیبوں سے اپنے جہازوں کا استعمال تجارت بین الاقوام میں اس قدر بڑھایا کہ آج انگلستان کا بیڑا سب سے فضل و اعلیٰ مانا جاتا ہے اس سلسلہ میں پیشہ ہائی گیری اور خود اپنی جہاز رانی جو انگلستان کی معاشی تاریخ میں قابل یادگار واقعات ہیں خاص طور پر قابل توجہ ہیں۔ پوجہ قلت گنجائش یہاں ایران کی تفصیل سے معذور ہیں اور صرف حوالہ پراکتفا کرتے ہیں۔

جمل کلام یہ کہ انگلستان میں تاجرت کا طریقہ مستقل طور سے ملکہ الزبتہ کے زمانہ سے شروع ہوا اور اس وقت تک برابر جاری رہا جب تک کہ انگلستان کی صنعت و حرفت پوری نشوونما پر مبنی مقابلہ کے قابل نہ ہو گئی۔ وسط تیرھویں صدی کے قریب جب ہنساکپنی انگلستان میں وارد ہوئی تو وہاں بھیر بھی لوگ کم پالتے تھے جب ان کی برآمد شروع ہوئی تو ملک میں ہر طرف بھیروں کے گلے ہی گلے نظر آنے لگے۔ ایک صدی بعد اڈورڈ سوم نے بذریعہ تاجرت صنعت جامہ بانی کو خود ملک میں قائم کرنا شروع کیا باستثنائے چند کل نجاشینوں نے اس پالیسی کو برقرار رکھا حتیٰ کہ ملکہ الزبتہ نے سوٹھویں صدی کے آخری نصف میں ہنساک کو ملک سے خارج کر کے ملک میں قسم قسم کی صنعت و حرفت پھیلانے اور تجارت خارجہ بالکل

اسیے قانون میں رکھنے کا اہتمام کر ڈالا خود ملکہ کے عہد میں اسی انگلستان سے جو کچھ عرصہ قبل اوں کے حصہ بیارم مدلے بدیسی کپڑا خریدا کرتا تھا - ۲ لاکھ تھان اونی کپڑا سالانہ دوسرے ملکوں کو جانے لگا۔ ماب پنجم جیمس اول جانشین ملکہ الزبتھ کے عہد میں تیرھویں صدی کے شروع میں اونی کپڑے کی وہ کثرت ہوئی کہ انگلستان کی برآمد میں بقدر ۹ حصہ شامل تھا اور اس کی سالانہ قیمت تین کروڑ روپہ تخمینہ کی جاتی تھی انگلستان کا اونی کپڑا - روس - سوئڈن - ناروے اور ڈنمارک میں بکثرت فروخت ہونے لگا اور انگریزی تاجروں نے غریب ہمسائے کے وہاں سے بھی قدم اکھاڑ دیے جسے اول کے زمانہ تک انگلستان کا اونی کپڑا رنگائی اور استری کے واسطے سلیم آیا کرتا تھا۔ لیکن دوسروں کی محتاجی اتنی بھی گوارا نہ ہوئی اور چارلس اول کے زمانہ تک یہ کام بھی خود سیکھ لیا اور بہت صاف خوش رنگ کپڑے ولایت میں تیار ہو کر باہر جانے لگے۔

انگلستان میں صنعت و حرفت کی ترقی اونی کپڑے سے شروع ہوئی لیکن انگریزوں نے اس یرقاعت کرنا عالی ہمتی کے خلاف سمجھا۔ دوسرے ملکوں کے صنایع اپنے ہاں بلا خاطر تواضع آباد کئے۔ خود ملک ملک بھر کر طرح طرح کی صنعت کھلی اور سبکی اور جس طرح شہد کی کھی بھول بھول کا مٹھاس چوس کر اپنے پچھتے میں شہد جمع کرتی ہے اس قوم نے اپنے ملک میں دیا بھر کی صناعی جمع کی اور جس طرح کہ ہوشیار مالی مالک یودوں کو ہوا کی تندی اور دھوب کی تیزی سے بکا کر پڑھ کرتا ہے نئی نئی صنعتوں کو انہوں نے بھی تائیں کی آڑ میں بیرونی مقابلہ کی رد سے محفوظ رکھ کر ترقی دی۔ حتیٰ کہ وہ خوب جاگزیں ہو گئیں ہندوستان سے سوئی - نیشی کپڑا اور چرمی سامان فارس سے قالین - دینس سے شیشہ آلات اور اسی طرح دوسرے ملکوں سے کاغذ سن کا کپڑا گھڑیاں اور قسم قسم کی مصنوعات لے لے کر نقل کرنی شروع کی اور وہ کمال پیدا کیا کہ اصل مصنوعات بھی ماند پڑ گئیں صنعت و حرفت کی ترقی کی خاطر اب انگلستان کو دو اہتمام پیش آئے۔ اول یہ کہ ہر قسم کی پیداوار عام باقراہ دستیاب ہوتی رہے۔ دوم یہ کہ کل مصنوعات فروخت ہوتے رہیں۔ کچھ

حصہ چارم عرصہ تک توجہ غفلت و جانہ جنگی کے ممالک یورپ سے بھی یہ مقصد پورے ہوتے رہے لیکن اب ہم وہ سبھل گئے اور انھوں نے خود انگلستان کے نقش قدم پر چلنا شروع کر دیا جیسا کہ آگے عکس واضح ہوگا۔ انگلستان نے اپنے دو عظیم الشان مقبوضات سے مذکورہ بالا کام کالے کا پورا پورا بندوبست کیا۔ امریکہ تو قابو میں نہ آیا مگر ہندوستان بلاچون و چرا تعمیل ارشاد میں مدت سے مصروف ہے اور اس اطاعت شعاری کے صلہ میں اب خود انگلستان اُس کی صنعت و حرفت کو از سر نو ترقی دینے پر مائل ہونا عار ہے اور ہر وقت شناس کو پوری امید ہے کہ انگلستان ہی کے سہائے سے اور اسی کے ظلِ عاطفت میں ہندوستان کے دن پھرنے والے ہیں اور اس وقت تک بھی برٹش حکومت سے ہندوستان کو جو فوائد پہنچ چکے ہیں وہ ضرور قابلِ قدر ہیں۔

یہ خیال سراسر غلط ہوگا کہ انگلستان کی کل معاشی ترقیات کا راز محض تائین تجارت ہے گویا کہ وہ پاپس پتھر تھی۔ جو چیرھوئی سونا ہو گئی۔ انگلستان کی عظمت و جہانبانی کے بہت سے اسباب ہیں اور بالخصوص وطن پرستی۔ ایثار۔ عدل۔ مساوات اور آزادی کے زبردست جذبات۔ اُلوالغری اور جعاشی حکمرانوں کی بیدار مغز دی۔ امریکی روشن خیالی۔ آئینی حکومت کا طریق۔ عوام کی میڈیا تعلیم کی کثرت۔ سائنس کی تحقیقات۔ گونا گوں علمی ترقیات۔ ملک کا خدا واد ایسا عمدہ جغرافیائی موقع۔ ملک میں کوئلہ اور لوہے کی کانوں کی کثرت اور سب سے بڑھ کر حسن اتفاق۔ مساعف حالات اور اقبال جو مدتوں سے انگلستان کے رفیق چلے آتے ہیں۔ ان سب سے مل ملا کر انگلستان کو موجودہ رتبہ عطا کیا ہے البتہ تائین تجارت کے طریق سے ملک کے معاشی عروج کو اقل اول ناگزیر مدد ضرور ملی ہے۔ اگر تجارت آزاد کے حامیوں کی ہدایت پر عمل کر کے انگلستان ابذاتی کے لالچ سے دوسرے ملکوں کی مصنوعات خریدتا رہتا۔ اور ان کی درآمد روک کے گراں اور گھٹیا سودیشی چیزیں استعمال کرتا تو اگر تائیں میں کس کو شک ہو سکتا کہ اُس حالت کو موجودہ حالت سے زمین و آسمان کی بھی نسبت نہوئی اور انگلستان ہی کیلئے اس واقعہ پر

تو ہر ملک کی صنعت و حرفت کی ترقی شاہد ہے۔

(۴) اسپین کی معاشی سرگزشت بھی کس قدر عبرت آموز ہے مسلمانوں کے عہد اسپین کی حکومت میں اسپین کو وہ عروج حاصل ہوا۔ حوصلہ یوں بعد تک بھی یورپ کے دوسرے ملکوں کو عزت و نصیب نہ دے سکا۔ دسویں صدی عیسوی میں جبکہ تمام یورپ برحالت اور پس ماندگی مسلط تھی اسپین کو تہذیب و ترقی کا چمن باہوا تھا۔ عبدالرحمن ثالث کے عہد میں ہشتاد و نہ مسلمانوں نے اس زرخیز ملک کو روئی شکر اور چاول کی کاشت سے تختہ عدل بار کھا تھا۔ رستم کے کپڑے بھی بہ تعداد کثیر پائے جاتے تھے بھیڑوں کے بے شمار بڑے بڑے گلے موجود تھے قرطبہ اور عرطاب میں سوتی اور ریشمی کپڑوں کے بڑے بڑے کارخانے تھے دیگر مقامات میں ادنیٰ کپڑا بکثرت بنا جاتا تھا۔ اسپین کا کپڑا دور دور جاتا تھا۔ علاوہ ازیں دیگر مصنوعات خصوصاً ہتھیار اور کار کاغذ خاص طور پر مشہور عالم تھے۔ اسپین کے بندرگاہ جہاں سے بکثرت تجارت خارجہ جاری تھی بہت پر رونق اور آباد تھے۔ اسپین کا بیڑا فلپ ثانی کے عہد تک یورپ بھر میں سب سے اول مانا جاتا تھا۔ غرضیکہ قومی عظمت اور معاشی ترقیات کے کل اسباب موجود تھے مگر مسلمانوں کے جانشین جیساں نادشاہوں کی خود دہری سخت گیری اور مذہبی تعصب نے اس اہلیاتے چمن کو چھلس کر ہمیشہ کے واسطے برباد کر دیا۔ سب سے اول یہودی اور ان کے بعد سلمان جلاوطن کئے گئے اس حماقت کا یہ نتیجہ ہوا کہ تقریباً بیس لاکھ نہایت الو العزم تاجرانہ زحہ ماہر اور ہوسیار صنایع معاشیہ اندوختوں کے اسپین چھوڑ کر حلیہ دیے۔ گویا کہ معاشی ترقی کی روح نکل گئی۔ اس کے بعد چودہائے پچھربہاڑ دولت دی یعنی امریکہ دریافت ہوئی اور سونا چاندی بکثرت ہاتھ لگاؤ بچا ہے اس نے ملک میں صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے ہالینڈ اور انگلستان سے مصنوعات بکثرت خریدنے لگے جس کی بدولت ان دونوں ملکوں کو بہت فائدہ ہوا۔ ان کی صنعت و حرفت کمیں سے کمیں ترقی کر گئی۔ بحری طاقت بھی بڑھ گئی اور

حصہ عامہ بالآخر انہی دونوں نے اسپن کو کال اس کے مقبوضات پر قبضہ کر لیا۔ اور تشدد و دیکاری کے ماحول اسپن کے عوام اس قدر نکمے ہو گئے کہ آج تک اسپن کو سنبھلنا صیب نہوا۔ اور اب جبکہ حریف اس قدر علمہ یا چکے ہوں اُس کے سنبھلنے کی امید بھی کیا ہو سکتی ہے۔ ایک رمانہ میں اسکو وہ اقتدار حاصل تھا کہ اگر اس سے کام لیا جاتا تو کیا سیاسی اور کیا معاشی ترقی میں آج کسی کو اس کا ہم پلہ ہوا دستور تھا لیکن اس کے عیسائی حکمرانوں کا طرز عمل بعینہ ایسا رہا جیسے کہ کوئی بد نصیب رئیس زادہ ظلم اور فضول خرچیوں سے ریاست برباد کرتا ہے۔

۵) اب پرتگال کا حال سیئہ۔ اسپن کی طرح مطلق العنانی اور اندر ہی تعصب کا وہاں بھی دور دورہ تھا جس کی بدولت ہر ہر یہودی صنایع ملک سے نکال دیے گئے اور صنعت و حرفت کو سخت نقصان پہنچا ذراعت تک زوال میں آ گئی لیکن کچھ ہی عرصہ میں اس نے اپنی حالت سدھارنے کی تدبیر شروع کر دی۔ ملک میں بھیتوں کے گلے بڑھائے گئے۔ ۱۸۶۷ء میں سویشی ادنی کپڑا تیار کرنے کا خیال پیدا ہوا۔ جیسا کہ اسی غرض سے کچھ ماہ بعد باتنگھستاں سے بلائے گئے اور چار سال ہی کے مختصر عرصہ میں اس قدر کپڑا تیار ہو نیکا سامان ہو گیا کہ ۱۸۷۰ء میں بریسی کپڑے کی درآمد کی مانفت ہو گئی اور نہ صرف پرتگال بلکہ اُس کے بیرونی مقبوضات میں بھی سودیشی کپڑا رائج ہو گیا اور بس سال کے اندر اندر صنعت پابہ بانی نے ایسی ترقی حاصل کی کہ دہم و گماں سے بھی باہر تھی لیکن نگھستاں نے دیکھا کہ پرتگال ادنی کپڑے کی تجارت میں زبردست مقابل بننا چاہتا ہے۔ پس اسی حکمت عملی سے خو نگھستاں کا ہمیشہ حصہ رہی ہے اُسکو قابو میں کیا کہ وہ پھر سہرا دھاسکا۔ ۱۸۷۰ء میں پرتگال سے ایک تجارتی معاہدہ کیا کہ پرتگال کی شراب پر مقابلہ دوسرے ملکوں کی شراب کے محصول درآمد بقدر ایک ٹنٹ انگشت کم لیا جاوے اور پرتگال میں انگیزی ادنی کپڑے پر ۳۳ فیصدی محصول درآمد لے لیا جاوے جیسا کہ ۱۸۷۰ء کی مانفت درآمد سے قبل لیا جاتا تھا۔

معلوم ہوتا ہے کہ برنگال کی حکومت کو تو محصول درآمد کی آمدنی کا لالچ ہوا اور زمینداروں نے حصہ ہارم خیال کیا کہ شراب کی درآمد بڑھنے سے ان کی زمینوں کے لگان میں اضافہ ہوگا۔ لیکن معاہدہ مابینچم ہوتے ہی برنگال میں انگریزی کیڑوں کا ایسا سیلاب آیا کہ مقامی جامہ بانی بالکل حڑے اٹھ گئی اور تمام ملک میں بیسی سستا کپڑا فروخت ہونے لگا۔ خود ایک انگریزی معصر مورخ انڈرسن کا بیان ہے کہ انگریزی تاجر اپنی ترکیبیں جل چلا کر مقررہ شرح محصول درآمد یعنی ۳۳ فیصدی کے بجائے صرف اس کی نصف کے قریب ادا کرتے تھے۔ بہت سا سوما چاندی امریکہ میں برنگال کے ہاتھ آیا تھا۔ انگلستان نے اس قدر کثرت سے مان بھیجا شروع کیا کہ برنگال میں قیمت درآمد بقدر ڈیڑھ کروڑ روپیہ سالانہ درآمد سے بڑھ گئی۔ یہ بڑی رستم نگستان کو شکل فقرہ و طلا وصول ہونی شروع ہوئی تھی کہ عود نقول انگریز مورخین ان قیمتی دہاتوں کی بڑی مقدار انگلستان کھینچ آئی۔ گویا معاہدہ مہینہ میں نے برنگال کا کچھ مرکا لیا صنعت حامہ مانی الگ تہا ہوئی اور ملک کی دولت الگ پانی کی طرح بہ گئی۔ رہا انگلستان اس کا کیا کتنا معاہدہ سے مالا مال ہو گیا ہر ایک تاجر ہر ایک مدبر اس معاہدہ پر پھولا نہیں ساتا۔ ہر ایک عالم معیشت اور مورخ اس کی تعریف میں رطب اللسان تھا اور کیوں نہ ہو صنعت جامہ بانی کو وہ عروج ہوا کہ دیکھا جاسکتا ہے اور جو سوما چاندی ہاتھ آیا وہ عجیب ترکیب سے تجارت میں استعمال کیا گیا۔ ہندوستان میں ان قیمتی دہاتوں کی گومت مانگ تھی لیکن ساتھ ہی یہاں سوتی اور ریشمی کپڑے کے سوا اور کچھ برآمد کے واسطے نہ تھا۔ انگلستان نے بکمال ہوسٹیا ری اپنے ہاں تو ان ہندوستانی مصنوعات کی درآمد بند کر دی۔ حتی الوسع پیداوار خام مثل روئی و ریشم لاتے رہے اور ہندوستانی ازرزاں اور نفیس کپڑوں پر انگریزی گراں اور موٹے بھوٹے کپڑے کو ہزار درہہ ترجیح دی حتیٰ کہ خود انگلستان میں صنعت یاہر بانی جاگزیں ہو گئی لیکن جب تک صنعت ہندوستان میں تہا نہیں ہوئی۔ ہندوستانی کپڑا سونے چاندی کے معاوضہ میں خرید کر انگریزی تاجروں کے دوسرے



ملکوں میں پہنچانے سے ہے اور تجارت سے خوب نفع کمایا کئے۔ تجارت آزاد کے حامیوں کی نظر میں تو یہ انگریزی تاجر بڑے حق تھے کہ عمدہ اور سستا کپڑا ملنے ہوئے محض سودیتی کے خط سے موٹا جھوٹا اور گراں کپڑا خریدتے تھے اور اس کے برعکس دوسرے ملک جہاں ہندوستانی کپڑا حباب تھا بڑے نفع میں تھے۔ لیکن واقعات ان کی رائے کے خلاف تہادت دیتے ہیں انھلستان نے فوری نفع کا لالچ ترک کر کے ان اسباب دولت پر قبضہ کیا کہ کچھ عرصہ بعد ملک میں ہن برسنے لگا اور گوشہ گوشہ میں مرہ الحالی پھیل گئی۔ اس کے برعکس جو ملک عرصہ تک سستی اور عمدہ دیسی چیزیں خریدنے رہے۔ ان کی صنعت و حرفت خستہ حال رہی حتیٰ کہ گلستان کی حکمت سمجھ کر انہوں نے بھی وہی طریق تائین جاری کیا اور فائدہ اٹھایا۔ حامیان تجارت آزاد ہزار ہا ترکیب سے ان واقعات پر رنگ چڑھائیں لیکن اصلیت کا جھینا دشوار ہے۔ ان کے ذہنی دلائل ایک طرف۔ اور عملی تجربہ ایک طرف۔ اول اول لوگ ان کی باتوں میں آئے بھی تھے۔ لیکن اب تو سب تائین تجارت کے طریق پر سہے ہوئے ہیں۔

۱۶) تمام یورپ میں ۱۸۷۹ء سے لیکر ۱۸۸۱ء تک ۲۶ سال عجیب حشر و ہوا رہا جس کی کھلیوں کے معاشی مثال تاریخ عالم میں ملنی دشوار ہے۔ یہ وہ قابل یاد گار زمانہ ہے جبکہ انقلاب فرانس کا سیلاب اٹھا نکلے اور ہوتے ہوئے فرانس کی تمام ممالک یورپ سے جنگ چھڑ گئی۔ نیپولین اعظم نے تنہا یورپ فرانزاد بھر کو ہلا ڈالا۔ یکے بعد دیگرے سوائے گلستان کے تقریباً کل ممالک کو زیر دست کیا۔ چاہا جرمی کی گلستان کو بھی با مال کرنا۔ مگر اس کا اقبال زبردست تھا۔ ایسے اتفاقات پیش آئے کہ کچھ بس صستی ترقی نہ چل سکا۔ بعدہ انگلستان سے ہندوستان چھیننے کی نیت سے ایشیا کی طرف چلا اور راستہ میں مصر پر بھی قابض ہو گیا۔ لیکن پھر گلستان کے اقبال نے یاد دی کی۔ یورپ میں بھر ایسی حالت نمودار ہوئی کہ نیپولین کو مجبوراً مصر سے واپس جانا پڑا۔ نیپولین کی حالت شیر بہر کی سی تھی جس طرف جھپٹتا تھا۔ میدان صاف نظر آتا تھا۔ لیکن مشیت ایزدی کچھ اور تھی باوجودیکہ اکثر لوگ

کو بار بار مغلوب کیا مگر وہ مفتوح نہ ہوئے۔ حتیٰ کہ خود فرانس جس کی خاطر اسے ایک عالم تہ و بالا حصہ چارم کر رکھا تھا۔ اس کی آلوا العزمیوں سے تنگ آکر اس کا ساتھ دینے سے جان چورائے لگا۔ اپنی فوجوں تک نے سرکشی کی۔ مگر وہ اسے استقلال ہمت نہ ہارنی تھی پر نہ باری سوطہ سوطہ برس کے لڑکوں کی قلیل فوج تک سے بڑے بڑے میدان جیتے۔ مگر تقدیر کے سامنے تدبیر کی کچھ نہ چلی جنگ وائرلو میں مصلہ کن شکست کھائی اور اس کا اصلی باعث بھی ایک سودا اتفاق ہی خیال کیا جاتا ہے۔ مالا آخر جو حریف اس کے نام سے لڑتے تھے انہی کے ہاتھوں وہ گرفتار ہوا اور جس طرح شیر کو گنگھریں بند کرتے ہیں سب سلاطین یورپ نے اتفاق رائے کر کے اس کو سینٹ ہیلینا کے دور افتادہ اور غیر آباد جزیرہ میں پہنچا دیا۔ جہاں وہ چھ سال بعد ۱۸۳۵ء میں دنیا سے مارا درخت ہوا۔ مگر ہر فرخ دل اس کی لاثانی عظمت کا معترف ہے اور رہیگا۔

اس پر اتوب رمانہ میں انگلستان کو نقصان تو سب سے کم پہنچا۔ لیکن جو فوائد حاصل ہوئے ان کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ پنولین نے تمام براعظم یورپ کو کھوندا مارا مگر سرزمین گلستان پر اس کو قدم دھرا مصیب نہ ہوا۔ بحیرہ ملک اس کی دست برد سے قطعاً محفوظ رہا اور اس پر طرہ یہ کہ اسی زمانہ میں انگلستان کی صنعت و حرفت کو دن دوئی اور رات چوگنی ترقی ہوئی حتیٰ کہ موخین کا قول ہے کہ انگلستان کو دیار جو بحسری اور معاشی تسلط آج حاصل ہے اس کی بنیاد اسی خوفناک زمانہ میں پڑی اور اسی جنگ نے انگلستان کو انگلستان بنا دیا۔ اول تو اس جنگ کے خطرہ نے قوم میں بیدارتاد اور مستعدی اور حب وطن بڑھا دی اور ہر کوئی ملک پر جان قربان کرنے کو تیار ہو گیا اور لطف یہ کہ ایثار کی بہت کم بخت آئی اور یہ حیات بخش جو شش قوم میں محفوظ رہا جس سے آئندہ رفتار ترقی اور بھی بڑھ گئی۔ دوم ساری دنیا کی تجارت انگلستان کے ہاتھ میں آگئی۔ جب یورپ میں جنگ چھڑی تو ہر ملک کو اپنی جان کے لالے پڑ گئے۔

حصہ چہارم بھلا تجارت خارجہ کا کس کو ہونے تھا۔ مگر گلگتستان برابر محفوظ رہا اور اس کا ٹیڑھی کچھ کم زبردست نہ تھا۔ ایشیا اور امریکہ کی کل تجارت ملائیرٹ غیرے انگلستان کے قصہ میں آگئی۔ یہی وہ زمانہ تھا جسکے طرح طرح کی کلیں اور انجن ایجاد ہو ہو کر صنعت و حرفت میں نئی روح پھونک رہے تھے شروع شروع میں انگلستان سے مصروف جنگ ممالک کو بھی ہر قسم کا سامان پہنچایا اور جبکہ دیگر ممالک مصیبت میں مبتلا تھے انگلستان تجارت خارجہ کے نفع سے مالا مال ہو رہا تھا۔ عام مرفہ الحالی میں اسقدر اضافہ ہو گیا کہ مصارف جنگ کی کثیر رقم جس کا چند سال قبل ردداشت کرنا دشوار ہوتا لوگوں نے ہنسی خوشی ادا کر دی۔ چل کلام یہ اس جنگ سے جہاں دوسرے ملک بہت کچھ ربا دی ہوئے انگلستان کی قسمت جاگ اٹھی اور اس کی ترقی کے نئے نئے راستے کھل آئے اور اسی واقعہ پر کیا مختصر ہے۔ انگلستان کی کل تاریخ پڑھ جاؤ۔ اس پر نازک سے نازک وقت آئے۔ لیکن اس نے اول تو ہمیشہ اپنے دوش و ہوا سے برستوار رکھے اور کوشش ترک نہ کی۔ دوم حسن اتفاق و اقبال نے ہمیشہ اڑے وقت اس کا ساتھ دیا اور ٹرسے سے بڑا خطرہ اس طرح رفع ہو گیا جیسے چاند پر سے سیاہ بادل گذرتا ہے۔

اس زمانہ کے متعلق ابھی ایک واقعہ بتانا باقی ہے جو ہمارے واسطے سب سے زیادہ قابل توجہ ہے وہ یہ کہ شروع جنگ میں تو انگریزی مصنوعات ممالک یورپ میں بکثرت پہنچا سکے۔ لیکن جب پولین ان پر قابض ہوا تو اس نے انگلستان کی صنعت و حرفت کو نقصان پہنچانے کی نیت سے انگریزی مصنوعات کی درآمد شدہ میں قطعاً روک دی۔ اگرچہ وہ عالم معیشت نہ تھا۔ لیکن معاملہ فہم بہت بڑا تھا۔ چنانچہ اس نے صاف تار لیا کہ ملکی ترقی کے واسطے زراعت کافی نہیں بلکہ صنعت و حرفت بھی اپنے ہی ہاتھ میں رکھنی چاہیے اس کا مقولہ تھا کہ بحالت موجودہ جو ملک تجارت آزاد کے طریق پر عمل کرے گا ایک نہ ایک دن ضرور مہلکے بل گرے گا۔ اس زمانہ میں دوسرے ملکوں کی صنعت و حرفت بہت پس ماندہ حالت میں

تھی اور انگریزی مصنوعات کے مقابلہ کی زد میں رہ کر ان کا پینا محال تھا۔ لیکن جب ۱۸۵۷ء میں یوگال سے لیکر روس تک یورپ کے شمالی ساحل پر انگریزی مصنوعات کی درآمد رک گئی تو ملکوں کو مصنوعات خود تیار کرنے کی ضرورت پڑی۔ فرانس اور جرمنی اگرچہ جنگ سے حسہ حال ہو رہے تھے لیکن وہاں پہلے سے موافق اسباب موجود تھے صرف تانین کی دیر تھی۔ درآمد کرتے ہی وہاں کی صنعت و حرفت میں جان پڑنی شروع ہوئی اور صرف دس سال کے اندر اندر اچھی خاصی ترقی کر لی۔ لیکن جب ۱۸۷۰ء میں نیلین گرفتار ہوا اور یورپ میں جنگ ختم ہوئی تو یکایک انگلستان سے مصنوعات کا سیلاب آنا شروع ہوا۔ گویا کہ مقامی صنعت و حرفت کی بیگنی مقصود تھی۔ چنانچہ اسی زمانہ میں پارلیمنٹ کے ایک صاف گو ممبر لارڈ بر ونگھم نے اپنی تقریر میں انگلستان کی حکمت عملی کا راز افشا بھی کر دیا۔ انھوں نے فرمایا کہ انگریزی مصنوعات کی برآمد بے نقصان بھی برداشت کرنا ہر امر مفید ہے تاکہ دوسرے ملکوں کی صنعت و حرفت ایام طفولیت ہی میں دم گھٹ کر حواریں ایک دوسرے متاثر مبر مسٹر ہیوم نے بھی کھلے الفاظ اس ہی خیال کا اپنی تقریر میں اعادہ کیا۔ باوجود ہزار ترقی فرانس اور جرمنی کی صنعت و حرفت مقابلہ کی تاب نہیں لاسکتی تھی۔ درآمد کا نتیجہ یہ ہوا کہ ملکی صنعت و حرفت پھریس پاہونی شروع ہوئی۔ بیکاری کے پھیلنے سے صاعوں میں ہر طرف شور برپا ہو گیا۔ اب تو دوسرے ملکوں کی بھی آنکھیں کھلیں۔ مقابلہ کی تباہی اور تانین کی قدر اور ضرورت پورے طور پر محسوس ہونے لگی۔ اگرچہ قبل جنگ ان ملکوں کو تجارت آزاد کا اشتیاق پیدا ہو چلا تھا۔ مگر اس تلخ تجربہ کے بعد انھوں نے تانین کا ایسا دامن پکڑا کہ آج تک اس کو نہیں چھوڑا۔ اور اسی کے ظل عاطفت میں صنعت و حرفت کو موجودہ ترقی حاصل ہوئی۔ جو ملک باقی تھے انھوں نے بھی دیکھا دیکھی طریق تانین جاری کیا اور اب تک اسی کو وہ اپنے حق میں مفید سمجھتے ہیں۔ اسی جنگ کے بعد سے انگلستان نے تجارت آزاد کی تلقین شروع کی جو اب تک بڑے شد و مد سے جاری ہے۔

حصہ جہلم اور اسی وقت سے وہ اس طریق پر کارسند بھی ہے۔ لیکن دوسرے ملک وجہ فرق حالات ہابچم اب تک تائیں ہی اسے حق میں سب سے بہتر خیال کرتے ہیں اور اگر ترقی یافتہ ممالک سراسر نادان اور احمق نہیں تو یہی طریق درحقیقت ان کے واسطے مفید ہوگا۔ ان کی صنعت و حرفت کی ترقیاں اور مرفہ الحالی انظر من شمس ہے۔ اگر تائیں مضربوتی تو یہ حالت کیونکر ہو سکتی تھی بہر حال اس وقت صرف انگلستان اور اس کاسٹاگر درشید ہندوستان تجارت آزاد کے طریق پر عامل ہے۔ ورنہ سب ترقی یافتہ ممالک میں کم و بیش تائیں قائم ہے۔ انگلستان نے تو صدیوں تائیں کی آڑ میں رہ کر اپنی صنعت و حرفت کو اس قدر ترقی دے لی کہ اب اس کو بیرونی مقابلہ کا کوئی ڈر نہیں رہا۔ اور اس کے واسطے تجارت آزاد موزوں ہے۔ تاکہ سامان درآمد ارزاں رہے اور بیرونی مقابلہ کے خوف سے ترقی بھی برستوار رہے لیکن دوسرے ملک جھوں نے حال ہی میں تائیں کاسہارا لیا ہے اور جن کی صنعت و حرفت بیرونی مقابلہ کی تاب ابھی نہیں لاسکتی۔ وہ تو موجودہ طریق پر ہی قائم رہنا چاہتی تھیں کہ ان کی حالت بھی انگلستان کی سی ہو جاوے اور بیرونی مقابلہ سے نظر ہو کر تجارت آزاد جاری کر دیں اور اگر ان کو یہ رتبہ نہ بھی حاصل ہو سکے تو بھی بحیثیت مجموعی بہ نسبت تجارت آزاد کے طریق تائیں ہی زیادہ مفید ثابت ہوگا۔

امریکہ کی سبق آموز معاشی سرگشت (۱۸۹۶ء میں امریکہ کا پتہ لگایا اور اول اول اس کل براعظم پر اسپین قابض ہو گیا۔ یہاں پر سونا چاندی بکثرت دستیاب ہو گیا کہ بلامبالغہ زمین نے دولت اکل دی۔ اتنی دولت دیکھ کر اسپین کی آنکھیں بھٹ گئیں اور بجائے اپنے ہاں صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے لگا دوسرے ملکوں سے مصنوعات خریدنے۔ اسپین کی خریداری کی بدولت انگلستان میں صنعت و حرفت نے بہت عروج پایا اور سوئے چاندی کی مقدار کثیر کھنڈی وہاں چلی گئی جس سے

بڑے بڑے کام نکلے۔ کچھ عرصہ میں جب اسپین سب دولت لٹ چکا تو اس کو حقیقت معلوم ہوئی حصہ چارم مقابلہ اور کس پرسی کے ہاتھوں اس کی صنعت و حرفت سب خاک میں مل چکی تھی۔ اب نہ دولت باقی رہی اور نہ اسباب دولت۔ اس دوران میں حرفت افتد زعلہ پا چکے تھے کہ اُس کو سر اٹھانیکا کوئی موقع نہیں دیا اور جو اسپین مسلمانوں کے عہد میں یورپ کا ستراج تھا وہ ناقص اندیشی کی بدولت آج کس قدر خستہ حال نظر آتا ہے۔

جب دولت لٹ چکی تو اب اسپین کی ہوا اکھڑی اور مقبوضات بھی ہاتھ سے نکلنے شروع ہوئے۔ اُس کے بیڑے کی بڑی دھاک بیٹھی ہوئی تھی لیکن ملکہ الزبتہ کے عہد میں جو انگلستان سے بحری جنگ ہوئی تو پاش پاش ہو کر بیڑے کا بھی خاتمہ ہو گیا۔ اب کیا تھا اسپین کو اپنا آسنا بھالنا دو بھر ہو گیا۔ انگلستان اور فرانس نے چند ہی سال میں اسپین کو خارج کر کے کل شمالی امریکہ کا آپس میں حصہ بخرہ کر ڈالا۔ سترھویں صدی کے شروع سے اٹھارھویں صدی کے نصف تک انگلستان اور فرانس اپنے اپنے ملکی مقبوضات بڑھانے میں بسر گرمی تمام کوشاں رہے بالآخر جوش رقابت میں ذرا سے بہانہ پر ان دونوں ملکوں کے درمیان ۱۷۵۷ء میں مشہور جنگ ہفت سالہ چھڑ گئی۔ یورپ۔ ہندوستان اور امریکہ تین میدان کا رزار متدار پائے۔ اول اول انگلستان کو نہایت مایوس کن زریں پھیں معلوم ہوتا تھا کہ خدا نخواستہ اس کا وقت آن پہنچا۔ مگر وہ اسے اقبال و استقلال یکایک پانسہ بٹاتا اور ایسا پٹاتا کہ ہر طرف انگلستان کی فتح و نصرت کا ڈونکا بجنے لگا۔ انگلستان کے معادن فریڈرک اعظم نے ۱۷۵۷ء میں فرانس کو ایک ایسی زبردست شکست دی کہ یورپ بھر میں اس کی ہوا اکھڑ گئی اور اسی فتح سے سلطنت جرمنی کی موجودہ عظمت کی بن پڑی۔ اسی سال یعنی ۱۷۵۷ء میں کلائیو نے ہندوستان میں پلاسی کی مشہور لڑائی جیتی جس سے کل صوبہ بنگال پر انگلستان کا قبضہ ہو گیا اور آئر کوئی ٹنے فرانسیزیوں کا

حصہ چارم، پچھا کرتے کرتے سلاسلِ اعماکِ ہندوستان کو اُن سے صاف کر دیا۔ امریکہ میں ۱۹۵۹ء میں جنرل وولف نے کوئٹہ کی لڑائی میں فرانسیسیوں کی ایسی خبر لی کہ ان کے اس ملک سے قدم اُکھڑ گئے اور سلاسلِ اعماکِ کل شمالی امریکہ پر نگہداشت کا پھر ریا لہرائے لگا۔ حالِ کلام یہ کہ اس جنگِ ہفت سالہ میں انگلستان کا خود کاکے قیہ فرانس۔ یورپ میں صنعتی و حقیقہ ہوا اور ہندوستان و امریکہ سے سراسر حایج۔ ۱۹۵۹ء سے لیکر سلاسلِ اعماکِ پانچ سال کے اندر اندر نگہداشت کی عالمگیر سلطنت اور تجارت کی بنیاد با استحکام تمام تائم ہو گئی۔

ہم کو یہاں نگہداشت اور امریکہ کے ان تعلقات پر نظر ڈالنا ہے جو کامل قبضہ کے بعد سلاسلِ اعماکِ سے جاری ہوئے۔ اب تک امریکہ میں تمام پیشہ زراعت ہی زراعت تھا۔ اول ہی سے انگلستان کو بیرونی مقبوضات پر حکمرانی کرنے کا اس قدر فکر نہیں ہوا جتنا کہ وہاں پر اپنی تجارت بڑھانیکا۔ ایسا معلوم ہوتا ہے کہ گویا ترقی تجارت اعلیٰ غرض و غایت ہوتی تھی۔ اور ملکی قبضہ و حکومت غرض پوری کرنے کا محض ایک ذریعہ۔ چنانچہ آڈم ہمتہ ہے انگریزوں کے اس قومی خاصہ کا ذکر کرتے ہوئے لکھا ہے کہ محض خریدار بڑھانے کی نیت سے بڑی سلطنت قائم کرنا بادی النظر میں ایک ایسا منصوبہ معلوم ہوتا ہے جو دکانداروں کی قوم کے واسطے موزوں ہوگا۔ اسی حوالہ سے لوگ انگریزوں کو طنزاً قوم دکانداران کہتے ہیں لیکن یہ اُن کی غلطی ہے اگر سچ بوجھ تو اسی حکمتِ عملی نے سلطنتِ برطانیہ کو وہ استحکام بخشا ہے کہ کسی کے ہلائے نہیں ہل سکتی۔ اور آج اسی عاقل قوم کے سامنے رُے سے بڑے جوار اور جنگجو طبقے سر جھکاتے ہیں۔

تجارت کے متعلق انگلستان کا جو اصول ہے وہ بار بار بیان ہو چکا ہے۔ دوسرے ملکوں سے پیداوار خام لیکر ان کو اپنی مصنوعات دینا۔ آج تو ہر ترقی یافتہ ملک اسی اصول پر

کار بند ہونے کی کوشش کر رہا ہے لیکن انگریزوں نے صدیوں قبل اس پر عمل درآمد شروع حصہ چارم کر دیا تھا۔ چودھویں صدی سے وہاں صنعت و حرفت کو قائم کرنے اور ترقی دینے کی مسلسل مابہم کوشش جاری تھی۔ اور جب دیگر مقامات پر قبضہ شروع ہوا تو وہاں صرف پیداوار خام بڑھانے میں پوری کوشش صرف کر دی۔ نئی صنعت و حرفت کو توجاری نہیں ہونے دیا۔ اور قدیم صنعت و حرفت کو طرح طرح سے زیر بار کر کے ختم کر دیا۔ تاکہ انگلستان اور اسکے مقبوضات میں مذکورہ بالا اصول کے مطابق تجارتی تعلقات قائم ہو سکیں جیسا کہ ابھی وضع ہو گا۔ صنعت و حرفت کے بارے میں طریق اول تو امریکہ کے ساتھ برتا گیا اور طریق دوم ہندوستان کے ساتھ۔ اول ہم امریکہ کو لیتے ہیں۔

امریکہ پر قبضہ ہوتے ہی وہاں کے باشندوں کو جو یورپ سے آکر آباد ہو گئے تھے نہایت شفقت و اخلاص کے ساتھ مشورہ دیا گیا کہ خدا نے تم کو کیسا وسیع اور زرخیز ملک دیا ہے۔ خود قدرت کا مشا ہے کہ یہاں زراعت ہو۔ پس تم اس پیشہ کے سوا کسی دوسرے پیشہ کا نام بھی نہ لو۔ اسی سے تم مالا مال ہو جاؤ گے۔ یہی صنعت و حرفت وہ ممتازے واسطے ناموزوں ہے۔ جتنی مصنوعات درکار ہوں۔ عمدہ سے عمدہ اور ارزاں سے ارزاں ہم سے خریدتے رہو۔ زراعت تم کرو۔ اور صنعت و حرفت ہم چلاویں۔ پیداوار خام کا مصنوعات سے مبادلہ ہوتا رہے گا۔ اور یہ تقسیم عمل فریقین کے حق میں نہایت موزوں اور از حد مفید ثابت ہو گا۔ تاکہ امریکہ انگلستان کی مصنوعات کا ایک بڑا بازار بن جائے ایک طرف تو دیگر ممالک سے امریکہ میں درآمد قطعاً روک دی۔ دوم جس صنعت نے بھی امریکہ میں ذرا سراٹھایا اسی کو دبا دیا۔ اول امریکہ والوں نے اونی کپڑا بنانا شروع کیا تو اُن کو روک دیا۔ پھر انھوں نے ٹوپیاں بنانی شروع کیں۔ لیکن اپنے مقام بٹا ہرائن کو ٹوپیاں بھیجنے کی مانفت کر دی گئی۔ لوبا اور کوئلہ بکثرت موجود تھا اور لوہے کا سامان



حصہ چہارم بنانے کے واسطے کل حالات نہایت موافق تھے۔ لیکن ولیم پیٹ جیسے فخر انگلستان باب پنجم روشن خیال مدبر نے صاف حکم دیدیا کہ امریکہ کے مقبوضات میں گھوڑے کے نعل کی ایک کیل تک نہیں بننے دینی چاہئے۔ اول تو امریکہ والے خود انگریزوں کے عزیز و قریب تھے انگلستان کی ترکیبوں کو خوب سمجھتے تھے۔ دوم جبر و استبداد سے اس قدر تنگ ہو گئے کہ انگلستان کے اختیارات توڑنے کا عزم باجزم کر لیا۔ صرف موقع کے منتظر رہے اور وہ بھی جلد ہاتھ آ گیا۔

۱۸۴۵ء میں انگلستان نے امریکہ میں ایک اسٹامپ ایکٹ جاری کیا جس کا منشاء یہ تھا کہ قانونی دستاویزات پر کچھ فیس وصول کی جاوے۔ امریکہ والوں نے اس کی مخالفت کی اور صاف کہہ دیا کہ چونکہ ہمارے نمایندے برٹش پارلیمنٹ میں موجود نہیں۔ انگلستان کو ہمارے اور ٹیکس عائد کرنے کا کوئی حق نہیں ہے۔ قصہ یہ مٹانے کے لئے ایک مذکورہ تو خارج کر دیا گیا۔ مگر ایک نیا مسئلہ کھڑا ہو گیا۔ وہ یہ کہ آیا انگلستان کو مقبوضات ٹیکس مقرر کرنے کا حق حاصل ہے یا نہیں۔ انگلستان نے اپنا یہ حق تسلیم کرانے کے غرض سے صرف چار پر ایک برائے نام ٹیکس پھر جاری کرنا چاہا۔ لیکن امریکہ والے آپے سے باہر ہو گئے۔ اور لگے ملک بھر میں فساد اور بلوے کرنے۔ انھوں نے بڑے بڑے جلسہ کر کے عہد کیا کہ انگریزی مصنوعات کو ہم ہاتھ نہ لگائیں گے اور کسی حالت میں بھی مادر انگلستان کا ہم پر محصول قائم کرنے کا حق تسلیم نہ کریں گے لیکن انگلستان سے جدا ہونے کا خیال ان کے دل میں اب تک نہ تھا۔ چنانچہ مصالحت و تصفیہ کی غرض سے انھوں نے انگلستان کو ایک عرضداشت بھیجی۔ جس میں ان کی کل شکایات برائے داد رسی درج تھیں۔ لیکن حکومت برطانیہ نے اس کو بلا جواب یہ کہہ کر واپس کر دیا کہ از روئے قانون تم کو ایسی کارروائیوں کا کوئی منصب حاصل نہیں

اور نہ تمھاری عرضداشت قابل توجہ ہو سکتی ہے۔ ساتھ ہی ساتھ اُن کی سرزنش کے واسطے حصہ جیادم فوجیں جمع کرنی شروع کر دیں۔ انگلستان کی پیرو دستی دیکھ کر پھر تو اُن کے خیالات مابین بھی بدلے۔ دل میں لڑائی کی ٹھان لی اور ہم ارجوانی سلسلہ کو ایک عظیم الشان جلسہ کر کے اپنی آزادی کا اعلان کر دیا۔ بعد کو جنگ چھڑی تو اُس میں انگلستان کو شک ہوئی اور بالآخر اپریل ۱۸۴۸ء میں انگلستان کو بھی امریکہ کی آزادی باقاعدہ تسلیم کرنی پڑی۔

آزاد ہوتے ہی امریکہ والوں نے اول اپنی پیغمبر صنعت و حرفت کو رہا کر کے اُس کو ترقی دینے کی فکر کی۔ امریکہ کا سب سے پہلا ریڈینٹ واشنگٹن جس نے بحیثیت سپہ سالار لڑ کر امریکہ کو انگلستان سے آزاد کرایا جب پہلی مرتبہ امریکہ کی کانگریس میں نمودار ہوا تو سودیشی کیڑے کا لباس زیب تن کئے ہوئے تھا تاکہ اچھی طرح پر قوم کے ذہن نشین ہو جاوے کہ ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینا ہر ایک کا کستور اہم فرض ہے۔

۱۸۴۰ء میں محصول درآمد و برآمد کا قانون پورے طور پر جاری ہوا۔ اس کا بنیادی اصول کم و بیش تا میں تجارت ہی تھا۔ امریکہ کی صنعت و حرفت نے یہ زور پکڑا کہ تیسرے ہی سال واشنگٹن نے اپنی قوم کو عام مرفہ الحالی کی نمایاں ترقی پر مبارکباد دی۔ ۱۸۴۰ء میں سوت کا ستے کے صرف چار کارخانے جاری تھے یا پنج سال کے عرصہ میں ان کی تعداد پندرہ ہو گئی۔ جن میں آٹھ ہزار کھلموحد تھے۔ ۱۸۴۰ء میں کلونکی تعداد انتی ہزار اور ۱۸۴۰ء میں یا پنج لاکھ تھی۔ کیڑا بننے میں ایسی حیرت انگیز ترقی ہوئی کہ ۱۸۴۰ء میں صرف پانچ سو گٹھ روپی سودیشی کیڑا بننے میں کام آتی لیکن ۱۸۴۰ء میں ایسے گٹھوں کی تعداد نوے ہزار تھی ۱۸۴۰ء سے لیکر ۱۸۴۰ء تک محصول درآمد و برآمد

حصہ جام  
 ماب خیم  
 کے قانون میں طرح طرح کی تبدیلیاں ہوتی رہیں۔ کبھی تائیں ضعیف بھی کر کر دی۔ لیسکس  
 بحیثیت مجموعی اُس وقت سے لیکر آج تک امریکہ میں تائیں برابر قائم ہے اب چونکہ امریکہ کی  
 صنعت و حرفت ہست عروج کو پہنچ گئی ہے۔ موجودہ ریرائیڈسٹ مسٹرولسن کا خیال  
 ہے کہ محصول درآمد گھٹانے میں کوئی مفائدہ نہیں اور حینہ محصول گھٹ بھی چکے ہیں  
 تائیں کے نتائج جس قدر امریکہ کی مختصر تاریخ میں واضح طور پر نمایاں ہیں کسی اور  
 ملک کی تاریخ میں نہیں۔ ایک ملک بس کو رعایت کے سوا کچھ نہیں آتا تھا جو کہ ایک  
 زبردست سلطنت کا ماتحت تھا۔ مگر جس کو چند اسے ترقی کے وسائل اور اُمنگ ضرور  
 عطا کی تھی۔ آنکھوں کے دیکھتے دیکھتے۔ ایک خود مختار و ذی اقتدار سلطنت اور دولت  
 صنعت کا فخر من گیا۔

یورپ اور امریکہ کا حال تو بیاں ہو چکا اب ذرا غور و توجہ سے مادر ہند کی سرگزشت  
 سینے جو اگلے باب میں مختصراً مذکور ہے۔

# باب پنجم

## ہندوستان کی تجارت خارجہ کی سرگزشت

تجزیہ (۱) ذیل معلومات (۲) ہندوستان اور یورپ کے قدیم تجارتی تعلقات (۳) انگریزی ایسٹ انڈیا کمپنی کا ہندوستان میں دودا اور مالعد کی تسلط (۴) ہندوستان کا سلطنت برطانیہ سے الحاق (۵) ہندوستان اور انگلستان کے قدیم تعلقات کا خلاصہ (۶) اٹھارویں صدی میں ہندوستان کی صنعت و حرفت (۷) ہندوستانی صنعت و حرفت کی تباہی کی عبرتناک داستان (۸) ہندوستان میں صنعت مارچہ فی کا حاصر و مستقل (۹) ہندوستان کا ماضی و مستقبل۔

(۱) گذشتہ تین صدی میں یعنی سنہ ۱۷۰۰ء سے لیکر آج کے دن تک ہندوستان کی تجارت خارجہ جن اصول پر جاری رکھی گئی اور جو نتائج ظہور پذیر ہوئے۔ اُن کا سادہ خاکہ دکھانا مقصود ہے۔ جو کہ اس درجہ عبرت آموز اور افسوسناک ہے کہ لوگ نہ صرف اُسکو پیش کرتے ہوئے جھکتے ہیں بلکہ عیب و غریب تو حیات سے نرم خود اُس کی مصلحت آمیز پردہ پوشی کرتے رہتے ہیں۔ حتیٰ کہ اگر علمی تحقیق کے طور پر کوئی واقعات دریافت بھی کرے تو وہ جھٹلایا جاتا ہے اگلی تاریک خیالی اور تنگ نظری کا مضحکہ اڑاتا ہے لیکن حلیت پر کٹیک پردہ پڑا رہ سکتا ہے اور خصوصاً عیناں کے ماند آں رازے کزو سازندہ محفلہا۔ علاوہ مورخوں اور سیاحوں کے بیانات کے خود ہندوستان کے اعلیٰ

حصہ جہازم عمدہ دارانگریزوں کی حراریات اور انگلستان کی پارلیمنٹ اور کمیشنوں کی رپورٹیں موجود ہیں  
باب ششم جن سے اصلی حالات کا صاف پتہ چلتا ہے۔ البتہ یہ ذرائع معلومات ہر کسی کو دستیاب  
ہونے دشوار ہیں۔ چنانچہ ہم بھی ہندوستان کے سرمایہ دار مصنف رومیش چندر پروت  
کی تصانیف کے خاص طور پر مومنوں ہیں۔ درہ اکثر انگریزی کتابوں میں ان کا حوالہ ملتا  
تو درکنار درپردہ تردید نظر آتی ہے اور کہیں کہیں تو واقعات اور بیانات کے اختلاف  
پر مباحثہ وہی مثل صادق آتی ہے شعر

مری خاک بھی لحد میں نہ رہی آئیرانی

انھیں مر نیکابھی اب تک نہیں اعتبار ہوتا

حضرت اکبر بھی بعید از حقیقت بیان کا مردِ جہ طریق یوں جاتے ہیں

گھر سے آئی ہے خبر آج ہے چلم اُس کا

پانی نہ کھٹا ہے بیمار کا حال اچھا ہے

ہندوستان

اور یورپ کے

قدیم تجارتی

تعلقات

(۲) اس بحث کی طرف رجوع کرنے سے قبل مختصر یہ واضح کرنا بی محل نہوگا کہ

اول اول ہندوستان اور یورپ میں تعلقات تجارت کس طرح قائم ہوئے اور بالآخر

ہندوستان اور انگلستان کے درمیان موجودہ رشتہ کب اور کیونکر مستحضر ارباب یا

ایک اپنی مختصر اور مقبول عام تاریخ ہند میں ماہر سٹرن صاحب نے ہندوستان اور ممالک

یورپ کے ابتدائی تعلقات کا بہت صاف نقشہ کھینچا ہے۔ چنانچہ وہ تحریر فرماتے ہیں کہ

اگلے وقتوں میں ہندوستان کا مال یورپ کو اونٹ اور خچروں پر لے کر

حایا کرتا تھا۔ ہندوستان سے جو کارواں یورپ کو روانہ ہوتے وہ افغانستان۔ فارس

اور ایشیائے کوچک میں ہو کر گذرتے تھے۔ جب عربوں نے ان ممالک کو فتح کر لیا

تو یہ تجارت بہت کچھ بند ہو گئی۔ سینکڑوں برس تک اہل عرب اور ہندوستان میں جنگ و

حداال رہی۔ اس سبب سے سوداگر پرالے راکستے سے مال میں لیجا سکتے تھے۔ جب خشکی کے ذرائع آمدورفت یوں مسدود ہوئے تو یورپ والوں کو فکر پڑی کہ کوئی سمندر کا راستہ نکالنا چاہئے۔

ایک زمانہ تھا کہ الوالعزمی اور جہاز رانی میں پرتگال والے یورپ بھر میں سب سے بڑھے ہوئے تھے اور کوئی دوسری قوم ان سے ہمسری کا دعویٰ نہیں کر سکتی تھی جیانیہ ہندوستان اور یورپ کے درمیان بحری راستہ سب سے پہلے انہی پرتگیزیوں نے دریافت کیا۔ انھوں نے سمندر میں ہمارے چھوڑ کر افریقہ کے ساحل کے برابر برابر چلنا شروع کیا حتیٰ کہ جنوب میں پہنچ کر جوڑے تو بحر ہند میں آنکھلے۔ ہوتے ہوئے ایک مشہور پرتگیزی کپتان واسکو ڈے گاما چند جہاز لیکر مشرق میں ہند کے مغربی ساحل پر آیا اور شہر کالیکٹ میں وارد ہوا وہاں کا راجہ زورن کہلاتا تھا اس نے واسکو ڈے گاما کو شاہ پرتگال کے نام ایک خط دیا جس میں تحریر تھا کہ میرے ملک میں دارصینی۔ لونگ کالی مرچ اور ادراک کثرت سے ہوتے ہیں۔ میں تمہارے ملک سے سونا چاندی مانگا اور قمری محل چاہتا ہوں۔ اس وقت سے سو برس بعد یعنی ۱۸۷۷ء سے مسئلہ عہد ہند کی بحری تجارت بالکل پرتگیزیوں کے ہاتھ میں رہی انھوں نے مقام گوآ میں ایک مضبوط قلعہ بایا تھا۔ آج تک یہ مقام پرتگیزیوں کے قبضہ میں چلا آتا ہے۔

یورپ کی باقی قوموں نے جو دیکھا کہ ہندوستان کی تجارت سے پرتگال والے مالامال ہو گئے ہیں تو ان کے منہ میں پانی بھرا آیا۔ اور شوق ہوا کہ کسی نہ کسی طرح اس تجارت میں شریک ہونا چاہئے۔ پس ہالینڈ۔ انگلستان۔ فرانس۔ ڈنمارک۔ جرمنی اور سویڈن کے تاجروں نے اپنے اپنے جہاز بھیجے شروع کئے۔ مگر کچھ کامیابی حاصل ہوئی تو صرف ہالینڈ۔ انگلستان اور فرانس والوں کو۔ باقی کو کچھ نفع

نہ ہوا۔ چنانچہ صرف انہی تینوں نے رفتہ رفتہ ہندوستان کے ساتھ تجارت بڑھانی شروع کی۔ باقی سب برداشتہ خاطر ہو کر گھر بیٹھ رہے۔

برٹگیزیوں کے بعد ہندوستان میں ٹیج آئے یہ یورپ کے اُس چھوٹے ملک کے باشندے تھے جسے ہالینڈ کہتے ہیں اب تو ان کی طاقت و تروت بہت کم ہے مگر تین سو برس گزرے جب یہ یورپ کی تمام حجازوں قوموں میں نمبر اول مانے جاتے تھے اور جہاز بھی انہی کے سب سے اچھے تھے۔ چونکہ ڈچ برٹگیزیوں سے زبردست تھے انھوں نے جلد ہی ان کو آکے سوا تمام مقامات سے نکال باہر کیا۔ اور سنہ ۱۷۰۱ء سے لیکر سنہ ۱۷۰۵ء تک ہندوستان کی تجارت خارجہ خاص طور سے ان کے ہاتھ میں رہی۔ انھوں نے جزائر سیلون، جاوا اور سائر میں بھی اپنے تجارتی مرکز قائم کر رکھے تھے۔

(۳) سنہ ۱۷۰۱ء میں لندن کے کوئی سو تاجروں نے ہندوستان کے ساتھ تجارت قائم کرنے کا منصوبہ باندھا۔ چنانچہ اس غرض سے انھوں نے ایک کمپنی بنائی جس کا نام انگلش ایسٹ انڈیا کمپنی تھا۔ کمپنی نے الزبتھ ملکہ انگلستان سے ہندوستان کو جہاز روانہ کرنے کی اجازت حاصل کی۔ اس زمانہ میں اکبر ہندوستان کا شہنشاہ تھا۔ سنہ ۱۷۰۱ء میں کمپنی نے سورت میں جو سلطنت مغلیہ کا سب سے بڑا بندرگاہ تھا ایک تجارتی کوٹھی بنائی۔ کمپنی کے گزشتے سال بھر ہندوستان کا مال خرید خرید کر کوٹھی میں جمع کرتے اور جب انگلستان سے جہاز مال لیکر آتے تو اُس مال کو اپنی کوٹھی میں

آتا رہ لیتے اور انہی جہازوں میں ہندوستان سے مال یورپ کو روانہ کر دیتے تھے۔ کالی پیرچ

چاول۔ روئی۔ نیل۔ اورک۔ گرم مصالحہ۔ ناریل۔ پوست۔ نیشکر وغیرہ چیزیں انگلستان جیسے سرد ملک میں پیدا نہیں ہوتی تھیں۔ قدیم زمانہ میں ہندوستان میں روئی۔ ریشم اور اون کے کپڑے خصوصاً مٹل اور شال انگلستان کے مقابل ملکوں بھارت

میں ہایت عمدہ بنتی تھیں۔ انگریزی سوداگر یہ چیزیں یہاں سے ولایت لے جاتے تھے حصہ چہارم  
اور ولایت سے لوہے، تانے۔ پارے اور فولاد کا بہت سا مال لاتے تھے جو یہاں باہر  
کم و سنیاب ہو سکتا تھا۔ انگریز تاجروں نے خان و مال کی حفاظت کے لئے سورت  
میں اپنی کوٹھی کے گرد اگر مضبوط قلعہ بنالی تھی اور اس پر بڑی بڑی توپیں لگا رکھی تھیں  
انگلش ایسٹ انڈیا کمپنی کو اس قدر مبالغہ ہوا کہ انگریزوں نے کئی اور کمپنیاں مٹا دیں  
اور ہندوستان کے ساتھ تجارت شروع کر دی۔ آخر کار سو سال کے بعد ۱۷۷۳ء  
میں یہ کمپنیاں ملا کر ایک کر دی گئیں۔ اس بڑی کمپنی کا نام متحدہ ایسٹ انڈیا کمپنی  
ستار پایا اور بادشاہ انگلستان نے ہندوستان کے ساتھ تجارت کرنے کا اختیار تمام  
دکمال ملا شرکت غیرے اس کمپنی کو دیدیا۔

۱۷۷۳ء میں ایسٹ انڈیا کمپنی نے حیدر گری کے راجہ سے جو کرناٹک میں ایک  
چھوٹے سے پہاڑی قلعہ کا حاکم تھا مدراس کا مقام خرید لیا۔ یہ چھبیسوں کا ایک چھوٹا سا  
گاؤں تھا۔ انگریزوں نے یہاں ایک بڑا مضبوط قلعہ تعمیر کیا جس کا نام قلعہ سینٹ جارج  
رکھا۔ بدامنی سے تنگ آکر بہت سے ہمدو یہاں انگریزوں کی پہاہ میں آباد ہو گئے اور  
اُن کے ساتھ لین دین کرنے لگے۔

بہی اول اول پرتگیزیوں کے قبضہ میں تھا۔ انگلستان کے بادشاہ چارلس دوم  
نے شاہ پرتگال کی لڑکی سے شادی کی۔ اُس نے ۱۷۷۳ء میں اپنی لڑکی کے جہیز  
میں جزیرہ بمبئی شاہ انگلستان کو دیدیا۔ اس کے چھ سال بعد چارلس دوم نے یہ مقام  
ایسٹ انڈیا کمپنی کو دس پونڈ یعنی ڈیڑھ سو روپیہ سالانہ کرایہ پر دیدیا۔ بمبئی بہت عمدہ  
بندر گاہ تھا۔ اس وجہ سے وہ بہت جلد وسعت پا کر ایک پر رونق شہر بن گیا۔ بہت سے  
ہندو تاجر یہاں آکر آباد ہو گئے۔ کچھ عرصہ بعد انگریز اپنا کل کارخانہ سورت سے اٹھا کر



مبئی میں لے آئے۔

حصہ چارم  
بائستہم

شاہجاں کے عہد میں مدراس خریدنے کے ایک سال بعد یعنی ۱۷۷۳ء میں انگریزوں نے دریائے گنگا کے دہانے پر ہنگی کے پاس ایک کوچھی قائم کی۔ اورنگ زیب کے عہد میں انھوں نے تین گاؤں خریدے جو ہنگی کی نسبت دریائے گنگا کے دہانے سے اور بھی قریب تھے۔ ان میں سے ایک کا نام کالی گھاٹ تھا۔ یہ وہی مقام تھا جو اب کلکتہ کے نام سے مشہور ہے۔ یہاں ۱۷۷۹ء میں انگریزوں نے ایک قلعہ تعمیر کیا اور فورٹ ولیم اس کا نام رکھا۔

ان کے علاوہ انگریزوں کی اور کوچھیاں بھی تھیں مشرقی ساحل پر مدراس کے جنوب میں ایک کوچھی تھی جو قلعہ سینٹ ڈیوڈ کے نام سے مشہور تھی۔ ایک کوچھی مدراس کے شمال میں مسولی بیٹم ایک پٹنہ اور ایک ڈھاکہ میں تھی اور ایک بنگال کے پایہ تخت مرشد آباد کے قریب قاسم بازار میں۔

فرانسیسی بھی ہندوستان میں انگریزوں کے ساتھ ساتھ ہی آئے تھے۔ انھوں نے بھی اپنے مقامات تجارت بنارکھی تھے۔ انہیں سے بڑے بڑے یہ تھے۔ مہی مغربی ساحل پر پانڈیچیر می مدراس کے جنوب میں مشرقی ساحل پر چندر نگر بنگالہ میں کلکتہ سے کوئی بیس میل کے فاصلے پر۔ یہ مقامات اب بھی فرانس کے قبضہ میں ہیں۔

ڈچوں کے اپنے مقامات تجارت جداتے کو چین مغربی ساحل پر۔ پولی کٹ مدراس کے شمال میں مشرقی ساحل پر اور چلپنسر چندر نگر کے قریب بنگالے میں۔ یہ کل مقامات بعد کو ان کے ہاتھ سے نکل گئے ہندوستان کے مغربی ساحل پر تین مقام گواٹواس اور ڈیوالبک پرتگالی مقبوضات ہیں۔

ہندوستان میں انگریزوں نے کس طرح بیر بھیلائے۔ یورپ کی دوسری قوموں کے حصہ جہازم ہندوستان سے تعلقات کیونکر منقطع کئے۔ خصوصاً وکھن میں انگریز اور فرامسیوں میں باہم کبھی جنگ و جدل ہوئی اور باوجود امتدانی کامیابی کے فرانسیسی بالآخر مغلوب ہوئے اور بلا شرکت غیرے انگریز کن کن ترکیبوں سے ہندوستان کے مختلف حصوں پر قابض ہوئے۔ جسے کہ وہ ایک زبردست حکمران طاقت بن گئے۔ ہندوستان بالکل ان کی مٹھی میں آگیا اور رہے سے ہندوستانی راجوں نوابوں کو ان کا مطیع و باحکزار بنایا۔ یہ ایک طولانی مگر سنی آموز قصہ ہے جس کی تفصیل سے بڑی بڑی ضخیم تواریخ ہند لبریر ہیں۔ یہاں صرف وہ چند اہم تبدیلیاں جتنی مقصود ہیں جو انگلستان اور ہندوستان کے تعلقات میں نمودار ہوئیں۔ اول یہ کہ انگریزوں کی متعدد کمپنیوں نے جو ہندوستان سے تجارت کرنی تھیں مشلہ میں ماہم مگر ایک کمپنی بنام متحدہ ایسٹ انڈیا کمپنی قائم کی اور شاہ انگلستان سے اجازت لی کہ سوائے اس کے کوئی دوسری کمپنی ہندوستان سے تجارت کرے مگر برس بعد مشلہ میں بلا شرکت غیرے ہندوستان سے تجارت کرنے کا حق جو اس کمپنی کو حاصل تھا۔ وہ توڑ دیا گیا اور ہندوستان سے تجارت کرنے کی ہر کسی کو آزادی مل گئی۔ اگرچہ کمپنی نے ایک قاعدہ بنا رکھا تھا کہ اس کی اجازت بغیر کوئی انگریز تاجر اس کے مقبوضات اور تجارت گاہوں میں قیام نہ پر نہیں ہو سکتا تھا۔ تاہم باوجود اس مراجمت کے عام تاجروں کی تجارت بمقابلہ کمپنی کے جلد دو چند بلکہ سہ چند ہو گئی خاص وجہ یہ تھی کہ اب کمپنی نے اپنی توجہ اور کوشش بیشتر ملکی تسلط پر صرف کرنی شروع کر دی۔ اور تجارت کے بجائے جنگ و سیاسی معاملات میں مصروف رہنے لگی۔ چنانچہ مشلہ تک مدراس بنگال کے موجودہ صوبوں اور اودھ کے سوا باقی کل صوبہ متحدہ پر کمپنی قابض ہو چکی تھی۔ بالآخر موقع پا کر انگریز تاجروں نے یہ مسئلہ چھیڑ دیا کہ کمپنی چونکہ ایک بڑی حکمران جماعت

حصہ ہندوستان میں ہاتھ لگ گئے ہیں۔ تجارت سے اب  
 اُس کو کوئی سروکار نہیں رکھنا چاہئے۔ اس میں دوسروں کا حق تلف ہوتا ہے۔ بہتر یہ ہوگا  
 کہ کمپنی اپنی تمام تر توجہ اور کوششیں ملکی فتوحات اور سیاسی تسلط پر صرف کر کے بحیثیت  
 حکمران ہندوستان میں اپنا اقتدار بڑھائے اور تجارت سے دست بردار ہو کر اُس کو  
 عام تجارت پر چھوڑ دے۔ کمپنی خود بھی ملکی معاملات میں پھنس جانے کی وجہ سے تجارت کی  
 پرواہ کم کرنے لگی تھی۔ چنانچہ ۱۸۳۳ء میں یہ قرارداد پا گیا کہ کمپنی محض ایک حکمران جماعت کی  
 حیثیت سے ہندوستان میں رہے اور اپنے مقبوضات بڑھانے کی کوشش جاری  
 رکھے تجارت سے اس کو کچھ سروکار نہ ہو اور انگلستان کے عام تاجر کمپنی کی جگہ ہندوستان  
 سے تجارت کریں۔ اس وقت تک مدراس۔ بمبئی۔ بنگال اور صوبہ متحدہ کے موجودہ صوبے  
 کمپنی کے قبضے میں آ چکے تھے۔

۱۸۳۳ء سے لیکر ۱۸۵۷ء تک بائیس سال کمپنی ہندوستان میں اپنے مقبوضات  
 پر حکمران رہی تمام نظام سلطنت جو اُس کے ہاتھ میں تھا۔ برٹش پارلیمنٹ البتہ کچھ معمولی نگرانی  
 رکھتی تھی اس عرصہ میں مدراس۔ بمبئی۔ بنگال اور صوبہ متحدہ کے موجودہ صوبوں کے علاوہ  
 رحما۔ ممالک متوسط۔ پنجاب اور سندھ پر بھی کمپنی کا قبضہ ہو چکا تھا۔

۱۸۵۷ء میں متحور عالم غدر پاپا ہوا جو کہ چند ہی ماہ میں منسب ہو گیا اور کمپنی کا تسلط  
 بحال رہا۔ لیکن اب سلطنت اس قدر وسیع ہو چکی تھی کہ اس کا انتظام تاجروں کے کمپنی کے  
 ہاتھ میں چھوڑنا خلاف مصلحت معلوم ہوا۔ علاوہ ازیں کمپنی کے روز افزوں اقتدار سے  
 عوام و خواص کو رشک بھی پیدا ہو گیا تھا بالآخر ۱۸۵۷ء میں یہ طے ہوا کہ کمپنی کی ہندوستانی  
 سلطنت سرکار برطانیہ کے تحت میں دیدی جائے۔ چنانچہ کمپنی دست بردار ہو گئی اور ملکہ  
 وکٹوریہ جو اُس زمانہ میں انگلستان میں حکمران تھیں ملکہ ہند کہلائیں۔ گورنر جنرل کا خطاب

بھی اسی سال سے وائسرائے یعنی مائٹ شہنشاہ قرار پایا۔ شہنشاہی میں دلی میں ایک شاہی حصہ چارم درجہ ہوا جبکہ ملکہ وکٹوریہ نے قیصر ہند کا خطاب اختیار کر لیا۔ اُس کے بعد سے آج کے مائٹ شہنشاہی تک انگلستان کا بادشاہ شہنشاہ ہند کہلاتا ہے۔ ہندوستان کے نواب اور راجہ اُس کے مطیع اور باجگدار ہیں۔ سلطنت کا انتظام زیر نگرانی پارلیمنٹ۔ وزیر ہند اور وائسرائے کے ہاتھ میں ہے۔ ہندوستان بھی اپنی قسمت پر راضی نظر آتا ہے۔ خدا نے جو یون عجیب طریق سے ہندوستان اور انگلستان کے درمیان تعلقات قائم کر دیے اُن کو ترک کرنے کی ہندوستان کو ہرگز کوئی تمنا نہیں ملکہ ان کا بحال رہا ہی وہ ہر لحاظ سے ایسے حق میں مفید سمجھتا ہے۔ اللہ حسب تعییرات زمانہ واقفناے وقت وہ اُن تعلقات میں ترمیم کی ضرورت محسوس کرنے لگا۔ انگلستان کے دور اندیش و بیدار مغز بندہ برہمنی اسکے معروضات پر توجہ کر رہے ہیں۔ اس کے احساسات کا لحاظ کرتے ہوئے اس کے مطالبات کسی نہ کسی حد تک پورے کرتے رہتے ہیں۔ اس عاقلانہ طرز عمل کی حید تارہ تریں مثالیں ہمارے سامنے موجود ہیں جن کی تفصیل کی میاں گنجائش نہیں۔ ہندوستان کے حق میں یہ فال نیک ہے ہر کوئی اس انتفاع کی قدر کرتا ہے اب اگر کچھ ملکہ ہے تو یہ کہ غیر ضروری التوا اور تاخیر عمل میں آ رہی ہے۔ لیکن اگر ہندوستان اپنا اور جفاکشی پر کچھ عرصہ کے واسطے مستقل طور سے کمر باندھ لے تو اُس کی سب امیدیں برآکتی ہیں جیسا کہ اس سے قبل بہت سے دیگر ممالک کی برآپچی ہیں۔

شعر

فاشئ کہ شد کہ یارب جالش نظر نہ کرد

اے خواجہ درویش دگر نہ علاج ہست

(۵) اوپر کے بیان سے ظاہر ہے کہ مسئلہ میں کچھ انگریز بطور تاجروں کی کمپنی کے ہندوستان آئے۔ مسئلہ عین ایسی متعدد کمپنیاں ملکہ ایک متحدہ کمپنی بن گئیں۔ حسن اتفاق

ہندوستان  
اور کمپنی  
کے تعلقات  
کا خلاصہ

حصہ چارم  
ماہ ششم  
اور مساعداًت حالات سے وہ رفتہ رفتہ ملک پر قابض ہونے لگے ۱۷۸۷ء تک ہندوستان سے تجارت کرنے کا حق اسی متحدہ کمپنی کے واسطے مخصوص رہا۔ اس کے بعد ہر کسی کو ہندوستان سے تجارت کرنے کی اجازت مل گئی۔ اسی عرصہ میں کمپنی کے مقبوضات ہندوستان میں اس قدر بڑھ گئے کہ اُس کو ایسی تمام تر کوشش اور محنت ان کے انتظام میں صرف کرنی پڑی۔ چنانچہ اُس نے تجارت بالکل ترک کر دی اور ۱۷۹۳ء سے لیکر ۱۸۵۷ء تک وہ محض بحیثیت حکمران ہندوستان میں مصروف رہی۔ ۱۸۵۷ء میں عذر ہوا۔ اس کے بعد فوراً ہی ۱۸۵۷ء میں کمپنی کے ہندوستانی مقبوضات سلطنت برطانیہ میں شامل کر لئے گئے اور کل انتظام برٹش پارلیمنٹ کے ہاتھ میں آ گیا۔ اس کے بعد انگریزی مقبوضات میں برابر اضافہ ہوتا رہا۔ حتیٰ کہ کہ آج کل ملک انگریزوں کی مٹھی میں نظر آتا ہے۔

کمپنی کے متعلق صرف ایک بات بتانی اور ضروری ہے۔ وہ یہ کہ جب ۱۷۵۷ء میں اسے ہندوستانی مقبوضات سرکار برطانیہ نے اپنے تحت میں لے لے تو اُس کو معاوضہ کیا دیا اور کیونکر دیا کمپنی کا ہندوستان میں جب قدر دہیہ صرف ہوا تھا۔ وہ سب قرض لیکر ادا کر دیا گیا اور یہ قرض ہندوستان کے نام لکھا گیا۔ جس پر اب تک ہندوستانی محاصل میں سے منجانب ہندوستان سود ادا کیا جا رہا ہے۔ گویا سرکار برطانیہ نے انگریزی کمپنی سے سلطنت ہند خریدی اور زر قیمت ہندوستانوں نے ادا کیا۔ ایسی خرید و فروخت کی دوسری مثال تاریخ عالم میں ملنا دشوار ہے۔ ابھی حال میں یعنی ۱۸۵۷ء میں اسی طرح ایک انگریزی کمپنی سے سرکار برطانیہ نے نائیگییر یا خرید۔ مگر قیمت خود اپنی جیب سے ادا کی۔ ہندوستان کی طرح اس کا بار نائیگییر پر نہیں ڈالا۔ جو فی افریقہ میں جو برطانوی مقبوضات حاصل کئے گئے تو وہاں بھی ہی آخر الذکر اصول برتا گیا۔ لیکن ہندوستان کی تو تمام دنیا سے بات ہی نرانی ہے۔ جو کچھ بھی ہو کم ہے۔ خیر۔ گذشتہ اچھ گذشت۔

اب ہم ہندوستان کی گزشتہ تیس صدی کے متعلق تجارت خارجہ کی سرگدشت اور حصہ چہارم اُس کے نتائج صرف مختصر بیان کریں گے مفصل بحث کے واسطے ایک جداگانہ کتاب باہم مبعوث معیشت المندربادہ موردوں ہوگی۔

اس کتاب میں موجود سیدھا حصہ کے تجارت بین الاقوام کی بحث طویل معلوم ہوتی ہے لیکن اس سے کم بیان کرنا بحث کو تشنہ چھوڑنا تھا اور یہ نقص کتاب میں کہیں بھی گوارا نہیں کیا گیا۔

۱۶) اگر ہندوستانیوں کی تصانیف سے ہندوستان کی معاشی حالات اخذ کئے جاتے اٹھارویں تو ان پر اگر سراسر غلط نہیں تو از حد مبالغہ آمیز ہو نیکیا اعتراض کرنا دشوار ہوتا۔ لیکن اوّل تو صدیوں ہمیشہ سے ہندوستانی مورخوں نے معاشی معاملات سے بے اعتنائی برتی۔ اگر ان کی ہندوستان تصانیف میں کوئی ایسی جھلک نظر آتی بھی ہے تو وہ اتفاقی ہوتی ہے۔ دوم جن زمانہ کی صنعت سے ہم بحث کرنا چاہتے ہیں اُس کے متعلق کوئی کارآمد ہندوستانی تاریخ موجود نہیں لیکن صرف خوش قسمتی سے انگریزی زبان میں ایسے تاریخی ذخائر وافر موجود ہیں کہ جن سے ہندوستان کے معاشی حالات کا پورا پورا حال معلوم ہو سکتا ہے اور انگریز سیاحوں کے حشیم دید بیانات خود کمپنی کی باضابطہ تحریرات۔ معزز کمیتوں اور رٹش پارلیمنٹ کی رپورٹوں کے مستند اور معتبر ہونے میں کس کو کلام ہو سکتا ہے اور یہی سب ہمارے ذرائع معلومات ہیں پس جو کچھ بیان کیا جاتا ہے اس کا ماخذ خود انگریزوں کی تحقیقات و تحریرات ہیں۔ قیاس کو کہیں دخل نہیں دیا گیا ہے۔

سنہ ۱۸۵۷ء میں لارڈ ویلیزلی نے جو کہ اس وقت ہندوستان میں گورنر جنرل تھے ڈاکٹر فرانسس جارجن کو جو کہ کمپنی کی ملازمت میں ایک طبی افسر تھے۔ خاص طور سے اس کام متعین کیا کہ وہ کل جنوبی ہندوستان میں دورہ کریں اور ذاتی تحقیقات و معائنہ کے بعد

حصہ چارم ملک کی معاشی حالت پر رپورٹ تیار کر کے پیش کریں۔ چنانچہ ڈاکٹر صاحب موصوف نے تمام  
 بائشتم دکن میں گھوم کر وہاں کی تجارت زراعت اور صنعت و حرفت کے چشم دید حالات لکھے  
 جو کہ مشاعر میں کمپنی کی طرف سے تین ضخیم جلدوں میں انگریزوں کی عام اطلاع کے واسطے  
 لندن میں شائع کر دیے گئے۔ ڈاکٹر صاحب کی یہ معاشی تحقیقات اس قدر مقبول اور مفید  
 ثابت ہوئی کہ کمپنی کی طرف سے وہ پھر اسی طرح شمالی ہندوستان میں دورہ کر کے معاشی  
 حالات قلبندہ کرنے کے واسطے بطور خاص مقرر کئے گئے چنانچہ ۱۸۷۷ء سے لیکر ۱۸۸۱ء  
 تک برابر سات سال ڈاکٹر صاحب شمالی ہندوستان میں پھر کر معاشی معلومات فراہم کرتے  
 رہے۔ سنا ہے اس تحقیقات میں کوئی ساڑھے چار لاکھ روپیہ صرف ہوا۔ دکن کی  
 طرح شمالی ہندوستان کے حالات بھی تین جلدوں میں شائع کئے گئے۔ ڈاکٹر صاحب کی  
 تحقیقات کی یادگار یہ چھپوں جلدیں موجود ہیں۔ جو چاہے ان کو دیکھ کر ایسا اطمینان کر لے۔  
 اٹھارویں صدی کے آخر اور انیسویں صدی کے ابتدائی زمانہ کا معاشی حال میں نہایت  
 تفصیل سے مذکور ہے اور اس سے بڑھ کر قابل اعتماد ذریعہ معلومات اور کیا ہو سکتا ہے۔  
 یہ خیال غلط ہے کہ سدا سے ہندوستان کا عام ہیتہ زراعت ہے۔ یہ سچ ہے کہ ہندوستان  
 کی زمین اور آب و ہوا کاشت کے واسطے سجد موزوں ہے اور ہمیشہ سے ہندوستان میں  
 کاشتکاروں کی ایک بڑی جماعت چلی آتی ہے لیکن جیسا کہ یقین دلایا جاتا ہے۔ یہ  
 بیان خلاف واقعہ ہے کہ من حیث القوم ہندوستانیوں کا ذریعہ معاش زراعت ہی رہا  
 رہا ہے بلکہ جو جماعت طرح طرح کی صنعت و حرفت سے اپنی روزی کماتی تھی وہ اگر کاشتکاروں  
 زیادہ نہ تھی تو بہت کم بھی نہ تھی۔ ڈاکٹر بوجان کا قول ہے کہ جامہ بانی کی صنعت و حرفت  
 کا ہندوستان میں اس قدر رواج اور عروج ہے کہ زراعت کی مانند اس کو بھی عام ملکی ہیتہ قرار  
 دینا بجا نہ ہوگا۔ کروڑ ہا ہندوگان خدا اسی ہیتہ پر بسر اوقات کرتے تھے۔ ادنیٰ سے لیکر

اعلیٰ سے اعلیٰ قسم تک روئی اور نسیم کا کیڑا یہاں پر کثرت تیار ہوتا اور مقامی صرف کے علاوہ حصہ جیادہ دور دراز ممالک تک جاتا تھا۔ سنہری۔ روپہلی کلابتوں بٹ کر صد ہا قسم کے زربفت تیار کرتے تھے جس سے بادشاہوں کے جسم و محلات کی رینت و آرایش ہوتی تھی۔ اودن سے عریوں کے واسطے کبل اور امرا کے واسطے شال تیار ہوتے جو ان تک عجائبات مصنوعات میں منراول شمار ہوتے ہیں۔ ہندوستانی نل۔ اطلس۔ کجواب۔ جامہ دار۔ جین۔ چھینٹ لہاست و غوبی میں اب تک بطور ضرورت مل رہاں زد ہیں۔ ان کی پائنداری ہر کسی کو مسلم ہے۔ کپڑوں پر اس غضب کی سوزن کاری ہوتی تھی کہ پُرانے کشیدے دیکھ کر عقل دنگ رہ جاتی ہے۔ فرش فروش کا کل سامان چادریں شطربجیاں۔ دریاں بکثرت تیار ہوتی تھیں۔ تانبے۔ پتلے کے حوتس نما ظروف۔ سونے۔ چاندی کے نظرفرب زیورات گوناگوں رنگ۔ اعلیٰ درجہ کے تیل و عطر۔ ہر قسم کا چرمی سامان۔ طرح طرح کے ہتیار۔ لکڑی پر نقاشی اور ہاتھی دانت کا عجیب و غریب کام اور نہایت پائدار کاغذ۔ غرضیکہ ناگزیر ضروریات کی کل چیزیں اور اعلیٰ سے اعلیٰ قسم کی بہت سی تعیشات ایک صدی کی بات ہے ہندوستان میں اس کثرت سے تیار ہوتی تھیں کہ دیگر ممالک یہاں سے سامان منگا منگا کر استعمال کرتے تھے صنعت و حرفت کا ہر طرف چرچا تھا۔ مصنوعات کی دور و پاس شہرت تھی۔ باوجودیکہ کافی امن میسر نہ تھا۔ لوگوں کو کس قدر ذرائع معاش حاصل تھے اور سب سے بڑی بات یہ تھی کہ پیداوار کے دونوں اہم صیغے یعنی زراعت اور صنعت و حرفت اپنے ہی ہاتھ میں تھے اور اگر حالات مساعدت کرتے اور مزاحمتیں بند راہ نہ ہوتیں تو جس قوم نے آج سے ایک صدی پہلے مصنوعات میں اس قدر ترقی کی تھی۔ معاشی ترقیات میں آج اس کا کیا درجہ ہوتا۔ لیکن ہندوستان کچھ ایسے حال میں ہے کہ اس کی صنعت و حرفت تھوڑے ہی عرصہ میں دم توڑنے لگی اور اب تک



حصہ چارم حالت نزع میں گرفتار ہے ۵۰ فی صدی آبادی کی وجہ معاش کا بار زراعت پر آ پڑا باقی ماندہ ملازمت معمولی صنعت و حرفت اور بیکاری میں زندگی بسر کرتے ہیں۔ زراعت ہندوستان کے سرمندی گئی اور اکثر صنعت و حرفت ممالک یورپ نے سنگوالی۔ اس تقسیم عمل سے ہندوستان کا جو نفع نقصان ہو رہا ہے۔ اس سے قسمل رت بین الاقوام کے تحت میں واضح کیا جا چکا ہے۔ یہاں صرف یہ دکھانا باقی ہے کہ یہ کایا پلٹ آحسہ کیونکر ظوریدیر ہوئی۔

ہندوستانی (۸۰) اٹھارہویں صدی کے نصف تک ہندوستانی مصنوعات بلامتلف انگلستان جاتی رہیں لیکن انگریز جیسی معاملہ ہم اور وقت شناس قوم فوراً تاڑ گئی کہ اگر سہی لیل و حرمت کی ہمار ہیں اور ہندوستانی مصنوعات یوہی بلاروک ٹوک بکثرت ملک میں آتے ہے تاہی کی تو ملکی صنعت و حرفت کا پنینا محال ہے۔ بلکہ رہی سہی جو کچھ ہے وہ بھی خاک میں بجا نیگی عرتناک اور ہمیشہ کے واسطے ہندوستان کا دست نگر بننا پڑے گا۔ عام مرفہ الحالی اور ملکی اتن ۱۰ ترقی پر صنعت و حرمت کے زوال کا جو تباہ کن اثر پڑا وہ اس بیدار مغز اور مال اندیش قوم سے مخفی نہ تھا۔ چنانچہ جو نہی دیکھا کہ ہندوستانی مصنوعات کا ملک پر تسلط ہوتا جاتا ہے فوراً چونک اٹھی اور ہر قسم کی پیش بندی شروع کر دی۔ جیسا کہ قبل بتایا جا چکا ہے سوئی۔ اوئی۔ اور ریشمیں۔ زریں۔ غرضیکہ ہر قسم کے کپڑا تیار کرنے میں ہندوستان نے وہ کمال حاصل کیا تھا کہ اگر صرح ثبوت موجود نہ ہوتے تو اس کا یقین کرنا دشوار ہوتا اور جامہ بانی کا ملک بھر میں اس قدر کاروبار پھیلا ہوا تھا کہ زراعت کی مانند وہ بھی قومی صنعت کہلاتا تھا۔ نہ صرف غربا اور متوسط الحال لوگوں کی مستورات بوقت فرصت سوت کا تکر نفع اٹھاتی تھیں۔ بلکہ اچھے سے اچھے گھر کی بیوی بیٹیاں چکن اور کشیدے کاڑھنا اور طرح طرح کی سوزن کاری باعث فخر و امتیاز خیال کرتی تھیں۔ کموڑا بندگان خدا کی روزی

اسی صنعت و حرفت سے وابستہ تھی۔ دیگر ممالک کو کپڑا بھی بکثرت بھیجا جاتا ہے۔ چنانچہ ہندوستان میں پارچہ بانی کی صنعت کا عروج دیکھ کر انگلستان والوں کے منہ میں پانی بھرا آیا۔ اور بنظر دوراندیشی رقابت کے جوش میں انھوں نے سب سے اول ہندوستان کی اسی صنعت پر وار کیا اور وہ ایسا کاری پڑا کہ کچھ ہی عرصہ میں ہندوستانی پارچہ بانی کا حال زار و نزار ہو گیا۔ اس واقعہ کی تفصیل یہ ہے کہ ولایت کے کپڑا بننے والوں نے محسوس کیا کہ وہ نہ کپڑے کی عمدگی میں ہندوستان والوں کا مقابلہ کر سکتے ہیں اور نہ ہی ارزانی میں جس کا نتیجہ یہ تھا کہ ہندوستانی کپڑا انگلستان میں خود وہاں کے کپڑے پر غلبہ پارہا تھا اور اندیشہ تھا کہ انگلستان کی یہ صنعت کسی روز بالکل بیکان ہو جائیگی۔ تو انھوں نے شور مچانا شروع کیا حکومت قوم کے ہاتھ میں تھی۔ حکمران طبقہ مستعد اور بیدار مقرر تھا۔ صناعتوں کی معروضات پر فوراً توجہ کی انکی شکایات کو معقول و بجا کر اختیارات حکومت سے کام لیا اور نہ صرف ملک کو تباہی سے بچا لیا بلکہ اُس کی مستقل عظمت و طاقت کی بھی بنیاد قائم کر دی۔ یعنی جامہ بانی کی صنعت کو بذریعہ قانون مامون کر دیا اور کون نہیں جانتا کہ انگلستان کی مرفہ الحالی و اقتدار کو لکھا شائرمچسٹر اور لورپول کی کپڑے کا ملوں نے شروع سے آج تک کس قدر سیراب و شاداب بنا رکھا ہے۔

۱۷ مارچ ۱۹۶۹ء کو ایسٹ انڈیا کمپنی کے ڈائریکٹروں نے ولایت سے ایسے اعلیٰ عہدہ داروں کے نام بنگال کو ایک عام خط بھیجا جس میں بتا کید تحریر تھا کہ ہر طرح سے بنگال میں ریشم خام کی پیداوار بڑھانی کی کوشش کرنی چاہئے اور ساتھ ہی ساتھ ریشمی کپڑوں کی تیاری گھٹانی بلکہ روکنی چاہئے تاکہ ریشم خام ہندوستان سے ولایت آئے اور ریشمی کپڑا یہاں سے تیار ہو کر ہندوستان جائے اس غرض کو پورا کرنے کا ایک یہ طریق بھی بتایا گیا تھا کہ کپڑا بننے والوں کو کسی نہ کسی طرح خود کمپنی کے کارخانوں میں

حصہ جیام کام کرے یہ مجبور کیا جاوے اور بطور خود کام کرنے سے ان کو روکا جاوے تاکہ کل کا زیادہ  
ماہنامہ کمپنی کے ہاتھ میں آجائے اور وہ اس میں جیسی رو دو بدل مناسب سمجھے با سانی کر سکے۔  
انگلستان کے دارالعوام کی طرف سے جو ایک منتخب کمیٹی ہندوستان کے  
حالات پر غور کرنے کے واسطے مقرر کی گئی تھی اُس نے اپنی رپورٹ میں جو ۱۸۳۷ء  
میں شائع ہوئی ڈائریکٹراں کمپنی کے مذکورہ بالا خط کی تعریف اور تائید کی ہے۔ چنانچہ  
وہ لکھتے ہیں کہ اس خط میں ہندوستانی پیداوار خام کی ترقی اور مصنوعات کی فراہمیت  
کے بارہ میں جو پالیسی صاف صاف بیان کی گئی ہے۔ اس سے ننگال کی صنعت و حرفت کو ضرور  
صدمہ پہنچے گا۔ اگر اس خط کی ہدایات پر عمل ہو سکا تو نتیجہ یہ ہوگا کہ ہندوستان جیسے صنعت  
و حرفت والے ملک میں ایسا انقلاب نمودار ہوگا کہ اس میں نری پیداوار خام پیدا ہونے  
لگے گی جو انگلستان کے مصنوعات میں کام آئیگی۔ سب سے عمدہ اثر جو ظاہر ہو چکا وہ یہ  
ہے کہ ریشیم بننے والے اب کمپنی کے کارخانوں میں کام کرنے لگے۔ اگر اب وہ لوگ  
بطور خود کام کرنا چاہیں بھی ان کو روکنا چاہیئے اور اگر نہ مائیں تو سرکار ان کو سخت سزا  
دے اور بطور خود کام کرنے کی قطعاً مانعت کر دے۔

۱۸۳۷ء میں پارلیمنٹ نے پچھم ہندوستان کے حالات کے متعلق تحقیقات  
جاری کی اور جو انگریز مدتوں ہندوستان رہ چکے تھے ان سے سوالات کر کے مفید  
مطلب معلومات حاصل کی۔ یہ وہ نازک وقت تھا جبکہ نپولین نے انگلستان کی مصنوعات  
کی درآمد تمام یورپ کے ممالک میں بند رکھی تھی اور سامان فروخت نہ ہو سکے کی حالتیں  
انگلستان کے صنایع اور کارخانہ داروں کو برباد ہو جانے کا خطرہ لاحق تھا۔ انگریزی  
مصنوعات کی فروخت کی کوئی نہ کوئی سبیل نکالنی اشد ضروری تھی۔ چنانچہ یہ خدمت  
ہندوستان کے سپرد ہوئی کہ وہ انگریزی سامان بکثرت خریدے۔ چونکہ یورپ کے

ممالک میں انگریزی مصنوعات کی درآمد بند تھی۔ انگریزی کارخانہ دار مال نہ بکنے سے بدحواس ہو رہے تھے اور بالآخر ان کی نظر بھی ہندوستان ہی پر پڑی اور انھوں نے بہت شور و داوایا مچا کر کمپنی کا ہندوستان سے تجارت کرنے کا جو اجارہ تھا اس کو توڑ دیا اور اب ہندوستان سے تجارت کرنے کی اجازت عام ہو گئی۔ پارلیمنٹ نے ۱۸۱۳ء میں جو تحقیقات کی اس کا مشابہ بھی یہی معلوم کرنا تھا کہ ہندوستان میں انگریزی مصنوعات کیونکر رواج پاسکتے ہیں۔ چنانچہ جس ہندوستان میں رہے ہوئے انگریزوں سے حالات دریافت کئے گئے ان سب سے ملا استثناء یہ سوال کیا گیا کہ تم ہندوستانیوں کے عادات اور رسم و رواج سے پوری طرح پرواقت ہو بھلا یہ تو بتاؤ کہ کس ترکیب سے وہ انگریزی مصنوعات استعمال کرنے پر مائل ہو سکتے ہیں۔ لارڈ وارن ہسٹنگس سر جان ملکم مسٹر ٹامس منرو جیسے سربراہان ہندوستان کے جوابات سے پتہ چلتا ہے کہ اس وقت ہندوستانی مصنوعات اس قدر عمدہ اور مقابلہ انداز تھیں کہ ان کے سامنے انگریزی سامان کا فروغ پانا دشوار تھا بلکہ اندیشہ تھا کہ روک تھام نہ کی گئی تو خود انگلستان کے بازاروں میں ہندوستانی مصنوعات چھاپہ مارتی رہیں تھیں۔ چنانچہ یہی حالات دیکھ کر کمپنی نے نہایت کارگر تدابیر اختیار کرنی شروع کر دیں ایک طرف تو نمائشیں قائم کر کے اور ہندوستانی میلوں ٹھیلوں میں جا جا کر بڑے بڑے انگریز۔ دلائی چیزیں دکھاتے پھرتے تھے کہ لوگ ان کی خریداری پر مائل ہوں اور دوں انگلستان میں ہندوستانی مصنوعات کی درآمد پر تیس فیصدی سے لیکر اسی فیصدی تک محصول قائم کر دیا۔ تاکہ انگلستان کی صنعت و حرفت ہندوستان کے مقابلہ سے مائل ہوں ہو جائے۔ چنانچہ ہندوستان کا ہم عصر مورخ ولسن جس کا پاکیزہ دل ہندوستان کی ہمدردی سے لبریز معلوم ہوتا ہے ہندوستان و انگلستان کے تجارتی تعلقات پر قطعاً

حصہ چہارم  
ماہ ششم  
ہے کہ موجودہ طریق تجارت اُس بے اتفاقی کی ایک افسوسناک مثال ہے جو ہندوستان کے ساتھ وہ ملک برت رہا ہے جس کی اطاعت ہندوستان نے قبول کر لی ہے۔

سلاطین کی تحقیقات میں یہ بیان کیا گیا تھا کہ ہندوستان کے بنے ہوئے سوئی اور شیشیں کیڑے۔ انگریزی کیڑوں سے پچاس ساٹھ فی صدی کمتر نرخ پر ولایت کے بازاروں میں نفع کے ساتھ فروخت ہو سکتے تھے۔ چنانچہ مجبور ہو کر ہندوستانی کیڑوں کی درآمد پر ستر و اسی فی صدی محصول قائم کر دیا نیز بعض کی قطعاً ممانعت کر دی۔ اگر یہ طریق اختیار نہ کیا جاتا تو انگلستان میں کیڑے کے کارخانے بند ہو جاتے بلکہ کلوں کے زور سے بھی ان کا بعد کو چلنا دشوار ہو جاتا۔ لیکن ہندوستان کو دبا دبا کر ولایت کے کارخانوں کو ترقی دی گئی۔ کاش اگر ہندوستان کا بس چلنا تو وہ بھی بدلہ لیتا انگریزی مصنوعات کی درآمد پر بھاری بھاری محصول لگا کر ان کو ملک میں آنے سے روکتا اور اپنی صنعت و حرفت کے میدان کو بچاتا۔ لیکن اس کو اپنی حفاظت کرنے کا اختیار نہ تھا وہ غیروں کی اجازت کا محتاج تھا۔ انگریزی مال تو کوئی محصول درآمد لئے بغیر ہندوستان میں ٹھوسا گیا اور ہندوستانی مال کی درآمد ولایت میں روک دی گئی۔ اور پھر بھی چونکہ ہندوستان سے مقابلہ دشوار نظر آتا تھا۔ رقابت کے جوش میں حکومت کے اختیارات سے اپنے مفید مطلب اور ہندوستان کے خلاف کام لیا جاتا رہا۔

مسٹر ولسن مونخ کا مذکورہ صدر چشم دید بیان پڑھ کر خیال ہوتا ہے کہ ہندوستان میں صنعت و حرفت کے تنزل اور انگلستان میں اس کی ترقی کے کافی اسباب فراہم ہو چکے تھے۔ مگر دو خاص واقعات جو مذکورہ بالا نتیجہ کے زبردست باعث تھے ابھی بتائے باقی ہیں۔ اول تو وہ زمانہ آ پہنچا تھا جبکہ ولایت میں نئے نئے دفائی جن اور کلوں کی ایجادات کی بدولت صنعت و حرفت میں نئی روح پھیل رہی تھی۔ بڑے

بڑے کارخانے جاری ہونے سے تقسیم عمل اور پیدائش پر پانہ کبیر کے بیش بہا فوائد  
موجود ہونے لگے تھے۔ مزید برآں سائنس کی ترقی اور تعلیم عامہ کا رواج معاشی  
عروج کے حق میں سونے پر سہاگہ کا کام دے رہے تھے اس کے برعکس ہندوستان  
میں وہی قدیم دستی آلات و اوزار مستعمل تھے عوام پر جہالت کی گھا چھائی ہوئی تھی  
بد امنی کا ہر طرف دور دورہ تھا۔ لیکن بایں ہمہ ہندوستانی صنعت و حرفت  
اس وقت تک اس قدر سبقت پا چکی تھی کہ بہت سوں کا خیال ہے کہ اس کی دستی  
محنت کا بھی ولایت کی کلوں سے مغلوب ہونا آسان نہ تھا اور جیسا کہ جاپان کر رہا ہے  
اگر حسب موقع ہندوستان بھی کلیں جاری کرتا رہتا تو پھر گلستان کی صنعت و حرفت  
کی موجودہ ترقی وہم و گمان سے بھی باہر تھی۔ لیکن نہیں ہندوستانی صنایع ایک اور  
سی آفت میں مبتلا تھے۔ ۱۷ مارچ ۱۹۴۷ء کی چٹھی میں کمپنی کے ڈائریکٹر ولایت سے  
اپنے عمدہ داروں کو بنگال میں بتا کر تمام ایک عام ہدایت لکھ چکے تھے اور ۱۳ مارچ ۱۹۴۷ء

کی نویں رپورٹ میں پارلیمنٹ کی منتخب کمیٹی نے یہ ہدایت انگلستان کے حق میں  
نہایت مفید اور ضروری قرار دی تھی کہ بنگال میں ریشم بننے والوں کو کمپنی کے زیر  
نگرانی اس کے کارخانوں میں کام کرنے پر مجبور کیا جاوے اور اگر وہ لوگ بطور  
خود کام کرنے پر اصرار کریں تو ان کے قانون ان کی سرزنش کرنے میں مضائقہ  
نہیں۔ اس بندش کا مطلب صاف ظاہر ہے۔ اول یہ کہ ریشمی کپڑے کی پیداوار اپنے  
قابو میں کر کے حسب ہدایات ڈائریکٹر صاحبان اس کی مقدار گھٹائی جاوے۔ دوم  
جس قدر کپڑا بھی تیار کیا جاوے من مانی اجرت و دیگر اوزاروں تیار کر لیا جاوے جن  
ریشمی کپڑوں کی خوبی و نفاست نے دنیا کو گرویدہ بنا رکھا تھا۔ ان کے بندے والوں  
کے ساتھ جو برتاؤ کیا جاتا تھا اس میں مترو صاحب کے بیان سے بخوبی واضح ہوتا ہے

حصہ چارم جو ۱۳۷۷ء کی تحقیقات میں اُنہوں نے پارلیمنٹ کی منتخب کمیٹی کے روبرو پیش کیا  
 مابین وہ فرماتے ہیں کہ ملازماں کمپنی نے خاص خاص نوذربافوں کو ایک عمارت بارہ محل میں  
 جمع کر کے اُن پر ہیرہ بٹھا دیا اور اس وقت یہ کیا جبکہ انہوں نے معاہدہ نہ کیا کہ سولے  
 کمپنی کے وہ اپنا مال کسی اور کے ہاتھ فروخت نہ کریں گے جبکہ نرخ پر نوذربافوں کی  
 طرف سے اعتراض ہوتا تو کمپنی کی ایک کمیٹی اپنے اسے کے موافق نرخ مسترار  
 دیتی اور نوذربافوں کو مستبول کرنا پڑتا۔ اُن کو کچھ رستم پتنگی دیدی جاتی ہے جس کی  
 ادائیگی سے ان کو عمر بھر سبکدوش ہونا محال تھا۔ اگر کوئی نوذرباف معاہدہ کی پوری پابندی  
 نہ کرتا تو اس پر نگرانی کے واسطے ایک شہنہ تعینات کر دیا جاتا تھا جس کا طلبیانہ ایک آنہ  
 روز سہ نوذرباف سے وصول کیا جاتا۔ شہنہ کے پاس ایک سونٹا بھی ہوتا تھا۔  
 جس سے وہ بلا تکلف تنبیہ الغافلین کا کام لے سکتا اور لیتا تھا۔ مزید برآں نوذربافوں پر  
 جرمانہ کیا جاتا جو کہ ان کے تانبے پتل کے رتن نیلام کرنے سے وصول ہوتا تھا۔ اس  
 طرح سے کپڑ بننے والی جماعت بالکل کمپنی کے پنجے میں دبی رہتی تھی۔ اور ایک صاحب  
 مسٹر کا کس کا بیان ہے کہ صرف اس ایک کارخانہ میں جس کے وہ نگران تھے  
 ڈیڑھ ہزار نوذرباف کام کیا کرتے تھے۔ نوذربافوں کے ساتھ جو کچھ برتا دیا جاتا تھا۔ وہ  
 کوئی بے ضابطہ کارروائی نہ تھی۔ بلکہ قوانین کی رو سے اُس کو جائز مسترار  
 دیدیا گیا تھا۔ چنانچہ ۱۹۳۷ء کے ریگولیشن نمبر ۳ میں یہ سب حالات مذکور ہیں اور  
 نیز ہندوستانی زمینداروں کو تنبیہ ہے کہ کمپنی کے تجارتی انسٹروں کو نوذربافوں سے  
 معاملہ کرنے میں وہ کبھی نہ روکیں۔ نہ اور کسی طرح کی مزاحمت کریں اور ہمیشہ ادب  
 سے پیش آئیں۔ جبکہ ہندوستان کے سرمایہ نازنصناعوں کے ساتھ میں من حیث الجماعت  
 ایسا برتاؤ کیا جائے جیسے کہ کوئی اُصیاد پرندوں کو یا بخرے میں بند کرے تو صنعت و

حرف کا جو کچھ مستر ہوگا اور ہوا محتاج میان نہیں۔ یہ چین تو آزادی کی آب و ہوا میں املہا تا حصہ چارم  
ہے۔ غلامی اس کے حق میں حراں کا حکم رکھتی ہے۔

تجب ہوگا کہ آخر انگریزوں نے ایسی حیرہ دستی ہندوستانی صاعوں پر کیوں کی  
اور کس طرح کی۔ کاروباری لوگوں کی منفعت طلبی اور خود غرضی صراحتاً منکر ہے انگریز  
اس وقت آجکل کی طرح تو حکمران تھے نہیں۔ گو بعض حصے لائے قبضے میں آنے شروع  
ہو گئے تھے لیکن اب تک وہ اپنا خاص کام تجارت سمجھتے تھے نہ کہ حکومت پس ان کو تو  
اپنے نفع سے غور نہ تھی۔ رعایا کی آسائش اور بہبودی سے ان کو کیا سروکار۔ رہی حکومت  
منغلیہ اس میں ہاتھ پیرہانے نکت کی سکت باقی نہ تھی اور وہ صرف برائے نام جاری تھی  
پھر کون تھا جو غریب اطاعت شعار ہندوستانی صناعتوں کو من چلے انگریزی تاجروں  
کی دست برد سے بچاتا۔ خود وارن ہسٹنگس جو کمپنی کی طرف سے ہندوستانی  
گورنر رہ چکا ہے اور جو سلطنت ہند کے بانیوں میں نمبر اول شمار ہوتا ہے کہتا ہے کہ  
انگریز ہندوستان میں اگر بالکل نیا انسان بجاتا ہے۔ جن جرائم کی وہ اپنے ملک میں  
کبھی جرات کر ہی نہیں سکتا۔ ہندوستان میں ان کے ارتکاب کے واسطے انگریز کا نام  
جواز کا حکم رکھتا ہے اور اسکو سزا کا خیال تک نہیں ہو سکتا۔ اسی طرح ہر ایک دوسرے  
صاحب کلام مس سٹہ ہمنہم فرماتے ہیں کہ میں ہمیشہ سے دیکھتا ہوں بمقابلہ اور  
قوموں کے انگریز ممالک وغیرہ میں سب سے زیادہ چیرہ دستی کرتے ہیں اور ہندوستان  
میں بھی یہی واقعہ پیش آ رہا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ اس زمانے میں انگریز اپنے کو محض  
تاجر خیال کرتے تھے اور آراء ملک کے باشندہ ہونے کی وجہ سے نڈر اور من چلے  
تھے صدیوں کی اطاعت و فرماں برداری کرتے کرتے ہندوستان کے لوگ پست  
ہمت اور ذلیل ہو چکے تھے ملک میں کوئی ایسی حکومت قائم نہ تھی جو حقوق و انصاف



حصہ چارم کی نگہداشت کر سکتی۔ پس انگریزوں کا جو کچھ بھی طسہ زعل تھا وہ کچھ عجیب نہ تھا۔

باششم اس اٹھارہ بیچارے اور جوڑ توڑ کا نتیجہ کمپنی کے ایک معزاف سر مہتری سنٹ جارج ٹیکر حصوں نے اپنی زندگی کا بڑا حصہ ہندوستان میں بسر کیا اور جو وعدہ اپنی انگلستان میں کمپنی کے ڈائریکٹروں میں داخل کر لئے گئے۔ سترہ سو میں مختصر آویں بیان فرماتے ہیں ہم نے ہندوستان کے ساتھ کیسے تعلقات قائم کر رکھے ہیں؟ اس کے رستہ کی پٹریں اور پیرودہ کپڑے جو سویت اور ریشم سے ملکر بنے جاتے ہیں۔ کچھ روز سے ہمارے بازاروں سے خارج کر دیے گئے ہیں اور حال میں کچھ تو ۶ فی صدی محصول درآمد کی بدولت اور کچھ کلوں کی ایجاد کی بدولت سوئی کپڑے جو کہ ہندوستان میں بکثرت تیار ہوتے تھے نہ صرف اس ملک میں آنے بند ہو گئے بلکہ ہم اُن لے انگلستان سے سوئی کپڑے اپنے ایستہانی مقبوضات میں بھیجنے لگے ہیں اور اس طرح ہندوستان تجارتی ملک سے تنزل کر کے اب محض زراعتی ملک رہ گیا۔

ایک دوسرے صاحبِ مونٹنگمری مارٹن جنہوں نے ہندوستان کے متعلق اپنی کتاب سترہ سو میں شائع کی تھی۔ ارقام فرماتے ہیں کہ اس کتاب کے دیکھنے سے معلوم ہو گا کہ ضلع دیر بخت میں کس قدر لوگ پارچہ بانی کی صنعت پر اپنی گذران کرتے تھے اور اس میں کیسے ماہر اور کمال تھے۔ لیکن تجارتِ آزاد کے بہانے سے انگلستان ہندوستانیوں کو لٹکا کاٹ رہا۔ یاد رکھنا اور گلاسگو کی کلوں کے بنے ہوئے کپڑے خریدنے پر مجبور کر رہا ہے اور بنگال و بہار کے دستی بنے ہوئے کپڑے کیسے مضبوط اور کیسے خوش سما۔ بھاری بھاری محصول درآمد قائم کر کے اپنے ہاں آنے سے روکتا ہے۔ یہاں ایک نکتہ یہ بھی بتانے کے قابل ہے کہ اول اول جبکہ انگلستان کی صنعت و حرفت بمقابلہ ہندوستان کے پس ماندہ حالت میں تھی تو ہندوستانی مصنوعات بھاری بھاری

موصول درآمد کے ذریعہ سے صرف گلستان میں آنے سے روکا جاتا تھا۔ یہی انگریزی تاجر ہندوستانی مصنوعات دیگر ممالک میں لجا کر فروخت کرتے اور تجارت سے نفع اٹھاتے تھے۔ مگر اپنے ملک میں صنعت و حرفت کی ترقی کو تجارت کے نفع پر ترجیح دینے اور ہندوستانی انڈیا مال کے بجائے ملک کا گرام مال خریدنا بہتر سمجھتے تھے۔ جب اول اول اس تائین کی آڑ میں بعدہ کلوں کی ایجادات سائنس کی تحقیقات اور تعلیم عامہ کی بدولت اپنے ہاں کی صنعت و حرفت خوب ترقی کر چکی تو دیگر ممالک میں بھی انگریزی مصنوعات پھیلائے شروع کئے۔ علاوہ ازیں یورپ کے دیگر ممالک اور امریکہ نے بھی اپنی اپنی صنعت و حرفت پھیلائے کی خاطر گلستان کی دیکھا دیکھی ہندوستانی مصنوعات کے ویسا ہی بڑاؤ شروع کیا یہی ہماری محصول قائم کر کے ان کی درآمد روک دی۔ گلستان کی طرح انہوں نے اپنی کلوں کی ایجادات اور سائنس کی تحقیقات میں یورپی کوشش کی۔ عوام میں تعلیم پھیلائی اور بہت جلد اس کی معاشی حالت بھی رو بہ ترقی ہو گئی۔ لیکن ہندوستان نہ صرف ایجادات اور سائنس کی تحقیقات اور تعلیم عامہ کی برکت سے محروم رہا بلکہ اس کی ان پڑھ جگہ اپنے فن کے بڑے بڑے کمال صناعات کو اپنے کاروبار میں تباہ کن منہ جیتیں پیش آئیں۔ نہ صرف دیگر ممالک نے ہندوستانی مصنوعات کی درآمد روک دی بلکہ اس کے برعکس بلا تاحات اپنی مصنوعات لالاکر ہندوستان میں انبیا لگائے شروع کئے۔ اور اس طرح پر کچھ عرصہ میں ہندوستانی مصنوعات نہ صرف دیگر ممالک سے خارج ہو گئے بلکہ خود اپنے ملک میں بھی ان کو پناہ نہ مل سکی اور عارضی بندشوں میں نامساعد حالات میں گھر کر بے بس اور کار رفتہ ہو گئے۔ صرف زراعت اور پیداوار خام کی بھر سائی اس کے ذمہ ڈال دی گئی۔ صنعت و حرفت کی خاص برکات میں اس کا کوئی حصہ نہیں رہا۔

جبکہ اس تحریک کا زور شور تھا کہ کمپنی محض حکمرانوں کے ہندوستان میں رہے اور تجارت سے کچھ سودا نہ رکھے۔ اس عام تجارت پر چھوڑ دے۔ جو ۱۷۲۲-۳۱-۱۸۳۳ء میں پارلیمنٹ کی طرف سے ہندوستان کے متعلق ایک نئی کمیٹی نے تحقیقات شروع کی اور کل معلومات

حصہ چہارم چھ نہایت ضخیم جلدوں میں شائع کی گئی۔ اس موقع پر بھی معاشی تحقیقات کا تمام رجحان یہی نظر آتا ہے کہ انگریزی مصنوعات ہندوستان میں کیونکر رواج پا سکتی ہیں اور انگریزوں کو ہندوستان میں کاروبار جاری کرنے کے کیا کیوں تھے حاصل ہیں۔ اس تحقیقات سے پتہ چلتا ہے کہ کمپنی کی تدریس کارگر ہو چلی تھیں بارہ بانی کی صنعت کو گن گنا شروع ہو گیا تھا۔ ہندوستان کے سوئی کپڑے کی درآمد انگلستان سے گھٹ گئی۔ نیچی کپڑا ہندوستان میں مناکم ہو گیا جتنی کہ آٹھ انگلستان سے اس کی درآمد جاری ہو گئی اور طرح طرح کی کل اور انھوں کی ایجادات سی انگلستان کی صفت و حریت تو دن و رات جو گنی ترقی کرنے لگی اور ہندوستان کی حالت ماکل اس کے برعکس ہو گئی۔ چنانچہ مذکورہ بالا تحقیقات سے واقعات ذیل کا پتہ چلتا ہے۔ کلکتہ میں انگریزی مصنوعات کی درآمد پر ۲۲ فی صدی محصول لیا جاتا تھا بمقابلہ اس کے ہندوستانی مصنوعات کی درآمد پر لندن میں محصول بشرح ذیل وصول کیا جاتا تھا۔

فیصدی قیمت			ہندوستانی مصنوعات
۱۸۳۲	۱۸۲۴	۱۸۱۲	
۲ فیصدی	قطعی ممانعت	قطعی ممانعت	ریشمی کپڑے
۳۰	"	"	زربفت
۳۰	۱/۴ فی صدی	۱/۴ فی صدی	شالی چادر
۱۰	۱/۴	۱/۴	پھینٹ
۲۰	۵۰	۱/۴	قالین
۳۰	۵۰	۱/۴	بنت کا آرائشی سامان
۲۰	۵۰	۱/۴	سوئی کپڑا

مگر ریشم خام کی حالت بالکل برعکس تھی ۱۸۱۲ء میں اس کی درآمد پر محصول ۳ فی صدی

قیمت ۳ روپیہ فی یونٹ کی مجموعی شرح سے وصول کیا جاتا تھا۔ ۱۹۲۷ء میں وہ صرف ۳ روپیہ ۱۱ پیسہ تھا۔  
نی یونٹ ہو گیا۔ اور انگریزی مصنوعات کو مزید ترقی دینے کی خاطر ۱۹۳۳ء میں محصول درآمد برائے ماشٹرم  
نام ایک آئینہ فی یونٹ رہ گیا۔

دوسرے ملک بھی ہندوستانی مصنوعات خصوصاً کپڑا بکثرت خریدتے تھے۔ لیکن  
انگلستان کی طرح انھوں نے بھی اپنی اسی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی خاطر بجاری بجاری  
محصول قائم کر کے درآمد روک دی۔ یا اگر کچھ عرصہ کہیں درآمد جاری بھی رہی تو انگریزی تجارت نے  
اپنے مصنوعات کو وہاں بھرا شرفوع کر دیا۔ چنانچہ دیگر ممالک میں ہندوستان کے سونے  
کپڑے کی درآمد مسترد رکھ گئی وہ اعداد ذیل سے بخوبی روشن ہے۔

ممالک درآمد	مقدار درآمد	
انگلستان	۱۳۸۱۷	۱۹۰۳ء گٹھ کپڑا
	۴۳۳	۱۹۲۹ء "
	۱۳۶۳۳	۱۹۰۱ء "
امریکہ	۲۵۸	۱۹۲۹ء "
	۱۴۵۷	۱۹۰۰ء "
	۱۵۰	۱۹۲۰ء "
ڈنمارک	۹۷۱۳	۱۹۰۹ء "
	۱۰	۱۹۲۵ء "
	۴۰۰۰	۱۹۱۰ء "
برطانوی ہندوستان	۲۰۰۰	۱۹۲۵ء "

محل کلام یہ کہ اپنی اپنی صنعت و حرفت کی ترقی کی خاطر ہر خریدار ملک نے ہندوستانی

حصہ چہارم  
 باب ششم  
 مصوعات کی درآمد روکدی کچھ ہی عرصہ بعد ان میں سے اکثر ممالک نے طرح طرح کی کلبس ایجاد کر کے  
 صنعت و حرفت میں ایک ہی روح چھونکدی اور پھر غضب یہ کہ ہندوستان فروخت مصوعات  
 کے واسطے بڑا بازار بخویش ہوا اور دیگر ممالک کے برعکس یہاں درآمد مصوعات کا ماب کھول دیا گیا  
 ۱۸۳۷ء میں صرف کلکتہ سے لندن کو ۳ کروڑ روپیہ قیمتی کپڑا روانہ ہوا تھا مگر ۱۸۳۳ء میں ۳ کروڑ  
 روپیہ قیمتی کپڑا انگلستان سے ہندوستان پہنچا۔ ۱۸۳۷ء میں انگریزی کپڑا ہندوستان میں  
 بقدر ۸ لاکھ ۸ ہزار گز آیا۔ اور ۱۸۳۳ء میں سالانہ درآمد کی مقدار تقریباً ۷ لاکھ گز تھی  
 علاوہ ازیں اونی کپڑا تانبے سے لوسے شیشے اور حنی کا سا مان بھی آنا شروع ہوا  
 دیگر بیدار اور خود مختار ممالک سے بھی ہندوستان کو ایسا ہی سابقہ پڑا۔ اکیلا ہندوستان  
 ممالک عالم کے ان داؤ پیچ اور زرد آرائیوں کی تاب کہاں تک لاسکتا تھا بے بس ہو کر  
 گھٹنے ٹیک دیے صنعت و حرفت یوں برباد ہوئی جیسے کہ سرسبز و شاداب چین کو سیلاب بہا دے  
 یا اندھی اکھاڑ ڈالے۔ لے دے کر ایک زراعت ہی ذریعہ معاش باقی رہ گیا اور دیگر ممالک  
 کی مصوعات کا وہ تسلط ہوا کہ سوئی تا گانت باہر سے آنے لگا۔ ایسے ملک کا کسی نہ کسی درجن جو  
 حشر ہو گا چاہے وہ محتاج بیان نہیں۔ رہی وہ مصیبت جو صنعت و حرفت برباد ہونے سے کروڑوں  
 بندگان خدایر بیکاری کے ہاتھوں اسوقت تادی ہوئی۔ خود کہنی اس کی معترف ہے۔ چنانچہ  
 لارڈ ولیم بینٹنک گورنر جنرل ہند کی ایک تحریر مورخہ ۳۰ مئی ۱۸۳۷ء میں ڈائرکٹر ان  
 کہنی کا ہمدردی آمیز نوٹ درج ہے۔ وہ یہ کہ تجارت کے موجودہ انقلاب سے ہندوستان  
 کے بیشتر صنایع طبوق میں جو سخت تکلیف و مصیبت پھیلی ہوئی ہے اور جس کی مثال تاریخ تجارت  
 میں کہیں نظر آئی نہ دیکھی ہے اسکی بھانک تصویر جو تجارتی بورڈ نے اپنی رپورٹ میں پیش کی ہے اسکی  
 دیکھ کر ڈائرکٹر ان کے دلوں میں بے حد ہمدردی ہو جاتی ہے۔ مگر اس غم کی تحقیقات میں  
 ہندوستان سے واپس شدہ معزز انگریزوں کے بیانات پر نظر ڈالنے کو سب ہم زبان ہیں

کہ ہندوستان میں صفت و حرفت کو زبردستی پامال کر کے ہندوستان پر ظلم ڈھایا جا رہا ہے حصہ چہارم  
مگر اس شکایت کا دبی زبان سے جواب یہی دیا جاتا تھا کہ آخر انگلستان کی صفت و حرفت کو  
ترقی دینا بھی تو سب باتوں پر مقدم ہے اور اسی غرض سے یہاں کہ **سراجان** ملک گورنمنٹی  
کی تحریر مورخہ ۳۰ نومبر ۱۹۳۷ء سے صحت ہوتا ہے۔ ڈائریکٹر ان کمپنی کے قطعی طور پر طے کر لیا تھا  
کہ ہندوستان بشیر پیداوار خام مہیا کیا کرے جو کہ انگلستان کی بہن بہا مصوعات کے واسطے  
درکار ہوتا کہ انگلستان دیگر ممالک سے مستغنی ہو جائے۔ ہندوستان سے پیداوار خام لے اور  
اس کو اپنی مصوعات بھی دے۔ چنانچہ آج کے دن تک ہندوستان کے محصول درآمد و برآمد  
قائم کرنے میں اس اصول کا پورا پورا لحاظ رکھا گیا ہے۔ لیکن عام راسے میں بتدیج انقلاب ہو رہا ہے  
اور خود سرکار اب ہندوستانی صفت و حرفت کو ترقی دینے کی طرف مائل ہوتی جاتی ہے۔

(۸) ۱۹۳۳ء سے لیکر آج کے دن تک ہندوستان کے محصول درآمد و برآمد میں حسب ہندوستانی  
حالات وقتاً فوقتاً بہت کچھ رد و بدل ہوتا رہا ہے جس کی تفصیل کی نمایاں ضرورت اور نہ گنجائش صفت پارہ  
البتہ اتنا جتنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ اس تمام دوران میں سب سے زیادہ بحث مباحثہ اور رانی کا حصر  
کشکش فری سوئی کپڑے کے محصول پر جاری رہی اور اب تک ہے باوجود ہر اہم مانڈگی کے مستقل  
جب سوئی کپڑا بننے والے کارخانے نکلنے لگے جیسے مقامات میں اٹھنے لگے اور تدریج  
کپڑے کی ملیں جاری ہوئیں تو انگلستان کے کارخانہ داروں کو فکر و اہم گہر ہوئی کہ کیس یہ  
پرانا رقیب پھر سر نہ اٹھائے اور بنایا نیا کام بگاڑ دے ۱۹۳۱ء کی صدی محصول درآمد جو انگریزی  
کپڑے پر ہندوستان میں لگایا جاتا ہے اور جس کی مجموعی تعداد اب سرکار ہند کی کل آمدنی  
کا ۱۱ فیصدی حصہ ہے اس سے تو بچا آسان نہ تھا۔ پس انگریزی کارخانہ داروں نے شور مچانا  
شروع کیا کہ یہ محصول درآمد یعنی ۱۱ فیصدی محصول مال نہیں بلکہ محصول تاجین ہے۔ یعنی  
اس سے ہندوستانی کارخانوں کو امان ملتی ہے اور اس میں نہ صرف انگریزی کارخانوں کا

حضرت فقہان ہر ایک کے لیے محصول گلستان کے قومی طریق تجارت آزاد کے مافی ہے پس اگر محصول درآمد  
مالی نقصان کے خوف سے ترک نہیں کیا جاسکتا تو ہندوستانی کارخانوں پر بھی بقدر ۳۲ فی  
صدی محصول پیداوار قائم کر دینا چاہئے تاکہ ان کو انگریزی کارخانوں پر موجودہ فوقیت حاصل  
نہ رہے۔ سبب جانتے ہیں کہ انگلستان میں لنگاشٹائر اور منچسٹر کے کارخانہ داروں کا حکومت  
میں رسوخ بہت قوی ہے۔ ان کے اثر میں اس قدر دودھ ہیں کہ در دست سے زر دست  
درارت بھی ان سے بے اعتنائی کرنے کی حرمت کم کر سکتی ہے۔ ہم کو مشکور ہونا چاہئے کہ  
بالعموم ہندوستان کے اعلیٰ عہدہ دار انگریز کپڑے کے محصول کے معاملہ میں ہندوستان  
کے جانب دار رہے اور لنگاشٹائر کے بیجا مطالبات مسترد کرے میں پوری کوشش صرف  
کیا کہ۔ چنانچہ لاارڈ ٹارٹھر برک وایسرے ہند اور لاارڈ سالیسری دیر ہند  
کی اس معاملہ میں گرما گرم خط و کتابت کا حال سب کو معلوم ہے۔ وزیر ہند لنگاشٹائر کے موید تھے  
اور وایسرے ہندوستان کا حمایتی۔ جب اختلاف رائے رفع نہ ہو سکا تو وایسرے علاوہ دیگر  
وجوہات کے اس بنا پر بھی اپنے عہدہ سے مستعفی ہو گئے۔ اعلیٰ عہدہ دار انگریزوں نے بہت  
بھیڑ بھی نہ باری اور اپنی سی کوشش برابر کئے گئے مگر کہاں تک بالآخر لاارڈ ایلمن کے  
عہد میں محصول ردی کے متعلق ۱۸۹۷ء میں ایک ایکٹ پاس ہوا جو اب تک جاری ہے اسکی  
دفعہ ۴ کی رو سے ایسے کل سوئی کپڑے پر جو ہندوستانی کارخانوں میں تیار ہو ۳۲ فی صدی  
محصول پیداوار سی طرح قائم کر دیا گیا جس طرح سے انگلستان کے کارخانہ دار ہندوستان میں ۳۲  
فی صدی محصول درآمد دیتے ہیں۔ اس ایکٹ پر دو بڑے اعتراض کئے جاتے ہیں۔ اول یہ کہ  
ہندوستانی پارچہ بانی کی صنعت عارضی تاہم کی سختی ہے اگر کسی نے مقابلہ سے اس کو  
چندر روز بھی اماں مل جاوے تو وہ بہت جلد ترقی کر کے سرچشمہ مرغہ الحالی ثابت ہو سکتی  
ہے اور ایسی ہو ہمارے صنعت و حرفت کی عارضی تاہم تو مل جیسے تجارت آزاد کے حامی تک

بے جائز فرار دی ہے۔ اور ہر ترقی یافتہ ملک اس طریق سے میں بہاؤ نہ حاصل کر چکا ہے۔ دوم بحالت موجودہ ہندوستانی کارخانے موٹے قسم کا کپڑا تیار کرتے ہیں جو عوام اور عوام کے کام آتا ہے۔ اس کے برعکس ولایت سے اعلیٰ اور نفیس قسم کا کپڑا امراس کے واسطے آتا ہے۔ گویا ہندوستان کے کارخانوں کا انگلستان والوں سے کوئی مقابلہ ہی نہیں۔ ان کے گاہک جدا جدا ہیں پھر ہندوستان کے بنے کپڑے سے ولایتی کپڑے کو کیا نقصان کا اندیشہ ہو سکتا ہے اور ہندوستانی کپڑے پر ۳۳ فی صدی محصول قائم کر کے خراب کو زیر کرنے سے کیا حاصل ہندوستان میں اب یہ خیال پیدا ہو رہا ہے کہ اگر ہندوستانی کپڑے پر ۳۳ فی صدی محصول پیداوار بحال بھی رہے تو کچھ مصالحتہ نہیں لیکن کپڑے پر محصول درآمد ضرور بڑھنا چاہیے کچھ دنوں کی بات ہے کپڑے کی درآمد بقدر ۹۸ فی صدی انگلستان کے ہاتھ میں تھی لیکن چند روز سے اسی محصول درآمد کی کمی کی بدولت جاپان بھی کپڑے کی تجارت میں شریک ہو رہا ہے اور انگلستان کی تجارت گھٹ کر اب صرف ۹۰ فی صدی رہ گئی۔ جو حصہ حایان نے اڑایا اگر وہ ہندوستان ہی کے پلہ پڑ سکتا تو کیا بڑا ہوتا۔ غیروں کو شریک ہوتے دیکھ کر اغلب ہے کہ ولایت کے کارخانہ دار اس مسئلہ پر اپنے رویہ میں ترمیم کریں اور اس سے ہندوستان کا بھی کچھ بھلا ہو جاوے۔

امسال یعنی ۱۹۱۷ء میں میر مہر نال نے ہندوستان کا سالانہ بحث پیش کرتے ہوئے سوئی کپڑے کے محصول کا خاص طور پر ذکر کیا ہے جس سے صاف ظاہر ہوتا ہے کہ سوکا رہند بھی اب اس مسئلہ کہ ہندوستان کے حق میں کافی اہم سمجھتی ہے اور اس کو سطح پر طے کرنے کو آمادہ ہے کہ قدیم شکایت رفع ہو جائے اور ہندوستان کی صنعت پارچہ بانی میں دوبارہ جان پڑ سکے۔ بات یہ تھی کہ صادرات جنگ کے خیال سے جس چیزوں پر محصول درآمد ۵ فی صدی تھا وہ بڑھا کر ۱۲ فی صدی کر دیا گیا۔ لیکن سوئی کپڑا جو ہندوستان کی سب سے



حصہ چہارم  
ماہنامہ  
بڑی درآمد ہے اس پر وہی ۳۱ فی صدی محصول درآمد بحال رکھا گیا مبادا کہ اضافہ محصول سے ولایت کے کارخانہ داروں میں برہمی پھیل جاوے اور کہا یہ بھی جاتا ہے کہ ہندوستان میں کپڑا گراں مانا منظور نہیں۔ وجہ جو کچھ بھی سہی لیکن اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ کم از کم موجودہ حالت میں کپڑے پر محصول درآمد نہ بڑھانا بے محل اور نامناسب رعایت ہے۔ اس عام خیال کی اصلاح ممبر مال کو ایسی تقریر میں ضروری معلوم ہوئی اور ان کی صاف بیانی و ہمدردی ضرور قابل ستائش و شکر یہ ہے۔ چنانچہ وہ فرماتے ہیں۔

قدرتی طور پر کونسل سوال کرے گی کہ ایسے وقت جبکہ مالی ضروریات ہم کو ہر قسم کے محصول درآمد میں اضافہ کرنے پر مجبور کر رہی ہے کیا وجہ کہ روٹی' سستی' کر کے سابق حالت پر چھوڑ دیا جائے۔ واضح ہو کہ سرکار ہندیائی یہ رائے پیش کرنے میں قاصر نہیں رہی کہ سوئی کپڑے کے محصول درآمد میں معقول اضافہ ہونا چاہئے اور سوئی کپڑے کے محصول پیداوار میں جس پر اس ملک میں بکثرت نکتہ چینی ہو رہی ہے کوئی اضافہ نہ کیا جائے اور جبوقت بھی مالی حالت کافی حد تک بہتر ہو جائے۔ آخر الذکر محصول قطعاً مسوخ ہو جانا دائرہ امکاتیں شمار کرتا چاہئے۔ لیکن سرکار برطانیہ نے جس کو معاملات سے یہ غور کرنے میں بیشتر وسیع النظری سے کام لینا پڑتا ہو محسوس کیا کہ اس وقت اس سوال کا اٹھانا مناسبت بد قسمتی کی بات ہوگی کیونکہ ایسے وقت میں جبکہ بحث طلب مسائل سے یہاں اور نیز گلستان میں احتراز کرنا چاہئے اس سوال سے پھر ایک پرانا قصہ پھر جائیگا اور ممکن ہے کہ جنگ سے جو ہم تر معاملات وابستہ ہیں ان کے سلسلے ہونے پر اس قضیہ کا مصراثر پڑے پس شہنشاہ عظم کی سرکار محسوس کرتی ہے کہ حصص سلطنت برطانیہ کے آپس میں اور باقی ممالک کے ساتھ جو مالی تعلقات ہونے چاہئیں۔ ان پر بعد جنگ از سر نو غور کیا جائے اور روٹی کے محصول کا مسئلہ بھی اس وقت پر ملتوی رکھا جائے اور وہ اس پالیسی کے مطابق طے ہوگا جو بحث مجموعی کل سلطنت کے

حق میں سب سے زیادہ مفید قرار پائیگی۔ تینشاہ معظم کی حکومت کو معلوم ہے کہ اس مسئلہ پر ہندوستان حصہ چاہم میں بہت لمبی پیدا ہو رہی ہے اور نئے ٹکس قائم کرنے کا جب سوال چھڑے گا تو اس محصول کا ذکر مستم ضرور کیا جائیگا۔ لیکن حکومت مذکور کو یقین ہے کہ جو کچھ تجویز پیش کی گئی ہے وہ ہندوستان کے حق میں سب سے بہتر ہے اور اس مسئلہ کی قبل از وقت بحث ضرور حضرت رساں ثناءت ہوگا۔ چنانچہ ممبر مال فرماتے ہیں کہ ایسے نازک زمانہ میں مذکورہ بالا وجوہات کی اہمیت و معقولیت محسوس کر کے ہم مجبور ہیں اور بادل ماحول اس مسئلہ کو رومی میں ترمیم کرنے سے دست بردار ہوتے ہیں۔

(۹) دریر مال کی عاقلانہ رویہ سے ہر سمجھ دار ہندوستانی کو یوں اتفاق ہے اور ہندوستان کا مستقبل ہونا چاہئے۔ یہ وقت جان و مال سے سلطنت کی مدد کرنے کا ہے تاکہ جب حکومت بحسن و خوبی جنگ کو سرانجام دے سکے تو پھر جائز حقوق ملنے میں سہولت ہو۔ ہندوستان تو اپنی قسمت کا پانسہ انگلستان کے ساتھ ڈال چکا ہے۔ انگلستان کے اقتدار اور عروج کے ساتھ اب اسکی ہمدردی بھی وابستہ ہے۔ ہندوستان کی تجارت خارجہ کی مدد اور الصدور تاریخ سے یہ نتیجہ نکالنا صحیح ہوگا کہ ہندوستان کو غیر متوقعہ حالات میں آئے اور سراسر نقصان پہنچا۔ اول تو ایسے لاوارث ملک اور پامال قوم میں آراء ملک کے جری ناجرجس کی منفعت طلبی سب ماٹوں پر مقدم ہوتی ہے۔ اپنے نفع کی خاطر جو کچھ بھی کر گزرتے کم تھا۔ اگر کچھ فرشتے نہ تھے تو ان کا ابتدائی طرز عمل کچھ عجیب نہ تھا۔ ایسی حالت میں کسی قوم سے متوقع کرنی عبت ہے۔ لیکن عوں جوں انگریزوں کو ہندوستان میں رہتے زمانہ گزرتا گیا۔ عوں جوں ان کا ملک پر قبضہ پھیلنا گیا جو بعضی حالتوں میں محض اتفاقی بلکہ سراسر خلاف مرضی تھا ان کے دل میں ہندوستان کے ساتھ ہمدردی بلکہ محبت پیدا ہوتی رہی۔ جب کبھی انگلستان والوں نے خود غرضی یا نادانی سے ہندوستان پر بجا بار ڈالنا چاہا۔ اکثر ہندوستان میں رہے اعلیٰ عہدہ دار انگریزوں نے

حصہ چارم ہندوستان کی پوری طرفداری کر کے اس کو بچانے کی کوشش کی ہے اور کبھی بچا بھی لیا ہے  
 ہشتم چنانچہ گزشتہ تین صدی کی معاشی تاریخ میں ایسی مثالوں کی کوئی کمی نہیں۔ انگلستان  
 کی تجارت سے اگر ہندوستان کی صنعت و حرفت کو مدد پہنچا اور ضرور پہنچا۔ تو ساتھ ہی ساتھ  
 انگلستان کے تعلقات سے اس کو بہت سے فوائد بھی حاصل ہوئے جو بصورت دیگر حاصل ہونے  
 بہت دشوار تھے۔ حکومت برطانیہ کی گوناگوں برکات جو ہندوستان پر نازل ہوئیں ان کی تفصیل  
 کے واسطے ایک جدا گانہ کتاب موزوں ہوگی اور وہ اس قدر بڑی ہے کہ کوئی انکار نہیں کر سکتا  
 قطع نظر بہت سے فوائد کے اگر صرف یہی غور کیا جائے کہ صدیوں کی غفلت اور محمود کے بعد  
 یہ عام بیماری اور بھد و بھد اور یہ قومیت کا احساس پیدا کرنے میں حکومت انگریزی کی آزادی  
 و تعلیم نے کس قدر حصہ لیا ہے۔ تو باوجود مالی نقصان کے انگریزوں کا شکریہ گزارنا پڑتا ہے  
 اگر سچ یہ چھپے تو آنکھوں نے ہندوستان کے یم مردہ جسم میں نئی جان ڈال دی اور جان بڑی  
 تو خدا طاقت و توانائی بھی دیگا۔ ایسا طبیب جو کچھ بھی نہیں وصول کرے مضائقہ نہیں اور باتو  
 لسنے جان ڈالنے کے بعد اپنے مجرب نسخوں سے جسم میں بتدریج طاقت بڑھانی بھی شروع  
 کر دی۔ مدتوں کے میل ملاپ سے مریض و طبیب میں ایک قدرتی انس پیدا ہو گیا ہے۔ تندہی  
 حاصل ہونے کے بعد بھی دوستانہ بلکہ نیازمندانہ تعلقات برقرار رکھنا نہایت مناسب و مفید  
 ہوگا۔ چنانچہ کل تعلیم یافتہ ہندوستان کا عقیدہ ہو چلا ہے کہ اگر ہندوستان کے دن بھرینگے  
 تو انگلستان کے ظل عاطفت میں۔ اور سب کی خواہش ہے کہ مدت لمبے دراز تک ان دونوں  
 ملکوں میں تعلقات برقرار رہیں البتہ موجودہ تعلقات گوناگوں اصلاح اور ترمیم کی ضرورت ہر کوئی  
 محسوس کرنے لگا ہے اور ممکن نہیں کہ روشن خیال اور زمانہ شناس حکومت برطانیہ جامِ چہرہ  
 اور احساسات کے ساتھ بے اعتنائی برستے۔ عام مطالبات پر توجہ ہوگی اور ضرور ہوگی مطمئن رہنا  
 چاہئے۔

# باب ہفتم

## مبادلات خارجہ

Foreign Exchange

تجزیہ (۱) داد و ستد میں الاقوام کی مدیں (۲۶) توارں درآمد درآمد اور توارں داد و ستد (۳۰) ہندی کی تشریح (۳۲) ہندی کے برج کے ہول (۵) ہندی حلال (۶) مطالبات خارجہ کی ادائیگی کے طریق (۱) آج کل درآمد و رفت کی سہولت قیام امن و امان عام میداری اور ترقیات کاروبار کی بدولت دور دراز ملکوں میں بھی معاشرت اور تیسرے کی گھٹکر بہت زیادہ میل جول پیدا ہو گیا ہے اور اسی وجہ سے آئیں میں طرح طرح کا لین دین جاری ہے۔ جیسا کہ ترقی یافتہ ملکوں میں سے ہر ایک ملک دوسروں پر اور ہر ایک دوسروں کا کچھ نہ کچھ مطالبہ عاید ہوتا رہتا ہے۔ ملکوں کے مابین مطالبات مودار ہوتے ہیں اس کی چند صورتیں ہیں جن کی دلیل میں مختصر تشریح کی جاتی ہے۔

(۱) تجارت یعنی سامان کی درآمد و برآمد اگرچہ پاکستان اور ہندوستان کے سوا کئی ترقی یافتہ ممالک میں تجارت خارجہ طریق تائیں یہ جاری ہے۔ جو پیداوار خام ملکی مصنوعات کی ضرورت سے زیادہ ہو اور دوسرے ملکوں میں درکار ہو یا جو مصنوعات غیر اختیار دی دشواریوں کی وجہ سے ملک میں تیار ہو ہی نہ سکیں اور جن کو دوسرے ملکوں سے منگائے بغیر چارہ نہ ہو ان کی درآمد و برآمد کثرت جاری رہتی ہے۔ مزید برآں محصول تائیں عائد کرنے سے اکثر مصنوعات متعلقہ کی درآمد گھٹانا مقصود ہوتا ہے۔ شاذ و نادر درآمد قطعاً عائد کی جاتی ہے تاکہ بیرونی متعلقہ کے حد نشہ سے ترقی کا جوش بحال رہے۔ حاصل کلام یہ کہ اگرچہ تائیں تجارت اکثر ملکوں کا مسلک بنا ہوا ہے۔ پھر بھی قوموں کے درمیان بہت کچھ تجارت جلدی ہے۔

دور رہی گی۔ ہر ملک کی درآمد سے اس کے مطالبات دوسرے خریدار ملکوں پر عائد

حصہ چہارم چوتھے میں اور درآمد سے دوسرے فروخت شدہ ممالک کے اس یہ قومیوں کے درمیان لین دین کا سبب عام اور اہم سلسلہ ہی برآمد و درآمد شدہ سببیاں سمجھایا جائے۔

(ب) قرض خارجہ برقی یا فائدہ ملک آپس میں قرض بھی دیتے لیتے رہتے ہیں دس کروڑ روپے کا ر ہند کو سر دست پھیس کروڑ روپیہ درکار ہے۔ یہ رقم بطور قرضہ عوام سے وصول کی جاسکتی ہے۔ اس کا طریق یہ ہے کہ غالباً پانچ پانچ سو یا ہزار ہزار روپیہ کے بہت سے رقبے بقدر پھیس کروڑ روپیہ چھپوائے جائیں گے جو مکمل کثیر ہند ملکوں کو وقتاً فوقتاً مختلف کاموں کے واسطے عوام سے قرض لینا پڑتا ہے۔ بعض سہولت و صفائی حساب کتاب ایسے رقبوں کے متعدد نام قرار دیدئے گئے ہیں کوئی پونڈ کہلاتے ہیں کوئی اسٹاک کوئی ڈبنچر کوئی سیکیوریٹی وغیرہ مگر اصلیت سب کی ایک ہے۔

جو کوئی سرکار کو قرض دینا چاہے وہ بطور سیلن رقبوں کو لیکر سرکار کو روپیہ دیکھتا ہے رقم مندرجہ رقبہ پر اس کے پیش کنندہ کو ہر سال سرکاری خزانہ سے بشرح میں سود ملتا رہتا ہے۔ ادائیگی قرض کے واسطے سرکار وقت مقرر کرے یا نہ کرے یہ اس کی مرضی پر منحصر ہے۔ لوگ اس بات کی یاد دہا کر رہے ہیں کہ جب تک قرضہ ان کے پاس ہے ان کو اس طرح پر سود ملتا رہے گا جیسے کہ کسی ریاست یا تجارت سے آمدنی حاصل ہوتی ہے اور جب قرضہ والا اپنا روپیہ واپس لینا چاہے تو وہ اس کو دوسرے کے ہاتھ اس طرح پر فروخت کر سکتا ہے جیسے کہ کوئی ملک دباؤداد۔ اب گویا نیا خریدار سرکار کا قرض خواہ بن جائے گا اور سود اس کو ملنے لگے گا۔ رقم مندرجہ رقبہ قیمت متعارف کہلاتی ہے لیکن بعد کو خرید و فروخت میں ایسے رقبوں کی قیمت اولیٰ کی بازاری شرح سود کی نسبت سے قرار پاتی ہے۔ قرض کرو کہ یا نجی روپیہ کے رقبہ پر سود بشرح فیصدی وصول ہو۔ اب اگر سود کی بازاری شرح فیصدی ہو تو اس قرضہ کی قیمت گھٹ کر صرف چار سو روپیہ رہ جائے گی اور اگر شرح بازاری

صرف ۳۰ فیصدی ہو تو اس کی قیمت بڑھ کر تقریباً ۶۶۷ ہو جائے گی۔ بہر حال قیمت جو کچھ بھی قرار پائے لیکن قعہ ارچا ہو تو اپنا ویبہ کم و بیش وصول کر سکتا ہے پھر کسی کو کیا فکر کہ سرکار کب قرض ادا کرے گی رقبوں کی حقیقت بالکل ایسی حایدا د کی ہے جس سے بلا درود ایک مستقل آمدنی وصول ہوتی رہے۔ جب تک حکومت قائم ہو رقبہ دار کی آمدنی بھی بحال ہو۔ چونکہ اس صورت میں آمدنی مستقل ہے اور اس کی وصولیابی میں برائے نام بھی دقت نہیں اٹھانی پڑتی بہت سے لوگ ریاست یا کاروبار کے کچھڑے سے بچنے کے لیے ایسے رقبے خرید کر سرکار کے قرض خواہ بن جاتے ہیں وقت معینہ یہ سرکاری خزانہ گئے اور ایسا سود وصول کر لائے۔ اللہ اللہ خیر صلاح۔ اگر اصل ویبہ واپس لینا مقصود ہو تو خود یا کسی ظال کی معرفت حب جا ہا رقبے دوسروں کے ہاتھ فروخت کر دے۔ یا تو قیمت کچھ کم ملی یا زیادہ۔ یہ اس وقت کے حالات یہ منحصر ہے اور وہ کون سی چیز ہو جس کی قیمت میں کمی بیشی نہیں ہوتی رہتی۔ یہ غیریت کچھ رقبہ ہی کا حاصہ نہیں ہے بلکہ سب چیزوں کے واسطے عام ہے رقبہ رقبہ ملکوتوں کا اعتبار اس قدر بڑھ گیا ہے کہ نہ صرف اس کی رعایا بلکہ دوسرے ملکوں کے لوگ بھی ایسے رقبہ خرید کر غیر ملکوتوں کے قرض خواہ بننے میں کوئی تامل نہیں کرتے چنانچہ سرکار ہند کو ایسے قرض عامہ بین الاقوامی سے وصول ہوتے رہے ہیں ہندوستان میں بہت سوں کے پاس تور و پیپیں اور جس کے پاس ہو وہ ان جدید طریق و قواعد سے ناواقف بتانے بھی تو ان کے دل میں سو سو طرح کے شکوک اور اندیشے پیدا ہوں یہی وجہ ہے کہ ہندوستان کے قرض عامہ میں ہندوستانیوں کا حصہ بہت کم ہے اور اس کے سود کی بڑی مقدار بیروں ملک قعہ داروں کی حیب میں مدت سے جا رہی ہے۔ اب لوگوں میں کچھ خیال پیدا ہو چکا ہے کہ سرکار کو قرض دینا شغل اصل کی ایک عمدہ ترکیب ہے اور ہندوستانی رقبہ داروں کی تعداد بہت بڑھ رہی ہے۔ ~~۱۹۱۷ء~~ ۱۹۱۷ء میں ہندوستان کے قرض عامہ کی مجموعی مقدار

حصہ چہارم  
باب ہفتم

۴۱۲ ارب ۱۲ کروڑ روپیہ کے قریب تھی۔ جس میں سے صرف ایک ارب ۴ کروڑ ہندوستان سے وصول ہوا اور باقی انگلستان سے۔

حاصل کلام یہ کہ سرکار کو قرض دیے کا رولج ہر ترقی یافتہ ملک میں بحکمت رائج ہے۔ حتیٰ کہ اپنے ملک کے علاوہ دوسرے ملکوں کے قرض عامہ میں بھی لوگ بتوق شریک ہوتے ہیں اور مسٹر حکومتوں کے رقعے اب ہر کہیں فروخت ہو سکتے ہیں۔ لوگ ایسے رقعے خرید کر غیر حکومتوں کے قرض خواہ بننے میں درآئیں نہیں کرتے۔ رہا یہ سوال کہ سرکار قرض کبوں لیتی ہے۔ یہ ایک حد اگانہ بحث ہے جس کی تفصیل مالیات میں پیش ہو سکتی ہے۔ لیکن اس قدر صاف ظاہر ہے کہ سرکار اُسی وقت قرض لے گی جب کہ اس کو اندرونی ملک یا بیرونی ملک کوئی ضرورت پیش آئے اور کافنی روپیہ اُس کے پاس موجود نہ ہو ایسی ضرورت کا باعث خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو۔ قلتِ محاصل۔ ملکی صولج و ترقی یا جنگ۔ مالموم ادائیگی قرض کا پہلے سے وقت معین نہیں کیا جاتا۔ جب سرکار کی مالی حالت سدہرے۔ اس کو قرض ادا کرنے کا احتیاج ہے اور اس سے قبل قرض خواہ کو وہ صرف سود ادا کرنے کی ذمہ دار ہے اور پس۔ بعض بعض ممالک میں قرض عامہ اس قدر بڑھ گیا ہے کہ اب اس کی ادائیگی مدتوں ممکن نظر نہیں آتی اور مقدار سود بجائے خود ایک کیشیر رقم بن گئی ہے۔ خصوصاً موجودہ جنگ میں جو سلطنتیں شریک ہیں اُن کا قرض عامہ عداوتِ شام سے باہر کل جائے موجب نہیں اور اس قرض کا سود بجائے خود سرکاری خزانہ پر ایک بڑا بار ہو گا۔ سالہ وام میں کل سلطنتوں کے قرض عامہ کی مجموعی مقدار ۱۹۶ ارب ٹینجنہ کی گئی تھی۔ جس میں سے خاص خاص کی مقدار حسبِ ذیل ہے۔

روس ۱۲ ارب ۱۲ کروڑ

فرانس ۱۹ ارب ۸۰ کروڑ

اسٹریا ۱۱ ارب ۳۰ کروڑ

جرمنی ۱۵ ارب

انگلستان ۱۰ ارب ۸۰ کروڑ

حصہ چہارم  
باب ہفتم

ہندوستان ۱۷ ارب کڑوڑ

اٹلی ۸ ارب ۴۰ کڑوڑ

امریکہ ۱۸ ارب ۴ کڑوڑ

محض اس خیال سے کہ اب تک ہمارے ملک میں قرض عامہ سے لوگ کم واقف ہیں اس کے متعلق چند ابتدائی مائیں سید پر سادہ طور پر بیان کر دی گئیں ورنہ فی نفسہ یہ ایک نہایت دقیق اور بحث طلب مسئلہ ہے جس کی تفصیل سے مالیات کی ضخیم کتابیں لبریر ہیں۔ لیکن ہم کو حقیقت قرض عامہ کا مبادلات خارجہ سے تعلق دکھانا مقصود ہے۔ جس کو اب پیش کرتے ہیں۔ جب کوئی ملک قرض عامہ حاصل کرنے کی عرض سے رتے حامی کرے اور دوسرا ملک ایسے رتے خرید خرید کر ملک اول کو قرض دے تو اس وقت اس کا ردروالی کا اثر لینے ایسا نظر آئے گا کہ گویا رقتات کوئی مصوعات میں جس کی قرض گھر ملک سے برآمد ہو کر قرض دہندہ ملک میں درآمد ہوتی ہے اور زرقص گویا ان مصوعات کی قیمت ہے جو ملک آخر الذکر اول الذکر کو ادا کرتا ہے۔ گویا جب کہ قرض عامہ کی کوئی تعداد دوسرے ملک سے وصول ہو تو اس کا فوری اثر قرض گیر ملک کے حق میں قیمت درآمد اور قرض دہندہ کے حق میں قیمت درآمد کا سا ہوتا ہے رقتات گویا مصوعات تجارت میں اور قرض ان کی قیمت۔ جیسا کہ سٹیم اے کی مستہور جنگ وائس وجرمنی میں جب وائس کو رقم کثیر بطور تاوان جنگ جرمنی کو ادا کرنی پڑی۔ ایسے ہی رتے جاری کر کے بہت سا قرض عامہ خود جرمنی سے حاصل کر کے تاوان ادا کر دیا۔

(ج) قرض عامہ کا سود و دوسرے ملکوں کو ادا کرنا بیڑے اب اس کو لیجئے یہ رقم ایستہ قرض گیر ملک قرض دہندہ ملک کو سال بسال ادا کرتا ہے گویا کہ بھیہ خرچ ہے جو اول الذکر ملک آخر الذکر کو پیش کرتا ہے۔ اس سلیج کی بنا وہی قرض ہے جو دوسرے ملک نے پہلے کو دے رکھا ہے۔ ہندوستان کے قرض عامہ کا جزو اعظم انگریزوں سے



حصہ چہارم  
ماہیت

وصول ہوا۔ چنانچہ اگر کوڑھ لاکھ سے زائد روپیہ صرف ایک سال ۱۸۱۱ء میں ہندوستان  
لے انگلستان کو محض بطور سود قرض عامہ ادا کیا۔ ہندوستانی قرض عامہ کی بنیاد ۱۷۵۷ء  
سے بڑی جبکہ کمپنی سے ہندوستان خریدنے کی قیمت اور عدد فرو کرنے کے کل مصارف  
ہندوستان سے وصول کرنے قرار پائے یہ کل رقم بطور قرض عامہ انگلستان میں لیکر  
ہندوستان کے نام لکھی گئی۔ اور اس روز سے آج کے دن تک ایک تم کثیر بطور سود  
ہندوستان سے انگلستان وصول کر رہا ہے ذرا خیال تو کر کہ گزشتہ نصف صدی  
میں ہندوستان کتنی رقم بطور سود انگلستان کو ادا کر چکا ہوگا۔ یورپ اور امریکہ میں چونکہ  
دولت کی کثرت ہو وہاں کے باشندے لڑاوا العزم ہیں اور وہاں کی سلطنتوں کا رعب  
دایب بھی دنیا بھر قائم ہو یہ ملک قرض عامہ دینے میں بڑے مرد ہیں۔ اس کے برعکس  
توکی۔ مصر۔ فارس خاص طور سے قرض لینے پر مجبور ہیں اور قرض دہندہ ملکوں کے  
ہاتھ میں لیے ہی بے بس ہو رہے ہیں جیسے کہ ہمارے یہاں مہاجن کے نیچے میں مسلمان مہاجر  
سود نہ صرف مالی بار ہو بلکہ قرض کا دباؤ ان کی طاقت و اقتدار کو اس طرح سلب  
کر رہا ہے جیسے کہ جنگ کسی کا خون چوس چوس کر اس کو حال بچال کر دیتی ہے۔

(۱) ادائیگی قرض عامہ۔ اگر کوئی حکومت یا فرد قرض عامہ جو دوسرے ملک سے  
وصول ہوا ادا کرے تاکہ اس کو سود نہ دینا پڑے تو ادائیگی قرض کی دو صورتیں ہو سکتی  
ہیں خواہ سہرا کر لینے یا خزانہ سے رقم ادا کر کے دوسرے ملک سے اپنے کل رقبے خرید لے  
یا اس ملک کے عوام ایسا کریں۔ بہر صورت جب قرض عامہ دوسرے ملک کو ادا کیا  
جاوے گا تو اس کا اثر قرض دار اور قرض خواہ ملک پر بعینہ وہی پڑے گا جو اس کے  
سود کا پڑتا تھا۔ یعنی قرض کی رقم ادا کر کے ملک اپنی جیب سے آخر الذکر ملک کو اس طرح ادا  
کر گیا کہ گویا خراج پیش کیا۔ حالانکہ قرض لینے وقت یہ رقم قرض گیر ملک کے حق میں

قیمت برآمد عیسی نظر آتی تھی۔

حصہ چہارم

ماہیت

(س) **شغل اصل** خارجہ قرض عامہ میں شریک ہونا تو شغل اصل کی ایک خاص صورت ہے اس کے علاوہ اور طرح طرح کے کاروبار میں بھی یورپ والے دور دراز ملکوں میں بے شمار دولت لگائے بیٹھے ہیں اور بہت کچھ منافع اٹھا رہے ہیں۔ ایسیاں جہاں کہیں بھی معاشی ترقیات نظر آتی ہیں وہ بے شمار یورپ کے اصل سے قائم ہیں اور ان کے منافع سے سونے چاندی کے دریا ایشیا سے یورپ کو بہہ رہے ہیں۔ ایک انگلستان کو لو اس کا اہل تمام صفحہ عالم پر پہلا ہوا ہے اور منافع کمائے میں مصروف ہے۔ اس اصل کے طفیل انگلستان تقریباً ۲ ارب چالیس کروڑ روپیہ بطور سود و منافع دوسرے ملکوں سے ہر سال وصول کر رہا ہے۔

(س) **کرایہ بار برداری**۔ ملکوں ملکوں سامان لیے پھرنے کا کرایہ اس ملک کو وصول ہوتا ہے جس کے جہاز بار برداری میں کام آئیں اور اس ملک سے وصول ہوتا ہے جہاں سامان جائے۔ دنیا کی تمام سلطنتوں میں اس وقت خواہ جنگی خواہ تجارتی۔ سب سے زیادہ جہاز انگلستان کے پاس ہیں۔ چنانچہ اس کا بیڑا بھی سب سے زیادہ طاقتور مانتا جاتا ہے اور تجارت میں الاوام میں بیشتر مال و سامان انگلستان ہی کے جہاز جگہ بہ جگہ لیجاتے ہیں۔ چنانچہ تجارتی مال لیجانے کے صلہ میں انگلستان دوسرے ملکوں سے ایک ارب ۲۴ کروڑ روپیہ ہر سال وصول کرتا ہے۔ امریکہ اور فرانس کے پاس تجارت خارجہ کے واسطے کافی جہاز نہیں ان کے بال کا ایک معقول حصہ دوسرے ملکوں کے جہاز میں آتا جاتا ہے اور بطور کرایہ ان کو علی الترتیب تقریباً ۶۴ کروڑ اور ۲۲ کروڑ روپیہ سالانہ دوسرے ملکوں کو ادا کرنا پڑتا ہے۔

جہاں پر در آمد و برآمد کے متعلق ایک نکتہ چنانہ ضروری ہے جو بطور ہر بعد سے معلوم ہوتا ہے۔ اگر تمام

حصہ چارم  
باب ہفتم

دیا کی تجارت حارہ میں نظر رکھی جائے تو بطور درآمد و برآمد کی مقدار اور نیرات کی قیمت براہم ہونی چاہئے۔ کیونکہ بحقیقت مجموعی ملکوں کی جو کچھ برآمد ہو وہی ان کی درآمد ہے۔ اس سے سامان برے نہ زمین اس کو نکلے۔ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ آمد و رفت میں حرا و گرم ہونے سے درآمد کی مقدار برآمد سے کچھ کم رہتی ہے۔ یعنی جتنا مال روانہ ہوتا ہے اس سے کم منزل مقصود تک پہنچتا ہے۔ کچھ راستہ میں ضائع ہو جاتا ہے۔ مگر اس کے برعکس درآمد کی قیمت برآمد سے ہمیشہ بڑی رہتی ہے چنانچہ سن ۱۹۰۷ء میں تمام ممالک کے برآمد کی مجموعی قیمت ۳۰ ارب ۸۰ کروڑ اور درآمد کی قیمت چالیس ارب بیس کروڑ روپیہ تخمینہ کی گئی تھی آخر برآمد کے مقابل درآمد کی قیمت میں ۲ ارب چالیس کروڑ روپیہ کا اضافہ کہاں سے نمودار ہوا بات یہ ہے کہ مقام برآمد میں صرف مال کی قیمت شمار کی جاتی ہے اور مقام درآمد میں کچھ قیمت میں کرایہ بار برداری بھی شامل ہو جاتا ہے اور ۲ ارب ۴۰ کروڑ کی زیادہ رقم بھی کرایہ ہو کچھ بھی ہیں۔

(ص) ملازمت و محنت خارجہ اگر کسی ملک کے باشندے دوسرے ملکوں میں جہاں کہ محنت مزدوری اور ملازمت کریں لیکن جو کچھ کمائیں اس کا کوئی حصہ اپنے ملک کو بھیجتے ہیں یہ بھی آمدنی ملک کی ایک صورت ہے۔ مثلاً سلطنت برطانیہ میں سیش تنخواہ اور مغربہ جہدے زیادہ تر انگریزوں کے ہاتھ میں ہیں اور انگریز ایشیا اور افریقہ میں چند در چند مصلحتوں اور محبوبوں سے توطن اختیار نہیں کرتے اور انگلستان کو اپنا ملجا و ماولا مانتے ہیں چنانچہ صرف ہندوستان سے انگریزی عہدہ داروں کو کچھ کم بارہ کروڑ روپیہ سن ۱۹۱۰-۱۱ء میں بطور تنخواہ و پیشین وغیرہ ادا کیا گیا ہے۔ جس کا ایک معقول حصہ ولایت پہنچا جہاں ان کا خاندان مقیم ہے۔ اسی طرح پرائر لینڈ کے باشندے جو امریکہ میں محنت مزدوری کرتے ہیں آج کل وہاں تو وطن اختیار کر چکے ہیں پھر بھی اپنے اعزاء اور قدیم وطن کے واسطے بہت کچھ پرائر لینڈ کو

بھیجتے رہتے ہیں۔

حصہ چہارم  
ماہ معتم

(ط) قیام خارجہ۔ مذکورہ بالا طریق کے برعکس اگر کسی ملک کے باشندے دوسرے ملک میں جا جا کر رہیں اور ایسے ملک سے مگنا مگنا کر وہیہ چیزیں تو آخر الذکر ملک کو اس طرح برہمی معقول آمدنی ہو سکتی ہے۔ دولت مند لوگ سیر و سیاحت اور تفریح کی خاطر یہاں مقامات میں جا کر مہینوں اور برسوں رہتے ہیں اور جو کچھ خرچ کرتے ہیں گھر سے مگاتے ہیں اس دریعہ سے فرانس۔ سویٹزر لینڈ اور اٹلی کو باہر والوں خصوصاً انگلستان۔ روس اور امریکہ کے باشندوں سے بہت کچھ وصول ہوتا رہتا ہے۔ دیگر ممالک کے سیاحت تھینا ۱۲ کروڑ روپیہ سویٹزر لینڈ میں ۱۱ کروڑ اٹلی میں اور ۲۴ کروڑ فرانس میں گھر سے لاکھ صرف کر جاتے ہیں۔ صرف امریکہ کے باشندے تقریباً ۱۶ کروڑ روپیہ ہر سال گھر سے لیکر سیر و سیاحت میں اُڑاتے ہیں۔ لیکن یہ خیال غلط ہو گا کہ یورپ اور امریکہ کے سیاحوں کا روپیہ صانع جاتا ہے۔ سیر و سیاحت سے وہ بڑے بڑے کام کاتے ہیں جن کے سامنے ان مصارف کی کچھ حقیقت ہیں۔

(ع) تاوان جنگ آمدنی کی ایک غیر معمولی مدد تاوان جنگ بھی ہے مثلاً ۱۸۷۰ء کی مشہور جنگ میں فرانس نے ۳ ارب روپیہ جرمنی کو بطور تاوان ادا کیا تھی رقم کثیر کا سونا دینا تو آسان نہ تھا اور اگر فرانس دیتا بھی تو خود نرا کھوکھلا رہ جاتا ہے اس نے رتنے جاری کر کے یہ رقم خود جرمنی کے باشندوں سے مقررہ شرح سود پر قرض لی اور جرمنی حکومت کو ادا کر دی گویا خود جرمنی کے باشندوں نے اپنی حکومت کو فرانس کی طرف سے تاوان ادا کر دیا۔ اور خود فرانس کے قرض خواہ بن کر اس سے سود کی رقم کثیر وصول کر مئے لگے۔ حتیٰ کہ فرانس نے رقعے خرید خرید کر قرض چکا دیا۔ اس سے پہلے بھی واضح کیا جا چکا ہے کہ دوسرے ملک سے قرض لینے کا فوری اثر وہی ہوتا ہے

حصہ چارم  
باب ہفتم

جو کہ برآمد کی قیمت وصول کرنے کا۔ جب ورائس نے مذکورہ بالا طریق سے تادان ادا کیا تو اُس نے گویا جرموں کے ہاتھ اپنے رقبے فروخت کر کے اُن کی قیمت حرمین حکومت کے حوالے کر دی۔ بہتہ بعد کو قرض کا سودا اور بوقت ادائیگی خود قرض مالی بار ضرورتاً بت ہو گا (۲) مذکورہ بالا بیان سے واضح ہوا کہ قوموں کے درمیان داد و مستد کی متعدد مددیں جاری ہیں اور مین الا قوام لین دین ہی وقت تک قائم رہ سکتا ہے جب کہ ہر ملک کی مجموعی مقدار داد و مستد میں توازن برقرار رہی یعنی جس قدر دوسرے ملکوں کا اس پر مطالبہ ہوئی قدر اس کا دوسرے ملکوں پر بھی ہو۔ بہتہ ہر دو مطالبات کی مدوں کا مختلف ہونا ممکن بلکہ اغلب ہے اگر داد و مستد کی مقداروں میں توازن نہ رہی تو دو حالتیں ممکن ہیں اول یہ کہ مقدار مطالبہ مقدار واجب الادا سے کم ہو یا بالفاظ دیگر مقدار دوم اول سے زیادہ ہو ملک کی حالت بعینہ ایسی ہوگی کہ جیسے کسی کا خراج زیادہ ہو اور آمدنی کم اگر دوالہ آج نہ نکلے تو کل ضرور نکل جائے گا اس صورت میں یا تو مطالبات بڑھانے کی کوشش کرنی چاہئے یا مقدار واجب الادا گھٹائی جائے۔ یا ہر دو تبدیلیاں عمل میں لائی جائیں تاکہ داد و مستد میں توازن قائم ہو جائے ورنہ ایک نہ ایک روز دیوالہ نکلنے سے مین الا قوام لین دین خود بہت کم ہو جائے گا۔

مذکورہ بالا تبدیلیاں درآمد برآمد کی مدوں میں خارجی طور سے یا سانی منو دار ہو سکتی ہیں اور ہوتی ہیں۔ دوسری حالت یہ کہ مقدار مطالبہ مقدار واجب الادا سے زیادہ ہو۔ گو مفید تھی۔ لیکن چند روز سے زیادہ قائم نہیں رہ سکتی کیونکہ اس حالت میں فریق ثانی جس پر اس کا مطالبہ زیادہ ہے اور جس کا مطالبہ اس پر کم ہے۔ حسب طریق بالا یا تو جلد لینے لین دین میں اصلاح کر کے داد و مستد میں توازن قائم کر دے گا۔ یا اس کے دیوالہ نکل جانے سے خود بخود اصلاح

ہو جائے گی۔

حصہ چہارم

مابین بقیم

حاصل کلام یہ کہ کسی ملک کے دادوستد میں موصعہ تک کوئی ٹراوق قائم رہنا ممکن نہیں یہاں ایک اور کتبہ صاف کرنا بھی ضروری معلوم ہوتا ہے۔ وہ یہ کہ تجارت میں الاقوام کی لڑی میں سب سے ترقی یافتہ ملک اس طرح سے گنڈے ہوئے ہیں کہ ان میں سے ہر ایک کا باقی کل سے لین دین جاری ہے اور ہر ایک کے ساتھ دادوستد کی حالت مختلف ہے ایک ملک کا دوسرے پر مقابلہ رقم و احباب لاد کے مطالبہ کم ہے اور تیسرے پر زیادہ۔ پس ملک اول ملک سوم پر ایسا زیادہ مطالبہ ملک دوم کے حق میں منتقل کر کے اپنے دادوستد میں توازن قائم کر لے گا اور اگر کہیں ملک دوم پر ملک سوم کا زیادہ مطالبہ ہوا تو اس ترکیب سے ان دونوں کے مابین بھی دادوستد میں توازن نوادار ہو جائے گا۔ اس فرضی مثال سے ایک ایسا طریق ذہن نشین ہوتا ہے جس پر ہر طرف عملدرآمد جاری ہے۔ یوں ہی مطالعات اور رقوم واجبات کے ملک ملک منتقل ہونے سے دادوستد میں توازن بحال ہوتا رہتا ہے۔ ہم نے بعض سہولتیں فریق شمار کیئے۔ یہی طریق زیادہ فریقوں کے درمیان بھی جاری ہو سکتا ہے اور ہے۔ صرف اس کا عملدرآمد زیادہ پیچیدہ ہوگا۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ کسی ملک کے دادوستد کی صحیح حالت دریافت کرنے کے واسطے اول چھج اور آمدنی خارجہ کی بہت سی مدیں دوم کل دیگر ممالک سے لین دین کے تعلقات پیش رکھنے ضروری ہیں ورنہ اگر صرف ایک ملک سے لین دین کے تعلقات مد نظر رکھے جائیں تو آمد و خرچ کی کل مدیں شمار کرنے پر بھی دادوستد کے متعلق صحیح اندازہ ہونا محال ہے اور اگر مزید برآں سب مدیں نظر انداز کر کے صرف ایک قدیم اور اہم مدیں کو مد ویر آمد پر اکتفا کیا جائے تو دادوستد کی حالت یقیناً خلاف واقعہ نظر آئے گی۔

اسی تنگ نظری میں بہت ممکن ہے کہ جس ملک کا مطالبہ زیادہ معلوم ہو درحقیقت

اس کی رقم واحد لاکھ زیادہ ہو یا جس کی رقم واحد لاکھ زیادہ معلوم ہو۔ درحقیقت اس کے مطالبات بڑھ رہے ہوں۔

حصہ چہارم  
مابقیہ

حاصل کلام یہ کہ ملک کی داد و ستد کی حالت سمجھنے کے لیے بہت احتیاط اور وسعت نظر درکار ہے۔ ذیل کی چند مثالوں سے مذکورہ بالا اصول کی بخوبی تصدیق ہو جائے گی  
اول انگلستان کی درآمد برآمد کو لیجئے۔ اس کے سہ سالہ اعداد حسب ذیل ہیں۔

برآمد	درآمد	سہ
۶ ارب ۵۴ کروڑ	۸ ارب ۶۱ کروڑ	۱۹۱۰
۶ ارب ۸۱ کروڑ	۸ ارب ۶۵ کروڑ	۱۹۱۱
۷ ارب ۳۰ کروڑ	۹ ارب ۳۸ کروڑ	۱۹۱۲
۲۰ ارب ۵۶ کروڑ	۲۶ ارب ۷۲ کروڑ	

اعداد بالا سے واضح ہو گا کہ صرف تین سال کے اندر انگلستان کی درآمد برآمد سے بقدر ۶ ارب ۸ کروڑ روپیہ زیادہ رہی۔ تو کوئی یہ خیال کر سکتا ہو کہ یہ رقم زائد انگلستان نے بشکل زلفزاتی ادا کی ہوگی۔ حالانکہ اس سے قبل بتایا چکا ہو کہ انگلستان میں کل زلفزاتی بقدر ۲ ارب روپیہ لٹچ ہوا مگر نہیں تو اس کے بجائے سونا دیا ہو گا۔ لیکن اس دوران میں سونے کی درآمد بھی برآمد سے بڑھ رہی۔ واقعہ یہ ہے کہ علاوہ تجارت کے جو متعدد مددیں لین دین کی اوپر بیان کی گئی ہیں ان ہی کے ذریعہ سے انگلستان درآمد کی زائد قیمت ادا کرتا ہو۔ یہی حال فرانس کا ہے۔ اس کی درآمد بھی برآمد سے گزشتہ پانچ سال میں اوسطاً ۶ کروڑ سالانہ بڑھ رہی اور لطف یہ ہے کہ پھر بھی ہر سال دوسرے ملکوں سے بقدر ۲۰ کروڑ روپیہ وصول ہوتا رہا۔ اس سے صاف ظاہر ہو کہ علاوہ برآمد کے دیگر مددوں سے فرانس کا مطالبہ دوسرے ملکوں پر تقریباً ۸ کروڑ روپیہ سالانہ رہا۔ خود ہندوستان کی تجارت خارجہ

غور کیجئے کہ کچھ عرصہ سے ہندوستان کی برآمد درآمد سے اوسط بقدر ۲۲ کروڑ ۵۰ لاکھ حصہ ہمارے سالانہ بڑھ رہی ہوئی نظر آتی ہے۔ تو کیا اس سے یہ نتیجہ اخذ کرنا صحیح ہوگا کہ ہندوستان کو یہ رقم زائد وصول بھی ہوتی ہے۔ دوسری مدوں کے ذریعہ سے جو انگلستان کے مطالبات ہندوستان پر عاید ہوتے ہیں مثلاً سود و قرض عامہ انگریزی عہدہ داروں کی تنخواہ اور پنشن یہ سب مل کر ۲۸ کروڑ روپیہ سالانہ سے زائد ہو جاتے ہیں انگریزوں کے مطالبات کو اصطلاحاً مطالباتِ وطن (انگلستان) کہتے ہیں۔ ہندوستان کی برآمد کی زائد قیمت ان ہی مطالبات کی ادائیگی میں صرف ہو جاتی ہے بلکہ زائد ۶ کروڑ جو واجب الادا رہتا ہے خود انگلستان سے قرض حاصل کے لیکر ادا کیا گیا ہے اس طریق ادائیگی کی ہم اس سے قبل دو مرتبہ تشریح بھی کر چکے ہیں۔ سنہ ۱۹۰۷ء سے لیکر سنہ ۱۹۱۲ء تک تخمیناً بقدر ۶ کروڑ روپیہ سالانہ ہندوستان کے قرض عامہ میں اضافہ ہوتا رہا۔ جیسا کہ اوپر بتایا گیا۔ کچھ تو مطالباتِ وطن کی ادائیگی میں کام آیا اور باقی ہندوستان کو وصول ہوتا رہا۔ ممکن ہے کہ لوگ اس کو برآمد کی زائد قیمت سمجھتے رہ رہے ہوں۔ حالانکہ یہ قرض تھا جس کا سود برابر دیا جا رہا ہے اور وقت ادائیگی یہ قرض خود بھی باریکات ہو گا۔ یہ ہندوستان والوں کی عام شکایت ہے کہ مطالباتِ وطن ہندوستان پر بیجا بار ہیں۔ اس مسئلہ کے بارے میں ایک جداگانہ کتاب معیت شاہند میں زیادہ موزوں ہوگی۔ یہاں صرف اس قدر جتنا کافی ہے کہ یہ شکایت مبطلہ آمیز ہے اور ہے۔ لیکن سرسربے بنیاد بھی نہیں۔ مارض رہے لیکن اس قدر خدا کے خیال کیا جاتا ہے۔

اب ایک ایسی مثال لیجئے کہ کئی ملک ملکر مطالبات اور رقوم واجب الادا آپس میں مستقل کر کے داؤستد میں توازن پیدا کر لیں۔ امریکہ، چین اور انگلستان کے باہم خاص طور سے یہ طریق مستقل ہے۔ امریکہ چین سے بہت ریشم اور چاء خریدتا ہے۔ لیکن خود اس کے ہاتھ بہت کم



حصہ چہام  
ماہم  
سامان فروخت کرتا ہے۔ گویا چین اور امریکہ کے درمیان چین کا مطالبہ رقم و اصل الادا  
بہت بڑھا رہتا ہے۔ اس طرح برا امریکہ اور انگلستان کے درمیان امریکہ کا مطالبہ رقم و اصل الادا  
سے زیادہ ہوتا ہے اور عینہ ہی حال انگلستان کا چین کے ساتھ ہے۔ یعنی اس کا مطالبہ رقم و اصل الادا  
بہت زیادہ ہے۔ پس امریکہ اپنا زیادہ مطالبہ انگلستان سے چین منتقل کر دیتا ہے جو انگلستان  
کے زیادہ مطالبہ کی تلافی کر کے تینوں کی داد و ستد میں کم و بیش توازن پیدا کر دیتا ہے۔ یہ تو  
ایک مشہور مثال ہے۔ لیکن یہ طریق اور ملکوں کے درمیان بھی جاری ہے۔

کسی زمانہ میں جب کہ تجارت ہی قوموں کے درمیان لین دین کا ذریعہ تھا اور دوسری  
مدین عیشتمل تھیں درآمد و درآمد کے مترادف خیال کی جاتی تھی اور توازن درآمد  
و برآمد کی وہی اہمیت تھی حوالے ازن داد و ستد سے منسوب کی جاتی ہے بلکہ توازن داد و ستد  
کی اصطلاح ہی رائج نہ تھی ایک زمانہ تک یہ اصول درست رہا۔ لیکن جب داد و ستد کے جدید ذرائع  
جاری ہوئے تو درآمد و برآمد اور داد و ستد میں فرق نمودار ہو گیا اور مداول الذکر۔ آخر الذکر  
کا صرف ایک جزو قرار پائی۔ اس کا نتیجہ یہ ہوا کہ درآمد و برآمد کا توازن تو کچھ قابل لحاظ  
نہیں رہا۔ بلکہ اس مدین تفرق عام ہو گیا۔ بہتہ داد و ستد کا توازن بہت اہم قرار پا گیا  
واضح ہو کہ توازن درآمد و برآمد اور توازن داد و ستد کو علی الترتیب توازن تجارت اور توازن حسابات  
سہی کہتے ہیں۔

۱) اوپر کے بیان سے یہ تو واضح ہو گیا کہ قوموں کے درمیان لین دین میں کیا کیا  
ہیں۔ کیونکہ ایک قوم کے مطالبات دوسری قوم پر قائم ہوتے ہیں یا رقوم و اصل الادا  
کسی قوم کے ذمہ کس طرح پر عاید ہوئی ہیں۔ اسی سلسلہ میں یہ بھی بتا دیا گیا کہ ہر قوم کی  
داد و ستد یعنی رقوم واجب الادا اور مطالبات میں کم و بیش توازن قائم رہنا ضروری ہے  
ورنہ کچھ عرصہ میں لین دین کے تعلقات منقطع ہو جائے یقینی ہیں۔ اب یہ دیکھنا باقی ہے

کہ قوموں کے درمیان حساب یککانے کا طریق کیا ہے۔ کوئی قوم ایسے مطالبات و سروسوں سے  
کیونکر وصول کرتی ہے۔ اور قوم واجب الادا دوسروں کو کس طرح ادا کی جاتی ہے۔ گویا بین الاقوام  
بین دین کی کل کیونکر جلتی ہے۔ یکت چہرے سے قبل ہندی کی تشریح ضروری ہے جس کو طریق  
مذکور کا رکن اعظم قرار دینا ہیجا ہوگا۔

روض کر کہ کوئی سوداگر ہندوستان سے روئی انگلستان کے کسی تاجر کو روانہ کرے۔ انگلستان  
کا تاجر روئی کی قیمت پیشگی تو بیچنے سے ہا بلکہ روئی وصول ہونے کے وقت بھی وہ قیمت ادا کرے  
تو محب ہیں اس کی خواہش یہ ہوگی کہ ایسی گرہ سے ادا کرنے کے بجائے وہ خود روئی فروخت کر کے  
اُس کی قیمت میں سے ہندوستانی سوداگر کی رقم ادا کرے۔ لیکن ہندوستانی سوداگر یہ  
کیونکر گوارا کرے گا۔ کہ مال بیچنے کے بعد وہ قیمت سے ہمیں محروم رہے آخر اس کو بھی تو کاڑ  
چلائے کے واسطے روپیہ کی ضرورت ہے۔ مگر اتنا سب تاجر کو بی سمجھتے ہیں کہ قیمت کی پیشگی  
اداگی تو درکنار اگر مال وصول ہوتے ہی قیمت طلب کی جائے تو بھی تجارت میں کاوٹ  
پیدا ہوگی اور زوال تجارت سے سب تاجروں کو نقصان پہنچنا صاف ظاہر ہے خصوصاً تجارت  
بین الاقوام کی ترقی کے واسطے خریدار کو اتنی مہلت ملنی ضروری ہے کہ مال فروخت کر کے  
قیمت ادا کر سکے۔ لیکن پھر وہی سوال پیدا ہوتا ہے کہ اگر فروختہ قیمت ملنے کا ہمیں  
انتظار کر کے تو اپنا کاروبار چلائے کے واسطے روپیہ کس گھر سے لائے۔ لہذا ہر تو یہ مسئلہ لائیل  
سے معلوم ہوتا ہے لیکن ایک نہایت سادہ طریق سے فروختہ اور خریدار دونوں کے  
مقصد پورے ہو جاتے ہیں۔

جب ہندوستانی سوداگر روئی جہاز پر لاؤنگا تو مالکان جہاز کی طرف سے اُس کو ایک  
باعتنا بطور سیدھے گی کہ اس قسط انگلستان کے نکال تاجر کے نام وصول پایا۔ یہ  
سیدھا اصطلاحاً حوالہ نامہ کہلاتی ہے۔ مبادا راستہ میں جہاز کو کوئی حادثہ پیش آئے

حصہ چہارم

ماہ مقام

اور رونی صانع ہو جائے۔ سوداگر کسی معتربیمبکپی کے ہاتھوں اس کی ضمانت بھی کر دینگا  
 بطور اقرار نامہ و رسید میں ضمانت سوداگر کو کمیی مذکور کی طرف سے ماحابطہ پر روانہ ضمانت  
 دیدیا جائے گا۔ سوداگر مذکور انگلستان کے تاجر کے نام ایک ہنڈی لکھے گا کہ میں نے  
 جو فلاں چیز تنہا ہے ہاتھ فروخت کی ہے اس کی اس قدر قیمت تم کو فلاں تاریخ کو مجھے ادا  
 کرنی ہوگی۔ اس ہنڈی کے ساتھ حوالہ نامہ اور پر روانہ ضمانت منسلک کر کے بذریعہ ڈاک  
 انگلستان کے تاجر کے پاس پہنچا دے گا۔ جو حوالہ نامہ اور پر روانہ ضمانت سے اپنا  
 اطمینان کر کے ہنڈی پر لفظ قبول اور لیے دستخط لکھ کر اس کو ہندوستانی سوداگر کے پاس  
 واپس کر دینگا۔ جب ہنڈی قبول ہو کر انگلستان سے واپس آجائے گی تو ہندوستانی سوداگر  
 اس کو نامی دوسروں کے ہاتھ فروخت کر کے یہی قیمت جلد وصول کر لے گا۔ دوسرے  
 لوگ اس ہنڈی کو کیوں خریدیں گے اس کی وجہ ابھی آگے جھلکے واضح ہوگی۔ ہنڈی فروخت  
 کرنے کا قاعدہ یہ ہے کہ اس کی قیمت پر خریدار کا نام لکھ کر فروستہ اپنے دستخط ثبت کر دینگا  
 نئے خریدار کو انگلستان کے تاجر سے رقم مندرجہ وصول کرنے کا ایسا ہی حق ہوگا  
 جیسا کہ ہنڈی لکھنے والے کو ہوتا۔ یہی وجہ ہے کہ ہنڈی لکھنے والے کے بعد بہت سے  
 ہاتھوں میں گزر کر آخری لینے والے کے پاس تک پہنچتی ہے۔ ہنڈی گویا کہ ایک رقم وصول  
 کرنے کا حق ہے۔ جو کہ اسی طرح پر خرید و فروخت ہوتا رہتا ہے جیسے کہ اور ملک یا جاہداد  
 حتیٰ کہ اس کی ادائیگی کا وقت آ پہنچے اور وہ ختم ہو جائے۔ اگر وہ شخص جس کے نام  
 ہنڈی لکھی گئی ہو وقت معینہ پر رقم مندرجہ ادا کرنے سے انکار کرے تو قانوناً ہنڈی  
 مذکور کا ہر ایک خریدار اپنے سابق فروستہ سے رقم وصول کرنے کا مستحق ہے۔ حتیٰ کہ خود  
 ہنڈی لکھنے والے سے رقم وصول ہو جائے۔ لیکن اگر ہنڈی ادائیگی کے واسطے وقت  
 معینہ کے بعد پیش کی جائے اور جس کے نام ہنڈی ہو وہ اس کے ادا کرنے سے انکار

حصہ چہارم

ماہ ہتم

کرے تو کل مابین فریق بری الذمہ شمار ہوں گے۔ اور تاخیر کسمہ کو نقصان اٹھانا پڑے گا۔  
ہنڈی کے متعلق چند اصطلاحات بتانی بے محل ہوں گی۔ جو شخص ہنڈی جاری کرے وہ  
لکھنے والا جو اس کو خریدے وہ رکھنے والا اور جس کے نام ہنڈی لکھی گئی وہ لینے  
والا کہلاتا ہے۔ ہنڈی کی خرید و فروخت میں جو فریقین کے نام پشت پر لکھے جاتے ہیں  
اس طریق کو اصطلاحاً توقیع کہتے ہیں۔ ہنڈی لینے والا جو بطور اقرار پہلے پہل لفظ قبول  
اور اپنے دستخط لکھتا ہے اس کو اصطلاحاً قبولیت یا قبولنا کہتے ہیں بوقت بیش ہنڈی کی رقم  
ادا کرنا ہنڈی پٹانا اور ادائیگی سے انکار کرنا ہنڈی لوٹانا کہلاتا ہے۔

بالعموم ہنڈی تاریخ تحریر یا تاریخ قبولیت کے کچھ عرصہ مثلاً ۳۔ یا ۶ ماہ بعد وقت معینہ  
پر واجب الادا ہوتی ہیں۔ اُن کو میعادِ ہنڈی کہتے ہیں۔ اور بلحاظ تمارا ابتدا میعاد اُن  
کی دو قسمیں ہیں بعد تحریر اور بعد قبولیت مثلاً ہنڈی ۳ ماہ بعد تحریر یا ۶ ماہ بعد قبولیت  
گویا ان ہنڈیوں کے نام میں سے منظرِ قصار لفظ واجب الادا قبل لفظ بعد حذف کر دیا جاتا ہے  
بعض بعض ہنڈیاں بلا تعین وقت میں ہوتے ہی ادا کرنی پڑتی ہیں اُن کو درشنی ہنڈی  
یا عند الطلب ہنڈی کہتے ہیں اور یہ بہت کچھ چاک کے متبابہ ہوتی ہیں لیکن اردو  
زم و رولج کاروبار ہر قسم کی ہنڈی پٹانے کے واسطے وقت معینہ کے بعد تین روز کی مہلت ضرور  
ملتی ہے جو اصطلاحاً رعایتی دن کہلاتے ہیں۔

حاصل کلام یہ کہ جب عمر زید کے ہاتھ کچھ مال فروخت کرتا ہے تو اس کے نام ایک ہنڈی  
لکھتا ہے کہ بابت خرید غلاب مال کے میری اس قدر رقم تیار ہے ذمہ غلاب تاریخ کو وجوب الادا  
ہے۔ زید اس پر لفظ قبول اور لینے دستخط لکھتا دلیلی کما اقرار کر لیتا ہے عجز اس ہنڈی کو کچھ کے  
ہاتھ فروخت کر کے اپنا روپیہ توجہ وصول کر لیتا ہے مگر زید روپیہ وہی معینہ وقت پر ادا کرتا ہے  
اور کچھ کو بھی اس ہنڈی کے خریدنے سے خاص فائدہ اور سہولت ہوتی ہے جس کی ایسی

تسریع کی حاتی ہو۔

حصہ ہیم  
ماہیت

فرض کرو کہ ہندوستان کے سوداگر انگلستان والوں کو ایک کروڑ کا قلعہ فروخت کریں اور انگلستان کے تاجر ہندوستان والوں ایک کروڑ روپیہ کا قیمتی سامان بھیجیں۔ صاف ظاہر ہو کہ ہندوستان اور انگلستان میں فروشنده اور خریدار تاجر وہی ایک نہیں ہو سکتے یقیناً ہر ملک میں دو دو جدا جدا گروہ ہوں گے یعنی فروشنده جدا اور خریدار جدا۔ تو کیا ہندوستان کے قلعہ فروش انگلستان کے خریداروں سے اور انگلستان کے سامان فروش ہندوستان کے خریداروں سے اپنا اپنا ایک ایک کروڑ مطالبہ شکل رہ جہاں میں لہ واکر منگائیں گے۔ گویا ایک کروڑ روپیہ ہندوستان سے ولایت جائے اور ایک کروڑ ولایت سے ہندوستان آئے اس میں تو بہت طوالت۔ دقت اور صرف ہو گا اس کے برعکس یہ طریق کس قدر سہل اور کم حرج ہے کہ ہندوستان کے فروشندهوں نے جو ہنڈیاں انگلستان کے خریداروں کے نام لکھی ہیں۔ ہندوستان کے خریدار لینے ہو طن فروشندهوں کو ان کی قیمت ادا کیے خرید لیں اور وہی ہنڈیاں بذریعہ ڈاک انگلستان کے فروشندهوں کے نام بھیج دیں تاکہ وہ اپنے ہو طن خریداروں سے اپنی رقم وصول کر لیں گویا ہندوستان اور انگلستان کے خریدار ایک دوسرے کی طرف سے علی الترتیب دستا اور انگلستان کے ووتندوں کے مطالبات ادا کر دیں اس طبع پر چاروں فریق کا حساب بھی صاف ہو جائے گا اور دونوں ملکوں میں سے کسی کو بھی ایک پیسہ بھیجنے کی ضرورت نہ پڑے گی۔ اس کی سادہ مثال یوں سمجھو کہ عمرزید کا اور بکر خالہ کا بقدر مساوی قرض دار ہو اور عمر بکر کی جانب سے خالہ کو قرض ادا کر دے اور بکر عمر کی طرف سے زید کو روپیہ دیدے۔ ایک دوسری مثال لو۔ فرض کرو امریکہ چین سے دس لاکھ روپیہ کی پچا خریدے اور خود اس کے ہاتھ کچھ فروخت کرے۔ اب تو غالباً اس کو لاکھ قیمت جہاں میں لاکھ بیانی ہوگی نہیں۔ غالباً انگلستان نے

چین کو مصنوعات بھیجیں گی اور امریکہ انگلستان سے چین کے نام ہنڈیاں خرید کر اہم بچہ دے گا۔ تاکہ جن لوگوں نے امریکہ کے ہاتھ چار فروخت کی تھی وہ اُس کی قیمت اُن لوگوں سے وصول کریں جنہوں نے انگلستان کے مصنوعات منگوائے ہیں۔ اب ہا یہ سوال کہ امریکہ انگلستان کو ہنڈیوں کی قیمت کیونکر ادا کرے گا۔ کیا اس کو بجائے چین کے اب انگلستان کو دس لاکھ روپیہ روانہ کرنا نہ پڑے گا۔ اس کا جواب صاف ہے۔ امریکہ اور انگلستان کے درمیان بکثرت درآمد و برآمد جاری ہے اور ان ہنڈیوں کی قیمت امریکہ یا سامانی بدریعہ سامان ادا کر سکے گا جو انگلستان جاتا رہتا ہے۔ اس طرح ہر ایک پیسہ استعمال کیے بغیر لاکھوں روپیہ کا حساب تینوں ملک میں بے باقی ہو جائے گا۔

بغرض سہولت ہم نے نہایت سادہ مثالیں پیش کی ہیں۔ مگر تعلقات داد و ستد کتنے ہی گونا گوں اور عمل ادائیگی کیسا ہی پیچ در پیچ کیوں نہ ہو۔ بین الاقوام حسابات اسی طریق سے صاف ہوتے رہتے ہیں۔ جیسا کہ اوپر کی مثالوں میں بیان کیا گیا۔

اگر ہنڈی کا رول نہ ہوتا تو ہر ملک سے درآمد کی قیمت جاتی اور برآمد کی آتی رہتی اور جبکہ تجارت کی مقدار کم رہا نہیں بلکہ اربوں روپیہ ہو تو قیمت کی ایسی آمد و رفت میں جو قیمتیں اور نقصانات اٹھانے پڑتے ہیں محتاج بیان نہیں۔ ہنڈی کے بیان سے یہ بھی ظاہر ہو گیا کہ تجارت بین الاقوام بظاہر تو خرید و فروخت میں مقسم معلوم ہوتی ہے مگر درحقیقت بحیثیت مجموعی وہ مبادلہ پر مبنی ہے اور زر محض بطور معیار قیمت استعمال ہوتا ہے نہ کہ بطور آلہ ملے کھنے کو تو درآمد برآمد کی قیمت بہت کچھ ہے۔ لیکن عموماً کیجئے تو مال کا مال سے براہ راست مبادلہ جاری ہے۔ بطور آلہ مبادلہ زر استعمال کرنے کی نوبت نشا و نما در آتی ہے یعنی عملاً قیمت بہت کم ادا کرنی پڑتی ہے۔

(۳۶) ہنڈی کے نرخ کے اصول نہایت پیچیدہ اور تفصیل طلب ہیں ہی وجہ سے ہنڈی کے ہنڈی کے معنی کے معنی

حاجہ ہارم کا کاروبار ارحد ستوار فن خیال کیا جاتا ہے ہندی کے اصول وفق پر جداگانہ نعیم کنہ میں موجود  
 باسٹم ہیں اور پھر بھی ان کو جامعیت حاصل نہیں۔ اس کتاب میں نوح ہندی کے متعلق نہایت  
 ابتدائی اور سلیس مہول مختصر آدرج کرنا کافی ہوگا مفصل بیان کے واسطے ایک جداگانہ  
 کتاب مانگزیرہی۔ اس سے قبل بتایا چکا ہے کہ زر کی قدر قانونی صرف ملک کے اندر اندر  
 مانی جاتی ہے۔ ملک سے باہر زر قدر ملزاتی کے حساب سے چلتا ہے۔ جتنا پختہ مختلف ممالک  
 میں جو طلائی سکے بطور زر قانونی رائج ہیں ان کے سونے کا حساب کر کے شرح مسا دلہ قرار  
 دیجاتی ہے مثلاً ایک ملک کے سکے میں ایک تولہ دوسرے کے میں ۶ ماشہ تیسرے  
 اور چوتھے کے میں ۴ اور ۳ ماشہ سونا ہو تو ان چاروں ملکوں کے سکوں میں شرح مبادلہ ایک۔ دو  
 تین اور چار ہوگی۔ طلائی زر استعمال کرنے والے ملکوں کے باہم تو زر قانونی کی شرح مبادلہ  
 مستقل طور پر مقرر ہو سکتی ہے اور ہے لیکن جن ملکوں میں نقرئی سکے بطور زر قانونی رائج ہیں۔  
 مثلاً ہندوستان و چین ان کے اور اول الذکر ملکوں کے درمیان زر قانونی کی مستقل شرح  
 مبادلہ قائم کرنی دشوار ہے۔ ایک طرف تو سونا مستقل ہے اور دوسری طرف چاندی۔ اور  
 ان دونوں دھاتوں کی قیمت گنتی بڑھتی ہے۔ مدت سے چاندی روز بروز زراں ہو رہی  
 ہے اور بیچارہ چاندی سونے کی قدر میں مقول اضافہ ہو رہا ہے۔ مثلاً اگر کبھی ۲۴ تولہ چاندی ایک  
 تولہ سونے کی ہتھکڑی تو اب ۶ تولہ ہتھکڑی نظر آتی ہے پس اگر ایک ملک میں طلائی سکے رائج  
 ہو اور دوسرے میں نقرئی تو ایسے دو ملکوں کے درمیان زر قانونی کی شرح مبادلہ ہمیشہ  
 تغیر پذیر رہتی ہے جتنا پختہ وسط بیسویں تک شرح مبادلہ دس روپیہ اور ایک پونڈ تھی۔ لیکن چاندی  
 انڈاں ہونے کی بدولت انیسویں صدی کے آخر میں شرح مبادلہ ۱۵ روپیہ اور ایک پونڈ ہو گئی  
 بڑے عجیب و غریب اہتمام سے ہندوستان اور انگلستان کے درمیان اوائل بیسویں  
 صدی سے آج تک ۱۵ روپیہ اور ایک پونڈ کی شرح مبادلہ قائم رکھی گئی اس اہتمام کی تفصیل

ایک جدا گانہ کتابِ معیشتِ اہند میں زیادہ موروں ہوگی۔ لیکن چین کے ساتھ زرقانوں کی شرحِ مبادلہ ایک غیر معین ہو اور سونے یا ندی کی قدر میں بجاوہ ایک گرجو تغیر ہوتا ہے شرح بھی اسی کی مطابقت کرتی ہو۔ لہٰذا چین و ہندوستان کے درمیان شرحِ مبادلہ اسی طرح پر مقرر ہو سکتا ہو جیسا کہ مالکِ یورپ میں۔ وجہ صاف ظاہر ہو۔ دونوں جگہ تقریباً یکساں طور زرقانوں کی رائج ہیں اور ان کی قدر فلزاتی کی نسبت سے باہمی قدر ہی طرح قرار پاتی ہو جیسے کہ آخر اندکر ملکوں میں طلائی سکوں کی۔

یہ تو معلوم ہو گیا کہ مختلف ملک کے زرقانوں میں جبکہ وہ طلائی ہوں یا ان میں سے ایک تقریبی ہو۔ تب مبادلہ کیونکر قرار پاتی ہو۔ یہاں پر مفصل بحث کی تو گنجائش نہیں۔ ہم صرف ایک سادہ خاکہ ان اصول کا پیش کرتے ہیں جن کی رستہ شرحِ مبادلہ یعنی ہند کی قیمت میں کمی بیشی نمودار ہو سکتی ہو۔ ہنڈی کی قیمت میں بھی جو اضافہ و تہیافت ہوتی رہتی ہو اس کے عام باعث تین ہیں اول ہنڈی کی طلبِ رسد کی حالت دوم ہنڈی کا وقتِ ادائیگی سوم ملکِ ثانی کے زرقانوں کی تقریبی ہونا۔ جو تھا باعث یعنی خطرہ جنگ نہایت فوری الاثر مگر بہت غیر معمولی شمار کیا جاتا ہو۔

تغیر قیمتِ ہنڈی کے پہلی باعث۔ طلبِ رسد ہنڈی کو ایسے اگر ہندوستان کے صرفہ میں انگلستان کے نام وں لاکھ روپیہ کی ہنڈی برائے فروخت موجود ہیں اور خریدار بھی صرف وں لاکھ روپیہ کی ہنڈیوں کے خواہاں ہیں تو ہنڈیوں کی قیمت زرقانوں کی مقروض شرحِ مبادلہ کے مطابق قرار پائے گی۔ ۱۵ روپیہ اور ایک پونڈ کی شرح سے ۶۰ پونڈ کی ہنڈی ۱۵ سو روپیہ کو فروخت ہوگی۔ ہنڈی کی قیمت بغرض مبادلہ زرقانوں کی توازن پاتا اصطلاحاتِ مساواتِ مبادلہ کہلاتا ہو اور یہی قیمت کو قیمتِ مساوات کہہ سکتے ہیں لیکن مساواتِ طلبِ رسد کے علاوہ دو اور چیزیں بھی ممکن ہیں یعنی یا تو ہنڈیوں کی رسد



حاصل ہوا کہ طلب سے کم ہو یا زیادہ مثلاً لوگ اس لاکھ روپیہ کی ہنڈیوں کے خریدار ہوں لیکن صرف نو لاکھ کی ہنڈیاں دستیاب ہوں ایسی صورت میں ہنڈیوں کے خریداروں میں متبادل آپڑے گا اور ہر کوئی ہنڈیوں کی خرید میں عجلت کرے گا۔ اس کی وجہ یہ ہے کہ لوگ ہنڈی سے محروم رہیں گے ان کو زرِ لوجسٹ لادائشکل طلا روانہ کرنا پڑے گا۔ اور کرایہ جہاز فیس ضمانت وغیرہ سے زیرِ بار رہی ہوگی۔ فرض کرو کہ نقد سو پونڈ طلا انگلستان بھیجنے کے مصارف یکساں وہ یہ ہیں۔ جبکہ طلا بھیجنے کی وقت و مصارف سے بچے کے لیے ہر خریدار ہنڈی خریدنے کی کوشش کریگا تو ۱۰۰ پونڈ کی ہنڈی کی قیمت ۱۵ سو روپیہ سے بڑھ کر بندرہ سو پچاس کے قریب قریب آجائے گی۔ لیکن اس سے آگے نہیں بڑھ سکتی ورنہ پھر لوگ سونا پہنچنا شروع کر دیں گے اور ہنڈی کو کوئی بھی نہ خریدے گا ہنڈی تو اسی وقت تک خریدنا معید ہے جب کہ اس کی قیمت ۱۵ سو پچاس سے کم ہو۔ اگر قیمت ۱۵ سو پچاس تک بڑھ جائے تو سونا خرید کر پہنچنا۔ یا ہنڈی۔ دونوں برابر ہیں اور بفرس محال قیمت اگر اس سے زیادہ بڑھے تو پھر لوگ سونا خرید کر پہنچیں گے۔ ہنڈی کو کوئی ہاتھ بھی نہ لگائے گا۔ ہنڈی کی خرید و فروخت کا خاص مطلب آمد و رفت زر کے مصارف بچا ہوتا ہے۔ اور جب بٹہ یا بٹہ ہوتی مقامات زر سے تجاوز کرے تو زر کی آمد و رفت خود بخود جاری ہو جائے گی پس ثابت ہوا کہ بحالت قلت رسد ہنڈی کی قیمت میں ہم قدر سونا بھیجنے کے مصارف کی برابر اضافہ ممکن ہے۔ اس کے برعکس اگر دس لاکھ کی ہنڈیاں موجود ہوں لیکن لوگ صرف نو لاکھ کی خریدنا چاہیں تو ہنڈی بیچنے والوں میں متبادل نمودار ہوگا جن کی ہنڈی نہ بکے گی ان کو بہت دقت اور مصارف برداشت کر کے سونا منگنا پڑے گا اور چونکہ ۱۰ پونڈ کے ہم قدر سونا منگوانے کے مصارف بھی ۵۰ روپیہ ہوں گے وہ وقت سے بچنے کی خاطر ۱۰۰ پونڈ کی ہنڈی بجائے ۱۵ سو کے پچاس وہ یہ کم پر ۱۵ لاکھ فروخت کرتا

قیمت سمجھیں گے لیکن اس سے بھی کم قیمت پر ہنڈی بیچنے کے مقابل سونا منگنا زیادہ مفید ہوگا اس لیے قیمت میں مریدہ قیمت کی گنجائش ہیں گویا سحالت کثرت رسد بھی ہنڈی کی قیمت میں ہمدرد سونا منگوانے کے مصارف کی برابر تحفیف ممکن ہے۔

ہنڈی کی قیمت میں رسد کی کمی مٹی یا طلب کے غلبہ اور صنعت سے حواصافہ اور تحفیف نمودار ہو اس کو اصطلاحاً ٹر ہو تری اور بٹہ سے تعبیر کرتے ہیں اور ان کی مذکورہ بالا حدود یعنی مصارف آمدورفت اصطلاحاً مقامات زر کہلاتے ہیں۔ اس سے مراد یہ ہے کہ ٹر ہو تری اور بٹہ حدود والا کے اندر اندر رہتا ہے۔ ان تک پیچھے کے بعد سونے کی درآمد برآمد شروع ہو جاتی ہے اور المختصر رسد و طلب کی تغیرات سے ہنڈی کی قیمت میں مقامات زر تک ٹر ہو تری یا بٹہ قائم رہ سکتا ہے صاف ظاہر ہے کہ ٹر ہو تری اور بٹہ یہ دونوں تبدیلیاں مساوات مبادلہ زایل ہونے سے قیمت مساوات میں نمودار ہوتی ہیں۔ حالت اول کو اصطلاحاً مبادلہ فوق مساوات اور دوم کو مبادلہ تحت مساوات بھی کہتے ہیں۔

جبکہ کثرت رسد کی وجہ سے ہندوستان کی ہنڈی انگلستان کے نام بٹہ سے فروخت ہو تو یہ علامت انگلستان سے ہندوستان سونا آنے کی سمجھی جاتی ہے اور ایسی حالت ہندوستان کے حق میں اصطلاحاً مبادلہ فوق سے تعبیر کی جاتی ہے اس کے برعکس اگر قلت رسد کی وجہ سے ہندوستان کی ہنڈی انگلستان کے نام ٹر ہو تری سے کہ تو یہ علامت ہندوستان سے انگلستان سونا جانے کی ہے اس حالت کو اصطلاحاً ہندوستان کے حق میں مبادلہ ناموافق کہتے ہیں۔ مبادلہ موافق اس امر کی دلیل ہے کہ اس ملک کے مطالبات رقوم واجب الادا سے زیادہ ہیں اور مبادلہ ناموافق سے رقوم واجب الادا کی زیادتی ثابت ہوتی ہے یہی وجہ ہے کہ بحالت اول سونے کی درآمد ہوتی ہے اور بحالت ثانی برآمد۔ غور کرنے سے

حصہ چہارم  
باب ہفتم

منافع ہوگا کہ جن دو ملکوں کے درمیان مبادلہ جاری ہو اگر ان میں سے کسی ایک کے حق میں مبادلہ  
موافق ہوگا تو لارڈا دوسرے کے حق میں ناموافق ہوگا۔ یا ایک کے حق میں ناموافق ہو تو دوسرے  
کے حق میں موافق ضرور ہوگا۔ فریقین کے مبادلہ کی حالت توازن کے دو یلڑوں کی سی سمجھنی چاہیے  
ایک یلڑے کے چمکنے سے دوسرا اٹھتا اور اٹھنے سے چمکتا ہے۔ ہر دو تہدیلیاں لازم ملزوم ہیں  
ہنڈی کی قیمت پر طلب رسد کا اثر تو دریافت کر چکے اب یہ بتانا یہ کہ وہ وقت ادائیگی کے قریب  
و بعد ہونے سے قیمت میں کیا فرق مودار ہوتا ہے۔

بمطابق وقت ادائیگی ہنڈی کی دو قیمتیں بیان ہو چکی ہیں۔ ان میں سے درستی یا عند الطلب  
ہنڈی تو ایک قسم کا یک سمجھنی چاہئے۔ اگر فرق ہو تو صرف اس قدر کہ ایک صرف بنک کے  
نام لکھا جاتا ہے اور ایسی ہنڈی تاجر کے نام۔ دوسرے ایک نوآدا کر دیا جاتا ہے اور ہنڈی کے  
لینے والے کو اس کے پٹانے میں کاروباری رولج کے بموجب تین عایتی دن کی ہمت  
ملتی ہے۔ لیکن ہنڈی کا اصلی منشا یہ ہے کہ لینے والے کو ادائیگی روپیہ میں چند ماہ کی ہمت  
ملے اور لکھنے والا اس کو جب چاہے فروخت کر کے روپیہ وصول کر لے پس اکثر ہنڈیاں  
میعادی ہوتی ہیں اور ایسی کو ٹیسٹ ہنڈی سمجھنا چاہئے۔

طلب رسد کی مذکورالصد رجحیت میں ہنڈیاں عند الطلب فرض کی گئیں۔ اب دیکھنا  
یہ کہ ہنڈی کے میعاد ہونے سے اس کی قیمت پر کیا اثر پڑتا ہے۔ یہاں پر یہ نکتہ جتنا  
دیکھنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ ہنڈی ہی وقت تک میعاد شمار ہوگی جب تک کہ  
اُس کی ادائیگی کا وقت کچھ دور ہو۔ مثلاً دو تین ماہ جب میعاد ہنڈی پٹانے کا وقت  
قریب آچینے تو اس کی حیثیت بھی درستی یا عند الطلب ہنڈی کی سی ہو جائے گی۔  
فرض کرو کہ ہندوستان میں انگلستان کے نام ہو پونڈ کی ہنڈی میعاد تین ماہ  
بواسطے فروخت ہو جو پونڈ گویا لکھنے والا پارکھنے والا آج سے تین ماہ بعد لینے والے ہے

یٹا سکے گا ہندی اس صورت میں اگر ہندی فروخت کی جائے تو خریدار اس شرح سود سے جو اس وقت انگلستان میں مروج ہے۔ اس کی قیمت پر بیہ کاٹ لے گا۔ مثلاً وہاں شرح سود ۴ فیصدی ہو تو سو یونڈ پر تین ماہ کا سود ایک پونڈ ہوگا۔ پس ۱۰ سو یونڈ کی ہندی میسادی تین ماہ کی قیمت جبکہ انگلستان میں شرح سود ۴ فیصدی ہے اس وقت ۹۹ پونڈ قرار دے گا۔ اور لہذا اس کی قیمت بجائے پندرہ سو روپیہ دینے کے ۱۵ روپیہ بمقدار ایک یونڈ منہا کر کے صرف ۱۴ سو ۸۵ روپیہ دے گا۔ فرم شدہ اس قیمت کو اس وجہ سے قبول کر لے گا کہ اس کو روپیہ نقد مل رہا ہے۔ ورنہ تین ماہ اور انتظار کرنا پڑتا۔ اور بحالت انتظار اگر ایک یونڈ موجودہ قیمت سے زائد کی ملتا تو وہ وہی سود ہوتا جو خریدار اس وقت منہا کرتا ہے۔ خریدار کا بھی حذر یہی ہے کہ وہ تو قیمت اس وقت ادا کر رہا ہے اور اس کو ہندی کہیں تین ماہ بعد پنے گی۔ پس اس دوران میں رکھے والے کو کچھ سود ضرور ملنا چاہئے۔ اور اس کی تسخ وہ ہوگی جو لینے والے کے ملک میں ارج ہو۔ کیونکہ فرض کرو کہ خریدار ایسی ہندی اپنے قرض خواہ کو بھیجے اور ہندی خرید کا مقصد بھی بالعموم ہی ہوتا ہے۔ تو قرض خواہ کو کہیں تین ماہ بعد ہندی ملے گی۔ حالانکہ قرض اسی وقت ادا ہونا چاہیئے پس قرض خواہ اس دوران تاخیر میں بتصریح مروجہ قرض پر سود لگائے گا اگر ہندی عند الطلب ہوتی تو قرض فوراً ادا ہو جاتا۔ تو گویا ہندی کے میسادی ہونے سے اُس کے خریدار کو کچھ زائد رقم بطور سود ادا کرنا پڑے۔ پس یہ رقم ہندی کی قیمت سے منہا ہونی چاہئے۔ اور چونکہ قرض خواہ جو ہندی لینے والے کے ملک میں مقیم ہے اپنے ہاں کی تسخ سے سود لگائے گا خریدار بھی وہیں کی شرح سود سے ٹھکاٹے گا۔

حاصل کلام یہ کہ اگر مبادلہ میں مساوات ہو یعنی طلب رسد کے برابر ہونے سے بٹہ کٹے نہ بڑھوتری ملے۔ تو ۱۰ پونڈ کی عند الطلب ہندی ۱۵ سو روپیہ کو اور تین ماہ میسادی ہندی جب کہ لینے والے کے ملک میں شرح سود ۴ فیصدی ہو۔ بعد منہائی پندرہ روپیہ

حصہ چہارم  
 ہفتہ وار ایک یونٹ ۱۴ سو ۸۵ روپیہ کو فروخت ہوگی۔ پس وضع ہوا کہ میعادِ ہنڈی کی قیمت سے اس ملک کی شرح سود سے جہاں وہ واجباً لادنا ہو کر اور کس لیے نہ کٹا جاتا ہو۔ اس کے علاوہ میعادِ ہنڈی کی قیمت میں ایک اور تخفیف ہونی بھی یقینی ہو۔ میعادِ ہنڈی تو کچھ مدت میں بٹتی ہو۔ اگر اس دوران میں لکھنے والے یا لیے والے کا دیوالہ بکل جائے تو رکھنے والے بھر نرم کس سے وصول کرے گا۔ وہ تو کہیں کا بھی نہ رہے گا۔ گویا میعادِ ہنڈی میں روپیہ ضائع ہونے کا بھی احتمال ہو سکتا ہو۔ پس کچھ فیصدی بطور مطالباتِ خطر قیمت میں سے ضرور منہا کیا جائے گا۔ مثلاً اوپر کی مثال میں سو یونٹ کی میعادِ ہنڈی بٹنے پر ۱۴ سو ۸۵ روپیہ کی ہوئی ۵ روپیہ بطور مطالباتِ خطر منہا ہونے پر اس کی قیمت صرف ۱۴ سو ۸۰ روپیہ رہ جائے تو عجیب نہیں۔ اگر ہنڈی لکھنے والے یا لینے والے یا دونوں کا اعتبار بڑھا ہوا ہو تو مطالباتِ خطر کی شرح بہت ادنیٰ ہوگی اور اگر اعتبار گھٹا ہوا ہو تو بہت اعلیٰ۔ یہی وجہ ہے کہ مستند تاجروں کی ہنڈیاں متقابلہ دوسروں کے زیادہ قیمت کو فروخت ہوتی ہیں اور اگر ایسی ہنڈی کی رسد و طلب میں بھی کمی بیشی ہو تو حسبِ حالات بڑھوتری یا مزید بٹہ سے شرحِ مبادلہ میں مزید تبدیلی نمودار ہوگی۔ طلب رسد اور میعادِ ہنڈی سے شرحِ مبادلہ میں جو جو فرق نمودار ہوتے ہیں ان کو ہنڈی کے کاروبار کے ماہر باسانی جدا جدا دریافت کر لیتے ہیں۔ لیکن یہاں پر اس کی تشریح کی گنجائش نظر نہیں آتی۔ قیمتِ ہنڈی یا شرحِ مبادلہ میں جو تغیرات نمودار ہوتے رہتے ہیں ان کے دو باعثِ تو بیان ہو چکے۔ یعنی ہنڈی کی طلب رسد اور اس کی میعادِ ادائیگی۔ اب تیسرا باعثِ ایسے دو ملکوں سے متعلق ہو جن میں سے ایک کا زرِ قانونی طلائی ہو اور دوسرے کا نقرئی۔ اس سے قبل بتایا چکا ہے کہ اگر دونوں ملکوں میں زرِ قانونی طلائی ہو تو سکوں کی مقدارِ طلا کے حساب سے ان کی شرحِ مبادلہ مستقل طور پر مقرر ہو جاتی ہو۔ لیکن چونکہ چاندی سونے کی قدریں عیار ایک دگر گزشتہ بڑھتی ہو۔ اس لیے

نقرئی اور طلائی سکوں کی شرح مبادلہ مستقل نہیں رہ سکتی بلکہ قدر طواری کے بموجب اس میں تغیر  
و تبدل ہوتا رہتا ہے۔ انیسویں صدی کے آخری نصف دوران میں۔ ویسٹ وریوڈ کی شرح مبادلہ  
بہت تعیر پر رہی ۱۲-۱۳ روپیہ پونڈ سے لیکر ۱۸-۱۹ روپیہ پونڈ تک مبادلہ ہوتا رہا یہی بالآخر  
میسویں صدی کے شروع میں ایک ایسا عجیب و غریب بندوبست کیا گیا کہ جس کی مدولت  
آج تک شرح مبادلہ ۱۹ روپیہ پونڈ قائم ہو رہی اور امید ہے کہ مدت تک قائم رہے گی۔ مگر چین اور  
یورپ یا امریکہ کے درمیان اب تک زر قانونی کے علی الترتیب نقرئی اور طلائی ہونے سے  
شرح مبادلہ بہت غیر معین رہتی ہے اور اس عدم تعین سے کاروبار میں گونا گوں سچ واقع ہوتا ہے  
جس کی تشریح کی یہاں پر گنجائش نہیں۔

اب تعیر قیمت کا جو تعامالت یہ ہے اگر کہیں جنگ چھڑے کی کان میں ہینک بھی پڑ جائے  
تو فرقہ تجارت میں عجیب سراسر کمی پھیل جائے گی ہر ایک ہنڈی لکھے والا یا رکھے والا اس کو جلد سے  
جلد فروخت کرے کی کوشش کرتا ہے۔ جو کچھ قیمت بھی ہاتھ لگ جائے قیمت سمجھتا ہے  
اس کے برعکس قرضدار مطمئن ہو جاتے ہیں۔ ان کو ادائیگی قرض سے بچنے کے لیے اچھا موقع  
نظر آنے لگتا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ ایسے وقت میں لوگ بکثرت ہنڈی فروخت کرنا چاہتے ہیں  
اور خریدار غنقا ہو جاتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ ہنڈی کی قیمت بہت گھٹ جاتی ہے۔ اگر دس  
ہیں بلکہ اس سے بھی زیادہ فیصدی ٹہ لگ جائے تو عجیب نہیں۔

بعض لوگ اس امید پر کہ جنگ ٹل جائے گی بہت کر کے سستی سستی ہنڈیاں خرید  
ڈالتے ہیں اور اگر خوش قسمتی سے جنگ فٹ گذشت ہو جائے تو پھر ان کے گھرے ہیں  
ہنڈی کی پوری پوری قیمت وصول کر کے خوب نفع اٹھاتے ہیں۔ لیکن اگر جنگ چھڑ جائے  
اور ان کا روپیہ سب خاک میں مل جائے تو عجیب نہیں۔ ایسے وقت ہنڈیاں خریدنے میں  
بچہ منافع ملنا ممکن ہے۔ لیکن کل رٹن منافع ہو جائے گا اندیشہ بھی کاتی قوی ہے۔ اور منافع

حصہ چہارم کی بڑی مقدار کو یا محض مطالبات خطرناک ہوتی ہو اور کچھ نہیں۔

ماہیت ہفتم ادیر کے میان سے ظاہر ہو گیا ہو گا کہ ہنڈی کیا چیز ہے۔ مختلف اقوام کے زر قانونی کی تسبیح مبادلہ کیونکر قرار پاتی ہے۔ ہنڈی کی قیمت یا تسبیح مبادلہ میں جو ملا تو وقت تغیر و تبدل ہوتا رہتا ہے اس کے چار باعث ہو سکتے ہیں جو کبھی تنہا اور کبھی مل جل کر ایسا اثر دکھاتے ہیں۔

دلال (۵) سبڈیوں کی خرید و فروخت بذات خود نہایت تحصیل طلب تجارت ہے۔ بڑے بڑے ہنڈی ذہین لوگ عمریں صرف کر کے کہیں اس کاروبار میں مہارت اور تجربہ حاصل کرتے ہیں ان کو اصطلاحاً ہنڈی دلال کہتے ہیں۔ ہم نے ہنڈی کی بہترین قسم ٹیلیڈا بیت کی ہے۔ اس کے علاوہ ہنڈی کی قسمیں اور بھی ہیں جن میں سے بعض سری دھوکے کی منی ہوتی ہیں دلالوں کے علاوہ بہت کم لوگ پہلی بری ہنڈی میں تمیز کر سکتے ہیں۔ مزید براں ہنڈی کانچ دریافت کرنا بہت دشوار ہے یہ کام بھی دلالوں کے ہی بس کا ہے۔ یہ لوگ بالعموم اپنی دیانتداری کے واسطے مشہور ہوتے ہیں۔ اور یہی شہرت ان کے کاروبار کی ترقی کا باعث ہوتی ہے۔ وہ اپنے گاہکوں کو دھوکا بہت کم دیتے ہیں۔ ترقی یافتہ ممالک میں ہنڈی کی تجارت کے بڑے بڑے بازار ہیں جن کو اصطلاحاً صرافہ کہتے ہیں۔ یہاں پر کروڑ ہا روپیہ کی خرید و فروخت ہر روز ہوتی ہے۔ دلال ایک ہاتھ سے ہنڈی خریدتے اور دوسرے سے فروخت کرتے ہیں۔ ہنڈی کے کاروبار میں یہ لوگ لکھل بٹھ و بڑ ہوتری بہت کچھ کمایا کرتے ہیں جس کو اصطلاحاً پچھرو تہ بھی کہتے ہیں۔

(۶) قوموں کے درمیان حساب چکانے میں ہنڈی بہت کام آتی ہے۔ اسی وجہ سے پہنے

خارجہ کی اقول اس کی تشریح ضروری تھی۔ اب ہم بین الاقوام داد و ستد کی انجلیں کے مروجہ طریقوں پر نظر ڈالنا چاہتے ہیں۔ تاکہ بصراحت معلوم ہو جائے کہ قوموں کے درمیان مطالبات کیونکر وصول ہوتے ہیں اور رقوم واجب الادا کیونکر ادا کی جاتی ہیں۔

(۸) جیسا کہ اوپر کے میاں سے بخوبی ظاہر ہو تو قوموں کے باہم وصولیابی مطالبات اور ادائیگی قرض کے واسطے ہنڈی بہت مستعمل ہو ترقی یافتہ ممالک میں شاید ہی کوئی چیز اس قدر جلد یکسکتی ہو جتنی کہ سڈی کروڑ پارویہ کی ہنڈیاں تجارتی مرکزوں کے صرافوں میں ہر ہفتہ معمولاً خرید و فروخت ہوتی رہتی ہیں۔

صرافوں میں علاوہ ہنڈی کے اور بھی لح طرح کے حصے اور رقم بکھتے ہیں۔ لندن کا صرافہ دنیا میں سب سے بڑا مانا جاتا ہے وہاں ایک نایک میں سو ہنڈیاں حصہ اور رقم بکھتے ہیں۔ موجودہ اُن کی قیمت متعارف ایک کمرپ ہے تین سو ارب اور پندرہ سو روپیہ۔ یہ بھی زیادہ بڑی اور بہت سے صرافے دنیا میں قائم ہیں۔ صرافے ان کے کاروبار کی مجموعی مقدار کیا ہوگی (ب) اگر وہ ملکوں میں سے ایک کے نام ہنڈیاں نہ مل سکیں تو دوسرے ملک کے قرض دار کسی تیسرے ملک کے نام کی ہنڈیاں خرید کر دوسرے ملک کو دیدیں گے تاکہ وہ تیسرے ملک سے ہنڈیاں بٹا کر اپنا مطالبہ جو دوسرے ملک پر عائد ہو وصول کر لے۔ انگلستان امریکہ اور چین کی تجارت میں الاقوام میں وصولیابی و ادائیگی کا یہی طریق بہتر مروج ہے۔ اس مثال کی تشریح اس سے قبل بھی دو جگہ کی جا چکی ہے۔ اصطلاحاً یہ طریق ادائیگی مثلث بھی کہلاتا ہے۔

(ج) اگر ہنڈی دستیاب نہ ہو یا خریدنا منظور نہ ہو تو دوسرے ملک کو رقم بھیجنے کا ایک طریق یہ بھی ہے کہ کسی بینک کو جو ایسا کاروبار کرتا ہو رقم مذکور پیش کش ادا کر دی جائے اور وہ دوسرے بینک یا اپنی ہی شاخ کے نام جو دوسرے ملک میں قائم ہو چھپی لکھ دے کہ فلاں شخص کی طرف سے فلاں شخص یا حامل چھپی ہذا کو اس قدر روپیہ ادا کر دیا جائے اس کاروبار کی حالت بہت کچھ منی آرڈر سے ملتی جلتی ہے۔ ٹامس کک اینڈ سنز کنگ کنگ اینڈ کو۔ گرنڈلے اینڈ کو۔ ان کمپنیوں نے دنیا کے اکثر ممالک میں



حصہ چہارم  
مات معتم

یا تو اپنی ستائش قائم رکھی ہیں یا وہاں کے نکلوں سے حساب کھتے ہیں جو لوگ خرید و فروخت ہنڈی کے بچکرے میں یزنا پسند نہیں کرتے انہیں کی معرفت ہندوستان سے دوسرے ملکوں کو روپیہ بھیجتے رہتے ہیں خصوصاً جو ہندوستانی طلباء انگلستان میں مقیم ہیں اُن کو خرچ اسی طرح بھیجا جاتا ہے۔

بنک کی چٹھی تو ڈاک میں جاتی ہے۔ اگر روپیہ بہت جلد پہنچنا مقصود ہو تو بینک کی چٹھی خریدنے کے بجائے انتقال تار برقی خریدنا چاہیے یعنی کچھ زیادہ کمیشن ادا کرنے پر ادائیگی زر کی ہدایت ڈاک کی بجائے ذریعہ تار بھیج دی جائے گی۔

جب کہ کسی ملک کی برآمد زرعی پیداوار ہو اور درآمد مصنوعات ہوں تو باوجود ہندیاں مستعمل ہونے کے مذکورہ بالا طریق کے مطابق سکوں کی اعانت ضروری ہے۔ وجہ یہ ہے کہ مصنوعات تو باروں میں نہ آتی رہتی ہیں۔ لوگوں کو اُن کی قیمت ادا کرنی ہوتی ہے اس وجہ سے وہ ہنڈی کے جوہاں بہتے ہیں۔ لیکن زرعی پیداوار کی برآمد ستر سال میں دو مرتبہ فصل کے موقع پر ہوتی ہے اور اسی وقت ہنڈیاں لکھی جاتی ہیں۔ گویا ہنڈیوں کی طلب تو سال بھر رہتی ہے اور رسد دو موقع پر نمودار ہوتی ہے۔ پس ایسے وقت جب کہ لوگ ہنڈی کے متلاشی ہوں اور وہ دستیاب نہ ہو سکیں تو کوئی بینک جو ایسا کاروبار کرے دوسرے ملک کے کسی بینک کے نام جس سے وہ حساب کتاب رکھتا ہے چٹھی لکھ دے گا جس کو صطلاحاً سادہ ہنڈی یا اعتباری ہنڈی بھی کہتے ہیں۔ اس سے مراد یہ ہے کہ وہ ہنڈی کسی مال کی خرید و فروخت پر مبنی نہیں۔ لوگ بینک سے سادہ ہنڈی خرید خرید کر اپنے قرض خواہوں کے پاس بھیجتے رہیں گے۔ جو کہ اُن کو اس بینک سے ٹیالیں گے جن کے نام وہ لکھی گئی ہیں۔ بنک آخر الذکر ان ہنڈیوں کی رقم اول الذکر نام بطور قرض لکھتا رہے گا۔ جب فصل کے موقع پر ہنڈیوں کی کثرت ہوگی تو بینک اول

اُن کو خرید کر تنک و م کے یاس پہنچدے گا۔ جو کہ اُن کی مسد رجبہ رقم ہنڈی کے لیے والوں سے وصول کر لے گا۔ سک و ل سادہ ہنڈی پر ٹرہو نری لگائے گا اور خریدتے وقت ہنڈیوں پر ٹرہہ کاٹے گا۔ جو کچھ اس طرح پر منافع حاصل ہوگا اس میں نوں ایک شریک رہیں گے۔

(د) اگر ہنڈی۔ تنک کی چٹھی یا سادہ ہنڈی کچھ بھی نہ ملے اور رقم کی مقدار بہت زیادہ ہو تو مجبوراً سونا یا زرقانوفی بشرح مبادلہ معین ہیجا جاسکتا ہے بہتہ مصارف کچھ زیادہ یڑیں گے اور تیاری و روانگی یا رسل کا دروس بھی اٹھانا پڑیگا۔

(س) اگر رقم واجباً لاداہت زیادہ ہو اور ہنڈی وغیرہ نہ مل سکے تو اس صورت میں سونا بیچنے کے بجائے بہتر یہ ہوگا کہ قرض حواہ ملک سی سے قرض عامہ وصول کیا جائے اس طرح پر قرض کے سود سے تو ربر بار ہونا پڑیگا لیکن ادائیگی قرض سے کچھ عرصہ کے واسطے مہلت ضرور مل جائے گی۔ جیسا کہ حسی کوتاوان جنگ ادا کرنے میں فرانس نے یہی طریق اختیار کیا تھا۔ اور سونا بیچنے کے مقابلہ میں مفید بھی یہی ہے۔

پس بوجھے تو مبادلہ خارجہ کی بحث بہت پیچیدہ اور طوالت طلب ہے اس پر عملاً کرنا آسان نہیں۔ انگریزی میں اس بحث پر اب تک محدود دے چند کتابیں لکھی جاسکی ہیں اور جو کچھ بھی ہیں ان میں جابجا معے نظر آتے ہیں۔ مبادلہ خارجہ کی گتھی سلجھانے کے لیے مہولی معلومات کافی نہیں اس کے واسطے عملی تجربہ کے ناخن درکار ہیں۔ اور کیوں نہوں خود یہ بحث مہولی کے بجائے عملی معیشت سے بہت قریبی تعلق رکھتی ہے۔ کل تفصیل و نکات ایک جداگانہ کتاب میں بیان ہو سکتے ہیں ہم نے یہاں سادہ خاکہ پیش کر دیا اور بس۔

# بایستہم

Bank بنک

تجزیہ (۱) مک کا مہی و عاصر (۲) چم کی تشریح (۳) مک کا چٹہ (۴)

نوٹ۔ چم ہندی یا سرکاری رتنے اور کارہالوں کے حصے۔

(۱) مکوں نے کہیں دو صدی کے اندر معاشی ترقیات کے ریر اثر لتو دے مایا کر موجودہ شکل اختیار کیا  
کی ہر کسی زمانہ میں لوگ ایسا اند وختہ زمین میں دبا دبا کر رکھتے تھے یا ریادہ سے زیادہ کوئی ملک آباد  
خرید لیتے تھے تا حطر خود کاروبار میں دیہ لگاتے تھے محض روپیہ دیکر تجارت میں شریک ہونے کا  
رولج تقریباً معدوم تھا۔ گویا عوام کا اند وختہ بیہر محض دولت تھا جس کو آڑے وقت کے خیال  
سے محفوظ رکھا جاتا تھا آج کل کی طبع بطور اصل اس سے کام لینے کا موقع اگر حاصل بھی تھا لیکن بہت کم  
یہی حال قرض کا تھا اکثر نادار یا بظول خچ لوگ کھانے اڑانے کے لیے قرض لیا کرتے تھے قرض  
لیکر کاروبار جاری کرنے کا رولج بھی کم تھا دولت مند سا ہو کر بطور خود قرض دیا کرتے تھے اگرچہ  
ان کا روپیہ مارا بھی جاتا تھا۔ مگر جس پر قابو چلتا اس سے سود بھی اس قدر بے شمار لیتے کہ سب  
نقصات کی تلافی ہو جاتی تھی۔ یہی وجہ ہو کہ قرض قلت و افلاس کا پیام نہ ہوتا تھا۔ جبکہ لوگوں  
کا اند وختہ کثیر ہیکار زمین میں دفن پڑا ہو اور شرح سود اس قدر اعلیٰ ہو کہ جب تک کسی کی  
جان پر نہ بنے یا کوئی دید و دانستہ اپنی تباہی نہ چاہے قرض لینے کا نام نہ لے تو پھر ایسی  
حالت میں پہلا کیا معاشی نرتی کی امید ہو سکتی ہے۔ البستہ اگر عوام کے اند وختہ جن کی مجموعی  
مقدار کم وروں بلکہ اربوں روپیہ سے کم نہیں۔ بطور اصل کاروبار میں کام آئیں اور شرح

سود اس قدر معتدل ہو کہ قرض کے رویہ سے کاروبار چلانے میں بھی منافع مل سکے۔ تو بھر دیکھئے  
کہ چند ہی روز میں ملک کی حالت کیا سے کیا ہو جاتی ہے ہر طرف کاروبار کی چہل قدمی، ترقی کی تہنگ  
اور مہم اکالی کا سماں نظر آنے لگے گا۔

کسی زمانہ میں لوگ اپنا اند وختہ شکل طلا امانتاً ستاروں کے پاس رکھ دیا کرتے تھے اور  
ہنگدہنت کے معاوضہ کے طور پر اس کو کچھ ماہانہ یا سالانہ عین بھی دیا کرتے تھے۔ لیکن جب  
مستاروں نے دیکھا کہ مدتوں لوگوں کا اند وختہ بڑا رہتا ہے اور اس کے مطالبہ کی توبت نہیں آتی  
تو ان کو خیال ہوا کہ اگر ایسے اند وختوں کے ایک حصہ کو محفوظ رکھ کر باقی سے کچھ کام لیا جائے  
یعنی کم از کم معتبر لوگوں کو قرض دیدیا جائے تو جمع کنندوں کو کیا اعتراض ہو سکتا ہے وہ  
سب ایک ساتھ تو اپنا اند وختہ مانگے سے رہے گا ہر گاہ کہ جب کوئی کچھ واپس مانگے گا تو  
حصہ محفوظ میں سے اس کو ادا کرنا مشکل نہ ہوگا۔ پس جب کہ بحالت موجودہ جمع کنندوں کو ان کا  
اند وختہ بوقت مطالبہ ایک کمتر مقدار محفوظ میں سے ادا کرنا ممکن ہے تو بھران کو اس سے کیا  
سرکار کہ کل اند وختے ہر وقت موجود رہتے ہیں یا ان کی مجموعی مقدار کا صرف ایک جزو  
محفوظ ہے اور باقی قرض پر دیا ہوا ہے۔ بلکہ جب قرض پر سود ملے گا تو جمع کنندوں سے عین  
ہنگدہنت لینے کی بھی ضرورت نہ رہے گی اور بلا معاوضہ ان کے اند وختوں کی بھگوانی ہو سکے  
گی بلکہ اگر وہ صبر سے کام لیں تو سود قرض میں سے ایک حصہ اٹھا ان کو دینا بھی ممکن ہو گیا  
اگر اند وختوں کا ایک حصہ قرض پر دیا جانے لگے تو جمع کنندہ باقی ماندہ حصہ محفوظ میں سے  
اپنا اند وختہ جب چاہیں واپس لے سکتے ہیں اور فریقین کا اس میں فائدہ بھی ہے۔ قرض کا سو  
کچھ سونا رہیں اور کچھ جمع کنندوں کو دیں۔ جب لوگوں نے دیکھا کہ ان کو اند وختہ روز  
روز دیکر نہیں تو بھران کو بخیاں واپسی مدتوں سیکھا رہتا ہے اس پر غیر ضروری بلکہ باعث  
نقصان نظر آیا۔ تجربہ سے ثابت ہوا کہ اگر ایک مناسب مقدار محفوظ رکھی جائے

حصہ چہارم  
ماہ ہستہ

توجہ کنندہوں کے مطالبات بلا وقت پورے ہو سکتے ہیں۔ پس سب کو یہ تجویز پسند آئی اور زر کے کاروبار کا ایک نیا دور شروع ہوا۔ نمکوں کا رواج نکلا ایک طرف لوگ ان میں خوشی خوشی آمدنی جمع کرنے لگے دوسری طرف مناسب شرح سود پر معسر لوگوں کو قرض ملنا شروع ہوا۔ روپیہ کی کثرت سے کاروبار میں جان پڑی منافع میں تین فریق حصہ دار بن گئے۔ یعنی اول وہ جس نے قرض لیکر کاروبار چلایا۔ دوم بنک جس نے روپیہ فراہم کر کے قرض دیا۔ سوم جمع کنندے جنہوں نے اپنے اندر وختے بنک میں جمع کیئے۔ یہ تین فریق ملے تب کہیں عوام کے اندر نئے کام لگے۔ اس ترتیب کا ہر فریق ناگزیر ہے۔ اسی وجہ سے تقسیم منافع کا کسی کو افسوس یا حسد نہیں ہوتا بلکہ موجودہ تقسیم عمل سب کو اپنے اپنے حق میں مفید نظر آتا ہے۔ یہی نمکوں کے لین دین کی ابتداء ہے جس میں اب اس قدر باریکیاں اور پیچیدگیاں پیدا ہو گئی ہیں کہ نمکوں کا حساب کتاب سمجھنا بھی ایک جداگانہ معاشی فن مانا جاتا ہے اور بہت کم لوگوں کو اس میں مہارت اور تجربہ حاصل ہوتا ہے۔ یہ جو اخباروں میں ہر روز بڑے بڑے صرافوں کی طرف سے زر کے مختصر نرخ نامے شائع ہوتے ہیں دیکھنے میں تو ان میں صرف بنکوں کے سود مبادلات خارجہ اور سرکاری رقموں کی شرح درج ہوتی ہے لیکن ان کا سمجھنا کیا کوئی آسان کام ہے؟ اچھے اچھے چکر اچاٹے ہیں اور لطف یہ کہ اس چوٹے سے نرخ نامہ میں دنیا بھر کی مالی حالت جھلکتی ہے جس کے سمجھنے نہ سمجھنے پر کوہِ ہارو پیہ کے واسے نیا سے ہو جائیں تو عجب نہیں۔ عوام کو تو یہ نرخ نامہ محض ایک معمہ یا سیکرٹراڈ نظر آتا ہے۔ لیکن جو لوگ زر کا کاروبار کرتے ہیں وہ ہر صبح کو اس نرخ نامہ کا ایسی ہی سمجھنی سے انتظار کرتے ہیں جیسے کہ رؤسا فہرست خطابات کا یا امیدوارانِ کنسل اعلانِ تہی بات کا زر کا کاروبار چلانے میں یہ نرخ نامہ اسی قدر مفید و ناگزیر ہے جیسے کہ جہاز رانی میں قطب نما اور مقیاس الہوا جن سے جہاز کے رخ اور موسم کی حالت کچھ چلتا ہے۔ بنک کا کام چلانے کے واسطے اس قدر مہارت اور قابلیت مخصوص درکار ہے کہ ہر کارگر و کار

ڈاکٹر ٹری تلاس مستحکمہ خوش قسمتی سے ملتا ہے۔ انگلستان بینک کا ڈاکٹر ٹریٹمنٹ عہدہ کی اہمیت اور  
دمہ داری کے لحاظ سے برطانیہ عظمیٰ کے وزیر اعظم کے ہم نوا ماحات ہے۔ اس بینک کا کاروبار سمجھانے  
کے لیے ایک ضخیم کتاب لکھی لیکن اسے جان لینا ضروری ہے کہ تمام دنیا کے کاروبار زر کی کل ہیں  
اس بینک کی حیثیت اس بالکل کی سی ہے جو انجن کے ذریعہ سے تمام کل کو جلائے یوں تو دنیا میں بینک  
اور بھی بڑے بڑے ہیں مگر کاروبار زر میں اس کا سا اقتدار اور اثر کسی کو بھی نصیب نہیں امریکہ  
والوں کو خاص طور سے رشک ہے اور وہ چاہتے ہیں کہ کاروبار زر کو مرکز لندن کے بجائے نیویارک  
نمائے لیکن حوقد رتی اور انکیسانی فوجیتیں انگلستان کو حاصل ہیں وہ امریکہ میں ہیا کرنی بہت دشوار  
نظر آتی ہیں اور مدتوں لندن کو کسی رقیبہ اندیشہ نہیں۔

بینک کا طریق کار و بار سمجھنا جس قدر دشوار ہے اتنا ہی آسان بھی ہے۔ اگر تفصیل سے تو  
حیران رہ جائیے۔ اور اگر اجمال یہ نظر کیئے تو بات نہایت صاف ہے۔ جس طرح کہ لوگ اور شمار  
چیزوں کی تجارت کرتے ہیں۔ بینک کی بھی تجارت کرتے ہیں۔ تاجر تو چیزیں خرید کر بیچتے  
ہیں اور بینک زر مانتا لے کر قرض دیتے ہیں۔ تاجروں کا فائدہ اس میں ہے کہ چیر بن زر  
خریدیں اور گراں فروخت کریں۔ نمکوں کا منافع یہ ہے کہ زر کم تر خرچ سود پر مانتا لیں اور زیادہ  
نتیجہ سود پر قرض دیں بہت سی چیزوں کی مدتوں سے خرید جاری ہو۔ لیکن معاشی ترقیات کی بدولت  
آج کل زر کی گرم بازاری سب سے بڑی ہوئی ہے اگر کل چیزوں کی تجارت جسم ہو تو زر کو اس کا خون  
بلکہ روح سمجھنا چاہئے اور جب کاروبار میں تاجر ناگزیر ہیں تو پھر بینک تعمیر کیونکر کام چل سکتا ہے  
بینک کا کاروبار میں آج وہ رتبہ ہے کہ اس کی حالت ملک کی معاشی حالت کا آئینہ بھی جاتی ہے  
(۲۱) زر کا تھپی لکے موٹ میں مختصر ٹنوٹ سے بحث کی جائیگی جس سے واضح ہوگا کہ اجرا  
نوٹ کے ہول کیا ہیں انور نوٹ کے ذریعہ سے دولت میں کیونکر اضافہ ممکن ہے۔ نوٹ کا کاروبار  
یا تو اس قدر ہے کہ اس میں بہت سی چیزیں ہیں جیسا کہ ہندوستان کا حال ہے یا پھر خاص کسی بینک کے

حصہ چہارم  
بابت چہارم  
پھر دکر دیتی ہو اور اس پر تو این وضو اطلاق کی یا بندی عائد کر کے یہی نگرانی قائم رکھتی ہو۔ مثلاً انگلستان  
بنک کو نوٹ جاری کرنے کی حاصل اجازت حاصل ہو۔

لیکن عام بنکوں میں چک کا کاروبار ہوتا ہو جو کہ کسی طرح نوٹ سے کم نہیں چک سے بھی  
انتقال رقوم میں سیدہ سہولت ہوتی ہو اور اس سے بھی دولت میں بہت کچھ اضافہ ہو سکتا ہو  
اور چور ہا ہو۔

بنک کے حساب کتاب کی تفصیل سے تو ہم آگے جملہ بحث کریں گے یہاں صرف چک کی  
نوعیت اور اس کا کام سمجھانے کے لیے ہم ایک سادہ مثال پیش کرتے ہیں۔ فرض کرو کہ کچھ  
لوگ اپنا روپیہ لاکر بنک میں جمع کریں۔ معاف ظاہر ہو کہ یہ لوگ اپنا کل روپیہ ایک ساتھ  
اور ایک ایک واپس نہیں لیں گے۔ بلکہ قاعدہ یہ ہو کہ زر جمع شدہ کی دوہ میں ہوتی ہیں امانت  
رواں امانت واپس لینے کے واسطے حسب قرار داد ایک ہفتہ یا ایک ماہ یا تین یا چھ ماہ  
قبض واپس لینے کی بنک کو اطلاع دینی پڑتی ہو۔ نتیجہ یہ ہو کہ بنک زر امانت یا طینان کا کاروبار  
میں لگائے رکھتا ہو اور اطلاع طے ضروری مقدار کا روپا سے نکال کر واپسی کے واسطے ہتیا  
کر لیتا ہو اور وقت آنے پر ادا کر دیتا ہو۔ زر امانت واپس لینے کے واسطے چونکہ کچھ عرصہ قبل  
اطلاع دیتی شرط ہو۔ اس سے بطور نفع اصل کا روپا میں خوب کام لیا جاتا ہو۔ جو کچھ بطور  
سود بنک کو حاصل ہو اس کا ایک حصہ زر امانت جمع کرنے والے کو بھی دیا جاتا ہو اور اطلاع  
میں حصہ د جس قدر وسیع ہو زر امانت زیادہ مستقل کاروبار میں لگ سکتا ہو سود بھی زیادہ ہوتا  
آئے گا اور جمع کنندہ کو بھی مقابلہ بشرع ملے دیا جائے گا۔ مثلاً زر امانت ایک ہفتہ پر  
جمع کنندہ کو اگر بشرع نصف فیصدی سود دیا جائے تو زر امانت ایک ماہ یا دو ماہ  
یا تین ماہ پر ایک ڈیڑہ اور ۲ فیصدی تک دیا جائے گا۔ روپیہ جمع کرنے کی رو سے ہفتہ روزوں  
کے ہوتی ہو۔ اس سے مراد یہ ہو کہ زر جمع شدہ واپس لینے کے واسطے چھ ماہ کی اطلاع

دینی ضروری ہمیں جس وقت جتنا چاہیں روپیہ لے سکتے ہیں چونکہ زر رواں کی مقدار کثیر اداگی کے واسطے ہر وقت تیار رکھنی پڑتی ہے اور اس کو کاروبار میں لگانا خلافت احتیاط ہے۔ جمع کنندہ کو بھی اس پر کوئی سود نہیں دیا جاتا۔ مدامانت میں تو جمع کنندوں کو سود کا بھی لایچ ہوتا ہے لیکن درواں میں بھی لوگ بکثرت روپیہ اس محلہ سے جمع کرتے ہیں کہ اول تو اس کی پشت سے سبکدوش ہو جاتے ہیں۔ دوم بنک مفت خراجگی کا کام دیتا ہے اور روپیہ کے لین دین میں بڑی سہولت ہوتی ہے۔

روپیہ واپس لینے کا قاعدہ یہ ہے کہ جمع کنندوں کو بنک مطبوعہ فارموں کی کتابیں ملتی ہیں جن کی باقاعدہ خانہ بوری کر کے حسب ضرورت رقم واپس لی جاسکتی ہے۔ یہی فارم چیک کہلاتے ہیں یا چیک جمع کنندہ کی طرف سے بنک کے نام ایک حکم ہوتا ہے کہ ہمارے حساب میں سے فلاں رقم ہم کو یا فلاں شخص کو یا حال ہذا کو ادا کر دو۔ بنک چیک لکھنے والے کی تحریر اور دستخط سے اس کی صحت کا اطمینان کر کے اور چیک کی پشت پر روپیہ لینے والے کے دستخط کر کے رقم مندرجہ ادا کرتا اور چیک بطور رسید رکھ لیتا ہے۔ اب جمع کنندہ کی سہولت کا اندازہ کیجئے اس کو صرف ایک چکوں کی کتاب رکھنی پڑتی ہے اور جب جتنا روپیہ لینا یا کسی کو دینا منظور ہوا فوراً بنک کے نام چیک لکھ دیا اور کام بن گیا۔

اب سوال یہ ہوتا ہے کہ بنک زر امانت تو اس لایچ سے لیتے ہیں کہ اس سے کاروبار چلا کر سود پاتے ہیں جس کا ایک حصہ جمع کنندہ کو دیکھ باقی خود اڑاتے ہیں مگر زر رواں تو سوا بنکار پٹے رہنے یا واپس ہونے کے اور کسی کام آتا ہی نہیں اور نہ اس پر بنک کو کچھ سود ملے چھوڑ دے اس کا دروسہ اپنے ذمہ کیوں لیتا ہے۔ ذیل کی تفصیل سے واضح ہو گا کہ زر رواں بھی کئی شکل میں جمع کیا جاتا ہے بلکہ اس کا کوئی حصہ مطالبات واپسی بوری کرنے کے واسطے کا بھی مختص ہوتا ہے اور باقی کو بطور منسلک کاروبار میں لگا کر سود پاتا ممکن ہے اور چونکہ زر رواں



حصہ چارم  
ماہیت

یہ جمع کنندہ کو سود نہیں ملتا۔ کل بیک کی گروہ میں ہوتا ہے فرق صرف اس قدر ہے کہ کل زرامنت زیادہ مستقل کا رو بار میں لگایا جاتا ہے اور اس پر سود بھی بشرح اعلیٰ ملتا ہے لیکن اس کا ایک حصہ جمع کنندہ کو مکمل جاتا ہے اور زر رواں کا صرف ایک حصہ کام میں آسکتا ہے اور اس کی شرح سود بھی ادا نہیں ہوتی ہے لیکن جمع کنندہ کو کوئی حصہ نہیں ملتا۔

حاصل کلام یہ کہ بنک زرامنت کی طرح زر رواں سے بھی کچھ نہ کچھ سود ملتا رہتا ہے اور یہی وجہ ہے کہ جمع کنندہ سے کوئی معاوضہ لینے بغیر وہ زر رواں کی ٹیکہ ہشت کرتا ہے اور بطور جزائی وصول و ادائیگی کی خدمت سرانجام دیتا ہے۔

زرامنت کا بطور اصل کا رو بار میں لگانا تو سمجھ میں آسکتا ہے کیونکہ اس کی واپسی کے واسطے کچھ ہست دی جاتی ہے لیکن زر رواں جس کا جمع کنندہ کی طرف سے ہر وقت مطالبہ ہو سکتا ہے اور ہوتا رہتا ہے اس طرح کا رو بار میں ہنسایا جاسکتا ہے اس کو تو ہمیشہ نقد تیار رکھنا ضروری معلوم ہوتا ہے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ زر رواں کا صرف ایک حصہ بشکل نقد ہر وقت موجود رہتا ہے اور باقی کا رو بار میں لگا دیا جاتا ہے کہ بہتہ لگاتے ایسے کا رو بار میں ہیں کہ زر کی علیحدگی جلد سے جلد ممکن ہو۔ چنانچہ اس واقعہ کو ہم بنک کے چہرے کے تحت میں مزید تشریح کریں گے۔ یہاں یہ صرف یہ واضح کرنا مقصود ہے کہ زر حساب رواں کا صرف ایک حصہ کیونکہ مطالبات واپسی پورے کر سکتا اور کرتا ہے۔

کسی ملک میں بنک کا رواج ہونے کے معنی یہ ہیں کہ لوگ اپنا اثاثہ وختہ بنک میں رکھیں۔ جن لوگوں کو بطور خود کا رو بار چلانا منظور نہ ہو وہ تو اپنا روپیہ بطور اثاثہ جمع کرتے ہیں تاکہ سود بھی ملتا رہے مگر جو لوگ کا رو بار میں مصروف ہیں وہ بھی اپنا نقد بنک ہی پر رواں رکھتے ہیں۔ بنک بلا معاوضہ ان کا خزانچہ بنجاتا ہے اور ہر دفعہ جبکہ ادا کرنے کی دھمکی پائی۔ رقم میں بچہ سہولت ہوتی ہے۔ اول ایک سادہ مثال لو فرض کریں کہ کسی شہر میں مصروف

ایک بنک پر اور وہاں کے تاجر بدرواں اپنی اپنی طرف سے کافی رقمیں جمع کر دیں اب ان میں سے کوئی اپنے پاس سے کسی کو نقد رقم ادا نہیں کرے گا۔ بلکہ جب کوئی کسی کو کچھ دینا چاہے گا اس کے لیے چاک لکھدے گا جس کے پیش کرنے پر رقم مندرجہ بیک ادا کر دیگا۔ لیکن بنک سے زر نقد لینے کی نوبت کم آئے گی۔ ان تاجروں میں سے جن کی بنک میں مدرواں قائم ہو جب کوئی کسی کے لیے چاک لکھے گا تو رقم مندرجہ ایک کے حساب سے دوسرے کے حساب میں منتقل کر دی جائے گی۔ لیکن چاک لکھنے والے کی طرف سے ادائیگی اور چاک لانے والے کی طرف سے وصولیابی بنک کے حساب و کتاب میں درج کر دی جائے گی اور یہ سب تحریری کارروائی ہوگی۔ بنک کے زر نقد پر کوئی اثر نہ پڑے گا۔ صرف رقم مندرجہ چاک اس کے لکھے والے کے حساب سے خارج ہو کر اس کے یا لے والے کے حساب میں دبیج ہو جائیگی اس طرح پر یہ کل تاجر آپس میں لاکھوں ویسے کی تجارت کرتے رہیں مگر بہت کم زر نقد استعمال کرنے کی نوبت آئے گی صرف یکوں کی رقمیں بیک کے رجسٹروں میں ادھر سے ادھر گزرتی رہیں گی۔

اب اگر بنک بجائے ایک کے دوہوں الف اور ب اور کچھ تاجر اپنا حساب ایک بنک میں رکھیں اور کچھ دوسرے میں مگر سب آپس میں ایک دوسرے کے ساتھ کاروبار کریں تو ایک ہی بنک والوں کی چکیں تحصیل لا ادا اور وصول ہوتی رہیں گی لیکن اگر ایک بنک کا گاہک دوسرے بنک والے کے لیے چاک لکھے تب بھی وہی طریق برتنا جائے گا الف بنک کے گاہک دوسرے بنک والوں کے لیے اپنے بنک الف کے نام چاک لکھیں گے جن کو یا لے والے یعنی ب بنک کے گاہک براہ راست الف بنک کو بھیجنے کے بجائے اپنے ب بنک کے پاس بھیج دیں گے۔ اسی طرح ب بنک کے گاہک اپنے بنک ب کے نام الف بنک والوں کے لیے چاک لکھیں گے جن کو یا لے والے الف بنک کے گاہک ب بنک کے پاس بھیجنے کے بجائے اپنے بنک الف کو بھیج دیں گے۔ گویا الف بنک کے پاس ب بنک کے نام اور

حصہ ہام  
باب ہستم

**ب** بنک کے پاس الف بک کے نام بہت سی چکیں جمع ہو جائیں گی تہاں چک کی مجموعی رقموں کا موازنہ ہو کر جس بک کی چقیں رقم زیادہ کیے گی وہ دوسرے بک سے لے سکتا ہے لیکن چونکہ بکوں کا باہمی حساب کتاب برابر جاری رہتا ہے۔ کسی ایک کی رقم زیادہ نکلتی ہے کسی دوسرے کی۔ لغرض صفائی حساب قوم واجب الوصول اور واجب الادا کا مقابلہ تو وقتاً فوقتاً اوقات معینہ پر ہوتا رہتا ہے۔ لیکن ادائیگی زر نقد کی نوبت سکوں کے باہم بھی کم آتی ہے۔ ایسی رقمیں بھی آپس کے حساب کتاب میں درج ہو کر خود بخود زائل ہوتی رہتی ہیں البتہ اگر کسی کسی بک کا مطالبہ معمول سے زیادہ بڑھ جائے اور دوسرے بک کو اس میں کچھ ادا کرنا پڑے تو عجب نہیں لیکن ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے بلکہ ایک بک کے والوں اور پانے والوں کا حساب ہر ایک کی طرف سے جتنے چکا دا ہوتے ہیں اور اس کو جتنے وصول ہوتے ہیں سب اس کے حساب میں درج ہوتے رہتے ہیں اور ادائیگی وصولیائی کا موازنہ کرنے پر فوراً بتایا جاسکتا ہے کہ فلاں بک کا آنا پیوہ درواں میں باقی ہے۔

ترقی یافتہ ممالک میں بیسیوں بک جاری ہیں دو بکوں کا آپس میں چک کا رو بار چلاتا تو خیر آسان تھا مگر جب بکوں کی تعداد زیادہ ہو تو ایسے کاروبار میں بڑی گڑبڑ کا اندیشہ ہو سکتا ہے چودہ بکوں کے درمیان ۱۷۳۳ یعنی ۱۹۱۱ء کے تعلقات قائم ہو سکتے ہیں اور پچاس بکوں کے باہم ۱۷۳۵ تعلقات ممکن ہیں اتنے تعلقات کا بعد اجداد حساب کس قدر دشوار اور طوالت طلب ہوگا۔ لیکن اگر افراد کی طبع متعدد بک بھی اپنا ایک مرکزی بک قائم کر لیں تو ان کے لین دین میں بھی بذریعہ چک ہی سہولت ہو سکتی ہے۔ جو کہ ایک ہی بک کے حساب داروں کو آپس کے لین دین میں حاصل ہے۔ چکوں کا حساب کرنے پر جو بک جس دوسرے بک کو جس قدر ادا کرنا چاہو اس کے لیے مرکزی بک کے نام چک لکھ دے اور جس طبع حوام کی طرف سے معمولی بک چک کا حساب و کتاب اپنے رجسٹروں میں درج کرتے ہیں مرکزی بک

معمولی سکوں کی طرف سے ایسے ہاں دس کر لگیا۔ صل وہی ایک ہوگا فرق اگر ہر تو سرف اس سے ہمارے  
کہ وہاں یک لکھنے والے اور پانے والے عوام ہیں۔ اور یہاں یک۔ علیٰ طریق کار و مار معمولی  
بک اور مرکز کی بک میں کوئی فرق نہیں۔

یہاں لندن کی مشہور سٹرک لمبارڈ اسٹریٹ میں ایک مکان ہے جہاں ہر روز ۲۶  
ڑے ڑے سکوں کے گماتے جمع ہو کر جنکوں کا ماہی حساب کتاب لے کرے ہیں ایسے مقامات  
اصطلاحاً حساب لگے کہلاتے ہیں ہر ترقی یافتہ ملک کے کار و ماری مرکزوں میں ایسے حساب  
گہر قائم ہیں اور سکوں کا کار و مار ان بغیر علیٰ محال ہے۔ ورنہ انگلستان میں لندن کے علاوہ  
میں جسٹس میں دوسرا حساب گہر موجود ہے۔

مذکورہ بالا چھیس سکوں میں سے ہر بک کے گماتے ماتی چھیس سکوں کے نام سے  
بک ہوتے ہیں پہلے ہی پلندے سا سا کر لاتے ہیں۔ بکوں کے مسرتا یہ رقوم و میرہ کی یاد دہنت  
عائدہ تیار کر کے لیے ساتھ رکھتے ہیں ہر بک کو ماتی چھیس سکوں سے لیے نام کی بک کے پیش  
لندے ملحاتے ہیں اپنے دیئے ہوئے پلندوں کی رقوموں کا لیے ہوئے پلندوں کی رقوموں سے  
مقابلہ کرنے پر باسانی دریافت ہو جاتا ہے کہ کس بک کو کس قدر دیا ہے اور کس سے کس قدر لیا  
اسی کے مطابق راید رقوم کے چک انگلستان بک کے نام لکھ دیے جاتے ہیں جو کہ اس سب  
سکوں کے واسطے بطور مرکزی بک کام کرتا ہے اس طریق سے تحیداً ساتھ کو ڈرویدہ کالین بین  
ایک بیسٹیلے بغیر ہر روز مسر انجام پاتا ہے۔ جس سرعت اور سہولت سے حساب گہر میں کام پوتا  
ہے وہ بجائے خود دیکھ کم عجیب ہیں اور اس کام میں شدید ہونے کے واسطے بہت محنت  
اور مہارت درکار ہے۔ گماتوں کو اس قدر محنت کرنی پڑتی ہے کہ کبھی صحت و مانع میں  
متاثر ہو جاتے ہیں۔ ان چھیس کے علاوہ جو باقی بینک ہیں وہ انہیں کو ایسا بجٹ سا کہ حساب  
گہر میں اپنا کاروبار چلاتے ہیں لیکن بتوینہ کہ ان کو بھی بطور خود شریک ہونے کی اجازت

حصہ چہارم  
باب ہفتم

ملتی چاہئے۔ کوئی وجہ نہیں کہ وہ اس سہولت سے محروم رکھے جائیں۔

ادیر کے بیان سے واضح ہوا ہو گا کہ زر رواں کا اگرچہ اصلی مقصد تو چکا دا کرنا ہے لیکن چونکہ ہر کوئی اپنا زر رواں نکال ہی نہیں رکھتا پسند کرتا ہے۔ ادائیگی زر کی نوبت کم آتی ہے بیشتر رقوم مندرجہ چک صرف بینک کے رجسٹروں میں لکھنے والوں کے حساب سے خارج ہو کر پانے والوں کے حساب میں درج ہو جاتی ہیں اور چونکہ ہر کوئی چک لکھتا اور پاتا ہے۔ رقوم مندرجہ خود بخود زائل ہوتی رہتی ہیں۔ اگر زر رواں میں سے کبھی نقد ادا کرنا پڑتا ہے تو اس وقت جبکہ جمع کنندہ خود لینا چاہے۔ یا کسی ایسے شخص کے لیے چک لکھے جس کو نقد درکار ہو یا جو بینک میں حساب نہ رکھتا ہو۔ لیکن چونکہ ایسے موقع کم پیش آتے ہیں لہذا زر رواں کا صرف ایک حصہ مطالبات ادائیگی پوری کرنے کے واسطے کافی ہوتا ہے اور باقی بطور صل کاروبار میں لگا دیا جاتا ہے مگر اس شرط پر کہ اس کے کاروبار سے صلحدگی جلد سے جلد ممکن ہو تاکہ اگر کوئی ایسا وقت آن پڑے کہ بہت سے چکوں کی رقیں نقد طلب کی جاویں تو زر رواں کا یہ حصہ کاروبار سے ہٹ کر فوراً ادائیگی کے واسطے آموجود ہو ورنہ اگر خدا نخواستہ بینک چک ادا کرنے سے معذوری ہو تو فوراً اس کو دیوالیہ قرار دیدیا جائے گا۔ اور دیوالہ نہ کھٹے ہی سب کھیل بکھیر جائے گا۔

معلوم ہوا کہ بینک لوگوں سے بدمامانت و بدمردواں و بیہ لیتا ہے۔ بداول میں جمع کرنے والوں کو کچھ سود بھی ملتا ہے۔ بد دوم میں جمع کر لے والوں کو یہ فائدہ کہ بینک بطور ان کے خزانہ کے کام کرتا ہے اور ادائیگی وصول پائی رقوم میں بینک کے ذریعہ سے بیکہ سہولت ہوتی ہے۔ بینک امانت کا کل اندوختہ اور نیز مردواں کا ایک جز بطریق صل کاروبار میں لگا کر خوب سود وصول کرتا ہے۔ لیکن چونکہ دوسروں کا روپیہ ہے اور بعض معتبر سپیکر لوگوں نے بینک کو دیا ہے شغل میں ہیں بیکہ اعتیاد شرط ہے۔ نہ تو روپیہ مائے جانے کا اور بیکہ ہونا چاہئے

اور نہ اس کے کاروبار سے جدا ہونے میں زیادہ دیر لگنی چاہئے۔

حصہ چہام

بک کی صرف ہم کو ایک کارگزاری اور دیکھانی مافی ہر حوکہ عالم معیشت کے محاسبات میں کسی سے کم نہیں۔ شغل اصل کی ایک صورت یہ بھی ہے کہ مال و جاداد کی ضمانت پر معتبر لوگوں کو روپیہ قرض دیا جائے۔ لیکن کثیر لوگ بک سے قرض لیکر اس کو مدرواں میں جمع رکھتے ہیں۔ یعنی بک کے قرض داروں کو مقدار قرض تک بک کے نام پر بک لکھنے کا حق حاصل ہو جاتا ہے گو یا کہ انہوں نے بک کی مدرواں میں اس قدر روپیہ جمع کر دیا ہے اس ترکیب سے دو گونہ تعلقات نمودار ہو جاتے ہیں۔ اول تو بک اس شخص کو قرض دینا ہے دوم وہ شخص رز قرض بک ہی کے سپرد کر دیتا ہے تاکہ وہ اس کو بطور حراہی رکھے گو یا جو قرض دے والا ہی رز قرض کا محافظ قرار پاتا ہے۔ اب قرض دار اگر اپنے ہی نام پر بک لکھ کر کوئی رقم وصول کرنا چاہے یا کسی ایسے شخص کے نام لکھے جس کو رز نقد درکار ہو یا جو کسی بک میں حساب نہ رکھتا ہو تب تو بک کو کچھ رز نقد ادا کرنا پڑے گا ورنہ کثیر ہو تا یہ ہے کہ بک یا تو ان لوگوں کے لئے لکھے جاتے ہیں جن کا خود اس بک سے حساب ہو یا جو کسی دوسرے بک سے حساب رہتے ہوں۔ بصورت اول بک راہ راست ہی بک کے پاس پہنچ جاتا ہے جس سے قرض یا اور رز نقد ادا کرنے کی نوبت کم آتی ہے صرف رز قرض کا رجسٹروں میں اندراج ہو جاتا ہے بصورت دیگر بک مذکور بکوں کے ماہی لین دین کے حساب میں متاثر ہو جائے گا کیونکہ یہ معمول ہے اگر دوسرے بک کے نام ایسا ہی اس کے قرضدار کا لکھا ہو یا بک پہلے بک کے پاس پہنچے تو یہ دونوں ایک دوسرے کو ترائل کر دیں گے۔ کوئی بک بھی دوسرے کو کچھ ادا کرے گا۔ صرف اپنے اپنے رجسٹروں میں اپنے نام پر بک کی رقم قرضدار کے حساب سے خارج کر کے دوسرے بک کے نام پر بک کی رقم لینے کا بک کے حساب میں درج کر لیں گے اور اگر دوسرے بک کے نام ایسی بک پہلے بک کو تہ ملتی تو بھی لین دین کی عمومی رقموں میں اس بک کی قیمت

حصہ ہام  
ہستہ

ایسی ہوگی جیسی کہ جہاڑ میں ایک سینک درہت ٹکن ہر کہ پہلے بک کی دوسرے برادر رقم  
نکلے جس سے اس چک کی ادائیگی ہو جائے اور اگر نفیس محال اس چک کی رقم دوسرے بک  
کو ادا کرنی بھی ضروری ہوئی تو مرکزی بک فم ندرتہ یک بک اہل حساب سے عارج کر کے  
بک و م کے حساب میں نہ کر دیگا۔ رزفد کے ادا کرنے کی پھر بھی نوبت نہ آئے گی حاصل کلام  
یہ کہ بک رزفد کے بجائے صرف چک لکھنے کا حق دیکر دوسرے لوگوں کو قرض دیتے  
اور خود ان کے خزانچی بن جاتے ہیں اس میں شک نہیں کہ بک کل زر قرض دینے کا ذمہ  
کرتا ہے۔ لیکن چونکہ بالعموم قرض دار مدیہ چک رر قرض وصول کرتا ہے بک کو زر نقد ادا  
کرنے کی کم نوبت آتی ہے۔ قرض کی رئیس بستہ رجسٹروں میں گہوتی رہتی ہیں۔ حتیٰ کہ کچھ  
عرصہ میں بک کو قرض دار سے قرض وصول ہو جاتا ہے۔ اور اس وقت اگر قرض دار کے لکھے  
ہوئے چک کا رزفد بھی ادا کرنا پڑے تو کچھ مضائقہ نہیں۔ نتیجہ یہ نکلا کہ بک نے رزفد کے بجائے  
بیشتر اپنا اعتبار قرض دیتے ہیں۔ قرض دار بک کے نام چوک لکھتے ہیں وہ یا تو اس  
بک کے پاس واپس آجاتے ہیں یا بنکوں کے باہمی حساب میں غائب ہو جاتے ہیں زر  
نقد ادا کرنے کی دست مدتوں نہیں آتی حتیٰ کہ قرض دار سے قرض بھی وصول ہو جاتا ہے  
اگر بک صرف زر نقد قرض دیتے تو ان کی حیثیت محض دلال کی سی ہوتی کہ کچھ لوگوں سے روپیہ  
لیتے اور کچھ کو سود پر قرض دیتے۔ سود میں سے جو کچھ بطور کمیشن کا تکر یا قی روپیہ والوں کو  
دیتے لیکن زر نقد سے کہیں زیادہ بنکوں کا اعتبار قرض پر چلتا ہے اور ایسے قرض کی مقدار  
کہ دروں اور اربوں روپیہ نظر آتی ہے سبزی و چہرہ کہ بنکوں کی رقموں کے سمجھنے میں عوام کو دھوکا  
ہوتا ہے مثلاً برطانیہ خطے کے بنکوں میں جمع شدہ رقموں کی مقدار تیرہ ارب پچاس کروڑ  
زیادہ دکھائی جاتی ہے۔ تو کیا اس سے یہ نتیجہ نکلتا ہے کہ عوام نے اس قدر زر نقد بنکوں  
میں جمع کر رکھا ہے۔ بلکہ وہ سمجھ رہے ہیں کہ اس رقم کا ایک برا حصہ بقیہ میں ہوں گے جو بظاہر

زرقہ معلوم ہوتے ہیں لیکن درحقیقت وہ اعتبار سے زیادہ کچھ نہیں اور جن کا شکل زرقہ کوئی وجود نہیں۔

حصہ چہارم  
باستہم

اس گل بحث کا باب لہاب یہ کہ تک ملک کے بہت زیادہ اندوختوں کو بطریق اس حکام میں ملاتے ہیں اور ایک ایک وہیہ سے دس دس وہیہ کا کام لے کر طبع طبع سے کاروبار کی ترقی میں ناگزیر مدد دیتے ہیں۔ جس ملک میں عمدہ بنک جاری ہوں ہاں کی معاشی ترقی کی رفتار نہایت سست ہونی لازمی ہے۔

چیک کا مختصر حال اوپر بیان ہوا ذیل میں بینک کا ایک چٹھہ پیش کیا جاتا ہے جس سے بینک کے کاروبار کی ایک جھلک نظر آجائے گی رہی بینک کی تفصیل۔ سو یہ وہ دریا نہیں جو کوڑہ میں بند ہو سکے۔

(۳۱) چٹھہ ایک محل مرد حساب کتاب ہوتا ہے جس میں جاس رہت تو وہ کل قوم درج ہوتی ہیں جو بینک کو لوگوں سے وصول ہوتی ہیں اور جو اس کو واجب الادا ہوں اور جاب چپے جو کہ بینک نے دوسروں کو دی ہوں اور جو کہ اس کو واجب الوصول ہوں یا کہ جو اس کے پاس موجود ہوں۔ گویا جانب راست تک کی رقم واجب الادا کہانی جاتی ہے اور جانب چپ بینک کا اساس اور رقم واجب الوصول ذیل میں ہم منۃً ایک چٹھہ پیش کرتے ہیں

لاکھ	لاکھ	لاکھ	لاکھ
اصل وصول شدہ	۱۸	نقد بدست	۴۳
اندوختہ	۱۰	قرض عین الطلب و اطلاق	۲۰
زبد امانت	۱۵۰	خرید ہتھکڑیاں و تھکنے	۱۵
زبد دواں	۱۰۰	تفہل اصل	۵۰
مردفیع نقصان	۲	بینک گھر	۴
	۲۸۰		۲۸۰



اب اس چٹہ کی مختصر تشریح سنئے اول یہ تناظر دہری ہو کہ جن لوگوں کا بنک سے تعلق ہوتا ہو ان کی دو قسمیں ہیں ایک شہر کا یا حصہ داران بنک دوسرے بنک کے گاہک جب بنک کا یہ کرنا مقصود ہوتا ہو تو کچھ لوگ سب سے پہلے ایک تم اپنی طرف سے مہیا کر کے بنک کی مبادی وائلتے ہیں یہی وہ رقم ہے جو بنک کا اصل کہلاتی ہے اس کا مقصد یہ ہوتا ہے کہ لوگ بنک کو معتبر سمجھیں اور حلوگ بنک سے لین دین کریں ان کو اطمینان ہو کہ بنک کے پاس اس قدر اصل موجود ہے کہ اگر کبھی بنک کو نقصان پہنچے یا اس کا دیوالہ بھی نکل جائے تو لوگوں کی رقمیں اس اصل سے وصول ہو سکیں گی۔ گویا اصل سے عوام کی نظر میں بنک کی وقعت اور اعتبار قائم ہوتا ہے۔

اصل مہیا کرنے کا قاعدہ یہ ہے کہ کبھی تو چند لوگ ملکر طور خود جمع کر دیتے ہیں اور کبھی بنک کے نام سے حصے فروخت کیے جاتے ہیں جن کی قیمت سے اصل کی مطلوبہ رقم حاصل ہو جاتی ہے حلوگ اصل بطور خود جمع کریں یا حصہ خریدیں وہ شہر کا یا حصہ داران بنک کہلاتے ہیں۔ اور ان ہی کو بنک کا مالک سمجھنا چاہئے۔ کل مصارف ادا کرنے پر جو کچھ منافع بچتا ہے ان ہی میں تقسیم ہو جاتا ہے اور وہ ان کے کاروبار کا منافع شمار ہوتا ہے۔

اول چٹہ مندرجہ بالا کی جانب دہشت والی رقم واجب الادا پر نظر ڈالیے ۱۸ لاکھ اصل وہی رقم ہے جو شہر کا یا حصہ داران بنک نے مہیا کی ہے اور جس کو بنک کا سنگ بنیا و کہنا سبب ہو گا یہ ۱۰ لاکھ اندوختہ کہاں سے آیا۔ بات یہ ہے کہ جب بنک کا مہیا کرنے سے چلتا ہے اور شرح منافع اصل ہوتی ہے تو مالکان بنک کل منافع لینے کے بجائے ایک مناسب مقدار پر فائدہ کرتے ہیں اور باقی کو بچا بچا کر مہاندہ و ختمہ بیع کرتے رہتے ہیں اصل کی طرح اندوختہ بھی انہیں کی ملک ہوتا ہے اور اس سے بھی بنک کا سامان اور اعتبار بڑھتا ہے۔ اگر فرق ہو تو صرف اس قدر کہ اصل بنک قائم ہوتے وقت مہیا کیا جاتا ہے اور اندوختہ بنک کے منافع سے ہیں اندازہ ہو جاتا اندوختہ سے بنک کی مالی حیثیت بھی عمدہ نظر آنے لگتی ہے اور بنک کی اعتبار بھی کافی ہوتی ہے۔

ماتا ہے۔ مرید ہراں اند وختہ بھی دوسری مدوں کے رویہ کی مانند کاروبار میں لگا رہتا ہے اور مالکوں  
کو اس سے آمدنی حاصل ہوتی ہے کچھ نہیں کہ وہ بیکار ریڑا رہتا ہو۔ اس کو ہم خرما و ہم ثواب کا مصداق  
سمجھنا چاہئے اور جن ملکوں کے پاس اند وختہ ہو وہ بہت خوش قسمت خیال کیے جاتے ہیں ۲ لاکھ  
نفع و نقصان سے مراد وہ رقم ہے جو کل مصارف ادا کرنے کے بعد بطور منافع مالکوں کو بچے لیکن  
چونکہ اس میں کبھی زائد بچنے کے بجائے الٹی کمی پڑنے کا بھی اندیشہ ہو سکتا ہے اس لیے اس کو  
محض نفع کے بجائے نفع و نقصان سے تعبیر کرتے ہیں اس میں جو رقم دکھائی جائے وہ صرف  
اس ماہ سے متعلق ہوتی ہے جس کی مابت کاروبار کا چٹہ شائع کیا جائے مثلاً ہر شش ماہی یا سہ ماہی  
کے بعد۔

پس معلوم ہوا کہ تین تین یعنی ۱۰ لاکھ اند وختہ اور ۲ لاکھ نفع و نقصان کل  
۱۲ لاکھ شریک یا حصہ داران بنک کی ملک ہے۔ لیکن تعجب ہوگا کہ جب یہی لوگ مالکان بنک  
تھیں تو پھر اس رقم کو بنک کی طرف سے واجب الادا شمار کرنے کی کیا ضرورت ہے یہاں  
تو ادا کرتے اور پانے والے وہی لوگ ہیں پہلا کوئی اپنا دین دار خود کیونکر ہو سکتا ہے اور خود  
اپنے کو ادا کرنا کیا معنی اس میں شک نہیں کہ اس رقم کے دین دار اولین دار وہی لوگ یعنی مالکان  
بنک ہیں لیکن بعض معنائی حساب ان کی دونوں حیثیتیں علیحدہ کہی جاتی ہیں۔ گویا کہ  
بنک حصہ داروں سے کوئی جدا چیز ہے اور جو کچھ ان سے لیتا ہے اس کی واپسی کا ذمہ دار ہے  
اس لیے کہ یہ سہ ماہی وصول شدہ کی تشریح اس وجہ سے ضروری ہے کہ عوام کو دہو کاٹنے  
کے لیے بعض بنک اس کی مدد میں کوئی بڑی رقم شائع کر دیتے ہیں جس سے اصل کی مقدار  
کلی مراد ہوتی ہے۔ حالانکہ درحقیقت حصہ داروں سے صرف اس مقدار کا نصف یا  
تہائی چاہتا ہے وصول کیا جاتا ہے۔ مثلاً ۱۰ لاکھ روپیہ قیمت والے چار چار سو روپیہ کے  
۵ ہزار حصے اس شرط پر فروخت کیے جاویں کہ خریدار ہر دو سو روپیہ حصہ تو خریدتے وقت

حصہ چہارم  
ماہنامہ  
ادا کرنے پڑیں گے اور باقی باقسط معین عند الطلب تو اس صورت میں بک کا اسل کلی  
۲۰ لاکھ نتائج کیا جاسکتا تھا۔ حالانکہ صرف ۱۰ لاکھ اسل موجود ہے۔ لہذا اسل کے ساتھ وصول شدہ  
کی تصریح قانوناً لازمی قرار دیدی گئی۔

یہاں یہ امر بھی غور طلب ہے کہ کہنے کو تو بک نے (۲۰ - ۲۰۸) ۲۰ لاکھ روپیہ کا کاروبار  
کر کے کہیں ۱۰ لاکھ کمایا گویا شرح منافع ۲۰ فیصدی کے قریب ہی لیکن مالکان بک کو یہ کل منافع  
۱۸ لاکھ اسل پر وصول ہوا۔ گویا ان کے نزدیک منافع ۱۱ فیصدی سے بھی زیادہ ملا۔ پس  
بک کی کامیابی کے دو ٹرے راز معلوم ہوتے ہیں۔ اول اعتبار دوم کاروبار میں کم منافع  
لینا۔ جب بک پر اعتبار کر کے لوگوں نے اپنا (۱۵۰ + ۱۰) ۲۵ لاکھ روپیہ بده امانت  
وہ رواں بک کے سیر کر دیا تو اس کو بھی کاروبار میں لگا کر اور اوسط صرف ۲۰ فیصدی منافع  
لیکر بک نے اپنے ۱۸ لاکھ اسل پر ۲۰ لاکھ منافع کمایا

اوپر کے بیان سے واضح ہوا کہ جانب رہست میں تیس یعنی اسل۔ اندوختہ اور نفع نقصان  
جن کی مجموعی تعداد ۳۰ لاکھ ہوتی ہے خود مالکان بک کو بک کی طرف سے واجب الادا  
ہیں۔ اب باقی دو رقمیں یعنی ۱۵۰ لاکھ بده امانت اور ۱۰ لاکھ بده رواں۔ ان دونوں  
مدوں کا مفہوم اوپر بیان ہو چکا ہے یہاں پر صرف یہ جتنا نامقصود ہے کہ ان تینوں مالک ہ  
دوسرے گروہ ہوتا ہے جس میں بک کے گھایک شامل ہیں گویا گاہک ہ لوگ ہیں جو بک کے  
مالک تو نہیں لیکن اس سے لین دین رکھتے ہوں۔ اس میں اپنا روپیہ جمع کریں یا اس سے  
کچھ روپیہ قرض لیں۔

رقوم واجب الادا کی تو تشریح کی جا چکی۔ اب جانب چہم قوم اساسہ و رقوم واجب القبول پر نظر ڈالیں  
بنکوں کو لینے نام کے چک فوراً ادا کرنے کے واسطے ہر وقت تیار رہنا ضروری ہے ورنہ وہ اگر کسی ایک  
چک ادا کرنے سے بھی معذور ہوا تو فوراً دیوالیہ قرار پا جائے گا اور سب کاروبار شہ و مالا شہو جا

دعوت نہیں ۴۴ لاکھ بدست تو وہ رقم جو ادائیگی پاک کے خیال سے احتیاطاً ہر وقت بشکل زرموجود رکھی جاتی ہے۔ قرض عند الطلب یا اطلاع قریب کی۔ لاکھ رقم غالباً دلالوں کو اس شرط پر قرض لئی ہوگی کہ جب چاہے فوراً یا صرف دو ایک روز کی اطلاع دیکر اپنا قرض واپس لے لے چونکہ دلال رقم قرض سے ہنڈی کی تجارت کرتے ہیں اور ہنڈی ہر وقت فروخت ہو سکتی ہے ان کو اس قدر بلکہ قرض واپس کرنے میں کوئی دقت نہیں ہوتی مزید براں اس سخت شرط کی رعایت سے ان کو سود بھی کم دینا پڑتا ہے۔ اس دس لاکھ رقم کی حالت بھی قریب قریب نقد کی سی ہے۔ پس نقد بدست اور قرض عند الطلب یا اطلاع قریب کی دونوں قسمیں مجموعی طور پر سرمایہ محفوظ کہلاتی ہیں۔ اس سرمایہ سے مراد وہ رقم جو چیک ادا کرنے کے واسطے یہ پیش تیار رہے۔ سرمایہ محفوظ سے کچھ روپیہ جو روزمرہ کے چیک ادا کرنے کے واسطے باہر رہتا ہے۔

بنک کا گھلہ کہلاتا ہے۔ انگریزی داں ناظرین کے واسطے یہاں ایک نکتہ واضح کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ اس بنکوں کے حساب میں دو اصطلاحیں نظر آتی ہیں ایک ریٹرن فنڈ جس کی ریٹرننگت ہیں اور دوسری محض ریٹرنو۔ واضح ہو کہ ریٹرن فنڈ یا ریٹرن سے مراد اندوختہ ہے اور ریٹرن سے سرمایہ محفوظ۔ گھلہ جس کو انگریزی اصطلاح میں مل مستی کہتے ہیں سرمایہ محفوظ کا ایک جزو ہوتا ہے جو روزمرہ کام کے باقی رقم احتیاطاً اس وقت کے لیے محفوظ رکھی جاتی ہے۔ تیسری مد کو چھوڑ کر آخری دو مدوں کو پہلے سمجھنا مناسب معلوم ہوتا ہے۔ شغل میں کی ۵۰ لاکھ دور رقم ہے جس سے کارخانوں کے حصے یا سرکاری رقبے خریدے گئے ان پر بقدر معین سود وصول ہوتا رہتا ہے اور بوقت ضرورت یہ بھی فروخت ہو سکتے ہیں بنک گھر کا ۵ لاکھ روپیہ بنک کی زمین اور عمارت اور سامان کی قیمت ہے اب بڑی ہنڈیوں اور قرض بہ ضمانت کی سب سے بڑی لینچ جس میں ۵۰ لاکھ روپیہ لگا ہوا ہے۔

بنک بٹھ کا ٹکڑے ہنڈیاں خریدتے ہیں اور چونکہ ہنڈیاں ہر وقت فروخت ہو سکتی

حصہ چہارم  
پانچواں  
ہیں۔ ان کی تجارت بھی بکوں کو بہت مرعوب ہے۔ مالی ضمانت لیکر مہنگے لوگوں کو روپیہ بھی قرض دیا جاتا۔ لیکن عجیب و غریب طریق سے یعنی بک قرض خواہوں کو لینے نام مقدار قرض صرف چاک لکھنے کا حق دیدیتے ہیں۔ جن کو زر نقد میں ادا کرے کی بابت کم آتی ہے حتیٰ کہ زر قرض وصول ہو جاتا ہے۔ ایسے قرض داروں کا چاک لوگ اس جسے لے لیتے ہیں کہ وہ معتبر بنک کے نام لکھا ہوتا ہے۔ اور بنک سے چاک کا زر نقد لینے کی عجلت نہیں گویا کہ بک قرض خواہوں کو صرف ایسا اعتبار قرض دیدیتے ہیں جو کہ زر نقد کا کام دیتا ہے۔ درحقیقت یہ ایک ہایت عجیب و پرہیزگار طریقہ لین دین کا ہے جو عور کیے بغیر سمجھ میں آنا دشوار ہے۔ بک کے قرض کی ہم اس سے قس بھی چاک کے تحت میں تشریح کر چکے ہیں۔

اب یہ سمجھا ضروری ہے کہ بنک خواہ دلالوں کو عندا طلب قرض دے یا دوسرے لوگوں کو میعاد قرض دے یا نہ کا ٹکڑا ہنڈی خریدے ہر صورت زر نقد دینے کے بجائے وہ صرف چاک لکھنے کا حق دیدیتا ہے اس کا نتیجہ یہ ہے کہ معاملہ ہوتے ہی رقم بنک کے چٹھہ میں حاب چپ یا خرید ہنڈی کی مد میں شامل ہو جاتی ہے۔ گویا کہ بنک نے زر نقد ادا کیا اور حاب رہست بھی وہ بمدر و اس شمار ہو جاتی ہے گویا کہ پانے والے نے زر نقد بک میں جمع کیا۔ حالانکہ درحقیقت اس وقت نہ کوئی زر نقد دیا جاتا ہے اور نہ جمع کیا جاتا ہے۔ صرف اندراج ہی اندراج ہے، لیکن بنک کے اعتبار سے بھی زر نقد ہی کا سا کام نکلتا ہے اور مدتوں یہ قس محض صی رہتی ہیں۔ حتیٰ کہ قرض دار اپنا قرض بنک کو ادا کرے یا ہنڈی پٹ بجائے یا فروخت کر دی جائے۔

چہنہ مندرجہ بالا میں رقوم واجب الادا اور واجب الوصول حسب ذیل نظر آتی ہیں

حصہ چہارم	لاکھ	۲۵	نقد بدست	۴۳	لاکھ
ماتہم	۲۵	۲۵	تعل اصل	۵	
			مک گھر	۷	
			قرص گاہکوں کو		
				۱۸۰	

گاہکوں کو ۲۵ لاکھ واجب الادا ہو گیا کہ یہ کل رقم انہوں نے ملک میں جمع کی ہے۔ لیکن سنا ہی ۱۸۰ لاکھ ان سے بنک کو و احسا لوصول بھی ہو گیا کہ بنک نے یہ کل رقم ان کو قرض دی ہے لیکن ملک قرض شکل زر نقد کم دیتا ہے اور رقم قرض ہر دو عاب درج کر دیتا ہے۔ گویا کہ کل رقم بنک نے شکل زر نقد دی اور قرض گیر نے وہی رقم بنک میں مددواں جمع کر دی۔ پس معلوم ہوا کہ بمدا مانت و رواں ۲۵ لاکھ کی جو رقم دیکھائی گئی ہے اس میں سے صرف (۲۵۰ - ۱۸۰) ۷۰ لاکھ تو نقد جمع کی گئی ہے اور باقی ۱۸۰ لاکھ وہ رقم ہے جو ملک نے قرض دیکر دونوں جانب بیع کر دی۔ سوائے اقدار کے اس وقت تک اس رقم کا کوئی وجود نہیں جب تک کہ وہ قرض داروں سے وصول نہ ہو جائے یا ہنڈیاں نہ بیٹ جائیں کیسے تعب کی بات ہے کہ ملک کے پاس کل (۷۰ + ۱۸۰) ۲۵۰ لاکھ روپیہ شکل زر نقد موجود ہے ۲۵۰ لاکھ تو بطور نقد بدست بیکاریٹا رہتا ہے۔ ۷۰ لاکھ بنک گہر کی قیمت ہر اور خصوصاً لاکھ کاروبار میں لگتا لیکن اس (۱۸۰ + ۵۰) ۲۳۰ لاکھ کا کام نکلتا ہے۔ اور دو لاکھ منافع حاصل ہوتا ہے جو کہ ۱۸ لاکھ اصل پر حصہ داروں میں بشرح ۱۱ فیصدی تقسیم ہوگا۔ یا اگر حصہ دار کچھ کم منافع مثلاً ۸ فیصدی لینا قبول کریں تو باقی رقم اندوختہ میں شامل ہو جائے گی اور وہ بھی حصہ داروں ہی کی ملک ہے۔ گاہکوں کو مدامانت کی رقم پر جو سود دیا گیا ہوگا وہ اس دو لاکھ کے منافع سے خارج ہے۔

۱) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۲) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۳) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۴) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۵) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۶) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۷) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۸) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۹) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

۱۰) لوٹ لیا ہرچہ سرکار یا کسی نیک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حسب چاہر لوٹے کے  
 صدہام  
 مابینہم  
 لوٹ چک  
 ہندی یا  
 سرکاری  
 ہے اور  
 کا جائز  
 ہے۔

ان کی ضروریات یہی محتاج ہوں گی مثلاً ۱۱ یا ۱۲ روپیہ ۱۵ آنہ یا ۱۶ یا ۱۷ ایسی رقموں کی  
 ادائیگی مذریعہ لوٹ دقت طلب ہے۔ یعنی کچھ لوٹ اد کچھ روٹ لاتی دینا ضروری ہے جس سے وہ  
 مرہ کے خرچ کے لوٹ بھی لوگ بنک میں مددرواں جمع کر پانہ کرتے ہیں۔ تاکہ قسبی رقم درکار  
 ہوئی۔ ای کا چیک بنک کے نام لکھ یا امریک یا نئے والے نے رقم مندرجہ بندہ سے وصول  
 کو لی پھر یہی ہر ترقی یافتہ ملک میں لوٹوں کی ترقی ترقی رائج ہے۔

ایک بینک کے نام ایک تحریری حکم ہو کہ اس کے لئے الی کی طرف سے رقم مندرجہ  
 اس کے حامل کو ادا کرنے کے بعد کسی حامل کا نام درج کر دیا جاتا ہے اور کسی ہیں یہی قسم کا چیک مثلاً  
 نام جوگ اور دوسری قسم ہوتی جوگ کہلاتی ہے اگر لکھنے والا اور یہ بینک جس کے نام  
 چیک لکھا جائے پورے طور پر معتبر ہوں تو بینک نوٹ کے ہم پلہ ہو جاتا ہے اگر فرق ہو تو بینک  
 اس قدر کہ بینک کی رقمیں لوٹوں کی مانند نہیں ہیں ہر کوئی رقم بینک میں داخل کی جاسکتی ہے  
 لیکن ہر شخص اور ہر ملک کی حالت سے یوراپور واقعہ ہونا ہر کسی کو دنوار ہر ممکن ہے

کہ یک لکھنے، اس کا ایک میں اس کچھ جمع ہو یا تم مدد رح یک اس کی جمع کردہ رقم سے دیا  
 ہو یا مک کا دیوالہ کل ماٹے بہ صورت یک یا لے دلے کو بہت دقت اور حیرانی اٹھائی  
 بیٹے کی پس یک ہی ملک میں مل سکتا ہے جہاں حوام یہاں دو ستن حیاں ہوں اور کار  
 ما میں ایما ہا ی پیتیں۔ یک کی ای کی وریوں کی بہت اس کو رہ قانونی قوانین دیا جاتا  
 یعنی کوئی لین دار یک لینے پر نہ ہو ہیں کیا ماکتا گروہ جا ہر طور ہر احسا لوصول رہ نظر آتی  
 میں طلب کر سکتا ہے۔ جو مکہ نوٹ سر کا دیا مارت سرکار کسی معتر یک کی طرف سے حا  
 ہوتے ہیں ان کو رہ قانونی کا تریہ حاصل ہے پس حک نوٹ کی ما مد نظر رہ نہیں چلا اگر  
 حیح کی صورت ہوئی تو یک یا لے والا مک سے رقم مدد رہ شکل رہ قانونی، مہول کرتے تھے۔  
 درہ یک بدامانت یارواں اپنے مک میں جمع کر دے گا، رہ بوقت ضرورت لیتے یلے یا یک  
 لکھ کر جتنی رقم دکار ہوگی یک سے لیتا رہر گا یا دوسرے کے یلے یک لکھ کر یک سے اس  
 کو رہ رہ دلوا دے گا۔ چک کی قمیں میتتر یک کے رجسٹروں میں ادھر سے ادھر گہومتی رہتی ہیں  
 ان کو شکل رہ لقا ادا کرنے کی نوبت کم آتی ہے اور چک بہت کم متل نوٹ دست مدست ہوتا ہے  
 ہنڈی کسی شخص کی طرف سے جس کو لکھنے والا کہتے ہیں۔ دوسرے شخص کے نام ہو یا  
 والا کہلاتا ہے ایک تحریر ہوتی ہے کہ فلاں رقم شخص اول الذکر کی آخر الذکر پر واجب الہ ذل رہ  
 شخص دوم اس پر لفظ قبول اور لیتے، مستخط لکھ کر اس کی اسدیق کہ دیتا ہے۔ شہادی میں آتے  
 اس مال کی قیمت درج ہوتی ہے جو لکھنے والا یا لے والے کے ہاتھ ہو و خست کرے اس  
 اگر لکھنے والا یا لے والا ہر وقت معیہ رہ تم مندر بہرہ خود وصول کرے یا اس سے قبل ہر طرح بقیع  
 و کسی دوسرے کے ہاتھ ہوا ہے وہ نت کر کے ایسے دام نہ، سول اسے ہنڈی کا حریہ  
 رکھے والا کہلاتا ہے اور اس کو بھی لکھنے والے کی طے مالے والے سے رقم مندر بہرہ وصول  
 کرنے کا حق حاصل رہ جاتا ہے۔



حصہ چہارم  
ہندو عند الطلب اور یکساں ہیں اگر فرق ہو تو صرف اس قدر کہ یک صرف ایک کے نام  
لکھا جاتا ہو اور ہندو تجارت کے نام بھی لکھی جاتی ہو۔ میعاد ہندو پر بہتہ سود ملتا ہو۔ لیکن  
تیس اور وقتِ ادائیگی و دخت کرنے پر ان کی رقم سدرجہ میں سے بٹہ کٹ کر قیمت ملتی ہو۔ ہندو  
کی اصل عرض میعاد ہندو سے بدربہ ادائیگی ہوئی ہو تو اسی قسم کی ہسٹیاں بہت زیادہ  
راج ہیں۔

قرض حامد کے سہ کاری رتھے اور کارحوں کے تحت آج کل مثل ملک و عاید و بکترت  
و دخت ہوتے ہیں ان کے مالکوں کو سود بشرح معین یا غیر معین ملتا ہو اور جو لوگ کار و مار  
یا ریاست کے بحیروں میں پڑنا پسند نہ کریں وہ ایسی چیزوں میں اپنا روپہ لگا کر آمدنی کی صورت  
میدہ کر لیتے ہیں۔

حساب گہروں اور حلوں میں جا کر دیکھئے تو خدا کی قدرت نظر آئے گی کہنے کو تو اربوں و بیہ  
روز کا کاروبار ہوتا ہو مگر وہاں کا عتہ کے پروں کے سوائے ایک پیسہ نظر آئے تو ہمارا ذمہ ج  
کل کے کل طریق کار و بار اعتبار پر جاری ہیں اگر اعتبار اٹھ جائے تو وہ ملاحظہ فرمایا ہو کہ دیکھا  
چاہئے مگر جو تک اعتبار میں سب کا فائدہ ہو طرح طرح کے رسم و رواج اور قوانین سے ایسی  
پیش بندیاں کی ہیں کہ اعتبار بہت مستحکم نظر آتا ہو۔ حتیٰ کہ موجودہ جنگ یورپ بھی اس کو  
کوئی قابلِ سحاطہ نہ نہیں پہنچا سکی۔ اس کا رسوخ دنیا میں ابر قائم ہو۔

# باب نہم

## قدر زر و سکہ گرانی

تجزیہ (۱) زر کے کام (۲) قیمت استیاء اور قدر زر کا تعلق (۳) ایکس مس

(۴) مسئلہ مقدار زر (۵) حامی سولے کی قدر و قیمت (۶) رسد و طلب زر (۷)

اصاحہ مقدار زر کے تنازع (۸) سولے کی پیداوار

(۱) اس سے قبل بھی بایکبار کیا بیان آچکا ہے۔ یہاں پر زر کے متعلق سب سے پیچیدہ اور نازک بحث یعنی مسئلہ قدر و قیمت کرنا مقصود ہے۔ اس عرض کے لیے اول زر کے کاموں پر بطور اذن ضروری ہے کہ زر سے چار کام متعلق مانے جاتے ہیں۔ سب سے اول وہ آئہ مبادلہ ہے یعنی اُس کے وسیلہ سے خرید و فروخت ہوتی ہے دوم وہ معیار قدر ہے یعنی اُس کے حوالہ سے چیزوں کی باہمی قدر و قدر ہوتی ہے۔ سوم وہ خزانہ القدر ہے یعنی لوگ اس کو بطور اند وختہ محفوظ رکھتے ہیں چہاں ہم مستقبل کا دوسرا بھی اسی کے حوالہ سے بوقت حاصر قرار پاتے ہیں مثلاً ملارموں کی تحواہ مکانات کا کرایہ۔ زمینوں کا لگان بیلے ہی سے کچھ ماہ یا سال کے واسطے شکل یک تو معین کر دیا جاتا ہے۔ جیسے معاشی ترقیات کی بدولت کاروبار میں اعتبار کا دخل بڑھا چوتھے کام کی اہمیت بہت بڑھ گئی۔ یس ماندہ مالک میں بیشتر کاروبار معین وقت پر نقد ہوتا ہے۔ لیکن ترقی یافتہ ممالک میں اعتبار کا وہ زور بند ہا ہے کہ کروں بلکہ اربوں روپیہ کے لین دین پہلے ہی سے سالہ سال مستقبل کے واسطے قرار یا جاتے ہیں گویا کہ زر کی قدر معین ہے کہ وقت گزرنے سے اس میں کوئی فرق نمودار نہیں ہوتا اور اس کی جو قدر آج ہے دو۔ چار۔ دس۔ یا بیس سال بعد بھی وہی رہے گی اور لہذا زر کی مستقبل داؤد و ستم موجودہ قدر کے موجب اس وقت قرار دینے میں کوئی قباحت

[illegible]

دل کی تفصیل سے واضح ہو گا کہ اگرچہ مقام زہر طوائف میں مات قدر کی صفت بدرجہ اعلیٰ پائی جاتی ہے لیکن پھر بھی اس کی قدر کو کامل ثبات حاصل نہیں اس میں دوبدل ممکن ہے بلکہ عرصہ سے مسلسل تخفیف جاری ہے۔ البتہ یہ کیفیت ہے کہ تبدیلی اس قدر آہستگی سے عمل میں آتی ہے کہ کہیں سا اہمال بعد اس کا اثر قابلِ محاط محسوس ہوتا ہے۔ پس ملحوظ دو چار سال کے تو زہر طوائف کو ثبات القدر شمار کرنا کچھ حضانۃ نبین لیکن دس بیس کے عرصہ میں اس کی قدر پر عدم ثبات کا نقص ضرور عائد ہوتا ہے اور اس میں تغیر نمایاں ہو جاتا ہے۔ البتہ یہ مسلم ہے کہ زہر طوائف جس حد تک بھی ثبات قدر حاصل ہے کسی دوسرے

چیز کو اتنا بھی حاصل ہونا وغیرہ۔

حصہ چہارم

باب ہم

ممت استا

اور قدر

سکاتعلق

(۲) اصطلاح قدر کا مفہوم اس سے قبل مسئلہ قیمت کی بحث میں بیان ہو چکا ہے۔ کسی چیز کی قدر سے مراد دوسری چیزوں کی وہ مقداریں ہیں جو اُس کے مبادلہ میں مستیاب ہو سکیں مثلاً اگر دس سیر گہوں چہہ سیر دودھ چار سیر شکو اور سیر بھر گئی کا ایک دوسرے سے مبادلہ ہو سکے تو یہ سب آئیں میں ایک دوسرے کی قدر شمار ہوں گے۔ لیکن زر کی وہ مقدار جو مبادلہ میں لی دی جائے اصطلاحاً اس چیز کی قیمت کہلائے گی مثلاً اگر مذکورہ بالا

اشیا میں سے ہر ایک کا ایک روپیہ سے مبادلہ ہو سکے تو روپیہ ان میں سے ہر ایک کی قیمت شمار ہوگا۔ گویا کسی چیز کی قیمت اس کی وہ قدر ہے جو بعیار زر قرار پائے جب کہ کسی چیز کا زر سے مبادلہ ہو۔ زر تو اس چیز کی قیمت کہلایا۔ لیکن وہ چیز جو لہر کیا کہلاتی چاہئے اس کو بھی اصطلاحاً قدر زر سے تعبیر کریں گے۔ مثلاً اگر گہوں کا نرخ ۴ روپیہ من ہو تو ۴ روپیہ ایک من کی قیمت کہلاویں گے۔ اور ایک من چار روپیہ کی قدر شمار ہوگا

اب قیمت اشیا اور قدر زر کے تعلق پر غور کیجئے۔ جب چیزیں ارراں ہوں گی یعنی اُن کی جو پہلے قیمت مقرر تھی وہ قیمت گھٹے گی تو زر کی قدر میں اضافہ ہوگا اس کے برعکس جب چیزیں گراں ہوں گی یعنی اُن کی قیمت میں اضافہ ہو تو زر کی قدر گھٹ جائے گی۔ اوپر کی مثال میں ایک من گہوں کی قیمت ۴ روپیہ اور ۴ روپیہ کی قدر ایک من گہوں تھے فرض کرو کہ گہوں ارراں ہو کر ۴ روپیہ کے بجائے ۳ روپیہ من فروخت ہونے لگیں تو اب تین روپیہ کی وہی قدر ہوئی جو پہلے ۴ روپیہ کی تھی یعنی ایک من گہوں اور موجودہ ۴ روپیہ کی قدر بھائے ایک من کے ۱۲ من ہوگی۔ گویا ارزانی کی بدولت قدر زر میں ۳۳ فیصد اضافہ نمودار ہو گیا اور اگر گہوں گراں ہو کر ۵ روپیہ من فروخت ہوں تو موجودہ ۵ روپیہ سابق ۴ روپیہ کے ہمعدر ہوں گے اور موجودہ ۴ روپیہ کی قدر ۱۲ من یعنی ۳۳ سیر گہوں ہ جائیں گے

گو یا گرائی کے یا توں قدر زر ۲۰ فیصدی گھٹ جائے گی۔ پس ثابت ہوا کہ قیمت اشیا اور قدر زر کے باہم نسبت معکوس قائم ہو ایک کے گھٹنے ٹہنتے سے دوسری میں اضافہ و تخفیف پیدا ہو جاتی ہے۔ یہ دونوں گویا ایک ترازو کے دو پلڑے ہیں ایک کے جھکنے سے دوسرے کا چڑھنا لازمی ہو اور چڑھنے سے جھکنا۔

آج کل ہتھیار چیزوں کی خرید و فروخت جاری ہے اُن کی قیمتوں میں لگاتار عارضی اور دیر پا تغیر و تبدل ہوتے رہتے ہیں کبھی ارزانی یا گرائی صرف چند روز یا ہفتوں کے لیے نمودار ہوتی ہے تو کبھی برسوں قائم رہتی ہے اور پھر بھی نہیں کہ ایک وقت کل چیزوں کی قیمت میں ایک ہی تبدیلی نمودار ہو ملکہ سیکڑوں ارزوں ہوتی ہیں تو ہزاروں گراں اور سیکڑوں گراں تو ہزاروں ارزوں۔ غرض کہ قیمت اشیا کی تبدیلیاں حد و حساب کے باہر ہیں۔ اور ہر ایسی تبدیلی سے قدر زر میں تبدیلی معکوس لازم آتی ہے۔ گویا گرائی و ارزانی سے قدر زر میں بھی ہتھیار تخفیف اور اضافہ نمودار ہوتے رہتے ہیں۔ ہر ایک چیز کے جداگانہ حوالہ سے قدر زر کی حالت مختلف نظر آئے گی۔ کہیں اضافہ اور کہیں تخفیف اور پھر اُن کے ہتھیار مدارج اور جب چیزیں کثیر التعداد ہوں تو قدر زر کی مجموعی حالت کا پتہ چلانا اہتمام طلب ہے۔ چنانچہ قدر زر کے تخمینہ کرنے کا طریق ہم مختصر بیان کرتے ہیں۔

(۳) کسی معاملہ کے متعلق اعداد و شمار فراہم کر کے اُن کے اوسط اور تخمینے نکالنا اور معاشی قوانین و اصول اُن کے ذریعہ سے تحقیق کرنا یا جانچنا ایک نہایت وسیع اور مہارت طلب معاشی فن ہے جس کو انگریزی میں انسٹیکسٹس کہتے ہیں۔ اس کا اردو نام فن اعداد و ناموزوں ہو گا۔

اس کام کے واسطے کل ترقی یافتہ ممالک میں خاص محکمے قائم ہیں۔ قیمت اجرت پیداوار۔ درآمد۔ برآمد۔ اور ایسے ہی کل ضروری معاملات کے متعلق اعداد و شمار

تیار کر کے محفوظ رکھے جاتے ہیں اور پھر ان سے کام لیکر نہایت ضروری اور نتیجہ خیز معلوم حاصل کی جاتی ہیں۔ ہندوستان میں یوں تو مدت سے یہ کام تہوڑا بہت جاری ہے لیکن کچھ عرصہ ہوا کہ یورپ سے اہتمام کے ساتھ ایک جدا محکمہ قائم کر دیا گیا ہے جو وقتاً فوقتاً عوام کی آگاہی کے واسطے اپنی تحقیقات کی مفصل رپورٹ شائع کرتا رہتا ہے۔ اس فن کے بہت سے اصول قواعد ہیں اور ان میں سے کثرت تفصیل طلب ہیں۔ چنانچہ ان کے متعلق جداگانہ کتابیں موجود ہیں بوجہ قلت گنجائش ہم ان کے مختصر بیان سے بھی معذور ہیں۔ یہاں پر صرف ایک خاص چیز انڈکس نمبر کی تشریح مقصود ہے جس کے ذریعہ سے ہر قسم کی تبدیلیوں کا باسانی پتہ چل جاتا ہے۔ اس کے بنانے کے اصول و قواعد بھی کماے خود بہت کچھ بحث طلب ہیں جن کو ہم قلم انداز کرتے ہیں۔ یہاں پر انڈکس نمبر کی ایک سادہ مثال پیش کی جاتی ہے جس میں قدر زر کا مجموعی تغیر و تبدل صاف نظر آ جائے گا۔

فرض کرو ہم کو یہ دریافت کرنا مقصود ہے کہ گزشتہ ۱۵ سال کے اندر قدر زر میں کیا تبدیلی نمودار ہوئی۔ بہ طریق ذیل ایک انڈکس نمبر تیار کرنے پر پھر امر قابل اطمینان عدت تک تحقیق ہو جائے گا۔ چند ایسی چیزیں جن کی طلب عام ہو مثلاً گہوں۔ روٹی۔ شکر۔ نمک۔ گوشت۔ گھی۔ ۱۰ سنہ ۱۹۰۰ء میں ان کی قیمت کا جو جو اوسط رہا ہو اس کو ۱۰۰۔ ۱۰۰ فرض کرو اس کے بعد ۱۹۱۵ء میں ان کی قیمتوں کا جدا جدا اوسط ۱۰۰ سنہ ۱۹۰۰ء کی قیمتوں کے اوسط کا ۱۵۱ء کے اوسطوں سے مقابلہ کرو اور چونکہ اوسط اول الذکر ۱۰۰۔ ۱۰۰ فرض کیے جا چکے ہیں آخر الذکر اوسطوں کو ان کے حوالہ سے بطریق فیصدی ظاہر کرو۔ مثلاً گہوں کی قیمت کا اوسط ۱۹۱۵ء میں ۴ روپیہ من تھا جو کہ ۱۰۰ فرض کر لیا گیا تو اگر گہوں کی قیمت کا اوسط ۱۹۱۵ء میں ۵ روپیہ من ہو تو بحوالہ پہلے اوسط کے دوسرا اوسط ۵۱ فیصدی شمار ہوگا اور اگر ۱۹۱۵ء میں اوسط ۴ روپیہ من تھا

حصہ چہارم تودہ ۵ فیصدی کہا یا جائے گا یہی طریق دوسری چیزوں کے اوسطوں کے مقابلہ میں برتا جائے گا۔  
 مابہم فرض کرو کہ مہتمم حسب ذیل بن سکے

۱۵	۱۹	
۱۳	۱۰۰	گیہوں
۱۲	۱	روٹی
۱۲۵	۱۰	شکر
۹۰	۱۰	نمک
۹۵	۱۰	گوشت
۱۲	۱۰۰	گہی
۷۰۰	۶۰	

دونوں سال کے اوسطوں کے مجموعوں کا مقابلہ کرنے سے واضح ہو گا کہ قیمت میں بقدر (۱ - ۱) ۱/۲ یا ۱/۴ فیصدی اضافہ ہو گیا اور قدر روپیہ میں (۱ - ۱) ۱/۲ یا ۱/۴ فیصدی تخفیف ہو گئی۔

لیکن صاف ظاہر ہو کہ مذکورہ بالا اشیاء میں متعلقہ لٹھ کی طلب زیادہ ہے اور بعض کی کم۔ مثلاً گیہوں ۱۳ لاکھ روپیہ کے فروخت ہوں روٹی ۱ لاکھ کی۔ شکر۔ گہی۔ گوشت اور نمک علی الترتیب ۵۔ ۴۔ ۳ اور ایک لاکھ کے۔ ان کی قیمتوں کی باہمی نسبت ان کا وزن کہلاتی ہے۔ مثلاً نمک ایک لاکھ کا فروخت ہوا۔ اب اگر اس کا وزن ایک فرض کیا جائے تو گیہوں۔ روٹی۔ شکر۔ گہی اور گوشت کے وزن علی الترتیب ۱۰۔ ۷۔ ۵۔ ۴ اور ۳ ہو گئے۔ اب ان میں سے ہر ایک کے وزن کو اس کے سلسلہ ۱۰ کے قیمت کے اوسط سے ضرب دو اور حاصل ضربوں کے مجموعہ کو ان وزنوں کے حاصل جمع سے تقسیم کر دو تو حاصل تقسیم

۱۵۱۵ء کی قیمتوں کا مجموعی اوسط ہوگا۔ اور یہ اوسط پہلی مثال کے اوسط سے زیادہ صحیح ہوگا

۱۵۱۵ء	ورن	حاصل صرب	۱۵۱۵ء
۱۳۰	۱۰	۱۳۰	۱۳۰
۱۴۰	۷	۹۸۰	۹۸۰
۱۲۵	۵	۶۲۵	۶۲۵
۹۰	۱	۹۰	۹۰
۹۵	۳	۶۸۵	۶۸۵
۱۲۰	۴	۴۸	۴۸
	۳۰	۳۴۶	۳۴۶

۱۰ کے بجائے قیمت اب  $\frac{۳۴۶}{۱۰}$  یا ۳۴.۶ ہوگئی گویا اس میں ۶۵ فیصدی اضافہ ہوا  
 پس قدر روپیہ میں ۲ فیصدی تخفیف ہوگئی۔

مثال دوم میں ورن سے کام لیا گیا لہذا اس کے مجموعی اوسط اصطلاحاً وزن شدہ  
 اور مثال اول کے غیر وزن شدہ کہلاتے ہیں ان اوسطوں کو فرض یا دہائی ہم  
 پھریش کرتے ہیں۔

مطابق غیر وزن شدہ اوسط اضافہ قیمت ۱۶٪ و تخفیف قدر روپیہ ۴٪ فیصدی  
 مطابق وزن شدہ اوسط اضافہ قیمت ۶۵٪ و تخفیف قدر روپیہ ۲٪ فیصدی اور یہ صحیح  
 مانے جاتے ہیں۔

یہ تو اندکس نمبر کی ایک سادہ مثال ہے ان کے منانے میں بہت کچھ احتیاطیں اور  
 قاعدے برتے جاتے ہیں جن کی تفصیل کی یہاں گنجائش نہیں اول تو جن چیزوں کے اعداد  
 و شمار لیے جاویں ان کا انتخاب دوم اعداد و شمار معلوم کرنے کے ذرائع۔ سوم میں وقت



حصہ چہارم

باب ہم

کے متعلق احداً و تنہا لیے جاویں اس کا تعین چہارم اُن کے اوسط ہٹانے کے طریق اور اسے بہت سے مسائل میں جن کا لحاظ کرنا ضروری ہے اور دستور بھی بہر حال عمدہ اندکس بھرتیا رکھنا دستور کام ضروری ہے لیکن جب کوئی ایسا اندکس مہر تیار ہو جاتا ہے تو اس سے اگر کوئی طور پر نہیں تو کم از کم ہایت قابل اطمینان حد تک تبدیلی مطلوبہ کا صاف پتہ چل جاتا ہے۔ آج کل اجرت قیمت عمر امراض و غیرہ کے متعلق اندکس بھر شائع کیے

### چوتھے باب میں The Standard

(۳) بہر حال قیمت اتیار میں جو کچھ کمی بیشی اور ساتھ ہی ساتھ اس کے برعکس قدر زر میں خواصہ اور تخفیف ہوتی ہے اندکس مہر کے دریعہ سے اس کا مجموعی اوسط دریافت ہو سکتا ہے۔ جیسا کہ ابھی مثال دوم میں اصافہ قیمت کا اوسط ۲۵ یصدی اور بلند اقدار زر کی تخفیف کا اوسط ۲۰ یصدی نکلا۔ یوں فرداً فرداً چیزیں گراں بھی ہوتی رہتی ہیں اور اران بھی لیکن تحقیق طور پر معلوم ہوا کہ بحیثیت مجموعی ہر ملک میں گرانی نہ رہی ہے اور زر کی قدر گھٹتی جاتی ہے۔ اب ایک شواہد سوال پیدا ہوتا ہے کہ آخر اس عام تبدیلی کے اسباب کیا ہیں۔ اس مسئلہ پر بہت کچھ رد و قبح اور نمونہ گافیاں ہو چکی ہیں موجودہ عالمگیر گرانی کے اسباب چند درجنہ ہیں جن میں سے اکثر ہندوستانی گرانی کے تحت میں ہم آگے جھلکیاں کریں گے یہاں پر ان میں سے صرف ایک یعنی مقدار زر کا اثر واضح کرنا مطلوب ہے۔ چونکہ زر میعار قدر کا ہوتا ہے اور ہر میعار مقرر و معین ہوتا ہے اور بلند اقدار کی لمبائی یا من کے وزن کے مانند زر کی قدر بھی ہم معین خیال کرتے ہیں۔ لیکن یہ ایک متناظر ہے جو غور کرنا تو معلوم ہو گا کہ معاملہ اُن بیشمار چیزوں کے جن کا باہمی مبادلہ ہوتا ہے زر بھی ایک چیز ہے اس میں فرق صرف اس قدر ہے کہ لوگ مبادلہ میں اس کو بلا قدر و محبت قبول کر لیتے ہیں لیکن قدر و قیمت زر کی بھی اسی طرح قانون طلب رسد کی پابند ہے جیسے اور کل چیزوں کی۔ یعنی زر کی مقدار بڑھنے سے اس کی قدر گھٹتی ہے اور مقدار گھٹنے سے قدر بڑھتی ہے۔ چنانچہ

اگر کسی ملک کے زر کی مقدار دو گنی سہ گنی کر دی جائے تو اس کی قدر میں میں بحیثیت مثلاً ۱۰ حصہ ہمارے  
 میصدی نمایاں ہوگی۔ چنانچہ زر کی تاریخ میں ایسے مستند واقعات موجود ہیں کہ ادھر زر  
 کی مقدار بڑی ادھر اس کی قدر گھٹی یعنی کثرت زر گرانی کا باعث ہو جاتی ہے۔ اس پیچیدہ واقعہ  
 کی ایک سادہ مثال یہ سمجھنا چاہئے کہ کسی شخص کے پاس وہیہ تھا ہی زیادہ ہوتا ہو اس کی  
 نظریں وہیہ کی قدر کم ہو جاتی ہے اور چیزیں خریدنے میں بطور قیمت روپیہ کی زیادہ مقدار ادا  
 کرنے میں اس کو کوئی بار محسوس نہیں ہوتا۔ چنانچہ ترقی یافتہ ممالک کی یہی حالت ہے۔ وہاں  
 چیزوں کی نرخ بھی اعلیٰ ہیں۔ معلوم ہوتا ہے کہ اس کا قحط پڑا ہو اور پھر لوگ بکثرت اُن کو خرید  
 بھی سکتے ہیں گویا کہ وہ ارزا ہیں اس کے برعکس میں ماندہ ممالک میں چہروں کے نرخ  
 متقابلہً ادنیٰ بھی ہوں تو لوگ اُن سے محروم رہتے ہیں۔ یورپ اور امریکہ کی زندگی ہم کو اپنے  
 قدر زر کے معیار سے نہایت گراں بار نظر آتی ہے لیکن ان ممالک کے باشندے اس کو سبک  
 محسوس کرتے ہیں وہ وہی ہو کہ اُن کی نظریں زر کی قدر کم ہے اور کم ہونے کا باعث زر کی  
 کثرت ہے۔

یہ واقعہ کہ زر کی مقدار گھٹنے بڑھنے سے اس کی قدر میں تبدیلی کی ہوتی ہے اصطلاحاً مسئلہ  
 مقدار زر سے تعبیر کیا جاتا ہے۔ قدر زر کا گہٹنا بڑھنا تو عام مشاہدہ ہے لیکن زر چونکہ معیار قدر  
 مانا جاتا ہے۔ زر کی قدر میں خیال کر کے لوگ ہر ایک تبدیلی چیزوں کی قیمت سے منسوب کرتے  
 ہیں۔ فرض کرو کہ ایک درخت گز بھر بلند ہو اور کچھ عرصہ بعد ناپ میں وہ دو گز بلکے تو اس تبدیلی کی  
 دو صورت ہو سکتی ہیں یا تو گز اپنی سابق حالت پر قائم ہو۔ درخت کی بلندی دو گنی ہو گئی  
 یا درخت کی بلندی تو اب بھی وہی ہے جو پہلے تھی صرف گز سبک کر نصف لمبا رہ گیا اور جو بلندی  
 پہلے ایک گز معلوم ہوتی تھی اب دو گز معلوم ہونے لگے۔ ایسے ہی فرض کرو کسی شخص کا وزن  
 من بھر ہے اب اگر من تو وہی چالیس سیر ذرا ہے لیکن اس شخص کا وزن دو من بلکے تو یقیناً

حصہ چہارم  
ماہم

اس کے وزن میں ایک چند اضافہ ہو گیا ہوگا لیکن اگر خود من گھٹکر صرف ۲۰ سیر وزنی ہو جائے تو بھی وہ شخص ۲۰ من وزنی معلوم ہوگا اگرچہ اس کے وزن میں کوئی اضافہ نہیں ہو اصراف معیار وزن گھٹ گیا۔ لمبائی اور وزن کے معیار تو معین ہیں گز ہمیشہ ۴۰ اینچ لانا ہوگا اور من ۲۰ سیر وزنی۔ لیکن اگر یہ ممکن ہو کہ گز کبھی پھیل کر ۴۰ اینچ ہو جائے اور کبھی سکڑ کر صرف ۳۰ اینچ رہ جائے تو پھر چیزوں کی لمبائی میں جو فرق نمودار ہو اس کا اصلی باعث دریافت کرنا کس قدر دشوار ہوگا معیار قدر یعنی زر کا یعینہ یہی حال ہے ارزانی یا گرانی کبھی توقیت اشیاء کے تغیر و تبدل سے نمودار ہوتی ہے اور کبھی محض قدر زر کے گھٹنے بڑھنے سے۔ مثلاً کسی چیز کی رسم طلب سے بہت گھٹ بڑھ جائے تو وہ علی الترتیب گراں اور ارزاں فروخت ہوگی لیکن کبھی زر کی کثرت قلت سے خود زر کی قدر میں کمی بیشی ہو جاتی ہے اور ایسا معلوم ہوتا ہے کہ چیزیں ارزاں اور گراں ہو گئیں۔ چونکہ قیمت ہشبا اور قدر زر میں نسبت معکوس ہے کسی ایک کی تبدیلی سے دوسرے میں بھی تبدیلی نظر آنے لگتی ہے۔ لیکن دریافت کرنا کہ تبدیلی درحقیقت کس جانب سے نمودار ہوئی دشوار کام ہے۔ زر چونکہ معیار ہے اور معیار ہمیشہ مقرر ہوتا ہے اضافہ و تخفیف قیمت کو لوگ عموماً چیزوں کی قلت و کثرت کا نتیجہ قرار دیدیتے ہیں حالانکہ خود اس معیار میں بھی بڑی کی طرح گھٹنے بڑھنے کی خاصیت موجود ہے خود اس کی قلت و کثرت سے جو اس کی قدر میں بیشی کمی پیدا ہوتی ہے اس کی وجہ سے چیزیں ارزاں اور گراں فروخت ہوتی نظر آتی ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ ارزانی و گرانی کا باعث کبھی قیمت اشیاء میں مضمر ہوتا ہے اور کبھی قدر زر میں۔

زرعی پیداوار ضرور قانون تقییل حاصل کی تابع ہے اور مصنوعات قانون تکثیر حاصل کی پیروی کرتی ہیں۔ کبھی تو یہ چیزیں بوجہ قلت کے بہت بیش قیمت ہو جاتی ہیں۔ مثلاً نعلہ یا روئی کی فصل ماری جائے اور ان کا قحط پڑے یا جنگ کی وجہ سے کسی خاص

چیز کی طلب بہت بڑھ جائے یا مصنوعات کی تیاری رک جائے۔ چنانچہ آج کل حصہ چارم روٹی۔ چمڑے اور رنگ کی ملی الترتیب ہی حالت نظر آتی ہے اور کبھی چیزوں کی رسد میں کوئی تحصیف نہیں ہوتی۔ اور نہ طلب میں کوئی خاص اضافہ اور پھر بھی عام طور پر اُن کی قیمتیں چڑھنے لگتی ہیں اور لطف یہ کہ لوگ اُن کو ایسی ہی سہولت سے خریدتے رہتے ہیں کہ گویا وہ ارزاں ہیں یہ علامت کثرت زر کی ہے اور زر کی قدر گھٹنے سے چیروں کی گرائی کا دھوکا ہوتا ہے۔ یورپ اور امریکہ میں یہی حالت پہلی ہوئی ہے۔

اگر غور کرو تو زر کی مقدار بڑھنے سے اس کی قدر گھٹنے کا واقعہ قانون طلب و رسد کا قدرتی نتیجہ ہے۔ یہ کوئی عجیب بات نہیں۔ لیکن اس کو سنکر لوگ اس وجہ سے چونکتے ہیں کہ وہ زر کو معیار قدر جانتے ہیں اور معیار ہمیشہ مقرر ہوتا ہے مگر زر ایک عجیب معیار ہے کہ جو بھی گھٹتا بڑھتا رہتا ہے۔ اول اول اس واقع کے سمجھے میں لوگوں کو حیران کرنے کے بہن اور شکوک محسوس ہوئے۔ لیکن جب زر کو بھی بجائے معیار کے ایک معمولی چیز کی حیثیت سے دیکھا تو اس کی قدر کو بھی قانون طلب و رسد کا پابند پایا اور مزید براں تجربہ سے ثابت ہوا کہ جب کسی ملک کے زر کی مقدار بڑھی۔ اس کی قدر میں کم بیش تخفیف بشکل عام اضافہ قیمت ضرور نمودار ہوئی چنانچہ اصولاً اور عملاً مقدار زر کا مسئلہ تحقیق ہو گیا۔ اور اب وہ مسلم شمار ہوتا ہے۔

(۵) چاندی اور بانٹھوسونے کی قدر قیمت بہت مستقل مانی جاتی ہے۔ چنانچہ ان دھاتوں کو بطور زر استعمال کرنے کا ایک خاص سبب اُن کی ثبات قدر و قیمت ہے۔ لیکن غور اور مشاہدہ سے واضح ہو گا کہ اگرچہ متقابلہ اور چیروں کے اُن کی قدر و قیمت میں کمتر تغیر ہوتا ہے تاہم کامل ثبات اُن کو بھی میسر نہیں۔ اس میں شک نہیں کہ بیسویں صدی سے دنیا میں چاندی سونا فراہم ہوتا چلا آتا ہے۔ یہ دونوں دھاتیں سچے دیر پا ہیں جس کا

چاندی سونے کی قیمت

نتیجہ یہ ہے کہ ان کی مقدار کثیر جمع ہو چکی ہے اور ہر سال کالوں سے جو سی مقدار نکلتی ہے، وہ موجودہ ذخیرہ کا نہایت قلیل جزو ہوتی ہے، زیادہ سے زیادہ دو تین فیصدی لیس سالانہ رسد کا ان کی مجموعی مقدار پر کوئی قابل ملاحظہ اثر نہیں پڑتا۔ لیکن مثل مشہور ہر قطرہ قطرہ بہم تنوید دریا۔ دس بیس سال کے عرصہ میں اس سالانہ اضافوں کی مجموعی مقدار اچھی خاصی ہوجاتی ہے۔ ساتھ ہی ساتھ طلب بھی بڑھتی چلی جاتی ہے۔ لیکن تخریب سے ثابت ہوا کہ رسد کا پلہ بھر بھی بہا رہی رہتا ہے۔ چنانچہ قانون رسد و طلب کے مطابق ان دونوں دہاتوں کی قدر قیمتیں بھی تخفیف ہو رہی ہے مگر کم و بیش تدریج چنانچہ چاندی کی آج جو قدر ہے امریکہ دریافت ہونے کے وقت وہ اس کی چھ گنی تھی اور انقلاب فرانس تک وہ سہ گنی رہی لیکن ایک طرف تو امریکہ اور آسٹریلیا کی نئی کانوں سے اس کی بڑی بڑی مقدار نکلتی شروع ہوئی اور دوسری طرف اکثر ممالک نے اس کو بطور زر قانونی استعمال کرنا ترک کر دیا گویا اس کی مقدار بڑھ رہی اور طلب میں حاصل کمی ہوئی۔ نتیجہ یہ ہے کہ اس کی قدر میں عرصہ سے مسلسل تخفیف جاری ہے۔ چاندی کی طرح سونے کی بھی امریکہ اور آسٹریلیا میں نئی نئی کانیں نکلیں۔ سونے کی مقدار میں بھی اضافہ ہوا لیکن نہ اتنے جتنا کہ چاندی کی میں۔ دوم یہ کہ چاندی ترک کر کے اکثر ممالک نے سونا بطور زر قانونی رائج کیا گویا سونے کی مقدار بڑھ رہی لیکن چاندی سے کم اور ساتھ ہی سونے کی طلب میں بھی خاص اضافہ ہوا۔ پس قدر تو سونے کی بھی گہٹی لیکن نہ اس قدر بڑھتی کہ چاندی کی بندہ ہیں ہیں ہر کے اندر اوسط دس بارہ فیصدی تخفیف ہوتی رہتی ہے۔

ترقی یافتہ ممالک میں زر مستند بطور زر قانونی رائج ہے۔ یعنی وہاں کے زر کی قدر فلزاتی اور قدر قانونی برابر ہوتی ہے۔ پس ایسے ممالک میں زر اور طلا کا بہ شرح معین مبادلہ ہوتا رہتا ہے، مثلاً انگلستان میں قانون ہے کہ جو شخص ایک آؤنس سونا دار اصراف

میں داخل کرے اس کو مبادلہ میں ہمیشہ مایونڈ، اشلنگ ۱۰ پینس میں گے اس سے حصہ چارہم بہت سوں کو مغالطہ ہوتا ہے کہ سونے کی قیمت مقرر ہے اس میں کمی مٹی نہیں ہوتی اور ایک مٹی میں یہ خیال صحیح بھی ہے لیکن اس تقرر قیمت کا درحقیقت مفہوم یہ ہے کہ سکوں میں بحساب مایونڈ، اشلنگ ۱۰ پینس فی آونس سونا صرف ہوتا ہے پس اگر کوئی چاہے تو سونا دیکر اس کے ہمدرد سکے لے لے مایونڈ، اشلنگ ۱۰ پینس کو ایک آونس سونے کی قیمت کے بجائے اس کے سکے سمجھنا زیادہ قرین حقیقت ہوگا۔ پس جہاں زر مستند رائج ہو وہاں سونے اور سکے میں بہت قریبی تعلق ہے جو کوئی چاہے اپنے سونے کے ہم وزن سکے تیار کر سکتا ہے مصارف سکے رنی رائے نام ہوں تو ہوں اس صورت میں سونے اور زر کی قدر ایک سطح پر رہتی ہے اور مقدار بڑھنے کا زر کی قدر پر براہ راست وہی اثر پڑتا ہے جو مقدار زر بڑھنے کا اور اس کی وجہ وہی سونے کے ہمدرد سکے بنانے کی سہولت ہے۔

سونے کے صرف سکے ہی نہیں ڈپلے بلکہ اس سے مشابہ کام لیے جاتے ہیں جو حسب ذیل چاروں مدوں میں ترتیب پا سکتے ہیں۔ دینہ - ریور و سامان سکرو انگوں کا سرمایہ محفوظ سونے کے پہلے دو مصرف اس کی قدر کو گشت سے روکتے ہیں لیکن سونا سکے بنکر اکثر اپنی ادھر کی قدر کم کر دیتا ہے اور سرمایہ محفوظ میں پہنچ کر تو وہ زر کی مقدار اس قدر بڑھا دیتا ہے کہ دونوں کی قدر میں کم بیش تخفیف ہوئے بغیر کوئی چارہ نہیں۔

پس ماندہ مالک میں اب تک سونے کی بڑی بڑی مقداریں بطور دینہ رکھنے کا رواج ہے جس کے وجوہات کی بحث سے ہم اوقت مغذ و رہیں یہاں صرف یہ جتنا ناقصو ہے کہ اس رواج سے اضافہ رسد کا اثر ضعیف ہو جاتا ہے۔ سونے کی مقدار جو کان سے نکلتی ہے وہ پھر زمین میں دفن کر دی جاتی ہے اس سے کوئی کام نہیں لیا جاتا گویا کہ

حصہ چارم  
باب ہفتم

وہ مقدار یہی نہیں ہوئی۔ بہتہ جب کبھی سونا و فینوں سے نکلے گا تو اس کا نتیجہ تو  
شکل اضافہ رسد نظر آئے گا سونے کا زیور اور سامان بھی بکثرت تیار ہوتا ہے اس کا  
انرا صافہ طلب ہے۔ جو کہ سونے کی قدر گھٹنے سے روکتا ہے۔ مسترقی ممالک میں خاص طور  
سے سونا بطور دینہ و زیور استعمال ہوتا ہے یورپ اور امریکہ والے والے سونے کو دینوں  
میں تو بیکار نہیں ڈالتے لیکن اس سے زیور اور سامان ضرور تیار کرتے ہیں ان دونوں  
استعمالوں نے رسد گھٹا کر اور طلب بڑھا کر سونے کی قدر بہت کچھ سنبھال رکھی ہے اگر  
سونے سے یہ کام نہ لے جاتے تو اس کی قدر بہت زیادہ گھٹ چکی ہوتی۔ جو اسی  
امریکہ میں نئی کانوں سے سونا چاندی نکالنا شروع ہوا کیپ آف گوڈ ہوپ ہے کہ  
یورپ امریکہ سے ہندوستان آنے کا راستہ دریافت ہوا۔ ان دہاتوں کی ہندوستان

ہستانگ سختی اور ان سے بہتر وہی دو کام لے جاتے ہیں جو ادھر بیان ہوئے۔ پس  
دہاتوں یورپ والے امریکہ سے یہ دہاتیں ہندوستان پہنچتے اور ہندوستان کی پسند  
معاوضہ میں لیتے ہیں اگر نئے سونے چاندی کی ایک مقدار کثیر ہندوستان یوں جذب  
نہ کرتا تو یورپ و امریکہ میں اس کی قدر خدا جانے کس قدر اور کم ہو جاتی طلا جذب کرنے  
کی خاصیت اب تک ہندوستان میں نمایاں ہو تخمینہ کیا گیا ہے کہ ۱۸۹۰ء سے ۱۹۱۱ء  
کے درمیان گزشتہ ۲۱ برس کے اندر ہندوستان نے بشکل دینہ و زر و سامان تقریباً  
دو ارب روپیہ قیمتی سونا جذب کیا اور یہ مقدار اسی عرصہ میں نکلے ہوئے سونے کی  
مجموعی مقدار کی ۱۰ فیصد ہی ہے۔ اس سے اندازہ ہو سکتا ہے کہ پیداوار کا کس قدر  
حصہ اس طرح پر کل ممالک میں جذب ہو جاتا ہوگا۔ تخمینہ کیا گیا کہ ۱۸۹۰ء میں سالانہ  
پیداوار ایک ارب تھی سونا صرف زیور اور سامان میں صرف ہوا اور دینے بدرجہ  
ایک ارب و تخمینہ سے پتہ چلتا ہے کہ ۱۸۹۰ء سے ۱۹۱۱ء کے درمیان گزشتہ ۲۱ سال میں

امریکہ - یورپ اور ہندوستان میں جس قدر سونا بڑا پاس میں سے ڈھائی سو اسی تلوں اور زیور حصہ چہاں ہم  
میں جذب ہو گیا۔ اور بانی سکوں اور سرمایہ محفوظ میں کام آیا۔

(۶) سونا صرف ہونے کی دو مدیں یعنی ڈھائی سو اور زیور و سامان اس کی رسد کا اثر ضعیف  
کر کے اور طلب بڑھا کر اس کی قدر میں تخفیف ہونے سے روکتی ہیں۔ لیکن اس کے  
باقی دو مصرف یعنی زرا اور سرمایہ محفوظ کا سونے اور خود زر کی قدر پر کیا اثر پڑتا ہے اس  
کی اب ہم تشریح کرتے ہیں۔ کچھ لوگ جن کو کاروبار چلانے کے واسطے زر درکار ہے سونے  
کے سکے سرکاری دارالضرب میں ڈھلوا لیتے ہیں۔ یعنی سونا داخل کر کے بشیر معین  
سکتے لے لیتے ہیں۔ مثلاً انگلستان میں ایک آونس سونے کے ۳۰ پونڈ، اٹلی میں ۱۰۰  
پینس ملتے ہیں۔ جب کاروبار کی گرم بازاری ہوتی ہے خرید و فروخت کے واسطے  
زیادہ زر کی ضرورت محسوس ہوتی ہے اور سونے کی ایک مقدار زر کی شکل اختیار  
کر لیتی ہے۔

مقدار زر بڑھنے کی ایک تسک لدا اور بیان ہوئی۔ لیکن جب تک قائم ہوئے  
اور نوٹ اور چیک نے رواج پایا اضافہ زر میں مجید سہولت ہو گئی صرف بقدر ۲۰-۳۰  
فیصدی سونا بطور سرمایہ محفوظ رکھا اور نوٹ یا چیک جاری کر دئے اور ان کے احرا کا  
وہی اثر پڑتا ہے جو خود زر فلزانی کے بڑھنے کا اس طرح سونے سے دو چند ہے چند  
مقدار زر کا کام لے لیا جاتا ہے۔ اس واقعہ کی ہم اس سے قبل تشریح کر چکے ہیں  
جس کے اعادہ کی یہاں ضرورت نہیں۔ نہایت متنبہ تخمینوں سے پتہ چلتا ہے  
کہ محض اعتبار نے زر کی مقدار ۳۰ چار چاند بڑھا رکھی ہے۔ یعنی سرمایہ محفوظ کا  
ایک دہائی تین چار کا کام لے رہا ہے۔ اور تخمینہ کیا گیا ہے کہ دسمبر ۱۹۱۳ء میں ۱۲ ارب  
روپیہ قیمتی سونا یورپ اور امریکہ کے بینکوں میں بطور سرمایہ محفوظ موجود تھا اس



حصہ چہام اصافہ زر کا اندازہ کرنا دشوار نہیں۔ اگر ایک اور نوٹ کے ذریعہ سے زر کی مقدار بڑھائی جاتی تو حالباً  
 ناسہم زر فلزاتی موجودہ کار و بار چلانے کے واسطے ماکافی ثابت ہوتا اور ماحود ہزار اضافہ کے اگر  
 اس کی قلت رہتی ہو اور قدر میں اضافہ ہوتا تو عجیب نہ تھا۔

تعمید کیا گیا ہو کہ سترہ سو سالوں میں صرف انگلستان - فرانس جرمنی امریکہ اور ہندوستان  
 کے حساب گہروں میں تقریباً سو اسات کرب روپیہ کالین دین سٹے ہوا اس سے اندازہ ہو سکا  
 ہو کہ دنیا میں کاروبار کس وسیع پیمانہ پر چل رہا ہو۔ بنک کے بیانات میں واضح ہو چکا ہو کہ حساب  
 گہروں میں ایک بیس لاکھ روپے وصول کرنے کی نوبت نہیں آتی سب داد و ستد یک کے ذریعہ  
 سے عمل میں آتی ہو۔ اب سو کرنا چاہئے کہ محض اعتبار کی سپار بنک ہونے سے سرمایہ محفوظ  
 سے کیسے بڑے کام لے رہے ہیں اور اگر یہ طریق اختیار نہ کیا جاتا تو زر فلزاتی کی اس قدر زیادہ  
 مقدار درکار ہوتی کہ اس کا مہیا ہونا دشوار تھا اور اس کی کثرت سے قدر گھٹنے کا تو ذکر ہی  
 کیا ہو اور جب زر کی کافی مقدار دستیاب ہوتی تو کار و بار کو موجودہ عروج میسر نہ آتا محال  
 تھا اور بغرض محال اگر کافی مقدار موجود ہی ہوتی تو اس قدر کثیر مقدار میں زر فلزاتی کا استعمال  
 نہایت تکلیف دہ بلکہ کار و بار میں ماسخ ثابت ہوتا۔ اب اس معاشی مقلد کا مفہوم سمجھنا  
 دشوار نہ ہو گا کہ کار و بار کی موجودہ ترقی کا راز اعتبار میں مضمر ہو۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ زر کی مقدار بالکل سکھ اس قدر بڑھنی محال تھی کہ وجہ  
 کثرت اس کی قدر گھٹ سکتی۔ صرف جدید طریق اعتبار نے نوٹ اور چیک کے ذریعہ سے  
 اضافہ زر کی گنجائش اس قدر بڑھادی ہے کہ باوجود جذب طلبا و ترقی کار و بار زر کی قدر میں  
 بوجہ کثرت تبدیلی نہ ہو رہی ہو۔

مذکورہ بالا امور ہر قوم کے علاوہ اضافہ زر کی ایک صورت اور بھی ہو رہی ہے جس قدر  
 جلد دست بردار ہو سکتا ہو گا۔ ایسا معلوم ہو گا کہ گویا اس کی مقدار زیادہ ہو کر مثلاً

کوئی ریل گاڑی دو آٹیتوں کے درمیان آتے جاتے دن میں دو مرتبہ گزرتے۔ اس اگر اس کی رفتار دو گنی کر دی جائے اور دو مرتبہ کے بجائے دن میں وہ چار مرتبہ گزرتے لگے تو نتیجہ وہی نکلتے گا کہ گویا ایک کے بجائے دو ریل گاڑی چلتی ہیں۔ عرصہ ہی حال زر کا سمجھا یا ہے کارو بار میں زر کی گردش جس قدر تیز ہوگی اسی قدر وہ زیادہ مقدار کا کام سہا سہا کام دے گا اس کے برعکس اگر ریل گاڑی کا بجایا ہر اور اس سے کاروبار میں کام نہ لیا جائے تو اس کا وہی اثر محسوس ہوگا جیسا کہ مقدار گھٹنے کا زر کی حلد حلد گردش کرنے کی حالت اصطلاحاً کارکردگی زر سے تعبیر کی جاتی ہے زر میں جس قدر کارکردگی اعلیٰ ہوگی اس سے اسی قدر بڑی مقدار کا کام نکلتے گا گویا کارکردگی زر سے وہی نتیجہ نکلتا ہے جو زر کی مقدار بڑھانے سے۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوا ہوگا کہ اضافہ زر کی تین صورتیں ہیں سونے کی نئی نئی مقدار زر کی شکل میں لائی جائے۔ اعتبار کی بنا پر نوٹس اور چیک کے ذریعہ سے زر کی مقدار بڑھائی جائے اور زر کی کارکردگی کو ترقی دیکر وہی نتیجہ حاصل کیا جائے جو زر کی مقدار بڑھانے سے حاصل ہوتا۔

رسد زر کی تین صورتیں تو معلوم ہو چکی ہیں اب طلبہ زر کی مدد کو ایسے زر کا پہلا کام آلہ مبادلہ مبادیہ یعنی اس کی وساطت سے خرید و فروخت ہوتی ہے جس سے کسی ملک میں جس قدر آبا و اہل زیادہ ہوں گی اور جس قدر کاروبار بکثرت جاری ہوگا اسی قدر زر کی زیادہ مقدار درکار ہوگی۔ اتنا کہ کوئی ایسا اصول اور طریق دریافت نہ ہو سکا کہ کسی ملک کے واسطے زر کی جس قدر مقدار مناسب ہو ٹھیک اندازہ کر کے اس کو مقرر کیا جاسکے جب خرید و فروخت کے واسطے زر کی موجودہ مقدار نا کافی ثابت ہوتی ہے تو لوگ اس کی مقدار بڑھانی شروع کر دیتے ہیں اور خصوصاً نوٹس اور چیک کے ذریعہ سے بوجہ سہولت

حصہ ہام  
باب ہم

دوری مسافت کسی کہی زر کی مقدار حد اعتدال سے بہت زیادہ بڑی ہادی جاتی ہے اسی اندیشہ سے احراز رکاز حدی پر خاص قانونی نگرانی رکھی جاتی ہے ورنہ خزینۃ القدر کا کبھی کام دیتا ہے یعنی لوگ اس کو بطور اندوختہ محفوظ رکھتے ہیں تاکہ بوقت ضرورت کام آئے ایسا کل زر بقدر اپنے مجموعہ کے موجودہ زر کی مقدار گھٹا دیتا ہے۔ یعنی جب تک وہ کام میں نہ لایا جائے زر کی قدر پر اس کی موجودگی کا کوئی اثر نہیں پڑتا۔ مثلاً ہندوستان میں کل بچاس کروڑ روپیہ موجود ہو۔ جس میں سے ۲۰ کروڑ مدفون ہو اور تیس کروڑ کاروبار میں چلتا ہو۔ روپیہ کی قدر پر اس میں کمزوری کا اثر پڑے گا۔ باقی بیس کروڑ جب تک مدفون ہے بلحاظ اس اثر کے اس کا ہونا ہونا برابر ہے البتہ جب وہ فیسنوں سے نکلے گا تو قدر روپیہ پہ اپنا اثر ڈالے گا۔ مشترقی ممالک میں اب تک زر سے خاص طور پر خزینۃ القدر کا کام لیا جاتا ہے۔ خود ہندوستان میں زر کی مقدار کثیر ذینوں میں مقید ہے اور ہوتی رہتی ہے، البتہ اب کچھ عرصہ سے لوگوں میں شوق پیدا ہوا ہے کہ اپنے اندوختوں کو بنک میں داخل کریں یا بطور خرید حصص کا رو بار میں لگا دیں جوں جوں زر ذینوں سے باہر لگے اس کی مقدار بڑھے گی اور قدر میں کم و بیش تخفیف ہوگی۔

زر کی رسد و طلب کی مختصر تشریح کے بعد اب یہ جتنا مقصود ہے کہ زر کی قدر بھی مثل اور چیزوں کی، قدر کے رسد و طلب کے باہمی تعلق سے قرار پاتی ہے۔ یہ ضرور نہیں کہ ہر اضافہ رسد کے بعد زر کی قدر گھٹے۔ اگر رسد کے ساتھ ساتھ طلب میں بھی برابر یا زیادہ اضافہ ہو تو گھٹنے کے بجائے یا تو قدر برقرار رہے گی یا بڑھ جائے گی اس کے برعکس اگر رسد برقرار رہے لیکن طلب میں کسی وجہ سے کمی آجائے تب بھی قدر میں تخفیف ہو جائے گی۔ چنانچہ زر کی تاریخ میں ایسے واقعات موجود ہیں کہ کاروبار کے عروج کے ساتھ زر کی مقدار بھی بڑھ ہی لیکن اس کی قدر میں کوئی کمی

کی ہیں آئی ملکہ الناصبہ ہوا لیکن جب کاروبار میں تنزل ہوا تو خود بخود بغیر مزید اضافہ کے حصہ چارم موجودہ زر کی قدر گھٹنے لگی جیسا کہ اس سے قبل بھی حتمایا جائیگا ہر اگر صرف زر فلزاتی سے کام لیا جاتا تو موجودہ کاروبار چلانے کے وہ کافی ہو سکتا اور باوجود ہزار اضافہ بھر بھی زر کی قدر بڑھی نہ رہتی۔ لیکن خدا پہلا کرے زر کا حدی کا کہ اس نے اضافہ زر کی بہت گنجائش پیدا کر دی جو کہ زر کا حدی کا احراہل بھی ہر اور مفید بھی لوگ اس کی مقدار بڑھانے میں حد اعتدال سے گزر جاتے تھے۔ لیکن اب ایسی قانونی پابندیاں عائد کر دی گئی ہیں کہ اس کا اجرا مناسب حدود کے اندر اندر رہتا ہر بھر بھی رسد و طلبے میں بالعموم ایسی نسبت رکھی جاتی ہر کہ رسد و طلب کا نہ صرف ساتھ بلکہ کچھ بیش پیش رہے اس کا نتیجہ یہ ہر کہ زر کی قدر میں مسلسل مگر بتدریج تخفیف ہو رہی ہر اور بحیثیت مجموعی ایسی تخفیف ملک کے حق میں مفید ہر چنانچہ اس واقعہ سے ہم ابھی آگے چلکر بحث کریں گے۔

اتک ہم نے زر طلائی سے بحث کی اور زر قانونی کو زرستند مانا۔ یورپ و امریکہ میں تو زر کی حالت اپنی مفروضات کے مطابق ہر لیکن ایشیاء کے ممالک میں اب تک زر نفی اور وہ بھی زرستند نہیں بلکہ زر وضعی بطور زر قانونی رکے ہر خود ہندوستان کا زر قانونی چاندی کا روپیہ ہر جو کہ سراسر زر وضعی ہر اس کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے یک ثلث گھٹی رہتی ہر یا یوں کہئے کہ قدر فلزاتی سے قدر قانونی یک نصف زیادہ رہتی ہر جیسے کہ گھٹتا کا زرستند بشرح معین سونے کے مبادلہ میں مل سکتا ہر۔ یعنی ایک آونس کے بدلے میں ۳ پونڈ ۷ اشلنگ ۱۰ پیس ہر وقت دار الضرب سے لیے جاسکتے ہیں۔

ہندوستان میں چاندی اور روپیہ کا شرح معین مبادلہ نہیں ہو سکتا اور اس کی وجہ وہی روپیہ کا زر وضعی ہونا ہر روپیوں کے حساب سے بھی چاندی کی قیمت گھٹتی بڑھتی رہتی ہر۔ چاندی عوام کے ہاتھوں زیور اور سامان میں کام آتی ہر۔ روپیہ سے

حصہ چہارم  
باب ہم

اُن کا براہِ راست کوئی تعلق نہیں عوام اپنی حامی کے روپیہ نہیں ڈھلوا سکتے۔ روپیہ کا جسہ ا  
تقطعا سرکار کے ہاتھ میں ہو وہ جب ضرورت دیکھتی ہوئے روپیہ ڈھالکر دیدیتی ہو جیسا  
یا ہتی ہو نہیں دیتی۔ مستند کے اضافہ میں جس قدر اختیار عوام کو دیگر ممالک میں ہو  
روشنی کے اضافہ میں ہندوستان میں نہیں۔ اُن ممالک میں سکہ سازی آزاد ہو اور ہمارے  
ہاں مخصوص۔ اگر ہندوستان میں بھی سکہ سازی آزاد کر دی جائے تو کل لوگ اپنی پانڈی  
کے روپیہ ڈھالیں حتیٰ کہ روپیوں کی قدر اس قدر گھٹے کہ قدر قانونی اور قدر فلزاتی میں کوئی فرق  
نہ ہو اگرچہ زر فلزاتی کا اضافہ بالکل سرکار کے اختیار میں ہو اور روشنی کے ساتھ ایسا اہتمام لایا  
ہو لیکن نوٹا و بینک کے درمیان سے ہاں بھی زر کی مقدار میں مقبول اضافہ ہو رہا ہو اور روپیہ  
کی قدر میں تخفیف ہوتی جاتی ہو۔ ہندوستان میں جو گزالی پہل رہی ہو اس کے اسباب و  
نتائج سے ہم آگے چلکر حد اگانہ بحث کریں گے یہاں صرف ہندوستان کے زر کی مثال سے  
پانڈی اور زر نفرتی کا تعلق دکھانا مقصود تھا۔ چین کا زر قانونی بھی نفرتی ہو اور وہ بھی غالباً  
زر وضعی ہو یورپ اور امریکہ میں زر نفرتی محض بطور محدود زر قانونی رائج ہو۔

اضافہ  
مقدار زر  
کے نتائج

(۶) یہ تحقیق ہو گیا کہ مثل اور بیروں کی قدر کے زر کی قدر بھی قانون رسد و طلب کے تابع ہو۔  
رسد و طلب کی مدین بھی مختصر ادا صبح کو دی گئیں نیز معلوم ہوا کہ زر کی رسد بالعموم طلب سے  
کچھ پیش پیش رہتی ہو جس کا نتیجہ یہ ہو کہ زر کی قدر میں عرصہ سے مسلسل مگر تدریجاً تخفیف ہو  
رہی ہو اور بحیثیت مجموعی چیزوں کی قیمت بڑھتی معلوم ہوتی ہو کہ گویا گزالی پہل رہی ہو۔  
اس سوال پیدا ہوتا ہو کہ زر کی مقدار اس قدر بڑھانا کہ اس کی قدر گھٹنے لگے اور چیزوں کی  
قیمت بڑھ جائے۔ آیا ملک کے حق میں مضر ہو یا مفید۔ بظاہر تو یہ طریق نہ اسر عہد ہوا ہو  
بلکہ خلاف عقل معلوم ہوتا ہو۔ فرض کرو کہ روپیہ کی مقدار دو گنی کر لے اس کی قدر میں  
تخفیف رہ جائے تو اس کے پیش میں ہوئے کہ جو کام پہلے ایک روپیہ سے کیا جاتا تھا اب سے

نیکے گا اور سوائے اس کے کہ لوگوں کو اتنے ہی کاروبار میں زر کی دو گنی مقدار برتنی پڑے اور  
کیا فائدہ ہوگا۔ بلکہ دو چند زر کی گراں باری سے لوگوں کو خواہ مخواہ تکلیف پہنچے گی۔ بیشک  
اگر زر کی طلب اس قدر محدود و امین ہو کہ مقدار دو گنی کرے سے زر کی قدر نصف رہ جائے  
تو ایسا اضافہ فضول بلکہ مضر ہوگا۔ لیکن اصلی حالت اس مفروضہ کے خلاف ہے۔ ہر ترقی یافتہ  
ملک میں کچھ کاروبار رویہ دستیاب ہونے کی وجہ سے ہم باقی پڑے رہتے ہیں لیکن جن  
ہی رویہ کی افراط ہوتی ہے وہ اسی طرح پُر اہتہ کھڑے ہوتے ہیں جیسے کہ باقی ہونے سے خشک  
وحشت بھرت نکلتے ہیں۔ ایسا بہت کم ممکن ہے کہ ترقی کاروبار کی گئی اس ماحول ختم ہو جائے اور  
زر کی طلب میں اضافہ قطعاً ممکن نہ ہو کوشش واقعہ یہ ہوتا ہے کہ زر کی جدید مقدار میں سے ایک  
بڑا حصہ تو نئے نئے کاروبار جاری کرنے میں صرف ہو جاتا ہے اور کچھ باقی رہ کر تحصیف قدر  
کا باعث ہوتا ہے اس کی مثال بعینہ یوں سمجھنی چاہئے کہ مارشس کا زیادہ ترانی تو زمین میں  
غذب ہو کر مائات اگاتا ہے اور کچھ سطح زمین پر بہتا ہے نہ ہوتا ہے۔ لیکن اگر زر کی مقدار میں  
حساب بڑھا دی جائے تو اس کی کثرت سے کاروبار کا وہی حشر ہوگا حویانی کے سیلاب  
زراعت کا ہوتا ہے۔ پس کاروبار کی حالت دیکھ کر اس کے مطابق زر کی مقدار بڑھانی چاہئے  
اور بڑھانی جاتی ہے۔ زمینیں آنے کی وجہ سے جو کاروبار بڑھ کر پڑے تھے وہ بھی جاری  
ہو جاتے ہیں اور کثرت قدر زمینیں بھی تھوڑی بہت تحصیف نمودار ہو جاتی ہے۔ اگر اضافہ  
زمین بہت زیادہ احتیاط پر کرتی جائے تو شاید قدر میں تحصیف نہ ہو یا بہت کم ہو لیکن جب  
نوٹ اور چمک نے زر کا اضافہ نہایت پہلے بیا دیا ہے زر کی رسد طلب سے دو قدم آگے  
جاتی ہے اور قدر میں خشک ہوتی رہتی ہے بلکہ تدریج نہ کہ بہت زیادہ زیادہ کا کہ غیر معمولی گراں  
سے عوام میں بے امنی پائی اور کاروبار میں اتاری نہ پڑے۔ حالانکہ زر کی مقدار  
بڑھنے سے زر کی قیمت میں ہلکا ہونے کا اندیشہ ہوتا ہے۔

کار بار ترقی پاتے ہیں اور قدر زریں متدل تخفیف جاتی ہے۔ خود قدر کی تخفیف بشرطیکہ حد اعتدال سے تجاوز نہ کرے اور اس قدر زیادہ ہو کہ ناقابل برداشت بن کر کار بار کو درہم برہم کر دے معاشی ترقیات کی معاون ہو اور بحیثیت مجموعی عوام کے حق میں مفید۔ چنانچہ اب ہم اسی واقعہ کی تشریح کرتے ہیں۔

اگر کسی شخص کو ایسے چار روپیہ دیے جاویں جن کی قدر گھٹ کر سابق ۲ روپیہ کے برابر ہو گئی ہو اور پھر ایک ایسا روپیہ دیا جائے کہ جس کی قدر بڑھ کر سابق ۲ روپیہ کے برابر رہ گئی ہو تو اگرچہ یہ ۴ روپیہ اور ایک روپیہ ہر قدر ہوں گے یعنی ان کے مبادلہ میں برابر برابری مل سکے گی اور درحقیقت لوگوں کو زر کی قدر سے عرض ہے نہ کہ مقدار سے لیکن یہ بات یقینی ہے کہ ۴ روپیہ ملنے سے دل کو جو خوشی حاصل ہوگی ایک روپیہ ملنے سے نہیں ہو سکتی۔ یہ کچھ طبیعت کا خاصہ معلوم ہوتا ہے کہ زرتلے وقت قدر کا تو کچھ خیال نہیں ہوتا۔ صرف مقدار کا فوری اثر محسوس ہوتا ہے۔ سکوں کی تعداد جس قدر زیادہ ہا آتی ہے پانے والا اسی قدر اپنے کو دولت مند خیال کرنے لگتا ہے۔ اگر چیزیں گراں ہوں لیکن مزدور کو اجرت میں زر کی زیادہ مقدار ملے اور چیزیں ارزاں ہوں لیکن اجرت کی مقدار کم ہو اور دونوں حالتوں میں اجرت صحیحہ برابر ہو تو اجرت متعارف کی کمی بیشی کا مزدور کی ہمت اور کوشش پر ضرور اثر پڑے گا اور مقابلہ کمال اول وہ زیادہ خوش خشم نظر آئے گا اگرچہ زر کی قدر کم ہے لیکن اس کی مقدار کی زیادتی کی وجہ سے وہ اپنے آپ کو زیادہ آمدنی والا خیال کرے گا اور اس کے برعکس بحالت دوم اس کو مقدار کی کمی کی وجہ سے آمدنی کم نظر آئے گی حالانکہ نہ پادتی قدر کی وجہ سے اس کی مالی حالت میں کوئی فرق نہیں اگرچہ قدر نظر انداز کر کے مقدار سے آمدنی کا تخمینہ کرنا محض مغالطہ ہے لیکن اس کا اثر عوام کی ہمت اور کوشش پر اس قدر گہرا پڑتا ہے کہ اس کا صحیح نظر کرنا اشد ضروری ہے۔ جب زر کی قدر گھٹتی ہے تو اول قیمت

اور کچھ کچھ عرصہ بعد احرت - لگان - کرایہ ان سب مدوں میں اضافہ نمودار ہونے لگتا ہے حصہ چہارم  
 اور ان کے مالک خیال کرتے ہیں کہ ان کی آمدنی بڑھ رہی ہے اور وہ زیادہ دولت مند ہوتے  
 جاتے ہیں۔ ہر طرف اطمینان اور کاروباری گرم جوشی نظر آنے لگتی ہے۔ اضافہ قیمت سے  
 کارخانہ داروں اور تاجروں میں کاروبار کا جوش بھیلتا ہے۔ زیادتی اجرت متعارف سے  
 مردوروں کے دل بڑھتے ہیں۔ مستی لگان سے زمیندار یا کاشتکار ہمال ہوئے ہیں ہنزا  
 کہ قدر گھٹنے کی حالت میں مقدار زر کے اضافہ کو اضافہ آمدنی شمار کرنا سہل سہل ہو چکا ہے۔  
 لیکن یہ دھوکا عام طبیعتوں میں اس قدر مالا گزیر ہے اور کاروباری حالت پر اس کا اس قدر  
 گہرا اثر پڑتا ہے کہ اس کا یہود ہونا ملک کے حق میں مفید ہے۔ جیسا کہ تحریر سے بھی ثابت ہو چکا ہے کہ  
 خواہ قدر نہ بڑھے لیکن صرف مقدار بڑھنے سے لوگ ایسی آمدنی میں اضافہ خیال کر لے لگتے ہیں  
 اور حتمی خوشی کاروبار میں زیادہ توجہ اور تندہی سے مصروف ہو جاتے ہیں۔ چنانچہ جو  
 گرانہ اضافہ مقدار زر کی بدولت ہو پہلے اس کا اثر کاروبار پر بہت موافق پڑتا ہے آمدنی کے  
 زیادتی کے خیال میں لوگ گرانی کی پرواہ نہیں کرتے اور ایسے کو حتمی تصور کر لے لگتے ہیں اور  
 بزعیم خود زیادہ دولت مند بننے کی کوشش کرتے ہیں کثرت زر کی سیدہ کی ہونی گرانی سبب  
 بار محسوس ہونے کے سمن دولت اندوزی پر تار یا نہ کام کرتی ہے۔ چنانچہ کثرت زر گرانی اور  
 معاشی ترقیات کچھ لازم و ملزوم سی پائی جاتی ہیں یا مقدار بڑھنے اور قدر گھٹنے سے کاروباری  
 طبقوں میں ایک نئی روح چمک جاتی ہے۔ وہ توقیت - احرت - لگان اور کرایہ بڑھا کر  
 تخفیف زر کی خاصی تلخانی کر لیتے ہیں اور مزید براں مقدار زر بڑھنے سے ایسے ہی حق ہوتے  
 ہیں کہ گویا ان کی آمدنی میں کوئی حقیقی اضافہ ہوا۔ لیکن اس حالت میں دو طبقے ضرور نقصان  
 میں رہتے ہیں۔ اول تو قرض خواہ اگر قرض ادا کرتے وقت قرض دیے کے وقت کے  
 مقابلہ میں زر کی قدر ۲۰ فیصدی کم ہو جائے تو قرضدار سوروپیہ کی شکل میں صرف ۸۰



حصہ ہارم

باب ہم

رو پیدا کرنا ہی اور قرض خواہ ہر سینگٹے پر اپنے دیئے ہوئے بیس و پیرہ کم ملتے ہیں۔ لیکن یہ صورت اس وقت پیش آتی ہے جبکہ قرض متعدد سال بعد ادا کیا جائے۔ قرض خواہ صرف زر کی مساوی مقدار پرانے کا مستحق ہوتا ہے۔ قدر کا کوئی لحاظ نہیں کیا جاتا۔ آج کل سود اس غیر اعتباری نقصان کی تلافی بھی شمار ہو سکتا ہے۔ دو تخفیف قدر سے اُن لوگوں کو بھی تکلیف ہوتی ہے جن کی آمدنی مقرر ہو مثلاً ملازم ہمیشہ لوگ کہ اُن کی تنخواہ میں مقرر ہیں اُن کو حسب استحقاق ترقیاں ضرور ملتی ہیں لیکن قیمت و اجرت وغیرہ کی مانند تخفیف قدر زر کے لحاظ سے اُن کی تنخواہوں میں کوئی خاص اضافہ نہیں کیا جاتا۔ ایک تو یوں ہی معیار زندگی اعلیٰ ہونے کی وجہ سے مصارف بڑھ گئے ہیں۔ دوم قدر زر بھی گھٹ رہی ہے۔ گرائی ہر طرف مسلط ہے لیکن ان کی تنخواہوں کی مقدار زر مثلاً میس پیاس۔ سو۔ یا ہزار روپیہ مقرر ہے۔ اب گذر ہو نو کیسے ہو۔ تنخواہ تو بڑھنے سے رہی بالآخر رشوت کا دست فیصہ چلنا شروع ہو جاتا ہے دیندار لوگوں میں عام شکایت ہے کہ بدبختی کی بدولت دینا سے ضرور برکت اُنٹھ گئی کسی زمانہ میں چوٹی چوٹی تنخواہوں والے کفہہ پالتے تھے اور اب ٹڑی بڑی تنخواہیں والے بلا مکان رشوت لیتے ہیں مگر پورا نہیں پڑتا۔ ان کی شکایت بالکل بجا ہے اور ان کی توجیہ گو بھولی بھالی ہے لیکن یا کیرہ دلوں کو تسکین ضرور دیتی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ مقدار زر کا اضافہ اور اس کی قدر کی تخفیف بشرطیکہ حد اعتدال سے تجاوز نہ کرے معاشی ترقیات اور عام مرفہ احوالی کو معاویں ثابت ہوتی ہے۔ صرف اس طبقوں کی آمدنی کی مقدار زمینیں ہو ان کو گرائی کم و بیش زیر بار ضرور کرتی ہے۔ طرفہ کی ترکیبوں سے وہ بھی اپنے نقصان کی تلافی کر ہی لیتے ہیں۔ اب تک ہم نے جس گرائی کے نتائج دکھائے وہ وہ گرائی ہے جو کثرت زر سے پیدا ہو۔ اگر گرائی قلت پیداوار سے شکل قحط نمودار ہو تو عوام کے حق میں مقصر بلکہ تباہ کن ثابت ہوگی۔ یہی جہاز اور تار

کہہ ارض کی طنائیں کینچ دی ہیں اکثر بیدار ملک ملک گہومتی ہر اور دنیا کے گوشہ گوشہ کی حصہ تمام حالت سب برعیاں رہتی ہر۔ اس کسی حاص ملک میں تو قحط کا اندیشہ ماتی نہیں رہا البتہ عالمگیر قحط سے خدا محفوظ رکھے۔

(۷) میکزیکو۔ کناڈا۔ برازیل۔ ریاستہائے متحدہ امریکہ  
ٹرانسوال۔ آسٹریلیا۔ کیلی فورنیا اور ساہیریا میں خاص طور پر سونا نکلتا ہر۔  
ہندوستان میں ریاست میسور میں سونے کی کان ہر عینہ کیا جاتا ہر کہ جب سے امریکہ کا  
یتہ چلا یعنی ۱۸۴۷ء سے لیکر ۱۹۱۲ء تک تقریباً ساڑھے پچیس ارب و بیہ قیمتی سونا دنیا بھر  
میں نکل چکا ہر۔ جس میں سے تقریباً کیس ارب و بیہ کا سونا صرف گزشتہ ۲۲ سال میں  
یعنی ۱۸۹۷ء اور ۱۹۱۷ء کے درمیان دستیاب ہوا گذشتہ چند سالوں سے اوسطاً اوڈ  
ڈیڑہ ارب و بیہ کے درمیان ہر سال کانوں سے سونا نکل رہا ہر اور یہ بھی اندازہ لگایا گیا ہر  
کہ کل دنیا میں جس قدر سونا موجود ہر اس کا دسواں حصہ ہندوستان میں ہر اور کل موجود  
چاندی کا پانچواں حصہ لیکن علاوہ زر کے ہندوستان میں سونے چاندی سے دینوں یورور سامان کا  
کام بکثرت لیا جاتا ہر۔

# باب دہم

## ہندوستان میں گرانی کے اسباب و نتائج

تجزیہ (۱) (گرانی کی تحقیقات ۲۶) (گرانی کی حالت ۳۸) (گرانی کے اسباب

(۴۱) (رسد و طلب پیداوار ۵۵) (مصول برآمد کی تحویر ۶۷) (اضافہ زر ۷۷)

اسباب داخلی و خارجی (۸) (سکوں کا اثر ۹) (گرانی کے نتائج ۱۰) (مسئلہ علاقہ

(۱) یکہ عرصہ سے ہندوستان میں عام طور پر گرانی بڑھ رہی ہے۔ اکثر چیزوں کی قیمتیں

مستقل اضافہ ہو رہی ہیں۔ لوگوں میں گرانی کا جیر چاہیلا ہو اور اجباروں اور جلسوں میں اس پر

بحث مباحثہ ہوتا رہتا ہے اور کیوں ہو جب صریحاً گرانی کا موافق یا مخالفت اثر ہر شخص کی

حالت پر پڑتا ہے تو عوام کا اس پر غور کرنا بالکل قدرتی امر ہے۔ پس اس گلہبی کا سلجھانا درادشوار

کام ہے اس کے واسطے خاص قسم کی معلومات درکار ہیں جو عوام بطور خود حاصل نہیں کر سکتے پس

مسئلہ گرانی کو سمجھنے کا ہندوستان میں اشتیاق ہی ہے اور سمجھانے کی ضرورت بھی مزید براں

گوشتہ باب میں ہم نے صرف قدر زر اور گرانی کا تعلق دکھایا تھا ہندوستانی گرانی کی

بحث سے علاوہ تخفیف قدر زر گرانی کے اور گونا گوں اسباب بھی وضع ہو جائیں گے جس سے

گرانی کی اصولی بحث میں مزید وسعت نظر پیدا ہوگی ع - چہ خوش بود کہ برآید بیک کرشمہ و کا

مسئلہ گرانی سے عوام کو جو دلچسپی ہے اور اس کی تشریح کی جس قدر ضرورت ہے اس کا لحاظ

کر کے سرکار ہند نے سلسلہ ۱۹ میں ایک خاص کمیٹی مقرر کیا تھا کہ وہ کافی تحقیقات کر کے

ہندوستان میں گرانی کی حالت اور اس کے اسباب و نتائج کی مفصل رپورٹ مرتب کرے

تین سال تک تحقیقات جاری رہ کر ۱۹۳۱ء میں ایک ہایت جامع رپورٹ تین حلدوں میں شائع ہوئی جس میں ۱۹۲۹ء سے لیکر ۱۹۳۱ء تک ۲۲ سال کا حال راج ہوا اعداد و شمار تو اس رپورٹ کے سب سے زیادہ مستند ہیں اور اکثر پیش کردہ اسباب و نتائج بھی صحیح ہیں البتہ کبھی کبھی ان میں اختلاف رائے کی گنجائش بلکہ ضرورت نظر آتی ہے ہمارے اس باب کا سنگ میا دوہی کمیشن کی رپورٹ پر باب ہم و وہم میں تقریباً کل اعداد و شمار اسی رپورٹ سے کھنڈہ منقول ہیں۔ البتہ اسباب و نتائج کی بحث میں بشرط ضرورت اختلاف بھی کیا گیا ہے۔ اس باب کے مطالعہ سے ہندوستان کے معاشی حالات کا خاکہ پیش نظر ہو جائے گا۔ اور مسئلہ گرانی کی علمی بحث میں بھی اس سے قابل قدر مدد ملے گی۔

(۲۰) کچھ عرصہ سے گرانی عالمگیر نظر آتی ہے۔ ہر ملک میں قیمتیں بڑھ رہی ہیں۔ یہ جو لمبے گرانی کی دن و دروے میں امٹا ایک ہوتے رہتے ہیں ان کا خاص باعث بھی یہی گرانی بھیسی چاہے جبکہ اس کی بدولت اجرت صحیح میں تحیف ہو جاتی ہے تو مزدور بھی اجرت متعارف کا سطر لبہ کرتے ہیں۔ بہر حال تمام ملکوں میں قیمتیں بڑھ رہی ہیں اور زندگی میں خرچ ہوتی جاتی ہے۔ روپے تو اکثر ممالک کی قیمتوں کے متعلق ۱۹۲۹ء سے لیکر ۱۹۳۱ء تک ۲۲ سال کے اندکس نمبر موجود ہیں۔ ان کے مختلف طوالت ہم صرف ستمبر ۱۹۲۹ء اور اس کے بعد جولائی ۱۹۳۱ء کے اندکس نمبر پیش کرتے ہیں۔ جن میں ہر ملک میں جدا جدا اضافہ قیمت کے مدایع ملے ہیں۔ ان کے سلسلہ ۱۹۲۹ء سے ۱۹۳۱ء تک ہر سال کی قیمتوں کا واسطہ نہ تو خرمن کر کے ذیل کے اندکس نمبر تیار کیے گئے ہیں اور قیمتیں بحساب در طول درج ہیں۔

۱۹۲۹ء سے ۱۹۳۱ء تک ہر سال کی قیمتیں

۱۹۲۹ء	۱۹۳۰ء	۱۹۳۱ء	۱۹۳۲ء	۱۹۳۳ء	۱۹۳۴ء	۱۹۳۵ء	۱۹۳۶ء	۱۹۳۷ء	۱۹۳۸ء	۱۹۳۹ء	۱۹۴۰ء	۱۹۴۱ء	۱۹۴۲ء	۱۹۴۳ء	۱۹۴۴ء	۱۹۴۵ء	۱۹۴۶ء	۱۹۴۷ء	۱۹۴۸ء	۱۹۴۹ء	۱۹۵۰ء
۱۰۳	۱۰۴	۱۰۵	۱۰۶	۱۰۷	۱۰۸	۱۰۹	۱۱۰	۱۱۱	۱۱۲	۱۱۳	۱۱۴	۱۱۵	۱۱۶	۱۱۷	۱۱۸	۱۱۹	۱۲۰	۱۲۱	۱۲۲	۱۲۳	۱۲۴

ہندوستان میں گرائی کے حساب نتائج

۶۸۲

ہندوستان	آسٹریلیا	امریکہ	فرانس	جرمنی	انگلستان	حصہ چارم
۱۲۰	۱۰۸	۱۰۲	۱۰۶	۱۰۲	۹۸	۱۹۰۱
۱۱۵	۱۱۶	۱۰۶	۹۸	۹۹	۹۶	۱۹۰۲
۱۱۱	۱۱۶	۱۰۷	۱۰۰	۱۰۵	۹۷	۱۹۰۳
۱۱۰	۹۸	۱۰۶	۹۹	۱۰۶	۱۰	۱۹۰۴
۱۲۰	۱۰۱	۱۰۹	۱۰۰	۱۰۹	۱۰	۱۹۰۵
۱۳۲	۱۰۵	۱۱۵	۱۱	۱۱۸	۱۰۷	۱۹۰۶
۱۳۸	۱۱۳	۱۲۲	۱۱۶	۱۲۷	۱۱۳	۱۹۰۷
۱۴۷	۱۲۳	۱۱۵	۱۰۵	۱۱۵	۱۰۴	۱۹۰۸
۱۳۸	۱۱۰	۱۱۹	۱۰۷	۱۱۹	۱۰۵	۱۹۰۹
۱۳۷	۱۱۱	۱۲۲	۱۱۶	۱۲۳	۱۱۰	۱۹۱۰
۱۳۹	۱۱۱	۱۲۱	۱۲۰	۱۳۲	۱۱۳	۱۹۱۱
۱۴۷	۱۳۰	۱۲۸	۰۰۰	۰۰۰	۱۲۳	۱۹۱۲

۱۹۱۲ء سے ۱۹۱۱ء تک پانچ سال کی قیمتوں کا مجموعی اوسط حساب فی مل تھا جس سے معلوم ہو گا کہ اس عرصہ میں ملک کی قیمتوں میں کتنا کتنا اضافہ ہوا یہاں پر بھی وہی ۱۹۱۲ء سے ۱۹۱۱ء تک پانچ سال کا مجموعی اوسط سو فرسز کے پانچ قیمتیں بحساب فیصدی دکھائی گئی ہیں۔

انڈکس نمبر متعلق قیمت مابین ۱۹۰۷ء و ۱۹۱۱ء

۱۴۰

۱۲۲

ہندوستان

جرمنی

ایڈکس تہمتوں کی قیمت مابین ۱۹۰۸ء سے ۱۹۱۱ء

حصہ چہارم

ناتے ہم

۱۲۰

امریکہ

۱۱۳

آسٹریلیا

۱۱۲

فرانس

۱۰۹

انگلستان

ہر ملک کی قیمتوں کے تغیرات جدا جدا دکھائے گئے ہیں لیکن مختلف ملکوں کی قیمتوں کے تغیرات کا باہمی مقابلہ نہیں کیا گیا مختلف ملکوں کے اوسطوں کا مقابلہ کرنے میں ایک معاملہ ممکن ہے جو کہ مثال ذیل سے بخوبی واضح ہو گا۔ فرض کرو کہ انگلستان میں گہوں کا نرخ ۴ روپیہ من ہوا اور ہندوستان میں ۳ روپیہ من ہوا اب اگر ان کی قیمت میں بقدر ایک روپیہ من اضافہ ہو تو بحساب فیصدی سابق قیمت انگلستان میں اس کی قیمت ۱۲۵ دکھائی جائے گی اور ہندوستان میں ۱۳۳۔ حالانکہ قیمت میں اضافہ دونوں جگہ تقریباً مساوی یعنی ایک روپیہ من ہو۔ گویا قیمت کے مساوی اضافہ کا اثر ان نرخ پر زیادہ نظر آتا ہے اور گرائی نرخ پر کم۔ ہندوستان دوسرے ملکوں کو کثرت سے پیداوار عام ہیٹھا ہے جس کی قیمت بمقابلہ دوسرے ملکوں کے ہندوستان میں بقدر مصارف آمدورفت کم رہتی ہے یا دلوں کہنے کہ درآمد والے ملکوں میں بڑھی رہتی ہے تبھی ہر کہ ایسی پیداوار عام کے یکساں اضافہ قیمت کا اثر ہندوستان کی کمتر قیمت میں بہت نمایاں نظر آتا ہے اور دوسرے ملکوں کی اعلیٰ قیمت میں اس سے کم۔ منجملہ اور متعدد وجوہات کے جن سے ہم آئندہ بحث کریں گے۔ ہندوستان کی قیمت میں اور ملکوں سے زیادہ اضافہ نظر آنے کا ایک باعث یہ بھی ہے جو ہم نے ابھی بیان کیا۔

بفرض سہولت مواصلہ ہم نے ہندوستانی قیمتوں کے تغیرات بھی بآسانی نظر آئے







حدیدہم سسگہوں جو چنا چاول شکر روئی سن چمڑا عداقی سامان  
باب دہم ۱۹۱۱ء ۱۳۳ ۲۲ ۲۳ ۱۲۲ ۱۱۲ ۱۲۱ ۱۱۹ ۱۶۲ ۱۲۲

۱۹۱۱ء ۱۲۱ ۱۲۲ ۱۱۶ ۱۲۶ ۱۰۹ ۱۲۵ ۱۲۲ ۱۵۹ ۱۲۶

۱۹۱۲ء ۱۳۲ ۱۲۶ ۱۳۲ ۱۳۰ ۱۱۱ ۱۳۷ ۱۶۲ ۱۲۹

۱۹۱۲ء سے ۱۹۱۳ء تک چار سال کے اندر قیمتوں کا مجموعی اوسط حسیل تھا

چمڑا	۱۵۹	چاول	۱۳۷
جو	۱۲۲	روئی	۱۳۳
چنا	۱۲۲	سن	۱۳۱
سامان عمارت	۱۲۲	شکر	۱۰۹
گیہوں	۱۳۱		

مالگیر اور باخصوص ہندوستانی گرائی کا ایک سادہ خاکہ پیش کر کے اب ہم اس کے

اسباب زیر نظر ڈالتے ہیں۔

گرائی کے (۲) معلوم ہوا کہ دنیا بھر میں چیزوں کی قیمتیں بڑھ رہی ہیں۔ ہندوستان میں جو قیمتوں کا اسباب اضافہ سب ملکوں سے بڑھا ہوا نظر آتا ہے اس کا باعث ایک تو وہی حکمت ہے جو واضح ہو چکا کہ مساوی مقدار اضافہ کا اثر ارزاں نرخ پر زیادہ نظر آتا ہے اور گراں نرخ پر کم ہندوستان سے پیداوار خام بکثرت دوسرے ملکوں کو جاتی ہے اور کم از کم بقدر مصارف آمدورفت ان کی قیمت بھی ہندوستان میں گھٹی رہتی ہے۔ پس تیسرے اثر ہندوستان کے ارزاں نرخ پر زیادہ پڑتا ہے اور دوسرے ملکوں کے گراں نرخ پر کم۔

ایک ہی تیسرے مختلف نرخوں پر اثر نمودار ہونا تو علم احساس کا ایک لحظہ تھا اب دیکھنا یہ ہے کہ ہندوستان میں اکثر ضروری چیزوں کی قیمت مسلسل طور پر کیوں بڑھ رہی ہے

اس ورازدوں گرائی کے سبب چنچ درجہ ہیں وراپس میں ایسے گتھے ہوئے کہ ان میں کامل تفریق تو محال ہے اور نہ ان کے اثرات کا تخمینہ جدا جدا ممکن۔ البتہ اس قدر تحقیق ہے کہ کچھ سبب مل جل کر گرائی بڑھا رہی ہیں۔

گرائی یا اصافہ قیمت کی دو صورتیں ہو سکتی ہیں یا تو بوجہ قلت پیداوار خود قیمت بڑھ جائے یا بوجہ کثرت زرخیز در کی قدر میں تخفیف ہو۔ اور ایسا معلوم ہو کہ گویا گرائی پھیل رہی ہے ہندوستان میں یہ دونوں صورتیں یکجا نظر آتی ہیں۔ اول تو پیداوار کی رسد بمقابل طلب ناکافی ہے، جس کی وجہ سے خود قیمت بڑھتی ہے دوم مقدار زر میں اصافہ ہونے سے اس کی قدر میں بھی کم و بیش تخفیف ہو رہی ہے۔ جو گرائی نمایاں کرنے میں سونے پر سہاگہ کا کام دیتی ہے۔

(۶) ہندوستان اب محض ایک زرعی ملک نہ گیا ہے اور یہاں کی گرائی خاص طور پر سامان خوراک سے متعلق ہے اول گرائی کی پہلی صورت یعنی پیداوار کی قلت کو لیجئے ہندوستان میں زرعی پیداوار کی رسد بمقابل طلب ناکافی ہونے کے خاص خاص اسباب درج ذیل ہیں۔

(۱) زراعت کی بربادیاں۔

(ب) ہیکیتوں کی ناکافی تیاری۔

(ج) اعلیٰ درجہ والی زمین کی قوت پیدا آوری میں انحطاط۔

(د) اونٹے درجہ والی زمینوں کی کاشت۔

(س) سامان خوراک کے بجائے دوسری چیزوں کی کاشت

(م) بمقابل افزونی آبادی کاشت کی ناکافی توسیع۔

(ط) برآمد پیداوار۔

(۲) زراعت کی بربادیاں۔ ہندوستان ایک چھا خاصہ براعظم ہے اس کا عام پیشہ

محمد چہارم  
یا تہم

زراعت ہو اور زراعت بیویوں غلوں میں گہری رہتی ہو تاؤ و نادر کوئی ایسا مبارک سال گذرنا ہو  
جب کہ فصل اچھی پیدا ہو ورنہ کسی نہ کسی صوبہ یا صوبوں میں کسی نہ کسی طرح زراعت کو  
نقصان پہنچ ہی جاتا ہو گوہرہوں سے آبپاشی میں قابل قدر مدد ملتی ہو۔ تاہم زراعت کی  
تناوبی بیشتر بارش پر منحصر ہو اور بارش بھی حسب ضرورت ہونہ کم نہ زیادہ اور ٹھیک  
وقت و دقت پر ورنہ بے قرینہ بارش سے جیسا بھی نقصان پہنچے کم ہو پھر سیلاب -  
اولوں اور آندھی کے طوفان - کمرے کا گہراؤ اور ٹڈی دل - ان میں سے ہر ایک  
زراعت کو خاک میں ملائے کے لیے کافی ہو۔ سنہ ۱۸۹۱ء سے سنہ ۱۹۱۲ء تک ہندوستان  
کی زراعت کو اکثر سوء اتفاق پیش آیا کئے اور جلد بلد نامساوی حالات اس کو گہرے رہے  
اس ہائیں سال کے دوران میں صرف دو سال ۱۸۹۲ء اور ۱۹۰۳ء ایسے مبارک  
کئے کہ جب کل ملک میں پیداوار اچھی ہوئی - ورنہ ہر سال زراعت پر کوئی نہ کوئی بلا  
نڈرل ہوتی رہی - مینا پھر ہر سال کی منحصر حالت پیش کی جاتی ہو۔  
سنہ ۱۸۹۱ء - بنگال بہار میں سیلاب سے فصلیں تباہ ہو گئیں - اور ممالک متوسط میں اولوں  
کا طوفان آیا -

سنہ ۱۸۹۱ء - بنگال بہار اور پنجاب و مدراس میں بوجہ قلت یا بیش زراعت کو سخت  
نقصان پہنچا - صوبہ متحدہ میں اولوں کا طوفان آیا -  
سنہ ۱۸۹۲ء - تمام ملک میں پیداوار اچھی رہی -  
سنہ ۱۸۹۳ء - ممالک متوسط میں بوجہ کثرت بارش سیلاب سے فصلیں تباہ ہو گئیں - صوبہ  
متحدہ میں آندھیوں اور ٹڈی دل سے فصل کو نقصان پہنچا -  
سنہ ۱۸۹۴ء - کثرت بارش اور سیلاب سے صوبہ متحدہ اور پنجاب میں فصل ماری  
گئی -

۱۸۹۵-۶ء صوبہ متحدہ میں بے وقت مارش ہوئے سے اور سیلاب میں قلت بارش سے حصہ چارم  
فصل خراب ہو گئی۔

ماہ ہم

۱۸۹۶-۷ء بوجہ قلت مارش ہندوستان کے کل صوبوں کی فصلیں خشک گئیں اور تمام  
ملک میں قحط پھیل گیا۔

۱۸۹۸-۹ء بوجہ قلت بارش وڈی دل پنجاب کی فصل ماری گئی۔ بہار میں سیلاب  
اور بنگال میں وڈی دل سے فصل برباد ہوئی۔

۱۸۹۹-۱۹۰۰ء بنگال بہار میں بارش بکثرت اور بے وقت ہوئی۔ پنجاب میں بارش  
کی بہت قلت ہی تینوں صوبوں میں فصل خراب ہو گئی۔ ممالک متوسط  
بہی اور مدراس کا حشر بھی پنجاب کا سا ہوا۔ گویا تمام ملک میں قحط  
پھیل گیا۔

۱۹۰۱ء بارش بے وقت ہوئے سے صوبہ متحدہ کی فصل خراب ہو گئی۔

۱۹۰۲ء بنگال بہار میں بارش بے وقت ہوئی۔ بہی ممالک متوسط میں بارش کی قلت  
رہی۔ یاروں صوبوں کی فصل خراب ہے۔ پنجاب میں اولوں کا طوفان

۱۹۰۳ء بارش بے وقت ہوئے سے ممالک متوسط کی فصل ماری گئی۔

۱۹۰۴ء ملک سحر میں رراعت خوب اچھی رہی۔

۱۹۰۵ء صوبہ متحدہ اور بہار میں کھڑے اور ٹھیک بارش سے اور بہی میں وڈی دل  
اور بے وقت بارش سے فصلوں کو نقصان پہنچا۔

۱۹۰۶ء بہی میں قلت بارش اور بے وقت بارش سے فصل بالکل تباہ ہو گئی  
اور قحط نمودار ہو گیا۔

۱۹۰۷ء بنگال بہار میں کثرت بارش و سیلاب اور پنجاب میں بے وقت بارش

فصلیں خراب ہوئیں۔

حصہ چہارم  
ماہ ہم

۸-۱۹ سال بہار میں فصلیں بھر کثرت مارش اور سہلاب کی مدد ہوئیں۔ صوبہ متحدہ میں قلت بارش اور یجاب میں اولوں کے طوفان اور بے وقت مارش سے فصلیں ماری گئیں۔ ممالک متوسط اور بمبئی میں بھی مارش کی قلت رہی۔ مدراس میں مارش بے وقت ہوئی یہاں کی فصلیں بھی ماری گئیں اور ملک بھر میں خوب قحط پہیلا۔

۹-۱۹ سال بہار میں بارش کی قلت اور بنگال میں مارش کی کثرت سے فصلوں کو نقصان پہنچا۔ ممبئی میں کہیں بارش کی کثرت رہی کہیں قلت دکھائی دے رہی تھی۔ بے وقت ہوئی۔ نتیجہ یہاں بھی فصل کی تباہی ہوئی۔

۱۰-۱۹ سال ممبئی اور مدراس میں بارش کی کمی سے فصلوں کو نقصان پہنچا۔ یجاب میں اولوں کا سخت طوفان آیا۔

۱۱-۱۹ سال پنجاب ممبئی اور مدراس میں بارش بے وقت ہوئی اور کم۔ جس سے فصلوں کو نقصان پہنچا۔

دوسرے ملکوں سے مقابلہ کرنے پر معلوم ہوتا ہے کہ جس قدر ہندوستان میں بارش کی حالت غیر معین ہو کہیں وہیں اور یہاں زراعت کو بھی قدم قدم پر خطرے پیش آتے ہیں۔ خدا ہی فصل تیار کر دیتا ہے ورنہ ہر وقت متعدد قدرتی دشمن اس کی تاک میں لگے رہتے ہیں۔ بائیس سال کے مختصر دوران میں تین قحط پڑے ۱۵۹۷ء ۱۹۰۱ء اور ۱۹۰۸ء میں صرف دو سال ملک بھر میں فصل اچھی ہوئی ۱۸۹۳ء ۱۹۰۳ء اور ۱۹۰۳ء میں اور باقی ۱۷ سال برابر کسی نہ کسی صوبہ یا صوبوں کی زراعت نامساعد حالات کا شکار ہوتی رہی۔ جب کسی صوبہ میں فصل ماری جاتی ہے جیسا کہ اکثر واقع ہوتا رہتا ہے

تو گویا ہندوستان کی مجموعی پیداوار میں کمی آجاتی ہے اور ریلوں کی مدولت ملک بھر میں حصہ دارم  
تزییاً یکساں اضافہ قیمت نمودار ہو جاتا ہے

۱۔ آب و کاشتکارانہ معمول اب کمیت ایسی اچھی طرح تیار نہیں کرتے جیسے کہ کیا کرتے تھے  
نتیجہ یہ ہے کہ فصلیں بھی پہلی سی روکار نہیں ہوتیں۔ جس اورل کھینچنے میں بیل کام آتے  
ہیں۔ بحالت مجبوری ہینے بھی لگائے جاتے ہیں۔ اُن کی مدد بغیر کنوئیں سے آب پاستی  
اور کھیتوں کی حوتائی محال ہے عمدہ جوتائی اور کائی آب پاشی کی اہمیت محتاج تشریح  
نہیں۔ پس رراعت میں بیل اور ہینوں کی مدد ناگزیر ہے اور ان مولتیوں کی یا تو بعض  
صوبوں میں تعداد گہٹ رہی ہے یا اگر کہیں اضافہ ہوا ہے تو موجودہ ضروریات کے لحاظ  
سے سراسر ناکافی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ زراعت میں کام آنے کے قابل بیل بھینے نایاب اور  
گراں ہوتے جاتے ہیں بہت سے کسان عمدہ مولشی خریدنے کی استطاعت نہیں رکھتے  
مگر وریوں سے زراعت کا کام نہیں چلتا۔ نہ کمیت اچھی طرح برحوتے جاتے ہیں۔  
نہ اُن کے حسبِ دلخواہ کنوئیں سے آب پاشی ہوتی ہے۔ پھر فصلیں کیونکر سرسبز اور بار آور  
ہو سکتی ہیں۔ قلتِ مولشی کے کئی سبب ہیں۔ اول تو وہ قحطوں میں بہت ضائع  
ہوتے ہیں۔ چارہ تو میسر آتا نہیں یا تو وہ خود بھوکے مر جائیں یا فاقہ کس لوگ اُن کو کھا  
ڈالیں۔ مرید براں ایک جماعت کثیر معمولاً اُن کا گوشت خوراک کے کام میں لاتی ہے  
کچھ عرصہ سے ہندوستانی مولشی کا گوشت خشک ہو کر کے بیروں ملک بھی جانے لگا ہے  
اُن کے خون سے رنگ تیار ہوتا ہے۔ چمڑہ اور ہڈی کی قیمت بڑھ رہی ہے۔ سیدگ  
اور کھرتک کے دام اُٹھ آتے ہیں۔ غرض کہ چند در چند وجوہات سے مولشی زیادہ ریاد  
ذبح ہونے لگے ہیں اور اُن کے کام سے فائدہ اُٹھانے کے بجائے خود اُن کے جسم  
دام اُٹھائے جاتے ہیں۔ اس پر طرہ یہ کہ زراعت بھی ملک میں پھیلی ہی ہے نہ گویا

جانبی آب پاشی اور جوانی کی ضرورت بڑھ رہی ہے۔ جب ایک طرف تو مویشی کی رسد گھٹے اور دوسری طرف رراعت کے واسطے اس کی طلب بڑھو اس قلت کی بدولت اس کی قیمت جتنی بڑھو کم ہو۔

حصہ چہارم  
باب دہم

جیسا پہلے کاشتکاروں کو عام شکایت ہے کہ کہیتی باڑی کے قابل مویشی اس قدر گراں ہو گئے ہیں کہ بہت سوں کو خریدنے کی استطاعت نہیں اور مجبوراً اچھی طرح سے جوتے وغیرہ بکیتوں میں فصل بوتے ہیں۔ کپوں سے حسب درخواست آب پاشی بھی نہیں کر سکتے ایسی حالت میں پیداوار کم ہونی کیا عجب ہے۔ مویشی کے علاوہ قلت کھاد کی بھی شکایت سنی جاتی ہے۔ پورے بکیتوں کی تو قوت پیداواری بوجہ کثرت استعمال گھٹے ہی ہو ان کی حالت تندرست سن رسیدہ لوگوں کی سی ہے جن کی طاقت بحال رکھنے کے واسطے مقویات درکار ہوں چنانچہ تجربے سے ثابت ہوا ہے کہ خود بخود فصل پیدا کرنے کی قوت زرخیز زمینوں میں بھی کم ہوتی جاتی ہے اور ان کو زیادہ زیادہ کھاد دینے کی ضرورت معلوم ہوتی ہے۔ نئی زمینیں جن پر رراعت پھیل رہی ہے اول ہی سے کم زرخیز ہیں ان کی حالت ضعیفہ نوجوانوں کی سی سمجھی جاسکتے جو عہد جوانی ہی میں قوت افزائی کے واسطے خاص اہتمام کے محتاج ہوں۔ غرضیکہ کھیت پرانے ہوں یا نئے سب کو زیادہ زیادہ کھاد کی ضرورت ہے لیکن کھاد بھی روز بروز گراں ہو رہا ہے اور بہت سے کاشتکار رواجہ استطاعت نہ ہونے کے کاتی کھا ڈالے بغیر بلکہ کبھی تو لاکھا دیہی کاشت کر لیتے ہیں اس سے ثابت ہے کہ کھاد کی رسد ناقافی ہے اور ایسی بھی فصلیں پیدا نہیں ہوتیں جیسی کہ ہو سکتی ہیں۔

ہر ایک کاشتکار کی زبان پر یہی شکایت ہے کہ زراعت کے کام کے قابل مویشی تہایت گراں ہو رہے ہیں اور کھاد بھی ناہاب ہے نہ کھیت اچھی طرح سے جوت کر سکتے ہیں نہ حسب درخواست آب پاشی ہوتی ہے نہ کھاد سے کھیت کی زرخیزی بڑھتی ہے نہ فصل

عمر ہو تو کیونکر ہو۔

حصہ چہارم

ماہ ہیم

۱ ج، اعلیٰ درجہ والی زمین کی قوت پیدا آوری میں اسقاط۔ جس طرح کہ بچہ کو دودھ پلانے سے ماں کی طاقت گھٹتی ہے فصل اگانے سے زمین کی رزخیزی بھی کم ہوتی ہے۔ حوان اور تندرست ماں بچہ کو دودھ پلانے سے کوئی کمزوری محسوس نہیں کرتی۔ دودھ بکھرت ہو تا ہے اور اس کا پینے والا بچہ بھی توانا رہتا ہے۔ لیکن کچھ بچوں کی پرورش کے بعد صحت نمودار ہوتا ہے دودھ کی مقدار گھٹتی ہے اور خاص طور پر قوی غذا ملے بغیر بچہ کو دودھ پلانا دشوار ہو جاتا ہے۔ بعینہ یہی حال زمین کا فطر آتا ہے۔ جب کسی نئی زمین پر کاشت کی جاتی ہے تو تسرطیکہ وہ قدرتنا زرخیز ہو اول اول اس میں ہمایت زبردست فصیص تیار ہوتی ہیں لیکن کچھ عرصہ بعد اس کی قدرتی رزخیزی کم ہوئے لگتی ہے اور جس قدر پیداوار کسی زمانہ میں بغیر کھا د حاصل ہوتی تھی بعد کو کھا ڈولنے پر بھی مشکل ہاتھ آتی ہے زمینوں میں جس قدر زیادہ عرصہ تک مسلسل اور جلد جلد کاشت کی جائے گی ان کی قدرتی زرخیزی اسی قدر سرعت سے زائل ہوگی اور ان کے واسطے روز بروز زیادہ کھا د رکھنا ہوگا ورنہ یہ پیداوار بہت گھٹ جائے گی کسی زمانہ میں بالعموم سال بھر میں ایک فصل اگائی جاتی تھی اب سال میں دو دو فصل بونے کا عام رواج ہے زمینیں کبھی زیر کاشت ہوتی تھیں تو کبھی سالوں بڑی بستی تھیں لیکن تقریباً ایک صدی ہوئے کو آئی کہ ہندوستان کے بعض حصوں میں زمینوں پر مسلسل کاشت ہو رہی ہے ایسے مقامات میں زمینوں کی قوت پیدا آوری ضرور مضمحل ہوتی جا رہی ہے قدرتی زرخیزی تو بوجہ کثرت کاشت بہت کم ہونے لگی ہے اور ان کی زرخیزی کا دار و مدار بغیر کھا د پر ہے۔ جتنا کھا د دیا جائے گا اتنی ہی پیداوار ہوگی۔ یہ نہیں کہ پہلے کی طرح کھا د سے بغیر پیداوار کا تصور کیا جائے۔ قدرتی زرخیزی کے زبردست فصیص پیدا ہوں ہندوستان میں



جو بڑے بڑے زرعی حصے تھے وہ بالعموم اسی حالت میں مبتلا ہوتے جاتے ہیں بہت بہت کھاد دیے بھر اب اُن کی زرخیزی قائم رہنی دشوار ہے۔ بیکاری اور کم کاشت کے زمانہ میں جمع ہوئی قدرتی زرخیزی بہت کچھ کام آئیگی۔ اب حونی تہی زمینیں زرخیز کر رہی ہیں ان میں پہلے ہی سے قدرتی زرخیزی کم ہوا ان کے نئے ہونے سے پیداوار میں کوئی خاص مدد نہیں ملتی وہ بھی قدیم زرخیز زمینوں کی طرح کھاد کی محتاج ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ عرصہ دراز تک مسلسل اور بکثرت کاشت کے ہوتے ہوئے زرعی زمینوں کی قوت پیداواری میں کمی آرہی ہے ان کو کھاد دینے کی ضرورت بڑھتی جاتی ہے جو زمینیں حال میں زیر کاشت آرہی ہیں وہ قدرتا زرخیز کم ہیں اور کھاد بغیر اُن سے نہیں کام لیں چلتی۔ اور کھاد کی قلت و گرائی اس سے قبل بیان ہو چکی۔

(د) ادنیٰ درجہ والی زمینوں کی کاشت۔ اعلیٰ درجہ کی زرخیز زمینوں کی تو کاشت ہوتے مدت گزر گئی حتیٰ کہ اب ان میں پہلی سی قوت پیداواری بھی نہیں رہی اب ان کی زرخیزی اسی طرح کھاد پر منحصر ہے جیسے کہ بوڑھے کی طاقت عمدہ غذا پر لیکن خود ملک میں آبادی بڑھ رہی ہے۔ یزد و سرے ملکوں کو زرعی پیداوار بکثرت جالے لگی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ادنیٰ ادنیٰ درجہ والی زمینوں پر بھی کاشت پھیل رہی ہے اور اُن کی پیداوار کا اوسط اور بھی کم پڑتا ہے۔ کمی مقدار کے علاوہ اُن کی پیداوار میں وہ خوبی بھی نہیں جو زرخیز زمینوں کی پیداوار میں ہے یا ہوا کرتی تھی۔ تاہم بوجہ اوصاف طلب اُن کی ناقص پیداوار بھی ناگزیر ہے۔

(س) سامان خوراک کے بجائے دوسری چیزوں کی کاشت۔ ہندوستان زرعی ملک ہے اور یہاں سامان خوراک خاص طور پر پیدا ہوتا ہے۔ حتیٰ کہ دوسرے ملک بھی اپنی خوراک یہیں سے خریدتے ہیں یہاں کی گرائی ہمیشہ سامان خوراک کی قلت



۱۸۹۰-۵ ۱۸۹۶-۱۹۰ ۱۹۰۱-۵ ۱۹۰۶-۱۰ ۱۹۱۱ ۱۹۱۲

حصہ چارم

باب ہفتم

آبادی

۱۰۰	۳۱۰۱	۳۱۰۳	۳۱۰۵	۳۱۰۷	۳۱۰۸
۱۰	۹۸	۱۰۳	۱۰۵	۱۰۸	۱۰۶
۱۰۰	۹۶	۱۰۱	۱۰۲	۱۰۶	۱۰۳
۱۰۰	۹۸	۱۰۵	۹۹	۱۱۳	۱۰۹

مجموعی رقبہ کاشت

رقبہ کاشت غلہ خوراک

پیداوار غلہ خوراک

اوپر کے اعداد پر غور کرنے سے معلوم ہوتا ہے کہ غلہ خوراک کے مقابلہ میں آبادی

زیادہ بڑھ رہی یعنی سامان خوراک کی رسد مقابل طلب کم رہی۔ خدا کی ایک مقدار کثیر گائے بیل بھیتیں گھوڑا جیسے مویشیوں کے کھلانے میں بھی صرف ہوتی ہے۔ گرائی کے زمانہ میں ان غریب جانوروں کا دانہ کم کر دیا جاتا ہے۔ مرید پراں ساہاے گذشتہ میں برسات بھی غلہ بھی حاصل مقدار میں آتا رہا ہے۔ اس طرح پر غلہ کی قلت تھوڑی بہت رافع ہوئی۔

(ط) مندرجہ بالا اسباب پتہ چلتا ہے کہ اول تو غلہ کی رسد پر طے طے کی پیشین قائم ہیں دوم پیداوار کے مقابل خود ہندوستان میں آبادی زیادہ بڑھ رہی ہے تیسرے یا چوتھے اگر ہندوستان کو اپنے ہی باشندوں کے واسطے خوراک چھپا کوئی ہوئی تو گرائی اس قدر بڑھ سکتی لطف تو یہ ہے کہ غلہ کی مقدار کثیر دوسرے ممالک کی خوراک کے واسطے بھی اس کو ماہر مہینی پڑتی ہے۔ برآمد غلہ کی مقدار اور تغیرات برآمد کا انداز کم نمبر حسب ذیل ہے۔

۱۸۹۰-۵ ۱۸۹۶-۱۹۰ ۱۹۰۱-۵ ۱۹۰۶-۱۰ ۱۹۱۱ ۱۹۱۲

۴ کروڑ	۳ کروڑ	۴ کروڑ	۴ کروڑ	۳ کروڑ	۳ کروڑ
۱۰۰	۷۵	۱۱۵	۱۰۰	۱۴۵	۲۲

انڈکس نمبر

ہندوستان کے قحطوں کا اثر دوسرے اور چوتھے دور پر صاف نمایاں ہوا اور اسلئے  
 ۱۲۱۷ء میں مقدار برآمد ٹہنے کی وجہ عمدہ فصل کے علاوہ طلب خارجہ کی زیادتی بھی  
 ہوئی۔ ۱۲۱۷ء کے دور میں اگر ۱۲۱۷ قحط والے سال کی برآمد تیارہ کی جائے  
 تو تا قی ۳۴ چار سالوں کی مجموعی برآمد کا اندکس بہتر سمجھئے۔ ۱۰۰ کے ۱۱۷ ہو جائے گا  
 ۱۲۱۷ء کی برآمد کم رہے سے یا سچ سال کا اندکس مہر صرف ۱۰۰ رہ جاتا ہے۔

یہ واضح ہوا کہ مقدار برآمد بھی ۱۲۱۷ء سے خاص طور پر اضافہ شروع ہوا کہ  
 ٹہتے ٹہتے چھ سات سال کے اندر دو چند ہو گیا۔ اسی دوران میں ملہ کی قیمت  
 میں مستقل اضافہ مودار ہوا۔ نرخ ٹرہ تو جاتا ہے لیکن گھٹنے کا کام نہیں لیتا۔

(۵) عام متبادہ ہر کہ برآمد ملہ کا اس کے سحر یرہین اور ہایت لوری اثر پڑتا ہے حسب  
 جہد و در کے واسطے بھی کسی وجہ سے برآمد ہند ہوتی ہے تو سحر ضرور تحصیف کی طرف مائل  
 ہوتا ہے۔ لیکن ادھر برآمد شروع ہوئی اُدھر نرخ میں نڈ و نا رات جو گنا اضافہ مودار  
 ہوا۔ ہفتوں میں سیروں کا فرق پڑ جاتا ہے یہی وجہ ہے کہ برآمد گرائی کا خاص باعث  
 خیال کی جاتی ہے۔ حتیٰ کہ برآمد و گرائی کا مذکورہ بالا تعلق مدہات میں شمار ہوتا ہے  
 گرائی سے تنگ آکر لوگ سرکار ہند کو مشورہ دیتے ہیں بلکہ اُس سے التجا کرتے ہیں  
 کہ ہندوستان کی زرعی پیداوار خصوصاً غلہ یر محصول برآمد قائم کرے۔ اس سے  
 سرکار کو بھی کچھ آمدنی ہاتھ آئے گی اور ملک میں گرائی بھی کم ہوگی خصوصاً غلہ مقابلہ  
 کافی ارزاں ہو جائے گا۔ لیکن اس تجویز سے بعض صاحبان خاص طور پر جیراغ پا  
 ہوتے ہیں اور اس کو سر اسر لغو بلکہ ہندوستان کے حق میں سخت مضر قرار دیتے  
 ہیں۔ یہ خیال تو صحیح ہوگا کہ چونکہ مالک یورپ اور مایخصوص انگلستان بہت  
 کچھ سامان حوراک ہندوستان سے لیتا ہے برآمد میں رکاوٹ شاید اس کے

حصہ چہارم  
اسدہم

حق میں مصر ہو۔ ہندوستان کی حیرت طلبی کے پردہ میں خود غرضی سے آزادی برآمد  
اصرار کیا جاتا ہے اور محصول برآمد میں سو سو عیبا و نقص نکالے جاتے ہیں۔ ایسی  
تنگدلی مہد ساقوام سے بہت بعید ہے۔ تاہم برآمد میں کاوٹ حن حن و حوہات پر  
ہندوستان کے حق میں مضرت اور دیکھائی ہے وہ کافی تشفی بخش نہیں معلوم ہوتی ہیں  
والی سرکاری کمیشن نے گرائی کے متعلق تین سال تحقیقات کر کے جو رپورٹ شائع کی ہے  
اس میں بھی محصول برآمد کی تخوین کو محصول بلکہ مصرت رساں ثابت کرنے کی کوشش  
کی گئی ہے لیکن خاص اس بحث پر دراحتصار سے کام لیا گیا معلوم ہوتا ہے اور لہجہ  
بھی کسی قدر محتاط ہے۔

رپورٹ مذکور میں محصول برآمد کے خلاف تین غدر پیش کیے ہیں۔ دیگر مجامعین بھی  
معلوم ہوتا ہے کہ عموماً خود اعتراضوں کو مسکت جیال کرتے ہیں کیونکہ ان کی طرف سے  
بہی اکثر شد و مد کے ساتھ پیش ہوا کرتے ہیں۔ پس ان تینوں غدرات یا اعتراضات  
پر غور کرنا ہندوستانی ہے۔

سب سے اول کہا جاتا ہے کہ اب تک مقدار برآمد پیداوار کی مجموعی مقدار کی ۴-۵  
فیصدی سے کبھی نہیں بڑھی اور کبھی ۲-۳ فیصدی رہی۔ پس اس قدر قلیل مقدار  
کی برآمد کیونکہ گرائی کا باعث ہو سکتی ہے اور اگر یہ مقدار ہندوستان ہی میں رہتی  
تو موجودہ مقدار میں ایسا کون سا معقول اضافہ ہو جاتا کہ اررانی عود کر آتی یا گرائی  
رفع ہو جاتی گویا مقدار برآمد مجموعی مقدار کے مقابل اس قدر قلیل ہے کہ ملک میں  
اس کے رہنے نہ رہنے کا گرائی پر کوئی قابل ملاحظہ اثر نہیں پڑ سکتا۔ اس اعتراض  
کو بڑھتے ہی تو سکوت لابد معلوم ہوتا ہے لیکن غور کرنے کے بعد برآمد اور گرائی میں  
ایک دوسرا تعلق نظر آتا ہے۔ یورپ کے ترقی یافتہ ممالک خود تو صنعت و حرفت

مر لٹو ہو رہے ہیں اور ستر سامان کو کتبہ پیداوار حام میں مادہ ممالک سے لیتے ہیں۔  
 میر ویاں بہ لوجہ کثرت رقیبتیں بہ ٹھہری رہتی ہیں اور پھر بھی لوگوں کو گراں  
 محسوس نہیں ہوتیں۔ لیکن جب ریل جہاز اور تارنے درائع آمد و رفت و معلقات  
 وسیع اور سہل کر دیتے ہیں اکثر چیزوں کی قیمت تمام دنیا میں ایک سطح پر رہنے لگی ہے  
 یہاں کہیں بھی قیمت کچھ بڑھتی ہے وہیں کو مال کا نام شروع ہو جاتا ہے حتیٰ کہ وہاں کی قیمت  
 تمام سطح پر آجائے۔ ان قیمتوں میں ایک فرق ضرور رہتا ہے اور وہ ملک ملک کے  
 میں مصارف آمد و رفت ہیں۔ لیکن غور کرنے سے واضح ہو گا کہ یہ فرق عالمگیر مساوات  
 قیمت کی شرط ہے۔ مثلاً اگر ہندوستان سے ولایت غلہ بھیجنے کے مصارف صرفی من ہوں  
 اور ولایت میں غلہ کا نرخ للہ من ہو تو ہندوستان میں تقریباً ۳۰ روپیہ من رہے گا اور  
 یہ دونوں نرخ ہر کے فاصلہ سے ایک دوسرے کی پیروی کریں گے۔ اگر ولایت میں  
 نرخ ۵ روپیہ ہو جائے تو ہندوستان میں بھی نرخ ضرور ۳۰ روپیہ من سے بڑھ جائے گا  
 معمولاً غلہ کی رسد سے طلب کچھ بڑھ رہتی ہے اول تو بمقابل آمدی اس قدر پیدا نہیں  
 ہوتا کہ اس کی کثرت سے قیمت میں کوئی نمایاں تخفیف ہو سکے۔ دوم غلہ کسی قدر  
 دیر یا بھی ہے۔ باسانی سال دو سال رہ سکتا ہے۔ سوم اگر کسی سال پیداوار عمدہ ہوتی ہے  
 تو سالہائے مابعد میں فصلیں خراب بھی ہوتی رہتی ہیں۔ چہاں غلہ کی طلب غیر تغیر پذیر  
 ہے۔ یعنی چونکہ غلہ ناگزیر ضروریات میں نمبر اول ہے۔ اس کی قیمت خواہ کسی قدر بڑھ  
 جائے بقدر استطاعت ہر شخص اس کو خریدنے پر مجبور ہے۔ پس ایسی حالت میں غلہ  
 کی قیمت بشیر قیمت طلب کی پیروی ہوگی اور جب کہ خریداران کی ایک جماعت غلہ  
 قیمت دینے پر آمادہ ہو تو باقی خریداروں سے بھی اعلیٰ قیمت وصول کرنی دشوار نہوگی  
 یہی وجہ ہے کہ ولایت میں غلہ کا نرخ چڑھتا ہے تو خواہ ہندوستان سے

حصہ چہارم  
ماہنامہ

تھوڑی سی سی مقدار روانہ ہو لیکن نسخہ یہاں بھی اچھا خاصا بڑھ جائے گا۔ چنانچہ مشاہد ہو کہ ہندوستان میں گہیوں وغیرہ کا نسخہ لندن والے نرخ کی مستعدی سے پیروی کرتا رہتا ہے اور مصارف آمد و رفت کے علاوہ قیمت میں بہت کم فرق رہتا ہے اس واقعہ کی مثال یوں سمجھنی چاہئے کہ بازار میں کسی چیز کی کل مقدار کے خریدار موجود ہوں اور ان میں سے ہر ایک کو وہ چیز تھوڑی بہت خریدنی یا گریز ہو۔ اب اگر جیسے خریدار اس چیز کی تھوڑی سی مقدار پر ہی قیمت بڑھا کر خریدنا شروع کر دیں تو ماقی خریداروں کو بھی شرط سہتاعت ہی قیمت ادا کرے یہ محسوس کیا جاسکتا ہے۔ صاف ظاہر ہے کہ اضافہ قیمت کے باعث نئے خریدار ہیں خواہ اہوں نے تھوڑی سی مقدار کیوں نہ خریدی ہو۔ لیکن ایک مثال تو قائم کوئی فروشنندوں کو سمجھا دیا کہ اس قدر قیمت وصول ہو سکتی ہے۔ ہم نے مانا کہ درآمد والے غلہ کی مقدار مجموعی پیداوار کے مقابل بہت تھوڑی ہے اور ملکی رسد کی قلت و کثرت پر اس کا کوئی نمایاں اثر نہیں پڑنا چاہئے۔ لیکن جب کہ رسد اور طلب یوں ہم پلہ ہوں تو اس تھوڑی سی مقدار کا شرح اعلیٰ فروخت ہونا عام اضافہ قیمت کا باعث ہو سکتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ اگر باہر جائے کے بجائے اس قدر غلہ ملک میں کم پیدا ہوتا تو قیمت میں اتنا اضافہ ہوتا مقرر کہ درآمد سے ہو رہا ہے۔

کا عد پر لکھا ہوا اصول یا قانون حسب عمل انسانی کا تحتہ مشق بنتا ہے تو اس کی اصلیت میں بہت کچھ فرق آتا ممکن ملکہ اغلب ہے۔ کہنے کو مقدار برآمد مجموعی مقدار کی ۲-۳ فیصدی ہے اور اس کا رسہ کی قلت یہ کوئی قابل لحاظ اثر نہ پڑنا چاہئے اور یہی وجہ سے قیمت میں کوئی قابل شکایت اضافہ ہونا چاہئے۔ لیکن اب درآمد کا عمل ملاحظہ فرمائیے اسی دو تین فیصدی کی نویت سات سات آٹھ آٹھ کہ وڑ میں تک پہنچتی ہے کہ جس کو شکر عوام کا لوں پر ہاتھ دہرے لگتے ہیں۔ یہاں اعداد و شمار درآمد وسط جو اس قدر تمام





حصہ چہارم  
نائبہم

گویا اقتصادے حالات ہر جب وکاندار مال روک سکتے ہیں تو پھر ان کو کیا ضرورت ہو کہ بہت سا مال وروخت کر کے قیمت دوبارہ گھٹائیں۔ مرید سراں علیہ ناگزیر ہر برس اصفہ قیمت سے طلب میں کوئی نمایاں فرق نہیں پڑتا اور یہ قیمت کم و بیش مستقل ہو جاتی ہے۔ سترہ سو سے برآمد میں حاصل اضافہ شروع ہوا۔ اسی زمانہ میں ایک قحط پڑ چکا تھا گھبراہٹ کی قیمت بڑھ کر دس سیر فی روپیہ ہو گئی اس کے بعد دو ایک سال بیدار اور اچھی سی بیولی لیکن تحفیت قیمت کی نوبت نہ آنے یا لی کچھ تو اضافہ برآمد کا اثر تخیلات پر پڑا تو نصف قیمت کے خلاف ہا اور کچھ دھیروں نے اضافہ رسد کی قوت توڑ دی نتیجہ یہ ہوا کہ دس سیر معمولی قیمت قرار پا گئی۔ اور اب قیمت بڑھ تو جاتی ہے لیکن گھٹنے کا نام نہیں لیتی اسی ماہ نومبر ۱۹۰۲ء کا واقعہ ہے کہ گھبراہٹ کا رخ ۹ ۱/۲ سیر تھا لیکن خرابی کی ولایت سے علی کی مانگ آئی ہو اور ہفتہ کے اندر قیمت بڑھ کر ۸ ۱/۲ سیر ہو گئی تو کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ برآمد کی وجہ سے اس قدر قلت ہوئی کہ قیمت میں دس فیصدی سے زیادہ اضافہ ہو گیا ہرگز نہیں۔ اس کا باعث وہی فطری خاصہ ہے کہ لوگ مقدار پر نظر رکھتے ہیں اور سطر کا حساب کون کھاتا ہے اور بیچ پوچھنے تو مقدار جو کھانے کے واسطے کافی ہے۔

ہر حال یہ ایک عام مشاہدہ ہے کہ ادھر ولایت سے مانگ آئی ادھر بیخیز ہوا جو کہ برآمد کے بعد بھی کم و بیش قائم رہتا ہے۔ میرا اگر کچھ عرصہ کے واسطے برآمد کرنے کا اعلان کر دیا جائے تو قیمت خود بخود اترنے لگتی ہے۔ برآمد کی مقدار تو مجموعی پیداوار کی ۲-۴ فیصدی ٹھہری یہ کیسے ممکن ہے کہ اس مقدار کے ماہر بنانے سے ملک میں کوئی قابل خط قلت پیدا ہو سکے۔ پس باوجود مقدار برآمد نسبتاً بہت کم ہونے کے قیمت میں فوری اور نمایاں اضافہ ہونے کا راز وہی معلوم ہوتا ہے جو ہم نے قیاس کیا۔ لیکن اس توجیہ کو انسانی فطرت اور تخیل سے بھی خاص تعلق ہے۔ گو نظا ہر قانون رسد و طلب کے

بہت موافق نہ تھی لیکن امید ہے کہ عور کرے یہ قریں حقیقت نظر آئے گی اور اس کا قانون سے  
اختلاف بھی محض سطحی ثابت ہوگا۔  
ماہنامہ

حالت موجودہ علہ کی برآمد قطعاً روکنا ممکن نہ ہے۔ ہندوستان کی اپنی صنعت  
حرف تو ہایت اکثر حالت میں ہے۔ سب کچھ کہو کر اس کے لیے ایک عام مہینہ راعت ہو گیا  
ہے۔ شیشا مصنوعات جن میں سے لکس ناگزیر ضروریات اور اکثر تعینات ہیں۔ وہ  
دوسرے ملکوں سے منگاتا ہے۔ لوجہ آزادی تجارت اس کی سست و حرقت سننے  
کی تو امید کم ہے اور لوجہ عادی ہو جائے کہ وہ مصنوعات منگاتا ترک نہیں کر سکتا  
موجودہ مصنوعات کی درآمد جارہی یقینی ہے۔ علاوہ ایں ہر سال ہندوستان  
۲۲ کروڑ روپیہ بام مطالبات وطن انگلستان کو ادا کرتا ہے۔ ان مطالبات کی اس سے  
میں تفصیل ہو چکی ہیں۔ ہندوستان کے ملازم انگریزوں کی تنخواہیں نشینیں اور  
انگلستان سے لیے ہوئے قرض عامہ کا سودان مطالبات کی خاص مدین ہیں۔ یہ  
وہ رقم ہے کہ جس کی ادائیگی سے ہندوستان کو کوئی معرہ نہیں۔ تو اب علاوہ پیداوار عام کے  
سوا ہندوستان کے پاس کیا دہرا ہے کہ وہ قیمت درآمد اور مطالبات وطن ادا کرے موجودہ  
درآمد و برآمد کے معاشی نتائج سے ہم قانون بین الاقوام کے تحت میں محصل بحث کر چکے ہیں  
یہاں صرف اس قدر حتماً مقصود ہے کہ ہندوستان سے غلہ کی برآمد روکنا ممکن نہیں۔

لیکن برآمد علہ کی بدولت ملک میں گرامی پہل رہی ہے غلہ چونکہ ناگزیر ضروریات  
میں سب سے اول نمبر ہے لوگ جہاں تک مقدور ہے خریدتے ہیں۔ لیکن اضافہ قیمت  
کے ہاتھوں پر لیتاں ضرور ہیں اور اگر ہندوستان کی معاشی حالت سے بحث کرنے والے  
خوش حال مصنف دیہات اور قصبات میں گہو میں تو زور و زور و دیہوں ضعیف جتنوں سب  
قامتوں کی جدید کثرت صاف خبر دے گی کہ لوگوں کو کہا نا کافی اور عمدہ نہیں ملتا۔

ان کے بوسیدہ لباس ٹوٹے پھوٹے مکانات اور ان کے ہاں ضروری سامان کی عدم موجودگی سے ثابت ہو گا کہ اگر وہ کچھ کماتے بھی ہیں تو بوجہ گرانی بیشتر خوراک کی نظر ہو جاتا ہے اور اتنا پس انداز نہیں کر سکتے کہ اپنی ظاہری حالت درست کر سکیں میں یہ خیال صحیح ہو گا کہ موجودہ گرانی کا بار لوگ محسوس نہیں کرتے۔ اسی کی بدولت بہت سوں کو پیٹ بھر کھا نا نہیں ملتا اور بہت سے دیگر ضروریات سے محروم رہ جاتے ہیں۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ محال موجودہ آیا کسی طرح اس گرانی کا کم ہونا ممکن ہے۔ برآمدات کے سے رہی اور سب جو کچھ ہر نعمیت ہے اس میں کسی نمایاں اضافہ کی گنجائش نظر نہیں آتی تو ہر قیمت کو کم کر کے ہو سکتی ہے اس کی ایک صورت سمجھ میں آتی ہے۔ اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ مختلف ملکوں میں کسی عام چیز کی قیمت میں نقد مصارف آمدورفت فرق رہتا ہے مثلاً ہندوستان سے غلہ بیچنے کے مصارف وہ من ہوں تو اگر ولایت میں غلہ کا نرخ ص من ہو تو ہندوستان میں تقریباً للہ من رہے گا۔ اب فرض کرو کہ غلہ برص من محصول برآمد قائم کر دیا جائے تو گویا مجموعی مصارف آمدورفت ص من کے بجائے دو روپیہ ہو جائیں گے۔ اور ہندوستان اور ولایت کے درمیان غلہ کے ص من میں بقدر عارض فرق رہ سکے گا۔ اب سوال یہ ہے کہ اس جدیدہ کا بار کس ملک پر پڑے گا۔ چونکہ انگلستان میں غلہ اور دیگر پیداوار خام کٹاؤا۔ آسٹریلیا۔ مصر اور امریکہ سے بھی آتی ہے اور ہندوستان کو ولایت کے بار میں ان ملکوں سے مقابلہ کرنا پڑتا ہے۔ ولایت میں تو اس محصول برآمد کی وجہ سے قیمت ہیں بڑھ سکے گی۔ البتہ ہندوستان میں قیمت گھٹ جائے گی مثلاً حب کہ ولایت میں قیمت ص من تھی اور مصارف آمدورفت ص تو ہندوستان میں نرخ للہ من رہتا تھا۔ لیکن مصارف کا ہونے پر ولایت میں نرخ وہی ص رہے گا۔ ہندوستان میں نرخ گھٹ کر ص من کے قریب ہو جائے گا۔ اس

مثال سے محصول برآمد کا اثر دکھانا مقصود تھا۔ لیکن یہ محکمہ بھی پیش نظر رکھنا ضروری ہے کہ محصول برآمد کی سطح ایسی مناسب اور موزوں ہونی چاہئے کہ برآمد بھی جاری رہے اور اندرون ملک قیمت بھی گھٹ جائے اگر محصول ضرورت سے زیادہ گرا رہا ہوگا تو ہندوستان دوسرے ملکوں سے ولایت کے بازار میں مقابلہ کرنے سے معذور ہو جائے گا۔ برآمد کے گی۔ چند در چند دقتوں کا سامنا ہوگا اور رہی تخفیف قیمت اس کی بھی ایک حد ہے۔ یہ ضروری ہیں کہ محصول برآمد جس قدر زیادہ ہو اسی نسبت سے قیمت میں تخفیف بھی ہو اگر قیمت میں صرف بقدر حد میں تخفیف کی گنجائش ہے تو وہ من محصول برآمد قائم کرنے سے برآمد رک جائے گی اور قیمت حد سے زیادہ نہ گھٹ سکے گی۔ کس قدر محصول برآمد ہندوستان کے واسطے موزوں ہوگا کہ برآمد بھی نہ رُکے اور ملک میں قیمت بھی واچی رہے اس مسئلہ پر بہت کچھ اختلاف رائے ممکن ہے۔ لیکن محصول برآمد کی تجویز یہ کہہ کر ٹال دینا کہ گرائی کو برآمد سے کوئی تعلق ہے۔ برآمد کی مقدار مجموعی پیداوار کا نہایت قلیل جزو ہے۔ برآمد کے معائنہ میں نہایت ضروری ضروری چیزیں دوسرے ملکوں سے آتی ہیں۔ برآمد رکنے سے غلہ کی گرائی تو کم ہوگی نہیں لیکن سامان برآمد کی قیمت اور بھی گراں ہو جائے گی اور بحیثیت مجموعی ملک کو نقصان پہنچے گا یہ فیجے متعلق ہستد لال معلوم ہوتا ہے اس قلیل مقدار کی برآمد روکنی اور خصوصاً بحالت موجودہ نہ تو ممکن اور نہ مفید برآمد تو جاری ہے لیکن بشرط مناسب محصول برآمد ضرورت قائم کر دیا جائے تاکہ ہندوستان میں قیمت زیادہ بڑھنے نہ پائے اس صورت میں برآمد کے فوائد بھی حاصل رہیں گے اور عوام بھی گرائی کی زیر باری سے بچ جائیں گے لیکن اگر کچھ نقصان ہوگا تو کاشتکاروں اور زمینداروں کہ اب غلہ کی بہی سی قیمت وصول ہونی دشوار ہوگی۔ اس مسئلہ سے ہم ذیل میں جدا جدا بحث کرتے ہیں۔

محصول برآمد پر دوسرا اعتراض یہ کیا جاتا ہے کہ غلہ کی قیمت گھٹنے سے کانٹھسکاروں کا نقصان ہوگا اور دولت آبادی ہی زمرہ میں داخل ہے۔ لہذا بحیثیت مجموعی ارزانی ہندوستان کے حق میں مصدہ ہے۔ اس اعتراض میں ایک دلچسپ نکتہ مضمر ہے اس سے پہلے اعتراض میں یہ استدلال کیا گیا تھا کہ محصول برآمد سے ارزانی کے عود کرنے کی امید بھی عبث ہے۔ لیکن یہاں پر امکان ارزانی تسلیم کر کے فی نفع ارزانی کو بحیثیت مجموعی ہندوستان کے واسطے مضمر قرار دیا جاتا ہے۔ کیونکہ اس میں گروہ کثیر کا نقصان ہے حیراب اس کا حال سنئے۔ بیشک ۶۶ فیصدی آبادی کی وجہ معاش زراعت ہے لیکن کیا اس سے یہ مراد ہے کہ یہ سب گروہ خود کاشت زمینداروں کا ہے۔ یعنی سب کانٹھسکار مالک زمین ہیں۔ بقدر اپنی ضرورت کے غلہ رکھ کر باقی فروخت کرتے ہیں اور گرائی کی بدولت خوب روپیہ لیتے ہیں اگر ایسا ہوا بھی تو ہم نہیں کہہ سکتے کہ باقی ایک ثلث غیر کاشتکاری میتہ آبادی برگرائی کایوں بارڈالٹا کہاں تک مال اندیشی اور ہبہودی عامہ کے مطابق ہوتا۔ لیکن اس ۶۶ فیصدی میں سے تقریباً ۱۶ فیصدی تو عرب مزدور ہیں جو احرت پر کاشتکاروں کا کام کرتے ہیں ان کی توشل ہے وہی کنواں کہو دتا وہی پانی پینا۔ دن بھر کی سخت محنت سے جو کچھ کماتے ہیں شام کو بازار سے سامان خوراک خرید کر اپنی اور اپنے کنبہ کی پرورش کرتے ہیں۔ گرائی تو جشم زون میں نمودار ہو جاتی ہے۔ لیکن ان کو اپنی اجرت بڑھوانے میں کچھ عرصہ لگتا ہے جب تک یہ اجرت متعارف سابق صحیحہ کی برابر نہ ہو جائے ان کو گرائی سے زیر باری ہوتی ہے ان کی اجرت میں اتنی گنجائش نہیں ہوتی کہ وہ اس بار کے تحمل ہو سکیں۔ اب باقی رہے ۵۰ فیصدی اس میں کانٹھسکار اور زمیندار دونوں گروہ شامل ہیں سوائے موروثی کاشتکاروں اور خود کاشت زمینداروں کے۔ باقی کانٹھسکاروں کو

گرانی سے بہت کم فائدہ پہنچتا نظر آتا ہے اور ان ہی کا گروہ بڑا ہے جو جوں بیدار کی قیمت بڑھتی ہے زمیندار لگان بڑھاتے جاتے ہیں بہت سے کسانوں کو لینے کھانے تک کے واسطے غلہ خریدنا پڑتا ہے ہمیشہ اڑے وقت وہ مہاجن کے پاس دوڑ دوڑ کر جاتے ہیں اور بالآخر انہی کی عنایت کے حلقہ بگوش ہو جاتے ہیں۔ رہز زمیندار سو ان کو الگ شکایات ہیں۔ موجودہ قوانین نے کاشتکار کو کچھ ایسی راہ بتائی ہے کہ بجا استقامت بھی بغیر مالش و ڈگری وہ روپیہ دینا گوارا نہیں کرتا اور ان کارروائیوں کی دقتیں اور قانونی ورسی مصارف اس قدر بڑھ گئے ہیں کہ زمینداروں کا بھی ناک میں دم ہے حضرت کہتے ہیں کہ اپنے اس قطعہ میں زمینداروں کا ہو پھوٹا کھینچا ہے۔ محتاج دروکیں و محتار ہیں آپ سارے عموں کے ماز بردار ہیں آپ

آوارہ و منتشر ہیں مانند غبار معلوم ہوا مجھے زمیندار ہیں آپ یہ ایک عام مشاہدہ ہے کہ وصولیابی لگان کی دقتیں اور مصارف بہت بڑھ گئے ہیں اور ان کا باعث عدم استقامت کے علاوہ کاشتکاروں کی نادہندی بھی ہے اور یہ ساری عادت موجودہ قوانین کی لالچوں سے ڈال دی ہے۔ حالانکہ اس میں کاشتکار اور زمیندار دونوں کا نقصان ہے عدم استقامت کی حالتیں سو ان سے خود ثابت ہے کہ غلہ کی گرانی سے کاشتکار کو کوئی فائدہ نہیں پہنچتا۔ لگان خواہ وصول ہو یا نہ ہو سرکاری مالگڈاری ٹھیک وقت پر ادا کرنی لازمی ہے۔ مالگڈاری کہنے کو تو لگان کی ۵۰ فیصدی ہے۔ لیکن عملاً اس کا اوسط زیادہ پڑتا ہے۔ مزید براں مختلف ناموں سے سرکاری مطالبات ہیں اضافہ ہوتا رہتا ہے۔

پس معلوم ہوا کہ کاشتکاروں کی صرف ایک مختصر جماعت کو تو گرانی سے فائدہ ضرور پہنچا ورنہ اضافہ قیمت پیداوار کو زمیندار تنگوا لیتے ہیں۔ حالانکہ ان کو شکایت ہے

حصہ چہارم  
ماہنامہ

کہ اُن کے پتہ بھی کم پڑتا ہے۔ پنج یو پیٹے تو کاشتکار ہی کی خوش حالی مقصود بھی ہے۔ یہ زمانہ زمینداروں کے تو خلافت نظر آتا ہے اور اُن کی آمدنی پر رشک بلکہ حسد کی نظریں پڑ رہی ہیں۔ میں اگر گرائی سے زمینداروں کو فائدہ پہنچا بھی تو موجودہ رائے کے مطابق کچھ اچھا نہیں ملے۔ لیستہ کاشتکاروں کو کچھ پہنچتا تو ایک بات بھی تھی اُن کی مزدور مالی سے زراعت کی حالت سدھرتی۔ اول تو ہندوستان کی ۶۶ فیصدی آبادی کاشتکار نہیں بلکہ اُن میں زراعتی مزدور اور زمیندار بھی شامل ہیں دوم کاشتکاروں کی جماعت کثیر گرائی سے مستفید نہیں ہو رہی پس ایسے خود کاشت زمیندار اور موثری کاشتکار جن کو درحقیقت گرائی غلہ سے نفع مل رہا ہے۔ کل آبادی کے ۲۰-۳۰ فیصدی ہوں تو ہوں۔ پس ازرائی سے ۶۶ فیصدی آبادی کو نقصان پہنچنے کا قدر زیادہ ترسِ حقیقت نظر نہیں آتا۔

ہندوستان میں ازرائی و گرائی کے متعلق جو ہول بھائے جاتے ہیں ان میں گاہے گاہے قضا دنیا یاں ہو جاتا ہے۔ غلہ کیسی ناگزیر ضرورت ہے کہ اس کو خریدے بغیر چارہ ہی نہیں اور بے ضرورت بھی زندگی دشوار ہے لیکن اس کی گرائی مفید نہ تھی بلکہ پر کیونکہ اس میں کاشتکاروں کا فائدہ ہے اور بہت سی مصنوعات ہیں کہ جن کی چیزیں ضرورت ہیں لیکن جب اُن کی درآمد پر محصول تا میں تجویز کیا جاتا ہے تو ہندوستان کے صنایعوں کو سہارا ملے اور سدیشی تحریک میں جان پڑے تو فوراً جواب ملتا ہے کہ ہندوستان غریب ملک ہے یہاں چیزیں ازراں سے ازراں فروخت ہوتی چاہیں اور اسی گرائی بھی بیشمار غریب پر ظلم ہوگا اور صنایعوں کے فائدہ کی خاطر عوام کی زیرباری گوارا نہیں کی جاسکتی۔ یہی تفاوت رہ از کجا مست نام کیجا۔ ترقی زراعت کی اس قدر فکر نہ کاشتکاروں کی اس قدر منہ پرستی صنعت و حرفت کی طرف

ایسی عدم توجہی - صناعتوں سے ایسی سرد مہر - معاشی یا ایسی کاسیہ فرق بہت اہمیت رکھتا ہے - تجارت بین الاقوام اور ہندوستان کی تجارت خارجی کی سرگزشت ان دونوں عنوان کے تحت میں ہم اس سے مفصل بحث کر چکے ہیں -

ایک تیسرا اعتراض یہ بھی ہے کہ جب غلہ ازاں ہوگا تو زراعت گھٹ جائے گی - اور قلت رسد کی بدولت پھر گرائی عود کرے گی - ہمارے خیال میں ایسی زمین کہ موجودہ قیمت بغیر جن کی کاشت محال ہو زیادہ نہیں ہیں - بلکہ باوجود مناسب قیمت بھی بہت زیادہ کمزوری کی کاشت بحال رکھنی ممکن ہے - البتہ مورتی کاشتکار اور زمینداروں کی آمدنی ضرور گھٹ جائے گی - میں غلہ کی اررائی ان دو گروہوں کے حق منہر ہو تو ہو ورنہ عوام کو اس سے ضرور نفع پہنچے گا -

ماہل کلام یہ کہ گرائی کی پہلی صورت یعنی گرائی طلب کے رسد سے بڑھنے پر نوادار ہو رہی ہے چند در چند اسباب کا نتیجہ ہے جن میں سے اکثر کی اصلاح و ترمیم ہمارے قبضہ قدرت سے باہر ہے - تاہم پیشینہ مناسب محصول برآمد قائم کرنے سے گرائی کم ہونے کی امید نئی نہیں معلوم ہوتی اور کم از کم تھریہ کی ضرورت سختی ہے -

(۶) گوشتہ باب میں قدر زراعت مسئلہ گرائی کے عنوان سے واضح کیا جا چکا ہے اضافہ کہ کثرت زر بھی اضافہ قیمت کا باعث ہو سکتی ہے - چنانچہ یورپ اور امریکہ کی گرائی کا یہی حال ہے اضافہ زر کی تین صورتیں ہیں - زر فزائی کا اضافہ - ٹیکوں کے تہہ ٹہہ نوٹ اور چمک کا رولج - گردش زر کی تیزی - جن کو مہطلہا جا کر رکھ دی گئی ہیں زر کے دو مصرف ہیں - اول کاروبار - دوم پس اندازی - معاشی ترقیات کی پیش قدمی سے زر بڑھ رہا ہے کم زیادہ لیا جا رہا ہے -

زر میں ہم روپیہ نوٹ ٹیک اور کاروبار کے مہطلہا جا کر



اور ایکس ممبر درج کرتے ہیں۔ جن کے مطالعہ سے ہر ایک کے اضافہ کے مدارج  
وضوح ہوں گے۔

حصہ چارم  
ماہ ہم

### تفصیل زر

(۱) روپوں کی شرح ۱۸۹۰ء ۱۸۹۵ء ۱۹۰۰ء ۱۹۰۵ء ۱۹۱۰ء ۱۹۱۱ء ۱۹۱۲ء  
مجموعی تعداد ایک ارب ۲۰ کروڑ ایک ارب ۲۸ کروڑ ایک ارب ۳۲ کروڑ ایک ارب ۳۸ کروڑ ایک ارب ۴۵ کروڑ  
(ب) کل نوٹ

بحساب وہیہ ۲۶ کروڑ ۲۶ کروڑ ۳۰ کروڑ ۴۵ کروڑ ۵۵ کروڑ ۶۱ کروڑ ۶۹ کروڑ  
(ج) روپیہ جو منظور

نوٹوں کے سرمایہ

محفوظ کے سرکاری

خزانہ میں رہا ۱۸ کروڑ ۱۸ کروڑ ۹ کروڑ ۱۴ کروڑ ۲۶ کروڑ ۵۱ کروڑ ۶۱ کروڑ  
(د) سرمایہ محفوظ طلبا ۰ ۰ ۰ ۰ ۳ کروڑ ۳ کروڑ ۶ کروڑ

(س) دس س ہزار

روپیہ دس لاکھ نوٹ ۸ کروڑ ۴ کروڑ ۷ کروڑ ۹ کروڑ ۱۳ کروڑ ۱۴ کروڑ ۱۸ کروڑ  
(س) کل زر بچھل

روپیہ نوٹ جاری ہائیکل بتا کر ۱۸ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ  
۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ ۳۲ کروڑ

۱۰۰ امانت کو جاری مانڈ

رکھانیکس نمبر ۲ ۹ ۱۰۱ ۱۰۳ ۱۲۶ ۱۵۲ ۱۶۰ ۱۶۴

اوپر کے نقشہ میں ۱۲ میں روپوں کی وہ تعداد درج ہے جو ملک میں موجود تھی۔ واضح ہو حصہ چہارم  
 کہ جب چاندی اس قدر ازراں نہ تھی اور روپیہ کی قدر فلزاتی اس کی قدر قانونی کے برابر  
 تھی تو روپیہ پگھلا پگھلا کر لوگ اس سے زیور اور نقرئی سامان تیار کرتے تھے۔ جیسا کہ آج کل  
 شرفی کے ساتھ برتاؤ کیا جاتا ہے۔ نیر روپیہ اب تک برطانوی مشرقی افریقہ کو جاتا رہا ہے  
 جہاں وہ بطور زر چلتا ہے۔ چنانچہ تحقیق سے معلوم ہوا کہ ۱۸۸۳ء میں ایک ارب ۹ کروڑ  
 روپیہ موجود تھا۔ ۱۸۸۵ء سے لیکر ۱۹۱۲ء تک کل ایک ارب ۶۲ کروڑ جدید روپیہ  
 بنا جس میں سے اسی عرصہ میں تقریباً ۸۶ کروڑ روپیہ ریور سامان اور برآمد میں کام آیا گویا  
 اس دوران صرف نقد ۶ کروڑ خالص اضافہ ہوا اور ایک ارب ۹ کروڑ روپیہ پہلے  
 ہی موجود تھا۔ ۱۹۱۲ء میں روپیہ کی مجموعی تعداد ایک ارب ۸۵ کروڑ تھی۔ نیز  
 اب یہ سمجھنا دشوار نہ ہوگا کہ روپیہ کی تعداد ۱۸۸۹ء میں ایک ارب ۲۸ کروڑ ہو کر ۱۹۱۲ء  
 میں ایک ارب ۶۰ کروڑ کیوں رہ گئی۔ اس کا باعث وہی روپیہ کا بطور زیور درآمد  
 ہونا تھا۔

مدج میں وہ کل نوٹ بیچ ہیں جو سرکار نے جاری کیے۔ لیکن ان نوٹوں کے  
 بدلے میں ہر وقت عند الطلب روپیہ دینے کا سرکار نے یٹکا وعدہ کر لیا ہے۔ پس نوٹ  
 بیٹانے کی غرض سے سرکار جس قدر روپیہ احتیاطاً ہر وقت موجود رکھتی ہے وہ مدج میں  
 دکھایا گیا ہے سرکار نے ایک وزفٹڈ بنام سرمایہ محفوظ طلاق قائم کیا ہے جس کے اغراض  
 مقاصد بیان یہاں بے محل ہوگا۔ صرف اتنا جاننا کافی ہے کہ اس فنڈ کا روپیہ بھی نوٹوں  
 کے سرمایہ محفوظ کے روپیہ کی مانند بیکار پڑا رہتا ہے۔ یہ فنڈ کی مد میں بیچ ہے۔ دس  
 دس ہزار روپیہ کے نوٹ بھی بیشتر بطور خزینۃ القدر کام آتے ہیں وہ لوگوں کے پاس  
 رکھے رہتے ہیں کاروبار میں سادہ و سادہ چلتے ہیں۔ پس سرج - ۵ اور مد میں ہیں

حصہ چہارم  
باب ہفتم

کہ جن کا زربیکا رکھا رہتا ہے اور کاروبار میں کام نہیں آتا ان تینوں بروں کا مجموعی رر۔ کل روپیہ اور نوٹوں کے مجموعے سے منہا کرنے کے بعد بروں میں حاصل ہوتی ہے جس میں وہ رربج ہے جو خواہ شکل روپیہ یا نوٹ کا رو بار میں جاری ہے۔ اسی زر کی مقدار کے اندکس بھر بعد بروں میں ہی ملتے ہیں اس کا اوسط سو فرض کیا گیا ہے۔  
اضافہ زر کی کیفیت تو معلوم ہو چکی۔ اب بنکوں کا حال سنئے۔ ہندوستان میں ایسے ۳۰ بنک جاری ہیں جن کا اصل وصول شدہ اور اندوختہ پانچ لاکھ یا اس سے زیادہ ہے۔ ان بنکوں کے ۳۴ دفتر ہندوستان کے ۱۲۰ شہروں میں قائم ہیں مزید براں ان سے چھوٹے چھوٹے بنک بھی ہیں اور نیز ہندوستان میں زر کا کاروبار کرتے ہیں۔ مذکورہ بالا ۳۰ بنکوں کی مجموعی ترقی نقشہ ذیل سے ظاہر ہے۔

اصل و اندوختہ عوام کا جمع کردہ روپیہ بنکوں کے کل روپیہ کی تعداد اندکس			
۱۸۹۰	۲ کروڑ ۹۹ لاکھ	۲۵ کروڑ ۲ لاکھ	۳۰ کروڑ ۹۷
۱۸۹۵	۵ کروڑ ۸۵ لاکھ	۲۹ کروڑ ۹ لاکھ	۳۷ کروڑ ۹۲ لاکھ
۱۹۰۰	۶ کروڑ ۸۷ لاکھ	۳۱ کروڑ ۲۶ لاکھ	۳۸ کروڑ ۳۳ لاکھ
۱۹۰۵	۷ کروڑ ۸۶ لاکھ	۵۱ کروڑ ۳۰ لاکھ	۵۹ کروڑ ۱۶ لاکھ
۱۹۱۰	۱۰ کروڑ ۶۷ لاکھ	۸۲ کروڑ ۳۱ لاکھ	۹۲ کروڑ ۹۹ لاکھ
۱۹۱۱	۱۱ کروڑ ۱۳ لاکھ	۸۲ کروڑ ۹۱ لاکھ	۹۶ کروڑ ۲ لاکھ

کلکتہ بمبئی۔ مدراس اور گرائی کے حساب گہروں میں بمقدار ذیل چک پیش ہوئے

۱۹۰۱	۲ ارب ۱۳ کروڑ ۲۸ لاکھ روپیہ
۱۹۰۲	۲ ارب ۳۲ کروڑ ۱۷ لاکھ
۱۹۰۳	۲ ارب ۳۷ کروڑ ۳۱ لاکھ

حصہ ہمارے	۱۹۰۴	۲	ارب	۵۴	کروڑ	۷۳	لاکھ روپیہ
ماہ دہم	۱۹۰۵	۳	۳	۳	۷۰	۷۰	۷۰
	۱۹۰۶	۳	۳	۳۳	۳۹	۳۹	۳۹
	۱۹۰۷	۳	۳	۶۹	۶۹	۶۹	۶۹
	۱۹۰۸	۳	۳	۶۲	۶۲	۶۲	۶۲
	۱۹۰۹	۳	۳	۶۷	۶۷	۶۷	۶۷
	۱۹۱۰	۴	۴	۱۷	۶۳	۶۳	۶۳
	۱۹۱۱	۴	۴	۶۲	۱۴	۱۴	۱۴
	۱۹۱۲	۵	۵	۲۸	۳۸	۳۸	۳۸

بنکوں کے بیان سے واضح ہوا کہ ہندوستان میں طریق اعتبار روز بروز ترقی کر رہا ہے اور اعتبار گویا اضافہ زر کی عام صورت بنا ہوا ہے۔ اس واقعہ کی اس سے قبل بھی تشریح ہو چکی ہے اضافہ زر کی تیسری صورت اس کی گردش کی تیزی ہے سو اس کا صحیح اندازہ کرنا محال ہے۔ تاہم تیزی گردش بڑھی ضرور ہے۔

روپیہ کی قدر غلط آتی قدر قانونی سے گھٹی۔ دینیوں میں ہٹنری اور سونا روپیہ کا قائم مقام بن رہا ہے۔ اور روپیہ دینیوں سے باہر کل رہا ہے۔ پس ویبہ کا صرف ایک مصرف کاروبار رہی باقی ہے۔ سو اس میں بھی مایاں ترقی ہو رہی ہے۔

اب ہم اضافہ زر اور رولج اعتبار کے انڈکس نمبر درج کر کے اولیٰ سذر کی حالت دوم کاروباری ترقی کے انڈکس نمبر سے طلبہ کی کیفیت پیش کرتے ہیں جس سے معلوم ہوگا کہ بحیثیت مجموعی زر کی رسد اس کی طلب سے پیش پیش رہی اھ زر کی قدر میں بھی تھوڑی بہت تخفیف ضرور ہوئی۔



لڑائی لڑی۔ بعدہ روس و جاپان میں عالم جنگ ہوئی۔ پھر جنگ طرابلس اٹھ بھڑی حصہ چارم ہوئی۔ اسی سلسلہ میں ترکی جنگ بلقان میں گرفتار ہو گئی اور محروحوں کے زخم بھی بڑھ کر پائے تھے کہ اگست ۱۹۱۴ء سے یورپ میں وہ جنگ چھڑی ہے کہ خدا کی پناہ اس جنگ کے حائن مال کا نقصان اعداد و شمار سے باہر ہے۔ کروہا انسان ضائع اور تارکارہ ہو چکے۔ لیکن ہر ملک میں فوجوں کی ہر ترقی جاری ہے۔ مصارف جنگ کا مجموعہ ہلاکوفی کیا شمار کر سکتا ہے۔ ابتدا جنگ سے صرف انگلستان کے مصارف جنگ کا رورائہ اوسط ساڑھے سات کروڑ روپیہ پڑ رہا ہے۔ اسی سے فرانس۔ روس۔ مینی سٹریا ترکی اور دوسرے چھوٹے چھوٹے شہر کا کے مصارف کا تخمینہ کرنا چاہئے۔ پھر کروہا روپیہ قیمتی سامان و سبابہ جہازوں میں ہر روز غرق ہوتا رہتا ہے۔ سرکہ جنگ کے قرب و جوار میں گولہ باری اور لوٹ مار سے جدا بربادی پھیل رہی ہے۔ صدیوں کی جدوجہد بعد جودیمانے مالی ترقی کی تھی دو سال کی لڑائی نے اس کو بہت کچھ خاک میں ملا دیا۔ دنیا کے حق میں اس جنگ کی مثال ایسی نظر آتی ہے کہ کسی نہایت توانا اور تندرست آدمی کی فصدلی جائے اور اتنا خونِ حاج ہو کہ اس پر بہت زیادہ ضعف مسلط ہو جائے۔ اب اگر اعضاءِ رئیسہ خراب نہوئے تو ممکن ہے کہ تدریج مدتوں میں میرتا ہی خون پیدا ہو جائے۔ جیسا کہ سٹشہ ۱۸ء کی جنگ میں فرانس نے جرمنی سے سخت زک اٹھانے کے باوجود ۲۵ - ۳۰ سال کے اندر اندر اپنی حالت سنبھال لی۔ ورنہ ضعفِ پیام موت تو ہوتا ہی ہے۔ اور کسی قوم کے اعضاءِ رئیسہ کیا ہیں۔ اتفاق۔ آزادی۔ محنت اور العز می اور استقلال۔ اس موقع پر بھی انگلستان اپنے قومی خاصہ استقلال کی حیرتناک مثال دکھا رہا ہے اور دنیا میں استقلال ٹری زبردست طاقت ہے۔

حصہ ہفتم  
باب ہفتم  
المنحصر علاوہ گونا گوں اسباب کے گزشتہ جنگ بھی گرائی کے خاص اسباب ہیں اور خصوصاً موجودہ جنگ یورپ کا اثر توفیقیتوں پر نہایت نمایاں پڑ رہا ہے اور عرصہ تک بحال رہے گا۔

گرائی کے نتائج  
(۹) یہ ایک عام مشاہدہ ہے کہ بعض طبقوں کی آمدنی بھی گرائی کے ساتھ جلد جلد بڑھتی ہے اور بعض کی آمدنی مقابلتہً مستقل ہوتی ہے، طبقہ اول الذکر کو تو گرائی کا بار محسوس نہیں ہوتا یا بہت کم ہوتا ہے۔ لیکن آخر الذکر طبقہ خوب زیر بار ہوتا ہے۔ مزدوری پیشہ لوگ جب قیمتیں بڑھنے سے اجرت صحیحہ میں کمی دیکھتے ہیں تو اجرت متعارف بڑھانے پر زور دیتے ہیں اور باوجود مزاحمت رسم و رواج اپنی اجرت میں اضافہ کراہی لیتے ہیں۔ چنانچہ ہر قسم کے مزدور کی اجرت کم ہمیش بڑھ رہی ہے اور ان کی اجرت جوں جوں بڑھتی ہے گرائی کا بار کم محسوس ہوتا ہے۔ تحقیق سے ثابت ہوا کہ ہر طبقے کے مزدوروں کی اجرت متعارف میں جو اضافہ ہوا اور ہو رہا ہے وہ اجرت صحیحہ کو بحال رکھتا ہے اور گرائی کا بار محسوس نہیں ہونے دیتا لیکن ہندوستان میں اجرت صحیحہ پہلے ہی سے اس قدر ادا نہ ہوئی کہ مزدور کو مایکحتاج زندگی پر قناعت کرنی پڑتی ہے۔ زندگی کے ادنیٰ ادنیٰ لطفوں سے بھی دکھشہ محروم رہتا ہے یورپ اور امریکہ کے مزدوروں کی عیش و عشرت تو اس کے خواب خیال سے بھی باہر ہیں۔ پھر ایسی صورت میں اگر سابق اجرت صحیحہ برقرار بھی ہو تو کون اطمینان اور فخر کی بات ہے اور اگر اس میں کچھ اضافہ بھی ہوا تو اس قدر قلیل کہ نہونے کی برابر۔ کہا جاتا ہے کہ ہندوستانی مزدور کو اب کہانا کپڑا اور مکان اچھا ملتا ہے۔ اور وہ ادنیٰ درجہ کی تہنشات کا بھی لطف اٹھاتا ہے۔ یہ قول اس حد تک صحیح نہیں جتنا کہ بظاہر معلوم ہوتا ہے۔ ہندوستان میں معاشی ترقیات کے اس قدر وسائل یکجا ہیں کہ اگر ان سے کام لیا جاتا تو ایک عہدی کے امن و امان لے

ہندوستان کی حالت میں زمین و آسمان کا فرق نمودار ہو چکا تھا۔ زرخیز زمینیں حصہ بہ حصہ ضروری معدنیات کی کثرت۔ جنگل۔ پہاڑ۔ دریا۔ ہر قسم کا موسم اور آب ہوا باطنی زندگی خفاکش اور کفایت شعار۔ اور ان کی صنعت و حرفت کی گزشتہ ترقیات سے تانت ہر کہ ذہانت اور جدت میں بھی کسی سے پیچھے نہیں۔ چہاں اور بدامنی یہ دو وبال تھے جنہوں نے ملک کو ابھرنے نہ دیا لیکن اس پر بھی جو ترقیاں اس نے کر کر کے دکھائیں واقف کار لوگ اتنا انگشت بدنداں ہیں موجودہ حالت پر لوگ خوش اور نازاں ہیں لیکن ملک کے پورے واقف کار کف افسوس ملتے ہیں۔ صنعت و حرفت بہت کچھ غائب ہو کر بس زراعت اندہر کی ایک لکڑی ہاتھ میں رہ گئی ہے اور جبکہ دیگر ممالک میں لوحہ مردانہ مالی مزدور پہچانے نہیں پڑتے یہاں کے مزدور کا میٹ بھروٹی کھانا اور کم قیمت ولایتی کپڑا پہننا طبعی بات سمجھی جاتی ہے۔ مصنوعات کی درآمد میں جو روافضوں اضافہ دکھا کر مرقہ السحالی ثابت کی جاتی ہے اس سے ملکی صنعت و حرفت کی تباہی اور عوام کے سچا اسراف بھی تو ظاہر ہوتے ہیں کیا محب ہے کہ موجودہ عیش و عشرت پر گہر بھونک تماشہ دیکھنے کی مثل صادق آئے اور جب قدیم اند وختہ ختم ہوئے تو رنگ و گرگوں ہو جائے۔ یرنگال اور بانخصوص اسپین نے کیا کیا لطف نہ اڑائے لیکن تھوڑے ہی عرصہ میں کیا حشر ہوا۔ استہلا سو پہلا۔ دوسرے درآمد کی بڑی مقدار دیکھ کر مرعوب ہونا بھی غلطی ہے ہندوستان کی تیس کروڑ آبادی بھی پیش نظر رکھنی ضروری ہے۔ تب کہیں معلوم ہوگا کہ اوسط آدم کیا رہا اور ہندوستان میں کس قدر مصنوعات صرف ہوئے۔ جو کہ مرقہ السحالی کی علامت بنائی جاتی ہے۔ اگر دیگر ترقی یافتہ ممالک کا معیار زندگی ہندوستان کو میسر ہوتا تو درآمد کی دس گنی مقدار بھی تو کافایتی نہوتی۔



حصہ چہارم  
باب دہم

سوم ہندوستان میں سب سے بڑی جماعت غریب مزدوروں کی ہے اور انہیں کی حالت ملکی حالت کا معیار سمجھی جاتی ہے۔ لیکن درآمد میں ان کے صرف کا جو مال آتا ہے وہ نسبتاً بہت کم ہوتا ہے اور بڑی مقدار خود سرکار۔ یورین صاحبان اور روسا و دالیان ملک کے حصہ کی ہوتی ہے۔ گویا اگر ہم درآمد ہی کو معیار مرفہ الحالی مان لیں تب بھی اس سے قابل اطمینان حالت منکشف نہیں ہوتی۔

ہندوستان کے گروہ کثیر یعنی مزدوری بیٹیوں کی حالت تو مختصراً اوپر بیان ہوئی اب ملازمت پیشہ۔ فیشن خوار اور ان لوگوں کو ایسے جن کی آمدنی مستقل ہے اور احرار کی مانند رہنے لگے گرائی اس میں اضافہ ممکن نہیں ان کی حالت ضرور تقسیم ہوتی جاتی ہے اور ہونا کیا محب ہے۔ جب آمدنی معین ہو اور بوجہ گرائی مصارف بڑھیں تو خود بخود تنگ دستی آگیرے گی۔ سرکاری ملازموں میں جو حق نذرانے اور تحفہ سحافت کی شکل میں شوق منائی کی دبا کھلم کھلا پہیل ہی ہے۔ اس کا باعث علاوہ اخلاقی کمزوری کے گرائی بھی ہے۔ جن لوگوں کی آمدنی معین ہے وہ سوطح پر جائز اور ناجائز اضافہ کی کوشش کرتے رہتے ہیں لیکن پھر بھی مرفہ الحالی کم نصیب ہوتی ہے اور بھگروہ گرائی سے بہت نالاں رہتا ہے۔ ہندوستان میں ایک طبقہ وہ بھی ہے جن کے مصارف آمدنی سے ہمیشہ بیش بستی رہتے ہیں جو کہ خود ناکارہ ہے لیکن بزرگوں کی میراث وادہ وختہ سے رنگ رلیاں مٹاتا ہے۔ یہ گروہ بھی سامان درآمد کا بہت شائق ہے اور اس کے صرف سے مرفہ الحالی اخذ کرنا حقیقت کے برعکس ہوگا ایسے فیشن ہیں جہل بیٹوں پر حضرت اکبر نے بھی خوب فقرے کسے ہیں اور ان کا لفظ لفظ چپاں ہوتا ہے۔

عمر کم تقلید معرب کا ہنر کے روستے لطف کیا گر لہ لیے موٹر پر رے کے زور سے  
تارک الوضوں میں دو چارنے پایا ہر عوج خیراتے شہد اتھے تو یہ غازی بھی ہی

ان کی سٹیا توں کو اکبر سیکھ لے خود وہ فرمائیں گے پھر آجسبک لے  
 آج وہ ہستے ہیں میرے جبہ و شلو اور پر ایک دن اُن کو فلک بند ہوئے دھوتی تو  
 امیر زادے تو درکنار متوسط الحال لوگوں کی اولاد بھی فیشن پر ایسی لٹو ہو کہ اُن کے اسٹ  
 سے والدین کا مالک میں م ہر بہت سے سٹے کام لگتا ہوتا ہے اور چند ہی روز میں گھر  
 کا صفایا ہو جاتا ہے۔ ایسی افسوسناک مثالوں کی کوئی کمی نہیں بلکہ اُس کی تعداد میں اضافہ  
 ہو رہا ہے اگر معیار زندگی کی ایسی ترقی مرفہ السحالی کی علامت ہے۔ تو نہ معلوم خستہ حالی  
 کی یہ کیا صورت ہو سکتی ہے۔

ریل - معذیات - کارخانجات وغیرہ بھی معاشی ترقی کے ثبوت میں پیش  
 کیے جاتے ہیں۔ لیکن یہ بکتہ بھی پیش نظر رکھنا ضروری ہے کہ ان میں سے اکثر کام خارجی  
 ہیں۔ چل رہے ہیں اور ان کا مافع ملک سے باہر جاتا ہے۔ البتہ کچھ قلیوں  
 مزدوروں اور ٹکڑوں کو جو تنخواہیں ملتی ہیں وہ ہندوستان کا حصہ ہے۔ نیز ہندوستان  
 کو اپنے کاروبار میں بھی ان ترقیات سے کچھ مدد ضرور ملتی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ ہندوستان میں جو گرائی پھیلی ہوئی ہے اس کے اسباب و نتائج  
 ترقی یافتہ ممالک کے مقابل بالکل مختلف ہیں یہاں اس کا باعث مملکت رسد ہے اور  
 وہاں کثرت زر یہاں پر گرائی یا محسوس ہوتی ہے اور وہاں الٹی اُبھارتی ہے جو حکمت  
 درآمد اور ملکی معاشی ترقیات سے عام مرفہ السحالی کا ثبوت دیا جاتا ہے اس میں حید  
 دقیق نکات مضمر ہیں۔ جن کے نظرات انداز ہونے سے بہت کچھ متغاطہ ممکن ہے۔

مرفہ السحالی اُس کے عشر عشر بھی نہیں بڑھی جو ظاہری علامات سے ثابت کی جاتی ہے  
 اور اگر اس قدر مرفہ السحالی تسلیم بھی کر لی جائے تو ہندوستان کے معاشی وسائل پر نظر کرتے  
 ہوئے دیگر ممالک کے مقابلہ میں وہ قابل اطمینان نہیں شمار ہو سکتی۔ مزید براں مرفہ السحالی

حصہ چہارم  
 باب ۵

حصہ چہارم  
ماہ دہم

کی بھی دو قسم ہیں۔ ایک چند روزہ اور دوسری مستقل۔ جس ملکوں کو صرف دولت میں  
کر وہ بھی چاہیں تو کچھ روز لطف اڑالیں لیکن یاروں کی پانڈنی بھڑو ہی اندھیری رات  
دراپڑ گھال اور اسپین کا حشر ملاحظہ ہو۔ اس کے برعکس جن ملکوں نے ذرائع پیدا انش  
دولت اپنے قابو میں کر لیے ہیں ہمیشہ مرفحہ الحالی اُن کے قدموں سے لگی رہے گی۔ امریکہ کا  
طرز بھی خاص طور پر سبق آموز ہے۔ تجارت بین الاقوام میں ہم با تفصیل واضح کر چکے ہیں  
کہ صنعت و حرفت چھوڑ کر زراعت یرقناحت کرنا مال اندیشی کے خلاف ہے۔ یہ دونوں  
صیغہ پیدا انش پہلو بہ پہلو ترقی کریں۔ دیر یا معاشی ترقی کی یہی صورت ہے۔ اور ہندوستان  
میں اس کی تکمیل ممکن ہے۔ خوش قسمتی سے ہماری سرکار کو بھی ترقی صنعت و مروت کی  
طرف رورس روز توجہ تڑہ رہی ہے اور وہ چاہے نواب بھی تلافی مایہد کر دکھائے اور ایسا  
ہی ہو گا بھی انشاء اللہ تعالیٰ۔

۱۰۱) آیا ہندوستان میں مردہ الحالی تڑہ رہی ہے یا افلاس۔ یہ ایک ہایت  
پیچیدہ اور تفصیل طلب مسئلہ ہے اس کتاب میں جہاں جس قدر گنجائش نظر آئی ہم نے  
اس کی توضیح کر دی لیکن بجا ناہمیت اس کی مفصل بحث از حد ضروری ہے اور اس کے واسطے  
ایک جداگانہ کتاب زیادہ موزوں ہوگی۔ یورپین سماجیان اکثر مرقہ الحالی کے موید ہیں  
اور ہندوستانی حضرات افلاس کے شاک۔ دولت مندی کے افسانوں سے تومیسوں  
رپورٹیں لبر فرم دیتی ہیں لیکن افلاس کی شکایت کا غور گاہے گاہے اُٹھتا رہتا ہے۔ چنانچہ  
ناظرین کی تجسس کے واسطے اول ۷ نومبر ۱۹۱۶ء کے اخبار نئی روشنی کا ایک  
مضمون بعنوان ہندوستان کا افلاس پیش کرتے ہیں جس کو عام خیالات کا عکس  
سمجھنا خلاف واقع ہو گا رہی مضمون کی صحت کو اس پر یکو نہ ہونے کا اعتراض ہو سکے لیکن بے  
ہیما و تمہیں کہا جا سکتا۔ بعدہ ہی لب و لہجہ کا ایک مختصر نوٹ ۱۰ دسمبر ۱۹۱۶ء کے اخبار

صد اوقت سے لیکر درج کرتے ہیں جس کی صحت میں کلام نہیں ہو سکتا۔

حصہ چہارم  
باب ہفتم

## نئی روشنی

۷۷- نومبر ۱۹۱۲ء

### ہندوستان کا افلاس

اُگ ہا ہر درودیدوار پسر نہ غالب ہم بیابان میں ہیں گھر میں بہار آئی ہر  
جس زمانہ میں ہم کالج میں پڑھتے تھے ہمارے کالج کے پروفیسر اقتصادیات نے  
ایک لکچر دیا تھا جس میں یہ ظاہر کیا تھا کہ ہندوستان کی دولت دن بدن ترقی کر رہی ہے  
اور اس کا ثبوت انہوں نے درآمد کے شمار و اخراجات سے پیش کیا تھا کہ اگر ہندوستان کی  
دولت بڑھ نہیں رہی ہے تو آج بے غیر روپیہ کے ہر سال غیر ممالک کے چیزوں کی خریداری میں  
اضافہ کیسے ہو رہا ہے۔ افسوس! ہمارے پروفیسر صاحب اس حقیقت سے واقف نہ تھے  
کہ ہندوستانی گھر بھونک تماشا دیکھ رہے ہیں۔ غیر ممالک کی اشیاء کی خریداری اُن کی  
مالی ترقی کی علامت نہیں ہے بلکہ اُن کے اسلاف کے پس ماندہ سرمایہ کی تباہی کا نشان ہے  
یہ گلوگیر طوق کا لر صرف اُن کی گردنوں کو لٹکے ہوئے نہیں بنائے ہوئے ہے بلکہ اُن کی  
اقتصادی ترقی کا گلا گھونٹ رہا ہے۔ یہ ڈاسن اور پلٹنہ کے بوٹ اُن کے پانوں کا کٹن  
نہیں بڑھا رہے ہیں بلکہ افلاس سے اُن کو یا بہ زنجیر کر رہے ہیں۔ ہندوستان باوجود اپنی زرخیز  
اور شادابی کے اسوقت دنیا میں سب سے زیادہ نادار و مقلس ملک ہے دنیا کے مختلف  
ممالک کا حیا اُن کے برعکس ہے۔ ماضی کے افسانے سُکر وہ اب بھی یہی تصور کر رہے  
ہیں کہ دولت لٹی دیوی کا جلوہ اگر کہیں دکھلائی دیتا ہے تو وہ سرزمین ہند میں لیکن

حصہ چہارم  
باب ہفتم

حقیقت یہ ہے کہ ہندوستانیوں کے دروازوں پر افلاس کا دیو پہرا دیا کرتا ہے۔ ہم یہ بھی کہتے ہیں کہ ہندوستان کے وسائل آمدنی کسی ملک سے کم ہیں بلکہ خدا کے فضل سے اس کی زرمیزی یو سے برا عظم سے آنکھ مل رہی ہے لیکن موجودہ حالت یہ ہے کہ ہم ستر نادار، میر پڑے ہوئے ایڑیاں رگڑ رہے ہیں۔ آئے ہم آپ کو ہندوستان کی ناداری اور بے سرو سامانی کا ثبوت شمار اور اعداد کے ذریعہ سے دینا سہرا پیرٹ گفن کے نام سے آپ ناواقف نہوں گے موصوف برطانیہ عظمیٰ کے بہت بڑے حسابی مشیر خیال کیے جاتے تھے ایک مشہور اقتصادی رسالہ بھی آپ کے زیر ادارت شائع ہوتا تھا۔ آپ رائل سوسائٹی کے فیلو بھی تھے سنہ ۱۸۴۷ء میں برٹش ایسوسی ایشن کا جو جلسہ ہوا ہر اُس میں آپ نے ہندوستان کی مالی حالت پر ایک نظر ڈالی ہے آپ کا تخمینہ ہے کہ ہندوستان کی سالانہ آمدنی ۶۰ کروڑ روپے فی ہندوستانی ۲ یونٹ یا ۳۰ روپیہ کا اوسط پڑا لارڈ کرومر نے بھی متذکرہ بالا تخمینہ کی تائید کی ہے اور اگر ہمارا خیال غلطی نہیں کرتا تو لارڈ کرومر کا تخمینہ بھی اس کا مؤید تھا ہندوستانی محاسب اے رڈک بائی کے ایسے بعض روشن خیال انگریز اس تخمینہ کو مبلغ آئینز سمجھتے ہیں اور آمدنی کو اس سے کم خیال کرتے ہیں لیکن ہم اس سرکاری اندازہ کو صحیح سمجھ کر یہ کہتے ہیں کہ یہ اوسط توکل آبادی کا ہے۔ اب ہندوستان میں مفکوک الحال اور مرغمہ الحال دونوں قسم کے باشندے موجود ہیں کچھ ایسے ہیں جن کی آمدنی ۳۰ روپیہ سے کم ہے تلاش کیجئے تو بہت سے ایسے افراد ملیں گے جن کی کوئی آمدنی ہی نہیں۔ یہ لوگ یا تو خیرات پر زندگی بسر کرتے ہیں یا چوری سے پیٹ پالتے ہیں اس آمدنی کو دیکھ کر آنکھوں میں آنسو بہا رہے ہیں غور کیجئے تو ہندوستان کے آزاد باشندے اپنے ملک کی فراہمی میں اُن قیدیوں سے بھی بدتر ہیں جن کی آزادی سلب کر لی جاتی ہے دنیا کے قید خانوں کا یہ عام دستور ہے کہ قیدی جرائم کے پاداش میں محبس میں رکھے جاتے ہیں یہ

کوشش کی جاتی ہے کہ اُن کو صرف اس قدر سامان خورد و نوش اور اسباب پوستش دیا جائے کہ اُن کی تندرستی میں فرق نہ لگے اس کے علاوہ سامان تعیش اُن سے بالکل دور رہے۔ لیکن پھر بھی وہ قیدی ہم سے اچھے ہیں ہم ذیل میں چاروں صوبوں کے جیل عاجات کی رپورٹ جتم عمر کے مطالعہ کے لیے پیش کرتے ہیں یہ رپورٹ سلاوا م کی ہے۔

جیل عاجات	عدا	پوستش	دوا	میزان
صوبجات وسطی	۱۳ روپیہ ۴ آنہ	۴ روپیہ ۲ آنہ	۲ روپیہ ایک آنہ	۳۷ روپیہ ۹ آنہ
وسرار	۹ پائی	۱۱ یائی	۷ پائی	
حاکم متحدہ	۱۴ روپیہ ۳ آنہ	۴ روپیہ ۷ آنہ	۲ روپیہ ۱۱ آنہ	۴۸ روپیہ ۵ آنہ
		۳۰ یائی	۸ یائی	۱۱ پائی
ہمارا ٹیسہ	۳۳ روپیہ ۹ آنہ	۴ روپیہ ۱ آنہ	۶ روپیہ ۳۱ آنہ	۵۵ روپیہ ایک آنہ
	۹ پائی	۹ پائی	ایک پائی	۸ پائی
بنگال	۴ روپیہ ۷ آنہ	۶ روپیہ ۲ آنہ	۷ روپیہ ۱ آنہ	۶ روپیہ ۴ آنہ
		۳ پائی	۱۰ پائی	ایک پائی

حاکم متوسط اور برابر میں قیدیوں کے اخراجات سب سے کم ہیں لیکن اس کی پرکھی آزاد ہندوستانی کی آمدنی سے بڑھ کر ہوئے ہیں۔ ایک آزاد ہندوستانی کی ۳۰ روپیہ آمدنی ہو جاتا متوسط قیدی کے خوراک کے برابر ہے۔ اس تقابل پر شاید کوئی جدت پسند یہ اعتراض کرے کہ آزاد آبادی میں بچوں کا بھی شمار ہے اس لیے اُن کے اخراجات بھی کم ہوں گے تو ہم یہ کہیں گے کہ بچوں کے اخراجات نو جوانوں سے بہت کم نہیں ہوتے آزاد لوگوں کو قیدیوں کے اخراجات کے علاوہ بھی صرف کرنا پڑتا ہے۔ وہ مکان کی تعمیر اور دست کو تہ ہیں۔ بچوں کی تعلیم کا بار بڑھاتا ہے۔ نہ ہی رسوم ادا کرتے ہیں ضروری سفر کے اخراجات

حصہ چارم  
باب ۴م

متصل ہوتے ہیں ایک طرف تو طرز معاشرت گرامر ہو رہا ہے دوسری طرف آمدنی سولے گھنٹے کے آگے نہیں بڑھتی۔ کیا یہ زندگی و حیات کی زندگی نہیں ہے پھر ان ہندو قوموں کی نگاہوں میں جن کے ادنیٰ مرد و درکنی پونڈ ہفتہ پیدا کرتے ہیں ہماری کیا وقعت ہو سکتی ہے۔ ایک معترض کہہ سکتا ہے کہ تم یہ دھڑا کرنا اس قدر جو بیان کر رہے ہو یہ واقعات سے بہت دور ہے آخر جب آمدنی کا سالانہ اوسط ۳۰ روپیہ ہے تو فیصل اخراجات کہاں سے پورے ہوتے ہیں ہم مسند راحت پر بیٹھے والوں کو ہندوستان کے بلا کشوں کی مصیبتوں کا مسیح احساس نہیں کر سکتے لیکن ان سے پوچھیں گے کہ ذرا گورعیاں کی طرف بھولے سے اٹھو اس آبادی کو بھی دیکھو جسے ویرانہ بنی ہیں یہ مایوسی فداکت زدہ باشندے ناداری کی وجہ سے ٹوٹے گھروں میں رہتے ہیں۔ فالتے کرتے ہیں۔ کہتے دوسرے کہڑے بنتے ہیں۔ بہت سے ایسے بھی وطنی بہائی ہیں جن کا بستر خدا کی پہلی ہوئی زمین۔ جن کا ٹیکہ ان کا ہاتھ۔ جن کا سایہ آسمان کی نیلی چہت بہت سے ایسے خدا کے بندے ہیں جو قرض پر بسر کرتے ہیں اور ان کی کئی نیلے بار قرض سے دبی رہتی ہیں بہت سے بدظنیت ان مصیبتوں کا سامنا نہیں کر سکتے اور چوری اور ڈکیتی کی طرف مائل ہوتے ہیں اس ناداری سے جو نقصانات پیدا ہوتے ہیں وہ بھی ظاہر اتنی وسعت نہیں کہ صفائی کا انتظام کریں گند کی مدولت و بامندوبہ ہوئی جس نے پورے طور سے گھر کی صفائی کر دی فائدہ کرتے کرتے اعضاء کی قوت سلب ہو گئی دوسرے ممالک کے قوی تن انسانوں کے مقابلے میں بنیر بنے ہوئے ہیں۔ عمریں کم ہو رہی ہیں۔ تعلیم کا فقدان ہے۔ بزدلی رگ و پے میں سرایت کر گئی ہے سفید چڑے سے رفع فنا ہوتی ہے۔ گہاگری کا منحوس طریقہ رائج ہو گیا کیا ہم اس ذلت کے وہیہ کو اپنی ناموری کے دامن سے دور نہیں کر سکتے ہیں مگر سکتے ہیں لیکن ہاتھ پاؤں والے بنگلے دست دہا ہیں۔ ہندوستان کا خزانہ ہمارے قبضہ میں نہیں اگرچہ اس وقت آمدنی کم ہے لیکن پھر بھی اس کے ذریعہ سے مصیبت زدگان ہند کے لیے بہت کچھ ہو سکتا ہے

ہم وطنی حکومت کے برآوردہ میں تو اسی نقطہ خیال سے کہ ہماری شبِ غم کی صبح اگر ہو سکتی ہے  
تو وطنی حکومت کے اُفق سے۔

## صداقت

۱۔ دسمبر ۱۹۱۷ء

### ہندوستان دولت مند ہر مافلس

ایک ماہ تھا جب ہندوستان کی دولت کے افسانے اقبالیم دنیا میں مہر و تھے اور کہتے  
ہیں کہ یہی جس بستی جس نے ایشیا اور یورپ کی جنگجو اور عالی ہمت اقوام کو اس سرزمین کی طرف  
کشاکش کشاں کھینچا تھا۔ یونانی عرب ترک و تاتار اُسے اور بے شمار زرو خواہراور دیگر  
بیش بہا سامان لے گئے۔ اگر اعظم ے ہندوستان کو اپنا گھر قرار دیا اور پھر ہندوستان کی دولت  
ہندوستان میں ہی رہی اور نگاہِ یب جب سریرِ آرا سلطنت ہوا تو اس نے اگر ہ اور دھلی  
کے خزاؤں کی عاجیہ پر تال کرنے کا حکم دیا۔ جیانیچہ ماہ تک کئی ہزار نفوس صرف چاندی کے  
سکے تولنے میں مصروف رہا اور معلوم ہوا کہ خزانہ شاہی کا صرف ایک کوڑہ تولنا عاسکا ہے۔  
اشرفیوں اور جواہرات کی نوبت بھی نہیں آئی۔ اور نگاہِ یب فوراً اس مہم کو تہہ کر کے دکن  
کی مہم پر چلا گیا۔ لیکن اب خدا معلوم اس دولت کو زمین کھا گئی یا آسمان ماہرین اقتصادیات  
جو اعداد پیش کرتے ہیں اُن میں ہندوستان دنیا کی ادنیٰ سے ادنیٰ سلطنت سے بھی گرا ہوا ہے  
خود سلطنت متحدہ برطانیہ میں اس کی حیثیت کا اندازہ ذیل کے اعداد سے کیا جاسکتا ہے۔

برطانیہ خطے سالانہ آمدنی ۱۰۰۰۰ ۵۰ ۳۴ روپے

کینڈا ۱۰۰۰۰ ۵ ۲۵ روپے



حصہ چہارم	آسٹریلیا	سال آمدنی	۱۰۰۰ ۶۰۰۰ ۲۵۰ ۳	روپے
مابہم	جنوبی افریقہ	"	۱۰۰ ۶۰۰ ۸۲۰	"
	نیوزی لینڈ	"	۱۰۰۰ ۶۰۰۰ ۸۲۵	"
	ہندوستان	"	۱۰۰۰ ۶۰۰ ۱۰۵۰	"
	مالک محرو			
	شاہی نوادیاں	"	۱۰۰۰ ۶۰۰ ۱۰۶۵	"

لیکن ان میں ہندوستان کے اعداد خاصے طویل نظر آتے ہیں اگر آبادی کو مد نظر رکھا جائے تو ہندوستان کی فی کس سالانہ آمدنی حسب ذیل نکلتی ہے۔

برطانیہ عظمیٰ	۸۲۵	روپے
کیوبا	۷۵۰	"
آسٹریلیا	۷۶۵	"
جنوبی افریقہ	۱۲۰	"
نیوزی لینڈ	۸۲۵	"
ہندوستان	۱۳۲-۱۲-۰	"
مالک محرو و شاہی نوادیاں	۶۰-۰-۰	"

# حصہ پنجم

## مفصلہ صفت دولت

تجزیہ - (۱) صرف کا مفہوم (۲) صرف کے مباحث (۳) لغ المعرف (۴) افادہ اتم  
(۵) معیار زندگی (۶) مسئلہ آمادی -

(۱) دولت اور اس کی پیدائش کا مفہوم - عالمین پیدائش دولت - زمین محنت اصل اور تنظیم صرف کا  
دولت کی تقسیم شکل لگان - احرت - سود - اور منافع اور مادی دولت کا قدیم و جدید طریق - دولت مفہوم  
کے متعلق یہ سب باتیں تو اوپر بیان ہو چکیں - بس اب صرف دولت کی بحث باقی ہے - سواوّل ہم  
صرف کا مفہوم واضح کرتے ہیں - پیدائش دولت کے مفہوم میں بتایا جا چکا ہے کہ انسان کو تخلیق  
پر برائے نام بھی قدرت حاصل نہیں - وہ کسی چیز کو نیست سے ہست نہیں کرتا - البتہ خدا کی پیدائش  
ہوئی چیزوں کا مقام یا ان کی ترکیب یا نیران کی شکل بدل کر ان کو اپنے واسطے کا رآمد بنا لیتا ہے  
گو یا چیزوں میں غلطی جو افادہ ولعت کیا ہے اس پر اپنی دسترس بڑھاتا ہے اور اس اس اجمال کی  
تفصیل اور موجود ہے - اب صرف دولت کے مفہوم کو لیجئے - صرف سے مراد کسی چیز کو نیست  
کرنا نہیں بلکہ افادہ سے کام لینا ہے - جو کہ کسی چیز میں موجود ہے - اور جس پر بذریعہ عمل پیدائش  
دسترس حاصل کی جا چکی ہے انسان کے ہر دماغ کو چیزوں کے افادہ سے سروکار ہے - پیدائش  
سے افادہ ہوتا ہے اور صرف میں وہ اپنا کام پورا کرتا ہے یعنی اس سے احتیاجاٹ رفع ہوتی  
ہیں - ہر شخص پائیدار اور دیر پا چیز کو پسند کرتا ہے جس سے عرصہ دراز تک افادہ حاصل ہوتا

حصہ

رہے۔ پس صاف ظاہر ہے کہ صرف کا مقصود کسی حیر کے افادہ سے کام لینا ہے۔ خود پیر کا فیست کرنا نہ تو مفید اور نہ ممکن اللہ حسب قوانین قدرت کسی تو صرف میں آتے ہی حیروں کی شکل بدل جاتی ہے۔ مثلاً عہہ بھل ترکاری جلائے کا تیل اور لکڑی کہ ان میں سے ہر ایک بچے اور ہر سہتال میں آئی اور ہر اس کی شکل بدلی اور بہت سی چیزیں ایک شکل میں قائم رہ کر مدت تک صرف میں آتی رہتی ہیں حتیٰ کہ کہنہ و فرسودہ ہوتے ہوتے وہ از کار رفتہ ہو جاؤں مثلاً لکڑی پتھر اور لوہے وغیرہ کا سامان۔ لیکن واضح ہو کہ اوّل تو جلد یا دیر میں چیزوں کی صرف شکل بدلی جاتی ہے۔ میت ان میں سے کوئی بھی نہیں ہوتی۔ دوم تغیر شکل ہی کچھ صرف پر منحصر نہیں بلکہ اکثر چیزیں بڑے بڑے صرف میں آئے بغیر ہی قدرتی اسباب کے اثر سے شکلیں بدلتی رہتی ہیں۔ پس جس طرح پیدائش دولت کا منشا حیروں کے افادہ کو قائلوں میں لانا ہے اسی طرح صرف دولت سے مقصود اس افادہ سے احتیاجات رفع کرنا ہے۔ نہ میں خود چیزیں۔ خدا ہی نے انکو پیدا کیا ہے۔ خدا ہی چاہے تو ان کو فنا کر دے گا۔ ہم تو بچوں کی طرح چیزوں سے کھیل کھیل کر لطف و راحت اٹھاتے رہتے ہیں کبھی ان کا مقام بدل دیتے ہیں۔ کبھی ان کو نئے نئے طریق سے توڑتے جوڑتے ہیں اور کبھی بمعادنت قوانین قدرت ان کی شکل بھی بدل دیتے ہیں لیکن اس سب الٹا پٹ کا منشا صرف اس قدر ہے کہ چیزوں میں خدا نے جو افادہ و ولایت کر دیا ہے ہم اس پر درجہ انم قابو پا کر اس سے پورا پورا کام لیں یعنی اپنی احتیاجات پوری کریں اور عمل پرورش و صرف دولت کا یہی لب لباب ہے۔ الخ فقر خدا نے ہمارے واسطے کیسی کیسی بے شمار نعمتیں پیدا کر دی ہیں تاکہ ہم ان سے آرام پاویں لطف اٹھاویں۔ اسکی قدرت کی نشانیوں سے اسکو پہچانیں اور اس کے جو دو کرم کا شکرا ادا کرتے رہیں۔

یہ تو معلوم ہوا کہ صرف دولت سے مراد چیزوں کے افادہ سے احتیاجات رفع کرنا ہے اب صرف کے متعلق ایک نکتہ جتنا اور بات ہے مصنوعات کی تیاری میں جو پیداوار خام کام آتی

ہے وہ بھی صرف میں شمار ہوتی ہے۔ مثلاً گیارہ سو روپے میں آٹھ سو روپے صرف ہوتی ہے۔ کتاب چھپنے میں حصہ ہم کا عدد صرف ہوتا ہے۔ انھیں چلائے میں تیل اور کوئلہ صرف ہوتا ہے۔ عورت کر کے واضح ہو گا کہ جیڑ کا ایسا صرف عمل پیدا لیت کا جزو ہے۔ یعنی یہ حیریں صرف ہو کر اس سیر کی پیدائش میں مدد دیتی ہیں جو کہ اصل مقصود ہے۔ پس ایسی ابتدائی درمیانی حیروں کے صرف کو حوصلہ جگر انتہائی مطلوبہ چیز تیار کریں صرف پیدا آور کہتے ہیں اور انتہائی مطلوبہ چیز کا تیار ہو کر انسان کے کام آتا محض صرف کہلاتا ہے۔ اور سچ تو چھپے تو احتیاج بھی اسی صرف سے رفع ہوتی ہے مثلاً حوصلہ کی تیاری میں چمڑے سوٹ لوہے اور پالش کا کام آتا صرف پیدا آور ہے اور خود جو تہ کا محض سہاگنا صرف شمار ہو گا۔ مذکورہ چاروں حیریں صرف میں اگر جو تہ کی پیدائش میں مدد دیتی ہیں اور جو تہ صرف ہونے پر ایک احتیاج رفع ہوتی ہے۔ جب لوگ اُسکو پہنتے ہیں تو باؤں زمین کی نئی۔ سردی اور گرمی سے محفوظ رہتے ہیں۔ محل کلام یہ کہ جو چیز راہ راست ہماری احتیاج رفع کرے اس کا استعمال تو صرف کہلاتا ہے اور جو چیزیں ایسی چیز سائے میں کام آئیں ان کا استعمال صرف پیدا آور کہلاتا ہے۔

(۲) احتیاجات تسکین بدیر و غیر تسکین بدیر ضروریات و تعیشات طلب تغیر بدیر و غیر تغیر بدیر صرف قوانین تکثیر و تقلیل افادہ۔ افادہ کلی۔ و افادہ مختص اور مسائل نفع المصروف و افادہ اتم یہ سب بحث کے جو بنظر موزونیت موقعہ مسئلہ قدر قیمت کے تحت میں میان ہو چکے ہیں دراصل صرف دولت سے متعلق ہیں۔ ان میں سے مسئلہ نفع المصروف اور افادہ اتم کو از سر نو ہم یہاں بالتفصیل بیان کرتے ہیں ماتی کا محض حوالہ کافی ہے۔

(۳) جب ہم کوئی چیز خریدنا چاہتے ہیں تو اس کی زیادہ سے زیادہ قیمت اپنے ذہن میں معین کر لیتے ہیں۔ اگر فروشنده اس قیمت تک رضامند ہو جاتا ہے تو چیز خرید لیتے ہیں ورنہ نہیں۔ خریدنے کی حالتیں اکثر جو قیمت ادا کرنی پڑتی ہے وہ اس زیادہ سے زیادہ قیمت سے کم ہوتی

حصہ چہارم ہے جو کہ خریدار ادا کرنے پر آمادہ ہو سکتا ہے۔ آخر الذکر قیمت کا اول الذکر قیمت سے نایہ حصہ اصطلاحاً نفع المصرفت کہلاتا ہے۔ فرض کرو کہ ہم کوئی چیز زیادہ سے زیادہ پانچ روپیہ تک خریدنے پر آمادہ ہوں۔ لیکن وہ ہم کو للغہ میں مجاویں ہو تو اس خرید میں ہم کو جو بقدر آٹھ آنہ بچت رہی اور یہی نفع المصرفت کا معیار ہے۔ بنظر اظہار حقیقت ضمناً یہ نکتہ تھا ماضوری معلوم ہوتا ہے کہ معیار المعموم معین ہوتے ہیں لیکن یہ معیار غیر معین ہے۔ غریب آدمی کے نزدیک آٹھ آنہ کی جو قدر ہے امیر آدمی کی نظر میں ۸ کی قدر اسکی عشر عشر بھی نہیں۔ گویا اگر غریب اور امیر دونوں کو بقدر آٹھ آنہ نفع المصرفت حاصل ہو تو اس معیار کی ظاہری مساوات سے دھوکا نہ کھایا جائے۔ اس حالت میں غریب کے مقابل امیر کہیں زیادہ نفع المصرفت حاصل ہوگا۔ مثلاً اگر غریب کی نظر میں آٹھ آنہ کی وہی قدر ہو جو امیر کے نزدیک پانچ روپیہ کی تو غریب کا مذکورہ بالا آٹھ آنہ کا نفع المصرفت امیر کے آٹھ آنہ والے نفع المصرفت کا دس گنا ہوگا۔ حالانکہ دونوں کے معیار برابر آٹھ آنہ آنے ہیں یہ نکتہ اسی عام مشاہدہ کی تشریح ہے کہ اگر غریب کو دو چار روپیہ بھی کسی سودے میں بچت ہوتی ہے تو وہ خوشی سے پھولا نہیں سماتا۔ حالانکہ امر سو پچاس روپیہ کے فائدہ کو بھی خاطر میں نہیں لاتے۔ واضح ہو کہ بعض چیزوں کے خریدنے میں ہم کو خاص طور پر بہت زیادہ نفع المصرفت حاصل ہوتا ہے۔ بالفاظ دیگر ان کی جو قیمت ہم ادا کرتے ہیں وہ اس سے بہت کم ہے جو ہم گوارا کر سکتے تھے پانی نمک اور دیاسلانی عمدہ مثالیں ہیں۔

مسئلہ قدر و قیمت کے تحت میں قانون تقییل افادہ افادہ کلی افادہ ختم اور نفع المصرفت کے متعلق جو کچھ بیان ہو چکا ہے اس کو اس موقع پر پور پور پڑھنا ضروری ہے۔ اس سے معلوم ہوگا کہ مقدار خرید بڑھنے سے نفع المصرفت بھی بڑھتا ہے اور اس کے گھٹنے سے گھٹتا ہے بخوف طوالت اس بحث کو یہاں نہیں دوہرایا صرف حوالہ پر اکتفا کیا گیا۔

ویل کی بحث سے واضح ہوگا کہ چیزوں کی گرائی اور زانی کا خریدار ان کے نفع المصرفت پر

کیا کیا اثر پڑتا ہے۔ - لخص سہولت و صفائی بیان ہم اول مرض کرتے ہیں کہ کسی چیز پر محصول قائم کیا جاتا ہے اور اسی کی برابر قیمت رسد میں اضافہ نمودار ہو جاتا ہے۔ گویا چیزیں گراں ہو جاتی ہیں۔ دوم کسی چیز کی بیدایت پر سرکاری امداد ملتی ہے اور اس کے حساب سے قیمت رسد بھی گھٹ جاتی ہے یعنی چیزیں ارزاں ہو جاتی ہیں۔ - الفاظ مختصر جبکہ محصول کی برابر قیمت رسد بڑھ جاوے اور سرکاری امداد کی برابر گھٹ جاوے تو ایسے محصول اور سرکاری امداد کا خریداران کے نفع المصروف پر کیا اثر پڑے گا اس باقاعدہ اضافہ اور تخفیف قیمت کی مثال سے عام گرائی و دارزانی اشیا کا نفع المصروف پر اثر بہت واضح ہو جائیگا اور دراصل اسی مسئلہ کی توضیح مقصود بھی ہے۔

اول ایسی چیزیں لیجئے جو کہ قانون استقرار حاصل کی پابند ہیں۔ - عواہ اں کی تھوڑی مقدار پیدا کی جاسے یا بہت زیادہ۔ مصارف بیدایت کی نسبت میں کوئی فرق نہیں پڑتا اور بحالیت مقام چھوٹی اور بڑی مقداروں کے واسطے قیمت رسد وہی ایک رہتی ہے۔ - فرض کر دو کہ ایک ہزار پیریں فروخت ہوں۔ صاف ظاہر ہے کہ ان کل چیزوں کا نفع المصروف مساوی نہیں ہو سکتا۔ - بعض کا بہت زیادہ ہوگا اور بعض کا کم۔ مسئلہ قدر و قیمت کی بحث بحوالہ بالا مقامات دیکھنے کے بعد یہ نکتہ بخوبی سمجھ میں آ سکتا ہے مثلاً اں چیزوں کا حد اگاہ نفع المصروف حسب ذیل ہو۔

تعداد اشیا	نفع المصروف فی شے	مجموعی نفع المصروف
۱۵۰	۳ روپیہ	۴۰۰
۲۵۰	۲ روپیہ	۵۰۰
۳۰۰	۱ روپیہ	۳۰۰
۲۰۰	۱۲ آنہ	۱۵۰
۱۰۰	۸ آنہ	۵۰
۱۰۰۰		۱۶۰۰

حصہ پنجم فرض کرو کہ ان ہزار حیروں یا ایک روپیہ فی حیرہ محصول قائم کیا جاوے اور اسکی وجہ سے قیمت رسیدیں بھی ایک روپیہ فی حیرہ اضافہ نمودار ہو تو صاف ظاہر ہے کہ ۱۰ اور ۲ چیزوں کی خریداری جس پر نفع المصروف آٹھ آٹھ اور بارہ آنہ فی تے حاصل ہوتا ہے بالکل مدہو جاوے گی۔ ۳۰ کی خریداری بجال رہی لیکن چونکہ نفع المصروف کی مقدار ایک روپیہ فی تے ہے اور اتنا ہی قیمت میں بھی اضافہ ہو گیا۔ پس اس کا نفع المصروف بالکل غائب ہو جائیگا۔ رہیں ۲۵ اور ۵ چیزیں ان پر البتہ اب بھی ایک روپیہ ادیش روپیہ نفع المصروف حاصل ہوتا رہیگا۔ گویا محصول قائم ہونے کے بعد ۱۰ + ۲۰۰ تین سو چیزوں کی خریداری رک جاوے گی اور صرف (۳۰ + ۲۵۰ ۱۵۰ +) سات سو کی بجال رہے گی۔ ان پر سرکار کو بحساب ایک روپیہ فی تے سات سو روپیہ بطور محصول دستیاب ہوگا لیکن اس سے کہیں زیادہ خریداروں کا نفع المصروف ضائع ہو جائیگا۔ یعنی ۱ اور ۲۰ چیزوں کا نفع المصروف (۱۵۰ + ۵) ۲ روپیہ۔ ۳۰ چیزوں کا ۳۰ روپیہ اور ۲۵ + ۵ چیزوں کے نفع المصروف میں سے ۲۵ اور ۱۵ روپیہ کل بقدر (۵۰ + ۱۵۰ + ۳۰۰ + ۲۵۰ + ۱۵۰) ۹۰۰ روپیہ نفع المصروف ضائع ہوگا۔ گویا محصول کی بدولت سرکار کو صرف ۷۰۰ روپیہ آمدنی حاصل ہوئی اور خریدار ۹۰ روپیہ نفع المصروف سے خروم ہو گئے۔ اب اگر محصول بغیر حیرہ کا نرخ بطور خود بڑھایا جائے تو اسی طرح فروشندوں کو ۷۰ روپیہ زیادے لگے گا اور خریداروں کے ہاتھ سے ۹۰ روپیہ کے قریب نفع المصروف کل جائیگا۔

مثال بعبر اس واقعے کی مختصر تشریح یوں کی جاسکتی ہے قیمت بڑھنے پر کچھ چیزوں کی حسد خریداری ترک ہو جاوے گی۔ کیونکہ ان کا نفع المصروف اضافہ قیمت سے کم ہوگا۔ ایسی چیزوں کے کل نفع المصروف سے خریدار مجروم ہو جائیں گے اور جبکہ خریداری ترک جاوے گی تو فریق ثانی کے ہاتھ بھی کچھ نہ آئیگا بعض چیزوں کا نفع المصروف۔ اضافہ قیمت کے برابر برابر ہوگا انکی خریداری تو بجال رہے گی لیکن کل نفع المصروف۔ فریق ثانی کی طرف منتقل ہو کر خریداروں کے

ہاتھ سے گل جائے گا۔ البتہ کچھ چیزوں کا نفع المصروف اضافہ قیمت سے زیادہ ہوگا۔ ان کی خرید و فروخت سے بقدر اضافہ قیمت نفع المصروف فریق ثانی کی قبضہ میں آجائے گا اور باقی خریداروں کے پاس رہے گا۔ پس مجموعی نتیجہ یہ ہوا کہ فریق ثانی کو خواہ وہ بحالت قیام محصول سرکار ہو یا بحالت اضافہ قیمت فروخت شدہ بقدر رستم بطور محصول یا اضافہ قیمت وصول ہوگی۔ اس سے زیادہ رستم کا قیمتی نفع المصروف خریداروں کے ہاتھ سے نکل جائیگا گویا اول الذکر فریق کو حقد قلع چھل ہوگا آخر الذکر کو اس سے کمیں زیادہ نقصان پہنچے گا۔

قیمت رسد کے بڑھنے کا نفع المصروف پر حواتر پڑتا ہے وہ اوپر محصول کی مثال سے واضح ہو چکا ہے۔ اب اس کے برعکس دیکھنا یہ ہے کہ قیمت رسد کے گھٹنے سے نفع المصروف میں کیا فرق پڑتا ہے اس تحقیق میں بھی بغرض سہولت و صفائی بیان ہم فرض کرتے ہیں کہ چیزوں کی پیداوار پر سرکاری امداد ملے اور بقدر امداد قیمت رسد میں بھی تخفیف ہو جائے مثلاً کوئی چیز دس روپیہ کو فروخت ہوتی ہو لیکن جب سرکار کی طرف سے فی چیز ایک روپیہ مدد ملنے لگے تو اس کی قیمت رسد گھٹ کر صرف نو روپیہ رہ جائے۔

فرض کر دو کہ ایک ہزار چیزیں دس روپیہ فی چیز کے حساب سے فروخت ہوں۔ قانون تقلیل افادہ کی بحث میں واضح کیا جا چکا ہے کہ کسی مقدار یا تعداد امشیاء کی قیمت ہمیشہ افادہ مختمم کے مساوی ہوتی ہے۔ یا اس سے کم۔ افادہ مختمم سے زیادہ نہیں ہو سکتی۔ کیونکہ اس میں سراسر خریدار کا نقصان ہے۔ بس ان ہزار چیزوں میں کچھ تو مثلاً ۸ سو ایسی ہوں گی جن پر تقوڑ است نفع المصروف حاصلی ہوتا ہے یعنی جو کہ دس روپیہ کے بجائے مارہ بلکہ پندرہ تک فروخت ہو جائیں۔ اور باقی دو سو وہ ہیں جن کا افادہ دس روپیہ قیمت کے مساوی ہے یعنی جو دس سے زیادہ پر فروخت نہوئیں اور جن کے خریداران کو کوئی قابل لحاظ نفع المصروف نہیں ملتا بقی دو سو چیزوں کا افادہ تو اصطلاحاً افادہ مختمم کہلاتا ہے اور کل چیزوں کی قیمت اسی کے برابر قرار پاتی ہے



اب اگر قیمت رسد گھٹ کر لچر آنہ رہ جائے تو غالباً ایک ہزار کے بجائے بارہ سو چیریں فروخت ہونگی۔ اس کے معنی یہ ہونے کہ ان جدید و سو چیزوں کا افادہ دس روپیہ سے تو یقیناً کم ہے اور اسی وجہ سے وہ ہرنخ دس روپیہ میں خریدی جاتی تھیں لیکن چونکہ وہ لچر آنہ کے نرخ سے خریدی گئی لہذا صاف ظاہر ہے کہ یا تو ان کا افادہ لچر آنہ کی برابر ہے یا اس سے کچھ تھوڑا سا زیادہ۔ اب اگر قیمت اور بھی گھٹ کر صرف نو روپیہ رہ جاوے تو غالباً ڈیڑھ ہزار چیزیں فروخت ہونگی۔ ان جدید تین سو چیزوں کا افادہ لچر سے تو یقیناً کم ہے لیکن وہ یا تو لچہ کے مساوی ہے یا اس سے کچھ یوہی زیادہ۔ حاصل کلام یہ کہ ایک ہزار چیزوں کا افادہ مُعْتَمَد ہے بارہ سو کا لچر اور ڈیڑھ ہزار کا لچہ گو یا ہزار کے بعد دو سو کا افادہ لچر ہے اور ان کے بعد تین سو کا صرف لچہ۔ جبکہ سرکار ایک روپیہ فی چیر امداد دے اور قیمت رسد دس روپیہ سے گھٹ کر لچہ، فی چیر ہو جاوے۔ ایسی حالت میں ہمارے مفروضہ کی رو سے بجائے ایک ہزار کے ڈیڑھ ہزار چیریں فروخت ہونگی اور سرکار کو بھی ایک روپیہ فی چیز کے حساب سے ڈیڑھ ہزار روپیہ بطور امداد دینا پڑے گا۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اس امداد اور تخفیف قیمت کی بدولت خریداروں کے نفع المصروف میں کس قدر اضافہ ہوتا ہے پہلے ایک ہزار کے خریداروں کو تو صرف ایک ہزار روپیہ کے ہمعدر مفید نفع المصروف حاصل ہوگا۔ جبکہ وہ ہزار چیزیں دس روپیہ کے نرخ سے خریدتے تھے اور اب لچہ کے نرخ سے لیتے ہیں تو ان کے نفع المصروف میں بمقدار ایک ہزار اضافہ صاف ظاہر ہے لیکن ہزار کے بعد دو سو چیزوں کے خریداروں کو صرف ۸ فی چیز کے حساب سے ہمعدر روپیہ نفع المصروف ملے گا۔ وجہ یہ ہے کہ وہ لچر کے نرخ سے ۲ سو چیزیں خرید سکتے تھے لیکن اب وہ ان کو لچہ کے نرخ سے لیں گے۔ اور دو روپیہ کے ہمعدر نفع المصروف حاصل ہوا۔ حالانکہ سرکار کو ان دو سو چیزوں پر بھی دو سو روپیہ امداد دینی پڑی۔ گو یا سرکار کی گمرہ سے تو دو سو روپیہ گئے

اور خریداروں کو صرف نقد سود یہ نفع المصروف ملا۔ اب ماتی مین سو چیزوں کے خریداروں کو حصہ ہم لیتے۔ ہمارے معدومہ کے مطابق وہ لے کر سے زیادہ قیمت پر یہ چیزیں نہ خریدتے گویا ان میں سے اکثر چیزوں کا افادہ لے کر کے برابر ہے۔ ان پر کچھ نفع المصروف ہیں ملا۔ اس حسب قیمت مثلا سے گھٹ کر لے کر ہو جاوے اور یہ مین سو چیزیں بھی مرحمت ہو سکیں۔ تو ان پر کچھ نفع المصروف نمودار ہوگا اور ہوگا بھی تو نہایت کم۔ گویا سرکار کو تو ان پر بھی مثل دوسری چیزوں کے بحساب عہ فی چیز مین سود وہ یہ بطور امداد دینا پڑا لیکن خریداروں کو ہست ہی کم نفع المصروف میسر ہوا۔ حاصل کلام یہ کہ سرکار کو تو ڈیڑھ ہزار سود یہ بطور امداد دینا پڑا لیکن خریداروں کے نفع المصروف میں تقریباً ۱۱-۱۲ سود وہ یہ کے ہمعقد اضافہ ہوا اور اس۔ یہی واقعہ جو مثال سے بالتفصیل واضح کیا گیا۔ مختصر ایں بیان ہو سکتا ہے کہ سرکاری امداد سے جب نقد امداد قیمت گھٹے اور چیزوں کی خرید ٹر ہے تو ان چیزوں پر حوصل امداد ہی خریدی جاتی تھی خریداروں کو اس بقدر زیادہ نفع المصروف حاصل ہوگا جتنی امداد کہ سرکاری چیزوں کے واسطے دے لیکن جو چیزیں کہ بوجہ تخفیف قیمت بعد امداد خریدی جاویں۔ ان پر سرکار حقد امداد دے گی۔ اس سے کم مزید نفع المصروف خریداران کے ہاتھ آئیگا۔ اب اگر موشندے بغیر امداد بطور قیمت خود قیمت رسد گھٹائیں تب بھی ان کے اور خریداروں کے مابین وہیں نتائج ظہور پذیر ہونگے جس بقدر قیمت میں جس بقدر مجموعی تخفیف ہوگی۔ نفع المصروف میں اس کے مقابل اضافہ کم ہوگا۔

اوپر کی بحث کا محصل یہ نکلا اگر کسی چیز کی پیدائش قانون استقوار حاصل کی پامد ہو اس پر محصول قائم کیا جاوے اور بقدر محصول اس کی قیمت رسد میں اضافہ نمودار ہو۔ تو اس طریق سے سرکار کو جو آمدنی حاصل ہوگی اس سے کہیں زیادہ خریداروں کا نفع المصروف ضائع اور برباد ہو جاوے گا۔ اگر کارخانے بطور خود قیمت بڑھادیں تو ان کی حیثیت محصول لینے والی سرکار کی ہی ہوگی اور ان کے اور خریداروں کے مابین وہی نتائج پیدا ہونگے جو ادبیر میان ہوئے اسی

حصہ پنجم

طرح پر اگر سرکاری امداد دے اور نقد امداد قیمت رسید میں تخفیف ہو جاوے تو اس طرح بر سرکار حسن قدر امداد میں صرف کرے گی۔ خریداراں کے نفع المصروف میں اس سے کم اصاد ہو سکے گا نیز اگر قیمت رسید میں بطور خود تخفیف کر دیا جاوے تو مجموعی تخفیف کی مقدار اضافہ نفع المصروف سے زیادہ رہے گی گویا حکم پیداوار قانون استقرار حاصل کی میرد ہو تو (۱۲) ایسے محصول سے جو کہ بشکل اصادہ قیمت نمودار ہو۔ سرکار کو جب قدر آمدنی ہوتی ہے اس سے کہیں زیادہ خریداروں کے نفع المصروف میں کمی آجاتی ہے۔ (دب) ایسی سرکاری امداد میں جو تخفیف قیمت کا باعث ہو سرکار کو حقد صرف کرنا پڑتا ہے۔ خریداروں کے نفع المصروف میں اس سے کم اصاد ہوتا ہے۔ یس علی نتیجہ یہ نکلا کہ جو چیز قانون استقرار حاصل کے ماتحت ہو اس پر ایسا محصول عاید کرنا قیمت رسید میں ہم قدر اضافہ کر دے یا اس کو سرکاری امداد دینا تاکہ قیمت میں ہم قدر تخفیف ہو جاوے۔ مضربا کی تر مفید ہے۔ بحالت اول تو سرکار کو جب قدر آمدنی ہوتی ہے۔ خریداروں کے نفع المصروف کا اس سے کہیں زیادہ نقصان ہو جاتا ہے اور بحالت دوم سرکار جب قدر خرچ کرتی ہے خریداروں کے نفع المصروف میں اتنا اضافہ نہیں ہو سکتا۔ بلکہ وہ اس سے کم رہنا ہے محصول اور سرکاری امداد کی مثال لیکر اب اضافہ و تخفیف قیمت کا ایسی چیزوں کے نفع المصروف پر اثر دریافت کرنا مقصود ہے جو قانون تقلیل حاصل کی پابند ہوں کئی طرح پر یہ تحقیق سرانجام پا سکتی ہے۔ لیکن یہاں پر سب سے سادہ اور مختصر طریق اختیار کیا جاتا ہے۔ جبکہ محصول قائم ہونے سے قیمت میں اضافہ ہو تو چیزوں کی خرید میں اور امداد پیداوار میں ضرورت تخفیف ہوگی اور چونکہ قانون تقلیل حاصل پیدایش پر مسلط ہے۔ مقدار پیداوار گھٹنے سے مساوات پیدایش میں ضرورت تخفیف ہوگی نتیجہ یہ ہے کہ محصول قائم ہونے کے بعد قیمت میں جو اضافہ ہوگا وہ مقدار محصول سے کم ہوگا اور اس کمی کا باعث وہی تخفیف مصارف پیدایش ہے جو قانون تقلیل حاصل کی بدولت۔ مقدار پیداوار گھٹنے سے نمودار ہوئی۔ اس حالت میں تین نتیجے ممکن ہیں اگر قانون

مذکور کا عمل ضعیف ہے گویا مقدار پیداوار بہت زیادہ گھٹے تب کہیں مصارف پیدائش میں تھوڑی سی تخفیف ہو سکے تو سرکاری آمدنی کے مقابل زیادہ نفع المصروف ضائع ہو سکتا ہے لیکن پھر بھی اس قدر زیادہ ہیں جبکہ قانون استقرار حاصل کی صورت میں موتنا اعتدالی حالت میں ممکن ہے کہ سرکاری آمدنی اور ضائع شدہ نفع المصروف برابر رہیں یا بہت تھوڑا فرق رہے۔ لیکن اگر قانون تقلیل حاصل کا عمل بہت قوی ہو تو کہ تھوڑی سی مقدار پیداوار گھٹنے سے مصارف پیدائش میں بہت بڑی تخفیف ہو جاوے تو اس صورت میں سرکاری آمدنی کے مقابل بہت کم نفع المصروف ضائع ہوگا۔ گویا قیام محصول کی یہ سب سے بہتر صورت ہے۔ سرکار کو تو معقول آمدنی ہوتی ہے اور خریداروں کا بہت کم نفع المصروف ضائع ہوتا ہے۔

لیکن سرکاری امداد کی حالت بالکل برعکس ہے۔ قیمت گھٹنے سے چیزوں کی خرید اور اس قدر پیداوار بڑھے گی لیکن قانون تقلیل حاصل کے مطابق مقدار پیداوار بڑھے سے مصارف پیدائش میں اضافہ ہوگا۔ لہذا سرکاری امداد کی بدولت قیمت میں جو تخفیف ہوگی وہ اتنی نہ ہو سکے گی جتنی کہ قانون استقرار حاصل کی صورت میں ہوتی۔ اس فرق کا باعث وہی مصارف پیدائش کا اضافہ ہے۔ لیکن اس سے قبل وضع کیا جا چکا ہے کہ قانون استقرار حاصل کی حالت میں بھی سرکار امداد میں جب قدر صرف کرے اس کی برابر نہیں بلکہ اس سے کم نفع المصروف بڑھ سکتا ہے پس قانون تقلیل حاصل کی صورت میں تو سرکاری امداد کے مقابل نفع المصروف میں اور بھی بہت کم اضافہ ہوگا اور مذکورہ بالا تین صورتوں میں جبکہ قانون تقلیل حاصل کا عمل ضعیف۔ معتدل یا قوی ہو۔ علی الترتیب نفع المصروف میں بہت بہت کم اضافہ ہو سکے گا پس وضع ہوا کہ سرکاری امداد کی یہ سب سے ناموزوں صورت ہے۔ سرکار تو بہت کچھ خرچ کرے اور خریداروں کے نفع المصروف میں بہت کم اضافہ ہو جیسا کہ ہم متہد میں وضع کر چکے ہیں۔ بحث میں سہولت مشک ضروری اور مفید ہے مگر حد اعتدال تک۔ جو سہولت غور و فکر کی ضرورت نہ چھوڑے وہ دماغ کے واسطے

مضر اور مقصد تعلیم کے منافی ہے۔ قانون تقلیل جمل کی مذکورہ بالا بحث اعدادی مثالوں کے دربیہ سے اور بھی سہل ہو سکتی تھی۔ اگرچہ طویل بھی ضرور ہوتی ہے۔ لیکن اسی اصول کو مد نظر رکھ کر ہم نے قصداً صرف مختصر مگر صاف بیان پر اکتفا کیا ہے۔ اور یہی طریق ذیل میں قانون تکثیر جمل کے ساتھ برتا ہے۔ ناظرین سوچ سمجھ کر خود مثالیں تیار کریں تو مباحث بھی بدرجہ ادلی ذہن نشین ہو جاویں گے اور دماغی نشوونما پر بھی ایسی کوشش کا نہایت مفید اثر پڑے گا۔

اب تیسری حالت کو لیجیے یعنی جبکہ سید ادار قانونی تکثیر جمل کی تابع ہو محصول قائم ہوئے سے جو قیمت بڑھے گی اور چیزوں کی خرید کم ہوئے سے جو پیداوار گھٹے گی تو مصارف پیدا نش بھی مقابلہ ضرور بڑھ جائیں گے گویا قیمت میں محصول کی مقدار سے زیادہ اضافہ نمودار ہوگا۔ قانون استقرار جمل کی بحث میں واضح ہو چکا ہے کہ جب قیمت میں مقدار محصول کے مساوی بھی اضافہ نمودار ہو تو سرکاری آمدنی سے بڑھ کر نفع المصروف ضائع ہو جاتا ہے پس اس حالت میں جبکہ قیمت مقدار محصول سے بھی بڑھ جائے۔ سرکاری آمدنی کے مقابل کہیں زیادہ نفع المصروف سے خریدار محروم ہو جائیں گے۔ گویا محصول قائم کرنے کے لئے یہ سب سے ناموزن حالت ہے۔ لیکن اسکے برعکس اگر ایسی پیداوار پر سرکار امداد دے تو قیمت گھٹے پر جو خریدار اور امداد پیداوار میں اضافہ ہوگا تو بعد از نت قانون تکثیر جمل مصارف پیدائش میں سرکاری امداد سے کہیں زیادہ تخفیف ہو سکے گی۔ بالخصوص اگر قانون کا عمل قومی ہے تو قیمت میں استقدر کمی ہو جاوے گی کہ سرکار کو امداد میں حسب قدر صرف کرنا پڑے اس سے کہیں زیادہ نفع المصروف خریداروں کو حاصل ہوگا۔ گویا سرکاری امداد کے واسطے یہ حالت از حد موزن ہے۔

ادھر کی کل بحث کا لب لباب یہ ہے کہ،

دالفت، بحالت عمل قانون استقرار جمل محصول سے حسب قدر آمدنی ہوگی۔ اس سے زیادہ

نفع المصروف ضائع ہوگا اور امداد پر حسب قدر صرف ہوگا نفع المصروف میں اُس سے کم اضافہ ہو سکے گا۔

(ب) بحالت عمل قانون تقابلی چل محمول سے حسب قدر آمدنی ہوگی نفع المصروف میں اس سے کم تخفیف ہوگی گویا یہ محصول کسی واسطے سب سے موردوں صورت ہے اور سرکاری امداد پر حسب قدر صرف ہوگا نفع المصروف میں اس سے بہت کم اضافہ ہو سکے گا۔ گویا سرکاری امداد کے واسطے یہ سب سے ناموزوں حالت ہے۔

(ج) بحالت عمل قانون تکثیر حاصل محصول سے حسب قدر آمدنی ہوگی اُس سے بہت زیادہ تخفیف نفع المصروف میں نمودار ہو جاوے گی۔ گویا محصول کے واسطے یہ از حد ناموزوں حالت ہے اس کے برعکس سرکاری امداد پر حسب قدر صرف ہوگا نفع المصروف میں اس سے بہت زیادہ اضافہ ہو سکے گا۔ گویا سرکاری امداد کے واسطے بغایت ناموزوں حالت ہے۔

تیموں میں درج بالا صورتوں میں اگر محصول یا امداد کے بغیر قیمت رسد میں بطور خود اضافہ یا تخفیف کی جاوے تو فروشنندوں اور خریداروں کے باہم دہی نتائج ظور پذیر ہونگے جو سرکار خریداروں کے باہمی واضح کئے گئے خریداروں کا فریق تو دہی رہے گا۔ صرف فریق ثانی بجائے سرکار کے فروشنده بنجاویں گے۔

خاتمہ پر ایک نکتہ بتادینا ضروری معلوم ہوتا ہے۔ وہ یہ کہ اوپر کی کل بحث میں فرض سہولت و اختصار ہم نے فریقین یعنی سرکار اور خریداروں کے معیار افادہ کو یکساں مان لیا ہے۔ یعنی یہ فرض کر لیا ہے کہ مثلاً عریاں کا ہمدار اضافہ سب کی نظر میں مساوی ہے مالی حالت کے فرق کی وجہ سے جو معیار افادہ بدل جاتا ہے اور غریب آدمی کا سہرا ہمدار افادہ امیر کے عہد کے ہمدار افادہ سے بڑھ جاتا ہے۔ سواس تفاوت کا کوئی لحاظ نہیں کیا گیا۔ اگر کیا جاوے تو پھر متعدد دقیق مگر دلچسپ و مفید نتائج نکلیں گے جنکی تفصیل بخون

معتد بہ طوالت ترک کی جاتی ہے لیکن حق کا استخراج کچھ دشوار نہیں۔ شائق ناظرین اگر چاہیں تو خود غور کر کے ایسے نتائج اخذ کر سکتے ہیں۔ کم از کم اس نکتہ کا خیال رکھنا ضروری ہے اسکو نظر انداز کر سنے سے حالات واقعی اور سائنس علمی میں بُعد بلکہ تضاد پیدا ہو جاوے تو عجب نہیں علم المعیشت بالخاصہ وسعت نظر کا خواستگار ہے۔ گریہ وہ سہولت کم کر دے لیکن اس سے صحت میں ضرورت قابل قدر اضافہ ہوگا۔

صرف المعیشت علم المعیشت میں ایک نازک مسئلہ شمار ہوتا ہے۔ اس سے قبل بھی اس کا ذکر آچکا ہے۔ یہاں پراس کے متعلق تازہ ترین تحقیقات کا حاصل مختصر اور سیدھے سادھے طور پر پیش کر دیا گیا ہے۔ خیال کیا جاتا ہے کہ آئندہ اس مسئلہ کو روز افزوں توجہ حاصل ہوگی اور علم المعیشت کی ترقی کے واسطے ابھی اس شعبہ میں بہت کچھ گنجائش باقی ہے۔

(۴) اس سے قبل افادہ کا مفہوم اسکی قسمیں مثلاً افادہ ختم و افادہ کلی اور نیز تو اینم اتہ تکثیر افادہ و تقلیل افادہ۔ بیان ہو چکے ہیں۔ یہاں یہ واضح کرنا مقصود ہے کہ افادہ کلی کی مقدار کیونکر بڑھتی ہے۔ اس کا اضافہ کس کس طرح ممکن ہے۔ انگریزی میں تو افادہ کلی کی سب سے بڑی قابل حصول مقدار کا ایک حد لگانا نام رائج ہے۔ لیکن ہم کوئی نئی اصلاح بڑھانے کے بجائے اس کو افادہ اتم سے تعبیر کرنا بہتر سمجھتے ہیں پس افادہ اتم سے افادہ کلی کی وہ بڑی سے بڑی مقدار مراد ہے جو کسی چیز سے حاصل ہو سکے۔

جوابجا یہ بھی واضح ہو چکا ہے کہ مبادلہ یا خرید و فروخت سے ہر فریق کے افادہ کلی میں کیونکر اضافہ ہوتا ہے مثلاً جبکہ دو شخص آپس میں گھوڑے اور سائیکل کا مبادلہ کریں تو صاف ظاہر ہے کہ ہر فریق کی نظریں دوسرے کی چیز کا افادہ بڑھا ہوا ہے۔ گھوڑا دینے والے کو سائیکل میں زیادہ افادہ نظر آتا ہے اور سائیکل دینے والے کو گھوڑے میں اگر ایسا نہوتا تو مبادلہ ہی کیوں عمل میں آتا۔ پس مبادلہ سے قبل ان دو چیزوں کا جو افادہ کلی تھا بعد

حصہ پنجم

مبادلہ وہ ضرورتاً بہت ٹھہ گیا۔ چنانچہ یہ ایک مسلمہ معاشی مسئلہ ہے کہ مبادلہ سے استیاء و تنیہ کے افادہ کلی کی مقدار میں ٹھہ جاتی ہیں اگر سیدھے سادھے مبادلہ کی بجائے خرید و فروخت کو لیجئے تو مبادلہ میں اس کے توسل ہونے سے اس کی اس خاصیت میں کوئی فرق نہیں پڑتا۔ صرف عمل دریاہ جمیدہ ہو جاتا ہے۔ یعنی براہ راست چیزیں لینے دیے کے بجائے زر کے وسیلے سے ان کو لیتے دیتے ہیں اور خرید و فروخت میں بھی ہر مریض کا افادہ کلی اس طرح ٹھہتا ہے جیسے کہ مبادلہ میں۔

افادہ کلی کے اصابہ کا طریق تو دریافت ہو گیا کہ وہ مبادلہ ہے۔ اس تحقیق طلب یہ ہے کہ فریقین میں سے ہر ایک کو افادہ اتم کیونکر حاصل ہوتا ہے اور کس حالت میں فریقین کے افادہ کلی کی مجموعی مقدار سب سے بڑی رہیگی جو کہ بدرجہ اولیٰ افادہ اتم کہلانے کی مستحق ہوگی۔ گویا افادہ اتم کے دو مفہوم ہونے لگے کسی ایک فریق کے افادہ کلی کی سب سے بڑی مقدار یا ہر دو فریق کے افادہ کلی کی سب سے بڑی مجموعی مقدار افادہ اتم حسب موقع ہر دو مفہوم میں استعمال ہوا ہے۔ لیکن ہر جگہ مفہوم مقصود واضح کر دیا گیا ہے۔ ہر دو مفہوم کا فرق ظاہر کرنے کے علاوہ ہمیں پر یہ بتا دینا بھی بر محل ہوگا کہ اس بحث کا اصل مقصود آخر الذکر افادہ اتم ہے۔ یعنی ہر دو فریق کے افادہ کلی کی سب سے بڑی مجموعی مقدار۔

فرض کرو لوگ صد کے نرخ سے صرف ہزار چوبیس خریدنے پر آمادہ ہوں۔ اس سے زیادہ نہیں تو غالباً ان میں سے بہت سی چیزوں کا افادہ خریداروں کی نظر میں صد سے زیادہ ہوگا۔ افادہ کی یہ زیادہ مقدار نفع المصرف کہلائیگی۔ بعض کا افادہ صد کے مساوی بھی ہو تو عجیب نہیں۔ اس افادہ کو افادہ مختتم سے تعبیر کرتے ہیں۔ لیکن لوگ جو ہزار سے زیادہ چیزیں نہیں خریدتے تو معلوم ہوا کہ ہزار کے بعد والی چیزوں کا افادہ قانون تقلیل افادہ کے بموجب ان کی نظر میں صد سے کم ہے۔ گویا ہزار چیزیں خریدنے سے حسب مقدار افادہ



حصہ

حاصل ہوا۔ وہ افادہ کی سبب سے بڑی قابل الحصول مقدار ہے۔ اصطلاحاً ہزار چیزوں کا  
 افادہ۔ افادہ اتم کہلائیگا۔ ہزار کے بعد کوئی چیز بہ نرخ صرف خریدنے سے افادہ کی موجودہ مقدار  
 میں اضافہ ہونے کے بجائے اُلٹی تخفیف ہوگی۔ اور یہی وجہ ہے کہ وہ ہزار پر خریداری بند  
 کر دیتے ہیں اصطلاحی زبان میں اس واقع کو مختصر کیاں کر سکتے ہیں کہ لوگ افادہ اتم  
 کی حد تک چیزوں کی خریداری پسند کرتے ہیں اور اسی حد کا اصطلاحی نام افادہ ختم ہے۔ اب  
 اگر فروشدندے ہی صرف ایک ہزار چیزیں صرف کے نرخ سے فروخت کرنے کو تیار ہوں یعنی  
 ان کو بھی اسی مقدار کی فروخت سے افادہ اتم حاصل ہو تو یہ حالت اصطلاحاً توازن طلب  
 ورسد کہلائیگی اور فریقین کے افادوں کی مجموعی مقدار سب قابل الحصول مقداروں سے  
 بڑھی رہے گی۔ کیونکہ اگر فروشدندے ہزار سے کم مثلاً صرف ۸ سو چیزیں فروخت کرنے پر  
 رضامند ہوتے تو اس کو تو افادہ اتم حاصل ہو جاتا۔ لیکن خریداروں کو حاصل نہوتا کیونکہ وہ ہزار  
 چیزیں خریدنا چاہتے تھے اور ۲۰۰ چیزوں کے افادہ سے وہ محروم رہتے۔ اسکے برعکس اگر  
 فروشدندے ہزار سے زیادہ مثلاً ۱۲ سو چیزیں فروخت کرنے کے خواہشمند ہوتے تو خریداروں  
 کو تو ایک ہزار خریدنے سے افادہ اتم حاصل ہو جاتا۔ لیکن فروشدندے ۲ سو کے افادہ سے  
 محروم رہتے۔ حاصل کلام یہ کہ توازن طلب ورسد کی حالت میں تو ہر دو فریق کو افادہ اتم حاصل  
 ہو جاتا ہے اور لندن کی مجموعی مقدار سب سے زیادہ رہتی ہے اور بدرجہ اولیٰ افادہ اتم  
 کہلاتی ہے اور عدم توازن کی حالت میں کسی ایک فریق کو افادہ اتم حاصل ہوتا ہے اور دوسرے  
 کو نہیں۔ اس لیے مجموعی مقدار گھٹی رہتی ہے پس اب اس معاشی مقولہ کا سمجھنا دشوار نہوگا کہ توازن  
 طلب ورسد کی حالت میں افادہ اتم حاصل ہوتا ہے۔ دوسری حالت میں حاصل نہیں ہو سکتا۔  
 واضح ہو کہ اسی مقولہ میں افادہ اتم میں فریقین کے افادوں کا مجموعہ شمار کیا جاتا ہے صرف کسی ایک  
 فریق کے افادہ اتم سے بحث نہیں۔

واقعہ یہ ہے کہ جب تک قیمت طلب قیمت رسد سے ٹھہری رہتی ہے۔ خریدہ و فروخت جاری رہتی  
ہے۔ حتیٰ کہ یہ دونوں قیمتیں برابر آئیں۔ فروندے کو زیادہ سے زیادہ قیمت خریدار پسندیں اور  
حکم از کم قیمت فروشنده سے لے سکیں وہ مقدار سادی ہوں اسکے بعد اگر قیمت طلب قیمت  
رسد سے گھٹی تو لازماً خریداری بند ہو جاوے گی۔ اب اگر وہ زیادہ سے زیادہ مقدار میں  
اس قیمت پر فریقین خریدنا اور فروخت کرنا چاہیں سادی ہو جائیں تو یہی حالت توازن طلب  
درسد سمجھنی چاہئے اور جبکہ ایک ہی زیادہ سے زیادہ مقدار کی قیمت طلب قیمت رسد بھی مساوی  
ہو جائیں تو فریقین میں ہر ایک کو افادہ اتم حاصل ہوگا اور انکی مجموعی مقدار بدرجہ اولیٰ افادہ اتم  
شمار ہوگی اور یہی آخر لاکر افادہ اتم اس بحث کا مقصود ہے۔

حکم لوگوں کو کاروبار میں کمال آزادی حاصل ہو جیسی کہ تاج کل ہے۔ جو چیز چاہیں اور جس قیمت  
پر چاہیں خرید و فروخت کریں۔ تو بیشک توازن طلب درسد کی حالت میں فریقین کو جب قدر افادہ ملی  
حاصل ہوتا ہے وہی افادہ اتم ہے اس خاص حالت میں یہ معاشی مقولہ بالکل بجا اور درست ہے  
لیکن وسعت نظر سے کام لیا جاوے تو معلوم ہوگا کہ اگر اس آزادی کو بخشی یا جبراً چند اصول کا پابند  
بنادیا جاوے تو توازن طلب درسد سے جب قدر افادہ ملی حاصل ہوتا ہے اس سے بھی زیادہ افادہ  
اتم حاصل ہونا ممکن ہے۔ البتہ یہ سوال کہ مجوزہ طریق پر عمل درآمد کمانکت ممکن اور قرین مصلحت ہی اس کا  
جواب آسان نہیں اور نہ اس بحث کو پھیرنے کا یہاں موقع صرف مجوزہ طریق کا ایک خاکہ پیش کرتے ہیں  
اور ساتھ ہی ساتھ یہ بھی جتانے دیتے ہیں کہ اس پر عمل درآمد کرنے میں اور بھی بہت سے یہلو پیش نظر  
رہنے ضروری ہیں جن کی طویل تفصیل اکثر ک اور زالیات کے مباحث میں تلاش کرنی چاہئے۔

اول توازن طلب درسد کو ایسے بفرق کیجئے کہ ہر ازخیر میں اور صرف ہزار صر کے فرق سے  
خرید و فروخت ہو سکیں۔ اب اگر کسی وجہ سے ان بیرونی کی طلب تغیر پذیر ہے یعنی انکی  
قیمت میں طویل اقامت ہونے سے یہی طلب میں کوئی قابل لحاظ کمی واقع نہو۔ اگر حسنہ یہ اور

خوش حال ہیں اور چیزیں بنانے والے غریب لوگ ہیں اور وہ متفق ہو کر چیزوں کی قیمت طے کر دیں تو توازن درہم برہم ہو جائیگا۔ کیونکہ نئی شرح سے لوگ غالباً نو سو سے زیادہ چیزیں نہ خریدیں گے اور بنانے والے بارہ سو تک فروخت کرنے پر آمادہ ہوں گے لیکن یہ جو جدید نو سو روپیہ خوش حال خریداروں کی جیب سے ٹکڑا کر غریب فروشنندوں کے ہاتھ آئیں گے۔ ان کے افادہ میں زمین آسمان کا فرق پڑ جائیگا۔ ایک روپیہ کا جو افادہ میر کی نظر میں ہوگا غریب کو اُس کا چند در چند نظر آئیگا۔ گویا یہ نو سو روپیہ غریب لوگوں میں بٹکر امیروں کے معیار سے کئی ہزار روپیہ کی برابر افادہ دینگے۔ خصوصاً اگر پیداوار قانون تقبیل حاصل کی پرو ہوئی تو ہزار کے بجائے نو سو چیزیں بننے سے مصارف میں کمی آکر فروشنندوں کو نو سو کے علاوہ کچھ اور بھی بچت ہو سکے گی۔ قانون تکثیر حاصل کی صورت میں نتیجہ برعکس ہوگا یعنی اضافہ مصارف کی بدولت بچت نو سو سے بھی کم رہے گی۔ چاہل کلام یہ کہ اگر چیزیں بنانے والے غریب لوگ ہوں اور خریدار امیر اور چیزوں کی طلب غیر تغیر پذیر ہو تو قیمتیں اضافہ ہونے سے خواہ طلب و رسد کا توازن فاسد ہو جائے لیکن فریقین کے افادہ کی مجموعی مقدار بڑھ جاوے گی۔ اسکے برعکس اگر فروشدے خوش حال ہیں اور خریدار غریب اور فریق اول بلا لحاظ توازن طلب و رسد کے اپنا نقصان کر کے بھی چیزیں انڈاں فروخت کرے تو فریقین کے افادہ کی مجموعی مقدار ضرور بڑھ جاوے گی۔ قیمت ٹھٹھنے سے طلب کم و بیش ضرور بڑھے گی۔ اب اگر پیداوار قانون تقبیل حاصل کی پابند ہے تو فروشنندوں کو سخت دقت کا سامنا ہوگا۔ ایک طرف تو قیمت گھٹی اور دوسری طرف مصارف بڑھ گئے۔ لیکن اگر قانون تکثیر حاصل کا دور دورہ ہوا تو پھر کیا کتنا تخفیف قیمت سے اگر فروشنندوں کو کچھ نقصان بھی برداشت کرنا پڑے تو تخفیف مصارف اُس کی کم و بیش تلافی کرتی رہے گی۔ امیر فروشدے کو کم خسارہ اٹھائیں گے لیکن غریب خریدار بالامال ہو جائیں گے۔ اسٹراک کا ایک اساسی

اُصول ہے کہ اگر امرا کی دولت غربا میں تقسیم کر دی جاوے تو مجموعی افادہ کی مقدار بہت حد تک بڑھ سکتی ہے اسی انتقال دولت کی دو شکلیں اوپر بیان ہوئیں اور اسی اصول کے مطابق مجموعی افادہ میں اضافہ ہوگا۔

اب آرا دی خرید و فروخت کو لیجئے۔ اگر لوگ خود خیال کر کے یا کسی قانون کی مجبوری سے اپنی دولت اس طرح پر صرف کریں کہ غریب لوگوں کی آمدنی میں اضافہ ہو تو اس صورت میں دولت کا مجموعی افادہ بہت بڑھ جائیگا لیکن اگر صرف دولت سے امیر طبقے کی آمدنی میں اس قدر بلکہ اُس سے زیادہ بھی اضافہ ہو تو افادہ کا مجموعہ اول الذکر مجموعہ سے ضرور کم ہوگا امیر آدمی کو عہدہ ملنے سے اتنی خوشی نہیں ہوتی جتنی کہ غریب کو ایک آنہ ملنے سے یعنی غریب کو ایک آنہ دینے سے جس قدر افادہ بڑھتا ہے امیر کو عہدہ دینے سے نہیں بڑھتا۔ اکثر رحم دل لوگ جہان تک ممکن ہوتا ہے حاصل خیال کر کے غریب مزدور سے کام کراتے ہیں۔ عویب دکان دار سے سامان خریدتے ہیں۔

افادہ اتم بڑھانے کی جو دو صورتیں اوپر بیان ہوئیں۔ ان میں ایک گروہ خوش حال و مرض کیا گیا اور دوسرا غریب لیکن اگر سب لوگوں کی مالی حالت یکساں مان لی جائے تب بھی افادہ اتم کے اضافہ کی دو صورتیں قابل توجہ ہیں۔

جو لوگ ایسی چیزیں خریدتے ہیں جنکی پیداوار قانونِ تقلیلِ حاصل کی تابع ہے وہ اسکی طلب بڑھا کر اسکو گراں بناتے ہیں۔ گویا سب کی آمدنی کے افادہ کی مقدار گھٹاتے ہیں۔ اُسکے برعکس جو لوگ قانونِ تکثیرِ حاصل کی پیروی چیزیں خریدتے ہیں وہ ان کی طلب بڑھا کر قیمت گھٹاتے اور سب کی آمدنی کے افادہ میں اضافہ کر دیتے ہیں گویا ہم اپنی دولت صرف کر کے چیزوں کی گرامی دانمانی بڑھا سکتے ہیں اور عوام کی دولت کا افادہ گھٹانا بڑھانا بہت کچھ افراد کی خرید و فروخت پر منحصر ہے۔ جہان تک ہو سکے اول قسم کی چیزوں سے دست کس رہنا چاہئے

حصہ پنجم اور قسم دوم کو صرف میں لانا چاہیئے۔ اس میں سب کا فائدہ ہے۔

اگر عوام مذکورہ بالا ہدایت پر کاربند ہوں تو سرکار اُن کو ایک حد تک کاربند بنا کر افادہ میں معقول اضافہ کر سکتی ہے۔ طریق یہ ہے کہ قانون قبل جمل والی چیزوں پر ٹیکس محصول قائم کر دے اور قانون کثیر جمل والی چیزوں کو مالی امداد دے۔ بقیہ المصروف کی بچت میں داخل ہو چکا ہے کہ عوام کے حق میں بحیثیت مجموعی یہ ترکیب مفید ہوگی۔

واضح ہو کہ عوام کے افادہ کی مجموعی مقدار بڑھانے کی جو تجاویز ادیر بیان کی گئیں وہ از حد سادہ ہیں۔ ان کو پیش کر کے کا مطلب صرف یہ ہے کہ افادہ اتم جیسے اہم مسئلہ پر خیالات دور کرنے کی راہیں سوچ جائیں۔ ایسی تجاویز کو قابل عمل بنانا گو رکھ دھندے سلجھانے اور بھول بھلیوں کا پتہ لگانے سے کم نہیں۔ مالیات اور اشتراک کی میسوں ضخیم ضخیم کتابیں اس قسم کی تجاویز اور اُن کی نکتہ چینوں سے لبریز نہیں۔ گو اس مسئلہ کا کوئی قطعی حل دستور بلکہ محال ہے لیکن تحقیقات سے جن اصول کا پتہ لگا ہے۔ اُس پر عمل درآمد ہونے سے یقیناً عوام کو بہت کچھ فائدہ پہونچ رہا ہے۔ گو تشریح کی گنجائش نہ تھی لیکن کم از کم اس مسئلہ کا حوالہ دینا یہاں پر ضروری معلوم ہوا۔

میار  
ردگی

(۵) اس مسئلہ پر بھی از حد اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے کہ معاشی نقطہ نظر سے زندگی کا کون سا معیار بہتر ہے۔ آیا ہر کو چند سیدی سادگی ضروریات پر قناعت کرنا اچھا ہوگا یا دنیا کی نعمتوں اور تعیشات سے دل بھر کر لطف اٹھانا چاہیئے۔ حکما کے ایک طبقہ نے تو نفس پروری اور عشرت پرستی کو زندگی کی عرصہ فائیت قرار دیدیا اور دوسرے نے نفس کشی اور ریاضت کو زندگی کا اعلیٰ مقصد ٹھہرایا سچ پوچھئے تو یہ دونوں فرسے افراط و تفریط میں جا پھرنے والی بے شمار عیبات سے خلاء محض ہیں۔ کس کس پر ہنا بھی کفران نعمت ہے۔ امد تمام عمر تین پروری کی نذر کہ دینا اور بھی مگر ای ہے۔ دنیا کی لذتوں کا لطف اٹھانا اور پھر بھی نفس پر قابو نہ رکھنا گو مشکل ہے لیکن زندگی کا سب سے کامیاب طریق بھی ہے اور اسلام نے اپنے پیغمبر کی اس طریق کی ہدایت

کی ہے کسی زمانہ میں مسلمان ایک ہی وقت میں کپے دینا دار اور خدا پرست اور صاحب ثروت حصہ ہم اور فقیر متسکین اس طریق کی خوبیاں دیا پر ثابت کر بھی چکے ہیں۔ چنانچہ حضرت مولانا روم نے اس نکتہ کی یوں توضیح کی ہے۔

صییت دینا از حسد با غافل بدن

نے قماش و فقرہ و فرزند و زن

منہ ہی اور اخلاقی پہلو سے قطع نظر کر کے یہی طریق اعتدال معاشی نقطہ نظر سے اصولاً اور تجربہ بہترین ثبات ہو رہا ہے۔ اگر لوگ صرف چند مایحتاج زندگی پر قناعت کر بیٹھتے مثلاً سیدھا سادھا کھانا موٹا جھوٹا کپڑا چھوٹے اور کچے جھونپڑے تو سب کی حالت گویا موجودہ پس ماندہ قوموں کی سی ہوتی۔ یا یوں کہو کہ وہ اپنی صدیوں پہلی حالت پر قائم رہتے اور موجودہ ترقی کا دیکھنا نصیب نہوتا۔ جب لوگ تھوڑے پر قانع ہوتے تو پیدا بھی تھوڑا ہی کرتے اور ہر قسم کی قدرتی نعمتیں اور انسانی قوتیں یوں ہی بیکار پڑے پڑے ضائع ہو کر تھیں اور اگر انسان محض دولت پرستی اپنی زندگی کا مقصد قرار دے لیں، تب بھی تمدن اور معاشرت کی حالت ضرور بہتر ہو جائیگی۔ انسان بہت سی بے باخوبیوں سے غاری ہو جائیگا۔ اور ایسی زندگی خود اُس کے حتیٰ میں وبال جان بن جائیگی۔ یورپ اور امریکہ میں عشرت پرستی کا زور ہے۔ لوگوں نے خورد و نر زینت کے بجائے زینت پر اسے خورد و نر اپنا مسلک بنا رکھا ہے اور اُن کی زندگی کسی طرح پر بھی قابل رشک نظر نہیں آتی۔ اگر بے تعین دشوار ہے لیکن یہ تحقیق ہے کہ جسم قوم میں دولت کی قلت خون کی کمی ہے، اُن کی قلب اور کثرت دونوں مضرت رساں ہیں۔ دولت اس قدر چھوٹی چاہئے کہ لوگ اعلیٰ اخلاق و عبادت قائم کر کے زندگی کا طوطا کھائیں نہ دولت کو ترسیں نہ اُس میں ڈوبیں نہ اُس سے نفرت کریں نہ اُس کو پسندیں۔ دولت کے صحیح مصرف میں کوئی ہائی نہ کریں اور بیجا خرچ نہ کر سکیں۔ چھوٹے بول بول پر یہ شراب ادا دہائی جیسی آتش جہاں ہوز کے مشعل

حصہ پنجم کرنے پر صرف ہو تو ایسی دولت کے ہونے سے ہونا اچھا ہے۔

ہماری احتیاجات کے باہم مقابلہ جاری ہے یعنی وہ ایک دوسرے پر فوقیت حاصل کرتی رہتی ہیں۔ کوئی شخص بہت معمولی لباس پہنتا ہے لیکن کھانا بہت عمدہ کھاتا ہے کوئی عمدہ لباس کا شوقین ہے اور اُس کا کھانا بہت سادہ ہوتا ہے۔ کوئی شخص کھانے پینے میں بہت کم صرف کرتا ہے لیکن کسی خاص شوق کی چیز مثلاً کتابوں گھوڑوں عمارتوں یا رہا فہ عام کے کاموں پر دولت لٹاتا ہے۔ غرضیکہ ہر شخص اپنی چند در چند احتیاجات کے رفع کرنے میں بعض پر بہت زیادہ صرف کرنا پسند کرتا ہے اور بعض پر کم احتیاجات کے مراتب قرار دینے میں بہت احتیاط شرط ہے کیونکہ اس سے بچہ فائدہ اور مضرت پہنچنا ممکن ہے مثلاً لوگ خورد و نوش اور لباس و مکانات میں صرف بقدر ضرورت کر کے اشاعت تعلیم تحفظ صحت اور درستی اخلاق پر دل کھول کر دولت لٹا دیں تو ملک میں ترقی کے سرچشمہ جاری ہو جائیں اس کے برعکس اگر محض نمائش اور آرائش کی چیزوں پر لٹو دیں بیش قیمت خوراک لباس اور سامان پر اپنی کمائی ضائع کریں اور وسائل ترقی کی طرف سے بے خبر رہیں تو چند ہی روز بعد پچتا نا بھی عجب نہوگا۔ جو لوگ ہندوستان کے معیار زندگی میں ترقی دکھا کر آرائش و نمائش کو ثابت کرنا چاہتے ہیں اُن کو مراتب احتیاجات پر توجہ دلانا ضروری ہے عام مشاہدہ ہے کہ لوگ لباس اور سامان آرائش کے واسطے جو یورپ کے مصنوعات بکثرت خریدتے ہیں تو یہ مصارف دیگر احتیاجات کے رفع ہونے میں اکثر راجح ہوتے ہیں۔ حالانکہ وہ احتیاجات قابل فوقیت ہیں۔ اگر ہمارے نوجوان کو روٹا ہوا پیہ فینسی جرابوں رومال ٹائیوں خوشبو و اصالٹ اور جوتوں میں بہاؤ نہ کریں تو نہ صرف اُن کے بلکہ اُن کے خاندانوں کے بہت سے بگڑے کام بن جائیں۔ ہماری طالب علمانہ زندگی ہماری مالی حیثیت سے زیادہ بیش خراج ہے۔ اور اُس سے تعلیم کی اشد ضروری اشاعت میں بڑا ہرج ہو رہا ہے۔ ہمارے طالب علمانہ مفاد

میں کفایت کی صورت گنجائش موجود ہے اور اس اندوختہ کے واسطے بہت سے اعلیٰ مصروف منتظر حصہ ہم ہیں۔ یہی حال متوسط درجہ والوں کا ہے ہر شخص اپنے مصارف پر غور کرے۔ اکثر کو محسوس ہوگا کہ بحالت موجودہ احتیاجات کے مراتب قابلِ اعتراف ہیں اکثر اعلیٰ احتیاجات کو پس پشت الکر اور دو فلاح سے متاثر ہو کر ہم ادنیٰ خواہشات کی حدت گذاری میں مصروف ہیں تفصیل کی تو گنجائش نہیں لیکن مجملًا اتنا اشارہ ضروری ہے کہ بحالت موجودہ صحت کے بعد تعلیم کا نمبر ہونا چاہئے۔ اور ایسے مصارف جو صحت و اخلاق کو برباد کر رہے ہیں اور بد قسمتی سے روز افزوں تسلط پا رہے ہیں جلد سے جلد ترک کر دیے جاویں خصوصاً تمباکو اور شراب کے رواج کی روک تھام بہت عجلت طلب اور ضروری ہے اور ریائش جسمانی اور آرائش مکانات کے واسطے جو ولایتی مصنوعات خریدے جاتے ہیں وہ بھی ہماری مالی حالت کے لحاظ سے قبل از وقت میں ابھی ہموار فلاس ہے سمجھا چھٹا نا ہے جب مالی حالت متقل طور پر عمدہ ہو جائے تب ان چیزوں کا موقع اور لطف ہوگا۔ بحالت موجودہ تو ان کا استعمال گویا گھر بھونکنا مشا و کھنا ہے۔

واضح ہو کہ خرچ چلانے کے چار ذریعے ہو سکتے ہیں۔ یا تو انسان خود اپنی قوت بازو سے کافی روپیہ کمائے۔ یا اس کے پاس بزرگوں کا کچھ اندوختہ ہو یا وہ چوری کرے یا بھیک مانگے ہو ہونا اور ترقی پذیر قومیں۔ خاندان یا افراد خود پیدا کر کے زندگی کا لطف اٹھاتے ہیں ایسی حالت میں وہ عام ترقی کا بھی باعث بن جاتے ہیں اور اعلیٰ معیار زندگی ان کے واسطے ہر طرح پر مناسب اور موزوں ہے بہت بہت ناقابت اندیش لوگ خود تو کمائے سے رہے جو کہہ بزرگوں کا اندوختہ ملتا ہے اس کو بھی دوسروں کی دیکھا دیکھی چند روزہ عیش و عشرت کی خاطر خاک میں ملا کر مدتوں کے واسطے فلاس و نکبت میں گرفتار ہو جاتے ہیں۔ بہت سے لوگ جو یہ نہیں سمجھتے کہ جتنی چادر ہو اتنے ہی پیر پھیلانے چاہئیں خواہ آمدنی کم ہو لیکن انکے دل میں ہر چیز کا شوق ہو جن کو ہوتا ہے۔ ایسے لوگ بالآخر چوری پر اتر آتے ہیں خواہ وہ دھوکوں سے قرض



حصہ سہم لیں۔ یا رات کو قتب زنی کریں۔ یا دن دھاڑے عہدوں کی کرسیوں پر بیٹھ کر رشوت لیں اگر اپنی خواہشات کے غلام بننے کے بجائے اپنے نفس کو قابو میں رکھتے تو نہ دنیا میں اُس کی رسوائی ہوتی اور عاقبت میں اُنکو عذاب بھگتنا پڑتا۔ ایسی برطفت زندگی سے جو جواری کے سہارے بسر ہو ایمان داری کی سیدھی سادی غویبانہ زندگی ہزار درجہ بہتر ہے۔ گلی کوچہ بھیک مانگنا تو بہت سوا کو غار ہوتا ہے لیکن امرا و حکام کے خوشامدی مصاحب اور متوسلین اس غریب فقیر سے زیادہ دلیل میا خواہ فلاں سے تنگ آکر بھیک سے اپنا پیٹ پالتا ہو۔ وہ تو لاچار ہے اور اپنی بقا کی خاطر بھیک کی ذلت گوارا کرتا ہے لیکن اقل الذکر لوگ اکثر بھیک کے ٹاسٹنڈے مگر بے غیرت ہوتے ہیں۔ چاہتے تو اپنے قوت بازو سے آبرو کے ساتھ روزی کماتے لیکن تن آسانی کے ہاتھوں اُن کی غیرت سہرا نڈا نہ جاتی ہے اور خود داری کا بے بہا جوہر لڑاؤ نفسانی کی ندو سے پاش پاش ہو کر ہمیشہ کے واسطے آبرو کا کس ملا دیتا ہے حضرت شیخ سعدی کی ہدایت جو کہ غیرت سے لبریر ہے اس زمانہ میں بہت سوں کو عجیب معلوم ہوگی۔

بدست آہک تفتہ کر دن خمیر

بہ از دست بر سینہ پیش امیر

حاصل کلام یہ کہ لذت دنیا سے بھٹک اٹھائے جس مضائقہ نہیں بلکہ زندگی کا معاشی معیار اعلیٰ ہونا بھی ترقی کا خاص باعث اور اس کا لازمی نتیجہ ہے۔ بشرطیکہ تن پروری زندگی کے دیگر اعلیٰ مقاصد کو دل سے محو نہ کر دے عیش و عشرت و حزن اخلاق و صحت ہنوں سب احتیاجات حسب مراتب رفع ہوتی رہیں یہ نہیں کہ چند احتیاجات بدرجہ اعلیٰ پوری ہوں اور دیگر بدرجہ ادنیٰ جیسا کہ ہندوستان کے سفید پوشوں کا حال ہے اور سب سے بڑی شرط یہ بھی ہے کہ انسان بقدر خرچ کرے اُس سے زیادہ کمائے بھی۔ حقیقی خوش حالی کی علامت یہ ہے کہ زندگی کا معیار اعلیٰ رکھنے پر بھی لوگ اپنی آمدنی میں سے نہیں اٹھا کر رکھتے بلکہ ہر روز بڑھتی چلتی ہوئی

میں ملا کر ایسی مہذب یا غیر مہذب طور پر چوری کر کے یا بھیک مانگ کر اگر چند روزہ لطف اٹھایا تو  
بھگد اور غیرت مندوں کی نظر میں وہ فائدہ کشی سے بدتر ہے اور ایسے لوگوں کا احکام اکثر عجز تک  
ہوتا ہے۔ خواب مولوی محمد اسماعیل صاحب کی نصیحت کس قدر سادہ مگر پر مہنی ہے **شعر**  
مٹے خشک روٹی جو آزاد رہ کر

تو وہ خوف و ذلت کے حلوے سی بہتر

اکثر لوگ ہندوستان میں ولایتی عطر۔ صابون۔ ٹائی۔ کالر۔ فیمنی جراب و چھڑی۔ رومال۔  
عینک۔ یوگرٹ اور شراب جیسی تعیشات کی حرصت بڑھتی دکھ کر۔ خوش اور مطمئن ہوتے ہیں ایسے  
معیار زندگی کے اٹھنے ہوئے کو خوش حالی کے ثبوت میں پیش کرتے ہیں۔ حالانکہ وہ دیکھتے ہیں کہ اس  
معیار زندگی کے ہاتھوں ملک و جائیداد فرق و نیلام ہو رہی ہیں چوری اور بھیک عجب عجب بھیس بدل کر  
ہر طرف رول چ پار ہے ہیں۔ اخلاق مائل بہ پستی ہیں اور ترقی کے سرچشمے اوسے ٹمسد و دھو تھاتے  
ہیں ہمارا خیال ہے کہ ہندوستان کا موجودہ معیار زندگی باوجود دیگر ممالک سے مقابلہ اتنی ہونے  
یہاں کی مالی حالت پر بڑا بار ہے۔ اسکی مثال بعینہ اس جام شراب کی سی جو چند لمحوں کے سُرور  
کی خاطر کوئی جیب خالی کر کے خریدے اور جس کا خارب بالآخر اس کو بدتر جہانم کی گردے مکس ہے  
کہ خدا وہ دس بھی لاسے جبکہ ہم کو صحیح مفہوم کے مطابق خوش خالی نصیب ہوا اور تب ہی معیار زندگی  
بلنس کو نیک لطف ہے۔ ابھی ہم کو بہت کچھ محنت اور صرف کر کے ملک میں تعلیم پھیلاتا ہے۔  
صنعت و حرفت بنھانا ہے ایسے عظیم اشان کام پیش ہوتے ہوئے ہم کو تن آسانی کا موقع کیونکر  
مل سکتا ہے۔ ابھی ہمارے ترقی کا کھیت بونا ہے فصل کاٹنے کا کیا ذکر ہے۔ اسوقت ہر کسی کو لازم ہے  
کہ مال اندیشی سے کام لیکر اپنی احتیاجات کے مراتب پر غور کرے اور اپنے خرچ کی تدوین کو  
جاسنچے قرضہ حساب نہیں اکثر بجا اور خلاف مصلحت اخراجات نظر پڑیں گے ضبط ہے کام سیکر  
ان کو طے پڑے بلکہ غمگین رہے۔ اور جو کچھ پس انداز ہوا اسکو بہتر احتیاجات کے نفع کرنے میں مشر

کرے۔ ایک دن آئیگا کہ دولت ملک میں اس طرح بڑھے گی جیسے کھیت میں علف اگتا ہے۔ دشت میں پھل آتے ہیں۔ سب ترقی یافتہ ملک اسی راہ پر چلکر منزل مقصود تک پہنچے ہیں۔ جاپان کی مثال ہماری آنکھوں کے سامنے موجود ہے اور جب ہندوستان کو بھی یہ دن دکھائیگا تو ہم یا ہماری آیندہ نسلیں دوسرے ملک والوں کی طرح زندگی کا لطف اٹھا دیں گی۔

ہماری قطعی رائے ہے کہ ہندوستان میں بہت سی یقینات کا استعمال قبل از وقت لہذا برباد کن ہے۔ یہ کیسے ممکن ہے کہ دوسرے ملکوں کی مانند محنت اور بچ کر کے ذرائع پیداوار بڑھائے بغیر ان کا لطف اٹھالیں یعنی کھیت بونے بغیر فصل کاٹیں۔ درخت لگائے بغیر پھل پالیں۔ ابھی ہم کو از حد محنت و خرچ طلب اہتمام درپیش ہے تعلیم پھیلانا ہے صنعت و حرفت میں دوبارہ جان ڈالنا ہے اور مہذب زندگی کے دیگر شعبوں کو اصلاح اور ترقی دینا ہے۔ یقینات سے لطف اٹھانے کے واسطے اس وقت نہ ہمارے پہلو میں دل ہونا چاہئے اور نہ ہمارے پاس وقت اور روپیہ ہے۔ ہم کو تو ایثار اور جفاکشی کی کھٹن منزل درپیش ہے اور منزل مقصود تک پہنچنے کا صرف یہی ایک راستہ بھی ہے۔ ترقی پذیر اور ہونہار قوموں کی زندگی کا عالی مرحوم نے جو سادہ مگر پراثر خاکہ کھینچا ہے اور ہم کو جو دوسو ذی سے ہدایت کی ہے اس کو ہیاں پیش کرنا بے محل نہوگا۔ ولہ

سنتے ہو حاضرین صدر نشین	سنتے ہو سامعین باتمکین
بندہ قوم آنکے ہیں زن و مرد	جو ہیں دنیا میں قوم کے ہمدرد
قوم کی میں بناؤں اسکو سپر	باپ کی ہے دعا یہ بہر سپر
قوم پر سے نشانہ ہوا ولا د	ماں خدا سے یہ مانگتی ہے مراد
تو اگر مال دے تو میں دوں جاں	بھائی آپس میں کرتے ہیں چال
خواہ اس میں سفر ہو خواہ مقام	قوم کی خاطر ان کے ہیں سب کام

سینکڑوں گل ٹیخ اور مہ پارے      لاڈلے ماں کے باپ کے پیارے  
 جان اپنی لئے ہستی ملی      کرتے پھرتے ہیں بجز و بر کے سفر  
 گو سفر میں اٹھائے سچ کمال      کرو یا پدر وطن کو اپنے نہال  
 اہل ہمت کما کے لاتے ہیں      ہموطن فائدے اٹھاتے ہیں  
 کہیں ہوتے ہیں مدرسے جاری      دخل اور خراج جنکے ہیں بھاری  
 اور کہیں ہوتے ہیں کلب قائم      بحث حکمت و ادب و تائیم  
 نت سے کھلتے ہیں دوا خانے      بنیتے ہیں سینکڑوں شفا خانے  
 ہیں اب اُن کے گواہ حب وطن      درود یواریں ولسن  
 کیئے دنیا کا جن کو باغ جنان      ہے فرانس آج یا ہے انگلستان  
 کام ہیں سب بشر کے ہم وطنو!      تم سے بھی ہو سکیں تو مرد بنو  
 چھوڑو افسردگی کو جوش میں آؤ      بس بہت سوئے اُتھو ہوش میں آؤ  
 قافلے تم سے بڑھ گئے کوسوں      رہے جاتے ہو سب پیچھے کیوں؟  
 قافلوں سے اگر ملاحپا ہو      ملک اور قوم کا بھلا چاہو  
 گورہا چاہتے ہو عزت سے      بھائیوں کو کالو ذلت سے  
 کہتے بھائی تمہارے ہیں نادار      زندگی سے ہے جن کا دل بیزار  
 نوکروں کی تمہارے جو ہے غذا      اُن کو وہ خواب میں نہیں ملتا  
 جہن پہ تم جو تیوں سے پھرتے ہو      واں میسر نہیں وہ اوڑھنے کو  
 کھاؤ تو پہلے خوشبرآں کی      جن پہ پتا ہے نیستی کی پڑی  
 پہنچو تو پہلے بھائیوں کو پنتاؤ      مکہ ہے آترن تمہاری جن کا بتاؤ  
 ایک قافلے کے سب ہیں برگ و ثمر      نہ کوئی انہیں خشک اور کوئی تر

حصہ عم

اُن کی عزت تمہاری عزت ہے      اُن کی ذلت تمہاری ذلت ہے  
 قوم کا بتدل ہے جو انسان      بے حقیقت ہے گرچہ ہے سلطان  
 قوم دنیا میں جس کی ہے ممتاز      ہے فقیری میں بھی وہ باعزاز  
 عزت قوم چاہتے ہو اگر      جا کے پھیلاؤ ان میں علم و ہنر  
 ذات کا فخر اور نسب کا عشہ ور      اُٹھ گئے اب جہاں سے یہ دستور  
 قوم کی عزت اب ہنر سے ہے      علم سے یا کہ سیم و ر سے ہے  
 کوئی دس میں وہ دور آئے گا      بے ہنر بھیک تک نہ پاسے گا  
 نہ رہیں گے سدا یہی دن رات      یاد رکھنا ہماری آج کی بات

گر نہیں سنئے قول حالی کا

پھر نہ کہنا کہ کوئی کنت تھا

المختصر یہ وقت ملک میں علم و ہنر صفت و حرمت۔ بیداری اور آزادی پھیلائے کا ہے  
 اور ان کاموں میں جتنی بھی صرف کیا جاوے کم ہے۔ تن پروری اور عشرت پرستی ہمارے  
 حق میں سم قاتل کا حکم رکھتی ہے۔ البتہ جب خدایہ سب کام پورے کرادے گا تو ہمارا ملک  
 بھی رشک جنان بن جائیگا۔ اور اس وقت معیار زندگی بلند کرنے کا بھی موقع اور لطف ہوگا۔  
 ہمارے ہم پر لازم ہے کہ نہایت ایشارے کے ساتھ از حد سادہ طور پر زندگی بسر کر کے جو کچھ بن پڑے  
 ملک کی خدمت میں بے دریغ صرف کریں۔ خدا کا شکر ہے کہ کچھ روز فیشن کا بھوت سر پر سوار  
 رہنے کے بعد براہِ جان وطن میں سادہ زندگی اور عالی صوبگی کا مبارک رجحان پیدا ہو چلا ہے  
 اتم زود فرو۔

(۶) چونکہ یہ کتاب بالخصوص ملک و ستانی ناظرین کے واسطے مختصر ہے اس لیے اس کی  
 بحث کے تحت میں ہندوستان کی ماضی حالت کو بھی مختصراً ذکر کر چکا ہوں ہے اور کچھ دیگر کچھ

سلسلہ

آناوی

کے بغیر نہیں رہا جاتا۔ مختصراً ابھی بتایا جا چکا ہے کہ معیار زندگی کا بلند ہونا ترقی کا باعث بھی ہے اور نتیجہ بھی۔ خواہ مخواہ معیار زندگی پست رکھنا گویا ترقی سے دست بردار ہونا ہے۔ لیکن ہندوستان کی موجودہ حالت کے لحاظ سے یہاں معیار زندگی بڑھانا قبل از وقت نظر آتا ہے اور اس سے وسائل ترقی اُٹنے مسدود ہونے کا اندیشہ ہے۔ لیکن یورپ اور امریکہ میں زندگی کا معیار بہت بلند ہو چکا ہے اور ہو رہا ہے جو چیزیں کبھی امر کے تقیسات میں شمار ہوتی تھیں وہ اب غربا کی ضروریات میں داخل ہیں دوسرے ممالک بھی اپنی اپنی بساط کے موافق افریقہ، دولت کی کوشش میں سرگرم ہیں۔ علم کے زور سے قدرت کے مادی خزانے معمول کھول کر زندگی کو پُر لطف بنانا۔ تہذیب جدید کا یہ عالمگیر رجحان نظر آ رہا ہے۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ آیا مرفہ الحالی کی کوئی حد بھی ہے۔ آبادی اور وسائل پیداوار یا الفاظ دیگر طلب و رسد دولت کا موازنہ کرنے پر کیا حکم قرین قیاس معلوم ہوتا ہے۔ آیا جتنی دولت انسان دولت چاہے گا پیدا کرنا رہے گا۔ یا پیداوار محدود ہے اور کبھی ایسی نوبت بھی آئیگی کہ انسان کو بوجہ قلت پیداوار اپنی ضروریات روکنی اور گھٹانی پڑیگی۔ یہ سوال اصطلاحاً مسئلہ آبادی کہلاتا ہے اور معیشت کے ایک مشہور عالم مالتھس نے اس سے خاص طور پر بحث کی ہے۔ اس مسئلہ کے متعلق جدید ترین تحقیقات کا مختصر خلاصہ ذیل میں پیش کرتے ہیں۔

ہماری اکثر ضروریات براہ راست یا بالواسطہ زمین سے حاصل ہوتی ہیں۔ زمین کی مقدار محدود ہے۔ اور اُس کی پیداواری قانون تقصیل حاصل کی بنا پر آدمی سے آدمی پیدا ہوتا ہے اور جس سرعت سے اُس میں زندگی آبادی ترقی کر سکتی ہے زمین کی پیداوار کو اُس کا ساتھ دینا ضروری ہے یعنی انتہائی ہے کہ کچھ عرصہ بعد آبادی استفادہ بڑھ جائیگی کہ سب کے واسطے زمین کافی ضروریات پیدا کر کے گی۔ اور اس وقت بڑی وقت کا سامنا ہو گا۔ گوشتیہ چار صدی تک کے ایک عرصہ میں زمین کی پیداوار میں اضافہ ہو گیا اور زمین پر زمین کے جتنے ضروریات پیدا کر کے گی۔ اور اس وقت بڑی وقت کا سامنا ہو گا۔ گوشتیہ چار صدی

دوسری طرف ریل اور دغانی جہازوں کی ایجاد کی بدولت دور دراز سفر میں بے حد سہولت ہو گئی۔ قدیم ممالک کے لوگ نئے نئے ملکوں میں جا کر آباد ہونے شروع ہوئے اور ان ممالک کی پیداوار قدیم ملکوں میں آسنے لگی۔ جدید مقامات دریافت ہونے اور دور آقاوہ ممالک کے درمیان آمد و رفت کے سہل ذرائع قائم ہونے سے عرصہ کے واسطے آبادی کا مسئلہ حسب دلخواہ طے ہو گیا اور یہ خطہ کہ آبادی از حد بڑھ جانے کی وجہ سے ضروریات دستیاب ہونی دشوار ہونگی مدت تک پیش نہیں آسکتا۔ لیکن آئندہ نئے نئے ممالک دریافت ہونے کی بہت کم امید باقی ہے۔ چھوٹے چھوٹے خزیروں میں تو لیں در نہ غالباً امریکہ یا آسٹریلیا جیسا کوئی بڑا عظمیٰ اب نامعلوم نہیں رہا۔ گویا زمین کے رقبہ میں اب کوئی بڑا اضافہ نہ ہو سکیگا ایجادات بھی مدتائے کمال کو پہنچ چکیں اور اگر ان کا سلسلہ جاری رہا بھی تو جیسا انقلاب دغانی انجن نے کر دکھایا آئندہ ایسا ہونا دشوار ہے پس معلوم ہوتا ہے کہ جو خطہ اور اندیشہ مسئلہ آبادی میں مصمر ہے یعنی ضروریات دستیاب ہونا وہ صرف ملوثی ہو گیا ہے۔ ہمیشہ کے واسطے رفع نہیں ہوا۔ اور اب نہیں تو ہزار سال بعد اس کا وقوع ممکن ہے۔ اگر سچ پوچھے تو مستقبل بعید کے متعلق رائے قائم کرنا اندھیرے میں تیر چلنا ہے۔ خدا ہی جانتا ہے کہ اب سے پانچ سو یا ہزار سال دنیا کو کیا صورتیں پیش آئیں گی لیکن قرائن سے معلوم ہوتا ہے کہ غالباً آبادی کہی اس قدر نہ بڑھے گی کہ ضروریات ملنے میں دقت ہو اور فزونی آبادی پر جو خاص خاص کار گر بندشیں قائم ہیں وہ حسب ذیل ہیں۔

۱۔ دو لقمند طبقوں میں بچے کم پیدا ہوتے ہیں۔ غالباً تعیشتات کا اثر مختصر رہتا ہے آبادی کے اضافہ میں غریب اور متوسط الحال لوگوں کا سہا پہ سے بڑا حصہ ہے۔ ہوا قعات سے پتہ چلتا ہے کہ دو لقمندی پھیلنے سے اضافہ آبادی کی رفتار مدہم ہو جاتی ہے۔

۲۔ تعلیم کا علل بھی دو لقمندی کا سنا ہے۔ دغانی محنت کی کثرت سے تنہا فی خواہشات

ضعیف ہو جاتی ہیں۔ اور تعلیم یافتہ فرقہ کی ایک جماعت کو شادی سے رغبت ہی نہیں ہوتی حصہ پنجم  
انتاعت تعلیم سے بھی افزونی آبادی کی روک تھام ہو رہی ہے۔

(دج) ترقی یافتہ ممالک میں مستورات کو آزادی کی ایسی ہوا لگی ہے کہ وہ بیوی اور  
ماں کے فرائض سرانجام دینے کے بجائے گھر اور بال بچوں کے تنبال سے چکر مردوں کی طرح  
سیاست اور انتظام ممالک میں حصہ لینا چاہتی ہیں۔ تعلیم اور بھی سونے پر سہاگہ کا کام کر رہی  
ہے۔ ایسی مستورات کی تعداد بڑھ رہی ہے جو شادی کر کے کوئی طرح طرح کی ترکیبوں سے اولاد  
سے بچی رہتی ہیں۔

دو، معیار زندگی بڑھ رہا ہے جس کی وجہ سے بہت سوں کو کنبہ پالنا دشوار ہے  
غریب اور ادنیٰ طبقوں کے بچے چھوٹی ہی عمر سے کچھ نہ کچھ کمائے لگتے ہیں انکے مصارف  
نہایت کم ہوتے ہیں اور وہ جلد شادی کر سکتے ہیں۔ لیکن اسکے برعکس خوش حال اور اعلیٰ  
طبقوں میں بچوں کی پرورش اور ان کی تعلیم و تربیت پر بہت کچھ صرف کرنا پڑتا ہے  
حتیٰ کہ وہ جوان ہو کر خود کمائے لے کھائے کے قابل ہو جاویں۔ اسی وجہ سے آب و وار فرقہ  
شادی میں دیر کرتے ہیں۔ اور جب تک کنبہ پالنے کی استطاعت نہ ہو وہ اولاد کی ذمہ داری  
اپنے سر باندھنا نہیں چاہتے۔ نیز جدید طریقوں سے کام لیکر وہ اولاد کی پیدائش ہی حسب  
د خواہ محدود کر دیتے ہیں اور بالعموم بڑے کنبے سے بچتے ہیں۔

دس، انسانی خواہشات سے مغلوب ہو کر کنبہ روری کی ذمہ داریوں سے بچنے  
کے لئے لوگ ناجائز تعلقات سے دل کی ہوس نکالتے ہیں اور ایسے طریق بکثرت رائج  
ہو رہے ہیں کہ اولاد پیدا نہ ہو۔ اس رواج کا ایک بڑا باعث پردہ داری کی بھی مصلحت

ہے۔

دس، ہر ملک کے طبیب اور ڈاکٹر شہر ہیں کہ لوگوں میں ایسی عادات و بکثرت پڑے



صحیح رہی ہیں کہ حق سے قوت مردی نایل یا ضعیف ہو جاتی ہے۔ خصوصاً اس کوئی۔ کالج اور کارخانوں میں جہاں مختلف عمر کے لڑکے یکجا کام کریں ایسی عادات کا بڑا زور ہے بدعینی کے ہاتھوں ایسے امراض بھی بہ نسبت سابق اب بہت پھیل رہے ہیں جو انسان کو نہ صرف ناکارہ بلکہ زندہ درگور بنا دیتے ہیں اور چونکہ وہ معقدی ہیں بہت سے نیکو گناہ اُن کا شکار ہو جاتے ہیں اور آئینہ معصوم نسلیں بھی اسی مصیبت میں گرفتار ہوتی چلی جاتی ہیں ضعیف۔ نامردی۔ اور سوزاک و آتشک جیسے امراض خبیثہ ہر طرف شعلہ آتش کی طرح پھیل رہی ہیں اب تک تو ڈاکٹر لوگ انہماق حقیقت سے ستر مانتے تھے۔ لیکن اب تنگ آکر انہوں نے موجد وہ شرمناک حالت کا اعلان شروع کر دیا ہے اور حال ہی میں اکثر مالک کے مطلق چند مستند ریپوٹیں شائع ہوئی ہیں۔ جس کو پڑھ کر رونگٹے کھڑے ہوتے ہیں۔ اگر کچھ روز اور غفلت برتی گئی تو ان عادات ملعونہ اور امراض خبیثہ کی آتش جہاں سوز و نسل انسان کو جھلس کر کام تمام کر دے گی۔

مذکورہ بالا اسباب کا نتیجہ یہ ہے کہ پیدائش اولاد کی رفتار یورپ اور امریکہ میں روز بروز سست ہوتی جاتی ہے خصوصاً فرانس کی حالت تو اس قدر نازک ہو گئی ہے کہ وہاں آبادی بڑھانے کی خاص تجاویز پر غور ہو رہا ہے اور یہ کوئی خیالی بات نہیں بلکہ اعداد و شمار اس پر شاہد ہیں۔

دیں، کون ایسی مہارک صدی گزری ہے جس میں دو چار جنگ ٹوٹی ہوں اور تیرکمان چھوڑ۔ تلوار بند و ق کے زمانہ کتب بھی لڑائی میں لوگ متقابل بہت متعلق ہوئے تھے لیکن خدا سائنس کا بھلا کرے۔ جب **سپیشل** **ہاوس** **سٹور** اور **میں** **ایجاد** ہوئے۔ میدان میں سپاہیوں گرتے ہیں جیسے کہ غلہ کے

کھیت کتے ہیں۔ پھر آتش باری اور فاقوں سے بے شمار عوام الگ بر باد ہوتے ہیں۔ موجودہ جنگ میں ضائع شدہ اور مجروح سپاہیوں کی مقدار ایک کروڑ سے تجاوز کر چکی ہے اور فوجوں کی بھرتی برابر جاری ہے۔ تسخیر شدہ اور مفتوحہ مقامات میں جس قدر عوام تباہ ہوئے ہوں گے اُن کا کوئی حساب نہیں۔ اور لطف یہ ہے کہ جنگ میں سب سے بڑی مقدار توانا تندرست و جوانوں کی کام آتی ہے۔ بچے بڑے اور بیوہ عورتیں بچیں بھی تو کیا۔ جنگوں میں جو آبادی سے تحفیف ہوتی رہتی ہے اور اُس کے آئندہ اضافہ میں جب قدر ہرج ہوتا ہے اظہر من الشمس ہے۔

دط ۱ و بایں امراض زلزلے اور طوفان اور حادثات۔ عرضیکہ چند در چند کارکن قدرت کی طرف سے موجود ہیں جو آبادی کی اسی طرح کاٹ جھانٹ کرتے رہتے ہیں جیسے کہ مالی درختوں کو قلم کرتا ہے اور یہ غالین اجل ایسے زبردست ہیں کہ انسان کا ان کے سامنے کچھ بس نہیں چلتا اور وہ انسان کو یوں پکڑ لے جاتے ہیں جیسے کہ چوہے کو پتی دبوچتی ہے۔

دع ۱ انسان کی عمر طبعی گھٹ رہی ہے اور بہ نسبت سابق وہ جلد خست ہو کر دوسروں کے واسطے دنیا میں جگہ خالی کر دیتا ہے۔ پس واضح ہوا کہ آبادی حد سے زیادہ بڑھنے اور ضروریات کے میسر نہ آنے کا خدشہ حلاف قرائن ہے جو خدا پیدا کرتا ہے وہ ہی سب کی ضروریات کا کھیل ہے۔

علم المعیشت کا بیان ختم ہوتا ہے اب صرف آخری نکتہ جتنا باقی ہے کہ اگر پہلوں پر غور کر کے بنی نوع انسان اپنے زندگی کے واسطے بہترین معاشی اصول دریافت کرنا چاہے تو اُس کی ہدایت کے واسطے اللہ

جل شانہ نے دریائے حکمت کو زہ میں بند کر دیا ہے۔ قرآن پاک میں معاشی زندگی کے متعلق بہت سی ہدایتیں موحود ہیں اور صد ہا سال کا تجربہ بھی آج انہیں ہدایات کا مؤید نظر

آتا ہے۔ ہم صرف ایک آیت شریفہ پر اکتفا کرتے ہیں۔ وہ ہوتا ہے۔  
 کُلُوا وَاشْرَبُوا وَلَا تُسْرِفُوا إِنَّهُ لَا يُحِبُّ الْمُسْرِفِينَ



Interest	( ۳ ) باب چہارم - سود
Profits	( ۵ ) باب پنجم - منافع
Combination of the agents of Production	( ۶ ) باب ششم - ترکیب عاملین پیداؤش
Riches and Poverty,— Socialism	( ۷ ) باب ہفتم - دولت مند و افلاس - اشتراک
Taxation	( ۸ ) باب ہشتم - ٹکس

## حصہ چہارم

Exchange of Wealth	مبادلہ دولت
Theory of Value and Price	( ۱ ) باب اول - قیمت
Monopoly and Competition	( ۲ ) باب دوم - معاملہ و احارہ
Money	( ۳ ) باب سوم - زر
Exchange	( ۱ ) فصل اول - مبادلہ
Metallic Money	( ۲ ) فصل دوم - زر فلزائی
Paper Currency	( ۳ ) فصل سوم - زر کاغذی
International Trade	( ۴ ) باب چہارم - تجارت بین الاقوام
History of the Foreign Trade of the West	( ۵ ) باب پنجم - مغربی تجارت خارجہ کی سوگرسیب
History of the Foreign Trade of India	( ۶ ) باب ششم - ہندوستانی تجارت خارجہ کی سوگرسیب
Foreign Exchanges	( ۷ ) باب ہفتم - مبادلہ خارجہ
Banking	( ۸ ) باب ہشتم - بینک
Value of money and the problem of high prices	( ۹ ) باب نہم - قدر زر و مسئلہ گراہی
High Prices in India, Cause and Effects	( ۱۰ ) باب دہم - ہندوستان میں گراہی کے اسباب و نمائش

## حصہ پنجم

1. Consumption of Wealth	( ۱ ) مصرف دولت
--------------------------	-----------------

# ضمیمہ سوم

## خلاصہ مباحث

بزبان اُردو و انگریزی

### حصہ اول

#### 1. Introduction

( ۱ ) مقدمہ

### حصہ دوم

#### Production of Wealth

پیدائش دولت

Meaning of Production

( ۱ ) باب اول - پیدائش کا مفہوم

Agents of Production

( ۲ ) باب دوم - عاملین پیدائش

Explanation of the  
agents of Production

( ۱ ) فصل اول - عاملین پیدائش

کی تفصیل

Land

( ۲ ) فصل دوم - زمینیں ✓

Labour

( ۳ ) فصل سوم - محنت ✓

Capital

( ۴ ) فصل چہارم - اصل ✓

Mode of Production

( ۳ ) باب سوم - طریق پیدائش

### حصہ سوم

#### Distribution of Wealth

تقسیم دولت

The sharers of Wealth

( ۱ ) باب اول - دولت کے حصہ دار

Rent

( ۲ ) باب دوم - لگان ✓

Wages

( ۳ ) باب سوم - اجرت ✓

Laws of Wages

( ۱ ) فصل اول - قوانین اجرت ✓

Explanation of Wages

( ۲ ) فصل دوم - شرح اجرت ✓

The Progress of

( ۳ ) فصل سوم - ترقیات

Labourers

مردمزدوران

- (63) Hirst · Stock Exchange
- (64) Clare Money Market Primer.
- (65) Bagehot Lombard Street
- (66) Fisk The Modern Bank
- (67) Cannon Clearing Houses.

### XIII —INTERNATIONAL TRADE —

- (68) Bastable International Trade
- (69) Hobson International Trade
- (70) Marshall Memorandum on the Fiscal Policy of International Trade

### XIV —FREE TRADE —

- (71) Avebury Free Trade
- (72) Sumner Protectionism
- (73) Bastiat Sophism of Protection

### XV —PROTECTION OF TRADE —

- (74) List The National System of Political Economy
- (75) Patten Economic Basis of Protection
- (76) Thomson Protection to Home Industry

### XVI.—FOREIGN EXCHANGES —

- (77) Goschens Theory of Exchanges
  - (78) Clare A B C of Foreign Exchanges
  - (79) Clare Money Market Primer.
  - (80) Hirst Stock Exchange
-

## VIII —SOCIALISM —

- (42) Kirkup History of Socialism
- (43) John Rae Contemporary Socialism
- (44) Leveley Socialism of Today
- (45) Menger Right to the Whole Produce of Labour
- (46) Graham Socialism
- (47) Ely Socialism and Social Reform

## IX —TAXATION —

- (48) Saligman Essays in Taxation
- (49) Bastable Public Finance
- (50) Armitage Smith Principles and Methods of Taxation

## X —VALUE AND PRICE —

- (51) Smart, Introduction to the Theory of Value
- (52) Price Short History of Prices
- (53) Fisher and Brown Purchasing Power of Money

## XI —MONEY —

- (54) Carlile The Evolution of Money
- (55) Jevons Money
- (56) Kimley Money
- (57) Del Mar The Science of Money
- (58) Laughlin Principles of Money
- (59) Withers Meaning of Money

## XII —BANKING —

- (60) Macleod, Elements of Banking
- (61) do Theory and Practice of Banking
- (62) Taylor Credit System

- (17) Flux Economic Principles
- ✓ (18) Marshall Principles of Economics

#### IV — DISTRIBUTION OF WEALTH —

- (19) Carver The Distribution of Wealth
- (20) Clark The Distribution of Wealth
- (21) Commons The Distribution of Wealth.
- (22) Smart The Distribution of Income
- (23) Hobson Economics of Distribution

#### V — LAND AND RENT —

- (24) Walker Land and its Rent
- (25) Wallace Land Nationalisation
- (26) Nicholson Tenant's gain, Landlord's loss.

#### VI — LABOUR AND WAGES —

- (27) Walker Wages Question.
- (28) Moore Laws of Wages
- (29) Smith, Labour and Capital
- (30) Booth Life and Labour in London.
- (31) Henry George Condition of Labour
- (32) Pigou Unemployment.
- (33) Gilman Profit sharing
- (34) Gilman Methods of Industrial Peace
- (35) Well Industrial Democracy

#### VII — CAPITAL AND INTEREST —

- (36) Karl Marx Capital
- (37) Hobson The Evolution of Capitalism.
- (38) Bohm-Bawerk Capital and Interest
- (39) Cassel Nature and Necessity of Interest
- (40) Fisher Nature of Capital and Income
- (41) Blissard The Ethics of Usury and Interest



# ضمیمہ دوم



عالم المعیشہ کی مستند انگریزی تصانیف کی مختصر  
فہرست جس میں سے بعض موجودہ کتاب کی تباری  
میں بھی کم و بیش کام آئیں

## I — INTRODUCTION —

- (1) Jevons Primer of Political Economy
- (2) Wood Primer of Political Economy
- (3) Cannon Elementary Political Economy
- (4) Walker Elementary course in Political Economy
- (5) Ely and Wicker Elementary Economics
- ✓ (6) Bullock An Introduction to the Study of Economics
- (7) Clay Economics for the General Reader.

## II.—ELEMENTARY PRINCIPLES —

- (8) Fawcett Manual of Political Economy
- (9) Walker Political Economy
- (10) Gide Principles of Political Economy.
- (11) Roscher Principles of Political Economy

## III.—ADVANCED PRINCIPLES —

- (12) Adam Smith Wealth of Nations
- (13) Mill Principles of Political Economy
- (14) Sidgwick Principles of Political Economy.
- (15) Nicholson Principles of Political Economy.
- (16) Seager Introduction to Economics

Wage Fund Theory	مسئلہ اجرت وند
Want	احتیاج
Warren Hastings	وارن ہیستنگس
Washington, President	بربرندت واشنگٹن
Waterloo, battle of	جنگ واترلو
Wealth	دولت
Wellesly, Lord	لارڈ ونلرلی
Wholesale	بہوک فروشی
William Bentinck, Lord	لارڈ ولیم بینٹنک
Willian Meyer, Sir	سر ولیم مییر
William Pitt	ولیم پٹ
Wilson, H H	ولس
Wilson, President	پریرندت ولسن
Woolfe, General	جنرل وولف

## Z.

Zamoren

زمورس

Telegraphic transfer	اتصالات تار برقی
Theory	مسئلہ
Theoretical Economics	معیشت اصولی
Thomas Cook and Sons	تامس کک اینڈ سنس
Thomas Munro, Sir	سر تامس منرو
Till Money	گلہ
Time wages	احرب محض بالزمان
Token Money	در وضعی
Total cost	مصارف کلی
Total Produce	پیداوار کلی
Trades Unions	انجمن اتحاد مزدوران
Tram Car	ٹرولم کار
Transferable	منقولہ
Transvaal	ترانسوال

## U.

Unearned increment	ماحصل غیر منکسب
Unfavourable Exchange	مبادلہ ناموافق
Uniformity of price	مساوات قیمت
United East India Company	مستعدہ ایسٹ انڈیا کمپنی
United States of America	ریاست ہائے مستعدہ امریکہ
Unproductive Labour	مکتب بے ثمر
Unskilled Labour	مکتب بے مہارت
Utility	افادہ
— Curve	خط افادہ

## V.

Value	قدر
Vas-co-de Gama	واسکوٹی گاما
Vertical movement	حرکت عمودی

## W.

Wages	احرب
-------	------

Speculation	تخمینیں
Stability of value	ثبات قدر
Standard of life	معیار زندگی
Standard of value	معیار قدر
Standard Money	در مسند
State Revenue	مکھاصل سرکاری
State Socialism	اشتراک سرکاری
Statistics	اسٹیٹس ٹکس
Strike	امٹرائٹک
St David	سینٹ ڈیوڈ
Subject of tax	مورد ٹکس
Subsidiary Industries	صنائع نصیبی
Substitution, principle of	اصول بدل
Supply	رسد
— price	قیمت رسد
Supplementary Industries	صنائع نصیبی
— earnings	احرب نصیبی
Surplus Value, theory of	مسئلہ قدر رائے
Survival of the fittest	معارے اصلاح
Sweden	سویڈن
Switzerland	سویٹزر لینڈ

## T.

Tax	ٹکس - مکھصول
— Direct	ٹکس بلا واسطہ
— Indirect	ٹکس بالواسطہ
— Beneficial	فیض رساں ٹکس
— Onerous	بے فیض ٹکس
— Progressive	ٹکس متراشد
— Proportionate	ٹکس متناسب
— Subject of	مورد ٹکس
— Incidence of	تعدیہ ٹکس
Technical Education	تکنیکل (صنعتی) تعلیم

Revolutionary Socialism	استراک انقلابی
Right of coinage	حق الصرب
Risk	خطرہ
— Charges	مطالبات خطر
Romesh Chander Dutt	رومیش چندر دت

## S.

Sale	فروخت
Salisbury, Lord	لارڈ سالسبری
Satiabile	مسکین پذیر
Savings	اندوختہ
Saving Bank	سیونگ بینک
Scarcity	قلب
— Rent	لگان قلب
Scope	وسعت
Services	خدمات
Shareholders	حصہ دار
Siberia	سائبیریا
Single tax system	طارق تیکس مفرد
Site	موقع
— Value	قدر موقع
Skill	مہارت
Skilled Labour	مہارت نامہارت
Socialism	اشتراک یا سوسیالزم
— Evolutionary	اشتراک ارتقائی
— Revolutionary	اشتراک انقلابی
— State	اشتراک سرکاری
Sociology	علم تمدن
Social Philosophy	فلسفہ تمدن
Specialisation, Princip of	اصول تخصیص
Specialised skill	مہارت تخصیص طلب
Specie points	معامات در

Promissory Note	پرامیسری نوٹ
Proportionate tax	ٹیکس متناسب
Prospectiveness	اندظار نشی
Protection of trade	نامین تجارت
Protection Duty	محصول نامین
Public Debt	قرض عامہ
Public Services	خدمات عامہ
Pulicat	پلی کٹ

## Q

Quantitative Theory of Money	مسئلہ مقدار زر
Quasi Rent	مثل لگان
Quebeck, battle of	جنگ کوئے نک

## R.

Radium	رڈیم
Rarity	ندرب
Rate	رجح - سرج
— of Exchange	سرج منادلہ
Raw material	پیداوار خام
Real Wages	اجرت صحیحہ
Relative Value	قدر اضافی
Rent	لگان
Representative Firm	کارخانہ معیاری
— Paper Money	پپامنی زر کاغذی
Reserve	سرمایہ محفوظ
— Fund	اندوختہ
Restricted coinage	مخصوص سکہ سازی
Retail Sale	حزہ فروشی
Return	حاصل
Revenue	مالگذاری
— Duty	محصول مال

Plassey, Battle of	جنگ پلاسی
Political Economy	علم المعیشت (دنیوی مدد)
Pondichery	پانڈیچری
Population	آبادی
Portability	نقل پذیری
Portugal	پرتگال
Portuguese	پرتگیزی
Positive Science	علم التحقیق
Postulates	مسلماں
Practical Economics	معیشہ عملی
Preface	تمہید
Premium	بڑھوتری
Price	قیمت
— Average	قیمت متوسط
— Demand	قیمت طلب
— Market	بازاری قیمت
— Normal	معمولی قیمت
— Supply	قیمت رسد
Prime Costs	مصارف مقدم
Private Property	انفرادی املاک
Produce or Product	پیداوار
Productivity	پیداواری
Production	پیداائش
— on large scale	پیداائش بڑے پیمانہ کثیر
— on small scale	پیداائش بڑے پیمانہ صغیر
Productive	پیداوار
— Labour	متحصب کار اور
— Duty	متحصل مال
Profits	منافع
— Gross	منافع خام
— Net	منافع خالص
Progress	ترقی
Progressive tax	ٹیکس متراد

— Profits	منافع حالص
Nitrogen	نایٹروجن
Nominal	معارف
— Value	قدر معارف
— Wages	اجرت متعارف
Non Occupancy Tenant	کاشتکار غیر دخیلکار
Normal Price	معمولی قیمت
Normative Science	علم الہدایہ
No Rent Land	زمین بے لگان
Northbrook, Lord	لارڈ ناربروٹ
Note	نوٹ

## O.

Occupation	پیشہ
Occupancy Tenant	موزون کاشتکار
Onerous Tax	بے فیض ٹیکس
Organisation	منظیم

## P.

Palladium	پلیڈیم
Paper Currency	در کاغذی
— Reserve	سرمائہ محفوظ در کاغذی
Par Value	قیمت مساوات
Parity of Exchange	مساوات مبادلہ
Park	پارک
Partners	شرکاء
Patent Letters	سند اسکان
Physiocrats	حکماء مہوکیں
Physiocratic System	طریقہ موکل
Piece Work Wages	اجرت محتص بالعل
Pitt, W	پٹ
Place Value	قدر محتص بالمکان



Mercantilists	مستدین
Mercantile System	طریق اسناد
Metallic Money	در فلزانی
— Value	قدر فلزانی
Method	طریق
Mexico	مکزیکو
Mill, J S	مل
Mine	کان
Mint	دار الصرب
Mobile	نقل پذیر
Mobility	نقل پذیری
Money	در
— Metallic	در فلزانی
— Paper	در کاغذی
— Standard	در مسند
— Token	در وضعی
— Quotations	برج نامه در
Monopoly	احارہ
— Revenue	ماحصل احارہ
Monopolist	احارہ دار
Montgomery Martin	مونتمگری مارتن
Multiple Tax System	طریق نیکس مرکب

## N.

Napoleon	نیپولین
Nature	قدرت
Natural	قدرتی
National Wealth	قومی دولت
Necessaries	ضروریات
Negative Services	خدمات منفی
Net	خالص
— Earnings	احرب خالص
— Interest	سود خالص

Law	قانون
—of gravitation	قانون کشش مرکزی
Legal Tender	در قانونی
—Limited	محدود در قانونی
Legal Value	قدر قانونی
Leroy-Beaulieu	لیزایے بےولو
Liberal Education	لبرل یا غیر صنعتی تعلیم
Limited Legal Tender	محدود در قانونی
Loan at call	قرض عند الطلب
Loan at short notice	قرض اطلاع قریب
Localisation of Industries	تخصیص صنایع
Long Bill	میعاد ہی ہلندی
Luxuries	تعیشات

## M

Machine	مشین-کل
Mahe	ماہی
Manager	منیجر
Management	نظم
Manufactures	مصنوعات
Marginal	محکمہ
— Cost	مصارف محکمہ
— Dose	جرعہ محکمہ
— Produce	حاصل محکمہ
— Productivity	پیدا آوری محکمہ
— Utility	افادہ محکمہ
Margin of Cultivation	احصاء کاس
Market	بازار
— Price	بازاری قیمت
Marshall, Prof	پروفیسر مارشل
Maximum Satisfaction	افادہ اتم
Means of Subsistence	وجہ معاش
Medium of Exchange	الہ مبادلہ

—Subsidiary	صنائع بصیغہ
—Supplementary	صنائع بصیغہ
Insatiable wants	احیاحات غیر نسکین پدر
Insurance	بیمہ ناصواب
—Form	پروانہ صواب
Intensive cultivation	کاشت عمیق
Interest	سود
Internal Economics	کفایات داخلی
International Trade	تجارت بین الاقوام
—Wealth	بین الاقوامی دولت
Intrinsic value	قدر ذاتی
Introduction	مقدمہ
Inverse proportion	نسبت معکوس
Investment of capital	شغل اصل

## J.

James	جیمس
John Malcolm, Sir	سر جان ملکم
John Stuart Mill	جان استوارت مل
Joint demand	طلب مشترک
Joint supply	رشد مشترک
Joint stock company	کارخانہ سرمایہ مشترک
Justice	عدل

## K.

King King & Co	کنگ کنگ اینڈ کو
----------------	-----------------

## L.

Labour	مہنت
Labourer	مردور
Laisser Faer	اصول غیر مداخلت
Land	زمین

Goods	مال سامان
Grindley & Co	گرینڈلی ایٹڈ کو
Gross earnings	اجرب حام
—Intrest	سود حام
—Profits	منافع حام
Guernsey	گورسی

## H.

Hansa	ہنسا
Henry St. George Tucker	ہنری سٹیمٹ خارج تکر
Holland	ہا لینڈ
Home Charges	مطالبات وطن ( انکلسان )
Homogeneity	یک جنسی
Honour a bill	ہندی پٹانا
Horizontal movement	حرب افقی
House Tax	هاؤس ٹکس
Hume	ہیوم
Hypotheses	مسلمات

## I

Import	در آمد
Incidence of taxation	بعدہ محصول نا ٹکس
Income tax	انکم ٹکس
Inconvertible Paper Money	عیر بدل پندر در کاغدی
Increasing Return, Law of	قانون کنیر حاصل
Increasing Utility, Law of	قانون کنیر افادہ
Indestructibility	ے روالی
Index Number	انڈکس نمبر
Indirect tax	ٹکس بالواسطہ
Individual wealth	شخصی دولت
Industry	صنعت و حرب
—Complementary	صنائع تضمینی

Exclusive ownership	ملیک کلي
Expense of Production	پیدايش کي لاگت
Exploitation theory	مستثنى عصب
Export	برآمد
Extension of demand	کشانس طلب
Extension of supply	کشانس رسد
Extensive cultivation	کاشت وسيع
External Economics	کفايات خارجي

## F.

Factory	فکٹري - کارخانه
Factors of Production	عاملين پيدايش
Family Earnings	احرب خانداني
Favourable Exchange	مبادلہ موافق
Fertility	روحيري
Fiduciary Paper Money	اعشاري در کاغذي
Finance	ماليات
Fixed Capital	اصل قايم
Fixed proportion	نسبت مستقيم
Foreign Exchanges	مبادلات خارجہ
Foreign Trade	تجاره خارجہ
Fort William	قوت ولیم
France	فرانس
Francis Buchanan, Dr	ڈاکٹر فرانسس بوچانس
Fredrick the great	فریدرک اعظم
Free coinage	آزاد سکہ سازي
Free competition	آزاد معالہ
Free Trade	آزاد تجارت
Functions of money	در کے کام

## G

**E.**

Earnings	احرب
— of management	احرب بمطیم
East India Company	ایست انڈیا کمپنی
Economics	اینامکس - علم المعیش
Economy	کفایہ
Economic activity	معاشی حد و حید
Economic Art	فن معاشی
Edward	ادورڈ
Efficiency	کارکردگی
— Wages	احرب مختص بہ کارکردگی
Efficient demand	طلب کامل
Elasticity	دعیر پذیری
— of demand	دعیر پذیری طلب
Elgin, Lord	لارڈ الکن
Elizabeth, Queen	ملکہ الیزبہ
Employer	آجر
Endorsement	توثیق
Engine	انجن
Equality of sacrifice	مساوات انار
Equilibrium	توازن
— point	مقام توازن
— price	قیمت متوازن
Evolutionary Socialism	اشتراک ارتقائی
Exchange	مبادلہ
— Above par	مبادلہ فوق مساوات
— At par	مبادلہ مساوات
— Below par	مبادلہ بحسب مساوات
— Favourable	مبادلہ موافق
— Unfavourable	مبادلہ ناموافق
Exchangibility	استبدال
Excise	مختص ملک زیداد

Debit and Credit	داد و ستد
Deduction	استکراج
Definiteness	تعین
Definition	معرف
Demand	طلب
Denmark	دنمارک
Deposit	جمع کرنا
Depositor	جمع کنندہ
Deposit account	مد امامت
Depreciation charges	مطالبات فرسودگی
Difference of Exchange	پہرونا
Diminishing point	مقام بغلیل
Diminishing Return, Law of	قانون بغلیل حاصل
Diminishing Utility, Law of	قانون بغلیل افادہ
Direct	بلا واسطہ
— tax	تکس بلا واسطہ
Discount	نتہ یا نتہ کا بنا
Dishonour a bill	ہندی لوبانا
Distribution	تقسیم
Divisibility	سہم پذیری
Division of Labour	تقسیم عمل
Domestic	حانگی
— Economy	تدبیر منزل
Dose	جرعہ
— Marginal	جرعہ محتمم
Draft	چٹھی
Draw a bill	ہندی لکھنا
Drawee	لینے والا
Drawer	لکھنے والا
Dr Francis Buchanan	ڈاکٹر فرانسس بوجاس
Duch	ڈچ
Dutt, R. C.	دومیش، چندر دت

Complementary Industries	صنایع تصمینی
Composite demand	طلب مرکب
Composite supply	وسد مرکب
Constant Return, Law of	قانون استعوار حاصل
Consumption	صرف
Consumer's surplus	بفع المصروف
Contraction of demand	کسب طلب
Contraction of supply	کسب وسد
Convenience	سهولت
Conventional Paper Money	وسعی در کاغذی
Convertible Paper Money	پدل پذیر در کاغذی
Co-operation	امداد ناهمی
Co-operative Society	اتحکم امداد ناهمی
Cost	مصارف
— of Production	مصارف پیدائش
Countervailing Duty	مستحصل مبادران
Cox, Mr	مستبر کاس
Credit	اعتبار
— bill	اعتباری هندی
Cuba	کوبا
Cultivation	کاشت
— Extensive	کاشت وسیع
— intensive	کاشت عمیق
Currency	در
Current account	مدروان
Customers	گاهک
Customs Duties	مستحصل در آمد و درآمد

## D.

Dam laput	دمدپ
Days of grace	رعایبی دن
De'venture	دبتچر



Capability of being owned	استیلاک
Capital	اصل
— Circulating	اصل دائر
— Fixed	اصل قائم
Capitalist	اصل دار
Cash a bill	ہندی پتانا
Cash in hand	نقد دست
Certificate	سرتیفیکٹ - پروانہ
Chandernager	چندر نگر
Change	تغیر
Charges	مطالبات
— Depreciation	مطالبات فرسودگی
— Insurance	مطالبات صائب
— Risk	مطالبات خطر
Charles	چارلس
Cheque	چک
— payable to bearer	دہنی چوگ
— payable to named person	نام چوگ
Chinsura	چنسورا
Circulation	اُحرا - گردش
Circulating capital	اصل دائر
Clearing House	حساب گھر
Clive, Lord	لارڈ کلایو
Cochin	کوکین
Coin	سکہ
Coined money	رُا مسکوگ
Cognate Sciences	ظہر متجانسہ
Cognisability	شناخت پذیری
Columbus	کولمبس
Commission	کمیشن - دسپوزی
Comparative cost, Law of	قانون موازنہ مصارف
Compensation	تلافی
Competition	مقابلہ

— of account	دواری حسابات
— of debit and credit	دواری داد و سند
— of import and export	دواری در آمد و بر آمد
— sheet	چٹھا
— of trade	دواری تکارب
Bank	بنک
— draft	بنک کی چٹھی
— of England	انگلستان بنک
Barter	مبادلہ
Below par	تھک مساواں
Beneficial tax	تکس فیصرواں
Bill after date	ہندی بعد تاریخ
— after sight	ہندی بعد قبول
— at sight	درشنی ہندی
— on demand	عد الطلب ہندی
— Long	میعادی ہندی
Bill broker	ہندی دلال
Bill of credit	اعتباری ہندی
Bill holder	ہندی رکھنے والا
Bill of Exchange	ہندی
Bill of Lading	حوالہ نامہ
Blank bill	سادہ ہندی
Bohm-Bawerk, Prof.	پروفیسر نام باورک
Boiler	مائلر
Bond	بوند - رقعہ
Bounty	سرکاری امداد
Brazil	برازل
Brougham, Lord	لارڈ بروگھم
Business	کار و بار

## C.

California	کلی فورنیا
Canada	کناڈا

# ضمیمہ اول



مکمل فہرست انگریزی و اُردو مرادف اصطلاحات  
وعبرہ مندرجہ کتاب علم المعیشت

## A.

Above par	فوق مساوات
Abstinence Theory	مسئلہ احسان
Acceptance	قبولیت
Accept a bill	ہندسی قبولیت
Acceptability	مقبولیت
Acceptor	قبول دہ والا
Agents of Production	عاملین پیدایش
Agriculture	زراعت
Agricultural	زراعتی - (رعی)
Aluminium	الومینیم
Amount	مقدار
Analysis	تجزیہ
Applied Economics	معیشت علمی
Art	فن
Art of Economics	فن معیشت
At par	مساوات
Austria	آسٹریا
Australia	آسٹریلیا
Average	اوسط - متوسط
Average price	قیمت متوسط

## B.

